

Научно-исследовательский
центр «Иннова»

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ В ЭКОНОМИКЕ

Сборник научных трудов по материалам
VIII Международной научно-практической конференции,
13 октября 2023 года, г.-к. Анапа



Анапа
2023

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5
А43

Научный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В. к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.** д.э.н., доцент (Анапа), **Ожерельева Н.Р.** к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.** к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

А43 АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ В ЭКОНОМИКЕ. Сборник научных трудов по материалам VIII Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 13 октября 2023 г.). – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2023. – 66 с.

ISBN 978-5-95356-288-1

В настоящем издании представлены материалы VIII Международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы в экономике», состоявшейся 13 октября 2023 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки и практики, и применению результатов научных исследований. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в экономике.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

ISBN 978-5-95356-288-1

© Коллектив авторов, 2023.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2023.

СОДЕРЖАНИЕ

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ, ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ И УСТОЙЧИВОСТЬ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Волков Владислав Александрович 5

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

РОЛЬ ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Зембатова Раиса Маратовна 14

ВЛИЯНИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ НА ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Хадиков Игорь Таймуразович 20

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

РАЗВИТИЕ МЕЖОТРАСЛЕВОЙ КООПЕРАЦИИ, КАК УСЛОВИЕ ВОПЛОЩЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ СТРАТЕГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Иконников Андрей Владимирович 26

МИРОВАЯ ПРАКТИКА ПО БЛАГОУСТРОЙСТВУ И ОЗЕЛЕНЕНИЮ ГОРОДСКИХ И ВНЕГОРОДСКИХ ТЕРРИТОРИЙ И ПЛОЩАДЕЙ

Анисимова Нина Николаевна

Насонова Ольга Сергеевна 36

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К СНИЖЕНИЮ ТИПОВЫХ РИСКОВ РАЗВИТИЯ СТАРТАПОВ В ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРЕ

Строилова Юлия Николаевна 41

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СУЖДЕНИЯ

БУХГАЛТЕРА В СОВРЕМЕННОЙ ПРАКТИКЕ УЧЕТА

Ханавова Диана Эльбрусовна 49

МЕНЕДЖМЕНТ

***МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ЗНАНИЯМИ В ГУМАНИТАРНЫХ
ВУЗАХ***

Леонова Жанна Константиновна

Колгушкина Юлия Витальевна

Столярова Алла Николаевна

Петросян Александр Давидович 56

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИИ

И ПЕДАГОГИКИ

***ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА КАК УСЛОВИЕ
ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА ПРИ
ФОРМИРОВАНИИ КОМПЕТЕНТНОСТНОЙ МОДЕЛИ
ВЫПУСКНИКА СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ (СПО)***

Моисеева Евгения Валерьевна

Кармолицкая Людмила Александровна

Недоступенко Дарья Александровна 62

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

УДК 336.03+336.6+338

ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ, ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ И УСТОЙЧИВОСТЬ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Волков Владислав Александрович

экономист, ведущий экономист некоммерческой организации,

г. Москва

***Аннотация.** В статье рассматривается влияние государственной экономической политики в России на эффективность и качество работы, источники и структуру финансирования, а также устойчивость развития социально ориентированных некоммерческих организаций. Предложены направления совершенствования государственной экономической политики в области НКО.*

The article examines the influence of state economic policy in Russia on the efficiency and quality of work, structure and sources of financing, as well as the development sustainability of socially oriented non-profit organizations. Directions for improving state economic policy in the field of non-profit organizations are proposed.

***Ключевые слова:** государственная экономическая политика; некоммерческая организация; социально ориентированная некоммерческая организация; социальные услуги; источники финансирования; государственно-некоммерческое партнерство; целевой капитал; государственные закупки; гранты и субсидии; устойчивое развитие*

***Keywords:** state economic policy; non-profit organization; socially oriented non-profit organizations; social services; financial resources; sources of funding; government–nonprofit partnership; endowment fund; public procurement; grants and*

subsidies; sustainable development

Деятельность некоммерческих организаций (НКО) направлена на достижение общественных благ (социальные, культурные, благотворительные цели), а не извлечение прибыли [1], а услуги часто предоставляются ими получателю безвозмездно или по сниженным ценам. Эти особенности функционирования НКО актуализируют вопросы поиска источников их финансирования, повышения эффективности и качества их деятельности, а также государственной политики, и в первую очередь экономической политики, направленной на регулирование производства общественных благ с привлечением НКО, при обеспечении эффективности использования бюджетных средств, а также устойчивого развития самих НКО и гражданского общества.

Одной из форм НКО являются социально ориентированные некоммерческие организации (далее – СОНКО), создаваемые для решения социальных проблем и развития гражданского общества в Российской Федерации [1]. Передача определенных функций, полномочий и обязанностей в сфере социальных услуг от государственных органов и организаций СОНКО характеризует одну из тенденций трансформации социальных государств при переходе от моделей общественного благосостояния, основанных на социальном обеспечении, к современным социально-сервисным моделям, предполагающим сотрудничество государства и НКО [1].

Государство влияет на НКО как с помощью регулирования направлений деятельности, источников финансирования, создание законодательной базы и т.п., так и через непосредственную поддержку. Как наиболее востребованные формы поддержки НКО со стороны органов власти можно выделить: государственные (муниципальные) гранты; целевое субсидирование; субсидирование деятельности НКО, не связанное с выполнением конкретного проекта и используемое для покрытия текущих (операционных) расходов; предоставление помещений для размещения НКО, в том числе на безвозмездной основе; налоговые льготы; размещение государственного заказа на возмездное оказание услуг; информационно-консультационная и образовательная помощь. По всем этим

направлениям в последние годы наметился прогресс [2].

Несмотря на то, что с 2017 по 2021 годы число НКО сократилось на 6,3 %, СОНКО – на 10,5 %. [3], объем финансирования СОНКО вырос в реальных (с учетом инфляции) показателях. Можно особо выделить высокую динамику роста финансирования из бюджетов различных уровней. По сравнению с 2017 г., в 2021 г. доля государственного финансирования в общем объеме финансирования СОНКО выросла с 11,6% до 22,4%, однако в 2022 году вновь снизилась до 14,5% (здесь и далее приведены расчеты автора по данным из [7]). При этом относительно стабильной в 2017–2021 годах оставалась доля доходов от реализации (28,4 - 34,1%), поступлений от российских физических лиц (9,56 – 13,4%), российских коммерческих организаций (18,5 – 22,5%). Исключение составил 2022 год, когда доля коммерческих организаций выросла до 30,4%, вытеснив долю государства.

Тенденция на увеличение объемов государственного финансирования СОНКО, с точки зрения автора, скорее позитивна: можно говорить о том, что предоставление общественных благ с помощью отобранных на конкурсной основе НКО, деятельность которых с одной стороны, контролируется и регулируется не только государством, но и иными жертвователями, а с другой стороны связана с применением инновационных методов [9], большей гибкостью и меньшей бюрократизированностью, будет не менее (а скорее даже более) эффективно, чем предоставление тех же услуг непосредственно государством.

Однако для повышения эффективности государственного финансирования и улучшения качества предоставляемых НКО услуг необходимо предпринять ряд мер, в числе которых:

- увеличение объема конкурсного финансирования НКО за счет уменьшения адресного финансирования по заявочному внеконкурсному принципу, которое представляется менее открытым и прозрачным [4];

- совершенствование механизмов оценки эффективности целевых программ, в рамках которых осуществляется субсидирование НКО – в частности, оценка не только формального выполнения показателей, заложенных в

программу, но и целесообразности и релевантности выбора целей, показателей, направлений финансирования на этапе планирования программ, их согласование с иными целями и стратегиями государства и отдельных регионов [4];

– для повышения эффективности государственного финансирования необходимо привлечение в систему оценки качества оказания услуг клиентам профессионалов отраслей социальных услуг (помимо представителей общественных объединений и государства), продолжение диалога и повышение доверия между всеми участниками процесса [6];

– совершенствование показателей государственной экономической статистики, в том числе улучшение сопоставимости показателей разных ведомств [3]: несмотря на некоторый прогресс в этой области, имеющиеся ограничения затрудняют как изучение некоммерческого сектора, так и оценку эффективности его финансирования и работы.

С точки зрения региональных различий, несмотря на обнадеживающую тенденцию к росту региональной господдержки, в РФ наблюдается значительная дифференциация ее объемов как между регионами, так и внутри них. Использование регионами опыта друг друга, компетентная и целевая политика региональных властей может привести к позитивным результатам в отстающих субъектах федерации, особенно вне региональных центров [10, 13].

Надо отметить, что наметились определенные пределы наращивания объемов государственного финансирования, о чем свидетельствуют снижение размеров субсидий, небольшой размер тарифов на социальные услуги, уменьшение общего количества поддерживаемых социальных проектов, что делает указанные источники финансирования все менее привлекательными для СОНКО [9]. Резкое уменьшение объемов государственного финансирования в 2022 году могло поставить финансовую и организационную устойчивость НКО под угрозу.

В связи с этим представляется необходимым обеспечение большей стабильности долгосрочной государственной финансовой поддержки. Развитие механизмов долгосрочного государственного финансирования могло бы обеспечить сохранение, накопление и развитие сложных компетенций, развитой

организационной культуры, основных фондов НКО.

Представленные выше данные, а также данные исследования Старшиновой и Бородкиной [9] (в котором показана опасность нарастания так называемой «грантовой зависимости» от единственного источника или способа финансирования), свидетельствуют об актуальности и важности задачи диверсификации источников финансирования НКО в условиях возможного быстрого и значительного изменения структуры финансирования. Это позволит обеспечить большую стабильность деятельности, уменьшить финансовые риски, увеличить продолжительности жизни НКО [9, 11], что в конечном счете, по мнению автора, приведет к росту эффективности и качества предоставления ими услуг.

С этой точки зрения государственная экономическая политика должна быть направлена на поддержку диверсификации источников финансирования через установление налоговых льготы для НКО и жертвователей (физических лиц и коммерческих организаций, в том числе регулярных пожертвований, «подписок»), а также через обучение и информационную поддержку, направленную на совершенствование управленческой компетентности НКО и изменение организационной культуры [9]. Успех в части привлечения ресурсов массовой благотворительности, увеличения ресурсной базы социальной политики и распространения полезных гражданских практик во многом будет зависеть от этих мер.

В особенности важно стимулирование государством постепенного развитие внутренних источников финансирования (в том числе как обеспечивающие более устойчивое развитие) – таких как доходы от реализации и доходы от целевого капитала.

Финансовый результат от предпринимательской деятельности может стать одним из источников финансирования СОНКО, однако государству следует избегать мер, которые могут поощрить отход от уставных целей и миссии НКО в пользу погони за прибылью. В выполнении этой задачи может опыт реформ других стран [5, 6, 13].

В то же время выручка от реализации (являющаяся в том числе источником возможного положительного финансового результата) вполне может составлять

значительную долю финансовых поступлений НКО. Государство может влиять на выручку через предоставление налоговых льгот как самим НКО, так и покупателям их продукции и услуг.

Источником выручки в том числе может быть непосредственно государство и муниципалитеты как заказчики закупок и организаторы тендеров. Принятое в России в последнее десятилетие в этой области законодательство обеспечивает значительные преференции для СОНКО, однако их доля в общем объеме закупок все еще остается незначительной, что обусловлено рядом экономических, социальных, финансовых и организационных барьеров. Государственная экономическая политика может быть направлена здесь на дальнейшее совершенствование законодательства, о необходимости которого указывает Н. Сироткина [13]: необходимо введение частичной предоплаты, возможности временной переброски средств с одного проекта на другой, в ряде случаев проведение отдельных конкурсов для НКО без участия коммерческих организаций, что позволит сделать рост участия НКО в государственных и муниципальных закупках более органическим.

Кроме того, значительным препятствием расширения доли негосударственных НКО в оказании социальных услуг являются низкая емкость и неустойчивость рынка, которые делают приход на рынок государственных контрактов рискованным. Это касается и благотворительного, и конкурентного рынков, которые могли бы служить источником рыночного маневра и альтернативой госконтрактам на случай неудачи в их получении. Государству следует не только финансировать сами контракты, но также способствовать развитию конкуренции и альтернативных рынков, включая квазирыночные механизмы повышения платежеспособного спроса населения, а также повышать гибкость госрегулирования в этой сфере в соответствии с многообразием поставщиков и условий предоставления услуг [6].

Представляется важным развитие такой формы финансирования НКО, как фонды целевого капитала (эндаунмент-фонды). Несмотря на незначительность их доли в структуре финансирования СОНКО, она выросла с 0,22% до 0,59% в

период 2017 – 2022 гг. [7]. Этот внутренний источник финансирования наиболее стабилен, и в наибольшей степени обеспечивает устойчивое развитие НКО. Целевой капитал и доходы от управления целевым капиталом не являются объектом налогообложения, однако требуются дополнительные меры государственной экономической политики по совершенствованию регулирующего законодательства: необходимо обеспечить возможность участвовать в создании и управлении целевого капитала НКО благотворительных фондов, изменение подзаконных актов, регулирующих деятельность управляющих компаний по доверительному управлению средствами капитала, право самих фондов пополнять свои целевые капиталы, а также льготы для юридических лиц – жертвователей [8].

В заключение можно обозначить еще несколько мер, которые могли бы усовершенствовать государственную экономическую политику в области НКО.

Развитию сектора НКО будет способствовать согласования разнонаправленных векторов экономической политики в условиях большого и сложно устроенного государства и общества [12].

Необходимо снижение административных и регуляторных барьеров в целом (а не их рост, как это наблюдалось в ряде случаев в последние годы), особенно для малых НКО, составляющих в России основу сектора, тогда как сейчас меры стимулирования сопровождаются большим числом регламентирующих требований к провайдерам и ужесточением целевых показателей деятельности курирующих государственных структур [6]. С этой целью государство может содействовать распространению принципов «добросовестного управления», наработанных в зарубежной практике, позволяющих удерживать административные барьеры на приемлемом уровне без снижения эффективности государственного контроля за расходованием выделенных СОНКО бюджетных средств [2].

Список литературы

1. О некоммерческих организациях: федер. закон РФ от 12.01.1996 № 7-ФЗ (в ред. от 14.07.2022) / Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8824/ (дата

обращения: 14.10.2023).

2. Беневоленский, В. Б. Особенности функционирования и финансирования некоммерческих организаций /В. Б. Беневоленский, Е. О. Шмулевич / Вопросы государственного и муниципального управления. – 2013. – № 3. – С. 150–175.

3. Головчанская, М. А. Особенности функционирования и финансирования некоммерческих организаций /М.А. Головчанская, А. Т.Измайлов / Вестник российского университета кооперации. – 2022. – № 4 (50). – С. 15–20.

4. Громова, М. Н. Государственная поддержка НКО и проблема оценки ее эффективности. / М. Н. Громова, И. В. Мерсиянова / Гражданское общество в России и за рубежом. – 2016. – № 1. – С. 39–44.

5. Макеева, О. С. Источники финансирования деятельности некоммерческих организаций: понятие, классификация, особенности формирования и использования. /О. С. Макеева, М. А. Штефан / Бухгалтерский учёт в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2014. – № 22 (358). – С. 9–22.

6. Московская, А. А. Стимулы и барьеры привлечения негосударственных поставщиков к оказанию социальных услуг: российский и зарубежный опыт. / Вопросы государственного и муниципального управления. – 2018. – № 3. – С. 88–116.

7. Основные сведения о деятельности социально ориентированных некоммерческих организаций по субъектам Российской Федерации в 2012–2022 гг. / Федеральная служба государственной статистики РФ. URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/SONKO_2012-2022.xlsx (дата обращения: 13.10.2023).

8. Подольская, А. П. Целевой капитал как источник финансирования некоммерческой организации. /А. П. Подольская, Е. Е. Харламова / Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2016. – № 2. – С. 31–42.

9. Старшинова, А.В. Стратегии устойчивости социально ориентированных НКО: механизм грантовой поддержки / А.В. Старшинова, О.И. Бородкина / Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2022. – Т. 15. № 5. – С. 221–236.

10. Филиппова, А. В. Финансовая поддержка социально ориентированных некоммерческих организаций в регионах России. / Вопросы государственного и муниципального управления. – 2021. – № 2. – С. 61-86.

11. Carroll D.A., Stater K.J. (2009). Revenue diversification in nonprofit organizations: Does it lead to financial stability? / Journal of Public Administration Research and Theory. – 2009. – 19(4). – P. 947-966.

12. Salamon L. M., Benevolenski V. Putting Nonprofits on the Policy Agenda of Post-Soviet Russia: A Story of Convergence/ Nonprofit and Voluntary Sector Quarterly. – 2020. – Vol. 50. – P. 213-234.

13. Sirotkina, N. Could public procurement become an incentive for developing the non-profit sector in Russia? / Sirotkina, N., Zuea E., Pavlovskaya S. / Journal of Social Policy Studies. – 2020. – Vol. 18. No. 1. – P. 115–128.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

УДК 330

РОЛЬ ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Зембатова Раиса Маратовна

студентка 4 курса,

ФГБОУ ВО «Северо-Осетинский государственный университет
им. К. Л. Хетагурова»

***Аннотация.** В статье проанализированы особенности воздействия процессов теневизации экономической деятельности на экономическую безопасность регионов и рассмотрены причины функционирования теневой экономики. Основной акцент сделан на раскрытии содержания скрытой, фиктивной и подпольной экономики, а также форм теневых отношений. Ключевым аспектом является изучение влияния различных форм теневой деятельности на индикаторы экономической безопасности региона и определение мер противодействия теневизации экономической деятельности.*

***Ключевые слова:** теневая экономика, экономическая безопасность, теневизация экономической деятельности, неформальная экономика, фиктивная экономика, подпольная экономика*

The article analyzes the features of the impact of the shadow economy processes on the economic security of regions and considers the reasons for the emergence of the shadow economy. The main emphasis is placed on disclosing the content of the informal, fictitious and underground economy, as well as forms of shadow relations. The key aspect is the degree of influence of various sectors of the shadow economy on the level of economic security, and the development of a set of measures to counteract the shadowing of economic activity.

Keywords: *shadow economy, economic security, shadow economy of economic activity, informal economy, fictitious economy, underground economy*

ВВЕДЕНИЕ

Наличие теневого сектора характерно для всех экономик мира. Отличие между странами заключается в масштабах и преобладающих видах теневой деятельности. Мировые кризисы, войны, эпидемии, смена политического режима – все это является благоприятной средой для развития теневой деятельности. Особенно актуальным для России это стало с 1980-х гг. и остается таковым до настоящего времени. Влияние теневого сектора негативно сказывается на общем состоянии экономики, поскольку уклонение от уплаты налогов обуславливает потери для бюджета страны, неучтенные денежные средства создают инфляционное давление, снижается уровень жизни, и все это относится к так называемой серой экономике. Если же говорить о запрещенных законодательством видах деятельности, то теневилизация ведет к криминализации, нарушению прав человека, реальному ущербу предприятиям и экономике в целом, снижению инвестиционной привлекательности отдельных регионов и государства. Разрастание теневой экономики приводит к ухудшению условий труда и снижению социальной защищенности граждан, что подтверждается практикой современной российской экономики. Занятость большей части населения в теневой экономике в 90-е гг. XX в. и получение серых зарплат уже привело к определенным негативным результатам. Люди, выходящие на пенсию в настоящее время, при наличии многолетнего стажа работы получают минимальный размер пенсионного пособия.

ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ

Объектом исследования является теневилизация экономической деятельности региона

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ИССЛЕДОВАНИЯ

Цель исследования – оценка влияния теневого сектора на экономическую безопасность региона. Для ее достижения были поставлены следующие задачи: 1) охарактеризовать сущность теневой экономики; 2) выявить влияние теневилизации на экономическую безопасность; 3) описать экономические последствия

воздействия теневого сектора на экономику; 4) охарактеризовать меры по предотвращению теневизации экономической деятельности.

МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Методы исследования: анализ, синтез, обобщение.

РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Теневизация экономической деятельности – это сложная социально-экономическая проблема для всего мирового сообщества. По оценкам МВФ объем теневой экономики в мире на 2015 год составлял 31,9 % мирового валового внутреннего продукта. Различные ее формы сопровождают легальную экономическую деятельность и в большинстве случаев тесно с ней переплетаются. Такая ситуация носит дестабилизирующий характер для развития не только отдельных регионов и стран, но и мировой экономики в целом. Страны с высоким уровнем теневой экономической деятельности имеют низкий инвестиционный рейтинг и соответственно уровень конкурентоспособности, высокие риски ведения бизнеса, как в экономическом, так и политическом и социальном аспектах.

На протяжении всего периода развития современной российской рыночной экономики теневизация являлась ее неотъемлемой частью. При этом влияние теневой экономики на общество неоднозначно и разнонаправлено, что определяется большим разнообразием видов деятельности теневого сектора. При исследовании структуры теневой экономики применяют различные варианты дифференциации ее отдельных форм. В общем случае ее можно разделить на три сектора: скрытая экономика, фиктивная и подпольная.

Скрытая или «серая» экономика – это такие виды экономической деятельности, которые не запрещены законом, но доходы от этой деятельности сознательно занижаются либо скрываются, что приводит к недофинансированию бюджетов различных уровней.

Фиктивная экономика – это специфическая форма теневой деятельности, которая в противовес серой экономике отражает несуществующие результаты деятельности как реальные. Такая форма теневой экономической деятельности способствует развитию коррупции, перераспределению и легализации незаконно

полученных доходов.

Подпольная экономика включает виды деятельности, запрещенные законодательством (производство и реализация оружия и наркотических средств, насилие, убийства в целях получения выгоды, контрабанда и пр.). Это самая разрушительная часть теневого сектора, поскольку приводит к усилению криминальной нагрузки на общество и снижает рейтинг регионов и государства в целом.

Также выделяют неформальный сектор экономики, который в соответствии с методологией Росстата представляет собой способ самозанятости населения без какой-либо регистрации («гаражное» производство, реализация сельхозпродукции собственного производства и пр.)

К субъектам теневой экономики в зависимости от формы проявления могут относиться как обычные граждане, нелегально трудоустроенные, получающие серую заработную плату и пр., предприниматели и бизнесмены различного уровня, так и криминальные элементы, осуществляющие тяжкие противозаконные действия.

Различные формы теневых отношений можно классифицировать в зависимости от сферы экономической деятельности, в которой они проявляются в сфере торговли:

- сотрудничество с таможенными органами (торговля конфискованными товарами, импорт запрещенных товаров), торговля фальсифицированной продукцией, контрабанда в сфере образования;

- взятки за поступления в образовательные учреждения различного звена, получение образования и диплома в сфере здравоохранения;

- сговор между медицинскими учреждениями (сотрудниками) и фармацевтическими (или дистрибьютерскими) компаниями, оказание нелегальных платных услуг в производственной сфере;

- перевод прибыли в оффшорные зоны, умышленное банкротство предприятий, задержка заработной платы, использование труда нелегальных мигрантов, бартер, необоснованное распределение государственных заказов в финансово-кредитной сфере;

– формирование финансовых пирамид, легализация криминальных доходов и структур и т.д.

Среди основных причин, способствующих теневизации экономической деятельности регионов, можно выделить:

1. недоверие к государству со стороны предпринимателей;
2. коррупция, как в государственных органах, так и в предпринимательской среде;
3. высокая дифференциация доходов;
4. высокая налоговая нагрузка на слои населения с низкими доходами;
5. несовершенство законодательства;
6. размытость административных функций между различными ветвями исполнительной власти.

Исследуя вопрос теневизации экономической деятельности, можно отметить, что некоторые ученые выделяют положительные аспекты влияния этого процесса на социально-экономическое положение страны и регионов [2]. Нельзя не согласиться с тем, что в периоды социально-экономических кризисов нелегальная экономика позволяет поддержать жизнеспособность населения. Вместе с тем невозможно отрицать и крайне негативное воздействие нелегальной экономики, которое при переходе государства на устойчивый уровень.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Теневая экономика по-прежнему остается весомой проблемой на пути достижения устойчивого развития региональной и национальной экономик. Субъектами теневого сектора являются различные социальные группы с неодинаковыми интересами и формами экономических отношений. Теневой сектор, имея некоторые положительные аспекты в периоды глубоких экономических кризисов, в целом негативно влияет на экономическую безопасность регионов и государства. Подрывая материальную основу обеспечения экономической безопасности, теневая деятельность создает препятствия на пути поступательного экономического развития. Для решения этого вопроса требуется комплексный институциональный подход. При определении методов борьбы с нелегальной

экономической деятельностью необходимо определять причины и факторы, способствующие развитию теневых отношений в том или ином регионе. Для повышения эффективности мероприятий в отношении снижения уровня теневизации экономической деятельности в стране и регионах необходимо использовать не только экономические и административные методы государственного воздействия, но и повышать прозрачность законодательства и развивать инфраструктуру неблагополучных в экономическом плане.

Список литературы

1) Гуленков, С. С. Противодействие теневой экономике России в новых условиях международной торговли: Гуленков, С. С. / С. С. Гуленков. – Москва, 2012. – 178 С.

2) Ишков, Ю. В. Теневая экономика и ее негативное влияние на экономическую безопасность Российской Федерации / Ю. В. Ишков, Р. З. Ильясова, А. Р. Тулегенова / Вестник АГТУ. – 2018. – No 1 (65). – С. 121–129.

3) Овсянникова, И. П. Теневая экономика: учеб. пособие / И. П. Овсянникова; ФГБОУ ВО РГУПС. – Ростов н/Д, 2015. – 160 с.

4) Тряхов, Е. А. Теневая экономика как особая угроза безопасности Калининградской области / Е. А. Тряхов. / Молодой ученый. – 2020. - No 21 (311). – С. 193–195.

УДК 330

**ВЛИЯНИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ НА
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ****Хадиков Игорь Таймуразович**

студент

Научный руководитель: Ракута Наталья Васильевна,

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Северо – Осетинский государственный университет»,

город Владикавказ

***Аннотация.** Денежно-кредитная политика влияет на экономическое поведение государства, благополучие населения, место страны на мировой арене. Экономическая безопасность государства определяет уровень защищенности экономики страны от различных угроз. Реализация этих угроз может нарушить нормальное функционирование национальной экономики, нанести ущерб экономическим интересам государства, затруднить развитие экономики страны, а также осложнить экономическое взаимодействие государства с другими странами, объединениями и международными экономическими организациями. Соответственно, денежно-кредитная политика как инструмент государственного регулирования экономики, является составляющей системы экономической безопасности государства. В настоящее время вопросы экономической безопасности все чаще поднимаются на повестку дня. Это связано с тем, что в эпоху постиндустриального общества, развития глобализации и мирового рынка национальная экономика находится под воздействием огромного количества факторов, которые образуют сложную динамичную систему.*

Современные нормативно-правовые акты содержат различные положения, регулирующие экономическую сферу, в том числе меры по определению

денежно-кредитного состояния государства и его субъектов. Целью данной работы является определение роли денежно кредитной политики в системе экономической безопасности России.

Monetary policy influences the economic behavior of the state, the wellbeing of the population, and the country's place on the world stage. The economic security of the state determines the level of protection of the country's economy from various threats. The implementation of these threats can disrupt the normal functioning of the national economy, damage the economic interests of the state, hamper the development of the country's economy, and also complicate the economic interaction of the state with other countries, associations and international economic organizations. Accordingly, monetary policy, as an instrument of state regulation of the economy, is a component of the state's economic security system. Currently, issues of economic security are increasingly rising on the agenda. This is due to the fact that in the era of post industrial society, the development of globalization and the world market, the national economy is under the influence of a huge number of factors that form a complex dynamic system. Modern regulations contain various provision regulating the economic sphere, including measures to determine the monetary state of the state and its subjects. The purpose of this work is to determine the role of monetary policy in the economic security system of Russia.

Ключевые слова: *денежно-кредитная, политика, экономическая безопасность, государство*

Keywords: *monetary, policy, economic security, state*

Экономическая безопасность государства — это состояние, в котором обеспечивается стабильное развитие вопреки внешним и внутренним угрозам, следует отметить, что построение и обеспечение существования гармоничной системы национальных интересов играет ключевую роль в экономике государства. Национальные интересы Российской Федерации охватывают все сферы развития как личности, общества, так и самого государства в целом, а именно в сфере внутривнутриполитической, социальной, этнической, экономической и т.д. Важность национальных интересов проявляется прежде всего в укреплении

территориальной целостности Российской Федерации посредством обороны, независимости, суверенитета государства. Также укрепление национальной независимости, повышение качества жизни населения, обеспечение устойчивого развития национальной экономики и ее конкуренции, развитие демографических институтов и т.д. Все эти интересы влияют на экономическую безопасность государства в целом.

Денежно-кредитная политика России направлена на сдерживание инфляции и поддержание стабильного обменного курса рубля. Банк Российской Федерации поддерживает инфляцию на уровне 4%. Эта политика определяется как таргетирование инфляции. В период с начала 2004 года по август 2017 года Банк России преследовал несколько целей своей политики, хотя весь период ознаменовался постепенным переходом к полноценному таргетированию инфляции, которое было официально введено с начала 2015 года. С начала 2015 года Банк России приступил к полноценному таргетированию инфляции. Однако за это время Россия также столкнулась с серьезным экономическим спадом, а также с быстро ускоряющейся инфляцией из-за обесценивания рубля. Поэтому денежно-кредитная политика должна балансировать между поддержкой реального сектора экономики и противодействием инфляции. Во главе всех инструментов стоит ключевая ставка, под которой следует понимать процентную ставку по кредитам, предоставляемым центральным банком коммерческим банкам, и по депозитам.

Таблица 1 - Инфляционные ориентиры Банка России за 2010–2020 г.:

Год	Инфляционный ориентир		Фактическая инфляция	Ставка рефинансирования/ключевая
	Нижний	Верхний		
	предел	предел		ставка на конец года
2010	6	7	8,78	7,75
2011	7	8,5	7,1	8,25
2012	9	10	10,8	8,25

2013	5	7	6,1	5,5
2014	5	6	6,6	15,00
2015	5	6	6,5	11,00
2016	5		11,4	10,00
2017	Цель установлена на среднесрочную перспективу: снижение инфляции до 4% в 2018 году и дальнейшее ее поддержание вблизи указанного уровня		12,9	7,75
2018	Цель установлена на среднесрочную перспективу: снижение инфляции до 4% в 2019 году и дальнейшее ее поддержание вблизи указанного уровня		5,4	7,75
2019г.	3,99		9,0	6,5
2020г.	4,42		10,5	4,25

Из данных таблицы 1 видно, что в период с 2010 по 2015 гг. формой целевого ориентира Банка России был целевой диапазон. В 2010 году рост цен ускорился практически на все основные виды товаров и услуг, что, по мнению ЦБ, свидетельствует о действии фундаментальных причин повышения инфляции.

Ввиду неопределенности перспектив завершения мирового финансового кризиса, изменением поведения инвесторов и ценовой политики производителей, Центральному банку было крайне сложно сдерживать рост цен. Фактическая инфляция по итогу 2010 года почти вдвое превысила целевые значения диапазона, обозначенным ЦБ ранее, и составила – 8,78% (при заявленном уровне 6–7%).

В 2012 году мы наблюдаем интересную особенность установления целевого ориентира по инфляции: как видно из таблицы целевой диапазон на 2012 год был установлен в вилке от до 10%, тогда как фактическая инфляция годом

ранее составила меньшую величину – 8,8%.

Учитывая тот факт, что Центральный банк ежемесячно получает результаты исследований динамики потребительских цен на рынке, и во время публикации основных направлений на 2010 год у него была информация о том, что уже три месяца подряд цены на товары не растут (в текущем месяце по отношению к предыдущему месяцу было нулевое значение роста цен) и инфляция с июля 2011 года была зафиксирована на уровне 8,1%, вряд ли можно было с уверенностью предположить, что в последние два месяца года инфляция даст большой скачок вверх. Скорее всего, к этому времени ЦБ четко понял, что доверие к его денежно-кредитной политике было существенно подорвано как бизнесом, так и домохозяйствами, поскольку 5 лет подряд Центральному банку ни разу не удалось достичь целевого показателя инфляции, поэтому в этом году он зависил целевой диапазон, чтобы не перешагнуть верхнюю границу диапазона, что могло бы стать началом формирования доверия к проводимой политике.

Подводя некоторые итоги, следует сделать следующие выводы:

1. С финансовой точки зрения вклад роста денежной массы (денежной эмиссии) в формирование экономического роста является ключевым. Это убедительно показано опытом ведущих экономик мира (за исключением Японии) и наглядно иллюстрируется сравнительной динамикой ВВП и денежной массы, а также анализом парной корреляции этих показателей.

2. Денежно-кредитная политика, проводимая Банком России, не направлена на рост ВВП страны.

3. Россия отстает как минимум в два раза в вопросе монетизации экономики от уровней развитых стран, что является резервом для стимулирования экономического роста.

Список литературы

1. Бабурин С. Н. Стратегия национальной безопасности России: теоретико-методологический аспект / С. Н. Бабурин, М. И. Дзлиев, А. Д. Урсул. – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2015. – 512 с. 79

2. Баранов В. М. Законодательное определение понятия «экономическая безопасность государства» и современные проблемы ее правового регулирования / В. М. Баранов. - М.: ЮРАЙТ, 2017. – 418 с. 3. Базиев А. Х. Угрозы экономической безопасности России и предложения по их минимизации / А. Х. Базиев / Молодой ученый. - 2017. - №48. - С. 227–229

4. Бан, О. А. Экономическая безопасность личности в системе экономической безопасности государства / Банк О. А./ Russian Journal of Management. - 2020. - Т. 8. - № 2. - С. 106–110.

5. Басов А. А. Государство как объект обеспечения экономической безопасности / Басов А. А./ Экономика и предпринимательство. - 2020. - № 7 (120). - С. 206–211.

6. Белухин В. В. Теневая экономика как угроза экономической безопасности государства / Белухин В. В., Ефименко А. М./ Modern Science. - 2020. - № 3–1. - С. 44-48.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 67.017(679.7)

РАЗВИТИЕ МЕЖОТРАСЛЕВОЙ КООПЕРАЦИИ, КАК УСЛОВИЕ ВОПЛОЩЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ СТРАТЕГИЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Иконников Андрей Владимирович

магистр

Научный руководитель: Сиротина Лидия Константиновна,

преподаватель, доцент

Санкт-Петербургский государственный университет промышленных

технологий и дизайна,

Санкт-Петербург

***Аннотация.** В статье рассмотрено состояние лесного комплекса в Северо-Западном федеральном Округе (СЗФО), условия ведения лесодобычи и пользования лесными землями. Отражены показатели доходности лесопромышленной отрасли для бюджетов субъектов Федерации. Приведен обзор направлений развития лесодобычи и лесопереработки в условиях действующих внешнеторговых санкций и роста спроса на их продукцию на внутренних российских рынках. Рассмотрена деятельность в области производства и охраны окружающей среды ООО «Соломенский лесозавод» в сравнении с другими предприятиями данной отрасли по Северо-Западу. Очерчены перспективы модернизации ООО «Соломенский лесозавод» путем реализации инновационного инвестиционного проекта по организации производства топливных пеллет из вторичного сырья доревопереработки, а также возможности межотраслевого сотрудничества в данной сфере и развития научно-технических кластеров в регионе.*

Ключевые слова: лесодобыча, лесозаготовка, лесопереработка,

деревообработка, лесопромышленный комплекс, вторичное сырье, природо-охрана, лесовосстановление

The article considers the state of the forest complex in the North-Western Federal District (NWFED), the conditions of forest extraction and use of forest lands. The indicators of profitability of the timber industry for the budgets of the subjects of the Federation are reflected. The review of the directions of development of timber extraction and timber processing in the conditions of the current foreign trade sanctions and the growth of demand for their products in the domestic Russian markets is given. The activity in the field of production and environmental protection of LLC "Solomenskiy lesozavod" in comparison with other enterprises of this industry in the North-West is considered. The prospects of modernization of LLC "Solomenskiy Sawmill" through the implementation of an innovative investment project to organize the production of fuel pellets from recycled wood processing raw materials, as well as the possibilities of inter-industry cooperation in this area and the development of scientific and technical clusters in the region are outlined.

Keywords: *forestry, logging, timber processing, woodworking, timber industry, secondary raw materials, environmental protection, forestry*

Развитие лесопромышленного комплекса имеет весомое значение для регионов страны богатых лесными ресурсами. Огромный размер лесных площадей в России свидетельствует о ее богатом природно-ресурсном потенциале. «Леса России, занимая четверть площади мирового лесного покрова и являясь одним из возобновляемых природных ресурсов, удовлетворяют множественные потребности экономики и общества в лесных ресурсах, выполняют важнейшие средообразующие, средозащитные и иные полезные функции» [1].

Продукция лесопромышленной отрасли находит широкое применение в производстве и сфере услуг, поскольку используется для изготовления строительных материалов, мебели, различных бытовых приборов, производственных инструментов, деталей, запасных частей. Из древесины получают необходимые компоненты для химической, фармацевтической, текстильной и электронной промышленности.

Поэтому лесодобыча и лесопереработка стоят во главе многих экономических процессов, связанных с формированием комфортной устойчивой среды жизни человека и повышением уровня экологичности жизнедеятельности и производственной системы общества в целом.

Северо-западный регион России отличается богатством и разнообразием лесных ресурсов. Обладая приемлемым для жизни человека климатом и благоприятными ландшафтными условиями, позволяющими получать доступ к лесным массивам, он исторически специализируется на добыче лесоматериалов и лесопереработке.

В Северо-Западном федеральном Округе (СЗФО) сосредоточено более 17 процентов расчетной лесосеки страны. Фактический объем заготовки ликвидной древесины в регионах округа составляет более 58 миллионов кубометров, или 47 процентов расчетной лесосеки. Половина северо-западных лесов – почти 57 миллионов гектаров – передана в аренду. Арендаторы лесных земель ответственными за разработку данных территорий и поддержания экологического благополучия на них. получая право осуществлять добычу и заготовку леса на платных условиях арендаторы также исполняют обязанности по проведению леса восстановительных работ, а также защите леса от таких неблагоприятных факторов как лесные пожары и браконьерские вырубки.

На сегодняшний день работа по сдаче лесных земель расчетной лесосеки в аренду приносят ощутимые положительные результаты бюджетам субъектов Федерации входящих в СЗФО. В 2022 году регионы Северо-Запада заработали на лесе почти 19 миллиардов рублей, и большей частью эти доходы сформированы предоставлением участков в аренду для заготовки древесины. Также предусмотрена плата за использование лесов для строительства и эксплуатации объектов инфраструктуры - дорог, трубопроводов, линий электропередачи и связи. Еще часть участков предоставляется под разработку месторождений полезных ископаемых, открытие туристических баз, кемпингов и других объектов для отдыха – за это тоже идут деньги в казну [3].

Поскольку большая часть дохода выплачивается за аренду земельных

участков, экономические перспективы лесного хозяйства зависят от количества арендаторов и их благосостояния. Несмотря на текущую экономическую ситуацию, мы можем ожидать увеличения числа предпринимателей, арендующих лесные участки для различных нужд развития, особенно на внутреннем рынке. Это означает, что доход от сбора урожая может быть, по крайней мере, увеличен. Кроме того, в стране начались крупномасштабные лесохозяйственные работы. Благодаря этому будет все больше и больше лесных участков, доступных для аренды. Российское правительство также предоставляет лесному хозяйству большой пакет эффективных мер по поддержке отрасли. Курс на переориентацию экспорта и снижение доли импорта повлияет на структуру рынка и вызовет появление нового спроса на лесную продукцию.

Правительством страны принимаются меры по стимулированию развития лесной отрасли на местах. В условиях действующих санкций навоз лесоматериалов и изделий из древесины на внутреннем рынке наблюдается лавинообразный рост спроса на продукцию отечественных отраслей лесодобычи и лесопереработки. стимулирующее влияние на них оказывает также введенный запрет на вывоз круглого леса, который нацелен на развитие процессов леса переработки внутри страны.

В СЗФО была введена программа «Арктический гектар», упрощающая индивидуальное жилищное строительство, которое в значительной степени повышает спрос местного населения и эмигрантов из других частей страны на древесной стройматериалы и изготовлены из местной древесины мебель.

Республика Карелия является крупным поставщиком лесных ресурсов в северо-западном регионе страны, поскольку обладает богатыми по составу пород и площади занимаемых лесными массивами территорий. В отличие от более северных субъектов Федерации, расположенных на территории рассматриваемого федерального округа, Республика Карелия предоставляет удобные условия транспортной доступности для проведения промышленной добычи и обработки леса, поскольку рельеф местности характеризуется относительно небольшими перепадами и отсутствием непроходимых горных массивов. С другой стороны,

в данной местности можно встретить большое количество водоёмов и рек, в том числе судоходных, которые упрощают перемещение машин и оборудования, а также сплав добытой древесины и лесоматериалов.

Одним из крупных арендаторов лесных земель в Республике Карелия выступают лесом промышленный комплекс ООО «Соломенский лесозавод». Основным видом продукции предприятия являются фрезерованные детали из цельной и сращенной древесины. Качество механической обработки и сортировки продукции отвечает современным мировым стандартам. Готовая продукция реализуется на экспорт и на внутренний рынок [2].

Для её производства на предприятии применяется сортаментный метод лесодобычи. Данный метод является технологически передовым по сравнению существовавшим ранее хлыстовым методом лесозаготовки, при котором срубленные деревья транспортировались волоком на специальные площадки, где очищались от сучьев и коры и делились на доски разной длины и толщины. При применяемом в настоящее время сортаментном методе, пришедшем в нашу страну из Финляндии, валка леса осуществляется на том же месте, что его очистка и раскряжовка на сортаменты. Благодаря такой технологии предприятие обеспечивает чистоту и незасорённость находящихся в арендном пользовании лесных земель, экономит времени и средств на их очистку после осуществления лесодобычи, а также ускорение процессов обязательного леса восстановления.

Политика предприятия в области природоохраны опирается на стандартизацию и сертификацию деятельности в соответствии с действующими международными и российскими стандартами качества.

Так, производственные процессы, производимые в области лесозаготовки и деревопереработки, стандартизированным в соответствии с международной системой ИСО, что подтверждается соответствующими сертификатами и свидетельствует о применении на всех участках производства системы менеджмента качества, обеспечивающий соответствие производимой продукции требованиям безопасности и полезности.

Эти меры обеспечивают высокие конкурентные преимущества

выпускаемой продукции, низкое количество брака, что способствует устойчивому сохранению длительных партнёрских связей с основными заказчиками и покупателями, а также быстрому расширению круга новых клиентов.

Помимо этого, на предприятии внедрены и применяются стандарты в области охраны труда, в соответствии с которыми организована работа производственных и иных работников предприятия, сведены к минимуму несчастные случаи и происшествия, которые приводят к производственному травматизму и профессиональной заболеваемости. Благодаря действующей системе охраны труда ООО «Соломенский лесозавод» считается престижным местом работы и выступает крупным работодателем на местном рынке труда, обеспечивает сотни профессионалов достойной занятостью и высоким доходом. Эти факторы способствуют поддержанию высокого уровня лояльности профессиональных кадров к целям и задачам предприятия, низкой текучести кадров и прогрессивному наращиванию компетенций специалистов компании в области их производственной специализации.

Не обошло вниманием руководство предприятия и сферу природосбережения и экологии, в которой также внедрены и действуют международные стандарты. Проводятся специальные меры по санации и оздоровлению леса, лечению молодых деревьев от вредителей, предотвращению и тушению лесных пожаров, а также охране леса от браконьерской добычи. Помимо этого, применяются специальные процедуры очистки отходов производства (воды и воздуха) на различных участках выполнения технологических операций, что создает общую благоприятную экологическую обстановку в той местности, где осуществляется и рубка заготовка и переработка леса материалов.

Использование специальной лесозаготовительной техники и машин позволяет автоматизировать практически все процессы, связанные с рубкой деревьев, их очисткой, раскряжовкой и транспортировкой полученных лесоматериалов в зоны складирования. Также на предприятии производится первичная и вторичная лесопереработка, в результате которой выпускается широкий ряд изделий из древесины разного качества. Продукция поставляется как на производство

строительных материалов мебели, так и для дальнейшей переработки и получения химических субстратов и целлюлозных волокон.

В сравнении с другими предприятиями лесной отрасли СЗФО ООО «Соломенский лесозавод» имеет относительно крупные масштабы арендуемых лесных площадей, что позволяет в сочетании с длительными (40-50 лет) сроками их аренды проводить полный цикл работ по лесоустройству, в который входит не только разведка лесных ресурсов, их добыча и заготовка, но и научные исследования состава растительности, условий произрастания и созревания древесных насаждений различных классов бонитета, а также проведение леса восстановительных работ. Это позволяет сохранять экологическое равновесие на лесных землях, обеспечивает потребность регионов СЗФО и других федеральных округов не только в качественных лесоматериалах различных сортов и видов, но и поддерживает благоприятную экологическую обстановку в Республике Карелия, позволяя лесным массивам и присущей им флоре, и фауне проходить полный жизненный цикл восстановления, то есть реализуя стратегию неистощительного лесопользования.

Важным направлением данной стратегии выступают проекты по внедрению технологий использования вторичных ресурсов от лесодобычи и лесозаготовки. Для увеличения налоговых поступлений от леспрома эксперты рекомендуют внедрять глубокую переработку, и здесь перед СЗФО открываются особенно заманчивые перспективы. Он отличается от других округов наличием полного комплекса лесных производств – благодаря большой ресурсной базе, развитой логистике и близостью к рынкам Петербурга и Москвы. По сценарию, изложенному в лесной стратегии [1], на Северо-Западе будут расширять производство почти во всех сегментах ЛПК – от фанеры до деревянного домостроения. Новые мощности по выпуску пиломатериалов, фанеры, плит и топливных гранул создаются в Архангельской области и Карелии. Ленинградская область планирует открыть производство пеллет и домокомплектов из дерева.

Руководством предприятия рассматривается возможность реализации крупного инвестиционного проекта по открытию дополнительной линии

производства топливных пеллет из вторичных ресурсов лесопереработки. Реализация данного проекта предполагает необходимость проектирования технологической линии по штампованию пеллет из опилок и стружки, а также остатков коры деревьев, которые получают в результате осуществления процессов обдирки стволов, их раскряжовки и последующей распилки.

Для сбора вторичного сырья, которое составляет до 20% от общей массы материалов, поступающих на завод для переработки, обычно просто утилизируются или частично направляются на сельскохозяйственные предприятия для использования в качестве компонента удобрений.

Часть отходов от распиловки древесины собирается использоваться для производства плит ДСП и МДФ, которые пользуются широким спросом со стороны строительных фирм и частных застройщиков. По договорам продажи они отгружаются в больших объёмах как на склады строительных фирм, так и на крупные рынки строительных материалов.

Однако не все фракции опилок и щепы пригодны для изготовления таких плит, поэтому их значительная часть безвозвратно утрачивается при осуществлении технологических операций на производстве. Для организации их вторичной переработки предприятию необходимо установить новые производственные станки, оборудованные контейнерами для сборки и просева мелких отходов лесопереработки, а именно частей как верхних, так и глубоких её слоёв, а также мелкой древесной стружки от непосредственной обработки сортаментной древесины.

После сбора всех отходов леса обработки потребуется проведение их прессования в специальные формы, пригодные для изготовления пеллет. Это потребует закупки и установки на заводе специальных прессов.

Помимо модернизации производственного оборудования, реализация данного проекта предполагает необходимость расширения логистических возможностей предприятия, которые включают как складские площади, пригодные для хранения промежуточной и готовой продукции, а также транспортные средства, применяемые для перемещения всех грузов между производственными

объектами и их доставки до заказчиков.

Соответственно, внедрение данного производственного новшества на предприятии предполагает необходимость крупных инвестиционных вложений в его реализацию. В условиях действующих ограничительных санкций на ввоз производственного оборудования из-за рубежа приобретение необходимых станков и механизмов возможно осуществлять на отечественных машиностроительных предприятиях, что потребует развития межотраслевого сотрудничества, а также привлечения к процессам проектирования новых передовых технических устройств, действующих в области машиностроения научных институтов и конструкторских бюро.

Таким образом, межотраслевая кооперация является фундаментальным условием для успешного воплощения подобных инновационных решений на практике деятельности предприятий лесопромышленного комплекса страны. С этой точки зрения, действующие в области внешней торговли ограничения, являются стимулирующими для формирования научно-производственных кластеров развития отечественных научных разработок прикладного характера и практической реализации трансфера изобретений и их широкомасштабного применения в производственной сфере.

С учётом такого фактора как рост спроса на продукцию лесодобычи и лесопереработки на внутренних российских рынках, также ограниченных действующими санкциями, сложившаяся в экономике страны в целом и СЗФО в частности ситуация открывает глобальные перспективы роста для отраслей лесозаготовки и технологически связанных с ними отраслей. Это не может не сказываться положительно на уровне и качестве жизни в рассматриваемом федеральном округе, поскольку означает интенсификацию всех процессов, связанных с использованием лесных ресурсов и более полную интеграцию экономической деятельности с имеющимися богатствами природной среды.

Список литературы

1. Стратегия развития лесного комплекса Российской Федерации на

период до 2030 года. Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 20 сентября 2018 г. № 1989-р. URL: <http://static.government.ru/media/files/cA4eYSe0MObgNpm5hSavTdIxID77KCTL.pdf> (дата обращения: 12.03.23).

2. ООО «Соломенский лесозавод». URL: https://solomenskiy.com/about_company/hronologija-nashego-rosta/ (дата обращения: 12.03.23).

3. Сохранят ли регионы СЗФО высокий уровень лесных доходов. URL: <https://rg.ru/2022/04/06/reg-szfo/sohraniat-li-regiony-szfo-vysokij-uroven-lesnyh-dohodov.html> (дата обращения: 12.03.23).

УДК 336

**МИРОВАЯ ПРАКТИКА ПО БЛАГОУСТРОЙСТВУ И ОЗЕЛЕНЕНИЮ
ГОРОДСКИХ И ВНЕГОРОДСКИХ ТЕРРИТОРИЙ И ПЛОЩАДЕЙ****Анисимова Нина Николаевна**

к.э.н., доцент

Насонова Ольга Сергеевна

магистрант

ФГБОУ ВО Сочинский государственный университет,
г. Сочи

***Аннотация.** В статье рассматривается опыт программ по благоустройству, озеленению территорий как в Европе, так и в Азии. Указаны основные направления деятельности государственных и муниципальных властей, наличие проектов, и программ с учетом исторических особенностей территорий.*

***Abstract.** In the article, find the experience of programs for improvement and greening of territories both in Europe and in Asia. The main directions of activity of state and municipal authorities, the availability of projects and programs taking into account historical territories are determined.*

***Ключевые слова:** ландшафт; государственно-частное партнерство; санитарное состояние; инвестор*

***Key words:** landscape; public private partnership; insane state; meaning*

Трансформационные преобразования, коснувшиеся России в конце XX века, негативно отразились на уровне жизни и общей социально-экономической ситуации. Особенно за годы реформ пострадала социальная сфера.

Системный социально-экономический кризис российского села обусловлен историческими причинами и ходом современных рыночных преобразований. Его проявлением стал целый ряд проблем, включающий в себя снижение

качества жизненной среды. Проблемы благоустройства и санитарного состояния:

- недостаток или отсутствие централизованной системы канализации и очистки сточных вод;
- загрязнение водоемов и почвы неочищенными стоками;
- отсутствие централизованного водоснабжения или низкое качество воды;
- плохое состояние дорог и тротуаров, что затрудняет передвижение людей и транспорта;
- недостаток зеленых насаждений и зон отдыха для жителей;
- плохо налаженной сбора и утилизации мусора;
- недостаток образовательных учреждений и низкий уровень образования;
- низкий уровень культуры и образования населения, что приводит к антисанитарному поведению;
- отсутствие культуры переработки и утилизации отходов.

В современных условиях необходима государственная поддержка социально-экономического развития. Это связано с тем, что наблюдается недостаточная обеспеченность муниципальных образований финансовыми ресурсами, так, подавляющее большинство российских органов местного самоуправления могут самостоятельно сформировать не более 30% своих доходов, а остальные 70% получают в виде отчислений и дотаций.

Политика привлечения частных средств в социальную сферу на федеральном уровне отсутствует. Инвесторы, вкладывающие денежные средства в благоустройство, не имеют налоговых льгот, сельскохозяйственные товаропроизводители, продолжающие содержать на балансе объекты социальной инфраструктуры, не получают компенсаций.

Благоустройство включает в себя множество аспектов, таких как:

- очистка и улучшение состояния дорог. Это может включать ремонт покрытия, расширение дорог, улучшение дренажа и освещения;

- улучшение общественных пространств, таких как парки, площади, скверы и спортивные площадки;
- установка и обслуживание уличного освещения для обеспечения безопасности и комфорта жителей в темное время суток;
- создание и поддержание зеленых зон, таких как газоны и клумбы, для улучшения внешнего вида села и создания мест для отдыха жителей;
- обеспечение доступа к питьевой воде, включая установку и обслуживание систем водоснабжения и канализации;
- строительство и модернизация объектов социальной инфраструктуры, таких как школы, больницы, детские сады, спортивные сооружения и т. д.
- установка и ремонт мусорных контейнеров для поддержания чистоты и порядка;
- организация сбора и переработки отходов для уменьшения загрязнения окружающей среды и экономии ресурсов;
- ремонт и обновление фасадов зданий, а также установка и обслуживание видеонаблюдения для обеспечения безопасности жителей;

Отметим, что в зарубежной практике стандарты и могут отличаться, но концептуально они отражают несколько единых подходов.

Первый подход в зарубежном опыте благоустройства — это реализация потребностей жителей, как субъекта городской жизни: пешеходы, велосипедисты становятся базовыми целевыми группами для реализации мероприятий.

Всё в большей степени автомобилистов ограничивают в движении — это и снижение скорости, уменьшение числа парковочных мест, повышение налогов на автомобили и другие различные ограничения. В большей степени благоустройство проявляет интерес к защите пешеходов.

В международной практике существует два обязательных этапа, которым в России уделяют значительно меньше внимания. Это предпроектный анализ любых вариантов будущего благоустройства, а также по окончании трудов совершается анализ того, как изменялась благоустроенная территория.

Другой отличительной чертой для международного опыта является то, что жители города принимают активное содействие в обсуждении изменений и непосредственном благоустройстве.

Австралия. Мельбурн один из первых городов, который последовал исследованию «Пространство для людей -1994», которое учитывало движение в сторону ориентированных на жителей как городских территорий. В настоящий момент документ определяет политику развития и благоустройства города, такой как стратегия

городского развития Мельбурна, включающий в себя пять направлений: развитие движения на велосипедах; формирование автопарковок; повышение безопасности на автодорогах; развитие пешеходного трафика и коммуникаций; повышение качества и доступности общественного транспорта.

Китай. Принятие проекта Crosswaters Ecolodge, целью которого – способствовать развитию эко-туризма в Китае и привить желание больше узнать об окружающей местности. Путем глубокого метафизического анализа окружающей среды, взаимодействия органических и повторно используемых восстановленных материалов, этот проект - пример использования высочайших стандартов.

Канада. Органы государственной власти не несли ответственности за градостроительство Канады с конца 1960 г. Частное развитие отрасли было связано со значительным увеличением потребности в жилье молодых канадцев, в связи с чем было инициировано строительство крупных жилых зданий, которые пришли на смену красивым особнякам 19 века.

К середине 1970-х годов квартирный бум закончился, в основном, по экономическим причинам. Местные власти и частные застройщики начали разработку политики, направленной на укрепление центров общины.

Рассмотренный зарубежный опыт управления сферой благоустройства и озеленения базируется на постепенном переходе от целевых и адресных программ к общей системе управления благоустройством, а также грамотным планированием, созданием руководств, привлечением не только местных жителей,

но и бизнеса с учетом различных предпочтений для них.

Список литературы

1. № 190-ФЗ от 29.12.2004 г. Градостроительный кодекс. - Электронный текст/ <https://www.urbanecomomics.ru/>
2. Халиева А. А., Анисимова Н. Н. Правовые аспекты управления земельными ресурсами. В сборнике: Научное сообщество XXI века. сборник научных трудов по материалам XVII Международной научно-практической конференции. Анапа, 2020. С. 68–72.
3. Биялт В. С. Обзор зарубежного опыта управления сферой благоустройства и озеленения территорий. - Электронный текст/ <https://cyberleninka.ru/>
4. Насонова О. С., Анисимова Н. Н. Критерии показателей качества жизни населения в муниципальном образовании. -Форум молодых ученых. 2022. № 12 (76). С. 172–182
5. Ландшафтный парк на месте свалки - Электронный текст/ [https:// www.architime.ru/](https://www.architime.ru/)

УДК 334

**НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К СНИЖЕНИЮ ТИПОВЫХ
РИСКОВ РАЗВИТИЯ СТАРТАПОВ В ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРЕ****Строилова Юлия Николаевна**

магистрант

Научный руководитель: Моисеев Роман Евгеньевич,

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский

технический университет им. А. Н. Туполева – КАИ»

(КНИТУ-КАИ), город Казань

***Аннотация.** В статье предложены научно-методические подходы к снижению типовых рисков развития стартапов в инновационной сфере.*

***Annotation.** The article proposes scientific and methodological approaches to reducing the typical risks of the development of startups in the innovation sphere.*

***Ключевые слова:** стартап, развитие, риск, технологии, инновации, инновационная сфера*

***Keywords:** startup, development, risk, technology, innovation, innovation sphere*

В современном мире инновационная сфера является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики. Здесь возникают и успешно реализуются новые технологии, бизнес-модели и проекты, но в то же время, стартапы в этой области часто сталкиваются с типовыми рисками.

Данные риски могут быть связаны со сложностью технической реализации проекта, нехваткой финансирования или недостаточным пониманием требований рынка. Однако существуют научно-методические подходы к снижению таких рисков, которые помогают предпринимателям повышать шансы на успех в

инновационной сфере.

В сфере стартапов типичным является высокий уровень неопределенности и риска. Некоторые из типичных рисков развития стартапа могут быть перечислены следующим образом (рис. 1):

1. Риск коммерческого успеха	• возможность неудачной продажи продукта или услуги на конкурентном рынке
2. Риск финансовой нестабильности	• вероятность недостаточности финансирования проекта
3. Риск технической неудачи	• возможность отказа технических систем, аппаратного обеспечения или программного обеспечения
4. Риск юридических проблем	• возможность нарушений авторских прав или патентных требований
5. Риск человеческого фактора	• возможная потеря ключевых сотрудников или неспособность управлять командой проекта
6. Риск изменения рыночных условий	• возможность изменения маркетинговой ситуации, что может привести к снижению спроса на продукт или услугу
7. Риск операционной нестабильности	• возможность отказа оборудования, производственных линий и других частей бизнес-процессов
8. Риск зависимости от инвесторов	• возможность потери контроля над компанией в случае большого количества инвесторов
9. Риск политических факторов	• изменение законодательства, налоговых ставок и других государственных регуляций, которые могут повлиять на деятельность компании
10. Риск конкурентной борьбы	• возможность уменьшения доли рынка из-за появления конкурентов с аналогичными продуктами или услугами

Источник: Войнова Ю. А., Демин С. С. Классификация рисков стартапа //СКИФ.

Вопросы студенческой науки. – 2020. – №. 9. – С. 67-71.

Рисунок 1 - Типичные риски развития стартапа

Представленные на рисунке риски развития стартапа можно сгруппировать в следующие группы:

1) Технологический риск.

Один из главных рисков при создании и развитии стартапа – это технологический риск. Он возникает в случае, если технология, используемая в проекте, окажется устаревшей или неэффективной. Такой риск может привести к потере конкурентоспособности продукта на рынке. Чтобы избежать технологического риска, необходимо постоянно следить за новинками научно-технического прогресса и обновлять свой продукт.

2) Рыночный риск.

Еще один серьезный типичный для стартапов – это рыночный риск. Он возникает в случае отсутствия спроса на продукцию или услуги компании на целевом рынке. Для уменьшения рыночного риска необходимо проводить тщательный анализ целевой аудитории и спроса на продукт. Также важно иметь гибкую

стратегию маркетинга, которая будет учитывать изменения на рынке.

3) Финансовый риск.

Финансовый риск – это связанный с финансами типичный для стартапов. Он возникает в случае недостатка средств для развития проекта или неправильного расходования бюджета. Чтобы избежать финансовых проблем, необходимо правильно составлять бизнес-план и обеспечивать постоянный контроль за финансами.

4) Кадровый риск.

Еще один типичный тип рисков – кадровый. Он связан с подбором персонала и компетенцией работников. Неправильный выбор персонала может привести к серьезным проблемам в работе компании, что отразится на ее успехе. Чтобы избежать кадровых проблем, необходимо проводить тщательную проверку соискателей на соответствие требуемым компетенциям и опыту работы.

5) Правовой риск.

Правовой риск связан с неправильным выполнением законодательства и регулирующих актов. Нарушение права может привести к серьезным юридическим последствиям, которые могут оказать отрицательное влияние на развитие компании. Чтобы избежать правовых проблем, необходимо тщательно изучить все юридические аспекты своей деятельности.

6) Технический риск.

Технический риск связан с возможностью технического сбоя или ошибок в работе новой технологии. Такой риск может привести к потере данных или даже полной остановке проекта. Для уменьшения технического риска необходимо проводить тестирование новых продуктов и постоянно обновлять программное обеспечение.

Каждый из этих рисков может оказаться катастрофическим для развития стартапа и поэтому требует особых усилий по предотвращению или минимизации последствий его реализации.

Для каждого из этих типов рисков есть соответствующие методики по их минимизации или исключению, более подробно рассмотрим их в таблице 1.

Таблица 1 - Научно-методические подходы к снижению типовых рисков развития стартапов в инновационной сфере

Наименование типового риска	Научно-методический подход к его снижению
1. Технологический риск	Прототипирование: создание прототипа продукта для проверки его работоспособности и реакции клиентов; Тестирование ПО на работоспособность и безопасность; Аудит безопасности: проверка ПО на уязвимости и ошибки безопасности.
2. Рыночный риск	Исследование потенциальных клиентов; Оценка конкурентной обстановки на данном рынке; Создание уникального предложения (USP), которое будет дифференцироваться от других аналогичных предложений на данном рынке.
3. Финансовый риск	Разработка бизнес-плана; Поиск инвесторов и партнеров; Использование новых технологий и подходов к организации работы (например, аутсорсинг).
4. Кадровый риск	Ведение постоянной работы по привлечению талантливых специалистов; Создание условий для развития и повышения мотивации сотрудников; Организация систематической подготовки персонала.
5. Правовой риск	Своевременное посещение юриста-консультанта для получения профессиональной помощи в правовых вопросах; Регистрация ПО и товарных знаков; Соблюдение законодательства.
6. Технический риск	Разработка детального плана работ; Использование специализированных инструментов для управления проектами; Проведение постоянной проверки и контроля за выполнением работ.

Источник: Кузнецова А. С., Прасолов В. И. Специфика управления рисками в стартап-проектах /Евразийский юридический журнал. – 2020. – №. 2. – С. 335–337.

Таким образом, научно-методические подходы к снижению типовых рисков развития стартапов в инновационной сфере — это комплекс управленческих приемов, которые помогут сократить вероятность возникновения непредвиденных обстоятельств на каждом этапе жизненного цикла проекта. Они могут быть применены как в отдельности, так и в сочетании между собой. Кроме того, при выборе тех или иных методик, необходимо учитывать специфику проекта и его особенности.

Практические примеры успешного снижения рисков развития стартапов являются важной составляющей научно-методических подходов к снижению

типовых рисков. Они позволяют определить эффективные методы и стратегии, которые помогают стартапам достигать успеха.

Один из таких примеров – это история компании Airbnb. Когда основатели компании начинали свой бизнес, они столкнулись с большим количеством рисков, включая отсутствие финансирования и низкую конкурентоспособность. Чтобы справиться с этими проблемами, основатели Airbnb создали инновационную модель бизнеса, которая позволила им использовать неиспользуемое жилье для аренды туристам.

Также одним из ключевых факторов успеха было использование методик Lean Startup. Она позволила компании быстро тестировать свою модель бизнеса на рынке и получать обратную связь от клиентов. Благодаря этому процессу Airbnb могла быстро корректировать свою модель бизнеса и улучшать ее на основе фидбэка от клиентов.

Еще одним интересным примером является компания Uber. Они смогли создать инновационную модель бизнеса в такой традиционной отрасли, как такси. Ключевым фактором их успеха была возможность предоставления услуги людям по всему миру, а не только в определенном городе или стране.

Кроме того, компания использовала методологию Agile Development, которая позволяет быстро изменять свой продукт на основе обратной связи пользователей. Это позволило компании создать более удобный и надежный сервис для клиентов.

Еще один пример – это компания SpaceX, которая является лидером в области космической технологий. SpaceX сумела создать инновационные ракеты и капсулы для доставки грузов и людей на орбиту Земли. Их ключевыми методами были использование agile-подхода и lean-подхода в разработке своих продуктов.

Agile помогал SpaceX быть готовой к изменениям на рынке и оперативно реагировать на новые требования клиентов. Lean позволял им экономить время и деньги при разработке новых продуктов и услуг.

Также компания использовала методику Design Thinking, которая помогла

им создать продукты, которые действительно отвечают потребностям пользователей. Это позволило SpaceX получить лояльность клиентов и стать одним из лидеров в области космических технологий.

Изучив практический опыт, можно прийти к выводу, что для успешного функционирования и дальнейшего развития, стартапу необходимо уметь эффективно управлять рисками. Для этого нужно принимать взвешенные решения, опираясь на анализ данных и прогнозирование будущих изменений. Кроме того, важным фактором также является наличие команды высококвалифицированных специалистов, готовых работать в коллективе и обладающих необходимыми знаниями и навыками. В соответствии с этим, можно сформулировать следующие рекомендации по дальнейшему развитию стартапов в инновационной сфере (рис. 2):



Источник: составлено автором

Рисунок 2 - Рекомендации по развитию стартапов в инновационной сфере

Перед началом работы над проектом следует провести анализ текущего состояния рынка, оценить конкурентную среду и потенциальных клиентов. Необходимо определить целевую аудиторию, понять, каким образом продукт будет решать ее проблемы или удовлетворять ее потребности.

Перед тем, как начинать работу над полноценным продуктом, необходимо создать минимально жизнеспособный продукт (MVP). Это поможет быстрее получить обратную связь от клиентов и определить направление развития проекта.

Необходимо проводить систематический анализ рисков и разрабатывать

стратегии их снижения. Каждый риск должен быть документирован и оценен по степени влияния на проект.

Команда стартапа должна состоять из высококвалифицированных специалистов, готовых работать в коллективе и обладающих необходимыми знаниями и навыками. Один человек не может сделать все самостоятельно, поэтому командная работа является ключевым инструментом для успеха стартапа.

Для успешного развития стартапа необходимо привлечение дополнительных инвестиций. Поиск инвесторов может проводиться через социальные сети, специализированные платформы или личные контакты.

Брендинг является важным элементом маркетинговой стратегии стартапа. Создание уникального и запоминающегося бренда поможет привлечь больше клиентов и создать положительную репутацию компании.

Таким образом, в последние годы инновационная сфера стала одной из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики. Инновации и новые технологии постоянно меняют мир, предоставляя бесчисленные возможности для создания новых продуктов и услуг, улучшения качества жизни людей и повышения конкурентоспособности компаний. Одним из основных инструментов реализации инновационных проектов являются стартапы. Особенностью стартапов является то, что они часто работают в неопределенных условиях, имеют небольшой опыт работы на рынке и высокие уровни риска. Успешное снижение рисков развития стартапов возможно только при использовании правильных научно-методических подходов. Правильный подход к управлению рисками, командная работа и поиск инвесторов позволят минимизировать риски и достичь успеха в этой области.

Список литературы

1. Ицаков, Е. Д. Учебно-методическое пособие по проведению учебно-практического курса «Стартап как проект» / Е. Д. Ицаков. - Москва: Дело (РАН-ХиГС), 2021. - 28 с.
2. Мещерская, О. Стартап. Как создать? Карточки с пошаговыми

инструкциями создания стартапа: инструкция / О. Мещерская. - Москва: Вита-Пресс, 2020. - 36 с.

3. Спиридонова, Е. А. Создание стартапов: учебник для вузов / Е. А. Спиридонова. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 193 с.

4. Абрамов, В. И., Лаврентьев, И. А., Гремпель, В. О. Роль инноваций и стартапов в развитии экосистем /Экономические науки. – 2022. – №. 210. – С. 97–100.

5. Резкин, П. Е. Стартап как форма ведения бизнеса / П. Е. Резкин, Е. И. Галешова / Вестник Полоцкого государственного университета. Серия D, Экономические и юридические науки. - 2022. - № 12. - С. 73–80.

6. Романовская, Е. В. и др. Особенности стартапа как проекта / Московский экономический журнал. – 2021. – №. 12. – С. 761–770.

7. Яковлев, Е. О. Характеристики стартапов, сравнительный обзор российских и зарубежных акселераторов и способы финансирования инновационных компаний /Инновации и инвестиции. – 2021. – №. 2. – С. 230–232.

УДК 336

**РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СУЖДЕНИЯ
БУХГАЛТЕРА В СОВРЕМЕННОЙ ПРАКТИКЕ УЧЕТА****Ханавова Диана Эльбрусовна**

магистрант

Научный руководитель: Адинцова Наталья Петровна,

к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»,

город Ставрополь

***Аннотация.** В статье рассматривается значимость профессионального суждения бухгалтера, как способа оценки и анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия, базирующееся на теоретических и практических знаниях, законодательных нормах и требованиях.*

The article discusses the importance of an accountant's professional judgment as a way of assessing and analyzing the financial and economic activities of an enterprise, based on theoretical and practical knowledge, legislative norms and requirements.

***Ключевые слова:** профессиональное суждение бухгалтера, анализ, оценка, риски, бухгалтерский учет, федеральные стандарты, компания*

***Keywords:** accountant's professional judgment, analysis, assessment, risks, accounting, federal standards, company*

Вопрос профессионального суждения, основными элементами которого являются знания и опыт бухгалтера, приобретает все большее значение в практике этой профессии. Важность правильного применения практической подготовки, знаний и опыта в качестве основных элементов профессионального суждения бухгалтера определяет ценность его суждения.

Профессиональное суждение бухгалтера – это способность оценивать и анализировать факты, связанные с финансами компании, на основе опыта и знаний в области бухгалтерского учета и налогообложения [2].

Профессиональное суждение бухгалтера – это оценка финансово-экономической деятельности предприятия на основе теоретических знаний, опыта работы, законодательных норм и требований.

Цель профессионального суждения бухгалтера заключается в оценке учета, отчетности и финансового состояния предприятия, выработке рекомендаций по улучшению учетной политики и технологии учета, а также в определении возможных рисков.

Задачи профессионального суждения бухгалтера:

- анализ финансовой отчетности предприятия с целью определения ее достоверности и актуальности;
- оценка организации учета и документооборота на предприятии;
- разработка рекомендаций по улучшению учетной политики и технологии учета, а также по снижению рисков;
- выполнение комплексной аналитической работы для определения текущей ситуации и возможных направлений для развития бизнеса предприятия;
- обеспечение контроля за соблюдением действующего законодательства в области бухгалтерского учета и налогового учета;
- консультирование руководства предприятия по вопросам финансового учета и методик выплаты налогов;
- участие в различных проектах по автоматизации учета и внедрению новых методик работы в бухгалтерском учете [4].

Так как российский бухгалтерский учет стремится к сближению с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), и уже применяются и продолжают разрабатываться федеральные стандарты бухгалтерского учета (ФСБУ), целесообразно рассмотреть необходимость использования профессионального суждения бухгалтера на практике.

На сегодняшний день в России действуют следующие федеральные

стандартов:

- ФСБУ 5/2019 «Запасы», приказ от 15 ноября 2019 № 180н, применяется с 2021 года;
- ФСБУ 6/2020 «Основные средства», приказ от 17 сентября 2020 № 204н, применяется с 2022 года;
- ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения», приказ от 17 сентября 2020 № 204н, применяется с 2022 года;
- ФСБУ 25/2018 «Бухгалтерский учет аренды», приказ от 18 октября 2018 № 208н, применяется с 2022 года;
- ФСБУ 27/2021 «Документы и документооборот в бухгалтерском учете», приказ от 16 апреля 2021 № 62н, применяется с 2022 года [5];
- ФСБУ 14/2022 «Нематериальные активы», приказ от 30 мая 2022 № 86н, вступит в силу в 2024 году, но организации вправду применять уже 2023 года.

Профессионального суждения бухгалтера при учете запасов заключается в обеспечении правильного и точного учета в соответствии с бухгалтерскими стандартами и требованиями налогового законодательства.

Основные задачи бухгалтера при учете запасов включают определение стоимости и учет движения запасов, оценку стоимости остатков, недостач и потерь запасов, формирование резервов и своевременное и точное формирование отчетности.

В целом, роль профессионального суждения бухгалтера при учете запасов состоит в том, чтобы выбрать наиболее подходящий метод оценки, учитывая свойства товаров, динамику цен на рынке и финансовые интересы компании. Кроме этого, он должен быть готов применять соответствующие методы для оптимизации запасов, уменьшения затрат на хранение, доставку и транспортировку товаров, упрощения учета и повышения эффективности бизнеса в целом.

Основные средства играют важную роль в деятельности любой компании. Как правило, их стоимость достаточно высока и срок их эксплуатации может быть долгим. Поэтому при учете основных средств профессиональное суждение бухгалтера имеет большое значение. Основная задача бухгалтера при учете

основных средств – правильно определить их стоимость, срок эксплуатации и размер амортизации [4].

Так, при учете основных средств бухгалтер должен уметь принимать решения по следующим вопросам:

1. Выбор метода оценки основных средств. При выборе метода оценки основных средств бухгалтер должен учитывать особенности бухгалтерских записей, налогового законодательства и бизнес-модели организации.

2. Определение стоимости основных средств. Бухгалтер должен уметь правильно определить стоимость основных средств, учитывая их первоначальную стоимость, стоимость доставки, монтажа, правильность оценки себестоимости и иные факторы.

3. Выбор способа амортизации. Амортизация является одним из важнейших деталей учета основных средств. Бухгалтер должен правильно выбирать метод амортизации, учитывая тип, возраст, состояние, окупаемость и полезный срок службы конкретного основного средства.

4. Проведение переоценки основных средств. Бухгалтер должен принимать решения по переоценке основных средств с помощью правильного вычисления переоценочного дохода или убытка.

Поэтому профессиональное суждение бухгалтера играет важную роль при учете основных средств, позволяя ему правильно оценивать стоимость, выбирать подходящий метод учета и определять расходы на эксплуатацию, рассчитывать начисление амортизации и принимать рациональные решения по управлению капиталом компании.

Учет капитальных вложений играет важную роль в управлении финансами компании и ее долгосрочной стратегии. Основные задачи бухгалтера при учете капитальных вложений включают расчет стоимости капитальных активов, учет начисления амортизации и учет изменений, связанных с реконструкцией или демонтажем капитальных активов [3].

Значение профессионального суждения бухгалтера при учете капитальных вложений заключается в том, чтобы правильно классифицировать и рассчитать

стоимости капитальных активов, оценивать их ценность и рентабельность, учитывать потенциальные риски и возможности, и принимать эффективные решения об использовании и выбытия капитальных активов.

Учет аренды – это важный элемент ведения бухгалтерского учета для многих компаний. Роль профессионального суждения бухгалтера при учете аренды включает в себя следующие аспекты:

1. Корректность определения вида аренды. Бухгалтер должен правильно определить, является ли договор аренды оперативным или финансовым, так как это определение влияет на метод учета.

2. Расчет стоимости арендованного имущества. Бухгалтер должен правильно оценить стоимость арендованного имущества в финансовом учете, при этом учитывая возможные изменения стоимости со временем.

3. Оценка рисков, связанных с арендой. Бухгалтер должен учитывать потенциальные риски, такие как возможность прекращения действия договора аренды или требования арендодателя о дополнительных процентах.

Все эти аспекты требуют от бухгалтера не только знания бухгалтерских правил и методов учета, но и профессионального суждения, чтобы при принятии решений учитывать все факторы и предотвращать возможные ошибки в учете аренды.

Профессиональное суждение бухгалтера играет критическую роль в документообороте и обработке документов. Бухгалтерские документы являются ключевым инструментом для решения финансовых задач, и любые ошибки или проблемы могут привести к серьезным последствиям для компании [2].

Бухгалтер должен производить анализ и оценку достоверности, предоставленной ему информации. Важно также, чтобы бухгалтеры были знакомы с требованиями по электронному документообороту и производили проверку документов на наличие электронной подписи и соответствие стандартам и принципам ведения электронных документов.

Профессиональное суждение бухгалтера важно при учете нематериальных активов, так как эти активы обладают особенностями, которые не свойственны

материальным активам.

Во-первых, бухгалтер должен разбираться в оценке стоимости нематериальных активов. В некоторых случаях оценка стоимости нематериальных активов может быть сложной задачей, например, когда речь идет об интеллектуальной собственности, брендах или патентах.

Во-вторых, бухгалтер должен быть в состоянии определить, когда следует проводить амортизацию нематериальных активов и какой метод использовать.

В-третьих, бухгалтер должен осуществлять мониторинг нематериальных активов и периодически проверять их стоимость. Если стоимость нематериального актива изменилась, то бухгалтер должен проанализировать эту ситуацию и обновить соответствующие финансовые данные.

Поэтому профессиональное суждение бухгалтера играет важную роль в учете нематериальных активов и должно основываться на обширном знании правовых, экономических и бухгалтерских принципов.

В общей практике учета роль профессионального суждения бухгалтера заключается в следующем:

1. Обеспечение качественного и надежного учета: бухгалтер должен придерживаться профессиональных стандартов и правил, чтобы гарантировать точность и достоверность финансовой отчетности.

2. Контроль качества. Бухгалтер может использовать свое профессиональное суждение для контроля качества бухгалтерской отчетности. Так, бухгалтер может проверять правильность проведения бухгалтерских операций, анализировать отчеты на наличие ошибок и недостатков, и, при необходимости, предлагать изменения.

3. Принятие решений: на основе своего опыта и знаний бухгалтер должен быть способен оценивать финансовые риски и принимать решения, направленные на максимизацию прибыли и минимизацию расходов.

4. Повышение эффективности. Бухгалтер может использовать свое профессиональное суждение для поиска способов повышения эффективности учетных процедур компании. Это может помочь упростить процессы учета, сократить

время, затрачиваемое на проведение операций, а также снизить вероятность ошибок.

Таким образом, профессиональное суждение бухгалтера крайне важно для правильного и эффективного функционирования финансовой системы компании, так как бухгалтер должен иметь навыки аналитического мышления, умение детально рассматривать финансовые отчеты и делать выводы, основанные на фактах и цифрах. Только такой подход позволяет бухгалтеру не только корректно вести учет и формировать отчетность, но и давать финансовые рекомендации по оптимизации расходов, увеличению доходов и повышению эффективности деятельности компании.

Список литературы

1. Российская Федерация. Законы. О бухгалтерском учете: федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ.
2. Мансуров П. М. Введение в профессию бухгалтера: учебное пособие / П. М. Мансуров, Г. И. Мансурова. – Ульяновск: УлГТУ, 2020. – 83 с.
3. Петров А. М. Современные концепции бухгалтерского учета и отчетности: учебник / А. М. Петров. – М.: ИНФРА-М, 2023. – 228 с.
4. Цыдеева Э. Ч. Роль профессионального суждения бухгалтера при учете основных средств / Журнал правовых и экономических исследований, 2022, 4. – с. 258–262
5. КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 18.09.2023).

МЕНЕДЖМЕНТ

УДК 331.108

МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ЗНАНИЯМИ В ГУМАНИТАРНЫХ ВУЗАХ

Леонова Жанна Константиновна

д.э.н., доцент

Колгушкина Юлия Витальевна

Столярова Алла Николаевна

д.э.н., профессор

ГОУ ВО МО «Государственный социально – гуманитарный университет»,
город Коломна

Петросян Александр Давидович

к.э.н.

ФГБОУ ВО «Российский государственный университет им. А. Н. Косыгина
(Технологии. Дизайн. Искусство)», город Москва

***Аннотация.** В статье предложен механизм управления знаниями в гуманитарных вузах, ядром которого является центр управления коллективным использованием знаний, объединяет: информационно-аналитическую систему, систему краудсорсинга, систему краудфандинга. Даны рекомендации по созданию системы управления коллективным использованием гуманитарных знаний в регионе.*

The article proposes a knowledge management mechanism in humanitarian universities, the core of which is the center for managing the collective use of knowledge, unites: an information and analytical system, a crowdsourcing system, a crowdfunding system. Recommendations were given on the creation of a system for managing the collective use of humanitarian knowledge in the region.

Ключевые слова: механизм управления знаниями, гуманитарные вузы,

коллективное использование знаний, краудсорсинг, краудфандинг, регион.

Keywords: *knowledge management mechanism, humanities universities, collective knowledge use, crowdsourcing, crowdfunding, region.*

Проблемы управления знаниями весьма актуальны в условиях становления экономики технологического прорыва [1,2,3,4]. В отношении процессов управления знаниями и их коллективного использования в гуманитарных вузах можно указать на важность разработки и применения механизма управления знаниями на основе их коллективного использования в вузе, включающего в себя: Центр управления коллективным использованием знаний как структурное подразделение вуза; информационно-аналитическую систему управления и коллективного использования знаний; систему краудсорсинга; систему краудфандинга. Внедрение механизма позволяет сформировать базу гуманитарных знаний, обеспечить их рациональное использование, а также стимулировать социально ответственное поведение и модернизацию социально-экономических отношений.

Центр управления коллективным использованием знаний как структурное подразделение вуза создается, как правило, в силу трех причин: важно регулярно осуществлять ряд функций по сервисному сопровождению процессов генерации, формализации и обмена знаниями в вузе – по критерию качества обслуживания работников, обучающихся и партнеров вуза в рамках регулярной основы; масштабы образовательной и научной деятельности вуза, а также существенный объем планируемых к реализации процессов по генерации, формализации и обмену знаниями; масштабность проекта управления знаниями на основе их коллективного использования в вузе, что связано со значительными затратами времени и ресурсов на реализацию проекта, включая развитие компетенций работников Центра.

Информационно-аналитическая система управления и коллективного использования знаний в гуманитарном вузе – это система технологического обеспечения коллективной и индивидуальной аналитической деятельности работников, студентов и партнеров вуза, представляющая собой комплекс программных и аппаратных средств, позволяющих эффективно осуществлять процессы

обработки информации для повышения качества уже имеющихся, и приобретения (генерации) новых знаний, разработки стратегических и оперативных планов и принятия решений в сфере образовательной и научной деятельности. Цель создания информационно-аналитической системы – обеспечить работников, обучающихся и экспертов-партнеров вуза эффективными технологиями, благодаря которым использование знаний становится эффективным при решении аналитических и практических задач планирования и реализации мероприятий образовательной и научной деятельности вуза.

Система краудсорсинга служит для привлечения внутренних и внешних знаний и их поставщиков к решению задач гуманитарного вуза в сфере научной, консалтинговой, образовательно-воспитательной и социально-гуманитарной деятельности широкого круга участников в форме открытого обращения для использования их знаний, опыта и профессиональных качеств по типу субподрядной работы на добровольных началах или за незначительное вознаграждение. Ключевой целью ведения краудсорсинговой деятельности применительно к системе управления и коллективного использования знаний в вузе будет увеличение уровня заинтересованности творчески мыслящих и креативных потенциальных партнеров, и потребителей широкого спектра образовательных и научных услуг применительно к эффективному осуществлению процессов взаимоотношений с государством и обществом. Краудсорсинговые проекты эффективно вписываются в модель построения коммуникаций вуза со своими партнерами.

Система краудфандинга служит для коллективного финансирования научных, консалтинговых, образовательно-воспитательных и социально-гуманитарных проектов, при котором финансирование на разработку и реализацию проекта поступает от его конечных потребителей. С нашей точки зрения, важно формирование краудфандинговой платформы, которая ориентирована на поддержку процессов инновационного предпринимательства в гуманитарном вузе, что также станет значительным и важным условием в части генерации и обмена знаниями и опытом. Реализация краудфандинговой системы в рамках повышения эффективности процессов управления знаниями будет способствовать

ускоренному развитию навыков и компетенций инновационного предпринимательства студентов и работников вуза.

Нами сформулированы рекомендации по созданию системы управления коллективным использованием гуманитарных знаний в регионе, которая должна объединять ресурсы и способствовать эффективной совместной деятельности участников процессов генерации, формализации и обмена знаниями. Приведем описание их основных задач.

Центр управления коллективным использованием знаний гуманитарных вузов. Руководит данным Центром директор, который делегирует отдельные свои функции заместителю по науке, по управлению знаниями, по использованию знаний. Для надлежащего выполнения функций по управлению знаниями в гуманитарном вузе в структуре Центра выделяются отделы: планирования, формирования, регулирования, развития и использования знаний.

Региональный межвузовский центр – оператор базы гуманитарных знаний предназначен для создания условий по сохранению и рациональному использованию интеллектуального капитала гуманитарных вузов региона, который необходим для разработки конкурентоспособных инновационных образовательных услуг и актуальных научных разработок для экономики региона. Работа регионального межвузовского центра должна охватывать все стадии жизненного цикла генерации, формализации и обмена знаниями. Структура регионального межвузовского центра аналогична структуре Центра управления коллективным использованием знаний вуза, исключение составляет только факт добавления в структуру отдела по взаимодействию с вузовскими Центрами в части интеграции процессов управления знаниями в рамки единого инфокоммуникационного и методического сопровождения. Одной из главных функций регионального межвузовского центра будет формирование базы данных и знаний по всем направлениям реализуемых проектов образовательной и научной деятельности гуманитарных вузов с фокусировкой формируемых компетенций и навыков под решение конкретных проблем бизнеса и социального развития региона. В работе приведено описание функций отделов регионального межвузовского центра.

Рабочие группы и иные заинтересованные организации, включая органы региональной и федеральной исполнительной власти. Функционирование рабочих групп и иных структур должно быть ориентировано на максимально возможное их включение в процессы генерации, формализации и обмена знаниями гуманитарных вузов с позиции формирования нормативно-правовой базы сопровождения этих процессов. Участие рабочих групп и иных структур может быть направлено на трансформацию процессов ведения образовательной и научной деятельности вузов по критерию качества формируемой компетентностной и квалификационной базы обучающихся, которые участвуют в процессах генерации, формализации и обмена знаниями. Рабочие группы и иные структуры могут выступать как источники знаний и как заказчики формирования новых знаний при решении социально-экономических задач вузов и региона.

Представители общественности, экспертного и профессионального сообщества непосредственно выступают носителями актуальных знаний и могут обеспечивать адекватную реализацию данных знаний для нужд осуществления процессов образовательной и научной деятельности гуманитарных вузов.

Система учета и мониторинга процессов генерации, передачи и потребления знаний, система подготовки и воспитания кадров позволит выявить случаи неэффективности в организации исследуемых процессов, понять пути и возможности их совершенствования, разработать стратегию и программу повышения эффективности управления коллективным использованием гуманитарных знаний для комплексного учета потребностей региона.

Список литературы

1. Макаров, В. Л. Микроэкономика знаний/ В. Л. Макаров, Г. Б. Клейнер. – М.: Экономика, 2007.- 204 с.
2. Петросян, Д. С. Экономика знаний: инновационные технологии тренинга в системе бизнес-образования /Д. С. Петросян, Н. Л. Фаткина, Л. В. Кирсанова – М.: Прометей, 2008. -147 с.
3. Сабетова, Т. В. Базовый аспект теории управления знаниями/

Производственный менеджмент: теория, методология, практика. 2015. № 2. С. 13–17.

4. Трошихин, В. В. Философия и теория управления в обществе и экономике знаний/ Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2011. № 3 (39). С. 50–55.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОЦИОЛОГИИ И ПЕДАГОГИКИ

УДК 377

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРАКТИКА КАК УСЛОВИЕ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА ПРИ ФОРМИРОВАНИИ КОМПЕТЕНТНОСТНОЙ МОДЕЛИ ВЫПУСКНИКА СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (СПО)

Моисеева Евгения Валерьевна

Кармолицкая Людмила Александровна

Недоступенко Дарья Александровна

преподаватели

ОГАПОУ «Белгородский индустриальный колледж»,

город Белгород

***Аннотация.** Статья освещает значимость производственной практики в контексте системы среднего профессионального образования, подчеркивая ее роль как фундаментального компонента в организации учебного процесса и формировании компетентностной модели выпускника. Рассматриваются ключевые аспекты интеграции теоретического обучения и практической подготовки студентов, с акцентом на взаимодействие образовательных учреждений и производственных предприятий. Основное внимание уделяется разработке стратегий и механизмов, которые способствуют эффективному применению теоретических знаний на практике, развитию профессиональных навыков и формированию ценностной ориентации будущих специалистов. Авторы подчеркивают, что качественная производственная практика является краеугольным камнем в подготовке компетентных, квалифицированных специалистов,*

способных к адаптации и успешной деятельности в меняющемся профессиональном мире.

Ключевые слова: *производственная практика, обучающиеся, среднее профессиональное образование (СПО)*

Annotation. *The article highlights the importance of industrial practice in the context of the secondary vocational education system, emphasizing its role as a fundamental component in the organization of the educational process and the formation of a graduate's competence model. The key aspects of the integration of theoretical education and practical training of students are considered, with an emphasis on the interaction of educational institutions and industrial enterprises. The main attention is paid to the development of strategies and mechanisms that contribute to the effective application of theoretical knowledge in practice, the development of professional skills and the formation of value orientation of future specialists. The authors emphasize that high-quality industrial practice is a cornerstone in the training of competent, qualified specialists capable of adaptation and successful activity in a changing professional world.*

Key words: *industrial practice, students, secondary vocational education (SPO)*

В современных условиях, когда основой образовательного процесса выступает формирование компетентности будущего специалиста, особое внимание уделяется производственной практике студентов.

Производственная практика – это важный компонент образовательного процесса, направленный на практическое применение теоретических знаний и умений, полученных студентами в процессе обучения. Этот вид практики предполагает тесное взаимодействие обучающегося с реальными производственными процессами и специалистами в выбранной области. Основной целью производственной практики является формирование и закрепление профессиональных навыков и умений студентов, а также развитие их профессиональной компетентности и адаптация к будущей профессиональной деятельности. Данная практика организуется на предприятиях, фабриках, в организациях и учреждениях, соответствующих профилю подготовки студентов, и включает в себя

выполнение конкретных рабочих задач, участие в реальных проектах и освоение специфики профессиональной деятельности в выбранной сфере [3].

Производственная практика предоставляет студентам уникальную возможность погрузиться в реальные условия специализированной рабочей среды, дополняя теоретические знания практическими навыками. Студенты получают ценный опыт, понимание специфики отрасли, а также развивают навыки командной работы и принятия профессиональных решений на практике [3].

Практика дает студентам понимание того, как теоретические знания применяются в реальной профессиональной деятельности, обеспечивая глубокое и всестороннее понимание специальности. Это взаимодействие теории и практики создает основу для формирования профессиональной компетентности и умения применять знания в практической деятельности.

Для эффективности производственной практики важно обеспечить плавную интеграцию теоретической подготовки и практической деятельности. Организация взаимодействия образовательной программы и предприятий, на базе которых проходит практика, может осуществляться путем разработки совместных проектов, в которых студенты могут принимать участие [1].

Важность эффективной интеграции теоретической подготовки и практической деятельности не может быть переоценена для обеспечения целостности и полноты подготовки будущих специалистов. Стремление к созданию системы, которая способствовала бы плавному переходу от теории к практике, требует обдуманной организации и планирования. Взаимодействие образовательных учреждений и производственных предприятий может быть усилено через разработку и реализацию совместных проектов, активно включающих студентов в реальные рабочие задачи и процессы. Такой подход позволяет не только обогатить теоретическую базу практическими примерами, но и погрузить студентов в специфику рабочих процессов и командной деятельности на предприятиях, формируя у них навыки, которые будут востребованы в их будущей профессиональной жизни. Таким образом, стратегическое партнерство между учебными заведениями и бизнес-структурами становится основой для формирования качественной и

конкурентоспособной подготовки специалистов, готовых к встрече с вызовами современного рынка труда.

Производственная практика играет важную роль в формировании компетентностной модели выпускника. Студенты, применяя теоретические знания на практике, развивают профессиональные умения и навыки, а также формируют ключевые компетенции, необходимые для эффективного взаимодействия в профессиональной среде и построения успешной карьеры [2].

Таким образом, производственная практика студентов является центральным элементом, обеспечивающим связь теоретического обучения и реальной профессиональной деятельности. Она создает условия для применения и углубления теоретических знаний, развития практических навыков и формирования компетентностной модели выпускника, подготовленного к эффективной профессиональной деятельности в быстро меняющемся мире.

Список литературы

1. Власова С. А. Совершенствование качества подготовки специалистов в процессе организации профессиональной практики / Методист. – 2012. - № 2.
2. Маракушина И. Г., Буторина А. Н. Модель организации и методического сопровождения педагогической практики на основе компетентностного подхода / Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия: Гуманитарные и социальные науки. – 2011. Вып. №6; [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n> (дата обращения 10.10.2023).
3. Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» / официальный сайт газеты «Российская Газета»: [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.rg.ru/2012/12/30/obrazovanie-dok.html> (дата обращения 09.10.2023).

«АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ В ЭКОНОМИКЕ»
VIII Международная научно-практическая конференция
Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353445, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Весенняя, 8, офис 1
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82

Подписано в печать 16.10.2023 г. Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 3,84
Бумага офсетная. Печать: цифровая. Гарнитура шрифта: Times New Roman
Тираж 50 экз. Заказ 618