

Научно-исследовательский центр «Иннова»



SCIENCE AND INNOVATION

Сборник научных трудов по материалам
I International scientific conference,
30 марта 2022 года, г.-к. Анапа

Анапа
2022

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

S22

Научный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.**, д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

S22 SCIENCE AND INNOVATION. Сборник научных трудов по материалам I International scientific conference (г.-к. Анапа, 30 марта 2022 г.). – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2022. - 33 с.

ISBN 978-5-95283-827-7

В настоящем издании представлены материалы I International scientific conference «SCIENCE AND INNOVATION», состоявшейся 30 марта 2022 года в г.- к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных и естественных науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

ISBN 978-5-95283-827-7

© Коллектив авторов, 2022.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2022.

СОДЕРЖАНИЕ**ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ****ТРАНСПОРТНАЯ ОТРАСЛЬ - 2022: ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ***Башаров Ренат Айратович*..... 4**TOOLS AND TECHNIQUES TO PREVENT
SECURITY PROBLEMS IN WIRELESS NETWORKS***Penkina Darya Pavlovna**Gusakova Natalia Leonidovna* 9**ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ****ТРАНСФОРМАЦИЯ ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКИ СТЮАРТОВ.
СТАНОВЛЕНИЕ БРИТАНСКОЙ КОЛОНИАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ
В КОНЦЕ XVII – НАЧАЛЕ XVIII В.***Волков Дмитрий Алексеевич* 14**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ****ТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ЭФИОПИИ.
ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ
ПОСЛЕ ВЫПУСКА В ЭФИОПИИ***Дашевская Римма Евгеньевна**Дьякова Юлия Сергеевна* 20**ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ****LEGAL STATUS OF JOINT STOCK COMPANIES***Suraeva Irina Yurievna* 27

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338

ТРАНСПОРТНАЯ ОТРАСЛЬ - 2022: ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Башаров Ренат Айратович

студент

ФГАОУ ВО «Елабужский институт (филиал) Казанского (Приволжского)
федерального университета», город Елабуга

***Аннотация.** Описаны основные проблемы, возникшие в транспортной отрасли в результате геополитической напряженности весны 2022 года. Рассмотрены возможные последствия текущих проблем и варианты дальнейшего развития отрасли. Проанализировано состояние железнодорожного, автомобильного и авиатранспорта.*

***Abstract.** The main problems that have arisen in the transport industry as a result of geopolitical tensions in the spring of 2022 are described. Possible consequences of current problems and options for further development of the industry are considered. The state of railway, road and air transport is analyzed.*

***Ключевые слова:** транспорт, геополитика, логистика, грузоперевозки, пассажироперевозки*

***Key words:** transport, geopolitics, logistics, cargo transportation, passenger transportation*

Не успел мир адаптироваться к сложностям, возникшим в результате пандемии 2020–2021 гг., как на горизонте возникли новые проблемы, вызванные уже отнюдь не эпидемиологической ситуацией, сколько вопросами геополитики. Очевидно, что любые изменения, которые произойдут в результате решения или развития данных проблем, найдут отражение в транспортной отрасли. В данной статье речь пойдет о том, как текущая геополитическая и экономическая ситуация влияет на транспортную отрасль в России и к каким последствиям это может

привести в дальнейшем.

Отметим, что транспорт включает в себя не только способы перевозки людей и грузов (суда, автомобили, самолеты, поезда), но и трубопроводы, предназначенные, в частности, для перемещения газовой и нефтяной продукции как внутри страны, так и через межгосударственные границы.

По состоянию на конец марта 2022 года странами Евросоюза, США и Канады было выдвинуто уже четыре пакета санкций, включающих в себя ограничения, распространяемые как на частные лица (политиков, руководителей отдельных подразделений и предприятий, их приближенных лиц и родственников), так и на деятельность организаций в целом. В результате санкционной политики Россия вышла на первое место по количеству экономических ограничений, обогнав Иран и Сирию [1, 2].

Наиболее значимыми для транспортной отрасли оказались запреты на полеты российских авиакомпаний над территорией стран Евросоюза, Великобритании и Канады. В результате для российских самолетов оказалось закрытым практически все воздушное пространство Европы. В настоящее время для граждан России открыто лишь 22 государства. Это привело в первую очередь к изменению маршрутов и значительному увеличению времени полетов: теперь, чтобы добраться, например, в Калининград, придется облететь весь Скандинавский полуостров и потратить на перелет на 40 минут больше (2 часа 27 минут вместо 1 часа 37 минут). Очевидно, что изменение маршрутов влечет за собой не только временные затраты, но и увеличение расходов топлива и, как следствие, рост цен на билеты. Однако большая часть международных рейсов оказалась под абсолютным запретом, в результате чего закрылись многие терминалы, сократилось общее количество рабочих мест (сотрудников аэропортов, стюардов, пилотов, грузчиков), а люди, занятые на этих местах, вынуждены уходить в отпуска с сокращением размеров заработной платы [3].

Прекращение полетов связано также с запретом Евросоюза на поставку новых лайнеров Airbus и Boeing и аннулированием действующих лизинговых договоров. Кроме продажи самолетов и сопутствующего оборудования, и

запчастей, установлен запрет на оказание российским авиакомпаниям услуг по техническому обслуживанию и страхованию гражданских самолетов. С учетом того, что примерно 75% коммерческих самолетов России произведено странами Евросоюза, это значительным образом повлияет на дальнейшие авиаперевозки, в том числе внутри страны.

В настоящее время рассматривается возможность расширения производства отечественных самолетов ТУ-214 на территории Казанского авиационного завода, однако полностью снабдить ими российскую гражданскую авиацию удастся не сразу, как и представить такую же вместительную аналогию бортам Airbus и Boeing [4].

Меньше пострадал от санкций железнодорожный транспорт, главным образом, по причине того, что заводы железнодорожного транспорта, оборудования и запчастей, расположенные в России, целиком обеспечивают имеющиеся потребности. Тем не менее, АО «Российские железные дороги» оказалось в числе предприятий, ограниченных в размещении и привлечении зарубежных инвестиционных ресурсов. Предположительно, данные ограничения не скажутся значительным образом на функционировании АО «РЖД», но возможно приостановление консалтинговых и научно-исследовательских проектов. Кроме того, направление грузоперевозок постепенно будет переориентировано на экспорт и импорт из Азиатских стран-партнеров [5].

В области автомобильной промышленности все также не совсем однозначно. В первую очередь следует отметить приостановку и/или прекращение поставок автомобилей и комплектующих многих автомобильных дилеров Европы, США и Японии. В таких условиях видится перспектива развития отечественного автопрома и рост импорта китайских авто. Так, например, цены на Haval, китайский бренд автомобилей, производство которых локализовано в Туле, выросли за март 2022 года на 50%. Причина заключается в возникших сложностях с логистикой и запасами комплектующих.

АвтоВАЗ, являющийся российским производителем легковых автомобилей и ориентированный главным образом на внутренний рынок, тем не менее,

существенно зависит от внешнеэкономической политики. Так, главным держателем акций компании является французский концерн Renault. В результате закупка комплектующих, сертификация продукции, контракты с партнерами – становятся затруднительными, либо вообще приостанавливаются по причине необходимости согласования решений с системой Renault. Таким образом, ряд трудностей, возникающих в системе производства, влечет за собой рост цен и на российские автомобили [6].

Санкции коснулись и судоходных и судостроительных компаний: против них установлены «строгие экспортные ограничения в отношении товаров и технологий двойного назначения, а также товаров и технологий, которые могут способствовать технологическому совершенствованию российского сектора обороны и безопасности». Так, например, судоходная компания Совкомфлот, осуществляющая морскую транспортировку сжиженного газа, нефти и производных, лишилась возможности проводить финансовые операции международного уровня.

Подводя итоги, можно сказать, что буквально не осталось направлений в транспортной отрасли, которое не коснулись бы текущие геополитические изменения. Очевидно, что их последствия приведут к значительному росту цен, смене производственных направлений, расторжению старых и созданию новых экономических и технологических контрактов. С учетом текущей международной политики Российской Федерации, торговый, а значит, и транспортный, курс будет направлен на юго-восток – усилится взаимодействие с Китаем, странами ближнего Востока.

Уход морских перевозчиков с рынка РФ, которые занимали почти половину внутреннего рынка, существенно повлияет на экспорт и импорт товаров. В перспективе это грозит дефицитом импортных товаров и ростом цен, в том числе на морские грузоперевозки [7]. Тем не менее, эксперты утверждают, что на место ушедших перевозчиков придут китайские и корейские, которые в ближайшее время, вероятно, начнут обслуживать европейские порты, хотя ранее этого не делали.

Список литературы

1. Россия стала мировым лидером по количеству введенных против нее санкций [Электронный ресурс] / «Forbes.ru» 08.03.2022. URL: [https:// www. Forbes .ru/society/458287-rossia-stala-mirovym-liderom-po-kolicestvu-vvedennyh-protiv-nee-sankcij](https://www.Forbes.ru/society/458287-rossia-stala-mirovym-liderom-po-kolicestvu-vvedennyh-protiv-nee-sankcij)
2. Евросоюз утвердил четвертый пакет санкций против РФ. В списке более 600 россиян и новые запреты [Электронный ресурс] / «Фонтанка.ру» 15.03.2022, 11:45. URL: <https://www.fontanka.ru/2022/03/15/70508987/>
3. Продолжительность рейсов из Калининграда в Москву выросла в 1,5 раза [Электронный ресурс] / «РБК» 27.02.2022, 18:22. URL: <https://www.rbc.ru/>
4. Казанский завод может начать обеспечивать самолетами авиакомпании России [Электронный ресурс] / «РБК» 22.03.2022, 12:17. URL: <https://rt.rbc.ru/tatarstan/22/03/2022/623992729a7947c1b8a831df>.
5. РЖД в условиях санкций: строить нельзя загружать [Электронный ресурс] / ИА «РЖД-Партнер.РУ» 18.03.2022 15:40. URL: <https://www.rzd-partner.ru/>
6. У китайских машин начинается прайс-период [Электронный ресурс] / «Коммерсантъ» 15.03.2022, 01:32. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5258321>.
7. Морской фрахт тоже ушел. Что будет с экспортом и импортом в РФ? [Электронный ресурс] / «Investing.com» 28.03.2022, 11:09. URL: <https://ru.investing.com/analysis/article-200291796>

УДК 004**TOOLS AND TECHNIQUES TO PREVENT
SECURITY PROBLEMS IN WIRELESS NETWORKS****Penkina Darya Pavlovna**

student

Gusakova Natalia Leonidovna

Ph.D. in Psychology, Associate Professor of the Department
of Foreign Languages and Professional Communication,
Belgorod State National Research University,
Belgorod, Russia

Due to the design of wireless networks, despite their numerous advantages, the transmitted information can be changed, spied on or intercepted at any time. Regardless of what means are used for data transmission, whether it is specialized equipment or a conventional wireless adapter, security problems in wireless networks are quite acute, since the attacks discussed above are not very difficult to implement.

So, in order to protect against such problems, it is necessary to use cryptographic information protection mechanisms. During the design of the security system, it is necessary to identify the threat model.

The main threats, as discussed earlier, in wireless networks are unauthorized connection and listening. The widespread use and low cost of wireless networks and devices have led to consequences such as the fact that gaps arise in network security through which attackers can gain access to data.

But also access to information can be obtained not only by intruders who have gained access to the company's cable network using a PDA with Wi-Fi support, but also situations such as a home access point, an active wireless adapter on a laptop connected to the corporate network can also be a potential security danger [1].

Due to the principle of operation of wireless networks, discussed earlier, they cannot provide high availability of information, that is, data transmission failures will occur periodically. Various man-made, natural and anthropogenic phenomena can significantly disrupt the operability of wireless networks. This feature should be taken into account when building a network, and if high data availability is needed, it is worth abandoning wireless networks.

It is possible to detect the location of a wireless device with high accuracy, since the stations of wireless networks themselves are easy to determine using passive methods. For example, the Navizon system can detect a mobile device using a satellite navigation system, wireless access points and base stations of digital mobile cellular communication [2].

The description of the security policy for wireless networks can be contained either in a separate document or included in other ones describing the general principles of the security policy. Most often, a separate file containing the principles of security in wireless networks is not required, since most of the necessary policies on the security of wireless networks are contained in general folders on security principles.

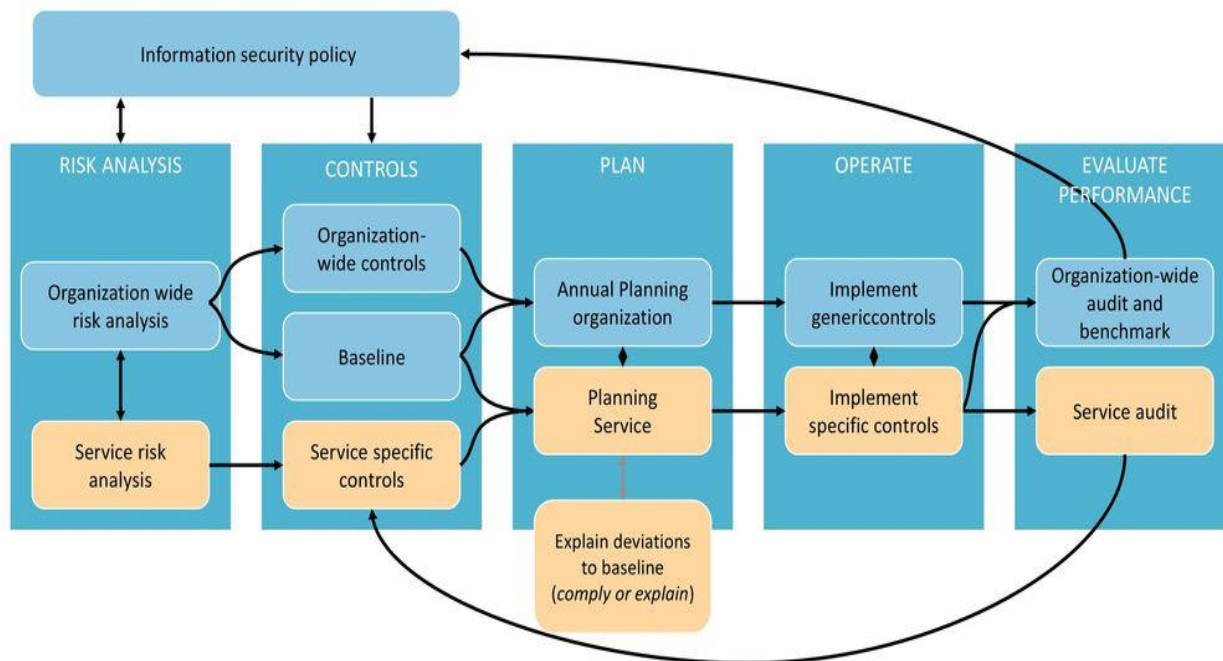
For example, the issues of physical safety of active network equipment completely determine the requirements for the physical protection of access points. Thus, the security policy of wireless networks was a separate file during the introduction of Wireless LAN [3].

Next, the ISO/IEC 27001 standard will be considered, which describes the provisions on the principles of wireless network security. ISO/IEC 27001 is an international information security standard developed jointly by the International Organization for Standardization and the International Electrotechnical Commission [4].

In order to reduce the likelihood of security problems in networks based on this standard, it is possible to formulate the principles of a no-danger policy for wireless networks in order to reduce the likelihood of no-danger problems. The general provisions are presented in Figure 1 (ISMS - information security management system).

There are some principles of information security, formulated on the basis of ISO| IEC 27001 A. 11.4.3. Monitor network connections. ISO| IEC 27001 A. 11.4.3

[4]. Keeping track of current network connections is an important factor because it is important that an attacker or an unauthorized user cannot use the network data.



Picture 1 – Information Security Management System

Unauthorized connection is possible if there are unused switch ports that should be disabled and also included in the security system of intrusion detection systems and security scanners.

Training for administrators and users. ISO| IEC 27001 A. 8.2.2. It is carried out in order to familiarize administrators and users with the principles of security policy in order not to cause problems with data security.

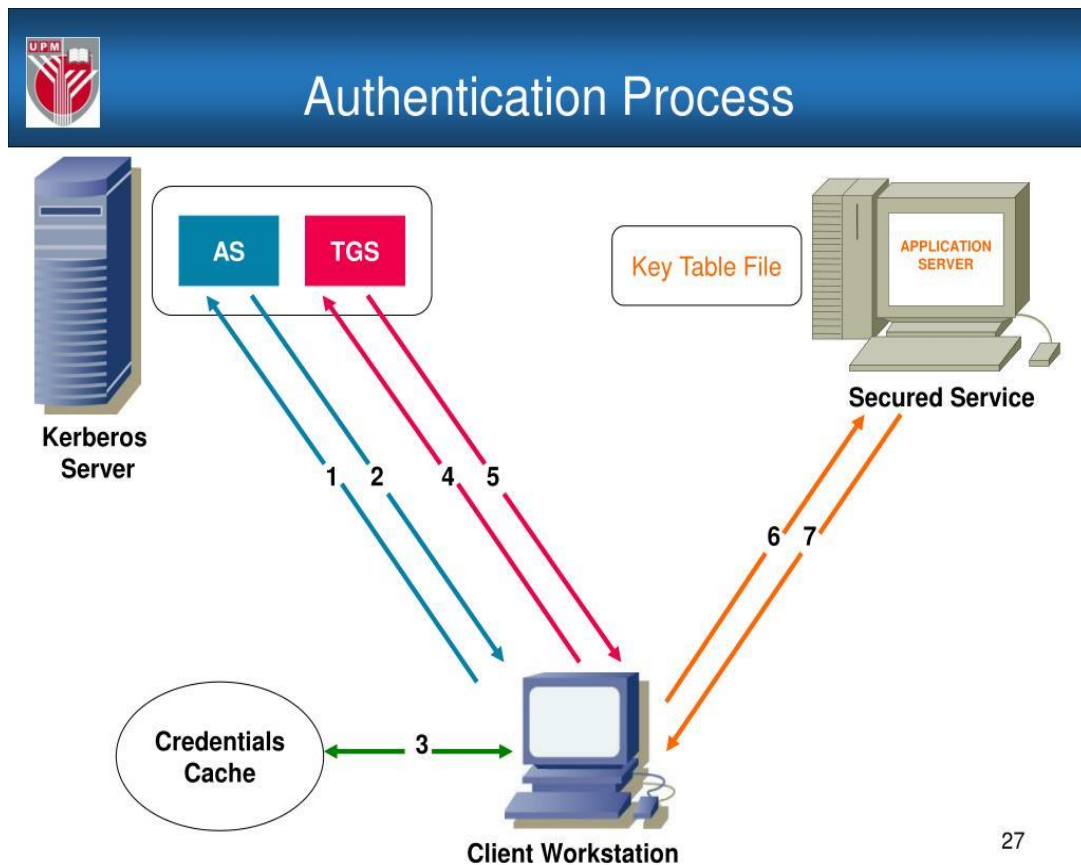
Administrators also need to have sufficient professional skills to detect and remediate security policy violations and threats.

Physical security. ISO| IEC 27001 A. 9.1. It is necessary to control which devices are on the territory to limit the ability to connect various devices to the network. You should also not allow users to access expansion slots and network ports.

Minimizing user privileges. ISO| IEC 27001 A. 11.2.2. Users must work on computers with the minimum necessary privileges to perform work tasks. This will also reduce the likelihood of threats to the network.

Next, the authentication mechanism will be considered as one of the ways to protect information. Authentication is the process of identifying a customer from the

information it provides, such as a name and password, that enhance the security of wireless networking (picture 2).



Picture 2 – Open Authentication Process

The 802.11 specification specifies two mechanisms that can be used to authenticate wireless network clients [5]: open authentication, shared key authentication, open authentication is a so-called null authentication algorithm.

To control access when open authentication is used, you must use a preconfigured WEP key on the access point and on the client station.

This station and the access point must have the same keys, then they can communicate with each other. Any device can connect to such a BSS, and all data frames are transmitted unencrypted.

So, an analysis of the standard reflecting the principles of information security in wireless networks was carried out, as well as the general provisions of this standard, which it is desirable to adhere to ensure security, then authentication mechanisms will be described.

References

1. Wi-Fi [Electronic resource] – Access Mode URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Wi-Fi> (date of access: 18.03.2022).
2. Navizon [Electronic resource] – Access Mode URL: <https://www.navizon.com/> (date of access: 18.03.2022).
3. Wireless LAN [Electronic resource] – Access Mode URL: https://en.wikipedia.org/wiki/Wireless_LAN (date of access: 18.03.2022).
4. ISO/IEC 27001 [Electronic resource] – Access Mode URL: <https://fstec.ru/en/component/attachments/download/3008> (date of access: 18.03.2022).
5. Authentication [Electronic resource] – Access Mode URL: <https://sendpulse.com/ru/support/glossary/authentication> (date of access: 18.03.2022).

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 327

ТРАНСФОРМАЦИЯ ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКИ СТЮАРТОВ. СТАНОВЛЕНИЕ БРИТАНСКОЙ КОЛОНИАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ В КОНЦЕ XVII – НАЧАЛЕ XVIII В.

Волков Дмитрий Алексеевич

студент

Научный руководитель: Захарова Ольга Владимировна,

к.и.н., доцент

ВлГУ им. А. Г. и Н. Г. Столетовых, город Владимир

***Аннотация.** В данной статье рассматривается колониальная и внешняя политика Вильгельма III, принца Оранского и Анны Стюарт. В условиях внутрипартийной борьбы тори и виггов, а также слабой власти монарха, вектор британской колониальной системы конца XVII – начала XVIII в. начал сильно изменяться. В дальнейшем это приведёт к ослаблению зависимости колоний от метрополии.*

This article examines the colonial and foreign policy of William III, Prince of Orange and Anne Stuart. In the conditions of the internal party struggle of the Tories and Whigs, as well as the weak power of the monarch, the vector of the British colonial system of the late XVII - early XVIII century began to change greatly. In the future, this will lead to a weakening of the colonies' dependence on the mother country.

Ключевые слова: Вильгельм III, Анна Стюарт, Англия, Тори, Виги, колониальная политика

Keywords: William III, Anne Stuart, England, Tories, Whigs, colonial politics

Конец XVII – первая половина XVIII в. является судьбоносным периодом для британской колониальной политики. В 1688 г. в Англии происходит событие, которое вошло в историографию как «Славная революция». Главным итогом

революции стало свержение Якова II Стюарта и воцарение нидерландского штатгальтера Вильгельма III Оранского.

Прежде чем Вильгельм III получил английский трон, он был вынужден подписать «Билль о правах» 1689 г., который фактически делал его новым монархом, при этом явно ограничивал новоиспеченного правителя в правах по отношению к Парламенту. Парламент в свою очередь, наоборот, получил намного больше полномочий, чем когда-либо. Вся власть в этом государственном аппарате делилась между двумя крупными партиями вигской и торийской, каждая из которых по-своему интерпретировала дальнейшее развитие внешней политики Англии. Поэтому долгое время существовала точка зрения, что курс британской внешней политики напрямую зависел от исхода торийско-вигской борьбы [1, с. 92]. Но в 1985 г. британский исследователь Дж. Блэк оспорил влияние парламента на ход внешней политики, утверждая, что решающее слово оставалось всё же за монархом и его министрами. В сущности, так оно и было, у короля была своя законная доля власти. Вильгельм III имел полномочия оказывать влияние как на внутреннюю, так и на внешнюю политику, при этом, за ним сохранялось право назначать и увольнять придворных министров. Более того, кабинет министров продолжал нести ответственность именно перед королем, а не перед парламентом.

Как только Вильгельм Оранский занял Английский престол он продолжил свою антифранцузскую политику, которую начал еще в 1672 г. Сосредоточив в своих руках голландскую и английскую корону это позволило Вильгельму увеличить свои силы против Людовика XIV. В 1689 г. формируется союз Аугсбургской лиги, состоящий из государств Европы и Англии, которая возглавила этот союз. Конечно, чтобы вести войну новому монарху мало было только его воли, ему нужна была поддержка парламента. Пойдя на определенные уступки, Вильгельму III удалось заручиться содействием палаты общин.

Война оказалась крайне затяжной и сильно ударила по экономике Англии, что не могло не сказаться на авторитете короля. Существенно «подливали масло в огонь» представители торийской партии. Проблема заключалась в том, что

тори были сторонниками политики «невмешательства» в дела континентальной Европы, что безусловно противоречило интересам Вильгельма Оранского. Со всем противоположную точку зрения имели представители вигской партии. Они поддерживали инициативу монарха в борьбе против Франции. Более того именно виги получили большинство голосов в парламентских выборах 1695 г. В такой ситуации, казалось бы, очевидным, что новый монарх будет опираться на «вигскую» стратегию, но на самом деле это не так. Как отмечал Т. Б. Маколей Вильгельм «до конца своих дней не был ни вигом, ни тори» [1, с. 96]. Проблема ещё заключалась в том, что к началу XVIII в. виги и король по-разному видели будущее Англии. Партийные группировки пытались всё больше усилить свое влияние в парламенте, посягая на власть короля.

Одержимой войной с Францией, английский монарх мало уделял внимание колониальной политике и как отмечал британский историк Б. П. Ленман «Вильгельм III высадился в Англии не для того, чтобы немедленно заняться колониальными проблемами» [1, с. 98]. Так или иначе, он пытался проявлять некую активность в этом направлении, но она было незначительной и не сильно отличалась от его предшественников. Король предпринял попытку реформировать «Комитет по делам торговли и плантаций», но это не дало никаких положительных результатов. Но несмотря ни на что, он продолжал существовать как отдельный орган, и на одном из заседаний комитета в условиях начавшейся войны было принято решение перенести все военные действия в воды североамериканских колоний.

Как уже отмечалось ранее, сразу после начала военных действий между Аугсбургской лигой и Францией стало понятно, что война приобретет затяжной характер. Решение о переносе военных действий в воды восточного побережья Северной Америке в данной ситуации имело своё последствие. В первую очередь пострадала экономика колоний и метрополии: деньги начали обесцениваться, появились большие налоги, начала рушиться торговая система. Вскоре в водах Атлантического океана начало процветать пиратство, что создавало дополнительную проблему для торговых кораблей, но и это было не самое

страшное. Из-за неудачной политики «лордов торговли и плантаций» появилась угроза потерять часть земель в Новой Англии.

К 1696 г. Вильгельм III окончательно разочаровался в деятельности комитета. Он видит необходимость в создании нового органа, который бы перенял на себя функции контроля за торговлей и колониями. При этом, важным условием создания нового аппарата власти явилось желание монарха, согласно которому, новый орган должен полностью подчиняться королю. Такое решение было принято, чтобы минимизировать влияние парламентских группировок в колониальной политике.

Вскоре проект нового органа был готов, но король не спешил выносить его на рассмотрение парламента, потому что были риски, что он попросту его не одобрит. Поэтому Вильгельм III решил схитрить, как только начались парламентские каникулы, он тут же принял новый проект. Таким образом в 1696 г. появилась Палата по делам торговли и плантаций (Торговая палата). Как только состоялось первое заседание нового колониального аппарата монарх сразу озвучил его функции: «развивать торговлю нашего королевства, а также ... контролировать и улучшать плантации в Америке и других местах» [1, с. 107]. Вильгельм Оранский возлагал большие надежды на Палату, в перспективе, что в недалеком будущем она даст свои плоды в виде квалифицированных колониальных чиновников. Угрозой для процветания нового органа стал патронаж, который был распространен в английских кругах XVIII в. Монарх это понимал и потому поставил на пост президента Палаты и его заместителя людей из своего близкого окружения.

Торговая палата быстро принялась за урегулирование положения в английских колониях. В ходе проделанной работы была выявлена главная проблема колониальной политики. Эта проблема была не нова и хорошо известна чиновникам Палаты – отсутствие централизованной колониальной системы. Так сложилось, что некоторые колонии подчинялись законам короны, другие воле собственника или хартии. Это существенно осложняло процесс улаживания проблем. Но Вильгельму III не суждено было решить этот вопрос. К концу XVII в.

взаимоотношения между правителем и парламентом окончательно испортились. Более того, в 1698 г. на парламентских выборах побеждает партия тори, которая изначально не поддерживала политику короля. Сложившаяся ситуация существенно затормозила ход работы Торговой палаты, которая находилась в полном подчинении монарха.

Противостояние Вильгельма Оранского и парламентских группировок отражает сущность британского общества рубежа XVII–XVIII в., когда существовало две тенденции: первая – стремилась к централизации и подчинению колониальной системы и вторая – наоборот, пыталась минимизировать влияние в колониях, предоставив им относительную независимость. Не трудно догадаться, что противоречивость взглядов между монархом и парламентом заключалась именно в той тенденции, которой они придерживались: Вильгельм пытался построить централизованную систему, парламент, напротив, не желал вмешиваться в дела колоний, а и в целом, не видел нужды в них.

В 1702 г. умирает Вильгельм III Оранский так и оставив вопрос колониальной политике нерешенным. Корона переходит в руки последней представительницы династии Стюартов – Анне. В годы ее правления вся власть фактически перешла в руки вигских и торийских группировок. Сама королева была заинтересована только в борьбе за испанское наследство, поддерживая австрийского принца Карла Габсбурга. Это означало только одно – новая война с Францией. Англия, не оправившаяся после Аугсбургской войны, прибывала в кризисном положении. Борьба за испанский престол требовала больших ресурсов вследствие чего государственный долг Англии вырос с 14 млн. ф. ст. в начале войны до 36 млн. ф. ст. Согласно статистическим данным около 66% государственного бюджета, уходило на военные нужды. Находясь в таком положении английское правительство решило просить помощи у своих колоний. В 1705 г. был издан указ «О военно-морских запасах», согласно которому если колонии окажут какую-либо помощь в обеспечении военно-морского флота Британии, то их ждет поощрение.

Роковое событие произошло в 1702 г., когда влиятельный вигский политик

граф Ноттингэм занял пост президента Торговой палаты. Вместе с ним в палату приходят другие люди из его окружения. Это означало, что теперь Палата по делам торговли и плантаций выходит из подчинения монарха и отныне ей управляет партия вигов. Как только Ноттингэм получил все права, он тут же провел «чистку», уволив квалифицированных чиновников. Палата перестала заниматься колониальными вопросами, сосредоточив своё внимание на торговле.

Таким образом, в то время как Британская империя наращивала своё могущество на европейской арене, параллельно происходила трансформация колониальной системы, она попросту ослабевала. Нельзя отрицать, что попытки упорядочить колониальный аппарат были, например, создание Торговой палаты, но из-за идеологических распрей между Вильгельмом III Оранским и парламентом активная деятельность палаты была невозможна. Когда английская корона перешла в руки Анны Стюарт, этот государственный орган стал становиться просто совещательным аппаратом. С помощью патронажа политическая элита, в лице вигов, взяла все полномочия на себя, сместив центр интересов с колониальной политики на торговые взаимоотношения.

Список литературы

1. Киселёв А. А. Рождение империи. Британское государство и колониализм в XVII–XVIII вв. Волгоград, 2012. – 331 с.
2. Соколов А. Б. «Правь, Британия, морями»? Политические дискуссии в Англии по вопросам внешней и колониальной политики в XVIII веке. – СПб.: Алетейя, 2019.– 296 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 339.56

ТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ЭФИОПИИ. ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ПОСЛЕ ВЫПУСКА В ЭФИОПИИ

Дашевская Римма Евгеньевна

Дьякова Юлия Сергеевна

студенты

Научный руководитель: Крючкова Людмила Сергеевна,

старший преподаватель кафедры таможенных операций

и таможенного контроля

Ростовский филиал ГКОУ ВО «Российская таможенная академия»,

г. Ростов-на-Дону

***Аннотация.** В статье изучено проведение таможенного контроля после выпуска товаров в Эфиопии, в частности рассмотрено законодательное закрепление проведения посттаможенного аудита. Изучены торговые отношения между Эфиопией и Россией и их особенности.*

The article examines the conduct of customs control after the release of goods in Ethiopia, in particular, the legislative consolidation of post-customs audit is considered. Trade relations between Ethiopia and Russia and their features are studied.

***Ключевые слова:** таможенный контроль после выпуска товаров, посттаможенный аудит, торговые отношения, Эфиопия, российско-эфиопские контакты*

***Keywords:** customs control after the release of goods, post-customs audit, trade relations, Ethiopia, Russian-Ethiopian contacts*

На протяжении последних лет таможенный контроль после выпуска товаров (далее – ТК ПВТ) занимает существенное место в системе таможенного

контроля. Процесс ТК ПВТ представляет собой структурированную проверку, которая осуществляется после выпуска товаров, проводимых в целях контроля факта выпуска, а также достоверности сведений, указанных в таможенной декларации и иных документах, представленных при таможенном оформлении.

Цель таможенного контроля после выпуска товаров, согласно данным Всемирной таможенной организации, состоит в пресечении незаконного ввоза и оборота товаров, а также в контроле участников ВЭД. В качестве основных задач проведения таможенного контроля после выпуска товаров выделяют содействие торговле и обеспечение качественного всестороннего контроля.

При изучении международного опыта реализации ТК ПВТ, можно заметить, что он во многих странах реализован в форме таможенного аудита. В данный момент таможенный контроль с использованием методов аудита является популярной мерой. Кроме того, в зарубежной практике обычно используется термин «посттаможенный аудит» (Post-Clearance Audit), приравненный к термину «таможенный контроль после выпуска товаров».

На современном этапе Россия поддерживает благоприятные торговые отношения с разными странами, в том числе, с Эфиопией, которая еще недавно считалась «слаборазвитой аграрной страной». На сегодняшний день страна имеет одну из самых быстрорастущих экономик в мире, а также является второй по численности населения страной Африки. В период с 2000 по 2016 годы восточноафриканская страна стала третьим государством с самым быстро растущим ВВП в мире среди стран с населением в десять и более миллионов человек.

Динамика российско-эфиопских многоплановых контактов сегодня находится на высоком уровне. Между Россией и Эфиопией поддерживается политический диалог, в котором заинтересованы обе страны.

Для более детального изучения торговых взаимоотношений между Россией и Эфиопией следует обратиться к статистическим данным (Рис. 1).

При анализе показателей можно отметить, что импорт товаров в Эфиопию значительно преобладает над экспортом. Данные показатели имеют значительную разницу в периоде за 2016–2020 года, что обусловлено внешними и

внутренними обстоятельствами государства.

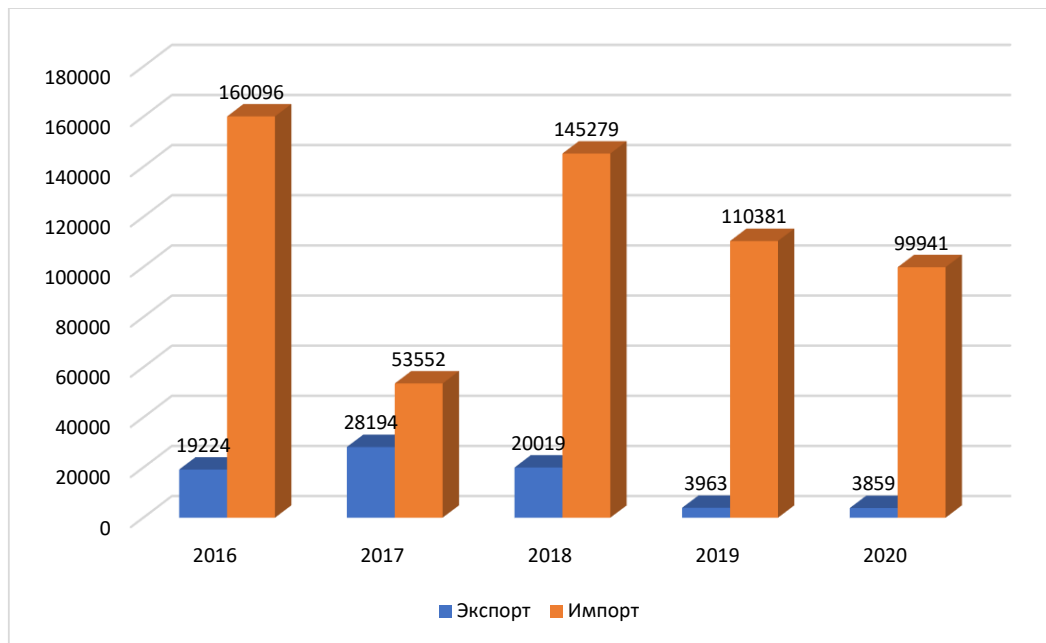


Рисунок 1 - Динамика торговых взаимоотношений между Эфиопией и Российской Федерацией (тыс. долларов США)

Большую процентную часть экспортируемой продукции Эфиопии занимают сырьевые товары и продовольственные. Наиболее часто экспортируемые товары из Эфиопии представлены на рисунке 2. Учитывая территориальное расположение страны, среди экспортируемых продовольственных товаров чаще всего являются: кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности; овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды; масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж.

Таким образом, можно отметить, что Эфиопия имеет достаточно активные и благоприятные отношения в торговом плане с Россией. Однако следует упомянуть, что также страна сотрудничает и с участниками внешнеэкономической деятельности из других государств, что обуславливает актуальность таможенного контроля, в частности таможенного контроля после выпуска товаров.

В Эфиопии к таможенному контролю после выпуска товаров применим термин «аудит после таможенной очистки». Основными задачами аудита являются:



Рисунок 2 - Структура экспортируемых групп товаров Эфиопии в Российскую Федерацию

1. Проверка точности и подлинности деклараций.

2. Контроль коммерческих данных торговцев, коммерческой и бухгалтерской документации.

Основным принципом проведения посттаможенного аудита является прозрачность, о чем упоминается в Приложении к Соглашению об Африканской континентальной зоне свободной торговли. Выбор лица или товара, подлежащего проверке после таможенной очистки, осуществляется на основе оценок риска, которая называется PCA (Principal component analysis) и имеет свои критерии выборочности, которые основываются на следующих индикаторах:

- 1) профиль импортеров;
- 2) торговые данные;
- 3) прошлые записи;
- 4) информация /разведданные.

Режим проверок после таможенной очистки в Эфиопии регулируется стандартами для таможенных органов по применению контроля на основе аудита. Проводятся проверки после выпуска товаров в Эфиопии специальным органом - Налоговое и Таможенное Управление Эфиопии (Ethiopia Revenue And Custom

Authority, ERCA).

ERCA может проводить аудит для проверки точности деклараций о товарах путем изучения сведений, записей, бизнес-систем и других соответствующих таможенных коммерческих данных, которыми располагают лица, прямо или косвенно участвующие в импорте или экспорте товаров.

Местом проведения аудита может выступать помещение ERCA, помещение лица, которое прямо или косвенно участвует в операциях по импорту или экспорту товаров (заинтересованные лица) или помещения любого другого лица, владеющего данными и документами, подлежащими проверке.

Существует три вида пост-таможенного аудита в Эфиопии: камеральная проверка, аудит ограниченного объема и комплексный аудит.

Камеральная проверка – это проверка единой таможенной программой без выезда на место нахождения товаров, которая проводится в таможенном органе (аналогично камеральной проверке, проводимой таможенными органами в России). Такая проверка может быть применима только в случае, когда у декларанта несущественное количество транзакций. Она предназначена для запроса и проверки сведений, которые, возможно, могут не соответствовать установленным требованиям.

Аудит ограниченного объема предназначен для изучения и проверки одной области несоответствия требованиям на территории заинтересованного лица.

Комплексный аудит – это выездная проверка для определения соответствия лица и товаров требованиям в определенной товарной области. Этот вид аудита используется, когда необходимо проверить все аспекты таможенной деятельности лица.

В целом можно выделить пять основных этапов проведения аудита: планирование, непосредственно проведение, завершение, оценка и использование полученных результатов. Они могут быть использованы в будущем для совершенствования системы рисков и использования в дальнейших административных или уголовных разбирательствах.

Посттаможенный аудит может быть проведен в течение пяти лет с даты

выпуска декларации на товары, что закреплено в таможенном акте Customs Proclamation № 859/2014. Именно поэтому трейдеры должны надежно хранить документы на случай такого развития событий.

Если в течение этого времени ERCA будет обнаружена неуплата таможенных платежей, то помимо платежа могут также взыскать штраф в размере 10% и банковские проценты, которые будут рассчитаны по самой высокой ставке по кредиту, применяемой коммерческими банками.

Интересно, что ERCA может освободить декларанта от штрафа (за исключением уплаты пошлин и налогов с процентами), если декларант согласен с выставленными нарушениями и готов выплатить установленную сумму после письменного уведомления о графике аудита ERCA. При этом ERCA может разрешить произвести платеж в рассрочку вместе с процентами по нему.

В случае, когда декларант не согласен и не хочет платить пошлины и налоги (вместе с требуемой пеней и процентами), к имуществу должника будет применена процедура ареста.

Стоит отметить, что за нарушение таможенного законодательства в Эфиопии предусмотрена гражданская или уголовная ответственность (или и то, и другое).

Подводя итог, следует отметить, что таможенный контроль после выпуска товаров (посттаможенный аудит) в Эфиопии достаточно развит и используется на регулярной основе, базируясь на принципах прозрачности и выборочности. Аудит проводится на основе управления рисками, его особенности и порядок проведения законодательно закреплены.

Список литературы

1. Таможенный справочник Эфиопии URL: studocu.com/row/document/addis-ababa-university/public-finance-and-taxation/ethiopia-customs-guide/10683490
2. Официальный сайт UnctadStat URL: <https://unctadstat.unctad.org/Country-Profile/GeneralProfile/en-GB/231/index.html>
3. Legal framework proclamation No. 859/2014 URL: <https://chilot.files>.

wordpress.com/2014/09/proclamation-no-859-2014-customs-proclamation.pdf

4. Официальный сайт Министерства доходов и сборов Эфиопии URL:
<http://www.mor.gov.et/web/guest/home>

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347.725

LEGAL STATUS OF JOINT STOCK COMPANIES

Suraeva Irina Yurievna

undergraduate

FGBOU VO «Russian State Social University», Moscow

***Annotation.** The article is devoted to topical issues of the legal status of joint-stock companies in the Russian Federation. Here are considered the basic rights and provisions of joint-stock companies, as well as their types and differences.*

***Keywords:** joint stock company, public and non-public joint stock companies*

The highlight of the market economy is the improved legislation in relation to economic companies, primarily joint-stock companies. A joint stock company is an organizational and legal form that raises a significant number of questions, and also turns into the most common business activity [3].

A joint stock company is one of the most famous types of business. They began to appear in Western Europe in the Middle Ages. The first regulation on joint-stock companies in our Motherland was approved in 1836. The Civil Code of the RSFSR of 1922 contained 45 articles on joint-stock companies. In addition, after 5 years, the Regulations on joint-stock companies were issued, which apply to both private and state joint-stock companies.

However, over time, joint-stock companies were replaced by state-owned companies and completely disappeared.

With the transition to a market economy in our country in the early 90s, joint-stock companies began to gain popularity again. In this regard, new rules regarding joint-stock companies have appeared. In the USSR, the Regulations on joint-stock companies and limited liability companies were adopted, and then in 1990 the

Regulations on joint-stock companies were approved.

Since 1994, capital has had a huge impact on the overall economic development of the country. Interest in this organizational and legal form of commercial legal entities is extremely wide. This is primarily due to the fact that some large and medium-sized enterprises operate in the form of joint-stock companies, and also to the fact that the privatization of state and municipal enterprises in our country is carried out mainly by turning them into joint-stock companies.

The joint-stock legislation of the Russian Federation is a complex set of normative acts, which includes laws on the organization and regulation of the activities of joint-stock companies, decrees, government resolutions and departmental resolutions. This regulatory set is not an independent branch of legislation but is a part of entrepreneurial (economic) legislation.

By their nature, anonymity laws are federal and contain the norms of a single legal regulation of organizations and activities of joint-stock companies throughout the country.

At the moment, the most important factor determining the legal status of joint-stock companies is the Federal Law "On Joint-Stock Companies". It was partially modified and supported by some federal laws. In the Russian Federation, joint-stock companies have become commonplace because they are adapted to the conditions of a market economy, and state and municipal enterprises can only be privatized by turning them into joint-stock companies. Based on this, due to the widespread privatization, many rules have been adopted regarding joint-stock companies. They can be found in the Federal Law "On the Privatization of State and Municipal Property".

A joint-stock company is the most advanced and complex in its existence, in comparison with other types of associations, organizational structure, which provides an excellent opportunity for abuse by persons included in its executive bodies.

In accordance with the current legislation, a joint-stock company is a recognized commercial organization, capital divided by a certain number of shares, an association of participants (shareholders) and a company (Article 2 of the Federal Law "On Joint-Stock Companies"), or an economic community, the authorized capital of which is

divided into a certain the number of shares and participants that do not meet the obligations of the company and are not associated with the risk of losses associated with its activities, within the value of its own shares (clause 1, article 96 of the Civil Code of the Russian Federation).

In Art. 1 of the Federal Law "On Joint Stock Companies" indicates the possibility of regulating the legal status of the investment, insurance and banking spheres of activity of joint stock companies. This legislation determines only the characteristics of the relevant joint stock companies that do not contradict special laws, otherwise the general laws relating to joint stock companies apply.

The following distinguishing features characteristic of a joint-stock company can be identified.

First of all, the participants of a joint-stock company, that is, the shareholders, are not liable for the current obligations of the company but bear the risk of losses associated with the activities of the company, within the value of their shares. In the event that a shareholder does not fully pay the par value of the shares, he will be mutually liable for all obligations of the company within the part of the value of the outstanding shares. In particular, it should be noted that the participants of the company can not only receive dividends, but also lose those that were credited to the share payment account. Therefore, they must be prepared to cover certain losses for which no one will compensate them.

Members of the company have the right to freely alienate their shares. Some features have been identified for the disposal of shares of closed joint-stock companies. The alienation of shares in such a joint-stock company does not require the consent of other shareholders and the company itself. But the shareholders of a particular company have a priority right to purchase shares sold to other shareholders of the company, offer third parties at a price of a proportional number of shares owned by each of them with the requirement of the joint-stock company not to establish a different procedure for exercising this right.

Another sign of a joint-stock company is the separation of property from management, which means that there are separate management bodies.

A joint-stock company, regardless of the composition of its participants, carries out its activities. The main characteristic feature of a joint-stock company is the addition of its authorized capital from the nominal value of the shares of the company acquired by members of the company. At the same time, the nominal value of all shares of a joint-stock company must be equal.

The founders of a joint stock company sign an agreement with each other regulating the procedure for carrying out their joint activities in accordance with the formation of the company, the size of the authorized capital, the category of shares issued and the procedure for their placement, among other conditions established by the law on joint stock companies.

An agreement on the formation of a joint-stock company must be signed in writing when preparing a single document, by which parties they are signed.

The founders of a joint stock company are jointly and severally liable due to the nature of the obligations that arose before the state registration of the company. The company is responsible for its obligations related to the creation of the founders, only after that its actions must be approved by the general anonymous council.

The charter approved by the founders serves as the constituent document of a joint-stock company. The charter must contain information by category on the relevant name of the company, the joint stock company and location, the conditions of the joint stock company of shares, their number and nominal value, the size of the authorized capital of the shareholder of the company, the rights of shareholders, the composition of powers and bodies of the joint stock company and the procedure for their acceptance by them. decisions, including on issues on which their decisions are taken unanimously or by a qualified majority of votes.

A joint stock company may be created by one person or may consist of one person, when the shareholder purchases all the shares of the joint stock company. This information has been entered into the register.

A joint-stock company cannot have any member of another economic company, unless this is regulated by law.

A joint stock company is a legal entity, as it has all the features: organizational

unity, property, the ability to act for a civilian, on his behalf to acquire and exercise civil rights and obligations of the plaintiff and defendant in court.

Since September 1, 2014, the division into open and closed joint-stock companies has been discontinued. According to the new law, joint-stock companies (and other economic) companies are divided into public and non-public.

The joint-stock company is recognized publicly, securities and shares are placed publicly (using an open subscription) or presented in the public domain in accordance with the conditions permitted by law. The rules for publicly traded companies also apply to joint-stock companies, which include company names and articles of association that the joint-stock company is recognized publicly.

As a result, the legislator established the following main features of public joint-stock companies: free sale of shares; advertising sign in the title.

Public joint-stock companies must provide information to the unified state register of legal entities that these companies are recognized as public. The functions of the registrar and the accounting commission of a public joint stock company can only be excluded by an independent organization with the appropriate permission - a license.

A joint-stock company that does not meet the listed features is considered non-public. At the same time, the acquisition by a non-public company of the status of a public company invalidates the provisions of its charter that contradict the provisions on a public joint-stock company.

Joint-stock companies established before the amendments come into force and which meet the characteristics of publicly traded joint-stock companies are considered to be such in trade names, regardless of whether the company was recognized as public. As a result, JSCs whose shares are traded on the securities market after September 1, 2014, will be considered publicly traded joint-stock companies.

Since that period, organizational and legal forms, such as closed joint-stock companies, have been excluded from corporate law.

As a result, closed joint stock companies that do not require the conversion of their constituent documents will continue their activities in accordance with the norms regulated by law.

Strict compliance of constituent documents with the norms of the Civil Code of the Russian Federation will consist mainly of changing the name of the joint-stock company. Public joint-stock companies will have to reflect in the name that the joint-stock company is recognized publicly. In addition, the joint-stock company will have to apply to the charter on issues provided for by Article 97 of the Civil Code of the Russian Federation.

There are no obligatory indications that a joint-stock company is not public, the Civil Code of the Russian Federation does not provide. Therefore, subject to the new provisions of the constituent documents of a closed joint stock company, it is sufficient to indicate in the name that the organization is recognized as a joint stock company [4].

Thus, we can conclude that joint-stock companies are currently recognized as the main legal and organizational structure, which expresses the transition of the state to a market economy system, and in industrialized countries, where such a transition took place a long time ago, it is joint-stock companies that are recognized as the most important institution, leading to a high degree of economic development. In the economic and legal sense, the functioning of joint-stock companies affects the results of social and economic development and even, in a certain sense, predetermines the development of culture.

Bibliography

1. Vyskrebtshev, V.A. Joint stock companies (JSC and CJSC): a practical guide / V. A. Vyskrebtshev, A. V. Vyskrebtshev. - M.: GrossMedia, 2006. -152 p.
2. Nastin P.S. Public and non-public economic companies under the civil legislation of the Russian Federation / Vestn. Chelyabinsk state. university 2015. No. 17. 95 - 102 p.
3. Povarov, Yu. S. Joint Stock Law of Russia: a textbook for masters / Yu. S. Cooks. - 3rd ed., Rev. and additional - M.: Yurayt Publishing House, 2017. - 705 p.
4. Fomicheva, N.V. Joint stock law: textbook and workshop for universities / N.V. Fomichev. - M.: Yurait Publishing House, 2022. - 191 p.

«SCIENCE AND INNOVATION»
I International scientific conference
Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353445, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Весенняя, 8, оф. 1.
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82

Подписано в печать 30.03.2022 г. Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 1,92
Бумага офсетная. Печать: цифровая. Гарнитура шрифта: Times New Roman
Тираж 50 экз. Заказ 157