

Научно-исследовательский
центр «Иннова»



СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: ЭКСПЕРИМЕНТ И НАУЧНАЯ ДИСКУССИЯ

Сборник научных трудов по материалам
XVIII Международной научно-практической конференции,
26 ноября 2023 года, г.-к. Анапа

Анапа
2023

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5
С56

Научный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В. к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.** д.э.н., доцент (Анапа), **Ожерельева Н.Р.** к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.** к.т.н., доцент (Краснодар), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

С56 **Современная наука: эксперимент и научная дискуссия.** Сборник научных трудов по материалам XVIII Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 26 ноября 2023 г.). – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2023. - 47 с.

ISBN 978-5-95356-325-3

В настоящем издании представлены материалы XVIII Международной научно-практической конференции «Современная наука: эксперимент и научная дискуссия», состоявшейся 26 ноября 2023 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных и естественных науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

ISBN 978-5-95356-325-3

© Коллектив авторов, 2023.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2023.

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

ИОНОСФЕРА И ОСОБЕННОСТИ РАСПРОСТРАНЕНИЯ

РАДИОВОЛН ДЕКАМЕТРОВОГО ДИАПАЗОНА: ОБЗОР И АНАЛИЗ

Гринев Евгений Михайлович

Диптан Павел Анатольевич..... 4

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

АНАЛИЗ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ

ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Кожухова Анастасия Павловна..... 9

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ

ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Медем Екатерина Сергеевна..... 14

АНАЛИЗ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ДОХОДАМИ И

РАСХОДАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Самедова Лале Самед кызы..... 22

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ В

УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Тищенко Валерия Витальевна 28

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

РАЗВИТИЕ МОРАЛЬНО-ВОЛЕВЫХ КАЧЕСТВ У МЛАДШИХ

ШКОЛЬНИКОВ

Юсупова Разалия Газинуровна

Анохин Андрей Михайлович..... 33

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ПРИНЦИПЫ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА

Яркина Мария Алексеевна..... 41

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 621.396

ИОНОСФЕРА И ОСОБЕННОСТИ РАСПРОСТРАНЕНИЯ РАДИОВОЛН ДЕКАМЕТРОВОГО ДИАПАЗОНА: ОБЗОР И АНАЛИЗ

Гринев Евгений Михайлович

Диптан Павел Анатольевич

аспиранты

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»,

город Ставрополь

***Аннотация.** В данной статье представлен обзор влияния ионосферы на распространение декаметровых радиоволн и анализ ее воздействия на качество связи. Изучены параметры, характеризующие ионосферу и влияние данных параметров на распространение декаметровых радиоволн.*

This article presents an overview of the influence of the ionosphere on the propagation of decameter radio waves and an analysis of its impact on the quality of communication. The parameters characterizing the ionosphere and the influence of these parameters on the propagation of decameter radio waves are studied.

***Ключевые слова:** декаметровая радиосвязь, ионосфера, электронная плотность, слои ионосферы*

***Keywords:** decameter radio communication, ionosphere, electron density, ionosphere layers*

Радиоволны декаметрового (ДВ) диапазона (длины волн от 10 до 100 км), обладающие способностью проникать сквозь ионосферу Земли, играют важную роль в обеспечении связи на большие расстояния. Эти радиоволны, которые распространяются по криволинейным траекториям, взаимодействуют с ионосферой, что приводит к их дисперсии, поглощению и отражению. Данное взаимодействие определяется многими факторами, включая пространственное и

временное распределение электронной плотности ионосферы. В данной статье представлен обзор влияния ионосферы на распространение ДВ радиоволн и анализ ее воздействия на качество связи.

Ионосфера и ее основные параметры.

Ионосферой называется верхняя часть атмосферы Земли, которая содержит большое количество свободных электронов и ионов, образующихся под воздействием солнечной радиации. Она состоит из нескольких слоев, каждый из которых характеризуется своими физическими и электрическими свойствами. Основные параметры, характеризующие ионосферу, включают:

- электронную плотность: количество свободных электронов в единице объема;
- высоту ионосферного слоя: положение верхней и нижней границ слоя;
- полутолщину ионосферного слоя: расстояние от верхней границы слоя до его середины;
- число столкновений электронов: количество столкновений свободных электронов с тяжелыми частицами в единицу времени.

Влияние ионосферных параметров на распространение радиоволн.

Взаимодействие радиоволн с ионосферой приводит к ряду эффектов, которые влияют на качество связи [1]:

1. Дисперсия: изменение фазовой скорости радиоволны в зависимости от частоты. Этот эффект обусловлен зависимостью показателя преломления ионосферы от электронной плотности.

2. Поглощение: потеря энергии радиоволнами при прохождении через ионосферу. Интенсивность поглощения определяется коэффициентом поглощения, который связан с электронной плотностью.

3. Отражение: возврат радиоволн обратно к Земле из-за изменения показателя преломления в ионосфере.

4. Многократное прохождение: многократное отражение радиоволн от ионосферы и Земли, что может привести к интерференции и ухудшению качества связи.

Для прогнозирования и анализа влияния ионосферы на ДВ радиоволны используются различные модели ионосферы, которые учитывают сезонные и суточные вариации электронной плотности.

Вокруг Земли находится слой газа, называемый атмосферой, который вращается вместе с планетой как единое целое. Верхняя часть атмосферы наполнена в основном заряженными частицами, удерживаемыми магнитным полем нашей планеты. В основном на распространение радиоволн воздействует нижняя часть атмосферы, которая простирается приблизительно до высоты 1000 километров.

Атмосфера имеет сложную и переменчивую структуру, как в пространстве, так и во времени, и обычно ее делят на несколько областей, где газ обладает определенными характеристиками.

Верхнюю область атмосферы Земли между стратосферой и радиационным пояском, где атмосферный газ в некоторой степени ионизирован или полностью ионизированный, называют ионосферой.

На процесс распространения радиоволн наибольшее влияние оказывают самые легкие и подвижные заряженные частицы - свободные электроны. Поэтому считается, что структуру, физические и электрические характеристики ионосферы можно оценить по пространственно-временному распределению плотности электронов N_e .

Поскольку плотность ионизирующего излучения зависит от географического местоположения района, испытывает регулярные суточные и сезонные колебания, а также изменяется в соответствии с 11-летним солнечным циклом, аналогичные изменения происходят и в высотной зависимости электронной плотности $N_e(h)$ [2], что показано на графике (рис. 1).

Физические характеристики различных слоев ионосферы обычно включают следующие параметры: максимальную ионизацию $N = N_{e\max}$ электронов, высоту нижней границы слоя h_0 , полутолщину слоя и количество столкновений электронов с тяжёлыми частицами.

Слой D является самым нижним слоем ионосферы, располагающимся на

высоте от 50 до 90 км.

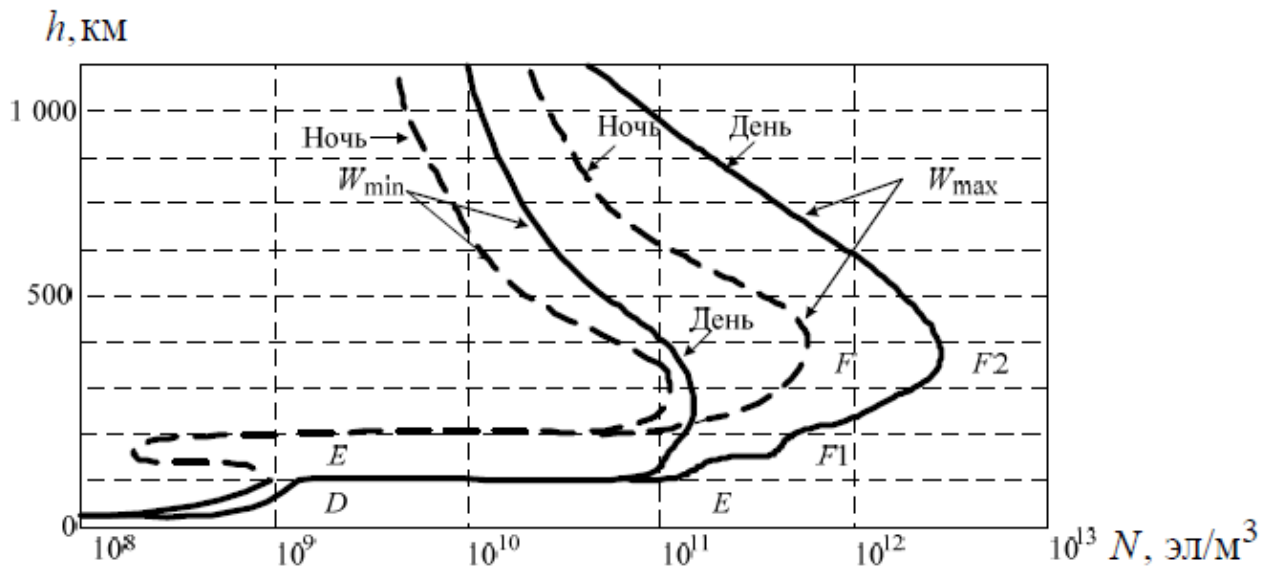


Рисунок 1 – Высотная зависимость электронной концентрации

Он появляется только в течение дня, а ночью практически полностью исчезает из-за быстрой скорости процесса рекомбинации. Уровень ионизации прямо определяется зенитным углом солнца, достигая максимального значения в местный полдень. Плотность электронов в слое D летом выше, чем зимой.

Нижняя граница слоя E находится на высоте между 90 и 150 км. Изменения электронной плотности во времени обладают симметрией относительно местного полудня, то есть эффективный коэффициент рекомбинации внутри этого слоя большой, поэтому динамическое равновесие между количеством исчезающих и заново появляющихся зарядов достигается почти мгновенно после изменения зенитного угла солнца. Электронная плотность в слое E имеет регулярный сезонный тренд. При этом максимальные значения $N_{e\max}$ наблюдаются летом.

Слой F — это слой ионосферы, который находится на высоте от 150 до 400 км от Земли. В этом слое достигается максимальная концентрация электронов в атмосфере, и изменения этой концентрации в течение суток и года намного сложнее, чем в слое E. Самые большие изменения концентрации электронов происходят в зимние месяцы.

Летом (с мая по сентябрь), изменения параметров слоя F отличаются от зимних изменений. Исследования показывают, что в течение дня слой F

разделяется на два слоя — F2 (высота от 230 до 400 км) и F1 (высота от 150 до 230 км). Летом изменения концентрации электронов в слое F2 более плавные, чем зимой.

Слой F по сравнению с другими слоями ионосферы является наиболее изменчивым и обладает сложным распределением пространственно-временных параметров.

Согласно классической макроскопической электродинамике, электрические свойства любого материала (диэлектрическая проницаемость и электропроводность) определяются суммой токов, которые возникают в данном материале под воздействием внешнего поля.

Таким образом, влияние ионосферы на распространение радиоволн декаметрового диапазона является важным фактором, который необходимо учитывать при разработке и эксплуатации систем радиосвязи на дальние расстояния.

Список литературы

1. Долунханов М. П. Распространение радиоволн. Учебник для вузов. – М.: Связь, 1972. – 336 с.
2. Мешалкин В.А., Сосунов Б.В. Поля и волны в задачах разведзащитности и радиоэлектронной защиты систем связи. – С. Пб.: ВАС, 1993. – 322 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338

АНАЛИЗ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Кожухова Анастасия Павловна

студент

Научный руководитель: Киселева Ольга Вячеславовна,

к.э.н., доцент

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»,
город Орск

***Аннотация.** В статье изучена сущность оборотных активов предприятия. Рассмотрены методы управления оборотными активами. Рассмотрен анализ структуры и динамики оборотного капитала, анализ оборачиваемости оборотных средств, анализ финансового положения предприятия.*

The article examines the essence of the current assets of the enterprise. Methods of management of current assets are considered. The analysis of the structure and dynamics of working capital, the analysis of the turnover of working capital, the analysis of the financial situation of the enterprise is considered.

***Ключевые слова:** оборотные активы, методы управления оборотными активами, анализ структуры, анализ оборачиваемости оборотных средств, анализ финансового состояния*

***Keywords:** current assets, methods of managing current assets, analysis of the structure, analysis of the turnover of working capital, analysis of the financial condition*

Под оборотными активами понимаются активы, которые в обязательном порядке необходимы для осуществления обслуживания всего процесса функционирования финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Вместе с тем именно оборотные активы осуществляют переход в денежные

средства, происходящий в процессе совершения одного кругооборота.

Огромное значение в процессе деятельности предприятия, в его финансовой устойчивости и платежеспособности, прибыли и рентабельности принадлежит оборотному капиталу.

Управление оборотными активами предприятия – задача непростая, и является важным процессом для руководства каждого предприятия, который необходимо контролировать постоянно. При этом, эффективно организованный процесс способствует обеспечению необходимого высокого уровня стабильной прибыльности предприятия [1].

Методы управления оборотными активами предприятия можно разделить на три большие группы:

- организационно-распорядительные;
- социально-психологические;
- экономические.

Для управления оборотными активами предприятия применяют такие расчетные методы анализа, как:

- аналитический;
- расчет коэффициентов;
- прямой счет (нормирование на основе расчетных показателей величины запасов).

Большое значение при применении математических методов управления оборотными активами предприятия имеют статистические методы исследования, основанные на изучении динамики изменения остатков во времени под действием определенных факторов.

Задача управления оборотными активами состоит не только в том, чтобы свести к минимуму все риски. Эффективное управление заключается в том, чтобы умело балансировать между рисками. Один из важнейших вопросов – определение оптимальной величины оборотных активов.

Предприятие может использовать средства, в зависимости от своих потребностей и направлений, однако, оно должно учитывать и соблюдать правила

непосредственно целевого характера их использования. Вместе с тем формирование рабочего капитала предприятия происходит посредством сочетания различных элементов, а именно, данный капитал представляет собой совокупность резервного, добавочного и уставного капитала, резервных и накопительных фондов, нераспределенной прибыли [2].

Предприятие должно в обязательном порядке быть обеспечено достаточным количеством собственных оборотных средств. Это очень важное условие, которое должно выполняться для непрерывного процесса, а также возможности развития деятельности в конкурентных рыночных условиях хозяйствования. Важным контрольным показателем является также коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, который определяется как отношение разности собственного капитала и внеоборотных активов предприятия к его оборотным активам.

Оценка эффективности управления оборотными активами проводится по следующим этапам:

- анализ структуры и динамики оборотного капитала;
- анализ оборачиваемости оборотных активов;
- анализ операционного, производственного и финансового циклов;
- анализ финансового положения предприятия с использованием показателей оборотных активов.

Таким образом, можно сделать вывод, что каждому предприятию, независимо от сферы деятельности в процессе своего функционирования необходимы оборотные активы в достаточном количестве для обеспечения непрерывной финансово-хозяйственной деятельности, которые в обязательном порядке полностью потребляются в течение одного определенного периода.

Анализ структуры и динамики оборотного капитала предполагает выявление доли и изменений в относительном и абсолютном выражении различных категорий оборотных активов: запасов, дебиторской задолженности, НДС, финансовых вложений, денежных средств и прочих оборотных активов.

Также более детально рассмотрению подлежат запасы по категориям и

дебиторская задолженность по видам и срочности погашения.

Методика анализа оборачиваемости предполагает расчет показателей оборачиваемости по всем элементам оборотных средств предприятия и сравнение их динамики. Часто показатели оборачиваемости выступают рейтинговыми показателями деятельности предприятия. Ускорение оборачиваемости приводит к высвобождению активов.

Результатом анализа оборачиваемости в конечном итоге должна стать разработка путей ускорения оборачиваемости текущих активов:

– по производственным запасам:

1) более точный расчет производственной программы;

2) своевременное заключение договоров на поставку сырья, материалов, топлива, запчастей и др.;

3) своевременное выполнение договоров поставки и др.;

– по незавершенному производству: достаточные технологический уровень и объем новой, высокоэффективной техники;

– по готовой продукции:

1) своевременное заключение договоров на поставку продукции;

2) постоянный контроль за отгрузкой;

3) отсутствие транспортных затруднений;

– по товарам - наличия на складе товаров:

1) пользующихся наибольшим спросом на рынке;

2) товаров с лучшим качеством.

В процессе управления оборотными активами в рамках операционного цикла выделяют две основные его составляющие:

– производственный цикл предприятия;

– финансовый цикл (или цикл денежного оборота) предприятия.

Завершает анализ исследование финансового состояния предприятия с использованием показателей оборотных активов. Здесь определяется:

– обеспеченность собственными оборотными средствами;

- финансовая устойчивость по коэффициентам, характеризующим использование отдельных категорий оборотного капитала;
- платежеспособность предприятия;
- рентабельность оборотных активов.

Превышение оборотных активов, над краткосрочными финансовыми обязательствами обеспечивает резервный запас для компенсации убытков, которые может понести предприятие при размещении и ликвидации всех оборотных активов, кроме наличности. Чем больше величина этого запаса, тем больше уверенность кредиторов, что долги будут погашены.

Таким образом, для принятия эффективных управленческих решений, важно своевременно проводить анализ обеспеченности предприятия оборотными активами и ее влияния на финансовые результаты хозяйственной деятельности. В этом и заключается основная экономическая роль и сущность оборотных активов. Без них невозможно осуществление полноценного обслуживания производственного процесса и процесса обращения, этим и объясняется их важность и значимость для предприятия.

Список литературы

1. Александров, О. А. Экономический анализ: учебное пособие / О.А. Александров — М.:НИЦ ИНФРА-М, 2021. — 179 с.
2. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. – М.: Химиздат, 2020. – 288 с.
3. Антонов, А.П. Взаимная связь терминов «оборотные средства», «оборотный капитал» и «текущие активы» / А.П. Антонов / Инновационная наука. 2019. № 11-1. С. 14-17.
4. Бурдин, О.В. Алгоритм оценки эффективности использования оборотных средств предприятия / О.В. Бурдин / Экономическая среда. 2019. № 2 (16). С. 30-36.
5. Василяки, Ф.И. Оборотные средства и их роль в обеспечении финансовой устойчивости организации / Ф.И. Василяки / Сборник статей XIV международной научно-практической конференции. 2018. С. 44-47.

УДК 336

**УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ
ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ****Медем Екатерина Сергеевна**

студент

Научный руководитель: Киселёва Ольга Вячеславовна,

к.э.н., доцент

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

***Аннотация.** В статье изучены теоретические основы управления дебиторской и кредиторской задолженности, так же рассмотрена методика анализа. Изучена цель, задачи, методы и принципы управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия.*

The article examines the theoretical foundations of the management of receivables and loans, as well as the methodology of analysis. The purpose, tasks, methods and principles of management of accounts receivable and accounts payable of the enterprise are studied.

***Ключевые слова:** дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, методика анализа дебиторской и кредиторской задолженности, цель, задачи, методы и принципы управления*

***Keywords:** accounts receivable, accounts payable, methods of analysis of accounts receivable and accounts payable, purpose, objectives, methods and principles of management*

Для любой современной организации анализ и управление задолженностью – одна из самых важных задач. Поскольку каждая компания в настоящее время должна осуществлять расчеты с внешними и внутренними контрагентами,

с учредителями, заказчиками и подрядчиками, поставщиками и покупателями, с налоговыми органами, банками, со своими работниками и т.д.

В зависимости от того, возникают ли обязательства со стороны организации или же по отношению к нему, задолженность в существующей практике классифицируется на дебиторскую и кредиторскую [1].

Дебиторская и кредиторская задолженность возникают в результате несовпадения даты появления обязательств с датой платежа по ним. На финансовое состояние предприятия оказывают влияние как размеры балансовых остатков дебиторской и кредиторской задолженности, так и период оборачиваемости каждой из них. Дебиторская задолженность представляет собой расширенную кредитную политику от компании к клиенту, которая требует выплат в течение определенного периода времени, от нескольких дней до финансового года. В ходе осуществления хозяйственных операций наравне с дебиторским видом задолженности формируется также и кредиторская задолженность.

Для хозяйствующего субъекта эффективность управления его обязательствами существенно зависит от их своевременного и грамотного анализа, который можно провести на основе исследования и понимания методик анализа и способности их применения.

Безусловно, что для любого предприятия предпочтительно получать оплату за отгруженную продукцию, оказанные услуги или выполненные работы с условиями предоплаты, однако на практике в условиях конкурентной борьбы, предприятия вынуждены соглашаться на отсрочку платежа. Наличие дебиторской задолженности и ее рост приводит к дефициту оборотных средств, что позволяет говорить об особом значении анализа дебиторской и кредиторской задолженности.

Анализ дебиторской и кредиторской задолженности позволяет определить величину обоснованной и необоснованной задолженности, каким образом она изменяется в течение определенного периода времени, реальность их величины, причин и давности образования [2].

Источниками для проведения анализа дебиторской и кредиторской

задолженности являются данные бухгалтерской отчетности, содержащиеся в бухгалтерском балансе и отчете о финансовых результатах.

На сегодняшний день в практике проведения анализа уровня дебиторской и кредиторской задолженности в организации имеется большое число методик.

Методика анализа дебиторской задолженности включает в себя следующие этапы:

- горизонтальный и вертикальный анализ динамики и структуры дебиторской задолженности предприятия;

- коэффициентный анализ скорости и срока оборачиваемости дебиторской задолженности;

- факторный анализ влияния средней величины дебиторской задолженности предприятия и оборачиваемости дебиторской на общую величину полученной выручки от реализации.

В методику анализа кредиторской задолженности входят следующие этапы:

- горизонтальный и вертикальный анализ динамики и структуры кредиторской задолженности предприятия;

- коэффициентный анализ скорости и срока оборачиваемости кредиторской задолженности;

- анализ рентабельности кредиторской задолженности;

- факторный анализ влияния средней величины кредиторской задолженности предприятия и оборачиваемости кредиторской задолженности на общую величину полученной выручки от реализации.

Необходимость управления кредиторской и дебиторской задолженностью предприятия возникает в связи с тем, что на предприятие, в том числе на задолженность, оказывают влияние различные факторы, как внутренние, так и внешние. Работа с факторами призвана оградить предприятие от их негативного воздействия.

Дебиторская задолженность составляет внушительную часть активов

организаций. В связи с этим управление дебиторской задолженностью – важная составляющая краткосрочной финансовой политики организации. Для достижения главной цели управления дебиторской задолженностью необходимо решение ряда задач:

- определение и поддержание приемлемого уровня дебиторской задолженности;
- ускорение востребования долга;
- оценка возможных издержек, связанных с дебиторской задолженностью.

Управление дебиторской задолженностью подразумевает процесс реализации специфических управленческих функций, представленных на рисунке 1 [3].

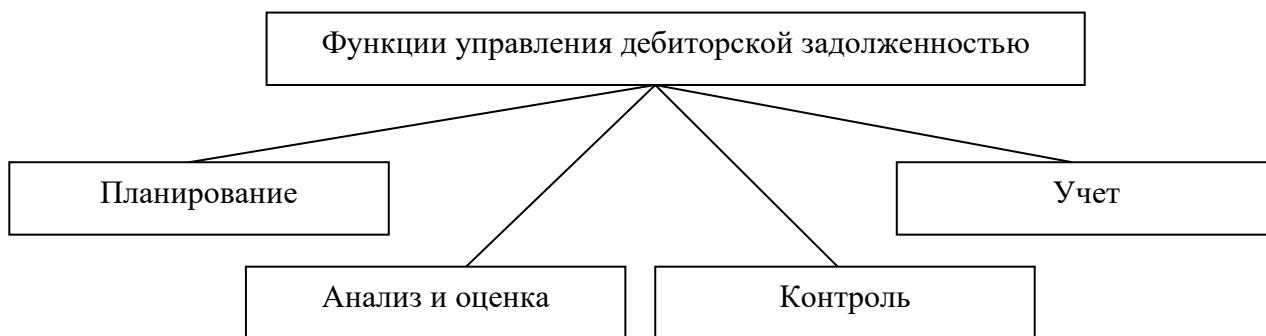


Рисунок 1 – Функции управления дебиторской задолженностью

Выделяют следующие мероприятия по управлению дебиторской задолженностью:

- разработку методики оценки финансового состояния контрагентов, которым предоставляется отсрочка платежа;
- формирование условий договоров, которые будут побуждать контрагентов избегать нарушения сроков оплаты;
- планирование объема дебиторской задолженности и мотивацию на его достижение сотрудников организации, вовлеченных в процесс управления дебиторской задолженностью;
- формулирование конкретных прав и обязанностей сотрудников, вовлеченных в процесс управления дебиторской задолженностью;
- сбор информации о финансовом положении должника и изучение

документов, подтверждающих возникновение задолженности.

Под управлением кредиторской задолженностью понимается применение организацией наиболее приемлемых для него форм и сроков, а также объемов расчетов с контрагентами. Управление кредиторской задолженностью предусматривает избирательный подход к контрагентам организации, дающий возможность:

- оценивать пользу кредитной политики контрагентов, определять стоимость кредиторской задолженности с учетом скидок, бонусов и отсрочек, кредитных лимитов и обязательств;

- принимать решения об эффективности работы с контрагентами как на оперативном, так и на стратегическом уровнях;

- повышать рентабельность кредиторской задолженности и организации в целом;

- согласовывать управление кредиторской и дебиторской задолженностью, что позволяет повысить финансовую устойчивость организации;

- быстро выявлять зоны и устранять причины неэффективного управления кредиторской задолженностью.

Для того, чтобы управлять кредиторской задолженностью организации необходимо определить их оптимальную структуру для конкретной организации и в конкретной ситуации: составить бюджет кредиторской задолженности, разработать систему показателей, характеризующих, как количественную, так и качественную оценку состояния и развития отношений с кредиторами организации и принять определенные значения таких показателей за плановые.

Вторым шагом в процессе оптимизации кредиторской задолженности должен быть анализ соответствия фактических показателей их рамочному уровню, а также анализ причин возникших отклонений.

На третьем этапе, в зависимости от выявленных несоответствий и причин их возникновения, должен быть разработан и осуществлен комплекс практических мероприятий по приведению структуры долгов в соответствие с плановыми

параметрами.

Для управления кредиторской задолженностью организацией могут быть приняты следующие меры [4]:

- при заключении договоров нужно стараться согласовать для себя наиболее выгодные условия;
- финансовая служба организации должна отслеживать своих контрагентов и обеспечить своевременную оплату или выполнение услуг;
- списать кредиторскую задолженность можно, если контрагент простил задолженность или не востребовал ее в течение срока исковой давности.

Под механизмом управления понимается совокупность правил и процедур, которая принимается руководством предприятия и влияет на хозяйственную деятельность предприятия.

Эффективный механизм управления дебиторской и кредиторской задолженностью отвечает следующим принципам, представленным на рисунке 2 [5].

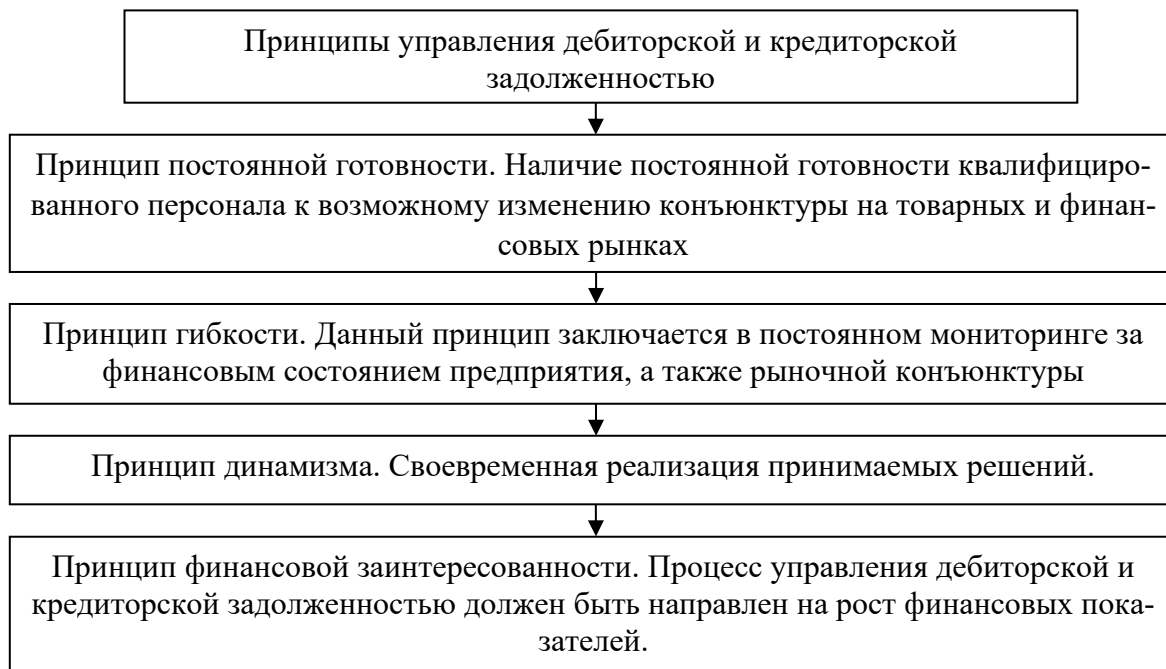


Рисунок 2 – Принципы управления дебиторской и кредиторской задолженностью

Эффективное управление дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия оказывает влияние на формирование конечных финансовых

результатов хозяйственной деятельности предприятия.

Правильно выбранный механизм управления дебиторской и кредиторской задолженностью является залогом финансовой устойчивости предприятия, а также повышения его конкурентоспособности [6].

Таким образом, изучив методологические аспекты дебиторской и кредиторской задолженностью, было определено, что дебиторская задолженность относится к категории хозяйственных отношений, которые возникают при финансовых обязательствах предприятия перед другими субъектами экономики. Кредиторская задолженность является обязательством предприятия, которая формируется в результате хозяйственной деятельности с кредиторами.

Эффективное управление дебиторской и кредиторской задолженностью определяет перспективы работы предприятия на рынке. Если плохо выстроена система такого управления, существуют риски сокращения оборачиваемости оборотных средств, ухудшения платежеспособности и финансового положения предприятия. Именно поэтому грамотное управление дебиторской задолженностью является важной частью деятельности любого предприятия. Существуют особенности каждого конкретного предприятия, поэтому методика учета, анализа и управления дебиторской и кредиторской задолженностью разрабатывается индивидуально.

Список литературы

1. Гимаев, И. Д. Понятие дебиторской и кредиторской задолженностей организации / И. Д. Гимаев, Д. Ф. Касимова / Вестник науки. – 2022. – Т. 4, № 12(57). – С. 53-60.

2. Мельник, М.В. Комплексный экономический анализ [Электронный ресурс]: учеб. пособие / М.В. Мельник, С.Е. Егорова, Н.Г. Кулакова, Л.А. Юданова. – Москва: ИНФРА-М, 2022. – 352 с. – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1864058>.

3. Мартьянова, Д. Д. Направления оптимизации управления дебиторской и кредиторской задолженностью на предприятиях / Д. Д. Мартьянова / Вектор

экономики. – 2023. – № 9(87).

4. Черникова, С. Е. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия / С. Е. Черникова / Инновационные научные исследования 2022: право и экономика: сб. материалов VIII международной очно-заочной научно-практической конф. – Москва, 2022. – С. 197-201.

5. Веркашанская, Г. А. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия / Г. А. Веркашанская / Студенческая наука - взгляд в будущее: материалы XVII Всероссийской студенческой научной конф. – Красноярск, 2022. – С. 7-11.

6. Алиев, Г. Р. Современные способы управления дебиторской и кредиторской задолженностью на предприятии / Г. Р. Алиев / Экономика и управление: проблемы, решения. – 2022. – Т. 3, № 2(122). – С. 26-32.

УДК 336

АНАЛИЗ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ДОХОДАМИ И РАСХОДАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Самедова Лале Самед кызы

студентка

Научный руководитель: Киселева Ольга Вячеславовна,

к.э.н., доцент

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

***Аннотация.** В статье изложены цель и задачи анализа доходов и расходов, принципы управления доходами и расходами, методы управления расходами.*

***Abstract.** The article outlines the purpose and objectives of income and expense analysis, principles of income and expense management, methods of expense management.*

***Ключевые слова:** принципы управления, методика анализа, методы управления доходами и расходами*

***Keywords:** principles of management, methods of analysis, methods of income and expense management*

Одним из основных критериев эффективности работы предприятия является оптимальный уровень доходности. В современной практике управления предприятием одной из основных задач деятельности является создание таких условий производственной и сбытовой деятельности, которые обеспечат динамичный рост доходов предприятия, стабильный спрос на предлагаемую покупателю продукцию. В современных условиях каждый руководитель заинтересован в обеспечении роста доходов предприятия. Достичь высокого уровня доходов предприятия возможно при внедрении грамотной системы планирования,

применения инструментов финансового анализа и стратегического планирования.

Обеспечение высокого уровня доходности способствует росту успешности, финансовой устойчивости, повышению конкурентоспособности и деловой активности предприятия на рынке.

Немаловажную роль играет и значение показателей расходов. Вопросам управления расходами необходимо уделять должное внимание. Анализ расходов позволяет выявить резервы роста и улучшения работы предприятия, снизить затраты на производство продукции, тем самым обеспечить рост прибыли [1].

Чем выше уровень доходов и ниже значение расходов, тем выше показатели прибыли предприятия. Высокие показатели прибыли обеспечивают развитие предприятия на рынке, способствуют наращиванию производственных мощностей и расширению ассортимента товаров и услуг. Все эти факторы обеспечивают стабильность функционирования предприятия на рынке, минимизируют риски банкротства, убыточности, способствуют росту рентабельности.

Эффективное управление доходами и расходами особенно актуально в современной практике управления предприятием, так как текущая экономическая ситуация на рынке находится в нестабильном состоянии.

Также значительное отрицательное влияние на экономику предприятий оказывают следующие факторы: рост цен на сырье и материалы, простои, ведущие к увеличению затрат на персонал и накладных расходов, изменение налоговой политики государства и т. д. Грамотный и продуктивный подход к анализу и управлению доходами и расходами является важнейшим инструментом для обеспечения экономической безопасности предприятия в условиях кризиса [2].

Экономическая сущность доходов предприятия проявляется через важнейшие задачи, выполнение которых они обеспечивают. Они показаны на рисунке 1.

Для оценки эффективности хозяйственной деятельности предприятия необходимо проанализировать его доходы, расходы и финансовые результаты. Данные такого анализа необходимы не только менеджменту предприятия, но и

лицам, которые принимают непосредственное участие в его хозяйственной деятельности: инвесторам; кредиторам, которые должны выдать при необходимости кредиты предприятию и быть уверенными, что их кредиты вернут вместе с процентами; руководителям маркетинговых и рекламных отделов, которые на основе этой информации создают стратегию продвижения товара на рынке.

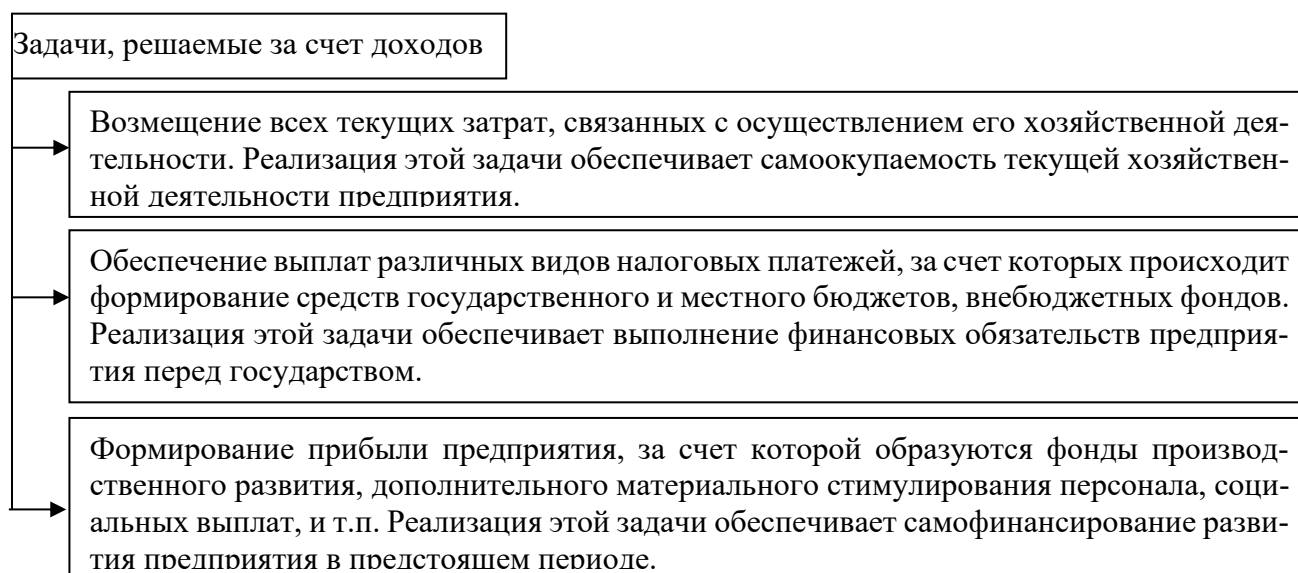


Рисунок 1 - Задачи, решаемые за счет доходов

Цель анализа доходов и расходов предприятия – выявление путей их оптимизации с целью получения максимальной прибыли и сокращения расходов. Также с помощью данного анализа можно предвидеть экономические риски предприятия (банкротство, неплатежеспособность предприятия).

Задачами анализа доходов и расходов предприятия являются:

- оценка выполнения плана, динамики и структуры доходов и расходов предприятия;
- поиск резервов увеличения доходов и уменьшения расходов предприятия;
- обоснование и разработка мероприятий по использованию выявленных резервов.

Так же можно выделить следующие важнейшие принципы управления доходами и расходами организации, представленные на рисунке 2.

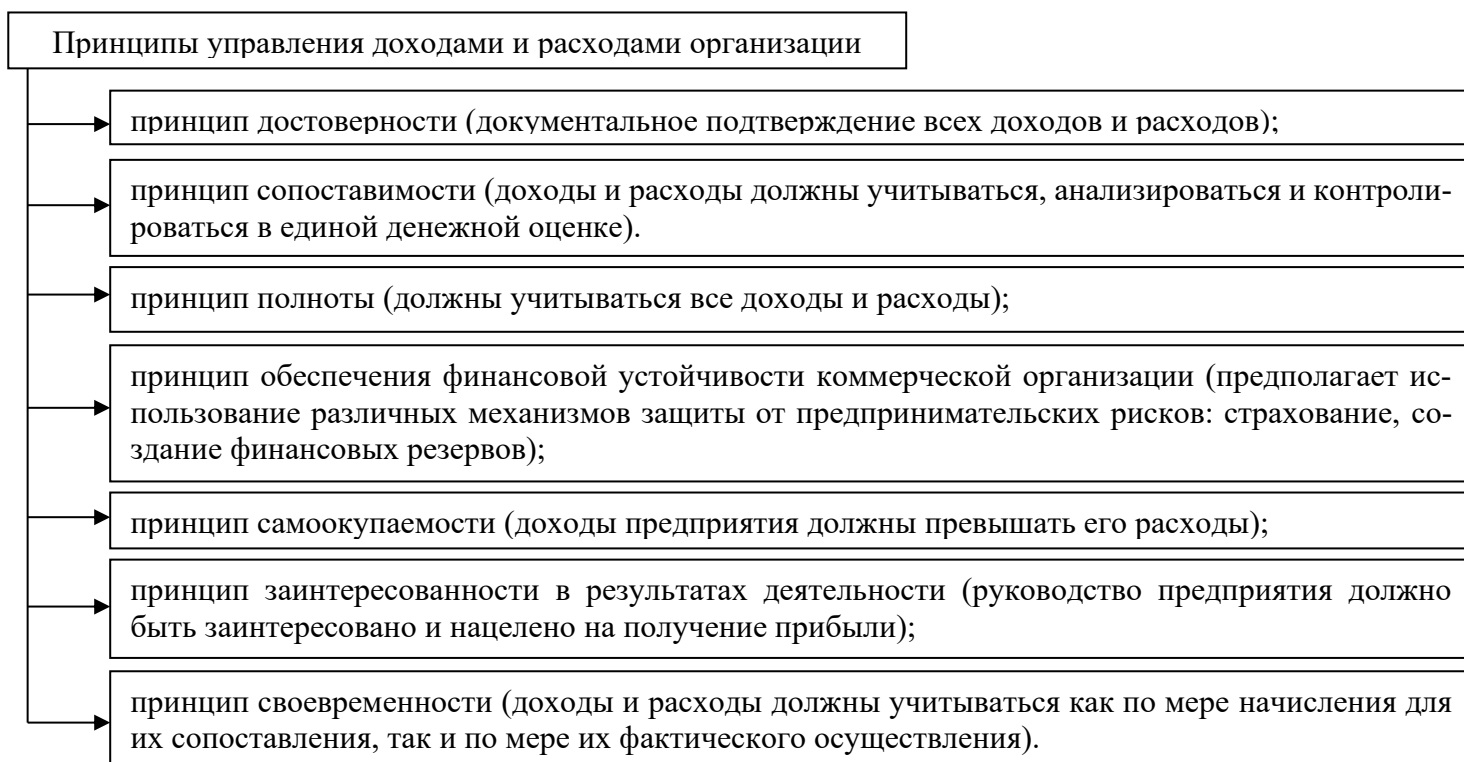


Рисунок 2 - Принципы управления доходами и расходами организации [3]

Выбор методов, регулирующих управление расходами, зависит от целей и условий функционирования организации. На практике находят применение следующие методы:

1) Метод плановых расходов. Он предусматривает акцент внимания на начальных фазах разработок. Во время разработки маркетингологи формируют установочные цели по величине затрат, учитывая опыт конкурентов.

2) Метод распределения расходов по процессам. Происходит не просто распределение по отдельным процессам или видам деятельности — данный метод подразумевает выявление причин возникновения расходов, проводится работа над качеством, определением сроков выполнения и повышением эффективности. Появляется возможность сделать калькуляцию совокупных расходов.

3) Метод управления расходами в ходе жизненного цикла при эффективном использовании позволяет расходы предприятия сделать меньше на протяжении всего производственного цикла, уменьшить сроки разработки. Кроме этого, он способствует повышению гибкости процесса изготовления и

демонстрирует необходимость воздействия на издержки именно на начальной стадии производства (разработка и конструирование).

4) Метод лучших показателей. Управление расходами осуществляется путем проведения сравнительного анализа аналогов конкурентов. Ведущий элемент – оптимизация издержек, качества и сроков с целью повышения конкурентной способности производимого продукта.

5) Стратегическое управление расходами. В основе метода лежит изменение направленности информации. Калькуляция издержек происходит с ориентацией на долгосрочную перспективу с учетом всех аспектов деятельности предприятия [4].

Проведение анализа расходов возможно при учете всех факторов, влияющих на их формирование. Знать факторы, которые способствуют формированию расходов, необходимо, чтобы своевременно на них влиять и получить возможность управления расходами в долгосрочной перспективе (оказывать влияние на объем расходов предприятия).

Таким образом, осуществляя управление расходами, организация может добиться существенного роста прибыли по итогам финансово-хозяйственной деятельности.

Современная система управления доходами и расходами должна быть детализирована, данные должны быть актуальными и скорректированными, необходимо учитывать факторы внутренней и внешней среды. В анализе необходимо применять инструменты стратегического анализа для планирования направлений улучшения результатов финансово-хозяйственной деятельности. Одним из основных направлений совершенствования системы управления доходами и расходами является повышение детализации данных, формирование наиболее полного представления о результатах финансово-хозяйственной деятельности в целях разработки программ развития предприятия [5].

Список литературы

1. Азизова, Л. Р. Роль анализа финансовых результатов в общей системе

финансового анализа / Л. Р. Азизова, Р. Б. Шахбанов / Вестник научной мысли. – 2020. – № 4. – С. 214–217.

2 Васильева И. М. Экономическая сущность доходов и расходов в учете организации / И. М. Васильева / Современная аграрная экономика: проблемы и перспективы в условиях развития цифровых технологий. – 2019. – С. 238–244.

3 Пучкова, Е. М. Основные принципы и методы управления доходами и расходами организации / Е. М. Пучкова / Региональная экономика: проблемы и перспективы развития в современных условиях: сб. науч. статей. — Ставрополь, 2021. — С. 71–77.

4 Давлетшина, Ю. И. Методика анализа доходов и расходов предприятия / Ю. И. Давлетшина / Актуальные теоретические и прикладные вопросы управления социально-экономическими системами: Материалы II Международной научно-практической конф. – Москва, 2020. – С. 114–116.

5 Землянова Т. И. Анализ финансовой отчетности / Т. И. Землянова, И. В. Шамрина / Интернаука. – 2021. – № 4–2(180). – С. 53–56.

УДК 657.1

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Тищенко Валерия Витальевна

магистр

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»,

город Ставрополь

***Аннотация.** Цифровая трансформация в условиях формирования цифровой экономики затронула все аспекты жизни общества, особенно изменениям подвержена учетная сфера. Современное реформирование бухгалтерского учета состоит в его модификации: от простой констатации фактов хозяйственной жизни учет преобразовался в одну из самых важных категорий управления бизнес-сектором. Ключевым аспектом системы управления является учетная политика, которая определяет формы, способы и методы ведения учета на предприятии. Таким образом, она является основополагающим инструментом методологии учета.*

Digital transformation in the context of the formation of the digital economy has affected all aspects of society, especially the accounting sphere is subject to changes. Modern accounting reform consists in its modification: from a simple statement of the facts of economic life, accounting has transformed into one of the most important categories of business sector management. The key aspect of the management system is the accounting policy, which determines the forms, methods and methods of accounting in the enterprise. Thus, it is a fundamental tool of accounting methodology.

***Ключевые слова:** цифровая экономика, цифровизация, бухгалтерский учет, учетная политика, нормативно-правовое регулирование, методология*

***Keywords:** digital economy, digitalization, accounting, accounting policy,*

regulatory regulation, methodology

Создание и внедрение масштабных технических и технологических систем в жизнь общества ознаменовало становление цифровой экономики. Процесс цифровой трансформации заключается в применении IT-технологий и связанных с ними инновационных решений для увеличения эффективности рационализации бизнеса. Подобное преобразование включает в себя три основных аспекта: автоматизация, цифровизация и информатизация.

Важную роль в цифровой трансформации бизнес-процессов играет именно учетный процесс, а именно система бухгалтерского учета, направленная на сбор, систематизацию, анализ и непосредственное представление информации о экономической деятельности субъектов.

Законодательно российские организации вправе самостоятельно определять совокупность методов, способов и форм ведения бухгалтерского учета исходя из поставленных целей и задач на основе установленных государством принципов и правил. Подобные аспекты деятельности экономических субъектов прописываются в учетной политике.

Согласно Федеральному закону от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», применение учетной политики в организации должно происходить последовательно, из года в год. В учетную политику также могут вноситься изменения и корректировки в ряде случаев:

- требования законодательства Российской Федерации в рамках бухгалтерского учета подверглись изменениям;
- были разработаны более рациональные и эффективные системы учета, позволяющие более полно представлять учетную информацию об объектах учета;
- деятельность экономического субъекта претерпела ряд существенных изменений.

Основным нормативно-правовым документом, регламентирующим основные правила, этапы и способы формирования учетной политики, является Положение по бухгалтерскому учету 1/2008 «Учетная политика организации» (ПБУ

1/2008 «Учетная политика организации»). Процесс составления учетной политики можно представить несколькими этапами:

1. При четком установлении Федеральным стандартом единственного способа ведения бухгалтерского учета по конкретному аспекту деятельности организацией выбирается именно этот способ.

2. Если допускаются несколько способов ведения учетного процесса по определенному вопросу, то организация вправе самостоятельно выбрать наиболее подходящий способ исходя из поставленных целей и задач.

3. В случае отсутствия соответствующих решений по конкретному вопросу, организации необходимо самостоятельно разработать подходящий способ учета на основе МСФО, соответствующих ПБУ и ФСБУ и отраслевых стандартов.

Основной задачей учетной политики является разработка таких способов и методов ведения учетного процесса, при которых информация об объектах бухгалтерского учета будет предоставляться наиболее полно и достоверно. Это доказывает острую необходимость ответственного подхода к этой стадии бизнес-процесса. Формирование учетной политики – достаточно трудоемкий этап. Несоознанное отношение к этому процессу влечет за собой неблагоприятные последствия: недостоверная и неполная отчетность, искажающая действительность, разрушает доверительное отношение пользователей к учетной информации, осложняет положение экономического субъекта относительно других представителей сектора и т.д. Это объясняет особую потребность в грамотном и обоснованном подходе к вопросу формирования учетной политики.

На современном этапе развития мировая экономика претерпевает глобальные изменения. Основным фактором стремительного развития является информация, играющая ключевую роль в процессе цифровой трансформации. Результатом преобразования данного ресурса является появление электронных банков, специализированных онлайн-платформ, облачных сервисов, обрабатывающих учетные данные, новых AI-технологий учетного процесса, электронного документооборота и т.д.

По мере внедрения инновационных и усовершенствованных технологий учета появляются новые методики и формы их отражения в учетной политике. Определение автоматизированного учетного процесса через различные IT- и AI-технологии, соответствующих программ системы блокчейн, ERP-системы в учетной политике необходимо, так как это ведет к рационализации ведения учетных работ, составления и оформления учетной документации и ее предоставления в электронном формате. Облачные системы позволяют систематизировать, обрабатывать, формировать базы учетных данных и системы их защиты.

Электронный документооборот – это обменный процесс электронных данных, документов. В подобных документах для подтверждения их подлинности проставляется электронная подпись в виде цифрового кода. Системы электронного документооборота позволяют автоматизировать процесс обмена информацией как внутри самого предприятия, так и с контрагентами. Внутренний электронный документооборот не регулируется законодательством, именно поэтому способы, методы и правила такого обмена определяются руководством самой организации. Подобная система позволяет оптимизировать бизнес-процессы, рационализировать передачу данных между структурными единицами организации. Внешний электронный документооборот позволяет автоматизировать учетные процессы с различными контрагентами, партнерами, клиентами и государственными органами.

Обязательные требования по закреплению электронного документооборота в учетной политике законодательно не предусмотрены. Однако целесообразно было бы уточнение в ней определенных аспектов:

- этапы, способы и формы ведения электронного документооборота;
- перечень документов, подлежащих представлению в электронном формате;
- применение электронной подписи;
- формы и методы электронного обмена документацией;
- способы и порядок хранения документации в электронном формате;
- порядок представления данных по электронным каналам и т.д.

Таким образом, учетная политика играет ключевую роль в создании системы учета на предприятии. Она влияет как на учетные процессы, так и на администрирование и управление экономическим субъектом в целом. В настоящее время экономика претерпевает ряд изменений, связанных с цифровой трансформацией. Подобного рода модификации предполагают внедрение инновационных решений и программ для усовершенствования различных хозяйственных процессов. Это предусматривает внесение соответствующих корректив в учетный процесс, а, следовательно, и в учетную политику, как основы бухгалтерского учета организации.

Список литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (Редакция от 05.12.2022).
2. Приказ Минфина России от 06.10.2008 № 106н (ред. от 07.02.2020) «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету» (вместе с «Положением по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008)», «Положением по бухгалтерскому учету «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008)») (Зарегистрировано в Минюсте России 27.10.2008 N 12522).
3. Чайковская Л. А. Цифровая трансформация учетного процесса / Экономика строительства. 2022.
4. Осипова И. В., Гогина А. Д. Учетная политика экономических субъектов: особенности и проблемы формирования в условиях цифровизации / Форум молодых ученых. 2022. №7 (71).

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159

РАЗВИТИЕ МОРАЛЬНО-ВОЛЕВЫХ КАЧЕСТВ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Юсупова Разалия Газинуровна

магистр

Анохин Андрей Михайлович

канд.пед.наук., доцент

ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»,

Стерлитамакский филиал УУНиТ,

г. Стерлитамак

***Аннотация.** В статье приведено определение термина «морально-волевые качества»; определен возрастной этап младшего школьного возраста; описаны факторы, влияющие на формирование морально-волевых качеств в младшем школьном возрасте. Представлены и интерпретированы результаты экспериментального исследования на констатирующем и контрольном этапах исследования. Дано краткое описание программы по развитию морально-волевых качеств у младших школьников.*

***Annotation.** The article defines the term «moral-volitional qualities»; defines the age stage of primary school age; describes the factors influencing the formation of moral-volitional qualities in primary school age. The results of an experimental study at the ascertaining and control stages of the study are presented and interpreted. A brief description of the program for the development of moral and volitional qualities in younger schoolchildren is given.*

***Ключевые слова:** морально-волевые качества; младшие школьники; формы работы по развитию морально-волевых качеств у младших школьников*

***Keywords:** moral and volitional qualities; younger schoolchildren; forms of*

work on the development of moral and volitional qualities in younger schoolchildren

Развитие морально-волевых качеств у младших школьников является важным и неотъемлемым аспектом их образования и личностного роста. В этом возрасте дети активно развиваются, у них формируются различные умения и навыки, в том числе и морально-волевые качества. Однако процесс развития этих качеств в младшем школьном возрасте может быть достаточно сложным и требовать особого внимания [4, с. 43].

Младший школьный возраст является одним из важнейших этапов формирования и развития различных аспектов детской психики, в том числе и для морально-волевых качеств и регуляции деятельности. Этот возраст совпадает с началом обучения в начальной школе и длится с 6–7 до 9–10 лет [2, с. 115].

Морально-волевые качества являются особенностями волевой регуляции, ставшие неотъемлемой частью личности и проявляющиеся в конкретных специфических ситуациях, обусловленных характером преодолеваемой трудности. Развитие морально-волевых качеств происходит в нескольких направлениях: преобразование непроизвольных психических процессов в произвольные; обретение человеком контроля над своим поведением; выработка волевых качеств личности; сознательная постановка более трудных задач и преследование все более отдаленных целей, требующих приложения значительных волевых усилий в течение достаточно длительного времени [5, с. 28].

Морально-волевые качества формируются под влиянием различных факторов, включая семейное воспитание, личный пример взрослых, учебную и игровую деятельность, а также социальные условия. Развитие волевых качеств требует усилий и постоянной тренировки, а важным инструментом в этом процессе является самодисциплина. Морально-волевые качества в младшем школьном возрасте характеризуются тем, что дети начинают активно развивать ответственность, самоконтроль, целеустремленность и терпение. Они учатся контролировать свои эмоции, поведение, следовать правилам и общественным нормам, ставить цели и добиваться их [3, с. 52].

В рамках нашей работы было проведено экспериментальное исследование

морально-волевых качеств у младших школьников. Выборку составили ученики 4 класса (10–11 лет) в количестве 50 человек. В исследовании морально-волевых качеств младших школьников мы будем руководствоваться определением В. К. Калина о том, что «Морально-волевые качества – это характеристики личности, определяющие ее способность к волевой регуляции поведения». В. К. Калинин относит к морально-волевым такие качества, которые указывают на проявление волевых усилий, например, таких, как упорство, самоконтроль и произвольность, настойчивость, инициативность, решительность, самостоятельность, выдержку, организованность и дисциплинированность и прочее [1, с. 47].

Безусловно, в рамках нашей работы не предоставляется возможным исследовать все морально-волевые качества у младших школьников, поскольку это подразумевает применение большого числа диагностических методик. Поэтому мы ограничились исследованием уровня упорства, самоконтроля и произвольности, настойчивости, инициативности, решительности, самостоятельности, выдержки, организованности и дисциплинированности. Мы считаем, что показатели развития перечисленных качеств могут указывать на общий уровень развития морально-волевых качеств у младших школьников.

В ходе нашего экспериментального исследования были использованы следующие методики: «Неразрешимая задача» (авторы Н. И. Александрова, Т. И. Шульга); «Тест самоконтроля и произвольности» (автор А. Л. Сиротюк); «Использование метода наблюдения для оценки волевых качеств» (автор А. И. Высоцкий).

Анализ результатов исследования показал, что у большинства испытуемых уровень упорства и уровень самоконтроля, произвольности имеет пониженные показатели (низкий, средний уровень). Соответственно, мы пришли к выводу, что у этих испытуемых уровень упорства, самоконтроля и произвольности как одних из критериев морально-волевого качества, недостаточно развиты, что может сказываться на успеваемости и способности преодолевать трудности.

Результаты диагностики испытуемых по уровню проявления упорства, самоконтроля и произвольности по методикам «Неразрешимая задача; «Тест

самоконтроля и произвольности» представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Результаты испытуемых по уровню проявления упорства, самоконтроля и произвольности

Уровень проявления	Уровень упорства		Уровень самоконтроля и произвольности	
	Количество человек	Процентный показатель	Количество человек	Процентный показатель
Низкий	22	44	22	44
Средний	20	40	21	42
Высокий	8	16	7	14

Результаты диагностики волевых качеств у испытуемых по методике «Использование метода наблюдения для оценки волевых качеств» представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Результаты испытуемых по уровню проявления волевых качеств

Признаки волевых качеств	Уровень развития				
	Очень сильно развито	Сильно развито	Слабо развито	Очень слабо развито	Не присутствует
Дисциплинированность	4	16	48	22	10
Самостоятельность	4	18	32	28	18
Настойчивость	10	14	44	22	10
Выдержка	4	12	34	24	26
Организованность	4	10	32	38	16
Решительность	6	10	30	26	28

Анализ результатов исследования показал, что у большинства испытуемых такие волевые качества, как дисциплинированность, самостоятельность, настойчивость, выдержка, организованность, решительность, развиты недостаточно, а именно преобладают преимущественно низкие показатели их развития.

Исходя из полученных результатов, мы выявили, что у большинства испытуемых морально-волевые качества недостаточно развиты, поскольку нами были получены достаточно низкие показатели. Возможно, это связано с тем, что

младшие школьники еще находятся в стадии формирования своей личности и развития различных умений и навыков, включая морально-волевые качества, такие как самоконтроль, решительность, дисциплинированность, способность к саморегуляции и прочее и, соответственно, им необходимо больше времени и возможностей для развития морально-волевых качеств.

Для эффективного развития морально-волевых качеств у младших школьников необходима интеграция различных методов работы с ними, включая игры и упражнения на развитие этих качеств. С этой целью нами был проведен формирующий этап эксперимента, в рамках которого применялась специальная программа, включающая в себя занятия по развитию морально-волевых качеств у младших школьников.

Цель программы – создать условия для развития морально-волевых качеств у младших школьников.

Структура каждого занятия включает в себя следующие компоненты: ритуал приветствия, упражнения, обсуждение, рефлексия. Все занятия проводились в формате игрового тренинга. Игровой тренинг – это тип активного обучения, в ходе которого происходит приобретение и отработка определенных знаний и навыков с помощью упражнений и игр.

Программа включает в себя следующие формы работы:

- игровые методы – предполагают использование различных игр для обучения и развития участников;
- групповая дискуссия – это форма общения, при которой участники группы обсуждают определенную тему или проблему и высказывают свое мнение;
- медитативные техники – используются для расслабления, снятия стресса и улучшения концентрации внимания у участников;
- методы, направленные на развитие социальной перцепции – методы, помогающие участникам лучше понимать других участников и общаться с ними.

Весь цикл занятий рассчитан на 21 час, т.е. 21 занятие. Занятия проводятся 2 раза в течение недели. Продолжительность одного занятия составляет 40

минут. Занятия рассчитаны для младших школьников в возрасте 10–11 лет и подобраны таким образом, чтобы на протяжении всего времени у ребят сохранялся к ним интерес. Ожидаемые результаты: по окончании проведения программы занятий ожидается, что у младших школьников будет наблюдаться положительная динамика в развитие морально-волевых качеств.

С целью выявления динамики в показателях морально-волевых качеств у младших школьников, после проведения программы занятий, мы сравнили их результаты, полученные на констатирующем (Срез 1) и контрольном (Срез 2) этапах. Значимость различий определялась по критерию χ^2 -Пирсона, так как результаты определены нами в формате процентного показателя.

Динамика показателей проявления уровня упорства, самоконтроля и произвольности у испытуемых представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика показателей по уровню проявления упорства, самоконтроля и произвольности (в %)

Уровень проявления	Уровень упорства		Уровень значимости различий (по χ^2 -Пирсона)	Уровень самоконтроля и произвольности		Уровень значимости различий (по χ^2 -Пирсона)
	Срез 1	Срез 2		Срез 1	Срез 2	
Низкий	44	36	0,001	44	34	0,01
Средний	40	40		42	44	
Высокий	16	24		14	22	

Анализ результатов исследования показал, что у испытуемых уровень упорства, самоконтроля и произвольности на контрольном этапе эксперимента имеет положительную динамику, что подтверждается критерием χ^2 -Пирсона.

Динамика уровня волевых качеств у испытуемых по методике «Использование метода наблюдения для оценки волевых качеств» представлены в таблице 4.

Анализ результатов исследования показал, что у испытуемых уровень волевых качеств на контрольном этапе эксперимента имеет положительную динамику, что подтверждается критерием χ^2 -Пирсона.

Таким образом, полученные результаты исследования свидетельствуют о том, что, программа занятий оказала положительное воздействие на развитие морально-волевых качеств у младших школьников.

Таблица 4 – Динамика уровня волевых качеств у испытуемых по методике «Использование метода наблюдения для оценки волевых качеств» (в %)

Признаки волевых качеств	Уровень развития										Уровень значимости различий (по χ^2 -Пирсона)
	Срез 1					Срез 2					
	Очень сильно развито	Сильно развито	Слабо развито	Очень слабо развито	Не присутствует	Очень сильно развито	Сильно развито	Слабо развито	Очень слабо развито	Не присутствует	
Дисциплинированность	4	16	48	22	10	16	56	20	4	16	0,001
Самостоятельность	4	18	32	28	18	20	44	16	12	20	0,001
Настойчивость	10	14	44	22	10	24	44	12	4	24	0,001
Выдержка	4	12	34	24	26	16	40	20	16	16	0,001
Организованность	4	10	32	38	16	12	52	24	8	12	0,001
Решительность	6	10	30	26	28	16	40	16	16	16	0,001

Исходя из положительной динамики в результатах испытуемых, мы можем утверждать, что применяемые в программе такие формы, как игровые методы, групповая дискуссия, медитативные техники, методы, направленные на развитие социальной перцепции, являются достаточно эффективным методом развития морально-волевых качеств у младших школьников.

Список литературы

1. Калинин В. К. Волевая регуляция деятельности. – М.: Владос, 2015. – 164 с.
2. Крутецкий В. А. Психология: учеб. для учащихся пед. училищ. – М.: Просвещение, 2014. – 352 с.
3. Сенько Т. Б. Развитие воли у младших школьников / Психологическая

служба. – 2017. – №8. – С. 51–55. – URL: <https://urok.1sept.ru/articles/621207> (дата обращения: 19.11.2023).

4. Слободняк Т. Э. Воля и волевые качества учащихся. – М.: Аст-Пресс, 2019. – 135 с. – URL: <https://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/materialy-dlya-roditelei/2012/08/16/volya-i-volevye-kachestva-uchashchikhsya-kak> (дата обращения: 19.11.2023).

5. Сухорукова Н. В. Развитие воли в младшем школьном возрасте как психолого-педагогическая проблема. – М.: Логос, 2017. – 112 с.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 34

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ПРИНЦИПЫ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА

Яркина Мария Алексеевна

магистрант

Научный руководитель: Ефимова Юлия Владимировна,

к.ю.н., доцент

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»,

город Саратов

***Аннотация.** В статье изучены функциональные принципы гражданского процесса. Подробно изучены и рассмотрены принципы гражданского судопроизводства, а именно: принцип состязательности сторон, принцип диспозитивности, принцип ясности и предсказуемости, принцип примирения.*

***Ключевые слова:** функциональные принципы, принцип состязательности сторон, принцип диспозитивности, принцип ясности и предсказуемости, принцип примирения*

Гражданское процессуальное право является одной из ключевых отраслей права, которая регулирует порядок разрешения гражданских споров в гражданском судопроизводстве. Функциональные принципы гражданского процесса играют важную роль в обеспечении справедливости и эффективности гражданского правосудия, помогая гарантировать защиту прав и интересов всех заинтересованных сторон.

Принцип состязательности сторон является ключевым принципом гражданского процессуального права, гарантирующим равенство прав и возможностей каждой из сторон по представлению своих интересов в суде. Этот принцип закреплен в ряде нормативно-правовых актов.

Одним из таких актов является Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации (ст. 11 ГПК РФ). Согласно этой статье, право граждан на правосудие осуществляется через суды и иные уполномоченные государственные органы на основе равенства сторон и состязательного характера процесса.

Также принцип состязательности сторон упоминается во многих других нормативно-правовых актах, например, Федеральном законе «О судебной системе Российской Федерации» (ст. 3), Конституции Российской Федерации («Статья 46. Граждане Российской Федерации имеют право на судебную защиту своих прав и свобод»), а также международных документов, таких как Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод (ст. 6).

Судебный процесс на основе принципа состязательности сторон предполагает, что каждая сторона имеет равные возможности представить свою версию произошедшего и привести свои доказательства. Это подразумевает, что суд должен соблюдать нейтралитет и неустранимую независимость от заинтересованных сторон, чтобы обеспечить справедливость и независимость судебного решения [1].

Принцип состязательности сторон является необходимым условием для обеспечения правовой справедливости и справедливости в гражданском судопроизводстве, и задача суда заключается в том, чтобы обеспечивать равные возможности и полную защиту прав и интересов всех заинтересованных сторон.

Принцип диспозитивности — это один из основополагающих принципов гражданского процессуального права, который определяет, что гражданские дела разрешаются на основе воли сторон, то есть решение дела принимается судом на основе того, что стороны сами изложили в иске или ответе на иск.

Главное положение, закрепляющее принцип диспозитивности, содержится в статье 33 ГПК РФ. Согласно данной статье, защита нарушенных или оспариваемых прав сторон возлагается на стороны гражданского дела. Суд разрешает спор между сторонами на основе представленных ими исковых заявлений, возражений на их основе, а также доказательств, представленных сторонами.

Таким образом, в соответствии с принципом диспозитивности

гражданский судопроизводство является процессом, в ходе которого стороны гражданского дела являются основными субъектами процесса, которые определяют спор, его суть, суть требований и ответов по спору, а также представляют доказательства в поддержку своих позиций. Суд в свою очередь изучает доводы сторон, проводит изучение доказательств, оценивает фактические и правовые обстоятельства и принимает решение на основе закона и фактов, представленных сторонами.

Вместе с тем, следует отметить, что принцип диспозитивности не является абсолютным. В некоторых случаях законодательство выступает в качестве регулятора содержания спора и/или определяет определенное решение в будущем гражданском деле. Например, пункт 2 статьи 308 ГК РФ указывает, что возмещение вреда, причиненного жизни и здоровью потерпевшего, не может быть исключено из договора страхования ответственности за причинение вреда (в частности, ОСАГО). Таким образом, закон запрещает сторонам договора страхования исключать ответственность за причинение такого вреда.

Таким образом, принцип диспозитивности имеет ключевое значение для гражданского правосудия, поскольку он обеспечивает принятие судебных решений, которые были бы основаны на собственной воле и интересах сторон дела. Однако принцип диспозитивности не является абсолютным и может ограничиваться нормами законодательства [2].

Принцип ясности и предсказуемости в гражданском судопроизводстве означает, что стороны гражданского дела должны иметь возможность понять сути происходящего, а также предсказать результат проводимого судебного разбирательства.

Один из основных источников, закрепляющих принцип ясности и предсказуемости в гражданском судопроизводстве, это статья 120 ГПК РФ, в которой указывается, что гражданское судопроизводство должно проводиться с соблюдением права сторон на защиту своих прав и законных интересов, а также в соответствии с принципами, определенными Кодексом.

В соответствии с принципом ясности и предсказуемости, гражданское

судопроизводство должно иметь следующие характеристики:

1. Понятность: происходящее в гражданском процессе должно быть понятно сторонам дела, а также лицам, участвующим в нем в качестве третьих лиц или свидетелей.

2. Предсказуемость: стороны должны иметь возможность предвидеть возможные последствия своих действий в гражданском процессе, а также прогнозировать исход дела на основе законов и правил, действующих в суде.

3. Открытость: гражданский процесс должен проводиться открыто и при соблюдении необходимых мер безопасности и конфиденциальности.

4. Своевременность: проведение гражданского процесса должно осуществляться в разумный срок, при этом суд должен определять сроки и соблюдать их.

5. Право на защиту: стороны гражданского дела должны иметь возможность защищать свои права и интересы на всех этапах гражданского судопроизводства.

6. Принцип доступности: гражданское судопроизводство должно быть доступным для граждан и организаций, что означает, что правосудие должно быть доступным для всех граждан, вне зависимости от их социального статуса и благосостояния [2; 112].

Принцип ясности и предсказуемости является важным аспектом гражданского судопроизводства. Он позволяет сторонам гражданского дела иметь понимание происходящего, предвидеть возможные последствия своих действий, а также прогнозировать исход дела на основе законов и правил, действующих в суде.

Важно отметить, что принцип ясности и предсказуемости является взаимосвязанным с другими принципами гражданского судопроизводства, такими как принцип законности, принцип диспозитивности, принцип справедливости и другими. Вместе эти принципы обеспечивают правовой порядок в ходе гражданского процесса.

Принцип примирения (также известный как согласительный принцип) —

это правовой принцип, который предполагает, что стороны конфликта должны приложить усилия для достижения мирных договоренностей и компромисса вместо того, чтобы решать свои конфликты судебным путем.

Согласительный принцип дает сторонам возможность выхода из конфликта, предупреждая серьезные последствия, такие как длительные и дорогостоящие судебные разбирательства, и возможные неудовлетворительные результаты.

Подход к конфликту должен основываться на тщательной оценке и изучении интересов и потребностей каждой стороны, взаимном уважении и понимании точки зрения других сторон.

В различных странах и юрисдикциях существуют разные виды закона и меры, которые регулируют и поощряют использование согласительного принципа.

Например, в США, согласительный принцип достигает высшей степени признания и в некоторых штатах обязателен в определенных типах конфликтов, таких как развод или крупные гражданские споры [3]. В России согласительные процедуры регулируются Гражданским кодексом РФ и гражданским процессуальным кодексом РФ.

Суды также способствуют использованию согласительного принципа, предлагая сторонам попытаться договориться до вынесения решения.

В ряде случаев, участие третьей стороны, такой как арбитр, медиатор или юридический консультант, может помочь сторонам найти компромисс, который удовлетворяет их обеих.

Например, в России имеется институт судебного примирения, который предоставляет возможность сторонам примириться под руководством судьи до вынесения окончательного решения в споре.

Тем не менее, не всегда удается достичь примирения, и стороны могут продолжать свой разногласия с помощью судьи.

В целом, использование согласительного принципа в правовой системе имеет целью снижение количества растущих конфликтов и повышение

эффективности процесса правосудия.

Таким образом, Функциональные принципы гражданского процесса играют ключевую роль в создании справедливой и эффективной системы разрешения гражданских споров. Они определяют цели и задачи гражданского процесса, а также устанавливают основные принципы, на которых должны основываться все его этапы.

Однако следует отметить, что принципы гражданского процесса не всегда работают идеально, а их реализация может зависеть от многих факторов, таких как квалификация судей, культура правосознания общества, уровень развития правовой системы и др. Поэтому важно постоянно улучшать и совершенствовать систему гражданского процесса, чтобы обеспечить лучшую защиту прав и интересов граждан.

Список литературы

1. Крашенников Е. А. Гражданское право и процесс. Избранные труды. / Е. А. Крашенников. – Москва: Юрайт, 2020. 1125 с.
2. Анишина В. И. Функции судов как самостоятельной ветви государственной власти в РФ / Российский судья. 2016. №10. С. 14–16.
3. Шиянов А. В. Судебные системы зарубежных стран / А. В. Шиянов. – Ростов н/Д: ООО «Ростиздат», 2006. 358 с.

**«СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: ЭКСПЕРИМЕНТ
И НАУЧНАЯ ДИСКУССИЯ»**

XVIII Международная научно-практическая конференция

Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353445, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Весенняя, 8, оф. 1
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82

Подписано в печать 28.11.2023 г. Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 2,73
Бумага офсетная. Печать: цифровая. Гарнитура шрифта: Times New Roman
Тираж 50 экз. Заказ 655