

Научно-исследовательский центр «Иннова»



ВОПРОСЫ НАУКИ 2024: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ, ДОСТИЖЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Сборник научных трудов по материалам
II Международной научно-практической конференции,
18 июня 2024 года, г.-к. Анапа

Анапа
2024

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5
В74

Научный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С. В., к.э.н., профессор (Россия, г. Краснодар), **Дегтярев Г. В.**, д.т.н., профессор (Россия, г. Краснодар), **Хилько Н. А.**, д.э.н., доцент (Россия, г. Анапа), **Ожерельева Н. Р.**, к.э.н., доцент (Россия, г. Анапа), **Жиянова Н. Э.**, к.э.н., профессор (Узбекистан, г. Ташкент), **Климов С. В.** к.п.н., доцент (Россия, г. Пермь), **Михайлов В. И.** к.ю.н., доцент (Россия, г. Москва).

В74 ВОПРОСЫ НАУКИ 2024: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ, ДОСТИЖЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ. Сборник научных трудов по материалам II Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 18 июня 2024 г.). – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2024. – 64 с.

ISBN 978-5-95356-470-0

В настоящем издании представлены материалы II Международной научно-практической конференции «ВОПРОСЫ НАУКИ 2024: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ, ДОСТИЖЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ», состоявшейся 18 июня 2024 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). **Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.**

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

ISBN 978-5-95356-470-0

© Коллектив авторов, 2024.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2024.

СОДЕРЖАНИЕ

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ «БЕЗ ВИНЫ» В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аверина Ангелина Александровна 5

НАЛОГОВЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ И ИХ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ

Завьялова Дарья Александровна 15

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

МЕСТО СЛОЖНОПОДЧИНЕННЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ С ВРЕМЕННЫМИ ПРИДАТОЧНЫМИ В СТРУКТУРЕ СЛОЖНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Дыбка Мария Юрьевна 23

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ РОДИТЕЛЯМ ПО ФОРМИРОВАНИЮ МОТИВАЦИОННОЙ ГОТОВНОСТИ ДЕТЕЙ К ШКОЛЕ

Сулейманова Зарема Элимдаровна 28

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

ТЕНДЕНЦИИ ОНЛАЙН ВОЛОНТЁРСТВА: ИЗУЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПРИРОДЫ И ПРЕДПОЧТЕНИЙ СТУДЕНТОВ

Кукушкин Тимофей Анатольевич 33

СПОСОБЫ ПЕРЕВОДА ЛЕКСИЧЕСКИХ ЕДИНИЦ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОГО ХАРАКТЕРА

Соколюк Анастасия Александровна 40

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОСТРОЕНИЕ МОДЕЛИ НАРУШИТЕЛЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Московкина Арина Эдуардовна

Бурькова Елена Владимировна 48

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ КАК СПОСОБ ВЫЯВЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ

РОСТА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Слипенко Елена Викторовна 53

ВЛИЯНИЕ ПОДХОДА VBM НА КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Чванов Григорий Андреевич 59

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ «БЕЗ ВИНЫ» В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аверина Ангелина Александровна

магистрант кафедры гражданского и международного частного права
Институт права, Волгоградский государственный университет,
город Волгоград

Аннотация. В настоящей статье представлены определение и особенности ответственности без вины. Рассматриваются особенности причинения вреда в случаях действия (бездействия) лиц, которые не могли повлиять и предвидеть последствия и являются привлекаемыми к ответственности. Проанализированы обязательства в рамках ответственности без вины, привлечение к которой осуществляется вне зависимости от фактической вины.

Ключевые слова: вина, вред, обязательства, невиновность, общественная опасность, ответственность

Вопрос о вине как основании гражданско-правовой ответственности всегда оставался одним из наиболее сложных и дискуссионных в теории гражданского права. В настоящее время можно встретить различные мнения относительно того, что есть вина, какова ее сущность, объективна ли эта категория, либо ей в известной доле присущ субъективизм, характерный для соответствующего понятия.

Юридическая ответственность, как важнейшая правовая категория, имеет тесную связь с самим существом права, так как многоаспектным образом выражает его функциональное содержание¹. В гражданском праве относительно обязательств имеется презумпция вины. Вина представляет собой условие

¹ ИНШАКОВА А.О. ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ИЗ ДЕЛИКТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ: МЕЖОТРАСЛЕВЫЕ ИНТЕРПРЕТАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ МЫСЛИ // [HTTPS://J.VOLSU.COM/INDEX.PHP/RU/COMPONENT/ATTACHMENTS/DOWNLOAD/1755](https://j.volsu.com/index.php/ru/component/attachments/download/1755)

ответственности за совершенное правонарушение. Также к ней относится невыполнение обязательства, совершение незаконной сделки, причинение имущественного вреда и т.д. Таким образом виной является отношение субъекта к действию, которым причинены последствия.

Определение вины указано в первом пункте ст. 1 ст. 401 Гражданского кодекса Российской Федерации. Понятие вины, характеризующееся умыслом и неосторожностью, рассматривается как субъективная психологическая категория. В гражданском праве понятие вины существенно различается у физических и юридических лиц в силу отличительной правовой природы тех и других и их гражданско-правовой ответственности. По существу, под виной следует понимать осознанное действие и характеристику правонарушителя в конкретных обстоятельствах, когда используется объективный критерий одобрения для обеспечения надлежащего исполнения обязательств или предотвращения вреда. По сути, под виной понимается умышленное нарушение или пренебрежение чужим субъективным правом при отсутствии каких-либо действий. При этом, на практике возможно причинение вреда без вины. Законодательное закрепление способствует в конкретизации принципа вины и тем самым определяет совершенство правоприменения.

В рамках гражданского права под виной можно понимать виновность, которая включает в себя: риск наступления ущерба и объективную вину. Таким образом, под риском понимается акт вступления в правоотношения, в результате которого может возникнуть вероятность причинения вреда. Объективная же вина подразумевает непринятие необходимых или разумных мер для предотвращения или устранения любых неблагоприятных последствий таких действий, что может быть обусловлено недобропорядочностью или неосторожностью в конкретных обстоятельствах.

Когда человек совершает действие, не осознавая потенциального вреда, который оно может причинить, или не предвидя общественно опасных последствий, это действие может быть признано невиновным. В таких случаях необходимо рассмотреть, были ли у человека средства и возможности осознать

потенциальную опасность, и было ли это разумно с его стороны. Обстоятельства дела в данном случае определяют, следует ли признать действие невиновным или нет.

Действия, которые приводят к причинению вреда, могут быть признаны невиновными, если совершающий их индивид осознавал возможность наступления социально вредных последствий, но не смог их предотвратить из-за несоответствия своих психофизиологических качеств экстремальным условиям или нервно-психической перегрузки. Однако наиболее часто невиновное причинение вреда встречается в тех случаях, когда индивид не знал о возможности наступления общественно опасных последствий и не мог разумно предвидеть их в сложившихся обстоятельствах.

Выделение функций гражданско-правовой ответственности происходило еще в советской юридической литературе². В научной литературе среди правоведов не существует единого мнения на тему гражданской ответственности без вины. Одни утверждают, что о гражданско-правовой ответственности можно говорить только при наличии всех необходимых условий, включая вину. А. М. Хужин утверждает, что при отсутствии вины не может существовать ни правонарушения, ни юридической ответственности. С другой стороны, некоторые авторы утверждают, что гражданско-правовая ответственность может наступать даже при усеченном составе правонарушения. Гражданско-правовая ответственность оказывает влияние на правонарушителя, приводя к возложению новых гражданских обязанностей. Между тем В. П. Мозолин охарактеризовал гражданско-правовую ответственность как правоотношение, в результате которого для должника наступают неблагоприятные последствия, включающие как имущественные, так и неимущественные последствия³. Эта форма ответственности обеспечивается государством путем осуждения должника и применения мер принуждения.

Согласно одной из точек зрения, гражданская ответственность

² Рыженков А.Я. Функции гражданского права: вопросы теории // Пробелы в российском законодательстве. - 2012. - № 4. <https://cyberleninka.ru>

³ Мозолин В.П. «Гражданско-правовая ответственность в системе российского права». //Журнал российского права. - 2012. No 1. // <http://synergy-journal.ru/archive/article7536>

предполагает применение к правонарушителю мер, которые приводят к изъятию и передаче его имущества жертве. Такая передача имущества служит компенсацией за вред, причиненный правонарушением. Без совершения правонарушения имущество не было бы утрачено. Поэтому, если бы виновное лицо воздержался от совершения правонарушения, он сохранил бы свое имущество.

По мнению В. А. Тархова, юридическая ответственность, в том числе и гражданско-правовая представляет собой юридическую обязанность отвечать за свои действия. Юридическая природа гражданско-правовой ответственности может быть понята в рамках двух основных подходов, обобщенных различными авторами. Первый подход рассматривает гражданско-правовую ответственность как совокупность неблагоприятных мер, применяемых к правонарушителю. Г. К. Матвеев выступает за наличие исключений из принципа привлечения человека к ответственности за совершенные им правонарушения. Он утверждает, что это необходимо, так как в законе уже заложено понятие компенсации вреда, причиненного неумышленно. Помимо этого, Г. К. Матвеев признает значимость обеспечения имущественных интересов потерпевшего⁴.

Представление о том, что «ответственность» относится к механизму возмещения вреда, причиненного без вины, и потому представляет собой ответственность, не является обоснованным тезисом. Недостаточно установить значение и сущность правового явления только на основании его обозначения в юридических документах, необходимо глубокое понимание его сути. Некоторые авторы рассматривают безвиновную ответственность как отдельный признак гражданского права.

Посредством второго подхода она понимается как меры государственного принуждения имущественного характера для восстановления имущества потерпевшего лица. Стоит учитывать, что отождествление мер защиты и гражданско-правовой ответственности в рамках первого подхода является неверным.

⁴ Матвеев Г. К. Основания гражданскоправовой ответственности [Текст] / Г. К. Матвеев. - Москва : Юрид. лит., 1970. - 309 с.

Таким образом, в науке гражданского права для гражданско-правовой ответственности предусматривается компенсационный и восстановительный характер и цель, направленная на восстановление имущественной сферы потерпевшего за счет правонарушителя. Данные меры направлены на наказание правонарушителя, предотвращение будущих правонарушений и осуждение противоправного поведения. Второй подход категорически отрицает существование безвиновной ответственности и отстаивается такими правоведами, как Н. Г. Александров, О. А. Красавчиков, Н. С. Малеин, Л. С. Явич и другие. Н. С. Малеин утверждает, что без вины юридическая ответственность невозможна. С другой стороны, О. А. Красавчиков опровергает первый подход, подчеркивая, что анализ гражданского законодательства выявляет наличие «безвредной», «беспричинной» и «противоправной» ответственности, что точно отражает действительность.

Концепция исключительной вины присутствует в таких публично-правовых сферах, как административное и уголовное право, где отсутствие вины приводит к отсутствию преступления. ГК РФ указывает на то, что категория ответственности, используемая законодателем, отличается от общепринятых принципов ретроспективной юридической ответственности. В. А. Толстик предлагал различные решения представленной проблемы, в том числе расширение категории юридической ответственности и отделение возмещения вреда от ответственности, основанной на вине. Однако, расширение сферы юридической ответственности может размыть границы между ответственностью и охранительными правоотношениями, в итоге сделав ненужным их самостоятельное разделение. По определению О. С. Йоффе, юридическая ответственность не возникает в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, а происходит защита⁵. При этом им отмечены случаи возмещения вреда, причиненного при отсутствии вины. Принудительное исполнение обязательства представляет собой защиту, предоставляемую в таких случаях.

⁵ Крикуненко Е. А. Гражданско-правовая ответственность без вины: проблемы теории // Молодой ученый. — 2022. — № 40 (435). — С. 99-101.

Возмещение убытков может быть обусловлено различными юридическими событиями или действиями. Ответственность за ущерб, возникший в результате правонарушения, может рассматриваться как обоснованное основание для компенсации. Понятие «правонарушение» в теории права означает противоправное действие, которое влечет за собой вину и ответственность. В качестве альтернативы другим формам правовой компенсации (например, защитным мерам или восстановительным средствам) необходимо стремиться к другим основополагающим правовым причинам причинения вреда.

В ситуациях, когда происходят гражданские правонарушения, должны применяться соответствующие меры ответственности. Или же, когда вред причиняется безвинно, следует принять защитные меры. Стоит отметить, что в некоторых случаях внешнее выражение этих мер может пересекаться, например, возмещение убытков или морального вреда. При разграничении мер ответственности и мер защиты необходимо учитывать содержание и цель этих мер.

Исследуя концепцию безвиновной ответственности, А. М. Хужин отвергает критерий вины как основание юридической ответственности⁶. Вместо этого автор предполагает, что юридическая ответственность является более подходящей основой для понимания общественных отношений.

При безвиновном причинении вреда необходимо принять меры защиты. В некоторых случаях метод защиты может пересекаться с компенсацией убытков или морального вреда. Различая меры ответственности и меры защиты, следует также учитывать их содержание и цель, так как оба эти критерия одинаково важны. Связь между виной и ответственностью неоспорима. Чтобы решить вопрос об ответственности за невинные действия, можно признать отсутствие ответственности. Тем не менее это не должно исключать применения мер государственного принуждения в рамках защитной правовой системы за невиновное поведение.

В отличие от уголовного права, гражданское презюмирует вину

⁶ Хужин А. М. Невинное поведение в праве: проблемы юридической ответственности и эффективности правоприменения : монография / А. М. Хужин. - М.: Юрлитинформ, 2013. - 192 с.

нарушителя, если только он не докажет свою невиновность. Что касается бремени доказывания, то в обязанности истца входит предоставление убытков и связать их с действиями должника. С другой стороны, должник должен показать, что его действия не были противоправными или виновными. Исключения из этого правила составляют случаи, когда имеется наличие непреодолимой силы. Например, возникновение вреда в связи с причинением вреда здоровью, жизни, имуществу, которое наступает вне зависимости от имеющихся знаний и т.д.

То есть при условии, если установлено, что имеется нарушение и непреодолимая сила, которая стала причиной его наступления освобождает от ответственности. Исходя из содержания п. 3 ст. 401 ГК РФ, отсутствие необходимых средств у контрагентов должника не могут относиться к непреодолимой силе.

Верховный суд РФ постановил, что контрагенты должника виноваты в том, что перекрыли подъездные пути и загрузили цистерны на железнодорожные пути общего пользования, что привело к дефолту. В результате ООО «Октан-Ресурс» не может быть освобождено от ответственности. На покупателе лежала обязанность обеспечить своевременную отгрузку порожних цистерн и договориться с контрагентами о своевременном освобождении железнодорожных путей для отгрузки порожних цистерн⁷. Нарушение, о котором идет речь, стало следствием субъективных факторов, а не объективных. Несмотря на отсутствие вины, предприниматели продолжают нести ответственность за свои действия, в результате чего суды не могут отказать истцу в удовлетворении его требований. Недостаточность средств у должника не может считаться форс-мажором, так как именно на нем лежит ответственность за выполнение своих обязательств.

По п.3 ст.401 ГК РФ и п.2 ст.405 ГК РФ вправе отказаться от договора, при наличии просрочки из-за непреодолимой силы и утраченного интереса относительно исполнения обязательств, предусмотренных договорными условиями⁸. Должник не несет ответственности за убытки кредитора в связи с просрочкой

⁷ Определение ВС РФ от 24.03.2015 N 306-ЭС14-7853 по делу N А65-29455/2013 // https://www.vsrfl.ru/stor_pdf_ec.php?id=1244774

⁸ Гражданский кодекс Российской Федерации // https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/?ysclid=lucitavs3x396045937

обязательств из-за наступления обстоятельств, связанных с наличием непреодолимой силы⁹.

Согласно п. 4 ст. 401 ГК РФ, любое соглашение, направленное на устранение или ограничение ответственности за умышленное нарушение обязательства, признается недействительным. Пленум ВС РФ дал дополнительные разъяснения по этому вопросу. Если соглашение заключено в пределах параметров, указанных в пункте 4 статьи 401 ГК РФ, и в нем указаны обстоятельства, которые могут освободить должника от ответственности за непреднамеренное нарушение обязательства, то на должника возлагается обязанность представить доказательства их наступления. Однако такое соглашение не может освободить должника от ответственности за преднамеренное нарушение обязательства. Лицо, нарушившее обязательство, должен доказать, что он сделал это не умышленно. Например, должник может предоставить доказательства того, что он проявил определенный уровень заботы и усердия при выполнении своего обязательства, чтобы обосновать отсутствие умысла.

Предприниматели отвечают за выполнение своих обязательств и могут быть привлечены к ответственности, если они не выполняют их должным образом, если только не докажут, что невозможность выполнить их была вызвана обстоятельствами непреодолимой силы. Повышенная ответственность распространяется только на предпринимательскую деятельность. Иные случаи предусматривают регулирование посредством общих положений о гражданско-правовой ответственности.

Диспозитивный характер правила о безвиновной ответственности для предпринимателей может быть изменен законом или договором. Например, статья 796 Гражданского кодекса РФ предписывает перевозчикам нести ответственность за сохранность груза или багажа, если они не докажут, что утрата, недостача или повреждение произошли в результате факторов, не зависящих от них. Деликтные обязательства также могут требовать ответственности за вред

⁹ Постановление Пленума ВС РФ от 24 марта 2016 г. №7. О применении Судами некоторых положений ГК РФ об ответственности за нарушение обязательств // https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_195783/?ysclid=lucip15ic1310607971

независимо от вины.

По иску грузополучателя о взыскании с ж/д стоимости недостающего груза суд принял решение возложить ответственность на ответчика¹⁰. При недостатке и несохранности груза на основании ст. 108 ТУЖД РФ необходимы доказательства относительно того, почему не были предотвращены и устранены обстоятельства, которые привели к таким последствиям. Документация в виде договора и актов имеется и соответствует ст. 134 ТУЖД РФ. Их содержание подтверждает обстоятельства о проведении расследования причин, которые привели к привлечению к ответственности.

По нормам с. 796 ГК РФ и ст. 108 ТУЖД РФ при перевозке, вручении и выдаче несохранность груза ответственным за груз является перевозчик. В соответствии с этим, ж/д обязана доказать непринятие необходимых мер в целях вверенного ему груза. В итоге ж/д по рассматриваемому делу не смогло доказать отсутствия вины в утрате груза. Решение было отменено, а иск подлежит удовлетворению.

Таким образом, ответственность без вины и за вину являются диалектическими противоположностями¹¹. Их соотношение предполагает отграничение ответственности. Целесообразность одновременного использования этих видов ответственности и закрепления в законодательстве РФ обуславливается наличием разных имущественных отношений, что в целом отражает необходимость применения ответственности «без вины».

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации / https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/?ysclid=lucitavs3x396045937
2. Постановление Пленума ВС РФ от 24 марта 2016 г. №7. О применении Судами некоторых положений ГК РФ об ответстве-

¹⁰ Обзор практики Президиума Федерального арбитражного суда Уральского округа рассмотрения споров, связанных с применением законодательства о перевозках // <https://fasuo.arbitr.ru/node/1500>

¹¹ Дмитриева О. В. Ответственность без вины в гражданском праве // — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 164 с.

ности за нарушение обязательств / https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_195783/?ysclid=lucip15icl310607971

3. Определение ВС РФ от 24.03.2015 N 306-ЭС14-7853 по делу № А65-29455/2013 / https://www.vsrf.ru/stor_pdf_ec.php?id=1244774

4. Обзор практики Президиума Федерального арбитражного суда Уральского округа рассмотрения споров, связанных с применением законодательства о перевозках / <https://fasuo.arbitr.ru/node/1500>

5. Дмитриева О. В. Ответственность без вины в гражданском праве / — Москва: Юрайт, 2024. — 164 с.

6. Иншакова А. О. Юридическая ответственность из деликтных обязательств: межотраслевые интерпретации современной юридической мысли / <https://j.jvolsu.com/index.php/ru/component/attachments/download/1755>

7. Крикуненко Е. А. Гражданско-правовая ответственность без вины: проблемы теории / Молодой ученый. — 2022. — № 40 (435). — С. 99-101.

8. Матвеев Г. К. Основания гражданско правовой ответственности [Текст] / Г. К. Матвеев. - Москва: Юрид. лит., 1970. - 309 с.

9. Мозолин В. П. «Гражданско-правовая ответственность в системе российского права». /Журнал российского права. - 2012. No 1. / <http://synergy-journal.ru/archive/article7536>

10. Рыженков А. Я. Функции гражданского права: вопросы теории / Пробелы в российском законодательстве - 2012. - № 4. <https://cyberleninka.ru>

11. Хужин, А. М. Невинное поведение в праве: проблемы юридической ответственности и эффективности правоприменения: монография / А. М. Хужин. - М.: Юрлитинформ, 2013. - 192 с.

УДК 340

**НАЛОГОВЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ И ИХ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЕ
ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ****Завьялова Дарья Александровна**

магистрант

Научный руководитель: Бахтеева Елена Ивановна,
к.ю.н., доцент., Зав. кафедрой Публичного Права
Уральский государственный экономический университет,
город Екатеринбург

***Аннотация.** В статье автор с учетом сложившейся правоприменительной практики и последних изменений законодательства рассматривает вопросы, связанные с привлечением к уголовной ответственности за совершение налоговых преступлений.*

***Annotation.** In the article, the author, taking into account the established law enforcement practice and recent legislative changes, examines issues related to criminal prosecution for tax crimes.*

***Ключевые слова:** уголовная ответственность, преступление, уклонение от уплаты, бюджет, сбор*

***Key words:** criminal liability, crime, tax evasion, budget, collecting*

В статье 57 Конституции Российской Федерации закрепляется обязанность каждого платить законно установленные налоги и сборы. Следовательно, Конституция Российской Федерации относит к обязательным уплату налогов в бюджет каждого налогоплательщика.

Налогоплательщик - физическое лицо или юридическое лицо (организация), на которое возложена обязанность уплачивать налоги в муниципальные или государственные налоговые органы в соответствии с налоговым законодательством. К сожалению, в России налоговые правонарушения получили массовое распространение. Некоторые недобросовестные налогоплательщики желают

увеличить собственные доходы и не останавливаются перед совершением преступлений.

Особенность данного вида преступлений заключается в том, что присутствует факт непередачи/ неполной передачи части своего дохода/ прибыли в бюджеты разных уровней в виде налога и нарушения интересов всех граждан страны, в связи с тем, что фактически происходит отчуждение части дохода бюджета, что также является угрозой финансовой безопасности страны через подрыв бюджетной безопасности.

Объектом налоговых преступлений являются отношения по уплате организациями и физическими лицами установленных налогов и (или) сборов и выполнению иных обязанностей, возложенных на них. Выполнению иных обязанностей, возложенных на них.

Следует назвать объекты непосредственно рассматриваемых преступлений. При уклонении от уплаты налогов и (или) сборов с организации непосредственным объектом можно назвать конституционную обязанность каждого платить законно установленные налоги и сборы.

В преступлении, предусмотренном ст. 199.1 УК РФ объектом являются отношения в сфере формирования бюджета и государственных внебюджетных фондов налогов и сборов, поступление которых должно обеспечиваться налоговыми агентами.

В преступлении, предусмотренном ст. 199.2 УК РФ, в качестве объекта некоторые авторы называют отношения, связанные с пополнением доходной части бюджета.

Если говорить применительно к конкретному составу преступления, а именно уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с организации, то предметом данного состава преступления являются отчетные документы, в которые вносятся данные несоответствующие действительности. Нарушения законодательства о налогах и сборах, содержащее признаки преступления представляют собой наиболее опасную форму противоправного поведения налогоплательщиков. Это обусловлено тем, что подобные

посягательства наносят существенный вред системе налогообложения, разрушают существующие механизмы формирования налоговых доходов бюджета. Нарушение законодательства о налогах и сборах, содержащее признаки преступления - умышленно совершенное в сфере налогов и сборов опасное деяние, запрещенное уголовным законом под угрозой наказания. В уголовном законодательстве предусмотрено несколько составов налоговых преступлений. Среди них, принимая во внимание непосредственные объекты их посягательств, условно можно выделить в обособленные группы:

- 1) налоговые преступления (ст. 198, 199 УК РФ);
- 2) преступления против порядка маркировки подакцизной продукции (ст.171, 327 УК РФ);

Масштабы налоговой преступности в России сегодня представляют собой угрозу экономической безопасности государства.

Это обуславливается все возрастающим проникновением в сферу налогообложения организованной преступности и коррупции, увеличивающимся влиянием криминальных элементов на деятельность коммерческих банков, внешнюю экономику, кредитно-финансовых учреждений и других структур, занимающих ключевые позиции в экономике страны.

Налоговые преступления непосредственно посягают на установленный законодательством порядок исчисления и уплаты (удержания и перечисления), а также взыскания налогов и сборов. Уголовно наказуемым являются уклонение от уплаты налогов или сборов с физического лица или с организации; несоблюдение обязанностей налогового агента; а также сокрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счёт которых должно производиться взыскание налогов или сборов. Преступления против порядка маркировки подакцизной продукции (акцизные преступления) посягают на отношения, складывающиеся в связи с обложением акцизами отдельных товаров. Так в качестве уголовно наказуемого

деяния определено производство, приобретение, хранение, перевозка или сбыт немаркированных товаров и продукции (ст.171 УК РФ); и изготовление в целях сбыта или сбыт поддельных марок акцизного сбора, специальных марок или знаков соответствия, защищенных от подделок (ч.1ст.327 УК РФ).

К третьей группе относятся такие преступления против порядка налогообложения как лжепредпринимательство - создание коммерческой организации без намерения осуществлять предпринимательскую или банковскую деятельность, имеющее целью освобождение от налогов, причинившее крупный ущерб.

Лицо не может быть привлечено к ответственности за совершение налогового правонарушения при наличии хотя бы одного из следующих обстоятельств:

1) отсутствие события налогового правонарушения;

2) отсутствие вины лица в совершении налогового правонарушения;

3) совершение деяния, содержащего признаки налогового правонарушения, физическим лицом, не достигшим к моменту совершения деяния шестнадцатилетнего возраста;

4) истечение сроков давности привлечения к ответственности за совершение налогового правонарушения. Обстоятельствами, исключающими вину лица в совершении налогового правонарушения, признаются:

5) совершение деяния, содержащего признаки налогового правонарушения, вследствие стихийного бедствия или других чрезвычайных и непреодолимых обстоятельств;

6) совершение деяния, содержащего признаки налогового правонарушения, налогоплательщиком - физическим лицом, находившимся в момент его совершения в состоянии, при котором это лицо не могло отдавать себе отчета в своих действиях или руководить ими вследствие болезненного состояния;

7) выполнение налогоплательщиком (плательщиком сбора, налоговым агентом) письменных разъяснений о порядке исчисления, уплаты налога (сбора) или по иным вопросам применения законодательства о налогах и сборах, данных ему либо неопределенному кругу лиц финансовым, налоговым или другим уполномоченным органом государственной власти в пределах его компетенции;

8) иные обстоятельства, которые могут быть признаны судом или налоговым органом, рассматривающим дело, исключаящими вину лица в совершении налогового правонарушения. Обстоятельствами, смягчающими ответственность за совершение налогового правонарушения, признаются:

9) совершение правонарушения вследствие стечения тяжелых личных или семейных обстоятельств;

10) совершение правонарушения под влиянием угрозы или принуждения либо в силу материальной, служебной или иной зависимости;

11) тяжелое материальное положение физического лица, привлекаемого к ответственности за совершение налогового правонарушения;

12) иные обстоятельства, которые судом или налоговым органом, рассматривающим дело, могут быть признаны смягчающими ответственность.

Обстоятельством, отягчающим ответственность, признается совершение налогового правонарушения лицом, ранее привлекаемым к ответственности за аналогичное правонарушение. Лицо, с которого взыскана налоговая санкция, считается подвергнутым этой санкции в течение 12 месяцев с момента вступления в законную силу решения суда или налогового органа. Обстоятельства, смягчающие или отягчающие ответственность за совершение налогового правонарушения, устанавливаются судом или налоговым органом, рассматривающим дело, и учитываются при применении налоговых санкций (ст.112 НК РФ).

Законодательно закреплено, что лицо, впервые совершившее преступление, связанное с уклонением от уплаты налогов, освобождается от уголовной ответственности в случае, если оно полностью возместило ущерб,

причиненный бюджету. Особо отметим, что условием освобождения от уголовной ответственности является уплата не только недоимки, но соответствующих сумм пени и штрафов, начисленных в соответствии с НК РФ.

Важным является и то, что в случае уклонения от уплаты налогов с организации возможность уплатить необходимые суммы в бюджет законодательно предоставлена не только самой организации, но и должностному лицу, совершившему преступление, что до недавнего времени не расценивалось судами как надлежащая уплата налогов налогоплательщиком-организацией.

По общему правилу, в отношении подозреваемого или обвиняемого в совершении преступлений, предусмотренных статьями 198-199.2 УК РФ, не может быть применена мера пресечения в виде заключения под стражу, что подразумевает нахождение подозреваемого (обвиняемого) по таким статьям на свободе до момента вынесения судом приговора по уголовному делу.

Из анализа судебной практики можно сделать следующий вывод о том, что судебные органы принимают в качестве смягчающих следующие обстоятельства:

- 1) Раскаяние.
- 2) Не указание налоговым органом на неправильность исчисления налога.
- 3) Совершение правонарушения впервые.
- 4) Добросовестное заблуждение налогоплательщика в своевременном предоставлении налоговой декларации.
- 5) При одновременном наличии отягчающих и смягчающих обстоятельств может быть уменьшен размер штрафа.

Таким образом, уплата налогов играет для России да для любого государства существенную роль, т.к. из них формируется доходная часть бюджета. Необходимость борьбы с налоговыми преступлениями диктуется обеспечением экономической безопасности государства. Так по данным Министерства Финансов РФ, налоговые сборы составляют 75 % доходной части бюджета России.

Соответственно, неуплата налогов ведёт к снижению притоков в бюджет денежных средств, что влечёт за собой недофинансирование расходных статей бюджета. Как правило, это статьи социальной направленности. Следовательно, не повышается зарплата работникам бюджетной сферы, пенсий, что подрывает авторитет государственной власти и ведёт к правовому нигилизму. Любой криминолог скажет, что с преступностью лучше не бороться, а заниматься её профилактикой. Такой профилактикой в сфере налоговых преступлений может стать приведение налогового законодательства в такое состояние, когда неуплата налогов становится экономически невыгодной по сравнению с санкциями за налоговые преступления.

Подводя итог, то можно сказать, что налоговые правонарушения и характер ответственности за нарушение законодательства о налогах и сборах, проанализировав общие положения об ответственности за нарушение законодательства о налогах и сборах, отдельные виды правонарушений, предусмотренных Налоговым Кодексом Российской Федерации, а так же возможность привлечения к ответственности за нарушение законодательства о налогах и сборах, можно сделать следующие выводы: .Налоговая ответственность является развивающимся правоотношением, возникновение которого обусловлено фактом совершения налогового деликта. Охранительное налоговое правоотношение развивается последовательными действиями компетентных государственных органов, и подразделяется на отдельные, но взаимообусловленные стадии.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
2. Налоговый кодекс Российской Федерации: часть первая от 31.07.1998. № 146-ФЗ с изм. и доп. от 23.03.2024
3. <https://sudact.ru/arbitral/doc/6wojLtgTsJ6l/>- дата обращения 21.05.2024 г.

4. <https://sudact.ru/regular/doc/LMAJcv2HskZ5/> дата обращения 21.05.2024 г.
5. <https://sudact.ru/arbitral/doc/Brgv6wTyURbI/> - дата обращения 21.05.2024 г.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 811.161.1

МЕСТО СЛОЖНОПОДЧИНЕННЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ С ВРЕМЕННЫМИ ПРИДАТОЧНЫМИ В СТРУКТУРЕ СЛОЖНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Дыбка Мария Юрьевна

магистрант

Научный руководитель: Чернова Любовь Викторовна,

к.филол.н., доцент

ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»,

город Армавир

Аннотация. Данная статья посвящена рассмотрению основных признаков сложного предложения и сложноподчиненного предложения с придаточным времени, особенностям используемых средств связи и их семантике.

Ключевые слова: сложное предложение, придаточная часть, семантика

Annotation. This article is devoted to the consideration of the main features of a complex sentence and a complex sentence with a subordinate tense, the features of the means of communication used and their semantics.

Keywords: complex sentence, subordinate clause, semantics

Сложное предложение – это синтаксическая коммуникативная единица высшего, по сравнению с простым предложением, порядка.

Впервые мысль о целостном характере сложного предложения как особой синтаксической единицы, где части подобны морфемам в слове, сформулировал с достаточной определенностью В. А. Богородицкий [1, с 166-168].

Отличительными признаками сложноподчиненного предложения являются:

1. зависимость одной предикативной части (придаточного) от другой (главного предложения);

2. наличие вводящего придаточную часть подчинительного союза или союзного слова (относительного местоимения или местоименного наречия) Подчинительный союз или союзное слово располагается в составе придаточной части и сигнализирует о ее зависимости от главного предложения и способе оформления подчинительной связи;

3. ступенчатость (многоярусность) коммуникативной структуры

Сложноподчиненное предложение представляет собой иерархически организованную структуру, в которой одна часть (главная) подчиняет себе другую. Главное предложение и придаточная часть различаются по синтаксическому рангу: главное предложение определяет:

а) синтаксическую позицию придаточного;

б) функциональный тип всей сложной конструкции – и накладывает определенные ограничения на модальный или временной план придаточного и характер его целеустановки: так, например, исключается употребление придаточной части, выражающей побуждение, а также ограничивается сочетание побудительной главной части и придаточного, выражающего вопрос [4, 1998, с. 63].

В семантическом аспекте подчинение в отличие от сочинения прежде всего отражает отношения зависимости одной ситуации от другой (отношения условия, причины, следствия, цели и др.). Главная часть, как правило, служит средством обозначения основной (базовой) ситуации, а придаточная часть называет или описывает ситуацию, в том или ином отношении ее мотивирующую [2, 2018, с 129-130].

Полипредикативность сложного предложения обуславливает характер его грамматического значения и особенности строения. Под грамматическим значением сложного предложения обычно понимают отношения между его частями: объектные, атрибутивные, обстоятельственные, перечислительные, разделительные, противительные и др. Каждое грамматическое значение выражается в сложном предложении при помощи определенного, необходимого и достаточного

набора структурных элементов, который можно назвать структурной моделью сложных предложений данного типа. Однако, поскольку каждый структурный элемент модели участвует в выражении данного грамматического значения, а вся модель специально и служит для его выражения, постольку правильнее будет говорить о структурно-семантической модели [3, с. 58].

В сложноподчиненных предложениях с придаточной частью времени выражаются различные виды временных отношений: действие главной части совпадает с действием придаточной (отношения одновременности) или предшествуют ему или следуют за ним (отношения разновременности).

В предложениях со значением одновременности придаточная часть прикрепляется при помощи формальных средств связи - союзов когда, пока, в то время как, по мере того как; сказуемые в главной и придаточной частях имеют чаще всего одинаковые формы времени несовершенного вида или одну из них несовершенного, а другую совершенного вида. Например: когда я вижу перед собой Твой профиль, и глаза, и кудри золотые... Я очарован, я горю (Пушкин); только скучнел, по мере того как поезд приближался к Кружилихе (Панова). Во всех этих предложениях сказуемые главной и придаточной частей выражены глаголами несовершенного вида; действие главной части совпадает с действием придаточной на всем его протяжении. При этом в первом предложении (сказуемые выражены формами настоящего времени) отчетлив и условный оттенок значения (ср.: если я вижу..., я очарован...); во втором предложении союз по мере того, как указывает на то, что одновременные действия развиваются и в своем развитии связаны друг с другом.

В следующих предложениях: Покуда она [Даша] сталкивала лодку в лодку, подбежал запыхавшийся Говядин (А. Н. Толстой); В то время как она выходила из гостиной, в передней послышался звонок (Л. Толстой) – одно из сказуемых выражено формой совершенного вида, причем действие одной части (со сказуемым в форме совершенного вида) происходит в один из моментов действия другой части (со сказуемым в форме несовершенного вида).

В предложениях с союзом в то время, как часто выражаются в

сложносочиненных предложениях с союзом а. Например: В то время как доярки регулярно перевыполняют план, на птицеферме дела обстоят еще плохо (Из газет). (Ср.: Доярки плохо выполняют план, а на птицеферме дела обстоят еще плохо.) Сопоставительные отношения выражаются и в предложениях с союзами между тем как и тогда как. Например: Она Алексея еще не видела, между тем как все молодые соседи только о нем и говорили (Пушкин); сверх того, она умеет читать и писать, тогда как Мария Порфирьевна совершенно безграмотна (Салтыков-Щедрин).

В предложениях со значением одновременности действий придаточная часть времени прикрепляется союзами когда, пока, после того как, с тех пор как, до того как, прежде чем, как только и др.; сказуемые главной и придаточной частей выражаются чаще всего формами совершенного вида или в одной из частей – совершенного, а в другой – несовершенного. Например: когда она вошла, лейтенант быстро встал и пошел навстречу (Симонов); Пока мы не взялись за дело, они с места не сдвинулись (Носов); С тех пор как вечный судия Мне дал всеведенье пророка, В очах людей читаю я Страницы злобы и порока (Лермонтов).

В первом из этих предложений (с союзом когда) последовательность действий выражается при соотношении форм совершенного вида у глаголов-сказуемых главной и придаточной частей, во втором, кроме того, союз пока (не) четко указывает на предел действия главной части; в третьем сложный союз с тех пор как своим лексическим значением показывает, что действие придаточной части предшествует действию главной.

Весьма сложны по своему строению и значению несвободные сложноподчиненные предложения со взаимообусловленными (или взаимоподчиненными) частями, так что затруднительно сказать, какая часть главная, а какая придаточная. Например: Не успела переступить она за порог хаты, как почувствовала себя на руках парубка в белой свитке (Гоголь) (в первой части слова не успела, во второй – союз как; в таких предложениях выражается быстрая смена событий: действие первой части прерывается действием второй); Уж он хотел перескочить с конем через узкую реку, как вдруг на всем скаку остановился (Гоголь) (в первой

части слова уж хотел, во второй – союзное словосочетание как вдруг; в таких предложениях выражается сложная временная и модальная взаимообусловленность: действие второй части внезапно разрушает намерение совершить действие, выраженное в первой части); Только Иван Федорович простился с последним из отъезжающих, как помощник протянул ему одну из трубок (Фадеев) (в первой части только, во второй части – союз как; в предложениях и выражается быстрая смена действий). Для всех таких предложений характерны строгая позиционная закреплённость частей и соотношение сказуемых в форме совершенного вида [5, с 203-205].

Таким образом, сложные предложения с придаточными времени выступают объектом для дальнейших исследований в области построения типовых моделей и изучения способ связи частей сложно подчиненного предложения.

Список литературы

1. Богородицкий В. А. Общий курс русской грамматики / В. А. Богородицкий. М.-Л.: ОГИЗ, Соцэкгиз, 1935. - 239 с.
2. Вартанова, Н. Г. Современный русский язык: актуальные вопросы синтаксиса: учебник: [16+] / Н. Г. Вартанова ; Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону: Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2018. – 208 с.: схем. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=570431> (дата обращения: 16.04.2023). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-7972-2528-7. – Текст: электронный.
3. Литневская Е. И., Багрянцева В. А., Методика преподавания русского языка в средней школе: Учебное пособие для студентов высших учебных заведений / Под ред. Е. И. Литневской. – М.: Академический проект, 2006. – 590 с.
4. Маслов Ю. С. Введение в языкознание / Ю. С. Маслов. М.: Высшая школа, 1998.-272 с.
5. Современный русский язык. Учеб. Для студентов пед. Ин-тов по спец. №2101 «рус. Яз. И лит.» В 3 ч. Ч. 3. Синтаксис. Пунктуация/ В. В. Бабайцева, Л. Ю. Максимов. – 2-е изд., перераб. – М.: Просвещение, 1987. – 256 с.

УДК 373.29

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ РОДИТЕЛЯМ ПО ФОРМИРОВАНИЮ МОТИВАЦИОННОЙ ГОТОВНОСТИ ДЕТЕЙ К ШКОЛЕ

Сулейманова Зарема Элимдаровна

студентка 2-го курса

Научный руководитель: Мустафаева Зюре Исмаиловна,

к.пед.н., доцент

ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический

университет имени Февзи Якубова»,

город Симферополь

***Аннотация.** Методические рекомендации предназначены для педагогических работников, родителей (законных представителей) дошкольников. Настоящие рекомендации могут быть использованы при проведении родительских собраний, консультаций, индивидуальных бесед.*

***Abstract.** The guidelines are intended for teaching staff, parents (legal representatives) of preschoolers. These recommendations can be used during parent meetings, consultations, and individual conversations.*

***Ключевые слова:** школьное обучение, психологическая готовность, психические процессы, формирование мотивов, диагностика развития*

***Keywords:** schooling, psychological readiness, mental processes, the formation of motives, diagnostics development*

Мотивационная готовность к школе – это один из ключевых факторов, определяющих успешность обучения ребенка. От того, насколько ребенок хочет учиться, насколько ему интересно в школе, во многом зависит его успеваемость, активность на уроках, отношения с учителями и одноклассниками. Родители

играют важнейшую роль в формировании мотивационной готовности к школе. Их поддержка, внимание и правильный подход помогут ребенку развить желание учиться, интерес к знаниям и стремление к достижениям [3].

Предложенные методические рекомендации для родителей позволят качественно улучшить подготовленность ребенка.

1. Создайте положительный образ школы:

– Рассказывайте ребенку о своем положительном опыте школьной жизни: вспоминайте интересные случаи из своего детства, рассказывайте о любимых учителях, школьных друзьях, увлекательных уроках.

– Показывайте ребенку школу как место, где он сможет узнать много нового и интересного: говорите о том, чему он научится в школе, какие новые возможности откроются перед ним. Посещайте школьные мероприятия: Дни открытых дверей, концерты, спортивные соревнования помогут ребенку познакомиться со школой и почувствовать себя частью школьной жизни.

– Общайтесь с учителями и учениками: Позвольте ребенку увидеть, что учителя – это добрые и отзывчивые люди, а ученики – его будущие друзья.

– Познакомьте ребенка со школьными принадлежностями: вместе выберите ранец, школьную форму, учебные пособия. Пусть ребенок сам принимает участие в подготовке к школе, это поможет ему почувствовать себя уже школьником.

2. Развивайте познавательный интерес:

– Отвечайте на вопросы ребенка: Поощряйте его любознательность, помогайте искать ответы на его вопросы, вместе изучайте интересующие его темы.

– Читайте вместе книги: Обсуждайте прочитанное, задавайте вопросы, помогайте ребенку понять главную мысль произведения.

– Играйте в развивающие игры: Выбирайте игры, которые развивают мышление, память, внимание, воображение.

– Посещайте музеи, выставки, театры: Расширяйте кругозор ребенка, показывайте ему разнообразие окружающего мира.

3. Формируйте учебную деятельность:

– Организуйте домашнее рабочее место: Обеспечьте ребенка удобным столом и стулом, необходимыми канцелярскими принадлежностями.

– Учите ребенка планировать свое время: Составьте ему режим дня, выделите время для занятий, игр и отдыха.

– Поощряйте самостоятельность: Дайте ребенку возможность самому выполнять задания, не спешите ему помогать, если он справляется сам.

– Развивайте учебные умения: учите ребенка работать с книгой, писать, считать, решать задачи.

4. Создавайте ситуацию успеха:

– Ставьте перед ребенком достижимые цели: не требуйте от него слишком многого, начинайте с простых заданий, постепенно усложняя их.

– Хвалите ребенка за успехи: Отмечайте его старания, даже если результат не идеален.

– Не ругайте за ошибки: Помогите ребенку разобраться в причинах ошибок и исправить их.

– Формируйте позитивное отношение к учению: Показывайте ребенку, что учиться интересно и полезно.

5. Развивайте у ребенка навыки самостоятельности:

– Приучайте ребенка к самообслуживанию: пусть он сам одевается, умывается, складывает свои вещи.

– Дайте ребенку возможность выбирать: пусть он сам выбирает, что ему надеть, во что поиграть, какую книгу почитать.

– Постепенно расширяйте круг обязанностей ребенка: поручайте ему небольшие дела по дому. Это поможет ему стать более ответственным и самостоятельным.

6. Сделайте процесс обучения интересным и увлекательным:

– Используйте в обучении игровые методы: игры помогают ребенку лучше усваивать информацию, развивают его познавательные процессы.

– Придумывайте вместе с ребенком интересные задания: это может быть создание собственных книжек с картинками, постановка домашних спектаклей,

проведение опытов и экспериментов.

– Поощряйте любознательность ребенка, его интерес к окружающему миру: отвечайте на его вопросы, помогайте ему находить новую информацию.

7. Сотрудничайте с детским садом:

– Обсуждайте с воспитателями успехи и трудности ребенка: совместно планируйте работу по подготовке его к школе.

– Посещайте родительские собрания: Узнавайте о требованиях школы, о том, как лучше подготовить ребенка к обучению.

– Принимайте участие в жизни детского сада: Участвуйте в праздниках, конкурсах, экскурсиях [5].

Помните, что мотивационная готовность к школе – это не только желание учиться, но и умение учиться.

Помогите ребенку развить необходимые учебные умения, сформировать положительное отношение к учению и уверенность в себе. Это заложит прочный фундамент для его успешного обучения в школе и дальнейшей жизни.

Список литературы

1. Актуальные вопросы формирования интереса в обучении / Под ред. Г. И. Щукиной. — М.: Просвещение, 2004. -144 с.

2. Божович Л. И. Личность и ее формирование в детском возрасте / Л. П. Божович – СПб.: Питер, 2008. - 398 с.

3. Божович, Л. И. Проблема развития мотивационной сферы ребенка: Изучение мотивации поведения детей и подростков / Божович Л. И., Благонадежина Л. Г. – М.: Педагогика, 1992. – 352 с.

4. Березина, Ю. Ю. Изучение познавательных предпочтений детей старшего дошкольного возраста / Ю. Ю. Березина / МПГУ на образовательном поле Москвы : сборник статей, посвященный 140-летию вуза. – М., 2012. -222 с.

5. Учим ребенка учиться. Сборник советов родителям. 1 часть /Составители Залепа Е. А., Люманова Л. Р.- Симферополь, 2004. – 67 с.

6. Большой толковый психологический словарь. / Ребер Артур. – Т. 1 (А-

О). – М.: Вече; АСТ, 2000. -234 с.

7. Запорожец А.В. Подготовка детей к школе. Основы дошкольной педагогики / под ред. А.В. Запорожца, Г. А. Марковой. – М. 1980 -250 с.

8. Кравцов Г. Г., Кравцова Е. Е. Шестилетний ребенок. Психологическая готовность к школе. - М.: Знание, 1987. – 136 с.

9. Семаго Н. Я, Семаго Н. Н. Методические рекомендации к «Диагностическому альбому для оценки развития познавательной деятельности ребенка»: дошкольный и младший школьный возраст / Н. Я. Семаго, М. М. Семаго. - М.: Айрис-пресс, 2005. - 64 с.

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 009

ТЕНДЕНЦИИ ОНЛАЙН ВОЛОНТЁРСТВА: ИЗУЧЕНИЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПРИРОДЫ И ПРЕДПОЧТЕНИЙ СТУДЕНТОВ

Кукушкин Тимофей Анатольевич

магистрант

Научный руководитель: Савельева Жанна Владимировна,

д.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»,

город Казань

***Аннотация.** Данная статья рассматривает популярность онлайн волонтерства в современном обществе, особенно его социальное значение и природу. Она представляет результаты исследования, проведенного среди студентов КФУ, чтобы выяснить, кто готов быть онлайн волонтерами, что их побуждает, сколько времени они готовы уделять этой деятельности и как они могут помочь. Исследование было проведено с использованием анкеты, на которую ответили 436 студентов.*

***Abstract.** This article examines the popularity of online volunteering in modern society, especially its social significance and nature. It presents the results of a study conducted among KFU students to find out who is willing to be online volunteers, what motivates them, how much time they are willing to devote to this activity and how they can help. The study was conducted using a questionnaire to which 436 students responded.*

***Ключевые слова:** онлайн волонтерство, добровольчество, донорство, фандрайзинг*

***Keywords:** online volunteering, volunteerism, donation, fundraising*

В последнее время волонтерство набирает популярность. Онлайн

волонтерство, или волонтерство в интернете, является относительно новым явлением, которое получает все большую популярность в современном обществе. Замечено увеличение веб-платформ и организаций, которые предоставляют возможности для онлайн волонтерства. Это включает в себя сайты, приложения и социальные сети, где люди могут найти проекты, поддерживающие онлайн волонтерство. Также за последнее время значительно вырос объём сборов денежных средств, что наглядно видно по рейтингам благотворительных организаций, например по рейтингу Русфонда. Он подготовлен на основе годовых отчетов благотворительных организаций, опубликованных на сайте Минюста и на их собственных сайтах, а также по результатам проведенного Русфондом опроса. Согласно данному рейтингу, общая сумма сборов фандрайзинговых НКО в 2020 году выросла на треть и составила в 2020 году более 26,4 млрд руб., это на треть больше, чем в 2019 году. Аналогичный рост наблюдается и в 2023 году.

Рост популярности онлайн волонтерства свидетельствует о его социальном значении и социальной природе. Развитие IT-технологий, рост доступности интернета, а также возможность расширения географического охвата и личностного роста активно влияют на увеличение числа людей, привлекаемых благотворительными площадками. Вместе с тем данное явление остаётся малоизученным, вследствие своей новизны.

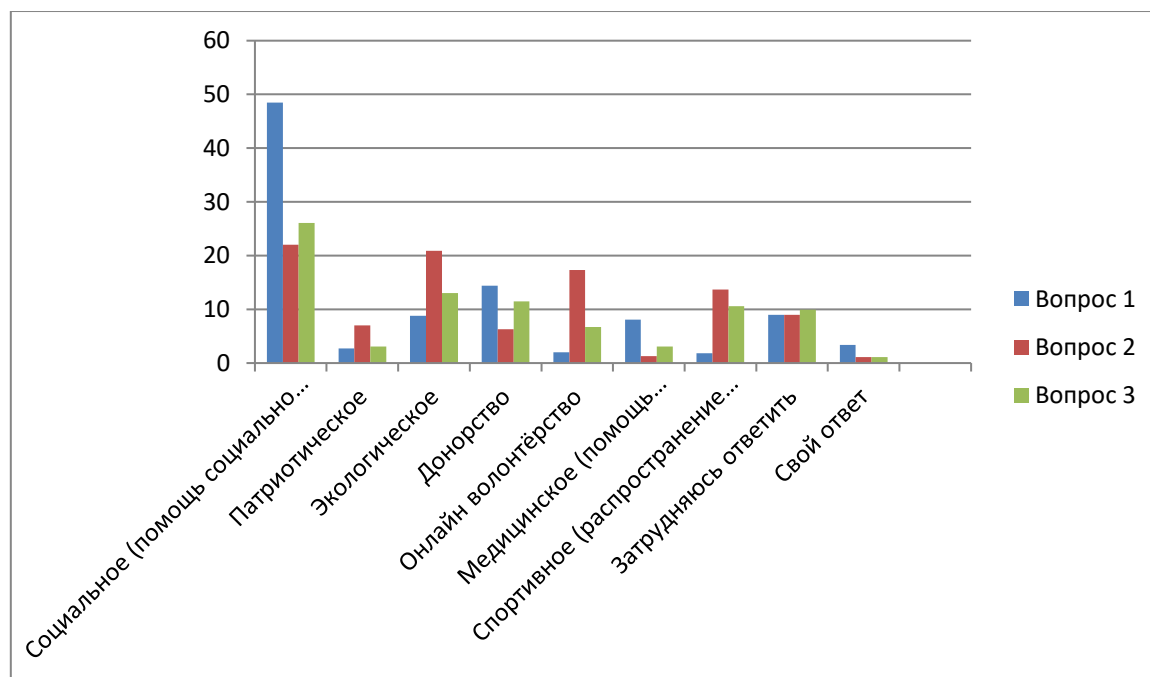
Для изучения такого феномена, как онлайн волонтерство был проведен анкетный опрос студентов. Анкета была размещена в Google Forms. Первый вопрос выявлял, осведомленность респондентов о таком явлении как онлайн волонтерство. 46,3% ответили положительно, а 48,8% отрицательно, 3,6% затруднились ответить.

Результаты по второму вопросу представлены в виде таблице.

Как видно из данной таблицы наиболее распространённым вариантом ответа является помощь социально незащищённым, 48,5% выбрали данный ответ. На втором месте по важности респонденты выделили донорство (14,4%) . Стоит отметить, что разрыв с вариантом, который на первом месте, достаточно существенен.

Таблица - Как Вы думаете, какой вид волонтерства в нашем ОБЩЕСТВЕ является самым важным и полезным?

		Частота	Проценты	Валидный процент	Накопленный процент
Валидные	Социальное (помощь социально незащищенным)	216	48,5	49,2	49,2
	Патриотическое	12	2,7	2,7	51,9
	Экологическое	39	8,8	8,9	60,8
	Донорство	64	14,4	14,6	75,4
	Онлайн волонтерство	9	2	2,1	77,4
	Медицинское (помощь пациентам)	36	8,1	8,2	85,6
	Спортивное (распространение ЗОЖ, помощь на мероприятиях)	8	1,8	1,8	85,6
	Затрудняюсь ответить	40	9	9,1	96,6
	Свой ответ	15	3,4	3,4	100
	Всего	439	98,7	100	
Пропущенные	Системные	6	1,3		
Всего		445	100		



На третьем месте экологическое волонтерство (8,8%), а на четвертом месте помощь пациентам (8,1%). Такие виды как онлайн волонтерство (2%), спорт (1,8%), патриотизм (2,7%) выбрали заметно меньше респондентов. 9%

затруднились ответить на вопрос, а 3,4% респондентов захотели выбрать больше 1 одного варианта, две трети из них считают, что все виды волонтерства важны.

Далее в анкете следовал вопрос: «как Вы думаете, какой вид волонтерства сейчас наиболее популярен среди молодежи?» Варианты ответов были те же самые. Самым популярным видом волонтерства респонденты посчитали помощь социально незащищенным. Данный вариант набрал 22%, что на 26,5% меньше, чем в вопросе о том, какой вид респонденты считают наиболее важным. На втором месте с небольшим отрывом расположился экологический вид волонтерства 20,9%, что на 12,1%, чем в предыдущем вопросе. Наибольший рост доли произошёл у такого варианта, как онлайн волонтерство (17,3%), рост на 15,3%. Волонтерство в области патриотизма выбрали на 4,3% больше, однако общая доля по-прежнему невелика (7%). Спортивное волонтерство заняло долю 13,7%, что на 11,9% больше, чем в предыдущем вопросе. Донорство заняло долю в 6,3%, при этом в предыдущем вопросе 14,4% считали донорство самым важным видом волонтерства. Медицинскую помощь респонденты отметили меньше всего 1,3%, что на 6,8% меньше, чем в вопросе о том, какой вид волонтерства самый важный. Затруднились дать ответ на 9%, ровно столько же, сколько в предыдущем вопросе. Свой ответ дали 1,1%, что на 2,3% меньше, чем в предыдущем вопросе.

Следующий вопрос: «какой вид волонтерства ЛИЧНО Вам наиболее интересен?» Ответы были такими же, как в предыдущих двух вопросах. 48,5% респондентов отметили помощь социально незащищенным самым важным видом волонтерства. На втором месте донорство (14,4%), также 8,1% набрала помощь пациентам. На третьем месте волонтерство в сфере экологии (8,8%). Спортивное и патриотическое волонтерство набрало меньше всего голосов (1,8% и 2,7% соответственно). Онлайн волонтерство отметило 2%. Ещё 9% респондентов затруднились ответить на вопрос, а 3,4% решили выбрать несколько вариантов ответа, написав свои варианты текстом. Стоит отметить, что женщины чаще выбирали такие виды волонтерства, как экологическое, социальное и медицинское. Среди мужчин выделилась спортивная и патриотическая категории. Есть также зависимость ответов от возраста: респонденты в возрасте 18-22 лет чаще

выбирали социальное, экологическое и медицинское. Среди молодёжи в возрасте 23-27 лет заметно выделилось донорство, а также 25% указали вариант «не интересует волонтерство», тогда у более молодой части респондентов данный ответ выбрали 11,9%.

По итогу, во всех трёх вопросах лидирует помощь социально незащищённым, доля неопределившихся была одинакова, а результаты по другим вариантам ответов различались существенно.

Далее в анкете спрашивалось, готов ли респондент стать онлайн волонтером.

Таблица 2

			Мужской	Женский	Всего
Готовы ли Вы стать онлайн волонтером?	Да	Количество	27	85	112
		% в Ваш пол:	20,8%	27,5%	25,5%
	Нет	Количество	63	95	158
		% в Ваш пол	48,5%	30,7%	36,0%
	Затрудняюсь ответить	Количество	40	124	164
		% в Ваш пол:	30,8%	40,1%	37,4%
	Другое	Количество	0	5	5
		% в Ваш пол:	0,0%	1,6%	1,1%
Всего		Количество	130	309	439

Большинство респондентов, готовых стать онлайн волонтерами являются женщинами. Среди них 27,5% дали положительный ответ, тогда как среди мужчин 20,8%. Мужчины чаще отвечали отрицательно (48,5%), чем женщины (30,7%). Женщины чаще затруднялись ответить (40,1%), чем мужчины (30,8%). Из всей выборки в 439 человек, два респондента указали, что они уже являются онлайн волонтерами. Также стоит отметить, что среди респондентов в возрасте 23-27 лет 52,9% отвечали, что не готовы стать онлайн волонтерами, тогда как среди более молодых студентов таковых оказалось 32,9%. Но при этом 40,7% респондентов в возрасте 18-22 затруднились ответить на данный вопрос, что в 2 раза больше, чем в старшей группе респондентов. Доля студентов, ответивших положительно, не зависит от возраста. Стоит отметить, что есть зависимость готовности стать волонтером от семейного статуса. Респонденты, которые

находятся в неофициальных отношениях, чаще отвечали отрицательно, чем студенты, у которых нет отношений. Помимо этого, верующие респонденты в 31% случаях отказывались стать волонтерами, тогда как среди неверующих данная доля составляет 42,4%, при этом доля ответивших положительно одинакова (около 25%).

Следующим вопросом выяснялось, с какой регулярностью респондент мог бы заниматься онлайн волонтерством, если на предыдущий вопрос ответ был положителен. Таким образом, из выборки в 112 человек, 1,8% респондентов согласились ежедневно быть волонтером, 44,6% готовы еженедельно, 34,8% человек ежемесячно и 18,8% человек несколько раз в год.

Если человек отвечал, что не готов стать онлайн волонтером, то далее спрашивалось по каким причинам респондент не хочет стать онлайн волонтером. 33,6% ответили, что эта деятельность их не интересует; 26,6% ответили, что у них нет свободного времени; 8,6% человек не хотят брать на себя ответственность за эту деятельность; 5,1% человек не готовы работать бесплатно; 5,1% человек ответили, что у них нет подходящих навыков; 6,6% человек отметили, что у них нет достаточной информированности об этой деятельности; 4,3% ответили, что это эмоционально сложно; 2, % выбрали вариант «беспокоюсь о своей безопасности и конфиденциальности»; 5,1% затруднились ответить; 2,7% предпочли другой вариант ответа.

В заключение можно сказать, что результаты анкеты позволили выяснить, что половина респондентов уже знакома с онлайн волонтерством, при этом социальное волонтерство респонденты посчитали самым важным и полезным. Часть респондентов в возрасте 18-22 более склонна участвовать в добровольческих движениях, а также больше склонна к экологическому и социальному сферам волонтерства. Данное исследование позволяет лучше понять мотивацию людей, их готовность помогать и ограничения, с которыми они сталкиваются.

Список литературы

1. Аликперов Игорь Мирзамович. Фандрайзинг как интеграция

креативных некоммерческих интересов и частных бизнес-возможностей / Управление культурой. 2023. №1.

2. Бабаев Е. Д. К вопросу о роли интернет-стартапов в современной электронной экономике / Вестник Ивановского государственного университета. Серия: Экономика. – 2015. – №. 3-4. – С. 102-106.

3. Болдырева Н. В., Русу Д., Гришаев А. К., Ларин К. А. Роль и значение волонтерства в современной жизни России/ Вестник УМЦ. 2019. №2 (23).

4. Быков А. А. Благотворительность как социокультурный феномен: генезис идей и практик/Вестник ТГУ Вестник ТГУ. Философия. Социология. Политология. - 2012. - №1 (17). – С. 5–10.

5. Васильева Е. Г. Благотворительность как объект историко-социологического анализа (методологический аспект) / Социология и социальные технологии. – 2013. – Сер. 7 № 2. – С. 67 – 78.

УДК 009

СПОСОБЫ ПЕРЕВОДА ЛЕКСИЧЕСКИХ ЕДИНИЦ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОГО ХАРАКТЕРА

Соколюк Анастасия Александровна

студент магистратуры

Северо-Кавказский федеральный университет

***Аннотация.** На сегодняшний день общественно-политические тексты играют важную роль в жизни человека, освещая разнообразные общественно-политические события, происходящие во всем мире: это статьи о международных, правительственных и общественно-политических организациях, партиях; о военных конфликтах; об экономических и политических кризисах и т.д. Общественно-политические тексты являются доступными для большинства людей и оказывают особое влияние на граждан. Перевод общественно-политических текстов является одним из наиболее востребованных в связи с увеличением политических конфликтов в мире, повышением интереса общественности к данным событиям. Кроме того, в современных условиях перевод общественно-политических текстов выступает как средство пропаганды и орудие идеологической борьбы.*

***Ключевые слова:** общественно-политический текст, лексические единицы, перевод*

Перевод общественно-политических текстов весьма актуален в современном глобализированном мире, где общение и взаимодействие между людьми, правительствами и организациями из разных стран и культур становятся все более частыми и необходимыми. Эти тексты могут включать что угодно, от политических речей и юридических документов до новостных статей и сообщений в социальных сетях, и их точный перевод имеет решающее значение для эффективного общения и понимания между различными сторонами.

В контексте международных отношений и дипломатии социально-политические тексты часто переводятся для обеспечения эффективного взаимодействия между правительствами, организациями и отдельными лицами из разных стран. Это позволяет людям понимать политику, законы и правила других стран, а также эффективно представлять свои собственные идеи и взгляды на социально-политические вопросы.

Выявление особенностей перевода лексических единиц, присутствующих в общественно-политических текстах и выступающих ключевыми единицами перевода вследствие их дискурсивной актуализации именно этого типа текста, является важной задачей при подготовке профессиональных переводчиков, так как способствует формированию профессиональных компетенций. Практика выявления этих особенностей, по нашему убеждению, должна строиться на сравнительном анализе оригиналов текстов и профессионально выполненных их официальных переводов. Только в этом случае изучение опыта профессиональной деятельности специалистов в этой области позволяет нам на материале продуктов их труда выявить, какие переводческие решения следует рассматривать в качестве грамотных и оптимальных.

В связи с этим, нами был осуществлен сравнительный анализ оригиналов англоязычных статей публицистической направленности и официальных их версий перевода на русский язык, представленных на медиаресурсе ИноТВ (<https://russian.rt.com/inotv/about>). ИноТВ – это русскоязычное «окно» в информационный мир зарубежных медиа. На сайте представлены переводы на русский язык или пересказы на русском языке новостных публикаций в зарубежных изданиях разных стран и на разных языках. Редакторы ИноТВ проводят ежедневный мониторинг зарубежной медиаповестки по всем языковым направлениям и выборочно в переводе представляют эти материалы на канале для повышения медиаграмотности русскоязычных пользователей канала. Данная площадка создана на платформе международного многоязычного телеканала Russia Today. Наличие прямых ссылок, переадресовывающих читателя к оригиналам на медиаплощадках первоисточников (будь то Euronews, Bloomberg, DW и многие

другие), позволяет убедиться в истинности опубликованных материалов и эквивалентности перевода.

Способы и приемы перевода, выделенные классиками лингвистической теории перевода, стоящими у истоков ее формирования, имеют свою специфику применения в зависимости от дискурсивной принадлежности текстов.

Одним из наиболее частотных переводческих приемов при переводе общественно-политических текстов является подбор **эквивалента**.

Возможность эквивалентной передачи терминов и детерминологизированной лексики предопределена тем, что в разных странах, у разных народов присутствуют схожие понятия и практики в общественно-политической жизни: *Presidential election* – ‘президентские выборы’; *Finance Minister* – ‘министр финансов’; *fighter jets* – ‘истребители’; *the Senate* – ‘сенат’; *pass the bill* – ‘принять законопроект’; *Secretary of State* – ‘госсекретарь’.

Кроме того, ряд случаев применения эквивалентов при переводе объясняется еще и тем, что жизнь в едином глобализованном мире с единой международной повесткой позволяет мировому сообществу пользоваться едиными (вплоть до тождества) категориями для обозначения явлений наднационального свойства: *United Nations* – ‘ООН’; *to finalize Sweden’s NATO accession* – ‘завершить процесс оформления членства Швеции в НАТО’.

Нами было замечено, что англоязычные клише и стереотипизированные выражения также часто передаются на русский язык с помощью эквивалентов:

to maintain an independent foreign policy – ‘проводить независимую внешнюю политику’;

will probably not stand a chance – ‘вероятно, не будет шансов’;

to back sides in the conflict – ‘поддерживать какую-либо из сторон конфликта’;

trade ... could be placed at risk – ‘над внешней торговлей ЮАР нависла угроза’;

to promote dialog and the peaceful resolution of conflict – ‘продвигать диалог и мирное разрешение конфликта’;

*work to **strengthen ties of trade and investment** – ‘**работать над укреплением торговых и инвестиционных связей**’;*

*we also seek to **build support** for a more inclusive, representative and equitable **world order** – ‘**стремимся заручиться поддержкой** для создания более инклюзивного, представительного и справедливого **миропорядка**’.*

Эквивалентность речевых клише в общественно-политических текстах свидетельствует о «сближении» национальных языков в сфере языкового способа представления политической повестки и общественных практик в медиа пространстве.

С помощью эквивалентов, что закономерно, передаются и названия стран: *Most **Western nations like the Netherlands, Belgium, Norway and Poland** are in the process of phasing out their F-16s now – ‘**Большинство западных стран, таких как Нидерланды, Бельгия, Норвегия и Польша, сейчас занимают выводом из эксплуатации своих F-16**’.*

Осуществленный нами переводческий анализ выявил и случаи использования **контекстуальной замены** (уподобляющий перевод, использование соответствий, принятых в русскоязычном медиадискурсе):

*America ... **stays in fiscal hell** – ‘... **продолжение следует**’;*

*a recent **US Air Force** report indicated that the training for Ukrainian pilots on the F-16 can in fact be completed in just four months – ‘в недавнем отчете **ВВС США** указано, что обучение украинских пилотов на F-16 фактически может занять всего четыре месяца’;*

*The **US military complex** will continue to thrive – ‘**военно-промышленный комплекс США** продолжит процветать’;*

***Group of Seven nations** – ‘**страны «Большой семерки»**’;*

***Kurdish political activism** – ‘**политическая активность курдов**’;*

*they **run out of cash** – ‘**прогнозирует дефолт**’.*

Как мы можем видеть, уподобляющий перевод или контекстуальная замена предполагает использование более привычных, закрепленных в языке перевода, «своих» слов и выражений в принимающем языке, для обозначения

понятий в языке оригинала. Использование контекстуальной замены знаменует практику лингвокультурной адаптации перевода к принимающей лингвокультуре.

Интересным наблюдением в нашей работе является обнаружение нами случаев использования **экспликации** как способа перевода.

Экспликация – такой способ перевода, при котором слово, словосочетание в оригинале передается с помощью более развернутой речевой конструкции в переводе, которая объясняет, описывает, дефинирует явление, лаконично обозначаемое в оригинале словом или сочетанием.

Сведение экспликации к описательному переводу является неоправданным упрощением в понимании данного способа. Экспликация может достигаться с помощью приема добавления слов, уточняющего свойства, с помощью определения, описания или объяснения на языке перевода, а также может быть сопряжена с более многословным перифразом (лексико-грамматической трансформацией). Например:

*he has suggested revising the 100-year-old **Lausanne Treaty that finalized the borders of modern Turkey** – ‘он (Эрдоган) уже предлагал пересмотреть Лозинский мирный договор, который сто лет назад окончательно установил границы современной Турции’* (добавление);

*F-16s are not going to be **a game changer**, despite all the brouhaha – ‘F-16 не изменят ход игры, несмотря на всю шумиху’* (перифраз);

*it would also pose an **existential threat to NATO** – ‘такой конфликт будет угрожать самому существованию альянса’* (объяснение);

Treasury has warned it may run out of cash – ‘Министерство финансов страны прогнозирует дефолт’ (добавление);

*Turkey’s **veto** – турецкое право вето* (добавление).

Экспликация как способ перевода представляется весьма полезным инструментом в практике перевода, так как позволяет адаптировать текст к принимающей лингвокультуре, облегчает восприятие и понимание перевода инокультурным потребителем.

В переводах анализируемых нами текстов присутствуют случаи использования **калькирования**: *financial Armageddon* – ‘финансовый Армагеддон’; *a historic victory* – ‘историческая победа’; *the House of Representatives* – ‘палата представителей’; *conservative senators* – ‘консервативные сенаторы’; *procedural delays* – ‘процедурные задержки’; *coalition of European countries* – ‘коалиция европейских стран’; *Western nations* – ‘западные страны’; *military experts* – ‘военные эксперты’.

Случаи **гипонимического** перевода, при котором в переводе используется языковая единица с более общим значением, чем в языке оригинала, также обнаружены нами в переводах анализируемых текстов. Гипонимический перевод позволяет снизить информационную перегруженность текста и (равно как и контекстуальная замена и экспликация) воплощает стратегию лингвокультурной адаптации перевода к принимающей лингвокультуре:

*the rand** fell to a record low against the dollar – ‘**национальная валюта** упала до крайне низких значений’ (*рэнд – денежная единица в Южной Африке);

NATO – **альянс**;

*the country’s non-aligned** position – ‘**позиция** своей страны’ (*non-aligned – позиция неприсоединения ни к одной из сторон);

US-built F-16 fighter jets – ‘**самолеты F16**’;

the main sources of America’s fiscal irresponsibility – ‘**основные источники проблем**’.

В случаях присутствия в текстах многокомпонентных терминологических выражений или развернутых атрибутивных групп переводчик прибегает к приему **построения эквивалента многокомпонентного выражения**, поскольку лексикографические источники не поставляют эквивалентов такого рода:

the Democratic majority leader – ‘**лидер демократического большинства**’;

the Republican minority leader – ‘**лидер республиканского меньшинства**’;

country’s latest debt-ceiling drama – ‘**драма о потолке госдолга США**’;

a long-running Washington soap opera – ‘**долгоиграющая вашингтонская мыльная опера**’;

more advanced American F-35 Lightning II fighter jets – ‘более совершенные американские истребители F-35 Lightning II’.

Главной трудностью при использовании приема построения эквивалента многокомпонентного атрибутивного выражения является верное установление семантических связей внутри оригинального выражения, что решается переводчиком на первом этапе перевода. Ошибки в определении атрибутивной зависимости компонентов неизбежно ведут к ошибкам перевода.

Случаи использования **транскрипции** весьма немногочисленны, что, вероятно, объясняется небольшим количеством имен (в первую очередь, антропонимов) в анализируемых текстах, при передаче которых, собственно, и используется транскрипция: *Antony Blinken – ‘Энтони Блинкен’; President Joe Biden – ‘Президент Джо Байден’.*

Транскрипция применяется и при передаче топонимов: *northern Swedish town of Lulea – шведский город Лулео*; а также при передаче некоторых терминов, которые, собственно, уже давно функционируют в русском языке как вполне «ассимилированные» заимствованные термины: *default – ‘дефолт’; veto – ‘вето’.*

Подводя итоги, отметим, что лексическими особенностями общественно-политических текстов выступают: терминология, принадлежащая различным терминосистемам; многокомпонентные термины и терминологические сочетания; детерминологизированные общественно-политические понятия; онимы; стереотипизированные выражения и клише; эмотивно-образные выражения. Использование аббревиатур, неологизмов и окказионализмов в анализируемых текстах нами не было обнаружено, либо в малом количестве, что позволяет говорить о, в целом, невысокой их репрезентативности в текстах анализируемых нами статей.

При переводе текстов общественно-политической направленности в качестве ключевых можно отметить следующие приемы и способы: подбор эквивалента в языке перевода; построение эквивалента; контекстуальная замена и экспликативный перевод; калькирование, транскрипция / транслитерация и гипонимический перевод. Экспликативный перевод, как способ реализуется через ряд

переводческих приемов и, с одной стороны, раскрывает суть передаваемого понятия, явления в более приемлемой для понимания реципиентом форме, но при этом «утяжеляет» текст перевода, лишает его лаконичности и эргономичности. Гипонимический перевод позволяет заменить видовое понятие на родовое или использование в переводе единицы с более широким значением.

Список литературы

1. Самоубийственная миссия – WION о возможном появлении самолетов F-16 в небе Украины / ИноТВ. [Электронный ресурс]. – 2023. Режим доступа: <https://russian.rt.com/inotv/2023-05-31/Samoubijstvennaya-missiya--WION-o->– Дата обращения: 02.06.2023.

2. 19FortyFive. [Электронный ресурс]. – 2023. Режим доступа <https://www.19fortyfive.com/>

3. 19FortyFive: задабривая Турцию, Байден доведет НАТО до внутренней войны / ИноТВ. [Электронный ресурс]. – 2023. Режим доступа: <https://russian.rt.com/inotv/2023-06-03/19FortyFive-zadabrivaya-Turciyu-Bajden-dovedyot>. – Дата обращения: 02.06.2023.

4. Bloomberg. [Электронный ресурс]. – 2023. Режим доступа <https://www.bloomberg.com/europe>

5. Bloomberg: глава ЮАР отправит послов в страны G7, чтобы разъяснить нейтральную позицию страны по Украине / ИноТВ. [Электронный ресурс]. – 2023. Режим доступа: <https://russian.rt.com/inotv/2023-06-02/Bloomberg-glava-YUAR-otpravit-poslov>. – Дата обращения: 02.06.2023.

6. Economist о долговой драме США: как в мыльной опере – финансовый Армагеддон предотвращен, но продолжение следует / ИноТВ. [Электронный ресурс]. – 2023. Режим доступа: <https://russian.rt.com/inotv/2023-06-01/Economist-o-dolgovoj-drame-SSHA>. – Дата обращения: 02.06.2023.

7. The Economist. [Электронный ресурс]. – 2023. Режим доступа <https://www.economist.com/>

8. WION. [Электронный ресурс]. – 2023. Режим доступа <https://www.wionews.com/>

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 004.056

ПОСТРОЕНИЕ МОДЕЛИ НАРУШИТЕЛЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Московкина Арина Эдуардовна

студент

Бурькова Елена Владимировна

к.п.н., доцент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»,
город Оренбург

***Аннотация.** В статье рассмотрены этапы процесса построения модели нарушителя на основе методики ФСТЭК РФ, а также выявлены и обоснованы ее недостатки. Данный материал позволит упростить составление модели нарушителя и лучше разобраться в возможных видах источников угроз.*

The article considers the stages of the process of constructing a model of the violator based on the FSTEC methodology of the Russian Federation, and also identifies and substantiates its shortcomings. This material will simplify the compilation of the intruder model and better understand the possible types of threat sources.

***Ключевые слова:** информационная безопасность, модель нарушителя, угрозы*

***Keywords:** information security, intruder model, threats*

Главной задачей любой организации является обеспечение сохранности обрабатываемых и хранимых данных, будь то государственная тайна, коммерческая информация или персональные данные. В рамках разработки модели угроз информационной безопасности (ИБ) актуальной является задача построения модели нарушителя.

Модель нарушителя – это концепция, которая предполагает характеристики, возможности, используемые методы и действия злоумышленников, которые могут быть использованы для нарушения безопасности информации.

Не существует универсального способа оценки нарушителей и угроз ИБ, так как для каждой организации характерна своя специфика деятельности и соответственно уязвимости системы защиты. В 2021 году Федеральная служба по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК) утвердила новый документ «Методика оценки угроз безопасности информации», который включает в себя рекомендации по построению модели нарушителя.

Данная методика предлагает перечень видов нарушителей, включающих в себя следующих: специальные службы иностранных государств, террористы, преступники, отдельные физические лица (хакеры), недобросовестные конкуренты, разработчики программных и программно-аппаратных средств; поставщики программных, программно-аппаратных средств, обеспечивающих систем; провайдеры; специалисты по установке, настройке и проведению испытаний; технический персонал, авторизованные пользователи систем и сетей, системные администраторы и специалисты по безопасности; бывшие работники [2].

Далее происходит классификация нарушителей по уровню их возможностей. Такая классификация имеет иерархическую структуру, то есть каждый последующий нарушитель обладает всеми возможностями предыдущего:

- 1) нарушитель, обладающий базовыми возможностями;
- 2) нарушитель, обладающий базовыми повышенными возможностями;
- 3) нарушитель, обладающий средними возможностями;
- 4) нарушитель, обладающий высокими возможностями.

В соответствии каждому виду нарушителя сопоставляются его потенциальные цели реализации угроз, в результате чего определяются актуальные нарушители. В зависимости от уровня доступа к системам и сетям, а также от их установленных возможностей, происходит разделение нарушителей на две категории:

- 1) внутренние нарушители – нарушители, у которых есть права доступа в

защищаемую территорию и в некоторых случаях санкционированный допуск к ИС и их ресурсам;

2) внешние нарушители – нарушители, у которых нет прав доступа в защищаемую территорию и тем более санкционированного допуска к ИС и их ресурсам.

Следующим этапом является определение намерений нарушителей. Угрозы могут реализоваться преднамеренно и непреднамеренно.

Далее определяются объекты воздействия, то есть объекты, на которые направлена реализация угроз. Обобщенно можно разделить такие объекты на следующие группы: информационные системы и сети, физическая инфраструктура, люди.

Для реализации угрозы на каждый объект злоумышленниками разрабатываются тактики и выбираются те методы, которые наиболее вероятно приведут к успешной реализации угрозы.

Данные угрозы будут реализовываться определенными техниками и средствами, которые также необходимо предусмотреть при составлении модели нарушителя.

Хочется отметить, что данная методика стала значительно лучше и предусматривает больше характеристик нарушителя в сравнении с предшествующими документами [1]. Несмотря на существенные изменения, отметим некоторые недочеты данной методики.

1. В данной модели отмечается, что внутренние нарушители могут реализовывать угрозы преднамеренно и непреднамеренно, а внешние – только преднамеренно.

Следует также рассматривать ситуации, когда угрозы извне были реализованы непреднамеренно. Такие угрозы могут возникнуть в силу человеческого фактора, и к ним можно отнести, например, строительные работы вблизи защищаемой территории, неправильную установку линий электропередач или телевышек, которые могут дестабилизировать работу ИС создаваемыми излучениями.

2. Акцент делается на то, что к наиболее компетентным нарушителям (нарушителям, обладающим высокими возможностями) относятся спецслужбы иностранных государств. При этом отмечается, что данный перечень может пополняться другими видами нарушителей в зависимости от особенностей видов деятельности.

Все же не следует недооценивать компетентность и возможности остальных видов нарушителей, отнесенным к другим уровням возможностей, как минимум ввиду прогрессирующей социальной инженерии и активно развивающихся нейронных сетей. Примером тому могут послужить хакеры как иностранных, так и российских группировок (Fancy Bear, DarkSide), а также разработчики ПО, которые могут внедрять инструменты для шпионажа на этапе разработки.

Таким образом, создаются слишком жесткие границы в классификации нарушителей по уровню их возможностей.

Исходя из вышеизложенного, были составлены этапы разработки модели нарушителя, представленные в таблице 1.

Таблица 1 – Этапы разработки модели нарушителя

Этапы	Критерии/примеры
1. Определение видов нарушителя	Спец. службы иностранных государств, террористы, преступники, отдельные физические лица (хакеры), недобросовестные конкуренты, разработчики программных и программно-аппаратных средств; поставщики программных, программно-аппаратных средств, обеспечивающих систем; провайдеры; специалисты по установке, настройке и проведению испытаний; технический персонал, авторизованные пользователи систем и сетей, системные администраторы и специалисты по безопасности; бывшие работники
2. Сопоставление целей и мотивов	Материальная выгода, дестабилизация общества, использование производительности вычислительных систем, интерес, желание самореализации, шпионаж, раскрытие конфиденциальной информации и т.д.
3. Определение уровня возможностей	– нарушитель, обладающий базовыми возможностями; – нарушитель, обладающий базовыми повышенными возможностями; – нарушитель, обладающий средними возможностями; – нарушитель, обладающий высокими возможностями
4. Определение категории	– внешний; – внутренний
5. Определение намерений	– преднамеренно; – непреднамеренно
6. Определение объектов	Информационные системы, базы данных, сетевое оборудование, физическая инфраструктура, государство, отдельные лица, веб-сайты и

воздействия	т.д.
7. Определение тактик нарушителя	<ul style="list-style-type: none"> – сбор информации о компонентах систем и сетей; – получение доступа к компонентам систем и сетей; – внедрение и выполнение вредоносного ПО; – установление доступа к системе или сети; – управление вредоносным ПО; – повышение привилегий для доступа к компонентам систем и сетей; – сокрытие действий и используемых средств для избежания обнаружения; – получение доступа к другим компонентам систем и сетей; – сбор информации из системы или сети информации; – угроз безопасности информации или реализации новых угроз; – несанкционированный доступ к информационным ресурсам
8. Определение используемых техник нарушителя	Сканирование систем и сетей при помощи специализированного ПО, использование уязвимостей программно-аппаратного обеспечения, перебор паролей, запуск и выполнение вредоносного кода, использования специальных технических средств для воздействия на ИС и перехвата информации, социальная инженерия и т.д.

Таким образом, были рассмотрены этапы составления модели нарушителя, содержащейся в методике ФСТЭК России, а также выявлены некоторые недостатки данной методики.

Список литературы

1. Егошин, Н. С. Формирование модели нарушителя / Н. С. Егошин, А. А. Конев, А. А. Шелупанов / Безопасность информационных технологий. – 2017. – Т. 24, № 4. – С. 19-26.
2. «Методический документ. Методика оценки угроз безопасности информации» (утв. ФСТЭК России 05.02.2021) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_378330/?ysclid=lxj466с6lg126040110 – 15.06.2024.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 303.722.2

ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ КАК СПОСОБ ВЫЯВЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ РОСТА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Слипенко Елена Викторовна

старший преподаватель

Набережночелнинский филиал, УПО «Колледж «ГИСБИ»,

город Набережные Челны

***Аннотация.** В статье рассмотрены показатели рентабельности отражают факторную среду формирования прибыли предприятий, применяются при анализе эффективности управления предприятием, при определении долгосрочного благополучия организации, используются как инструмент инвестиционной политики и ценообразования.*

The article considers profitability indicators that reflect the factorial environment of profit formation of enterprises, are used in analyzing the effectiveness of enterprise management, in determining the long-term well-being of an organization, and are used as an instrument of investment policy and pricing.

Ключевые слова: рентабельность, прибыль, анализ, факторный анализ

Keywords: profitability, profit, analysis, factor analysis

Рентабельность – один из главных показателей, по которым можно судить об успешности бизнеса. Чем выше общая рентабельность компании, тем эффективнее она работает и тем она успешнее. Рентабельность является показателем, комплексно характеризующим эффективность деятельности предприятия. При его помощи можно оценить эффективность управления предприятием, так как получение высокой прибыли и достаточного уровня доходности во многом зависит от правильности и рациональности принимаемых управленческих

решений. Поэтому рентабельность можно рассматривать как один из критериев качества управления.

Показатели рентабельности отражают факторную среду формирования прибыли предприятий, применяются при анализе эффективности управления предприятием, при определении долгосрочного благополучия организации, используются как инструмент инвестиционной политики и ценообразования. На основе анализа средних уровней рентабельности можно определить, какие виды продукции и какие хозяйственные подразделения обеспечивают большую доходность. Это становится особенно важным в современных, рыночных условиях, где финансовая устойчивость предприятия зависит от специализации и концентрации производства.

В связи с тем, что современная экономическая жизнь предприятия чрезвычайно сложна, на такие важные показатели, как прибыль и рентабельность, влияет (прямо или косвенно) очень большое количество различных факторов. Причем если влияние одних факторов буквально «лежит на поверхности» и видно даже неспециалистам, то влияние многих других не так очевидно и грамотно оценить их влияние может, только тот человек, который в совершенстве владеет методикой экономического анализа.

Факторный анализ рентабельности проводится с целью выявления резервов роста рентабельности деятельности предприятия, наглядно данную методику можно продемонстрировать на примере предприятия, основным видом деятельности которого является производство электромонтажных работ. Для детальности анализа возьмем период с 2021 по 2023 год, опираться будем на данные бухгалтерской отчетности предприятия (бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах). Способом проведения факторного анализа рентабельности данного предприятия является методом цепных подстановок по показателям рентабельности продаж, продукции и активов. Для этого представим формулы рентабельности:

1) рентабельность продаж:

$$R_{\text{прод}} = \frac{\text{ЧП}}{B} \times 100, \% , \quad (1)$$

где $R_{\text{прод}}$ – рентабельность продаж, %;

ЧП – сумма чистой прибыли, тыс. руб.;

B – выручка, тыс. руб.;

2) рентабельность продукции:

$$R_{\text{продук}} = \frac{\text{ЧП}}{C/C} \times 100, \% , \quad (2)$$

где $R_{\text{продук}}$ – рентабельность продукции, %;

ЧП – сумма чистой прибыли, тыс. руб.;

C/C – себестоимость, тыс. руб.;

3) рентабельность активов:

$$R_{\text{актив}} = \frac{\text{ЧП}}{A} \times 100, \% , \quad (3)$$

где $R_{\text{актив}}$ – рентабельность активов, %;

ЧП – сумма чистой прибыли, тыс. руб.;

A – величина активов, тыс. руб.

Используя метод цепных подстановок, последовательно заменим в формулах расчета рентабельности базисные показатели на отчетные. Расчет будем производить за период 2021-2022 г. г. (соответственно базисный и отчетный период), 2022-2023 г. г. (соответственно базисный и отчетный период):

1. Анализ рентабельности продаж (в 2022 году по сравнению с 2021 годом):

$$R_{\text{прод}} = \frac{\text{ЧП}}{B} \times 100, \% \quad R_{\text{прод/отч}} - R_{\text{прод/баз}} = - 16,57\% (0,72 - 17,29)$$

$$R_{\text{прод/баз.}} = 1001/7059 \times 100\% = 14,2\%$$

$$R_{\text{прод/усл.}} = 208/7059 \times 100\% = 2,9\%$$

$$R_{\text{прод/отч.}} = 208/28951 \times 100\% = 0,7\%$$

1) Динамика рентабельности продаж в результате изменения чистой прибыли = $2,9 - 14,2 = - 11,3\%$;

2) Динамика рентабельности продаж в результате изменения выручки = $0,7 - 2,9 = - 2,2\%$

Общее отклонение = - 11,3 + (- 2,2) = - 13,5%.

2. Анализ рентабельности продукции (в 2022 году по сравнению с 2021 годом):

$$R_{\text{продук}} = \frac{\text{ЧП}}{\text{С/С}} \times 100, \% \quad R_{\text{прод/отч}} - R_{\text{прод/баз}} = - 13,5\% (0,7 - 14,2)$$

$$R_{\text{прод/баз.}} = 1001/5791 \times 100\% = 17,29\%$$

$$R_{\text{прод/усл.}} = 208/5791 \times 100\% = 3,6\%$$

$$R_{\text{прод/отч.}} = 208/28690 \times 100\% = 0,72\%$$

1) Динамика рентабельности продукции в результате изменения чистой прибыли = 3,6 – 17,29 = - 13,69%

2) Динамика рентабельности продукции в результате изменения себестоимости = 0,72 – 3,6 = - 2,88%

Общее отклонение = - 13,69 + (- 2,88) = - 16,57%.

3. Анализ рентабельности активов (в 2022 году по сравнению с 2021 годом):

$$R_{\text{актив}} = \frac{\text{ЧП}}{\text{А}} \times 100, \% \quad R_{\text{прод/отч}} - R_{\text{прод/баз}} = - 9,2\% (1,2 - 10,4)$$

$$R_{\text{активов/баз.}} = 1001/9592 \times 100\% = 10,4\%$$

$$R_{\text{активов/усл.}} = 208/9592 \times 100\% = 2,2\%$$

$$R_{\text{активов/отч.}} = 208/17686 \times 100\% = 1,2\%$$

1) Динамика рентабельности активов в результате изменения чистой прибыли = 2,2 – 10,4 = - 8,2%

2) Динамика рентабельности активов в результате изменения себестоимости = 1,2 – 2,2 = - 1,0%

Общее отклонение = - 8,2 + (- 1,0) = - 9,2%.

По результатам расчетов видно, что снижение показателей рентабельности продаж, продукции и активов за 2021-2022 г. г. происходит именно за счет снижения чистой прибыли предприятия в 2022 году на 793 тыс. руб. относительно показателей 2021 года.

Аналогичным образом рассчитаем показатели для периода 2022-2023 г. г.:

1. Анализ рентабельности продаж:

$$R_{\text{прод/отч}} - R_{\text{прод/баз}} = + 0,1\% (0,82 - 0,72)$$

$$R_{\text{прод/баз.}} = 208/28951 \times 100\% = 0,72\%$$

$$R_{\text{прод/усл.}} = 187/28951 \times 100\% = 0,65\%$$

$$R_{\text{прод/отч.}} = 187/22841 \times 100\% = 0,82\%$$

1) Динамика рентабельности продаж в результате изменения чистой прибыли = $0,65 - 0,72 = - 0,07\%$;

2) Динамика рентабельности продаж в результате изменения выручки
= $0,82 - 0,65 = + 0,17\%$

Общее отклонение = $- 0,07 + 0,17 = + 0,1\%$.

2. Анализ рентабельности продукции:

$$R_{\text{прод/отч}} - R_{\text{прод/баз}} = - 0,11\% (0,83 - 0,72)$$

$$R_{\text{прод/баз.}} = 208/28690 \times 100\% = 0,72\%$$

$$R_{\text{прод/усл.}} = 187/28690 \times 100\% = 0,65\%$$

$$R_{\text{прод/отч.}} = 187/22598 \times 100\% = 0,83\%$$

1) Динамика рентабельности продукции в результате изменения чистой прибыли = $0,65 - 0,72 = - 0,07\%$

2) Динамика рентабельности продукции в результате изменения себестоимости = $0,83 - 0,65 = + 0,18\%$

Общее отклонение = $- 0,07 + 0,18 = 0,11\%$.

3. Анализ рентабельности активов:

$$R_{\text{прод/отч}} - R_{\text{прод/баз}} = - 0,2\% (1,0 - 1,2)$$

$$R_{\text{активов/баз.}} = 208/17686 \times 100\% = 1,2\%$$

$$R_{\text{активов/усл.}} = 187/17686 \times 100\% = 1,1\%$$

$$R_{\text{активов/отч.}} = 187/18293 \times 100\% = 1,0\%$$

1) Динамика рентабельности активов в результате изменения чистой прибыли = $1,1 - 1,2 = - 0,1\%$

2) Динамика рентабельности активов в результате изменения себестоимости = $1,0 - 1,1 = - 0,1\%$

Общее отклонение = $- 0,1 + (- 0,1) = - 0,2\%$.

По результатам расчетов видно, что снижение показатели рентабельности продаж, продукции за 2022-2023 г. г. практически не изменились. Рентабельность активов несколько снизилась.

Таким образом, эффективная финансовая деятельность организации представляет собой результат грамотного, компетентного управления совокупностью производственно-хозяйственных факторов, которые непосредственно влияют на результаты финансово-хозяйственной деятельности организации. При этом ухудшение показателей рентабельности всегда является первым симптомом финансового кризиса, которое может быть причиной последующего банкротства организации. Подобное состояние опасно тем, что с организацией могут перестать сотрудничать не только поставщики и партнеры, инвесторы, но и кредитные организации, возможно, откажут в предоставлении заемных средств.

Список литературы

1. Жилкина, А. Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия / А. Н. Жилкина. - М. : ИНФРА-М, 2023. - 336 с.
2. Казакова Н. А. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес : учебник для бакалавриата и магистратуры / Н. А. Казакова. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 233с.
3. Казакова Н. А. Финансовый анализ : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н. А. Казакова. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 470 с.
4. Кирьянова З.В. , Седова Е. И. Анализ финансовой отчетности [Текст]: учебник. – М. : Юрайт, 2023. – 426 с.
5. Кулагина Н. А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Практикум : учеб. пособие для СПО / Н. А. Кулагина. – 2-е изд. , перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2023. – 135 с.

УДК 658.155

ВЛИЯНИЕ ПОДХОДА VBM НА КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ**Чванов Григорий Андреевич**

аспирант

Финансовый университет при Правительстве РФ,

Москва, Россия

***Аннотация.** В последние десятилетия концепция управления на основе стоимости (Value-Based Management, VBM), предложенная рядом исследователей, приобрела широкое признание и поддержку в научном сообществе как одна из наиболее актуальных парадигм управления, в том числе корпоративного управления. На стыке концепции стоимостного управления, или управления на основе стоимости, и корпоративного управления, и лежит данное исследование, взаимосвязь, взаимовлияние и сопоставимость этих двух управленческих конструкций является ключевой для рассмотрения на текущем этапе развития российского корпоративного сообщества.*

***Abstract.** In recent decades, the concept of Value-Based Management (VBM), proposed by a number of researchers, has gained wide recognition and support in the scientific community as one of the most relevant management paradigms, including corporate governance. This study is based on the intersection of the concept of value-based management (VBM) and corporate governance; the interrelation, mutual influence and comparability of these two management constructs are key for consideration at the current stage of development of the Russian corporate community.*

***Ключевые слова:** корпоративное управление; контроллинг; управление организацией; корпоративные отношения, Value based management*

***Key words:** corporate governance; controlling; organization management; corporate relations, Value based management*

Подход VBM выделяет корпоративное управление как один из факторов, влияющих на стоимость компании. Стоимость компании — это показатель, на основе которого можно оценить эффективность ее деятельности, а также качество корпоративного управления [1].

Однако базовая идея ценностно-ориентированного подхода все равно остается актуальной. Акционеры и инвесторы сильно заинтересованы в норме прибыли, даже если подход к получению этой прибыли требует структурных изменений. Интересам топ-менеджеров компаний по-прежнему противопоставлены интересы владельцев, которые влияют на все принимаемые решения, VBM тем самым сделала концепцию рыночной и акционерной стоимости неотъемлемой частью бизнеса. Сегодня нельзя говорить о стратегическом менеджменте и управлении компанией без учета интересов ее владельцев в формировании добавочной стоимости фирмы.

Существует обширная литература, посвященная последствиям внедрения систем VBM для эффективности работы фирмы [2,3].

Основной целью VBM было устранение «пробелов в стоимости», то есть разницы между текущей стоимостью фирмы и ее потенциальной стоимостью при эффективном управлении [4]. Системы VBM разработаны как механизмы согласования интересов менеджеров с интересами акционеров с целью уменьшения конфликтов между агентами и собственниками [5]. Литература по VBM предполагает, что внедрение и распространение VBM приводит к уменьшению информационной асимметрии и стоимости капитала, а также к улучшению рыночной оценки [6].

Преыдушие эмпирические исследования показывают, что внедренные системы VBM в значительной степени связаны с улучшением показателей деятельности фирмы, измеряемыми остаточным доходом или чистым операционным доходом (например, К. Хоган и К. Льюис [7]).

В других исследованиях сравнивается способность VBMmetric объяснять доходность фондового рынка по сравнению с традиционными показателями прибыли. В то время как некоторые исследования показывают, что показатели VBM

лучше объясняют доходность акций [104], другие не подтверждают эти выводы [2].

Лишь в нескольких исследованиях была проанализирована реакция рынка капитала на внедрение систем VBM. Некоторые исследования показывают улучшение доходности фондового рынка, но не дают теоретического обоснования этому.

До сих пор, насколько известно, не существует эмпирических данных о связи между внедренными системами VBM и асимметрией информации, и стоимостью капитала. П. Хили и К. Палепу [8] характеризуют проблему информационной асимметрии как проблему, возникающую из-за информационных различий и противоречивых интересов между менеджерами и инвесторами. У менеджеров могут быть стимулы к экспроприации богатства инвесторов путем получения привилегий (инсайдерской информации), выплаты чрезмерной компенсации или принятия вредных инвестиционных решений.

Скрытые характеристики и особенности деятельности фирмы, например, технология производства или устные договоренности менеджеров с некоторыми стейкхолдерами, приведут к проблемам неблагоприятного выбора для акционеров в силу неполноты информации. Фирмы, инвестирующие в организационную неэффективность, продаются по цене ниже их потенциальной стоимости.

Эти проблемы могут быть преодолены путем заключения контрактов, раскрытия информации, а также с помощью информационных посредников, например, финансовых аналитиков, аудиторов, которые занимаются сбором и производством независимой информации, чтобы выявить злоупотребление информационной асимметрией менеджеров и нецелевое использование ресурсов руководством. Раскрытие информации может быть использовано инвесторами и посредниками для мониторинга руководства и проверки степени эффективного использования менеджерами ресурсов фирмы.

Литература по теории агентского конфликта также предполагает, что VBM может помочь преодолеть проблемы этих отношений, используя остаточный доход в качестве показателя эффективности в системах вознаграждения

управленческого персонала [9].

Таким образом, VBM-подход становится одним из элементов корпоративного управления, а управление корпоративным управлением, в свою очередь, рассматривается в концепциях VBM как один из факторов, влияющих на стоимость компании.

Список литературы

1) Вечканов, А. С., и Пихтарева, А. В. (2016). Корпоративное управление как фактор повышения стоимости компании. Экономика и управление: новые вызовы и перспективы, 11, с.132-133.

2) Биддл, Г. К., Р. М. Боуэн и Дж. С. Уоллес (1997), «Превосходит ли EVA® прибыль? Доказательства связи с доходностью акций и стоимостью фирмы», *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 24, No. 3, с. 301-336.

3) Райан, Х. Э. и Э. А. Трахан (1999), «Использование управления, основанного на стоимости: Эмпирический анализ», *Финансовая практика и образование*, том 9, № 1, с. 46-58.

4) Фрухан, У. Э. (1988), «Корпоративные рейдеры: Отбейте их на границе стоимости», *Harvard Business Review*, Vol. 66, No. 4, pp. 63-68

5) Пфедфер, Дж. и Саланчик, Г. Р. (1978). «Внешний контроль организаций: С перспективы ресурсной зависимости», New York: Harper & Row. с. 21-24

6) Дженсен, М. К., и Меклинг, У. Х. (1976). «Теория фирмы: Поведение менеджеров, агентские издержки и структура капитала». *Journal of Financial Economics*, 3(4), с. 305-360.

7) Хоган, К. Э. и Крейг М. Л. (1999) «Долгосрочная производительность фирм, принимающих планы вознаграждения, основанные на экономической прибыли». *S&P Global Market Intelligence Research Paper Series*

8) Хили, П. М. и К. Г. Палепу (2001), «Информационная асимметрия, корпоративное раскрытие информации и рынки капитала: Обзор эмпирической литературы по раскрытию информации», *Journal of Accounting & Economics*, Vol. 31, No. 1-3, с. 405-440

9) Роджерсон, В. (1997), «Межвременное распределение затрат и управленческие инвестиционные стимулы: Теория, объясняющая использование экономической добавленной стоимости в качестве показателя эффективности», *Journal of Political Economy*, Vol. 105, No. 4, с. 770-795.

**ВОПРОСЫ НАУКИ 2024: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ,
ДОСТИЖЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**
II Международная научно-практическая конференция
Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353445, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Весенняя, 8, оф. 1
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82

Подписано в печать 19.06.2024 г. Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 3,72
Бумага офсетная. Печать: цифровая. Гарнитура шрифта: Times New Roman
Тираж 50 экз. Заказ 801.