

Научно-исследовательский центр «Иннова»



**ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ
СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ:
ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА**

Сборник научных трудов по материалам
I Международной научно-практической конференции,
10 марта 2022 года, г.-к. Анапа

Анапа
2022

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

И66

Ответственный редактор:

Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.**, д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

И66 ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА. Сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 10 марта 2022 г.). – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2022. – 139 с.

ISBN 978-5-95283-813-0

В настоящем издании представлены материалы I Международной научно-практической конференции «Инновационное развитие современной науки: теория и практика», состоявшейся 10 марта 2022 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

ISBN 978-5-95283-813-0

© Коллектив авторов, 2022.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2022.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И КРИТЕРИИ ЕЕ ОЦЕНКИ

Аралкин Николай Александрович 6

ТЕХНОЛОГИИ ПРИМЕНЕНИЯ ФОРСАЙТА В ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР

Болдырева Наталья Викторовна 11

ПОДКАСТИНГ КАК УНИКАЛЬНЫЙ ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ПО МАТРИЦЕ И. АНСОФФА

Захарова Арина Денисовна

Кухтина Светлана Сергеевна 32

ЦИФРОВИЗАЦИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ. ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ

Кокурхаева Радимхан Магомед-Башировна

Газдиева Елизавета Хасбулатовна 37

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Кондрашова Алена Александровна 43

СУЩНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Кондрашова Алена Александровна 50

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Крамаренко Наталия Игоревна

Солодухина Арина Михайловна 54

ЗНАЧИМОСТЬ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ

В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Павлова Наталья Николаевна..... 59

ГЕОЛОГО-МИНЕРАЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПРИМЕНЕНИЕ МЗСБ ПРИ ПОИСКЕ МЕДНЫХ РУД НА ПРИМЕРЕ ВОСТОЧНО-МАЙСКОГО УЧАСТКА ЗМЕИНОГОРСКО- БЕРЕЗОВОГОРСКОЙ ПЛОЩАДИ

Габидуллин Камиль Рашидович

Бадретдинов Айнура Газинурович..... 65

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ КОНТРОЛЯ ЗА УСЛОВНО-ДОСРОЧНО ОСВОБОЖДЕННЫМИ

Ерошенко Эдуард Иванович 72

ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРЕДУПРЕЖДЕНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ СРЕДИ ЛИЦ, ОСВОБОЖДЕННЫХ УСЛОВНО-ДОСРОЧНО

Ерошенко Эдуард Иванович 78

ПОНЯТИЕ ПРАВОВОГО СТАТУСА ЛИЦ, ОСУЖДЕННЫХ К ОГРАНИЧЕНИЮ СВОБОДЫ

Королева Анастасия Вячеславовна 86

ПРОБЛЕМА СДЕЛКИ В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Новикова Анастасия Алексеевна 93

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ДОВЕДЕНИЯ ДО САМОУБИЙСТВА

Рогульчик Михаил Петрович..... 98

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

РАЗРАБОТКА ОРГАНИЗАЦИОННО-ТЕХНИЧЕСКИХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ПРИМЕНЕНИЮ АКТИВНЫХ РЕТРАНСЛЯТОРОВ СВЯЗИ НА БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТАХ НА ЛИНИЯХ РАДИОРЕЛЕЙНОЙ СВЯЗИ

Масленников Андрей Николаевич..... 103

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

ВОПРОСЫ ДИАГНОСТИКИ И ЛЕЧЕНИЯ

НАСЛЕДСТВЕННЫХ НЕЙРОПАТИЙ НА ПРИМЕРЕ

НЕЙРОПАТИИ ШАРКО-МАРИ-ТУТА

Проняева Лилия Георгиевна

Колесникова Наталья Валентиновна..... 109

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

TRANSLATIONS OF ARABIC POETRY IN THE SECOND HALF OF

THE XI-TH AND THE XII-TH CENTURIES

Rajabova Markhabo Tukhtasunovna 114

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ

В ХОДЕ ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ У СТУДЕНТОВ,

ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО НАПРАВЛЕНИЮ ПОДГОТОВКИ

«ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»

Трубина Наталья Юрьевна 125

УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННО-

УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ В ХОДЕ ВНЕУЧЕБНОЙ

ДЕЯТЕЛЬНОСТИ У СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО

НАПРАВЛЕНИЮ ПОДГОТОВКИ ГМУ

Трубина Наталья Юрьевна 134

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 33

ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И КРИТЕРИИ ЕЕ ОЦЕНКИ

Аралкин Николай Александрович

командир отделения факультета подготовки специалистов по расследованию
экономических преступлений
Нижегородская академия МВД России,
город Нижний Новгород

***Аннотация.** В статье дается понятие и рассматриваются некоторые критерии оценки финансовой устойчивости предприятия.*

The article gives the concept and discusses some criteria for assessing the financial stability of an enterprise.

***Ключевые слова:** финансовая устойчивость предприятия, критерии финансовой устойчивости*

***Key words:** financial stability of the enterprise, criteria of financial stability*

Стабильность предприятия невозможна без его финансовой устойчивости. Именно она служит залогом выживаемости и основой прочного положения предприятия. Финансовая устойчивость предприятия — это состояние ее финансовых ресурсов, их распределение и использование, которые обеспечивают развитие компании на основе роста прибыли и капитала при сохранении платежеспособности и кредитоспособности в условиях допустимого уровня риска. Поэтому она формируется в процессе всей производственно-хозяйственной деятельности, является главным компонентом общей устойчивости предприятия, а также отражает состояние счетов, гарантирующее постоянную платежеспособность предприятия.

Существует определенная взаимосвязь между финансовым состоянием

предприятия и его финансовой устойчивостью.

С одной стороны, финансовое состояние предприятия – это экономическая категория, отражающая состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования к саморазвитию на фиксированный момент времени. Финансовое состояние может быть устойчивым, неустойчивым (предкризисным) и кризисным. Кроме того, финансовое состояние предприятия, его финансовая устойчивость и стабильность зависят от результатов его производственной и коммерческой деятельности.

С другой стороны, допускается нечеткость в разграничении таких понятий, как «финансовое состояние» и «финансовая устойчивость». Данный вывод подтверждается определением финансовой устойчивости предприятия – это способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска. Следовательно, устойчивое финансовое состояние не является случайной случайностью, а итогом грамотного, умелого управления всем комплексом факторов, определяющих результаты хозяйственной деятельности предприятия [1].

При таком подходе в понятие финансовой устойчивости вкладывается более широкое содержание, чем в понятие финансового состояния предприятия.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что финансовое состояние является более широким понятием, чем финансовая устойчивость, которая выступает одной из составных частей характеристики финансового состояния предприятия. Однако необходимо отметить, что понятие финансовой устойчивости можно трактовать и более в узком смысле. Например, сущность финансовой устойчивости сводится к платежеспособности предприятия и не исследуется взаимосвязь между финансовым состоянием и финансовой устойчивостью. То есть финансовая устойчивость предприятия есть не что иное, как надежно гарантированная платежеспособность, независимость от случайностей рыночной конъюнктуры и поведения партнеров.

Сужая круг вопросов, можно рассматривать анализ финансового состояния и анализ финансовой устойчивости как два независимых и самостоятельных направления исследования финансовой деятельности предприятия. Согласно этому, оценка финансовой устойчивости включает анализ платежеспособности, ликвидности и обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами.

Являясь результатом наличия определенного запаса прочности, финансовая устойчивость защищает предприятие от случайностей и резких изменений внешних факторов. Кроме того, стабильность работы предприятий связана с наличием финансовых ресурсов и их структуры, степенью их зависимости от кредиторов и инвесторов. Если структура «собственный капитал – заемные средства» имеет перекос в сторону долгов, то такое предприятие может обанкротиться и прекратить свое существование.

Таким образом, финансовая устойчивость предприятия — это такое состояние его финансовых ресурсов их распределение и использование, которые обеспечивают в условиях допустимого риска бесперебойное функционирование, достаточную рентабельность и возможность рассчитаться по обязательствам в установленные сроки.

Оценка финансового состояния предприятия приобретает все большее значение с развитием рыночных отношений в экономике. В зависимости от целей пользователей финансовое состояние оценивается по различным критериям. Для собственников контрольных пакетов акций и инвесторов наиболее важным критерием является эффективность вложенного капитала и его рентабельность. Кредиторов более всего интересует ликвидность предприятия, поставщиков – его платежеспособность. Но независимо от целей почти всех возможных контрагентов предприятия интересует его финансовая устойчивость. Внешним проявлением финансовой устойчивости служит платежеспособность предприятия [2].

В российской практике обобщающим показателем финансовой устойчивости компании является излишек или недостаток средств для формирования запасов и затрат, получаемый в виде разницы величины источников средств и

величины запасов и затрат. Это абсолютная оценка финансовой устойчивости.

Исследование финансовой устойчивости предприятия с целью раннего обнаружения признаков его кризисного развития, вызывающих угрозу банкротства, является составной частью общего финансового анализа.

Проводимый текущий анализ финансовой устойчивости предприятия позволяет на качественном и количественном уровне определить степень качества финансового состояния предприятия.

С помощью формальных показателей оценивается финансовое состояние предприятия, его финансовые результаты, а также эффективность затрат и ресурсов.

Расчет формальных показателей проводится на основании финансовой отчетности предприятия. В этой связи, при общем подходе, существуют некоторые особенности расчета формальных показателей, обусловленные, прежде всего, различиями во внешней отчетности предприятий различных сфер экономики [3].

Составной частью общего финансового анализа является исследование финансового состояния предприятия с целью раннего обнаружения признаков его кризисного развития, вызывающих угрозу банкротства. С помощью двух показателей: коэффициента рентабельности капитала и коэффициента оборачиваемости активов диагностируется способность к нейтрализации угрозы банкротства за счет внутреннего потенциала предприятия.

Первый из этих показателей дает представление о том, в какой мере капитал предприятия способен генерировать прибыль, то есть формировать дополнительные денежные потоки для удовлетворения возрастающих платежных обязательств.

Второй из них показывает степень скорости формирования этих дополнительных денежных потоков, то есть выступает как мультипликатор формирования прибыли предприятия. В основе этой совокупной оценки лежит «модель Дюпона».

Изучение теоретических основ показало, что финансовая устойчивость тесно связана со структурой капитала и источниками покрытия активов. Условно

можно считать данные понятия соответственно внешней и внутренней сторонами сущности финансовой устойчивости, поскольку первая характеристика отражает насколько предприятие независимо (или зависимо) от внешних кредиторов, а вторая - организацию финансов предприятия, усиливающую или укрепляющую его финансовую устойчивость изнутри.

Таким образом, можно сделать вывод: финансовая устойчивость – это экономическая категория, выражающая такую систему экономических отношений, при которых предприятие формирует платежеспособный спрос, способно при сбалансированном привлечении кредита обеспечивать за счет собственных источников активное инвестирование и прирост оборотных средств, создавать финансовые резервы, участвовать в формировании бюджета.

Список литературы

1. Любушин, Н. П. Анализ финансового состояния организации: учебное пособие / Н. П. Любушин. – Москва: Эксмо, 2007. – 256 с.
2. Чуев, И. Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учебник / И. Н. Чуев. – Москва, 2005. – 352 с.
3. Титов, В. И. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / В. И. Титов. – Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2005. – 352 с.

УДК 338.27

**ТЕХНОЛОГИИ ПРИМЕНЕНИЯ ФОРСАЙТА В ИННОВАЦИОННОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР****Болдырева Наталья Викторовна**

ведущий эксперт отдела развития,

к.э.н., доцент

ИДДО НИУ «МЭИ», город Москва

***Аннотация.** В статье рассмотрено понятие «Форсайт», дана характеристика факторам, которые принимаются во внимание при анализе экономических условий при работе с Форсайтом. Также в статье наглядно представлены мероприятия, которые реализуются при работе с технологиями предвидения. Кроме того, в статье выделены этапы Форсайт-процесса, а также этапы осуществления Форсайт-проектов в организации, рассмотрены методы Форсайта.*

***Annotation.** The article considers the concept of "Foresight", gives a description of the factors that are taken into account when analyzing economic conditions when working with Foresight. The article also clearly presents the activities that are implemented when working with foresight technologies. In addition, the article highlights the stages of the Foresight process, as well as the stages of the implementation of Foresight projects in the organization, considers the Foresight methods.*

***Ключевые слова:** инновации; технологии предвидения; инновационное предпринимательство; МСП*

***Key words:** innovations; foresight technologies; innovative entrepreneurship; SME*

Навыки и способность предпринимательской структуры предвидеть свое будущее, которое базируется на типе развития инновационного характера,

базируется на теории и практике Форсайта.

Форсайт с англ. Foresight переводится как «предвидение», т. е. подразумевают технологию и формат коммуникации, которые дают возможность участникам прийти к соглашению по поводу образов будущего, а также, определить максимально желательный, в том числе согласовать действия в его контексте [1].

Форсайт рассматривается как видение, предвидение и чаще всего он находит свое отражение в разного рода документах: отчетах, «дорожных картах», сценарных описаниях и др. [2].

Главная цель Форсайта заключается не столько в составлении очередного прогноза по отношению к проблематичному направлению или разработке детального сценария, сколько благодаря ему представляется возможным осуществить сбор наиболее передовых и перспективных методик, которые способны привести в будущем к успеху и консолидируют людей [3].

Форсайт-сессии с привлечением экспертов чаще всего оказываются наиболее продуктивным инструментом, чем, к примеру, простое экстраполирование на будущее данных прошлых лет [1].

Форсайт представляет собой не только прогнозирование, но и проектирование. Его базой является понимание того, что будущее вариативно и находится в прямой зависимости от тех усилий, которые прилагаются [4].

Важную роль в деятельности предпринимательских структур, носящей инновационный характер, играет подбор экспертов, к которым существуют определенные требования. Они сами должны проявлять интерес к исследованиям и готовы к дальнейшим конкретным действиям [4].

Как правило, в рамках любого Форсайта осуществляются работы по проведению анализа тенденций и технологий, которые имеют развитие на сегодня в той или иной области. Так, например, все больше появляется беспилотных автомобилей, все больше людей предпочитают работать из дома, появляется все больше систем, которые базируются на больших данных [5].

Форсайт-исследования на макроуровне должны быть сосредоточены на следующих вопросах, а именно: возможность провести работы по определению

приоритетных направлений научно-технического прогресса; возможность провести работы по корректировке инвестиционных приоритетов; возможность обеспечить развитие национальной инновационной системы в динамике [6].

Одной из наиболее весомых отличительных характеристик Форсайта от классических методов прогнозирования предстает возможность обеспечить определение активной роли его участников в оказании влияния на реализацию желательных сценариев предстоящего развития [3].

Отличительная особенность форсайтных технологий от прогноза заключается в том, что последний детерминирован вероятностным субъективно-линейным суждением эксперта, в то время как первый можно охарактеризовать как системность, комплексность, нелинейность, и принимает во внимание факторы грядущих и протекающих в данный момент времени изменений в динамике [7].

Для форсайтных технологий в целом характерен другой подход, который нацелен на активное конструирование будущего, включающий, по мнению автора статьи, такие ключевые процедуры как [8]:

- возможность провести аккумуляцию знаний, которые требуются для представления возможных направлений развития какого-либо объекта;
- возможность осуществить формулирование определенное число сценариев, которые включают четыре главных компонента текущих и последующих изменений, а именно: социальные, экономические, политические и технологические изменения;
- возможность структурировать главные тренды, которые будут способны определять пространство развития и изменения какого-либо объекта.

Форсайт-проектирование надлежит рассматривать через призму не столько как способ достижения цели (способность осуществлять конкурентную борьбу), сколько как определенным образом упорядоченную деятельность [8].

На сегодня спрос стал более ориентирован на новое качество предложения, но не на количественные или ценовые параметры. В связи с чем отмечается новейшее качество предложения, которое способна обеспечить только та предпринимательская структура, которая располагает в своем арсенале какими-либо

действительными (не маркетинговыми) неповторимыми или характерными для них способностями и возможностями.

При работе с Форсайт-технологиями важное значение приобретают факторы, принимаемые во внимание при анализе экономических условий (рисунок 1) [1,2].

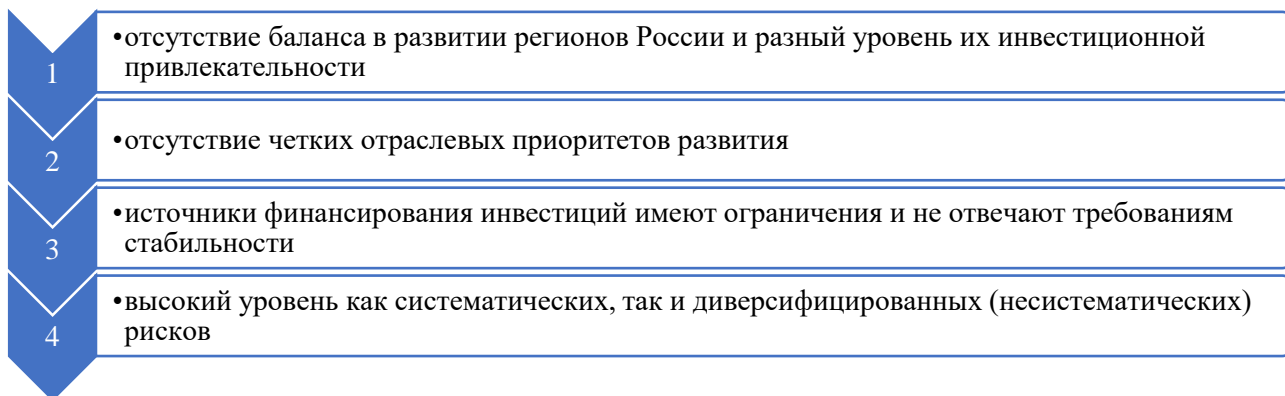


Рисунок 1 - Факторы, принимаемые во внимание при анализе экономических условий при работе с Форсайтом

Использование технологии предвидения включает в себя комплекс мероприятий, которые представлены на рисунке 2 [1,2].

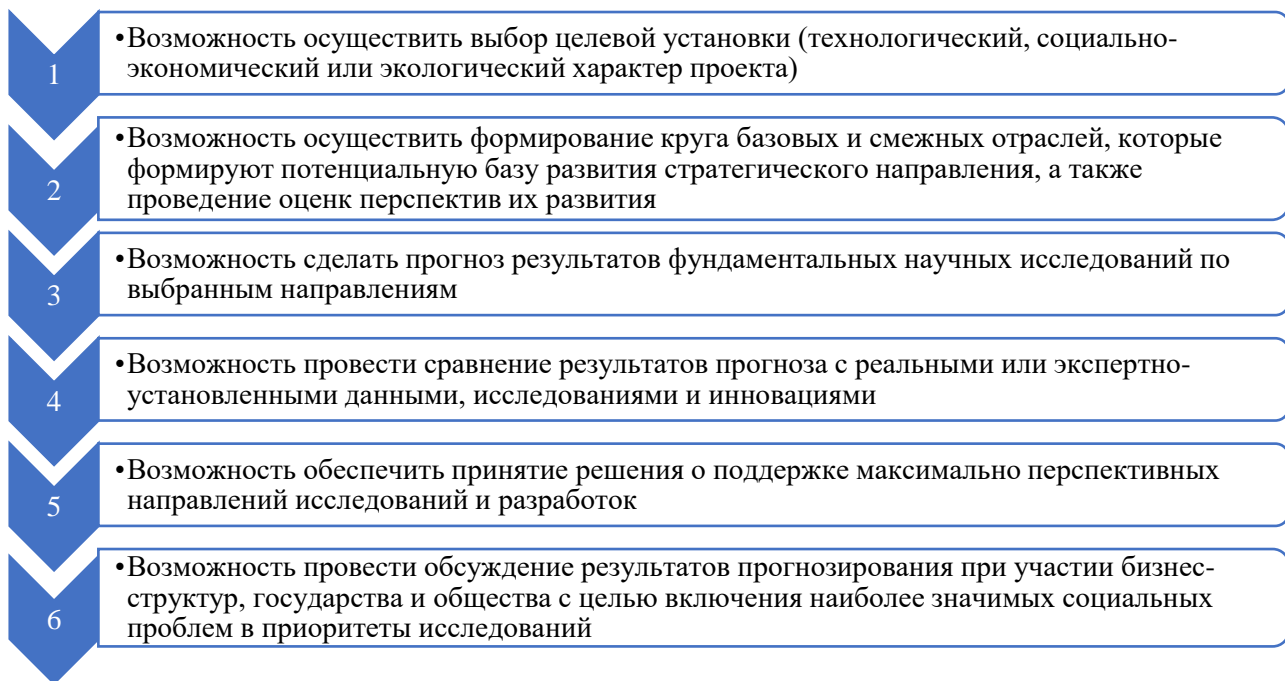


Рисунок 2 - Мероприятия, которые реализуются при работе с технологиями предвидения

Автором статьи выделены преимущества Форсайта: возможность обеспечить стимулирование сотрудничества бизнеса, власти и научного сообщества; возможность обеспечить развитие способности и культуры стратегического планирования; возможность осуществить выбор курса действий находясь в зависимости от «видения» будущего.

Отметим, что Форсайт рассматривается в качестве более комплексного подхода, нежели чем классическое прогнозирование [8]:

– прогнозы, как правило, вырабатываются ограниченным кругом экспертов и в основной массе случаев ассоциируются с предположениями малоуправляемых событий;

– Форсайт всегда предполагает участие большого числа экспертов из всех сфер деятельности, в той или иной степени связанных с тематикой конкретного Форсайт-проекта, а иногда и проведение опросов определенных групп населения (жителей региона, молодежи и др.), которые прямо проявляют заинтересованность в решении проблем, которые поддаются обсуждению в рамках проекта;

– Форсайт нацелен на проведение работ, которые имеют связь с разработкой практических мер по приближению выбранных ориентиров стратегического направления.

Стоит заметить, что суть методологии Форсайта сводится не к предсказанию, а к формированию будущего, что дает возможность считать его достаточно действенным инструментом управления технологическим развитием, который опирается на создаваемую в его рамках инфраструктуру.

Реалии существования предпринимательских структур, связанных с ведением инновационной деятельностью в России сегодня таковы, что можно говорить о том, что без внедрения технологий Форсайта будет довольно затруднительно осуществлять конкурентную борьбу на рынке. По мнению ученых разных стран видно, что на сегодня сформировалось уже 3 причины, которые способны заставить российский бизнес в самые короткие сроки ближайшие 2-3 года осуществить запуск Форсайта в системе прогнозирования потенциала, которым обладают предприятия, с промышленной точки зрения [9]:

– прежние методики не столько начинают себя изживать, сколько представляются наиболее дорогостоящими, при этом не принося должного эффекта и не отвечают требованиям рынка;

– отдельное число компаний, которые в свое время начали пользоваться сетевым взаимодействием, смогли выбиться в лидеры и последовательно отвоевывают у своих конкурентов, которые не применяли до настоящего момента времени технологии Форсайта, новые сегменты рынка;

– активные действия в области форсайтинга европейских концернов и корпораций (если российские предприятия не будут способны идти по их стопам, то в самом ближайшем будущем выход на рынки ЕС им будет целиком и полностью закрыт).

В отличие от традиционного прогноза, который предстает в качестве завершенного документа, Форсайт представляется корректируемым процессом прогнозирования, в результате чего вся документация может пересматриваться и корректироваться, в зависимости от появляющихся изменений. Еще одна важная составляющая Форсайта – его результат может являться основой для разработки стратегии, и с другой стороны, он может решать более детально вопросы развития отдельной сферы, которые не нашли отражения в стратегии [10,11].

Можно выделить шесть базовых принципов Форсайта: вовлеченность; коммуникации; согласие; концентрация на долговременном периоде развития; координация; системность процесса [2].

По отношению к обеспечению устойчивого развития структур, занятых предпринимательством инновационного характера, способных осуществлять борьбу среди конкурентов со стратегической точки зрения, автор предлагает рассматривать Форсайт как корпоративный инструмент, способный обеспечить интенсивный рост, направленный в будущее и базирующийся на инноватике. В связи с этим, Форсайт, как инструмент управления развитием структур, занятых предпринимательством, надлежит рассматривать как инновационный [12].

По мнению автора статьи, Форсайт, рассматриваемый с инновационной точки зрения, предстает в качестве особого инструмента формирования

будущего состояния предпринимательской структуры посредством конвергенции действий и мышления, которые базируются на представлении об устойчивости развития указанных структур, достигаемого за счет получения качественно новых результатов в инновационно-практической и научно-технической деятельности [13].

Форсайт-прогнозирование, особенно активно осваиваемое в последнее десятилетие предпринимательским сектором развитого мира, получило в западной экономической литературе название «корпоративный Форсайт». Это не говорит о том, что данное понятие применимо исключительно по отношению к крупным корпоративным структурам. В условиях становления инновационной экономики и малый предпринимательский сектор взял на вооружение данный прогностический инструмент [14,15].

Корпоративный Форсайт можно рассматривать и как фундаментальный инструмент управления, т. к. дает компаниям добиться наилучшей позиции на рынке, устойчивой прибыли и, в конечном итоге, обеспечивает преимущества перед конкурентами в среднесрочной/долгосрочной перспективе, а также благоприятно справляется с неопределенностью [16,17].

Корпоративный Форсайт предстает на сегодня не только в качестве инструмента, который призван дать предпринимателям готовые ответы на основе определённых подходов и методик, но и в качестве способа отслеживать меняющуюся перспективу на регулярной основе. Он направлен на предпринимателей, которые объединены общей системой мышления и средствами связи [16,17].

Корпоративный Форсайт характеризуется тем, что его рассматривают как процесс, который обеспечивает организации возможность заложить базу для формирования будущих преимуществ перед конкурентами и включает в себя выявление, проведение мониторинга и интерпретацию факторов, способных вызвать перемены, предопределяющих возможные организационно-специфические трансформации и инициирующих подходящие организационные ответы. В корпоративном Форсайте занято большое число заинтересованных участников. Его результатом представляется создание новой стоимости за счёт доступа

компания к критическим ресурсам в до конкурентного периода, её заблаговременной подготовки к переменам, к желаемому будущему [16,17].

Дж. Юн и его коллеги в своей статье отметили, что корпоративное предвидение и инновации находятся в зависимости от организационного участия в обучении, инвестирования в новые идеи и инициативы по решению проблем, вне зависимости от того, связаны ли они с продуктами, услугами или процессами [16].

Р. Рорбек, Х. Г. Гемюнден в своей статье определили, что корпоративное предвидение предстает в качестве главного героя в максимизации инновационного потенциала фирмы. Авторы Р. Рорбек, Х. Г. Гемюнден также говорят о том, что корпоративное предвидение должно исследовать новейшие области бизнеса, а также надлежит расширять количество инновационных концепций и повышать качество результатов инноваций. Р. Рорбек, Х. Г. Гемюнден в своих исследованиях выделили три роли, которые корпоративное предвидение должно играть, чтобы максимизировать инновационный потенциал: роль стратега, роль инициатора и роль оппонента [1].

По мнению автора статьи, корпоративное предвидение не приводит к инновациям, а только оказывает воздействие на инновации, придавая форму инструментам управления инновациями и созданию ориентированных на будущее знаний и предоставляя информацию и, таким образом, стимулируя действенность инноваций.

В потоке исследований корпоративного предвидения среди теоретиков ясно, что он обладает рядом ограничений. Открытый Форсайт представляет собой новый подход к Форсайту, который подлежит изучению, чтобы справиться с ограничениями корпоративного предвидения, и он классифицируется как следующий этап Форсайта: «контекстно-ориентированный Форсайт» [18-21].

Винер и Бур в своей статье говорят о том, что компаниям все труднее становится освоить технологии Форсайта увеличивая сложность и динамику сред, полагаясь исключительно на внутренние возможности. В связи с этим, компании вынуждены осуществлять сотрудничество посредством стратегических альянсов

и партнерств [18].

Открытый прогноз рассматривается в качестве подхода, который подталкивает компании к совместному исследованию будущего, и он характеризуется прозрачностью, методологической гибридность, контекстной ориентацией и участием. В открытом предвидении нет потребности в том, чтобы создавать новые решения на базе тенденций, а скорее мотивировать людей выходить за рамки тенденций, потому как работы, связанные с разработкой проблем или технологий, а также проведение мониторинга слабых сигналов имеют решающее значение в операциях по сканированию окружающей среды и горизонта [18-21].

Определение открытого предвидения варьируется от открытого подхода до сетевого предвидения. Хегер и Боман в своей статье определили «сетевое предвидение» как «предвидение, которое проводится в инновационных сетях в интересах сети и ее партнеров при активном участии партнеров». Другими словами, корпоративное предвидение и сетевое предвидение схожи с той разницей, что сетевое предвидение осуществляется меж организационных инновационных сетей с активным участием сетевых партнеров и в интересах сетевых партнеров и самой сети [18-21].

Согласно Винер и Бур, для успеха открытого Форсайта компании должны обладать сильной способностью к освоению, а также быть сосредоточенными на интеграции заинтересованных сторон. В дополнение к этому компании должны обладать непредубежденной культурой для интеграции внешних знаний в свои процессы инноваций и прогнозирования [18].

Цель открытого предвидения сосредоточена на том, чтобы осуществить сокращение будущей неопределенности путем разработки и оценки будущих бизнес-стратегий благодаря совместному картированию сценариев, планов действий и инноваций в открытых отношениях с бизнес-средой [18-21].

Автор статьи отмечает, что открытость к предвидению предстает в качестве управленческой компетенции и динамической способности для расширения возможностей предвидения в компании. Кроме того, открытый Форсайт подразумевает, что бизнес может создавать будущее, предсказывая динамические

взаимосвязи социальных, технических и экономических факторов благодаря открытому общению. Это связано с возрастающей социокультурной и социотехнической динамикой, которая появляется в результате создания сетевого общества, в котором почти все взаимосвязано, и разделение областей существования, таких как технология, экономика, политика и культура, прекратилось.

Если рассматривать этапы Форсайта, то можно выделить следующие, которые представлены на рисунке 3 [1].

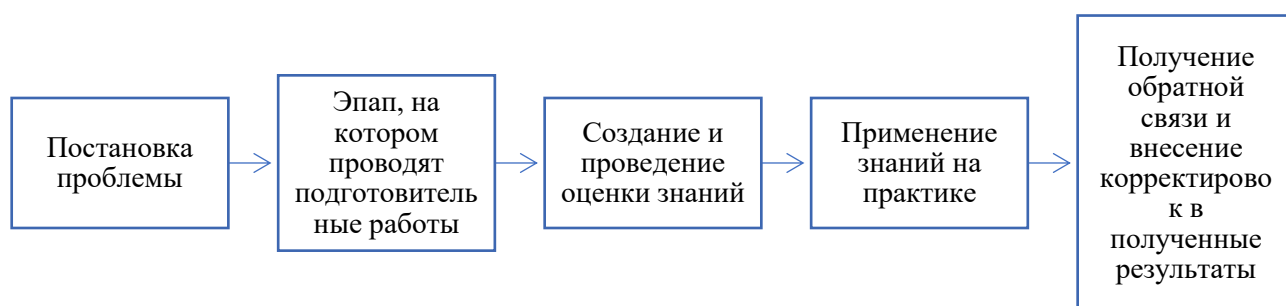


Рисунок 3 - Этапы Форсайт-процесса

Для предпринимательских структур, независимо от того, какой у них масштаб деятельности, инновационный Форсайт предстает в качестве одного из наиболее важных условий сохранения стратегической устойчивости и обеспечения способности осуществлять конкурентную борьбу, потому как возникает возможность предвидеть различного рода изменения социальных, рыночных и потребительских тенденций за счет своевременного выявления и идентификации явных и в первую очередь неявных сигналов внешней среды. В свою очередь активная идентификация сигналов об изменениях внешней среды и формирование сценариев течения подобного рода изменений, а также трансформаций, которые последуют за данными изменениями в обществе и экономике, дает возможность уже в настоящем принять решения по обеспечению устойчивого развития структур, занятых предпринимательством в будущем на базе способности осуществлять борьбу среди конкурентов со стратегической точки зрения [22-24].

В организации Форсайт-проекта в компании можно выделить ряд последовательных этапов, которые представлены на рисунке 4 [22-24].

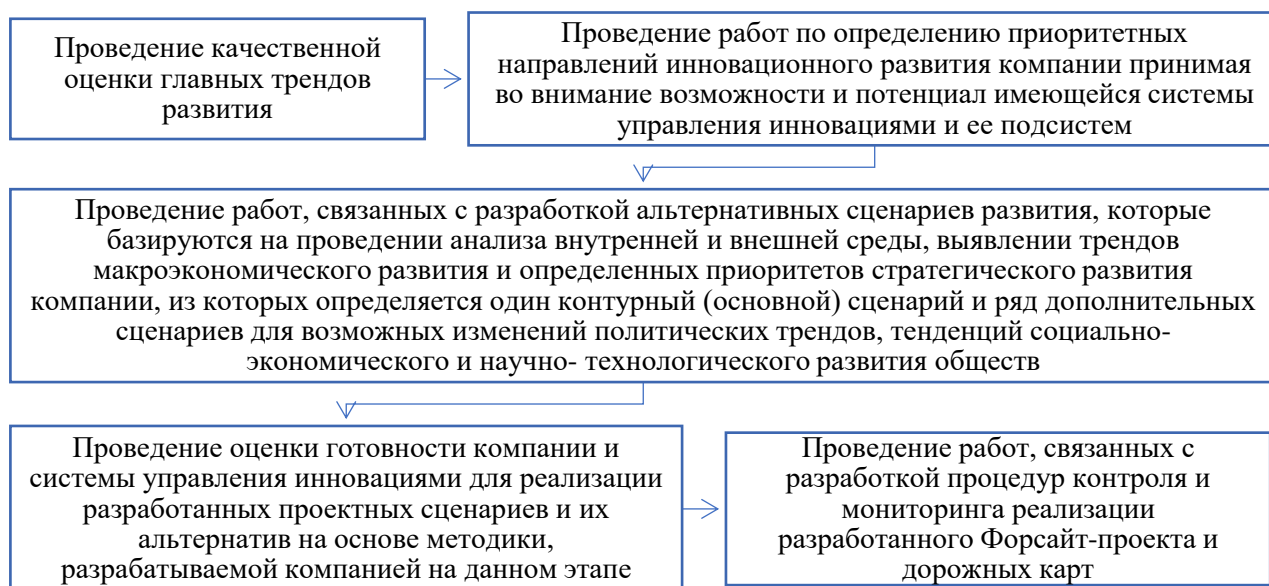


Рисунок 4 - Этапы осуществления Форсайт-проектов в организации

Несмотря на последовательность этапов построения Форсайт-проектов, их отличительная особенность заключается в том, что присутствует возможность внесения изменений и возврата к любому из этапов в любой момент времени.

В современной практике работы с Форсайтом выделяют методы, которые разделены на 4 группы (рисунок 5). Методы Форсайта включают в себя такие характеристики как: креативность (творческий потенциал), экспертизу и прогнозирование, анализ, взаимодействие. Отдельные методы могут применяться для разных целей, например, для осуществления работ по прогнозированию, для осуществления работ, связанных с изучением среды и проведения анализа тенденций, для осуществления выработки идей относительно будущего и получения идей по поводу текущих задач Форсайта (и соответственно будут повторяться в разных группах). Приведенный перечень методов Форсайта не является конечным, потому как с развитием инновационных систем на регулярной основе появляются новые методы) [22-24].

На сегодня Форсайт в России в своем развитии набирает обороты, потому как к нему присутствует довольно ощутимый интерес как со стороны государства, так и со стороны науки и бизнеса. Примером является появление гражданской инициативы «Форсайт Россия», авторами, которой стали члены

Российского управленческого сообщества участников Президентской программы подготовки управленческих кадров.

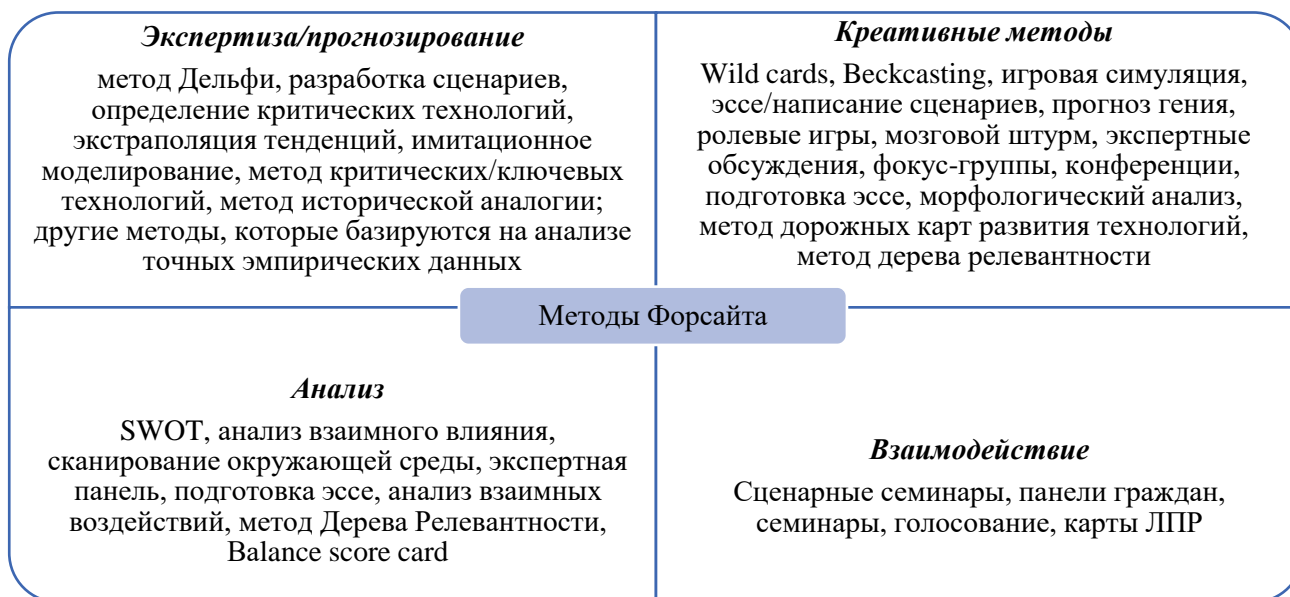


Рисунок 5 - Методы Форсайта

Сейчас «Форсайт Россия» охватывает пять главных направлений, а именно: Индустриализация, Мегатренды, Общественный договор, Технологии, Человеческий капитал. Тем не менее, опыт проведения Форсайт-исследований в России пока не настолько велик, как в других странах. В связи с этим, надлежит адаптировать иностранные разработки в данной области к российским условиям с учетом российской практики такого рода исследований [4].

В связи с тем, что развитие Форсайта в России набирает обороты, можно говорить о том, это находит отражение в создании автоматизированной информационной системы поддержки построения сценариев и стратегий долгосрочного научно-технологического развития Форсайт развития науки и технологий, Международного научно-образовательного Форсайт-центр, развитию информационно-аналитического журнала «ФОРСАЙТ» [4].

ОПОРА РОССИИ приступила к реализации Форсайт-проекта «Развитие малого и среднего предпринимательства до 2020–2040 гг.». Цель нового масштабного исследования организации заключается в том, чтобы смоделировать схемы и направления развития МСП на предстоящий период. Наглядным результатом проведенной работы станет «Дорожная карта развития МСБ в России» [4].

Сценарии развития МСП будут рассматриваться благодаря принятию во внимание региональных и отраслевых особенностей России, вплоть до построения отдельных сценариев развития будущего и персональных «Дорожных карт» для наиболее специфических регионов и выбранных отраслей [4].

Применение технологии Форсайт предстает в качестве конкурентоспособного инструмента развития на мего- и мезоуровнях, дает возможность обеспечить формирование будущего, которое будет адекватным по отношению к тем вызовам, которые будут стоять перед сферой науки и инноваций в России [4].

При всем том многообразии инструментов, которые имеются сегодня для извлечения знаний о будущем, по-прежнему остается много вопросов относительно развития методологии Форсайт-процесса по таким направлениям, как: возможность применения цифровых технологий, искусственного интеллекта (ИИ) и других подходов на базе проведения обработки данных для исследований будущего и Форсайта, а также проведения оценки их результативности; возможность обеспечить рост продуктивности использования полученных результатов в рамках Форсайт-исследований; возможность проведения работ по диверсификации и персонализации дизайна Форсайт-исследований, которые дают возможность принимать во внимание либо социальные, либо рыночные потребности, способы их увеличения; способы проведения оценки результатов Форсайта до момента их введения в практику; возможность обеспечить рост гибкости и результативности поддержки принятия решений, эффекты для способности осуществлять конкурентную борьбу; проведение работ по идентификации наиболее подходящих, в данный момент времени, инструментов с целью осуществить формирование представлений об отдаленном будущем (например, на перспективу 2050–2060 г.), принимая во внимание рост значимости стратегий устойчивого развития; проведение работ по внесению корректировок в инструментарий исследований будущего в связи с пандемией коронавируса, которая привела к радикальным переменам в организации работы, связанным с использованием виртуальной среды.

Сегодня с применением инновационных технологий и на их базе развития

предпринимательства, в Форсайт-исследованиях получили распространение такие методы, как: глубинный анализ текстов (текст- майнинг), сайтов (веб-майнинг), машинное обучение и теория графов. Сочетание результатов деятельности ИИ с экспертными знаниями в качестве основы принятия решений представляет большой интерес для организаций. Серьезное внимание уделяется вовлечению в Форсайт заинтересованных сторон по модели «практико-ориентированных исследований».

В связи с тем, что предприятия относящиеся к категории МСП довольно быстро растут в национальном контексте, их присутствие дает возможность сократить показатели безработицы и играет существенную роль в распределении доходов. МСП являются ядром современной экономической жизни, поскольку должны быть способными осуществлять борьбу среди конкурентов на постоянной основе и обеспечивать высокое качество продукции. Существование МСП считается достаточно важным для экономического развития России, в связи с чем правительство страны стремится расширить возможности МСП, разрабатывая различные программы поддержки представителям МСП [23 б, 24].

Повысить способность осуществлять борьбу с конкурентами и производительность МСП, представляется возможным путем проведения работ, связанных с разработкой и реализацией адекватной стратегии. Стратегии, которые могут применяться МСП, включают: возможность обеспечить расширение инноваций благодаря внедрению новейших идей, процессов, продуктов или услуг; возможность обеспечить развитие предпринимательства благодаря регулярному обновлению, действиям для достижения целей, разработке продуктовых линеек, внедрению новых продуктов и внедрению отношения к преимуществу перед конкурентами; возможность обеспечить расширение ориентации на рынок благодаря хорошему пониманию потребностей клиентов, приверженности, измерению удовлетворенности клиентов и пониманию сильных сторон конкурентных стратегий; возможность обеспечить реализацию хорошей стратегии предвидения путем понимания технологических, экономических, экологических аспектов, а также активного видения будущих перспектив организации [23,24].

Стоит отметить, что результаты многих исследований по данному вопросу, в целом объясняют, что производительность МСП способна улучшиться, если стратегия будет реализована должным образом. Однако, результаты такого рода исследований различны, противоречивы и непоследовательны, что приводит к пробелам в проводимых исследованиях. Пробелы в исследованиях, которые можно встретить эмпирических исследованиях по измерению эффективности МСП, показывают, что чаще всего используются операционные показатели для определения общей производительности МСП, используется общая результативность бизнеса, результат внедрения инноваций как показатель продуктивности МСП, рассматривается ориентация на международный рынок как показатель измерения результативности, также оценивается эффективность стратегии. В связи с этим, проведение измерения эффективности подлежит изменению для того, чтобы оно стало более точным и всеобъемлющим показателем [23,24].

Стратегия предвидения является чем-то новым для субъектов МСП, даже несмотря на то, что многие МСП еще не знают подобного рода стратегию, в связи с чем она не была реализована для повышения эффективности МСП [23,24].

Форсайт-стратегия рассматривается как способность создавать и поддерживать высококачественные представления и реализовывать стратегии, полезные с организационной точки зрения. Проведение Форсайт-исследований будет способно оказывать содействие участникам МСП в целом в отношении реализации стратегий по увеличению инноваций, предпринимательства, ориентации на рынок и стратегий прогнозирования для достижения ожидаемых целей, а именно повышения производительности МСП, как операционных, так и финансовых показателей, с тем чтобы МСП в России, особенно в регионах, обладали способностью осуществлять конкурентную борьбу на региональном, национальном и международном рынках [23,24].

Стоит отметить, что на базе проводимых исследований, стратегия предвидения способна опосредовать взаимосвязь между предпринимательством и рыночной ориентацией на результативность МСП. Потому как это указывает на то, что предпринимательство и рыночная ориентация будут максимально

продуктивными в вопросах совершенствования деятельности МСП, если они правильно применяют стратегию предвидения. МСП должны и впредь стремиться осуществлять работы по совершенствованию предпринимательских стратегий, рыночной ориентации и стратегий прогнозирования, чтобы МСП продолжали добиваться максимально высоких результатов. Стратегия предвидения не способна установить взаимосвязь между инновациями и результативностью МСП в полном объеме. Это связано с тем, что МСП постоянно испытывают изменения в окружающей среде. Если окружающая среда меняется, стратегии инноваций и предвидения также подлежит трансформации, чтобы не стать слабым местом в реализации стратегии. Инновации в обязательном порядке должны проходить процедуру усовершенствования, в связи с чем, участники МСП должны продолжать создавать творческие идеи об инновационных продуктах, технологических инновациях и маркетинговых инновациях. Следовательно, ожидается, что производительность может продолжать расти при поддержке стратегии предвидения.

Для успешной реализации деятельности структур, занятых предпринимательством инновационного характера на базе применения технологий Форсайта, важное значение приобретают такие показатели, как: восприятие потенциальных возможностей, навыки предпринимателей, которые начинают свою деятельность в сфере предпринимательства, восприятие риска, сетевое взаимодействие, поддержка, которая носит культурный характер, создание стартапа для реализации возможностей, освоение технологий, человеческий капитал, конкурентная борьба, инновации продуктового и процессного характера, высокие темпы роста, интернационализация, ВВП на душу населения.

Для того, чтобы внедрять технологии Форсайта, организации разрабатывают механизм эффективной деятельности структур, занятых предпринимательством инновационного характера на базе применения Форсайт-технологий. В связи с этим, автор статьи выделил следующие критерии, которые необходимы для проведения оценки Форсайт-исследований развития структур, занятых предпринимательством инновационного характера: возможность осуществлять

выполнение Форсайта и использовать его результаты, возможность обеспечить устойчивость Форсайта, возможность определить значимость позиции заказчиков, возможность осуществить работы по мотивации Форсайта, возможность обеспечить вовлеченность заинтересованных сторон, возможность определить уровень опыта и квалификации, возможность определить контекст Форсайта, возможность обеспечить использование инструментария, возможность определить степень независимости, возможность обеспечить результативность и точность прогнозов, которые были сделаны ранее.

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, что тенденции Форсайт-исследований, которые складываются сегодня в сфере науки и технологий, проявляются в большинстве стран, отчетливо свидетельствуют о постепенном «встраивании» Форсайта в систему научно-технической политики. Форсайт-исследования представляется возможным применять на практике как инструментальный проектов, носящих инновационный характер, т. к. они дают возможность осуществить проектирование технологии управления инновациями в производственной сфере предприятия. Прежде всего это связано с тем, что в проведении Форсайт-исследования особенную роль играют коммуникации как в процессе проведения самого исследования, так и в процессе представления полученной информации. Развитие инструментария, дающего возможность максимально продуктивно осуществлять взаимодействие участникам процесса, носящего инновационный характер, предстает в качестве одной из главных задач проекта, а Форсайт дает возможность решать данную задачу с точки зрения прогнозирования стратегического направления. Все это обеспечивает возможность помочь создать подходящие условия для практического превращения Форсайта в инструмент научно-технической и инновационной политики, которая будет иметь ориентир на долгосрочную перспективу.

Форсайт-проекты предстают в качестве продуктивного и востребованного инструмента для проведения работ по разработке и корректировке стратегии развития высокотехнологичных компаний с инновационной точки зрения, который дает возможность: осуществлять формирование более глубокого понимания

природы происходящих изменений и определять «слабые сигналы» намечающихся изменений и избегать попадания в системные «ловушки», сокращать уровень неопределенности инновационного развития компании, осуществлять формирование образа желаемого будущего, определять приоритетные направления и возможные сценарии инновационного развития, осуществлять работы, связанные с разработкой мер, которые требуются для достижения желаемого образа будущего, осуществлять развитие сетевых взаимодействий в рамках национальной и инновационной системы, осуществлять накопление знаний, способных оказывать содействие инновационному развитию компании на регулярной основе. Реализация Форсайт-проектов на уровне компании в целом сводится к аккумулярованию информации и знаний, их дальнейшему преобразованию, благодаря компетенциям менеджмента, в уникальные ключевые преимущества перед конкурентами. Развитие Форсайт-организаций, которые систематически осуществляют Форсайт-проекты, соответствует синергетическому подходу к развитию систем управления инновациями и что дает возможность принимать во внимание требования нелинейного характера развития современных высокотехнологичных компаний, таких как: целостность, многовариантность, глубинная взаимосвязь хаоса и порядка.

Список литературы

1. Gordon, A. V., Ramic, M., Rohrbeck, R., Spaniol, M. J. (2020) 50 Years of corporate and organizational foresight: Looking back and going forward. *Technological Forecasting and Social Change*. 154. <https://doi.org/10.1016/j.techfore.2020.119966>
2. Izadi, M., Seiti, H., Jafarian, M. (Dec. 2022). Foresight: a new approach based on the Z-number cognitive map. *European Journal of Futures Research*; Heidelberg. Vol.10. Iss.1/ DOI:10.1186/s40309-022-00188-5
3. Herrmann, A. (2019) A plea for varieties of entrepreneurship. *Small Business Economics*. №52(2). P. 331–343. <https://doi.org/10.1007/s11187-018-0093-6>
4. Земцов, С. П. Институты, предпринимательство и региональное

развитие в России / Журнал Новой экономической ассоциации. – 2020. - №46(2).
- С. 168–180.

5. Bourmistrov, A., Bjørn Willy Åmo (2022) Creativity, proactivity, and foresight. *Technological Forecasting and Social Change*. Vol. 174. 121215. <https://doi.org/10.1016/j.techfore.2021.121215>

6. Andresen, F., Schulte, B., Koller, H. (2022) Foresight-as-emergence: An integrative framework of strategic foresight based on complexity and practice theory,” *IEEE Trans. Eng. Manage.* Vol. 69. №2. P.572–584.

7. Hajizadeh, A., Valliere, D. (2022) Entrepreneurial foresight: Discovery of future opportunities. *Futures*. Vol. 135. 102876. <https://doi.org/10.1016/j.futures.2021.102876>.

8. Bessouh, N., Seddiki, H. (2022) The strategic foresight and its effects on the innovation process. *Journal of Contemporary Business and Economic Studies* Vol. (05) №. (1). P.702-718.

9. Urueña, S., Rodríguez, H., Ibarra, A. (2021) Foresight and responsible innovation: Openness and closure in anticipatory heuristics. *Futures*. Vol. 134. 102852. <https://doi.org/10.1016/j.futures.2021.102852>.

10. Ramos, J. (2017) Linking Foresight and Action: Toward a Futures Action Research. In: *The Palgrave International Handbook of Action Research* (eds. L.L. Rowell, C.D. Bruce, J.M. Shosh, M.M. Riel), London: Palgrave-Macmillan. P. 823-842. https://doi.org/10.1057/978-1-137-40523-4_48

11. Gaponenko, N. (2022) In search of sectoral foresight methodology: Bridging foresight and sectoral system of innovation and production. *Futures*. Vol. 135. 102859. <https://doi.org/10.1016/j.futures.2021.102859>

12. Badollahi, I., Khalid, A., Muchran, M., Nurhidayah. (2020) The Mediation Effect of Foresight Strategy on the Relationship Innovation, Entrepreneurship and Market Orientation on MSMEs Performance. *Advances in Social Science, Education and Humanities Research*. Vol. 584. Proceedings of the 1st International Conference on Research in Social Sciences and Humanities (ICORSH 2020). P. 992–997.

13. Zivdar, M. (2021). *Entrepreneurship and Foresight: A Review of Certain*

Conceptual Studies. *Science and Technology Policy Letters*, 11(1), 69-82.

14. Hussain, M., Tapinos, E., Knight, L. (2017) Scenario-driven roadmapping for technology foresight. *Technological Forecasting and Social Change*, 124, 160–177. <https://doi.org/10.1016/j.techfore.2017.05.005>

15. Makizadeh, V., Sharaei, F. (2021). An Analysis of the Impact of Corporate Foresight on Innovation in Startups. *Future study Management*, 32(125), -.

16. Yoon, J., Kim, Y., Vonortas, N. S., Han, S. W. (2018). Corporate foresight and innovation: the effects of integrative capabilities and organisational learning. *Technology Analysis and Strategic Management*. №30(6). P. 633–645. [https://doi.org/ 10.1080/09537325.2017.1395407](https://doi.org/10.1080/09537325.2017.1395407)

17. Rondon, D., Bin, A. (2021). Corporate Foresight: The Strategy of Looking to The Future in a Research Organization. *Future Studies Research Journal: Trends and Strategies*. №13(3). P.356–385. <https://doi.org/10.24023/FutureJournal/2175-5825/2021.v13i3.579>

18. Wiener, M., Boer, H. (2019) Cultural prerequisites for participating in open foresight. *R and D Management*. №49(5). P. 703–715. [https://doi.org/ 10.1111/radm.12363](https://doi.org/10.1111/radm.12363)

19. Wiener, M. (2018) Open foresight: The influence of organizational context. *Creativity and Innovation Management*. №27(1). P. 56–68. [https://doi.org/ 10.1111/caim.12238](https://doi.org/10.1111/caim.12238)

20. Wiener, M., Gattringer, R., Strehl, F. (2020) Collaborative open foresight - A new approach for inspiring discontinuous and sustainability-oriented innovations. *Technological Forecasting and Social Change*. 155. <https://doi.org/10.1016/j.techfore.2018.07.008>

21. Venugopal, V., Gokmen, G., Sunner, A. (Accepted/In press). Open strategy and open foresight: conceptual position and directions for research. Paper presented at 35th Annual Conference of the British Academy of Management.

22. Gattringer, R., Wiener, M. (2020) Key factors in the start-up phase of collaborative foresight. *Technological Forecasting and Social Change*. №153. 119931. <https://doi.org/10.1016/j.techfore.2020.119931>

23. Aliasghar, O., Sadeghi, A., Rose, E. L. (2020) Process innovation in small- and medium-sized enterprises: The critical roles of external knowledge sourcing and absorptive capacity. *Journal of Small Business Management* (forthcoming). <https://doi.org/10.1080/00472778.2020.1844491>.

24. Anzules-Falcones, W., Díaz-Márquez, A.M., Padilla, L., Hernán-Hidalgo, D., Sánchez-Grisales, D. (2021) Foresight for Small and Medium Enterprises in the Context of the Circular Economy. *Foresight and STI Governance*. №15(1). P.86–96. DOI: 10.17323/2500–2597.2021.1.86.96.

УДК 330

ПОДКАСТИНГ КАК УНИКАЛЬНЫЙ ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ПО МАТРИЦЕ И. АНСОФФА

Захарова Арина Денисовна

Кухтина Светлана Сергеевна

студентки 3 курса

ВШЖиМК направления «Реклама и связи с общественностью»

Научный руководитель: Ульяновский Андрей Владимирович,

доцент, кандидат культурологии

Санкт-Петербургский государственный университет,

г. Санкт-Петербург, РФ

***Аннотация.** В моменты кризиса компании часто обращаются к матрице Ансоффа для выстраивания дальнейшей стратегии развития. Создание образовательного продукта может быть рассмотрено, как универсальный антикризисный инструмент, а подкасты – как самый эффективный его пример. Они могут позволить компании привлечь новых потребителей, поддержать имидж эксперта, привлечь внимание к новому товару при минимальных вложениях и рисках.*

***Ключевые слова:** подкастинг, матрица И. Ансоффа, антикризисные коммуникации, стратегии развития, маркетинговый инструмент*

В условиях кризиса компании вынуждены в короткие сроки принимать решения о пересмотре стратегии развития или ее адаптации под изменяющиеся обстоятельства. Часто во избежание рисков предприниматели выбирают самые безопасные варианты, даже при невыгодных условиях и сниженных показателях прибыли. Авторы данной статьи считают, что создание образовательных продуктов является уникальным инструментом антикризисных коммуникаций,

который может быть применим к любому виду бизнеса. При правильном использовании он поможет как повысить прибыль и удержать внимание потребителя, так и найти новых клиентов. Для подтверждения данной гипотезы подкастинг будет рассмотрен по стратегической модели Ансоффа [1] (рис. 1).

		ПРОДУКТЫ	
		Существующие	Новые
РЫНКИ	Существующие	Стратегия проникновения на рынок (увеличение рыночной доли)	Разработка продукта (новые или улучшенные продукты)
	Новые	Освоение рынка (новые покупатели, новые рыночные сегменты или новые страны для существующей продукции)	Диверсификация (новые продукты для новых рынков)

Рисунок 1

Модель, или матрица, была разработана для систематизации информации о среде бизнеса и упрощения стратегического планирования посредством выявления возможностей для интенсивного роста компании. Игорь Ансофф выделяет четыре возможных стратегии ведения бизнеса по двум характеристикам: проникновение на рынок (увеличение рыночной доли на старых рынках с помощью существующей продукции), освоение рынка (внедрение на новые рынки и новые сегменты рынка с помощью существующей продукции), разработка продукта (разработка новой продукции для обслуживания старых рынков), диверсификация (разработка новых продуктов для обслуживания новых рынков).

Под «рынком» в матрице подразумевается отдельный сегмент потребителей, целевая аудитория бизнеса. Существующим рынком является тот, на котором компания развивается уже некоторое время, то есть это группа людей, которые взаимодействуют с товаром или услугой бренда и являются получателями рекламных сообщений. Новый рынок представлен группой потребителей, которые еще не взаимодействовали с товаром, но предположительно считают товар релевантным для себя [2].

По тому же принципу Ансофф выделяет две категории продуктов: существующий и новый. Существующий товар – это товар или услуга, которые уже приобрели определенную известность на рынке и имеют историю сбыта. Новый товар – это товар или услуга, которых на данный момент нет в портфеле

компании, но их ввод позволит охватить новый сегмент потребителей или количественно увеличить нынешний.

Рассмотрим возможные стратегии для интенсивного роста компании и внедрение подкастов в них.

Стратегия проникновения на рынок – наиболее безопасная и поэтому популярная стратегия развития бренда. Ее цель – повышение продаж на нынешнем рынке с помощью актуальной продукции. В данном случае компания применяет инструменты, способные развить имеющийся капитал компании. Это возможно за счет увеличения рыночной доли, увеличения количества товаров (то есть мощностей производства), увеличение частоты покупок, создание новых ситуаций потребления товара или услуги. Например, компании ведут корпоративные медиа, запускают курсы, создают блоги. Так, бренд экологичной косметики под освещением актуальной экоповестки, тенденций и лайфхаков может продвигать собственный товар. В таком случае создание подкастов выступает PR-инструментом: компания может делиться специальными промокодами для слушателей, рассказывать об актуальных мотивах и последствиях использования товара, запускать челленджи. Перевод общения из общественного в более интимное поле позволяет четче доносить сообщения до получателей, что повышает их восприимчивость и эмоциональную связь с брендом.

Стратегия освоения рынка – это стратегия продвижения существующего товара компании на новые рынки, регионы или охват нового сегмента потребителей. Данная стратегия способствует в долгосрочной перспективе увеличению прибыли ввиду увеличения объемов сбыта. В качестве средств достижения данной цели компаниями рассматриваются поиск новых каналов сбыта, новых сегментов рынка, новых регионов сбыта. Пример: банк решил запустить специальное предложение для держателей дебетовых карт до 25 лет, чтобы в дальнейшем из них вырастить лояльных клиентов, как вести правильно бюджет, приумножать собственные средства, покупать акции и т. д., направленные на не проинформированную аудиторию. Банк как таковой не является субъектом интереса молодежи. Однако такой образовательный контент сможет привлечь новую

аудиторию, новый рынок, и убедить ее в необходимости оформления карты, старого товара.

Стратегия развития товара предполагает разработку нового товара или совершенствование уже имеющегося и его сбыт на прежнем рынке. Преимущество стратегии заключается том, что этот сегмент аудитории уже знаком с товаром и необходимость в формировании имиджа товара отпадает. Под новыми товарами подразумеваются усовершенствованные товары, расширение линейки товаров, товары с обновленной упаковкой, в новом формате и качественно новые товары, не входящие в портфель бренда. Так, данная стратегия становится более затратной по сравнению с предыдущими. Пример: любой бизнес выстраивает коммуникации с аудиторией в интернете. При выборе данной стратегии достаточно поменять формат подачи информации на аудиальный. То есть доносить ценности бренда в информативных постах, полезных подборках, комиксах не только через соцсети, а через монетизацию подкаста. Картинная галерея при входе на площадку подкастов рассказывает своей аудитории о выставках, их задумках и авторах, а далее выпускает уроки или целые курсы в рамках подписки или единовременной оплаты. Сегмент потребителей не изменился, поскольку слушать о выставке интересно тому человеку, который планирует ее посетить. И из этих людей конвертируются те, которые больше всех интересуются темой искусства.

Стратегия диверсификации – наиболее рискованный вариант векторного развития компании. Она практически аннулирует предыдущие наработки, требуя расходы, как на продвижение товара на новый рынок, так и на создание самого товара. Вероятность успеха в данном случае составляет около 5%, [3] однако компании все равно прибегают к ее реализации в случаях, когда все предыдущие стратегии не дали ожидаемого результата или если нестабильная ситуация на рынке требует распределение активов между разными сферами. Пример: сервис доставки, известный по успешному продвижению на рынке, может запустить собственный курс в формате подкаста. Он будет содержать в себе разбор кейсов этого сервиса и приглашенных предпринимателей. Доставкой пользуются далеко не только предприниматели, которые станут ядром слушателей

курса. Доступ к урокам также предоставляется на платной основе.

Таким образом, подкаст является уникальным инструментом, который может быть реализован любым типом бизнеса и удовлетворять любым его целям. Создание такого образовательного продукта наименее рискованно, поскольку требует минимальных по сравнению с другими стратегическими инструментами затрат. Повествование на актуальные для бренда темы, раскрытие «внутренней кухни» или же просто повествование об успехе развития от лица сотрудника будет доступно и актуально любому виду бизнеса, поскольку повышает доверие к производителю, способствует наращиванию публицитного капитала, поддержанию имиджа экспертного игрока рынка.

Список литературы

1. Ансофф И. Стратегическое управление. – 1989. Режим доступа: https://booksafe.net/read/ansoff_igor-strategicheskoe_upravlenie-11465.html#p1. (дата обращения: 10.03.2022)
2. Козюбро Т. И., Арутюнова А. А., Сафронова Я. М. ОСНОВНЫЕ ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ МОДЕЛИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЯ ИГОРЯ АНСОФФА / Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. №4-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-dostoinstva-i-nedostatki-modeli-strategicheskogo-planirovaniya-i-upravleniya-igorya-ansoffa> (дата обращения: 10.03.2022).
3. Ульяновский А. Корпоративный имидж: технологии формирования для максимального роста бизнеса. – Litres, 2020.

УДК 330

ЦИФРОВИЗАЦИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ. ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ

Кокурхаева Радимхан Магомет-Башировна

кандидат экономических наук, доцент кафедры

«Цифровая и отраслевая экономика»

Газдиева Елизавета Хасбулатовна

студентка 3 курса Юридического факультета

ФГБОУ ВО Ингушский государственный университет,

г. Магас, Россия

***Аннотация.** В данной статье рассмотрены возможности и перспективы цифровизации российской экономики, состоящей в формировании соответствующей информационной инфраструктуры; создании единого информационного пространства; информационной безопасности и разработке инновационных цифровых технологий.*

This article discusses the possibilities and prospects for the digitalization of the Russian economy, which consists in the formation of an appropriate information infrastructure; creation of a single information space; information security and development of innovative digital technologies.

***Ключевые слова:** цифровизация, цифровые технологии, цифровое общество, безопасная инфраструктура, снижение издержек, инновационные товары и услуги*

***Keywords:** digitalization, digital technologies, digital society, secure infrastructure, cost reduction, innovative goods and services*

Стратегия развития информационного общества РФ на 2017–2030 годы закладывает цифровую экономику в качестве деятельности с такими

основополагающими элементами производства, как данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа, которые обуславливают существенное повышение эффективности различных видов производства, что было недостижимо в условиях традиционных форм хозяйствования. И главенствующая роль в этом процессе принадлежит развитию науки, техники и технологий [5].

В свою очередь, специалисты, занимающиеся изучением цифровизации, объясняют цифровую экономику в качестве деятельности, направленной на создание, распространение и использовании цифровых технологий при осуществлении сбора, хранения, обработки, передачи и предоставления данных в электронном виде относительно всего жизненного цикла продуктов и услуг. «Оцифровка» экономики определяется способами представления информации, ее свойствами, методами оценки и способом коммуникации с потребителями. Безопасность цифровой экономики базируется путем сбора, анализа, передачи и использования информации, а также ее защиты.

Таким образом, можно заключить, что в отечественной и международной практике отсутствует унифицированное понятие «цифровая экономика» и специалисты ведут речь о технологиях и связанных с ними способах воздействия экономических агентов, посредством использования указанных технологий, а чаще всего, определением данного понятия выступает перечисление направлений и сфер влияния на экономику. Все это лишний раз подтверждает, что цифровая экономика выступает новым витком в развитии мировой экономики, который посредством технологических изменений оптимизирует целые отрасли и сферы социальной жизни [1, 3].

Цифровая экономика в своем развитии проходит ряд этапов. На первом этапе автоматизируются существующие процессы посредством их перевода в ИТ. На втором этапе происходит непосредственно сама цифровизация, совершенствующая бизнес-процессы путем их оптимизации. Для этого сначала происходит модернизация бизнес-решений, направленных на оптимизацию процессов, а затем уже происходит перевод в ИТ-сферу. И, наконец, на третьем этапе

происходит цифровая трансформация, которая меняет существующие модели деятельности на новые [1, 2].

Специалисты единодушны во мнении об объективности цифровизации экономических отношений, что свидетельствует о неизбежности данного процесса. В то же время, цифровизацию не следует рассматривать как самоцель. Её основу составляют, как позитивные (рост производительности труда, снижение транзакционных издержек и издержек производства, высокая степень контроля, снижение коррупции, повышение инвестиционной привлекательности экономики), так и негативные детерминанты (отказ от низкоквалифицированной рабочей силы, увеличение социального расслоения в обществе, рост зависимости экономики от уровня инвестиций, неприятие со стороны консервативных производителей) [3, 5].

Анализ влияния цифровизации на национальную экономическую систему показывает, как возможности, так и угрозы данного процесса. К возможностям исследователи относят: повышение престижа образования, улучшение качества жизни населения, увеличение конкурентоспособности производимых товаров, работ и оказываемых услуг, усиление заинтересованности населения в системе экономических отношений, развитие всеохватывающей экономики. В числе угроз наибольшую опасность представляют киберпреступность, системные сбои, манипулирование информацией, монополизация стратегических рынков.

Российскую цифровую экономику отличают, как положительные, так и отрицательные качественные характеристики.

В числе положительных следует отметить:

- наличие собственного научно-технического и кадрового потенциала;
- высокая степень цифровой грамотности граждан и престиж ИТ-сферы в качестве профессиональной деятельности;
- масштабность рынка цифровых технологий и продукции;
- рентабельность процесса цифровизации в крупных мегаполисах;
- высокий уровень поддержки со стороны государства, особенно финансовой.

Отрицательными характеристиками выступают:

- «утечка мозгов», продажа интеллектуальной собственности за границу;
- несовершенство нормативно-правового регулирования процесса цифровизации;
- преобладание иностранных производителей на внутреннем рынке.

Таким образом, оценивая перспективы развития цифровизации, следует отметить зависимость восприятия цифрового продукта отечественным потребителем от степени сформированного потребительского спроса на него. В сравнительном аспекте физических и юридических лиц, следует отметить, что первые демонстрируют высокую степень готовности к цифровизации, о чем свидетельствует количество смартфонов у населения и мобильного интернета, которые сохраняют тенденцию к росту. В то же время российские организации отличаются незначительным присутствием в интернет-пространстве, а среди тех, кто, казалось бы, интернет-активен, многие на поверку оказываются формально присутствующими. Вместе с тем, у значительного числа организаций наблюдаются ошибки в алгоритмах работы сайта, не обеспечивается бесперебойное взаимодействие с клиентами, а также недружественный клиентам дизайн. В целом же более половины организации вовсе не имеют сайта [2, 4].

На основании вышеизложенного можно обобщить, что наша страна находится на пике цифрового развития, демонстрирует устойчивые темпы роста и как следствие ожидается устойчивый рост инвестиционной привлекательности. Осуществление полноценной последовательной цифровизации экономики позволит качественно изменить ее структуру, что детерминирует развитие долгосрочных возможностей. Преимуществом цифровой экономики перед материальным обменом является неисчерпаемость электронных товаров и неограниченный доступ к ним, в то время как материальные товары ограничены, так же, как и доступ к ним. Постепенно цифровая экономика выходит за пределы коммерческих аспектов, простирается в крупные компании и корпорации, а также в правительственные организации и структуры. Отсюда можно заключить, что цифровая экономика в скором времени станет главным видом товарно-денежных

отношений, где потребители будут получать необходимые им товары и услуги практически мгновенно.

Обобщая результаты исследования можно заключить, что опыт ведущих стран (США, Сингапур, Южная Корея) с точки зрения развития процесса цифровизации детерминирует первичность государственной поддержки, которая должна быть направлена на реализацию комплекса специальных мер, основными из которых являются: импортозамещение, слабость национальной валюты, повышение конкурентоспособности, повышение цифровой активности отечественных организаций, развитие партнерских отношений с ведущими странами по инновационным направлениям.

В целом следует отметить, что внедрение цифровых технологий в современную жизнь обусловит значительные изменения в экономической сфере и Россия за счет имеющегося потенциала и заимствования опыта развитых стран вполне способна достичь высоких показателей цифровой экономики.

Список литературы

1. Абдуллаев, А. Э. Цифровая экономика / Устойчивое развитие науки и образования. – 2019. – № 11. – С. 107–110.
2. Ачаповская, А. Д. Цифровая экономика – экономика будущего? / В сборнике: Студент: наука, профессия, жизнь. Материалы VII всероссийской студенческой научной конференции с международным участием. В 4-х частях. – 2020. – С. 15–20.
3. Кокурхаева, Р. М. Б., Газдиева, Е. Х. Развитие механизма обеспечения экономической безопасности предприятия в условиях цифровизации экономики / Индустриальная экономика. – 2021. – Т. 6. – №5. – С. 550–554.
4. Мамай, Е. В. Цифровая экономика как экономика развития технологий / В сборнике: Актуальные проблемы развития управленческой и сервисной деятельности в цифровой среде. Материалы Всероссийской молодежной научно-практической конференции. Редколлегия: Е. В. Яковлева [и др.]. – 2020. – С. 21–25.

5. Маркова, В. Д. Цифровая экономика: новые возможности и угрозы для регионов / Регион: Экономика и Социология. – 2019. – № 3 (103). – С. 102–115.

УДК 336.663

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Кондрашова Алена Александровна

магистрант

ФКОУ ВО Академия права и управления (Академия ФСИН России),

город Рязань

***Аннотация.** В статье изучены основные подходы и методы анализа и оценки оборотных средств предприятия. Изучены основные финансовые коэффициенты для анализа оборотных активов, а именно показатели ликвидности, деловой активности (оборачиваемости) и рентабельности.*

The article describes the main approaches and methods for analyzing and evaluating the turnover of an enterprise's funds. The main financial ratios for the analysis of current assets, namely, indicators of liquidity, business activity (turnover) and profitability, have been studied.

***Ключевые слова:** анализ оборотных активов, ликвидность, рентабельность, оборачиваемость*

***Keywords:** analysis of current assets, liquidity, profitability, turnover*

С позиции современных экономистов влияние оборотных средств на процесс жизнедеятельности предприятия и устойчивости его финансового положения в целом имеет значительную степень в системе анализа оборотных активов. Аналитическая работа заключается в исследовании свойств, содержания, функций, высокой активности, действующих факторов, а также влияния на инвестиционную привлекательность организации.

Характеристика анализа оборотных активов основывается на формировании ряда показателей, определяющих уровень эффективности и

результативности их использования в производственном процессе, что для финансового анализа является ключевым моментом, выявляя экономическую оценку состояния организации [2, с. 336].

Анализ оборотных активов выявляет и оценивает резервы роста высокой активности их употребления и разработку мероприятий по их адаптации в производстве определенного субъекта.

Методология анализа оборотных активов представляет собой комплекс общепринятых приёмов, способов и методов для установления оценки и исследования полезного использования оборотных средств в их динамике.

Таким образом, рассмотрим наиболее общую методику анализа оборотных активов, основные этапы которого включают в себя анализ:

- структуры и динамики оборотных средств предприятия;
- показателей ликвидности (поиск и оценка абсолютных и относительных показателей);
- показателей рентабельности;
- показателей деловой активности (показатели оборачиваемости).

Итак, на данном этапе анализа изучают объём, состав, структуру и динамику оборотных активов, используя при этом данные второго раздела бухгалтерского баланса.

Структурный анализ оборотных активов предприятия показывает особенности операционного цикла предприятия.

В ходе структурного анализа текущих средств определяют доли (в процентах) элементов оборотных активов в их единой стоимости. Для этого применяется вертикальный анализ.

Результатом вертикального анализа является выявление структуры распределения финансовых показателей. При этом определяется удельный вес отдельных статей отчётности в общем итоговом показателе (при этом возможно выявить влияния каждой позиции на конечный результат).

На втором этапе вычисляются и исследуются значения показателей ликвидности предприятия. В практике финансового анализа имеют место

существовать три основных показателя ликвидности: текущая, срочная (относительные показатели) а также абсолютная ликвидность, которые отражены в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели ликвидности [3, с. 11]

Название показателя	Формула для расчета	Характеристика показателя	Нормативное значение (РФ)	Нормативное значение (международная практика)
Коэффициент текущей ликвидности	ОА/КрО, где ОА – оборотные активы, КрО – краткосрочные обязательства	Характеризует степень покрытия активами текущих обязательств предприятия	1,5–2,5	1–2
Коэффициент срочной (быстрой) ликвидности	(Д+Кфв+Кдз)/КрО, где Д – денежные средства и эквиваленты, Кфв – краткосрочные финансовые вложения, Кдз – краткосрочная дебиторская задолженность	Отражает степень покрытия высоколиквидными и быстрореализуемыми активами текущих обязательств предприятия	> 0,7	0,7–1,5
Коэффициент абсолютной ликвидности	(Д+Кфв)/КрО	Показывает степень покрытия наиболее ликвидными активами текущих обязательств предприятия	0,2	0,2

Результатом исследования данных показателей является вывод о достаточности оборотных активов, как в целом, так и применительно к их отдельным элементам для обеспечения гашения краткосрочных обязательств компании.

Чтобы дать оценку эффективности использования оборотных активов в финансовом анализе используется показатель рентабельности оборотных активов (P_{oa}), как отношение прибыли от продаж к средней стоимости оборотных активов (\overline{OA}):

$$P_{oa} = \frac{\text{Прибыль}}{\overline{OA}} * 100 \% \quad (2)$$

Если в динамике данный показатель растет, это оценивается положительно, оно означает, что оборотные активы используются эффективно. Из приведенного алгоритма следует, что рост прибыли приводит к увеличению

рентабельности, в то же время рост средней величины оборотных активов приводит к уменьшению рентабельности.

Факторный анализ рентабельности оборотных активов можно провести с использованием жестко детерминированных факторных моделей позволяющих их идентифицировать и дать сравнительную характеристику влияния факторов; например, по двухфакторной модели:

$$P_{oa} = P_{п} * K_{об} \quad (3)$$

где $P_{п}$ – рентабельность продаж (прибыль от продаж / выручка), $K_{об}$ – коэффициент оборачиваемости оборотных активов (выручка / средняя величина оборотных активов).

По данной модели прямая зависимость изменения рентабельности оборотных активов за счет рентабельности продаж и коэффициента оборачиваемости.

Способом абсолютных разниц или иных классических способов, предлагаемых в теории экономического анализа, можно рассчитать влияние факторов.

Факторный анализ рентабельности оборотных активов можно продолжить по трехфакторной модели:

$$P_{oa} = P_{п} * K * \phi / c \text{ или } P_{oa} = P_{п} * K / K_{м} \quad (4)$$

где K – коэффициент оборачиваемости активов, исчисляемый отношением выручки (B) к средней величине активов (\bar{A}), ϕ / c – соотношение средней величины активов (\bar{A}) к средней величине оборотных активов (\overline{OA}), $K_{м}$ – удельный вес оборотных активов в общей сумме активов (коэффициент маневренности активов).

Факторная модель (3) показывает, что на рентабельность оборотных активов влияют; рентабельность продаж, оборачиваемость активов и структуры активов, т. е. при прочих равных условиях их рост приводит к росту рентабельности оборотных активов. Их влияние можно определить способом абсолютных разниц

Значимость этих факторов можно объяснить тем, что они в определенном смысле обобщают все стороны финансово – хозяйственной деятельности коммерческой организации, её статику и динамику по данным финансовой

(бухгалтерской) отчетности: бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах. При этом следует обратить внимание, что удельный вес оборотных активов в общей сумме активов означает не что иное как коэффициент маневренности активов, поэтому его снижение, а следовательно, рост внеоборотных активов приведет к росту рентабельности оборотных активов [1, с. 184].

По завершению анализа подводятся итоги о степени эффективности использования оборотных активов в коммерческой организации и факторах, влияющих на ее изменчивость.

Последняя группа показателей представляет собой коэффициенты деловой активности, которые определяют, насколько эффективно предприятие использует ресурсы. Средняя величина показателей определяется как средняя хронологическая за определенный период (по количеству имеющихся данных). Все коэффициенты выражаются в разах, а продолжительность оборота – в днях.

Для анализа оборотных средств предприятия следует использовать следующие показатели общие и частные показатели оборачиваемости:

Таблица 2 – Показатели деловой активности (оборачиваемости)

Показатель	Формула для расчета	Характеристика
Коэффициент оборачиваемости активов	Выручка / Средняя сумма активов в периоде	Отражает степень оборачиваемости всех активов, находящиеся в распоряжении организации, на определенную дату
Коэффициент оборачиваемости текущих активов	Выручка / Среднегодовая стоимость оборотных активов	Характеризует скорость оборота всех мобильных средств предприятия
Коэффициент оборачиваемости внеоборотных активов.	Выручка / Среднегодовая стоимость основных средств	Отражает эффективность использования основных средств предприятия
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	Выручка / Средняя величина собственного капитала	Показывает скорость оборота собственного капитала или активность средств, которыми рискуют акционеры
Коэффициент оборачиваемости инвестированного капитала	Выручка / (Средняя величина собственного капитала + Средняя величина долгосрочных обязательств)	Показывает скорость оборота долгосрочных и краткосрочных инвестиций предприятия, включая инвестиции в собственное развитие
Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	Выручка от продажи / Средняя величина заемного капитала	Характеризует интенсивность использования заемного капитала организации и показывает, сколько раз за период средняя сумма ее заемного капитала возмещается

Показатель	Формула для расчета	Характеристика
		выручкой, или сколько рублей выручки дает каждый рубль заемного капитала
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	Выручка / Среднегодовая величина дебиторской задолженности	Отражает скорость оборота дебиторской задолженности, измеряет скорость погашения дебиторской задолженности организации, насколько быстро организация получает оплату за реализованный товар от своих покупателей
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	Выручка / Среднегодовая величина кредиторской задолженности	Показывает, сколько раз предприятие оплачивает среднюю величину своей кредиторской задолженности
Коэффициент оборачиваемости материальных запасов	Себестоимость / Среднегодовая стоимость запасов	Отражает оборачиваемость запасов предприятия за анализируемый период
Коэффициент оборачиваемости денежных средств	Выручка / Средняя сумма денежных средств	Отражает количество оборотов, которые совершили денежные средства на счетах и в кассе предприятия

Аналитика показателя оборачиваемости оборотных активов должна рассматриваться в динамике и с учетом соотношения с экономическими данными сходных по отраслевой принадлежности предприятий. По завершению анализа подводятся итоги о степени эффективности использования оборотных активов в коммерческой организации и факторах, влияющих на ее изменчивость.

Список литературы

1. Евстафьева, И. Ю. Финансовый анализ: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры [Электронный ресурс] / под общей редакцией И. Ю. Евстафьевой, В. А. Черненко. – Москва: Издательство Юрайт, 2019. – 337 с. – Режим доступа: <https://biblio-online.ru/bcode/436463>.

2. Полянская, Н. М. Анализ оборотных активов предприятия: организационно-методические основы и практика применения [Электронный ресурс] / Н. М. Полянская / Дайджест-финансы. – 2020. – Т. 25. – № 3(255). – С. 333–362. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-oborotnyh-aktivov-predpriyatija-organizatsionno-metodicheskie-osnovy-i-praktika-primeneniya>.

3. Савенко А. А., Яблочникова И. О. Оценка финансового состояния

предприятия в отечественной и зарубежной практике [Электронный ресурс] / Сборник научных статей 3-й Всероссийской научной конференции перспективных разработок молодых ученых (21–22 марта 2019 года), в 5-х томах, Том 2, Юго-Зап. гос. ун-т., Курск: Из-во ЗАО «Университетская книга», 2018, – 488 с.– Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37265101>.

УДК 336.663

СУЩНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Кондрашова Алена Александровна

магистрант

ФКОУ ВО Академия права и управления (Академия ФСИН России),

город Рязань

***Аннотация.** В статье изучена сущность и значение оборотных средств на предприятии. Рассмотрены и проанализированы основные проблемы формирования оборотных активов в процессе производственно-хозяйственной деятельности.*

The article studied the essence and significance of working capital in the enterprise. The main problems of the formation of current assets in the process of production and economic activity are considered and analyzed.

***Ключевые слова:** оборотный капитал, оборотные активы, производственные фонды, фонды обращения*

***Keywords:** working capital, current assets, production assets, circulation funds*

Для обеспечения непрерывности и ритмичности производственной деятельности предприятию необходим оборотный капитал. Под оборотным капиталом мы понимаем ту часть капитала, которая изменяет свою натурально-вещественную форму в течение одного производственного цикла, поэтому его стоимость включается в стоимость готовой продукции полностью.

При управлении предприятием необходимо различать натурально-вещественный состав оборотного капитала, оборотные производственные фонды и фонды обращения, и их денежное выражение, оборотные средства.

Оборотные средства предприятия – это довольно сложная экономическая

категория. В общем виде оборотные средства предприятия определяют в виде совокупности денежных средств, которые направлены на формирование и пополнение фондов обращения и производственных оборотных фондов, и которые вместе обеспечивают непрерывность воспроизводственного процесса [2, с. 4].

Понятие «оборотные средства» в экономической науке представляет собой достаточно сложную экономическую категорию. Понятие «оборотные средства», «оборотные фонды», «оборотные активы» и «оборотный капитал» часто используются как синонимы, однако каждое из указанных понятий имеет определенные смысловые особенности.

Колчина Н. В. под «оборотными средствами» понимает часть денежных средств, которые авансируются в обслуживание хозяйственной деятельности предприятия и принимают участие в производственном процессе и затем в процессе реализации, что обеспечивает непрерывность этого процесса, а стоимость оборотных средств переносится на готовый продукт [1, с. 110].

Турманидзе Т. У. полагает, что «оборотные средства» представляют собой совокупность материальных и денежных ценностей предприятия, находящихся в постоянном кругообороте. Оборотные средства меняют свою натуральную форму и их стоимость переносится на стоимость готовой продукции [2, с. 183].

Таким образом, оборотные средства – это денежные средства, авансированные в оборотные производственные фонды и фонды обращения. термин «оборотные активы» объединяет категории «оборотные фонды» и «оборотные средства», т. е. в определении оборотных активов закреплена материально–вещественная и нематериальная форма оборотных средств.

Значение и сущность оборотных средств прослеживается в выполняемых ими функциями, а именно производственной и платежно– расчетной. Так, производственная функция заключается в том, что создаваемые запасы сырья и материалов позволяют обеспечить непрерывность производственного процесса. Однако, следует нормировать величину запасов, что с одной стороны их было достаточно для организации производственного процесса, а с другой стороны излишние запасы отвлекают средства из оборота предприятия и могут привести

к нарушению платежеспособности. Платежно–расчетная функция заключается в том, что оборотные средства в форме фондов обращения позволяют обеспечить своевременно и в полном объеме выполнять платежные обязательства предприятия.

Эффективность деятельности предприятия во многом зависит от правильного определения потребности в них. Оптимальная обеспеченность оборотными средствами является необходимым условием непрерывности и ритмичности работы предприятия, ведёт к минимизации затрат, улучшению финансовых результатов. Их завышение ведёт к замораживанию ресурсов, излишнему их отвлечению в запасы. Занижение оборотных средств может привести к перебоям в производстве и реализации продукции, к несвоевременному выполнению предприятием своих обязательств. И в том, и в другом случае следствием является нерациональное использование ресурсов, ведущее к потере выгоды и неустойчивому финансовому состоянию предприятия.

Основной проблемой формирования оборотных средств является обеспечение наличия в каждый момент времени денежных средств, которые нужны для оплаты счетов поставщиков сырья и материалов, выплат заработной платы и необходимых отчислений, выполнения платежей в бюджет и, кроме того, предприятию требуются временно свободные денежные средства на случай непредвиденных платежей. Все это позволит своевременно формировать производственные запасы, осуществлять производственный процесс, выпускать готовую продукцию и ее реализацию [3].

В качестве другой проблемой, с которой сталкивается предприятие при формировании оборотных средств, является инфляция, которая ведет к тому, что предприятие в составе выручки от продаж фактически не получит сумму денежных средств необходимую для повторного ее авансирования в оборотные производственные фонды и фонды обращения. А это необходимо для обеспечения непрерывности деятельности предприятия, и требует увеличения размера оборотных средств. Решение данной проблемы требует поиска дополнительных источников денежных средств для привлечения их на долгосрочной основе.

Таким образом, решение указанных проблем имеет первостепенное значение для предприятия, поскольку от его обеспеченности оборотными средствами зависит, способно ли будет оно расплачиваться по своим обязательствам и как эффективно будет осуществляться дальнейшая его деятельность.

Список литературы

1. Биарсланов, А. Р. Экономическая сущность и значение оборотных средств в деятельности современного предприятия [Электронный ресурс] / А. Р. Биарсланов, Н. А. Ефимова / Современная наука и образование: новые подходы и актуальные исследования: Материалы II Всероссийской научно–практической конференции, Чебоксары, 11 мая 2021 года. – 2021. – С. 109–111. – Режим доступа:<https://www.elibrary.ru/item.asp?id=46161499>

2. Гурбаева, Л. Ф. Сущность, назначение оборотных средств предприятия и проблемы источников их формирования [Электронный ресурс] / Л. Ф. Гурбаева, Е. С. Аксенова / Вопросы науки и образования. – 2021. – № 9(134). – С. 4–12. – Режим доступа : <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost–naznachenie–oborotnyh–sredstv–predpriyatiya–i–problemy–istochnikov–ih–formirovaniya>

3. Самойлова Н. В. Проблемы формирования оборотных средств предприятия / Материалы X Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум», 2018. – Режим доступа: <https://scienceforum.ru/2018/article/2018007972>

4. Турманидзе Т. У. Финансовый анализ: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям [Электронный ресурс] / Турманидзе Т.У. –Москва: ЮНИТИ–ДАНА, 2017. – 288 с. / Электронно–библиотечная система IPR BOOKS. – Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/71240.html>

УДК 338

**ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА ЗАТРАТ
И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ
В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ****Крамаренко Наталия Игоревна**

студент

Солодухина Арина Михайловна

студент

ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»,
город Курск

***Аннотация.** В статье рассмотрены вопросы организации учета затрат и калькулирования себестоимости продукции на современных предприятиях. Представлены достоинства и недостатки традиционных методов затрат. Изучены основные проблемы традиционных методов учета затрат. А также внесены предложения по совершенствованию калькулирования себестоимости продукции.*

***Annotation.** The article deals with the organization of cost accounting and calculation of the cost of production at modern enterprises. The advantages and disadvantages of traditional cost methods are presented. The main problems of traditional methods of cost accounting are studied. And also, suggestions were made to improve the calculation of the cost of production.*

***Ключевые слова:** калькулирование себестоимости, учет затрат, методы учета затрат, управленческий учет, традиционные метода учета затрат, директ-костинг*

***Keywords:** cost calculation, cost accounting, cost accounting methods, management accounting, traditional cost accounting methods, direct costing*

В современных условиях широкой хозяйственной самостоятельности экономических субъектов владение навыками ведения бухгалтерского (финансового) учета, а также приемами экономического анализа является неотъемлемой частью требований к специалистам в области экономики и менеджмента. На промышленных предприятиях, выпускающих продукцию для реализации с учетом спроса и предложения, одной из важнейших задач является ведение учета затрат по выпуску продукции и калькулированию ее себестоимости.

Себестоимость продукции – основной показатель, который представляет собой «выражение в денежной форме затрат на производство и реализацию продукции». С переходом государства к рыночным отношениям, включением его в систему мировой рыночной экономики, появлением конкуренции, внедрением в производственный процесс новейших технологий система учета затрат и калькулирование себестоимости продукции становится более актуальной и значимой для всех предприятий в сфере производства. Это объясняется тем, что показатель себестоимости продукции характеризует эффективность процесса производства продукции и является важным и обязательным элементом по управлению предприятием. Поэтому в настоящее время этот показатель выделен из сферы бухгалтерского учета (особенно в крупных и средних предприятиях) и входит в функции специалистов управленческого учета.

Определение показателя себестоимости продукции обязательно и важно для исчисления не только цены на единицу продукции, но и для возможности выявить резервы снижения себестоимости продукции, а также определить рентабельность производства как в целом, так и по отдельным видам выпускаемой продукции. Кроме того, показатель себестоимости продукции является основным при расчетах по определению экономической эффективности использования в фактах хозяйственной деятельности предприятия современной техники, новейших технологий, организационно-технических и других мероприятий. Поэтому можно сказать, что учет затрат и калькулирование себестоимости продукции является обязательным, без которого невозможно управлять процессом производства.

Порядок калькуляции себестоимости продукции оказывается более нужным для принятия управленческих решений, так как полученная информация на основании данных учета дает возможность выполнять задачи, основанные не только на традициях, но и возможности прогнозировать экономические последствия по результатам фактов хозяйственной деятельности организации (как положительные, так и негативные).

Поэтому основная функция управленческого учета – это обеспечение достоверной информацией менеджеров организации, которые ответственны за полученный финансовый результат работы предприятия от ведения конкретных фактов хозяйственной жизни, в частности, по выпуску и реализации готовой продукции. Однако, следует сказать, что в настоящее время применяются различные методы учета затрат, то есть традиционные, такие как позаказный, попередельный, попроцессный, учет затрат по фактической себестоимости. Основная проблема, в общем, заключается в том, что нет единого способа формирования метода учета затрат на производство.

В условиях рыночной экономики коммерческие организации в первую очередь ставят перед собой задачу – получение максимальной прибыли при выполнении цели по выпуску высококачественной и конкурентной продукции при предельно малых затратах на производство. Поэтому применение того или иного способа учета затрат влияет на правильность и своевременность получения информации для принятия управленческих решений, что приобретает важное значение при выборе метода учета затрат.

Можно сказать, что методы учета затрат и определения себестоимости выпускаемой продукции, не совсем современны, так как в большинстве случаев являются трудоемкими в работе. Особенно это следует отнести к тем компаниям, субъектам отечественного бизнеса, в работе которых принимают участие инвесторы как российские, так и зарубежные, а также если эти организации имеют прямые экономические связи с иностранными компаниями – партнерами.

В связи с этим, возникает необходимость пересмотра на практике коммерческих организаций РФ порядка учета затрат и исчисления себестоимости

выпускаемой продукции. С этой целью следует обратить внимание на методы учета этих показателей, применяемых за рубежом, которые рассчитаны на основе использования международных стандартов учета и отчетности. А это позволит российским компаниям более эффективно построить учетный процесс по формированию себестоимости выпускаемой продукции и учету затрат.

Рассмотрев отдельные зарубежные методы учета этих показателей, заслуживает внимания учет затрат по системе «Директ-костинг». Преимущества этого метода заключаются в точности и простоте исчисления себестоимости продукции, имеется достаточная возможность установления порога рентабельности (границы убыточности, порог объема продаж), а также своевременно и с большей точностью определить запас прочности предприятия, установить нижние пределы определения цены на выпускаемую продукцию, что позволяет проводить эффективную ценовую политику.

Другой немаловажной проблемой в системе учета затрат и определения себестоимости выпускаемой продукции на современном этапе является несовершенство применяемых отраслевых методических документов. Применяемые методики учета затрат согласно утвержденным нормативным документам не позволяют в достаточной мере учитывать все ситуации, возникающие в результате фактов хозяйственной деятельности организации с различной отраслевой направленностью. В результате эти предприятия в настоящее время испытывают трудности по разработке методического обеспечения учета хозяйственных процессов различных отраслевых структур производственных предприятий.

Обобщая выше сказанное, следует сделать вывод о том, что проблемы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции остаются актуальными до настоящего времени. В условиях рыночной экономики, конкуренции между хозяйственными субъектами, инвестиций, рыночной ценовой политики возникают требования о необходимости совершенствования учета затрат и калькуляции себестоимости продукции.

Список литературы

1. Мельник, М. В. Бухгалтерский учет в коммерческих организациях

[Текст]: учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлениям подготовки «Экономика» и «Менеджмент» / М. В. Мельник, С. Е. Егорова, Н. Г. Кулакова, Л. А. Юданова. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2018. – 480 с.

2. Дружченко, А. С. Проблемы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции в системе современного и отечественного учета [Электронный ресурс] / А. С. Дружченко / Молодой ученый. — 2021. — № 4 (346). — С. 161–164. — Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/346/77754>

3. Каверина, О. Д. Актуальные проблемы исчисления себестоимости [Электронный ресурс] / О. Д. Каверина / Вестник СПбГУ. Серия 5. – 2014. – Вып. 4. – с. 146 - 151 – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-ischisleniya-sebestoimosti/viewer>

4. Адамова, Г. А. Проблемы организации управленческого учета затрат и калькулирования себестоимости [Электронный ресурс] / Г. А. Адамова.

5. Жукова Е. А., Рожкова М. Г. Проблемы управления затратами на предприятии [Электронный ресурс] / Е. А. Жукова / Молодой ученый. — 2017. — № 12. — С. 283–286. — Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/146/41074/>

УДК 330.322

ЗНАЧИМОСТЬ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ НА РЕАЛИЗАЦИЮ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Павлова Наталья Николаевна

студент группы 3501-М

Научный руководитель: Данилов Дмитрий Дмитриевич,

кандидат экономических наук, доцент,

доцент кафедры экономики и менеджмента

Академия ФСИН России, г. Рязань, Российская Федерация

***Аннотация.** В статье раскрывается тема значимости корпоративной культуры на реализацию финансовой стратегии организации в условиях кризиса. Цель исследования – рассмотреть, как корпоративная культура влияет на эффективность деятельности организации.*

***Ключевые слова:** корпоративная культура; финансовая стратегия; кризис*

***Annotation.** The article reveals the theme of the importance of corporate culture for the implementation of the financial strategy of the organization in a crisis. The purpose of the study is to consider how corporate culture affects the effectiveness of the organization.*

***Keywords:** corporate culture; financial strategy; the crisis*

В условиях нестабильной ситуации на мировых рынках, антиковидных ограничений, ведения санкционной политики в отношении нашей страны кризисные явления в российской экономике имеют тенденцию к росту. В начале 2022 г. кризис приобрел достаточно определенные характеристики, которые могут оказать негативное влияние на деятельность российских организаций: рост

инфляции, снижение курса рубля, отток капитала, снижение суверенного рейтинга государства до спекулятивного.

Пока еще руководство организаций не до конца может предсказать и осознать те последствия, которые ждут нашу страну и сам хозяйствующий субъект в ближайшем будущем, но среди управленческого звена растет понимание необходимости принятия стратегических решений, которые кардинально изменят тренд развития российской экономики в направлении улучшения для развития реального экономического сектора. В условиях ограниченности финансовых ресурсов как основного и наиболее ликвидного вида ресурсов предпринимательской структуры самым действенным способом является разработка антикризисной финансовой политики. Именно от грамотно разработанной финансовой стратегии зависит дальнейшее развитие организаций в целом.

В процессе разработки финансовой стратегии важное значение имеет мобилизация внутренних ресурсов и качество управления финансовой деятельностью. Именно грамотно выстроенная корпоративная культура обеспечивает экономический рост, способствует укреплению конкурентных позиций, росту экономической безопасности и эффективности предпринимательской деятельности. Ведь в условиях кризиса организация сталкивается не только с финансовыми проблемами, но и с потерей квалифицированных работников. Поэтому вопросы выстраивания качественной корпоративной культуры и реализации финансовой стратегии организации в условиях кризиса находятся в тесной взаимосвязи друг с другом.

В настоящее время имеется достаточно обширный публицистический материал, исследующий сущность корпоративной культуры. Несмотря на все многообразие трактовок и подходов к пониманию корпоративной культуры, многие из них имеют достаточно большое количество схожих черт.

Используя основополагающие черты большинства определений и особенности влияния корпоративной культуры на эффективность реализации финансовой стратегии организации, под корпоративной культурой будем понимать «нематериальный ресурс организации, представляющий собой систему базовых

представлений и ценностей, разделяемых большинством членов данной организации, выраженную в поведении персонала и символике, на основе которого создается особая технология управления факторами производства и организацией в целом, позволяющая организации формировать конкурентные преимущества и использовать их более эффективным способом, чем это делают конкуренты, т.е. «повышающая конкурентоспособность организации» [4].

Корпоративная культура существенно влияет на эффективность деятельности организации, выступает конкурентным преимуществом любого хозяйствующего субъекта. Она выгодно выделяет его среди основных конкурентов. В условиях кризиса именно стиль взаимодействия внутри коллектива с внешними контактными аудиториями создает необходимые предпосылки для успешной реализации антикризисного управления.

Поэтому в условиях антикризисного управления корпоративная культура означает:

- создание единого командного духа в организации;
- принятие ответственности за результативность деятельности;
- ситуационное лидерство и тактичное изменение стиля в согласованности с особенностями цели;
- признание единого командного решения и согласование его со всеми членами команды [3].

Основными задачами управления корпоративной культурой в организации являются:

- достижение экономических результатов: повышение производительности труда, рентабельности деятельности, качества продукции и стоимости организации в целом;
- повышение организационной эффективности (степени реализации стратегии);
- повышение лояльности персонала компании.

С точки зрения оценки влияния корпоративной культуры на управление организацией ее необходимо рассматривать как нематериальный ресурс,

влияющий на финансовые показатели хозяйствующего субъекта. Поэтому влияние корпоративной культуры на деятельность организации определяется, прежде всего, ее соответствием общей финансовой стратегии. При этом финансовая стратегия опирается на требования рынка, условия внешнего окружения, предполагает «наличие культуры, основанной на индивидуальной инициативе, риске, интеграции различных областей знаний, адекватном восприятии конфликтов и широком горизонтальном общении» [1].

С целью оценки соответствия корпоративной культуры финансовой стратегии организации необходимо рассматривать ее со следующих позиций:

- степень важности каждой поставленной задачи корпоративной культуры для обеспечения успеха разработанной финансовой стратегии;
- совместимость задач с тем аспектом корпоративной культуры, который призван обеспечить ее выполнение [5].

Первоначально проводится изучение и оценка корпоративной культуры с целью установления соответствия утвержденных приоритетных задач с «культурными» нормами и ценностями, сложившимися в организации. С помощью различных методик определяется фактическое и идеальное представление о корпоративной культуре. На основании этого руководство организации может выстраивать логическую последовательность принимаемых решений в целях достижения результата, максимально приближенного к желаемому.

На следующем этапе проводится анализ финансового состояния организации, изучается ее финансовая стратегия и оцениваются особенности реализации в существующих условиях хозяйствования. При этом оценивается как целевая финансовая стратегия, так и ресурсная финансовая стратегия.

Целевая финансовая стратегия включает в себя стратегию роста стоимости компании, стратегию роста объемов продаж, стратегию роста прибыли. Данные подвиды стратегии могут реализовываться как самостоятельно, так и в комбинации друг с другом.

Ресурсная финансовая стратегия включает в себя стратегию самофинансирования и инвестиционную финансовую стратегию. Она влияет на финансовую

устойчивость организации, т. е. достижение такого финансового состояния, при котором компания эффективно использует денежные средства. Это в свою очередь обеспечивает непрерывный процесс производства и продаж.

Как указывает М. М. Серебряков, нарушение финансовой устойчивости способствует снижению конкурентоспособности компаний и, как следствие, стратегия не соответствует рыночным условиям [2]. Это в свою очередь приводит к финансовому кризису в организациях.

Всесторонне учитывая финансовые возможности организации, объективно рассматривая характер внутренних и внешних факторов, финансовая стратегия обеспечивает соответствие ее финансово-экономических возможностей условиям, сложившимся на рынке.

На итоговом этапе формируется корпоративная культура, которая будет способствовать успешной реализации финансовой стратегии организации в условиях кризиса. Оценка результативности проводится на основании анализа финансового состояния и успешности преобразований, сложившихся в результате реформирования корпоративной культуры компании. На данном этапе может быть осуществлена корректировка по требующим этого статьям.

В целом можно констатировать, что концепция формирования корпоративной культуры в отечественных организациях, способствующей максимально эффективной реализации финансовой стратегии в условиях кризиса относительно нова. В настоящее время продолжаются исследования как на теоретическом уровне, так и в практическом плане, коррелируются разнообразные определения, пояснения, рекомендации, разрабатываются новые подходы к оценке корпоративной культуры с точки зрения реализации финансовой стратегии организации. Но современные руководители уже пришли к пониманию значимости и важности феномена формирования культуры своих хозяйствующих субъектов в общей эффективности менеджмента. Новые подходы к корпоративной культуре с точки зрения финансовой стратегии организации в условиях кризиса будут продолжать развиваться, учитывая новые тенденции в управлении и в современном экономическом и политическом пространстве.

Список литературы

1. Кузьменко Н. И. Формирование корпоративной культуры образовательной организации / Территория науки. – 2017. /<https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-korporativnoy-kultury-obrazovatelnoy-organizatsii>.
2. Серебряков М. М. Особенности финансовых стратегий российских компаний / Финансы, денежное обращение и кредит. – 2010. – № 11(72). – С. 217–220.
3. Спивак В. А. Организационное поведение: учебное пособие. – М.: Издательство Юрайт, 2020. – 207 с.
4. Торгунакова Е. В. Механизм управления корпоративной культурой предпринимательских структур: учебное пособие. – СПб.: Издательство Санкт-Петербургского университета управления и экономики, 2014. – 176 с.
5. Управление организационными нововведениями: учебник и практикум / А. Н. Асаул, М. А. Асаул, И. Г. Мещеряков, И. Р. Шегельман; под ред. А. Н. Асаула. – М.: Издательство Юрайт, 2021. – 289 с.

ГЕОЛОГО-МИНЕРАЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 553.43

ПРИМЕНЕНИЕ МЗСБ ПРИ ПОИСКЕ МЕДНЫХ РУД НА ПРИМЕРЕ ВОСТОЧНО-МАЙСКОГО УЧАСТКА ЗМЕИНОГОРСКО- БЕРЕЗОВОГОРСКОЙ ПЛОЩАДИ

Габидуллин Камиль Рашидович

студент-бакалавр

Бадретдинов Айнур Газинурович

студент-бакалавр

Научный руководитель: Ибрагимов Шамиль Зарифович,

к.н. (доцент)

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»

Институт геологии и нефтегазовых технологий

***Аннотация.** В статье говорится о методе ЗСБ, об областях применения метода, о применении данного метода при поиске медных руд, а также показаны результаты исследований и проведено сравнение с геологией района.*

***Ключевые слова:** геофизика, электроразведка, зондирование становлением поля, геология, медные руды*

***Abstract.** The article talks about the method of the FSS, the areas of application of the method, the application of this method in the search for copper ores, and also shows the results of research and a comparison with the geology of the area.*

***Key words:** geophysics, electrical prospecting, field sounding, geology, copper ores*

Введение

Зондирование становлением поля в ближней зоне (метод ЗСБ) - широко известная и развитая в мире технология индуктивной импульсной электроразведки. Метод ЗСБ позволяет решать «структурно-картировочные задачи

различного назначения и масштабов». Основная задача метода – выделение зон с аномально высокой проводимостью.

ЗСБ - метод с импульсным контролируемым источником, основанный на изучении поля переходных процессов, которое возбуждается в земле при изменении тока в источнике.

Практически создать токовый импульс сложно, поэтому процесс возбуждения поля в исследуемой среде вызывается включением-выключением тока в генераторной петле. Это поле вызывает в приемной петле ЭДС, которую называют «переходной характеристикой среды» или «сигналом становления поля». В результатах измерений этой ЭДС содержатся сведения об исследуемой среде, характеристики которой затем определяются в процессе интерпретации. Эффективность определяется дифференциацией слоев, слагающих исследуемую толщу, по удельному электрическому сопротивлению [1].

Технология проведения исследований

Площадные зондирования М-ЗСБ с глубиной 500-1000 м выполнялись в 2014 г. на Восточно-Майском (4,5 кв. км) участке.

Зондирование выполнено с незаземленной генераторной петлей размером стороны 400х400 м (Рис. 1). Ток двуполярный, П-образной формы с амплитудой стабилизации 24А.

Измерительная петля представляла широкополосные мобильные индукционные датчики с моментом $M=2500\text{м}^2$.

Диаграмма токовых импульсов была выбрана исходя из длительности переходного процесса и составляла 50мс ток - 50мс пауза.

Использованный провод марки ГПМП с погонным электрическим сопротивлением 3 Ом*км.

Синхронизация приёмников и генератора, а также выход на проектную точку измерения производились по GPS–GLONASS-системе.

Системы наблюдений на участках приведены на рисунке 2.

В начале и в конце каждого маршрута проводились контрольные измерения на одной из выбранных точек сети.

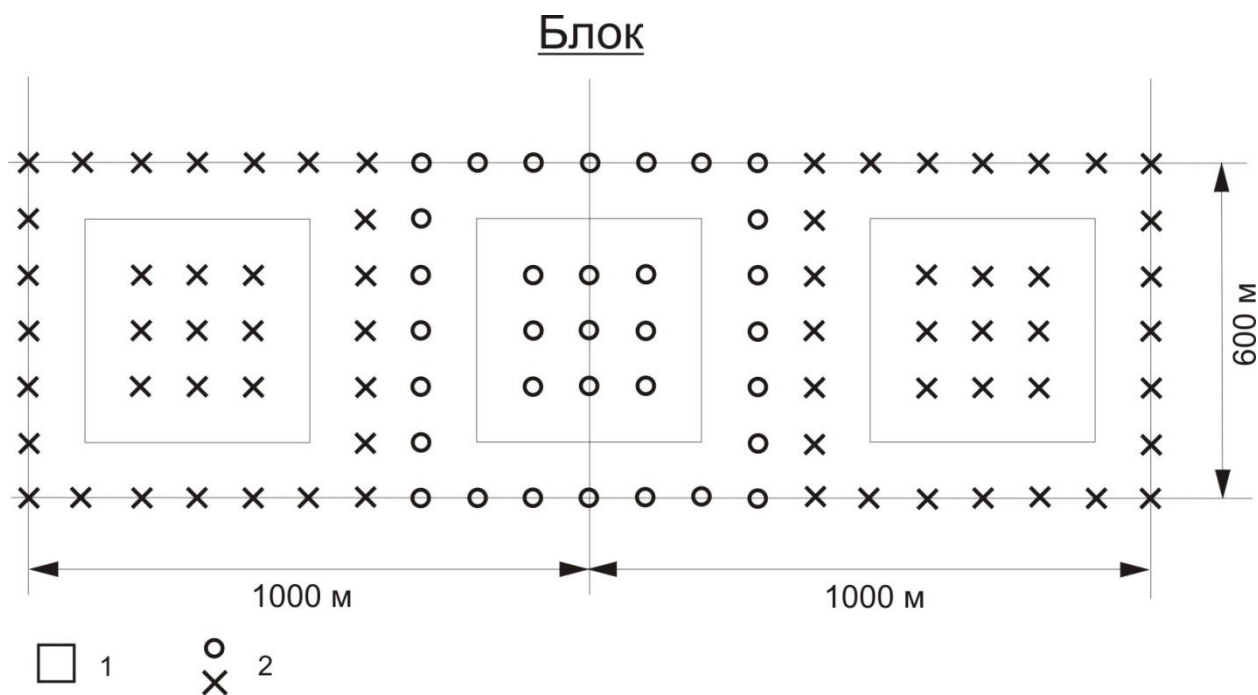


Рисунок 1 - Схема блока раскладки генераторных петель
и измерительных датчиков
1 – генераторная петля, 2 – точки измерения

Первичная обработка полевых материалов проводилась в полевой период и включала в себя ввод данных и координат в компьютер, медианное осреднение и ручную сшивку четырёх режимов регистрации для получения единой кривой ЭДС (программа «DesantAnalyze»). Обрезка графиков $\varepsilon(t)$ в области шумов, а также фильтрация производится в программе HORIZON (ООО «Техпроект»). Интерпретация проведена с использованием программного комплекса EM-DATA Processor, который позволяет обрабатывать данные площадных съемок.

Контроль измерений осуществлялся на соосных и выносных точках. На рядовых наблюдениях критерием, в большинстве случаев, служит сходимость наблюденных кривых соосного и разнесённых измерений в поздней стадии процесса.

Объем контрольных измерений выполняемых электроразведочных работ составляет не менее 5% от общего объема измерений. Погрешность σ_E , % оценивалась как среднее относительное отклонение в рабочем интервале времен значений $E(t)$, измеренных каждым комплектом аппаратуры (Импульс-Д) к значениям $E(t)$ эталонной кривой, которая в свою очередь рассчитывалась как

среднеарифметическое по всем комплектам измерительной аппаратуры.

В камеральный период проводилось построение временных (погоризонтных) срезов – карт изолиний кажущихся удельных сопротивлений, а также, что не менее важно при изучении геологического строения площади (участков), качественных (временных) геоэлектрических разрезов.

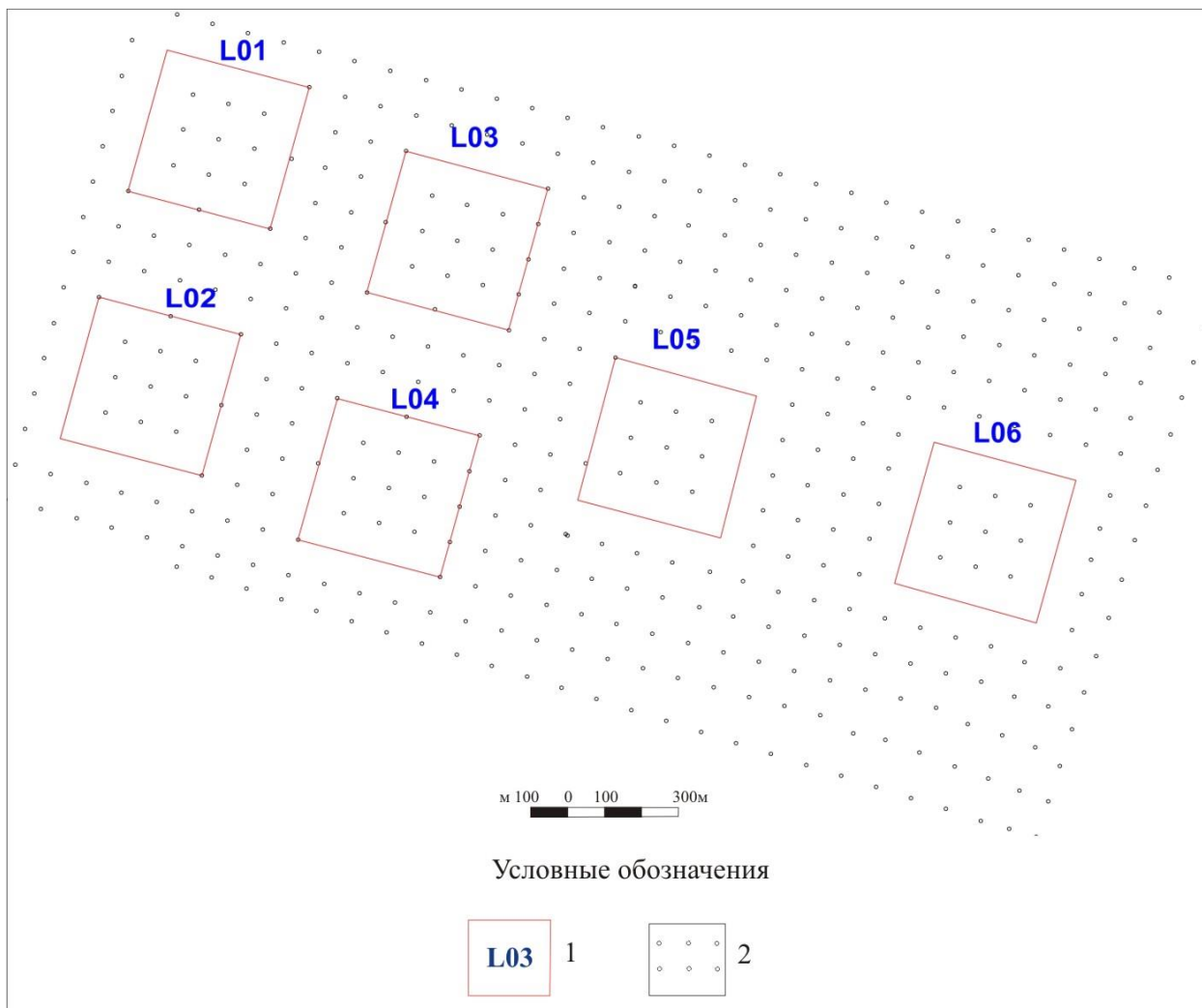


Рисунок 2 - Схема расположения генераторных контуров и точек зондирования на участке Восточно-Майский
1 – генераторные контуры и их номера, 2 – точки зондирований

Результаты

Результаты электромагнитного зондирования на Восточно-Майском участке представлены полем кажущихся сопротивлений. По структуре поле рк довольно сложное, особенно в районе Майского месторождения, где и геологическая обстановка более сложная. Большая часть Березовогорской площади, ее северная часть, представлена относительно высокоомным геоэлектрическим

разрезом, со значениями ρ_k 300–500 Омм и даже более. С глубиной кажущееся сопротивление повышается. В районе Восточно-Майского участка наблюдаются локальные, размерами до 900 м, высокоомные ореолы интенсивностью свыше 10000 Омм с не выясненной пока «природой». Во всех случаях ореолы прослеживаются на всю глубину зондирования до 450м. Оруденение месторождения приурочено к месту резкой смены проводящей области на непроводящую. Именно здесь создаются все необходимые для аккумуляции металла условия. Месторождение локализовано на фронте рудоносного потока, где высокоомная область выступает в роли некоего барьера.

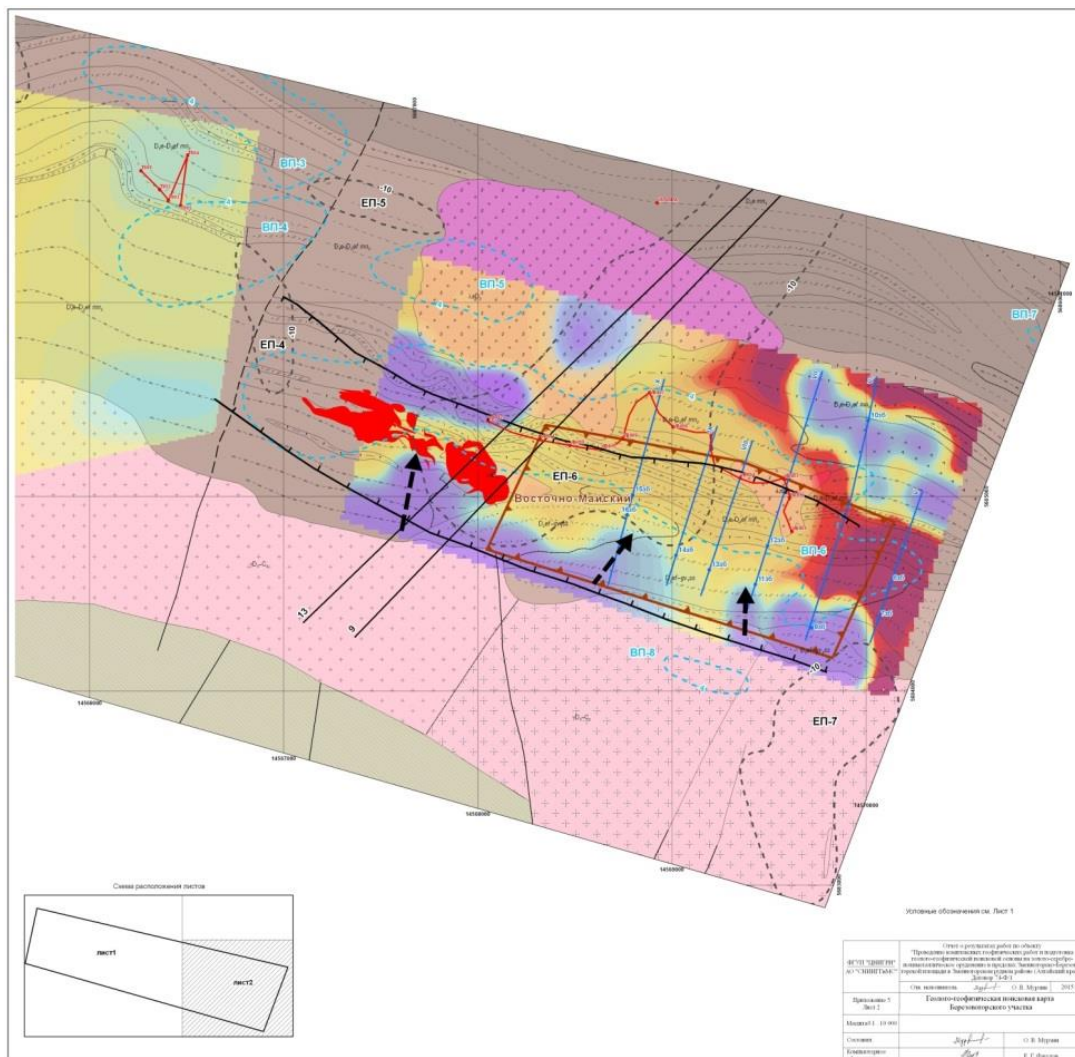


Рисунок 3 - Восточно-Майский участок

Довольно хорошо видна на разрезах зависимость параметров (мощность рудных тел) от горизонтального градиента изолиний кажущихся сопротивлений, в геологическом строении, в целом, соответствующего углу падения породных

комплексов и рудных тел.

На Восточно-Майском участке наиболее перспективной по нашим данным являлась западная его часть (профиля VIII, IX, X) (Рис. 4 – 5). Здесь был установлен сравнительно пологопадающий в южном направлении значительный горизонтальный градиент изолиний кажущихся сопротивлений, сходный с таковым в эталонных профилях, вскрывающих рудные тела на Майском месторождении.

Восточная часть участка (профиля V, VI, VII) (Рис. 4) по геофизическим данным слабо перспективна. Это отчетливо проявилось в поле кажущихся сопротивлений в виде узкого крутопадающего горизонтального градиента изолиний кажущихся сопротивлений, что не благоприятно для размещения полиметаллического оруденения.

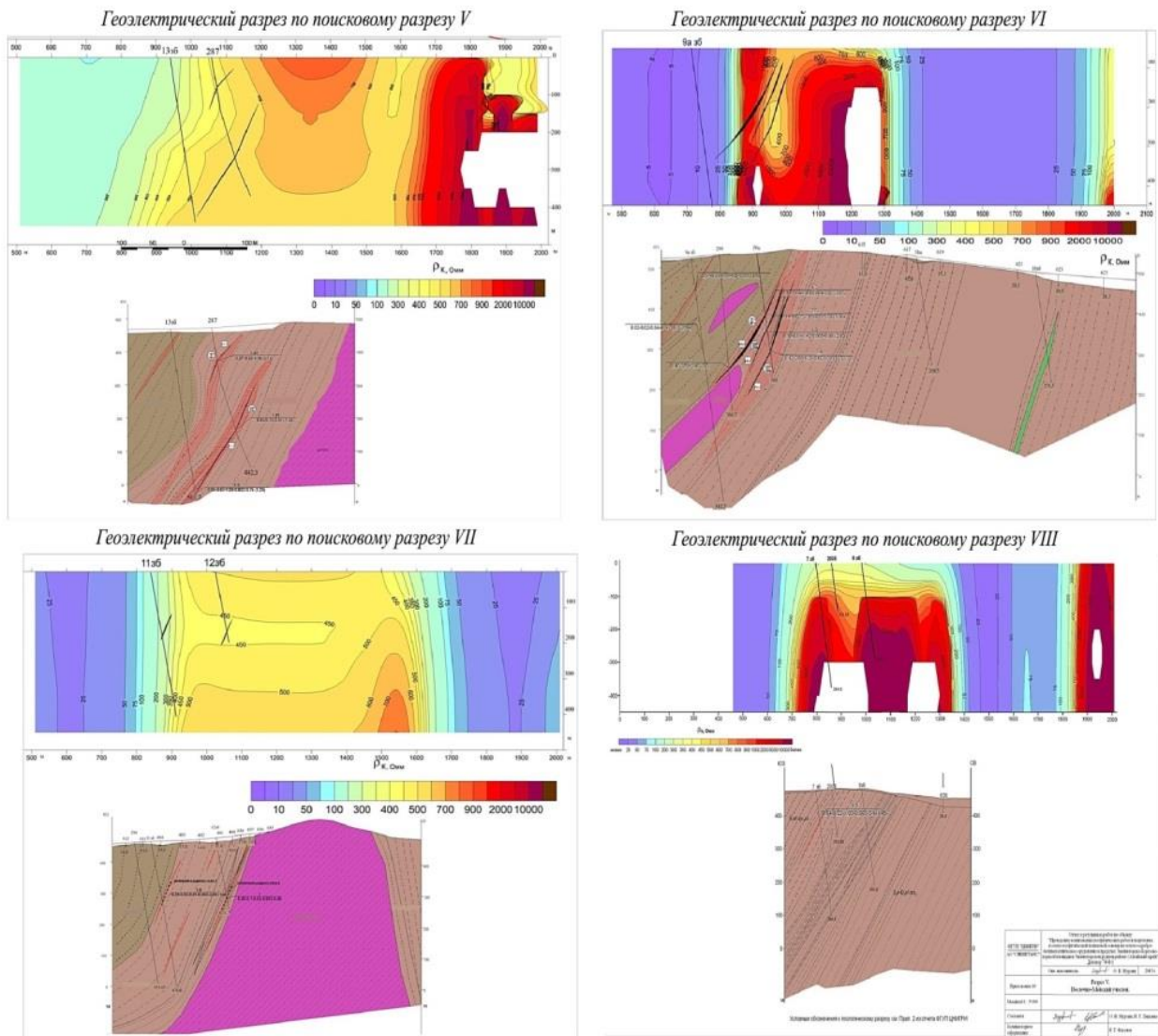


Рисунок 4 - Геоэлектрические разрезы (V–VIII) Восточно-Майского участка

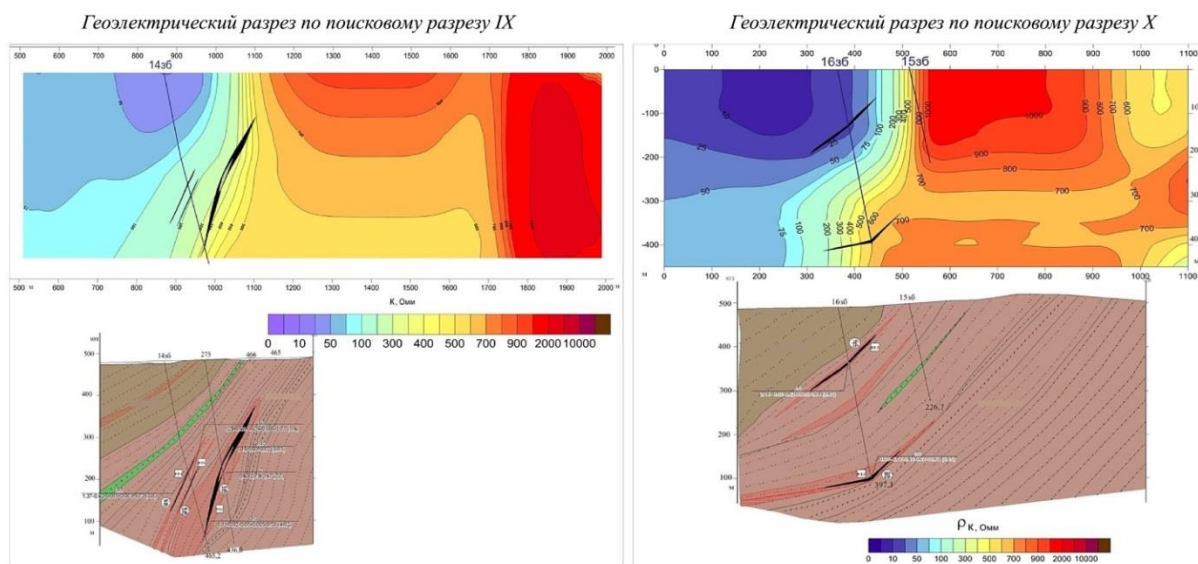


Рисунок 5 - Геоэлектрические разрезы (IX-X) Восточно-Майского участка

Выводы

По результатам проведения МЗСБ на Восточно-Майском участке были выявлены аномалии, которые, предположительно, связаны с рудопроявлением. Через выявленные аномалии были построены геоэлектрические разрезы, которые сравнили с соответствующими геологическими разрезами. По данным аномалиям были выставлены точки бурения для полного подтверждения наличия руд.

Проведенное поисковое бурение подтвердило прогнозы. Так в восточной половине Восточно-Майского участка практически значимого полиметаллического оруденения выявлено не было, а в западной части участка были локализованы рудные тела, по которым проведена оценка прогнозных ресурсов цветных металлов кат. Р₁.

Список литературы

1. <https://neftegaz.ru/science/development/331647-metod-zsb-zondirovanie-stanovleniem-polya-v-blizhney-zone/>

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 343.8

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ КОНТРОЛЯ ЗА УСЛОВНО-ДОСРОЧНО ОСВОБОЖДЕННЫМИ

Ерошенко Эдуард Иванович

магистрант

ФКОУ ВО «Пермский институт ФСИН России»,

город Пермь

***Аннотация.** Статья посвящена рассмотрению законодательной новеллы в части осуществления контроля за условно-досрочно освобожденными. Выявлены некоторые проблемы в части контрольных функций уголовно-исполнительных инспекций и предложены основные направления совершенствования контроля за условно-досрочно освобожденными.*

The article is devoted to the consideration of the legislative novelties in terms of the control over the parolees. Some problems have been identified in terms of the control functions of penal enforcement inspections and the main directions for improving the control of parolees have been proposed.

***Ключевые слова:** условно-досрочно освобождение, уголовно-исполнительная инспекция, контроль за освобожденными условно-досрочно, исполнение наказаний*

***Keywords:** conditional early release, penal enforcement inspection, control over those released on parole, execution of punishments*

Право на условно-досрочное освобождение (далее – УДО) от отбывания наказания представляет собой право, которое возникает у осужденных лиц при условии выполнения ими конкретных условий, которым они могут воспользоваться.

В законодательстве РФ на протяжении довольно долгого периода времени – с даты введения в действие Уголовного кодекса РФ 1996 г. (далее – УК РФ) имелаась проблема в контексте единообразного применения ст. 79 УК РФ в части вопросов осуществления контроля за условно-досрочно освобожденными.

До недавнего времени институт УДО не отличался четкой определенностью, кто именно должен контролировать лиц, освобожденных условно-досрочно. После удовлетворения ходатайств осужденных судами возлагалась обязанность по осуществлению контрольной функции за условно-досрочно освобожденными в основном на сотрудников полиции Министерства внутренних дел РФ, в некоторых случаях – на сотрудников уголовно-исполнительных инспекций (далее – УИИ) ФСИН России. Такая практика наглядно демонстрировала недостаточность и разрозненность урегулирования вопросов реализации контроля.

Тем самым, в качестве крайне важного аспекта анализируемого правового института выступало установление конкретного органа, в функционал которого входит осуществление контроля за условно-досрочно освобожденными лицами. По смыслу нормы ч. 6 ст. 79 УК РФ, контроль за поведением лица, освобожденного условно-досрочно, осуществляется уполномоченным на то специализированным государственным органом [1]. Однако, ни уголовное, ни в уголовно-исполнительное законодательство не содержит четкой дефиниции о наименовании конкретного государственного органа, призванного осуществлять контрольную функцию.

Указанная проблематика нашла свое разрешение со вступлением в законную силу Указа Президента РФ от 02.03.2021 № 119 «О внесении изменений в Положение о Федеральной службе исполнения наказаний, утвержденное Указом Президента Российской Федерации от 13 октября 2004 г. № 1314» [3], который наконец-таки четко определил специализированный государственный орган контроля за поведением условно-досрочно освобожденных лиц, а именно – уголовно-исполнительные инспекции.

Таким образом, указом главы государства обязанности по контролю за досрочно освобожденными закреплены за ведомством ФСИН.

Несмотря на столь позитивный шаг гармонизации законодательства в сфере института УДО, все же имеются некоторые несовершенства.

Так, законодатель в ч. 2 ст. 79 УК РФ указал, что «применяя условно-досрочное освобождение, суд может возложить на осужденного обязанности» [1]. Из содержания нормы закона следует, что возложение обязанностей на лиц, освобожденных условно-досрочно – лишь право, но не обязанность суда. По данным исследований в части анализа постановлений судов, в 21 % случаев в отношении освобожденного условно-досрочно вообще не было возложено никаких обязанностей, были возложены одна или две обязанности – 57 %, возложено более двух обязанностей в 22 % случаев [7, с. 131].

В большинстве решений судов об УДО установлены такие обязанности, как: не менять постоянного места жительства, работы, учебы без уведомления специализированного государственного органа. Более того, не во всех решениях судом возлагаются на условно-досрочно освобожденного обязанности являться в специализированный контрольный орган для регистрации.

Очевидно, что условно-досрочное освобождение от наказания без возложения обязанностей представляется не совсем разумным, так как применяя условно-досрочное освобождение к осужденному, следовало бы принять меры для профилактики рецидивной преступности, а возложение обязанностей на освобождающегося является сдерживающим фактором в противоправном поведении освободившихся условно-досрочно.

Представляется, что если бы судами в соответствии с законом возлагались обязанности на всех освобожденных условно-досрочно, то это позволило бы существенно повысить эффективность данного института, а также способствовало дальнейшему исправлению освобожденных.

Тем самым, вопрос в части обязанностей, возлагаемых на условно-досрочно освобождаемых, которые должны им выполняться в течение оставшейся не отбытой части наказания, остается сегодня одним из актуальных.

В этой связи полагаем, что в ч. 2 ст. 79 УК РФ должно быть исключено слово «может», и во всех случаях судам следует устанавливать обязанности

освобожденным условно-досрочно от наказания, а именно: обязанность не выезжать за пределы территории соответствующего муниципального образования, обязанность не менять место жительства либо пребывания, место работы и(или) учебы без согласия государственного специализированного органа, реализующего контроль. Кроме этого, важно возлагать на условно-досрочно осужденного обязанность являться для регистрации в специализированный орган, осуществляющий контроль.

В рамках установления порядка осуществления контроля за лицами с УДО ФСИН России разработана «Последовательность действий по осуществлению контроля за поведением лиц, освобожденных условно-досрочно от отбывания наказания» (далее – Последовательность) путем направления указания в территориальные органы. Данная последовательность аналогична информации, содержащейся в приказе Минюста России от 20.05.2009 № 142 «Об утверждении Инструкции по организации исполнения наказаний и мер уголовно-правового характера без изоляции от общества» [4] (далее – Инструкция). Стоит отметить, что Последовательность лишена свойств закона, что на практике приводит к возникновению проблем толкования со стороны сотрудников в рамках предъявления законных требований к осужденным с УДО и при рассмотрении материалов, направляемых в суд [6, с. 91].

Так, при осуществлении контроля за поведением лица с УДО у сотрудников УИИ возникает ряд проблем, связанных с проведением первоначальных розыскных мероприятий (далее – ПРМ) и их оформлением в законное требование для дальнейшей передачи в суд на основаниях п. «а» ч. 7 ст. 79 УК РФ и отмене условно-досрочного освобождения и исполнении оставшейся не отбытой части наказания.

Судом, при принятии решения об отмене УДО, на основании п. «а» ч. 7 ст. 79 УК РФ, осужденный должен быть признан злостным уклоняющимся.

В соответствии с разъяснениями высшей судебной инстанции в постановлении Пленума Верховного суда от 21.04.2009 № 8 «под злостным уклонением от выполнения обязанностей, возложенных судом на осужденного следует

понимать повторное невыполнение таких обязанностей после вынесения органом, контролирующим поведение осужденного, письменного предупреждения о возможности отмены условно-досрочного освобождения» [5].

Данное постановление не содержит в понятии «злостное уклонение» такой категории условно-досрочно освободившихся, как осужденные, скрывшиеся с места жительства и местонахождение которых неизвестно.

Так, на сегодня законом не конкретизирован вопрос об объявлении в розыск и задержании условно-досрочно освобожденного, который скрылся с места жительства и его местонахождение неизвестно, в связи с чем в отношении вышеуказанной категории лиц УИИ и другие службы уголовно-исполнительной системы не правомочны применять положения ст. 18.1. УИК РФ «Объявление розыска и осуществление оперативно-розыскной деятельности при исполнении наказаний, не связанных с изоляцией осужденных от общества» [2].

Для решения обозначенной проблемы необходимо внесение изменения в ч. 1 ст. 18.1 УИК РФ в части дополнения списка лиц, состоящих на учете УИИ, дополнительной категорией – условно-досрочно освобожденный, в отношении которых сотрудники УИИ смогут законно проводить ПРМ.

Кроме всего прочего, с целью законодательного урегулирования осуществления уголовно-исполнительными инспекциями контроля за лицами, освобожденными от наказания условно-досрочно, является целесообразной корректировка УИК РФ, путем включения в текст кодекса главы «Осуществление контроля за поведением лиц, освобожденных условно-досрочно».

Также требуется принятие ведомственных нормативно-правовых актов, регулирующих порядок осуществления контроля инспекциями за поведением лиц, освобожденных условно-досрочно.

Таким образом, предложенные законодательные инициативы могут являться направлениями по совершенствованию порядка осуществления контроля за условно-досрочно освободившимися, что, в свою очередь, может способствовать повышению эффективности применения института условно-досрочного освобождения.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 28.01.2022, с изм. от 24.02.2022) / Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.
2. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 8.01.1997 № 1-ФЗ (в ред. от 21.12.2021) / Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 2. – Ст. 198.
3. Указ Президента Российской Федерации от 02.03.2021 № 119 «О внесении изменений в Положение о Федеральной службе исполнения наказаний, утвержденное Указом Президента Российской Федерации от 13 октября 2004 г. № 1314» / Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202103020039?index=0&rangeSize=1> (дата обращения: 06.03.2022).
4. Приказ Минюста России от 20.05.2009 № 142 (ред. от 22.08.2014) «Об утверждении Инструкции по организации исполнения наказаний и мер уголовно-правового характера без изоляции от общества» (Зарегистрировано в Минюсте России 25.06.2009 № 14140) / Российская газета. – 2009. – № 151.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.04.2009 № 8 (ред. от 28.10.2021) «О судебной практике условно-досрочного освобождения от отбывания наказания, замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания» / Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2009. – № 7.
6. Кононов, К. В. Осуществление контроля за лицами, освобожденными условно-досрочно / К. В. Кононов, Д. И. Гаврилов / Уголовно-исполнительная система сегодня: взаимодействие науки и практики: материалы XXI Всероссийской научно-практической конференции. – Новокузнецк, 2021. – С. 89–91.
7. Разбирин, Л. И. Контроль за поведением лиц, освобожденных от наказания условно-досрочно / Л. И. Разбирин, Т. В. Селезнева / Развитие уголовно-исполнительной системы: организационные, правовые и экономические аспекты: Сборник материалов международной научно-практической конференции. – Новосибирск, 2021. – С. 130–134.

УДК 343.81

**ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРЕДУПРЕЖДЕНИИ
ПРЕСТУПЛЕНИЙ СРЕДИ ЛИЦ, ОСВОБОЖДЕННЫХ
УСЛОВНО-ДОСРОЧНО**

Ерошенко Эдуард Иванович

магистрант

ФКОУ ВО «Пермский институт ФСИН России»,

город Пермь

Аннотация. В статье проведен ретроспективный анализ развития российского законодательства в сфере предупреждения преступлений лицами, освобожденными условно-досрочно. Обосновано, что с учетом опыта исторического развития, современное законодательство РФ отличается довольно эффективной системой предупреждения преступлений со стороны условно-досрочно освобожденных лиц. Тем не менее, требуется дальнейшее совершенствование законодательства в части обеспечения исправления осужденных посредством должного контроля со стороны уполномоченных органов.

The article provides a retrospective analysis of the development of Russian legislation in the field of crime prevention by persons released on parole. It is proved that, taking into account the experience of historical development, the modern legislation of the Russian Federation is distinguished by a fairly effective system of crime prevention on the part of parolees. Nevertheless, further improvement of legislation is required in terms of ensuring the correction of convicts through proper control by authorized bodies.

Ключевые слова: предупреждение преступности, условно-досрочное освобождение, исправление осужденных, контроль, уголовная

ответственность

Keywords: *crime prevention, parole, correction of convicts, control, criminal liability*

Институт предупреждения преступности среди лиц, освобожденных условно-досрочно, его возникновение и развитие, надлежит рассматривать в совокупности с историей возникновения и развития института условно-досрочного освобождения в целом.

Впервые в российском законодательстве институт условно-досрочного освобождения появляется в 1909 году, когда принимается закон «Об условно-досрочном освобождении». И уже в данном правовом источнике, помимо оснований и условий такого освобождения, предусматриваются определенные меры, направленные на недопущение совершения лицами, освобожденными от отбывания наказания, новых преступлений: передача досрочно-освобожденного на весь неотбытый срок, под наблюдение и на попечение местного общества патронажа или местного Комитета, или отделения Общества попечительного о тюрьмах [4, с. 64].

В рассматриваемый период условно-досрочное освобождение признавалось не только «наградой» для осужденного за его надлежащее поведение, усердие в работах, наиболее важной его функцией выступала мотивация осужденных к исправлению, в том числе уже и после того, как они были освобождены из мест лишения свободы, поскольку указанные лица осознавали, что все их действия в тот период, пока наказание до конца не отбыто, находятся под пристальным вниманием соответствующих органов и допущение малейшего нарушения требований к поведению повлечет за собой возвращение в места лишения свободы. В то же время, в качестве недостатка действующей на тот момент системы контроля за лицами, освобожденными условно-досрочно, следует обозначить отсутствие регламентации такого контроля, то есть его содержание не раскрывалось. Более четко закон говорил лишь о помощи таким лицам.

Дальнейшее развитие предупредительных мер по отношению к лицам, освобождаемым из мест лишения свободы условно-досрочно, приходится на

советский период, однако, длительное время каких-либо существенных изменений в данной сфере не происходит. Так, контроль за лицами, которые были освобождены из мест лишения свободы, как и в дореволюционном законодательстве не получает своего четкого закрепления, по отношению к данной категории профилируемых лиц предусматривается только одно требование – не совершать новых преступлений. И длительное время данное требование претерпевает лишь несущественные изменения – меняются виды и категории преступлений, от совершения которых должен воздерживаться условно освобожденный [6, с. 26].

Наиболее полная законодательная регламентация анализируемого института появляется в 60-80-е гг. XIX в., поскольку он находит свое закрепление и в уголовном законе, и в ИТК РСФСР. При этом впервые закрепляются требования к контролю за условно-досрочно освобождаемыми лицами, среди которых:

- обеспечение бытовых условий данных лиц, их трудоустройство;
- наблюдение за условно-досрочно освобожденными лицами на протяжении всего неотбытого срока.

В этот же период расширяется круг субъектов контроля за условно-досрочно освобожденными, поскольку предусматривается, что возможно освобождение от отбывания наказания условно-досрочно некоторых лиц, если определенный трудовой коллектив возьмет на себя обязанность наблюдения за данным лицом весь неотбытый срок, и проведения в течение данного времени воспитательной работы с данным лицом.

В дальнейшем правовое регулирование предупредительной деятельности, реализуемой в отношении лиц, освобожденных условно-досрочно, получает свое развитие лишь после вступления в действие УК РФ [1] и УИК РФ [2]. Как специфику рассматриваемого института в настоящее время, видится возможным рассматривать его существенную гуманизацию. Вопросы предупреждения преступлений сейчас регулируются значительно более подробно, чем это имело место в советский период, однако, говорить о решении всех проблем в данной сфере было бы неверным. Проанализируем, какие положительные и отрицательные аспекты можно выделить применительно к анализируемому институту.

Условно-досрочное освобождение, несомненно, направлено на исправление осужденных, предоставление им возможности доказать факт переориентации их поведения с преступного на общественно-полезное и за рамками исправительных учреждений. При этом, государство, осознавая то, что нередко лица, попавшие в места лишения свободы, могут быть склонны к совершению повторных преступлений, устанавливает обязательный контроль за такими лицами.

В соответствии с уголовным законодательством, на осужденного может быть возложено исполнение ряда обязанностей в течение того срока, который не был ими отбыт. При этом законодатель определяет, что контролировать факт соблюдения данных требований, должен уполномоченный орган, обязанный, кроме того, и обеспечивать защиту прав и свобод рассматриваемой категории лиц. В том же случае, когда выявляется факт нарушения обязанностей лицом, освобожденным условно-досрочно, уполномоченный орган обязан обеспечить привлечение данных лиц к ответственности.

Однако, здесь возникает важный вопрос: а каким же органом должен осуществляться контроль за лицами, условно-досрочно освобожденными от отбывания наказания. Ни УК РФ, ни УИК РФ здесь никакого четкого понимания не дает.

Следует обратить внимание на тот факт, что многие исследователи отмечают значительное сходство института условно-досрочного освобождения с институтом условного осуждения. В частности, выделяют следующие общие черты:

- при условном осуждении на осужденного возлагается исполнение обязанностей, закрепленных в ст. 73 УК РФ, а при условно-досрочном освобождении они могут возлагаться на освобожденного;
- и за условно осужденными, и за условно-досрочно освобожденными осуществляется контроль уполномоченным органом;
- при нарушении обязанностей лицо направляется для отбывания наказания реально;
- правоотношения действуют до окончания срока наказания [5, с. 12].

Условно-досрочное освобождение – это специфическая форма уголовной ответственности осужденных, которая состоит из установления определенных обязанностей таких лиц и ответственности за их нарушение. Обязанности условно-досрочно освобожденных – это совокупность правил поведения, включающих запреты, ограничения и требования, подлежащие обязательному соблюдению. Данные обязанности – это меры государственного принуждения осужденных к правопослушному поведению. Их цель – закрепить те результаты исправления, которые удалось достичь при отбытии лицом наказания в виде лишения свободы. Ответственность же осужденных, представляющая собой отмену так называемых «льгот» и направление их для отбытия наказания в места лишения свободы – это форма обеспечения исполнения данных обязанностей, форма реакции государства на допущенные нарушения, свидетельствующие о том, что цель исправления осужденного не достигнута.

Возможность отмены условно-досрочного освобождения следует из ч. 7 ст. 79 УК РФ, при этом, законодатель указывает основания для данной процедуры: уклонение лицом от исполнения тех обязанностей, которые возложил на него суд в качестве условий условно-досрочного освобождения; совершение правонарушения. При этом, в качестве уклонения рассматриваются лишь те случаи, когда условно-досрочно освобожденный не исполняет обязанности, возложенные на него, без уважительных причин. И такой подход законодателя видится вполне верным и отвечающим принципу гуманизма, поскольку нельзя исключить ситуации, когда условно-досрочно освобожденный предпринимает все меры к исправлению, но в силу определенных обстоятельств не может исполнить ту или иную обязанность. Отсутствие подобной оговорки могло бы свести на нет сущность самого института условно-досрочного освобождения, когда одинаковые меры (отмена УДО и направление лица для отбывания наказания) применялись бы и к лицам, которые злостно уклоняются от исполнения своих обязанностей, и к лицам, которые стремятся к исправлению.

Таким образом, институт условно-досрочного освобождения служит реализации мер по исправлению осужденных, частному и общему

предупреждению. Соответственно, и значение данного института достаточно велико.

В то же время, нельзя обойти вниманием о вопрос о том, что законодатель крайне скромен в регламентации рассматриваемого института, это находит свое выражение и в нечетких формулировках ряда правовых понятий, и к отсутствию разрешения ряда вопросов в законодательных нормах, что приводит к проблемам в правоприменительной практике и не позволяет достаточно эффективно реализовывать данный институт для тех целей, для которых он и был введен.

Так, уже обращалось внимание на тот факт, что, несмотря на сходство института условно-досрочного освобождения с институтом условного осуждения, субъект исполнения анализируемого института до настоящего времени четко не определяется ни в уголовно-правовых нормах, но в нормативно-правовых актах Президента и Правительства России. Формулировка, в соответствии с которой контроль за условно-досрочно освобожденными лицами осуществляется «уполномоченным на то специализированным органом, устанавливаемым государством» ясности не добавляет.

В то же время, из п. 26 ч. 1 ст. 12 закона, регламентирующего деятельность сотрудников полиции [3], следует, что контроль (надзора) за соблюдением лицами, освобожденными судом от дальнейшего отбывания назначенного уголовного наказания в виде лишения свободы, предусмотренных для них обязанностей в виде требований, запретов и ограничений, выступает в качестве обязанностей полиции. Представляется, что такой подход не может в полной мере обеспечить эффективность реализации рассматриваемого института, так как в силу наличия разнообразных задач, полиция не в состоянии в должной мере контролировать соблюдение условно-досрочно освобожденными лицами своих обязанностей, способствовать им в исправлении, оказывать необходимую помощь. Представляется, что было бы более целесообразным создать специализированный уполномоченный орган – субъект контроля за условно-досрочно освобожденными – на базе уголовно-исполнительных инспекций, являющихся структурными подразделениями ФСИН России.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что институт условно-досрочного освобождения в нашей стране существует уже второй век (с 1909 года), и на всем периоде своего развития он в качестве своей основной задачи имел исправление осужденных, которое обеспечивается контролем со стороны уполномоченных органов. Однако, за все время существования данного института, его правовое регулирование не отличалось необходимой четкостью, что препятствует эффективной реализации его в целях предупреждения преступлений со стороны условно-досрочно освобожденных лиц. Так, на протяжении длительного периода времени не содержалось указания на тот факт, какие существуют меры контроля за данными лицами, однако, был определен субъектный состав органов, осуществляющих данный контроль. В настоящее же время закон предусматривает, какие обязанности могут возлагаться на условно-досрочно освобожденных лиц, какую ответственность они могут нести в данном случае, однако, четко не определен субъект контроля. Представляется, что он должен быть возложен на специализированный уполномоченный орган, который надлежит для данных целей создать в структуре ФСИН России на базе уголовно-исполнительных инспекций.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 28.01.2022, с изм. от 24.02.2022) / Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.
2. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 8.01.1997 № 1-ФЗ (в ред. от 21.12.2021) / Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 2. – Ст. 198.
3. Федеральный закон от 07.02.2011 № 3-ФЗ (ред. от 21.12.2021) «О полиции» / Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 7. – Ст. 900.
4. Бурчихин, А. Н. Предупреждение преступлений, совершаемых лицами, условно-досрочно освобожденными из мест лишения свободы: дисс... канд. юрид. наук / А. Н. Бурчихин. – Рязань: Акад. права и упр. Федер. службы

исполнения наказаний, 2012. – 173 с.

5. Малин, П. М. Уголовно-правовые и уголовно-исполнительные проблемы условно-досрочного освобождения от отбывания наказания в виде лишения свободы: дис. ... канд. юрид. наук / П. М. Малин. – Рязань: Рязан. ин-т права и экономики, 2000. – 216 с.

6. Рыбаков, А. А. Контроль за лицами, условно – досрочно освобожденными от отбывания наказания: дисс... канд. юрид. наук / А. А. Рыбаков. – Москва: Акад. Генер. прокуратуры РФ, 2015. – 152 с.

УДК 343

ПОНЯТИЕ ПРАВОВОГО СТАТУСА ЛИЦ, ОСУЖДЕННЫХ К ОГРАНИЧЕНИЮ СВОБОДЫ

Королева Анастасия Вячеславовна

магистрант

ФКОУ ВО «Пермский институт ФСИН России»,

город Пермь

***Аннотация.** В статье представлены теоретико-методологические аспекты понятия и специфики правового статуса лиц, осужденных на ограничение свободы. Автор приходит к выводу, что правовой статус осужденных целесообразно выделять в отдельную от общего правового статуса личности разновидность, поскольку правовое положение осужденных лиц крайне отлично от правового положения граждан и его следует определять, как ограниченный специфический правовой статус.*

The article presents theoretical and methodological aspects of the concept and specifics of the legal status of persons sentenced to restriction of liberty. The author comes to the conclusion that it is advisable to distinguish the legal status of convicts into a separate variety from the general legal status of the individual, since the legal status of convicted persons is extremely different from the legal status of citizens, and it should be defined as a limited specific legal status.

***Ключевые слова:** правовой статус, осужденный, ограничение свободы, права, обязанности, законные интересы*

***Keywords:** legal status, restriction of freedom, convicted person, rights, obligations, legitimate interests*

Конституция Российской Федерации провозглашает конституционный постулат, о том, что человек, его права и свободы являются высшей ценностью, а

соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина является безусловной обязанностью государства (ст. 2) [1].

Современные аспекты демократизации системы уголовно-исполнительного, уголовного и уголовно-процессуального законодательства РФ обуславливают наличие повышенного внимания представителей научного сообщества к правам лиц, осужденных на ограничение свободы, поскольку в силу предписаний закона, они априори не могут пользоваться конституционно гарантированными правами в полном объеме. Ключевым аспектом в данной сфере выступает определение правового статуса указанных лиц.

Традиционно, в правовой доктрине под правовым статусом личности понимается предусмотренная и обеспечиваемая законодательством совокупность прав, законных интересов и обязанностей личности [8, с. 12].

Правовой статус лиц, осужденных на ограничение свободы, исходит из правового положения личности в целом, однако отличается определенной спецификой, обусловленной двумя ключевыми аспектами: тем, что лицу назначено наказание, а также конкретным видом наказания, к которому оно осуждено – ограничением свободы.

Исследователи отмечают, что правовой статус лиц, осужденных к ограничению свободы возникает как результат воздействия государственного принуждения в виде уголовного наказания на общий правовой статус личности, и является собой юридически оформленное положение осужденного лица в обществе в период отбывания им уголовного наказания, основанное на правовом статусе личности [7, с. 20].

Необходимо учитывать распространение на осужденных лиц прав, гарантированных международно-правовыми актами, Конституцией Российской Федерации. Наиболее подробно правовое положение осужденных на любой вид наказания регламентирует Уголовно-исполнительный кодекс РФ (УИК РФ), глава 2 которого посвящена правовому статусу осужденных.

Так, по смыслу ч. 2 ст. 10 УИК РФ при исполнении наказаний осужденным гарантируются права и свободы граждан РФ с изъятиями и ограничениями,

установленными уголовным, уголовно-исполнительным и иным законодательством РФ. Осужденные не могут быть освобождены от исполнения своих гражданских обязанностей, кроме случаев, установленных федеральным законом [2].

Из чего следует, что осужденный априори обладает общим правовым статусом личности, но при назначении ему уголовного наказания в виде ограничения свободы, к общему правовому статусу плюсуется статус осужденного, что в итоге является результатом ограничения пользования некоторыми правами и свободами осужденного как личности.

Для уяснения сущности правового статуса лиц, осужденных на ограничение свободы, необходимо рассмотреть его разновидности.

В общей теории права принято выделять три таких вида: общий, специальный (особый), индивидуальный. При этом все три вида присущи каждому субъекту правоотношений, но проявление их зависит от типа тех отношений, в которых в определенное время выступает субъект.

Общий правовой статус – это статус осужденного лица как гражданина государства, представляющий собой совокупность правовых средств, характеризующих положение осужденного лица при отбывании им наказания с учетом его прав, обязанностей и законных интересов. Данный статус гарантирован Основным законом государства и предполагает наличие таких прав, как, к примеру, право на жизнь, на неприкосновенности личности, право на социальное обеспечение, медицинское обслуживание и здравоохранение и пр. [6, с. 444].

Правовой статус лиц, осужденных на ограничение свободы отличается межотраслевой направленностью, поскольку регламентируется нормами уголовного, уголовно-исполнительного, трудового, жилищного, семейного и иных отраслей российского правового поля.

Существование специального и индивидуального статуса обусловлено тем, что субъектов права много, все они специфичны, имеют определенные особенности и отличия, обуславливающие и появление специфичных прав, законных интересов и обязанностей в зависимости от тех правоотношений, в которых участвует субъект.

Особый статус предполагает особую специфику положения осужденных лиц, поскольку обуславливает дополнительные ограничения и обязанности. В частности, ч. 2 ст. 10 УИК РФ регламентирует нормы, в соответствии с которыми осужденным гарантируются права и свободы граждан Российской Федерации, за определенными исключениями. Часть 3 ст. 55 Конституции РФ устанавливает, что права и свободы граждан могут ограничиваться только федеральным законом.

Тем самым, усечение общего правового статуса осужденного лица предполагается нормами уголовного и уголовно-исполнительного законодательства, определяющего перечень ограничений по конкретному виду наказания, объем прав и свобод осужденного.

Специальный правовой статус присущ отдельным категориям граждан, к примеру, пенсионерам, лицам, осужденным за совершение преступлений и т.д. Последний подразделяется в зависимости от того, какой вид наказания отбывается (к примеру, правовой статус осужденного к ограничению свободы), от категории осужденного (например, правовой статус осужденных женщин) и т.д. Это дает возможность выделения так называемого промежуточного статуса между специальным и индивидуальным – особенного (видового).

Соответственно, правовой статус лиц, осужденных на ограничение свободы является видовым по отношению к родовому статусу лиц, осужденных за совершение преступных деяний.

Под индивидуальным правовым статусом понимается совокупность индивидуальных прав и обязанностей, запретов и ограничений осужденных лиц в период отбывания ими наказания. Так, указанный правовой статус осужденного к наказанию в виде ограничения свободы зависит от ряда факторов – срока наказания, индивидуальных особенностей осужденного (пол, возраст, наличие детей, гражданство, трудоспособность, состояние здоровья и пр.) [5, с. 341].

Все типы правового статуса осужденных тесно взаимосвязаны и на практике неразделимы, соотносятся как общее, особенное и единичное. Таким образом, и у лица, осужденного к ограничению свободы, одновременно

присутствуют все три статуса: общий, по которому он обладает правами, законными интересами и обязанностями, присущими любому человеку; специальный (родовой), обладая правами, законными интересами и обязанностями осужденных лиц, которым назначено уголовное наказание; особенный (видовой), поскольку он обладает правами, законными интересами и обязанностями лиц, отбывающих наказание в виде ограничения свободы; индивидуальный – ввиду личностных индивидуальных характеристик осужденного.

Необходимо отметить, что специфический правовой статус имеют иностранные граждане и лица без гражданства, которые пользуются правами и несут обязанности, установленными международными договорами РФ, законодательством РФ о правовом положении иностранных граждан и лиц без гражданства, за исключением и с ограничениями, предусмотренными уголовным, уголовно-исполнительным и иным законодательством, в частности Федеральным законом от 25.07.2002 № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» [3].

Законодатель определяет круг лиц, которым не может быть назначено наказание в виде ограничения свободы – это: военнослужащие; иностранные граждане; лица без гражданства и лица, не имеющие места постоянного проживания на территории Российской Федерации. Соответственно, приобрести статус лица, осужденного на ограничение свободы, могут исключительно граждане Российской Федерации. Однако, судами в ряде случаев допускаются нарушения данных требований. Так, например, Ш. был осужден на 17 лет лишения свободы и 2 годам ограничения свободы. Данный приговор оставила без изменения и кассационная инстанция. Но в рамках надзорного производства Президиум ВС РФ изменил судебные решения, поскольку Ш. являлся гражданином Украины и ему невозможно было назначить наказание в виде ограничения свободы [4].

Исходя из изложенного, правовой статус осужденных лиц, которым назначено наказание в виде ограничения свободы отличается является сложноаспектной правовой природой, и определяется, как основанная на общем правовом статусе личности совокупность прав, обязанностей и законных интересов. Данный

статус складывается из совокупности общего, специального, видового и индивидуального статуса, поскольку общие права, законные интересы и обязанности конкретизируются посредством наличия у данной категории лиц специфических прав, интересов и обязанностей, а также путем изъятия отдельных частей данных элементов, присущих общему статусу.

Правовая природа правового статуса лиц, осужденных на ограничение свободы состоит в том, что они, оставаясь гражданами своего государства, наделяются ограниченным специфическим правовым статусом, обусловленным мерой назначенного им наказания, порядком и особенностями его исполнения, целями и задачами реализации уголовной ответственности.

Кроме всего прочего, правовой статус осужденного не является статичным, он меняется в зависимости от стадий, которые проходит исполнение наказания в виде ограничения свободы. Так, правовой статус осужденного на ограничение свободы возникает у лица с момента вступления приговора суда в законную силу. Но полный объем прав и обязанностей осужденное лицо приобретает с момента получения им уведомления или соответствующего предписания о необходимости явки в инспекцию с целью постановки на учет. Оканчивается данный статус с момента снятия лица с учета.

С учетом изложенного представляется, что правовой статус осужденных целесообразно выделять в отдельную от общего правового статуса личности разновидность, поскольку правовое положение осужденных лиц крайне отлично от правового положения граждан: к осужденному применяется целый спектр запретов и правоограничений, что ведет к возникновению специфических прав и обязанностей. Эти факторы нельзя учитывать в объеме и контексте общего правового статуса граждан.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-

ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ, от 14.03.2020 № 1-ФКЗ) / Российская газета. – 2020. – № 144.

2. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 21.12.2021) / Собрание законодательства РФ. – 1997. – № 2. – Ст. 198.

3. Федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.12.2021) / Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 30. – Ст. 3032.

4. Постановление Президиума Санкт-Петербургского городского суда от 20.02.2013 № 44у-11/13 / СПС «КонсультантПлюс».

5. Клебанов, Л. Р. Некоторые аспекты правового статуса осужденных на ограничение свободы / Л. Р. Клебанов, И. В. Присич / Техника и безопасность объектов уголовно-исполнительной системы: Сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Воронеж, 2018. – С. 341–343.

6. Полосухина, О. В. Понятие, значение и особенности правового положения осужденных / О. В. Полосухина / Уголовно-исполнительное право. – 2021. – Т. 16(1–4), № 4. – С. 442–448.

7. Селиверстов, В. И. Теоретические проблемы правового положения лиц, отбывающих наказания / В. И. Селиверстов. – М: Акад. МВД РФ, 1992. – 148 с.

8. Яловенко, Т. В. Правовой статус личности в Российской Федерации: понятие и значение / Т. В. Яловенко / Юридический альманах: Сборник научных трудов. – Москва, 2020. – С. 12–15.

УДК 347.44

**ПРОБЛЕМА СДЕЛКИ В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ****Новикова Анастасия Алексеевна**

магистр

Научный руководитель: Синглеева Баира Анатольевна,

к.ю.н., доцент

Московский государственный областной университет,

город Мытищи

***Аннотация.** В условиях рыночной экономики людьми ежедневно совершается огромное количество сделок, в том числе путем заключения договоров, как в устной, так и в письменной форме. Данные сделки могут быть заключены с учетом всех условий законодательства и являться действительными, а могут нарушать требования закона и быть уже недействительными, либо незаключёнными. Гражданский кодекс РФ не включает в себя критерии, разграничивающие понятие недействительных и незаключенных сделок. Из-за того, что законодательство не содержит четкого разграничения недействительности и незаключенности сделок при разрешении конкретных вопросов возникают значительные трудности.*

***Ключевые слова:** незаключенная сделка, недействительная сделка, договор, сделка, юриспруденция, гражданское право*

***Annotation.** In a market economy, people make a huge number of transactions every day, including by concluding contracts, both orally and in writing. These transactions may be concluded taking into account all the conditions of the legislation and be valid, or they may violate the requirements of the law and be already invalid or not concluded. And therefore, because the Civil Code of the Russian Federation does not*

include criteria that distinguish between the concept of invalid and non-concluded transactions. Due to the fact that the legislation does not contain a clear distinction between invalidity and non-conclusion of transactions, significant difficulties arise in resolving specific issues.

Keywords: *unfinished transaction, invalid transaction, contract, transaction, jurisprudence, civil law*

В законодательстве отсутствует четкая формулировка таких понятий как работа и услуга несмотря на то, что именно на основании разницы данных понятий происходит и отличие ряда двухсторонних сделок - договоров, что в свою очередь приводит к проблемам заключения, исполнения и определение ответственности сторон по данным двухсторонним сделкам.

Так, по нашему мнению, для совершенствования правового регулирования ряда двухсторонних сделок, необходимо конкретизировать понятие «существенный недостаток».

Это необходимо сделать непосредственно в ГК РФ для того, чтобы во всех смежных ситуациях, при наличии схожих правонарушений существенного характера, осуществлять восстановление права, исходя из единых принципов [1, 432 с.].



Схема 1 - Последствия недействительности сделки

Применяя отсылочные нормы, при определении существенного недостатка, решиться часть проблем правового регулирования договоров купли-продажи, оказания услуг и других.

Кроме этого, четкое формулирование данных понятий даст возможность стабилизировать гражданский оборот в сфере реализации и расторжения большого количества договоров и в том числе и договора подрядах [2, 622 с.].

Сделки, как нами отмечалось, могут быть односторонними, двух- и многосторонними. В отличие от договоров односторонние сделки представляют собой завершенные действия лица, результат которых вызывает наступление юридических последствий, связанных только с волеизъявлением одной стороны.

Во избежание смешения на основании данного признака односторонней сделки с таким юридическими фактами как юридические поступки и юридические акты, к форме односторонних сделок должны применяться повышенные требования установить в качестве общего правила совершения односторонних сделок (порождающих правоотношения между любыми субъектами) необходимость соблюдения письменной формы. При этом несоблюдение данного требования должно влечь за собой признание такой сделки недействительной [3, 484с.].

Таким образом, сделки являются основной правовой формой, в которой опосредуется обмен между участниками гражданского оборота, с чем они сталкиваются ежедневно. Посредством сделок осуществляется нормативный процесс имущественных отношений в обществе: граждане пользуются услугами предприятий бытового обслуживания, розничной торговли, транспорта, связи, распоряжаются принадлежащим им имуществом. Этот процесс продолжается в течение всей жизни человека – от рождения (имеется в виду, что до определенного возраста от имени малолетнего действуют его родители и опекуны) до самой смерти (достаточно указать завещание, справедливо именуемое «последней волей»). Различные организации вступают во взаимоотношения, связанные с производством продукции, снабжению друг друга необходимыми материалами и сырьем, поставкой товаров, строительством, перевозкой грузов и выполнению

научно-исследовательских, проектных и конструкторских работ. Граждане и юридические лица совершают при этом самые разнообразные действия, в результате которых возникают, изменяются и прекращаются права и обязанности.

В Российской Федерации гарантируются единство экономического пространства, свободное перемещение товаров, услуг и финансовых средств, поддержка конкуренции, свобода экономической деятельности. Каждый имеет право на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом деятельности.

Однако, осуществление принципа «свободы экономической деятельности» не должно нарушать права, свободы и законные интересы других лиц, а также основы правопорядка и нравственности [4, 248 с.].

С этой целью законом предусматриваются определенные ограничения при осуществлении предпринимательской и иной экономической деятельности. Сделки должны совершаться в строгом соответствии с законом, иначе возникают основания для признания их недействительными.

В настоящее время участниками гражданского оборота заключается большое количество сделок. Однако далеко не всегда должное внимание уделяется условиям действительности сделок.

Причинами этого могут являться как отсутствие надлежащей юридической грамотности сторон сделки, так и различные злоупотребления недобросовестных участников гражданского оборота. В результате заключенная сделка может быть признана недействительной со всеми предусмотренными в этом случае законодательством последствиями.

Современное развитие отношений гражданского оборота, связанное с дальнейшим освоением субъектами отечественного права основ рыночной экономики, привело к количественному увеличению числа юридических сделок, которые, по определению действующего законодательства, должны представлять собой правомерные действия [5, 420 с.].

Правомерность гражданско-правовых сделок как юридических фактов означает, что последние прямо не запрещены законом и призваны порождать

гражданские права и обязанности, которых желали достичь их участники.

В случаях, когда действия участников, совершенные в виде сделок, подпадают под составы недействительных сделок, содержащихся в действующем законодательстве, они не порождают тех юридических последствий, которых желали их участники. Более того, совершение подобных действий влечет наложение на последних принудительной обязанности.

Из этого следует, что сделка и недействительная сделка не соотносятся между собой как целое и часть, а являются правовыми антиподами, поскольку первая является правомерным действием, а вторая - неправомерным.

Неправомерность недействительной сделки еще не дает нам оснований с полной уверенностью утверждать, что последняя является правонарушением.

Однако, обратившись к теории правонарушения и соотнося юридически значимые черты недействительной сделки с признаками правонарушения, нельзя не принять во внимание, что, за некоторыми исключениями, недействительные сделки обладают не только противоправностью, но и, совершаясь виновно, причиняют вред участникам гражданского оборота, негативно влияя на стабильность последнего.

Список литературы

1. Актуальные проблемы гражданского права. - М.: Юнити-Дана, 2019. - 432 с.
2. Горбачева, Л. Н. Гражданское право / Л. Н. Горбачева. - М.: Академический проект, 2020. - 622 с.
3. Гражданское право / ред. С. П. Гришаева. - М.: ЮРИСТЪ, 2017. - 484 с.
4. Гражданское право России. Практикум. Часть 2 / Под редакцией П. В. Рамзаева. - М.: Ай Пи Эр Медиа, 2021. - 248 с.
5. Гражданское право. - М.: Норма, 2021. - 420 с.

УДК 343

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ДОВЕДЕНИЯ ДО САМОУБИЙСТВА**Рогульчик Михаил Петрович**

слушатель

Крымского филиала Краснодарского университета МВД России,

г. Симферополь

***Аннотация.** Статья посвящена выяснению проблемных вопросов квалификации доведения до самоубийства. Отмечено, что от четкости и понятности предписаний которой зависит эффективность применения уголовного закона.*

The article is devoted to clarifying the problematic issues of qualifying incitement to suicide. It is noted that the effectiveness of the application of the criminal law depends on the clarity and comprehensibility of the prescriptions.

***Ключевые слова:** уголовная ответственность, самоубийство, доведение до самоубийства*

***Key words:** criminal liability, suicide, incitement to suicide*

Жизнь человека является наивысшей социальной ценностью. Несмотря на то, что число самоубийств в России с каждым годом уменьшается, эта проблема не теряет своей актуальности. В 2019 г. в Российской Федерации, по данным Росстата, в результате самоубийств погибло 17192 человека, а в 2020 году - 16546 человек. Особую обеспокоенность вызывает суицид среди детей и подростков. По данным ООН, Россия занимает третье место в мире по числу самоубийств среди подростков, средний показатель самоубийств среди населения подросткового возраста более чем в 3 раза превышает средний показатель в мире [2].

Приведенные статистические данные указывают на то, что проблема

самоубийств для России является одной из наиболее значимых. При этом некоторые самоубийства совершаются под давлением извне. За данные деяния в уголовном законодательстве предусмотрена уголовная ответственность по ст. 110 УК РФ. Доведение до самоубийства, уголовная ответственность за совершение которого предусмотрена ст. 110 УК РФ, является одним из самых опасных уголовных преступлений против жизни человека. Во время реформы 2017 года уголовного права статья, в которой предусматривалась уголовная ответственность за доведение до самоубийства, была существенно изменена благодаря криминализации новых способов совершения этого деяния, а также расширения круга потерпевших за счет их наиболее уязвимой категории - несовершеннолетних.

Анализ практических материалов и научных трудов показывает, что при квалификации доведения до самоубийства у правоприменителя возникают определенные сложности. Для квалификации уголовного преступления по ч. 1 ст. 110 УК РФ нужно установить следующие признаки: во-первых, наличие общественно опасного деяния, которое заключается в совершении доведения лица до самоубийства или до покушения на самоубийство путем угроз, жестокого обращения или систематического унижения человеческого достоинства потерпевшего; во-вторых, последствия в виде самоубийства потерпевшего или покушения на самоубийство; в-третьих, необходимая причинная связь между совершенным деянием и последствиями.

Угроза – это способ психического воздействия, направленного на запугивание потерпевшего, чтобы вызвать у него чувство тревоги, беспокойства о своей безопасности, дискомфортное состояние. «Угроза предполагает намерение виновного применить любое насилие, в том числе угрозу убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, угроза должна восприниматься потерпевшим как реальная, то есть у него должны быть основания опасаться осуществления этой угрозы» [4].

Под жестоким обращением судебная практика понимает безжалостные, грубые деяния, наносящие потерпевшему физические или психические

страдания (истязание, систематическое причинение телесных повреждений или побоев, лишение пищи, воды, одежды, жилья и т. д.). Систематическим унижением человеческого достоинства является длительное пренебрежительное отношение к потерпевшему (постоянные оскорбления, унижения, издевательства над ним и т. д.).

Все указанные признаки являются оценочными понятиями, а потому при решении вопроса о том, имело ли место жестокое обращение или унижение человеческого достоинства, нужно руководствоваться нормами морали. Так, в одном из уголовных дел, согласно исследованных материалов уголовного дела, все представленные в качестве доказательств показания свидетелей обвинения не указывают, что Прохоров В. В. применял в отношении Ф. физическое насилие и жестоко обращался с ней, а также унижал её человеческое достоинство. У Ф. со слов матери и подруги они один раз видели синяк, происхождение которого сама Ф. не указала. Напротив, свидетели указали, что поведение Прохоров В. В. не могло довести Ф. до самоубийства, поскольку у неё были большие планы на будущее [6].

Систематическое унижение человеческого достоинства выражается в многократных актах оскорбления, глумления, опорочивания потерпевшего. В уголовном праве под систематичностью понимают повторяемость действия не менее трех раз, что свидетельствует об определенной тенденции уголовно противоправного поведения виновного лица.

Наиболее спорной проблемой состава доведения до самоубийства является момент окончания данного деяния. Отдельные ученые являются сторонниками признания состава ст. 110 УК РФ материальным. Так, Е. В. Кулдыркаева утверждает, что «материальным последствием, указанным в диспозиции ч. 1 ст. 110 УК РФ, является самоубийство потерпевшего или покушение потерпевшего на самоубийство. Соответственно, доведение до самоубийства как преступление с материальным составом считается оконченным преступлением с момента наступления последствий, указанных в диспозиции ч. 1 ст. 110 УК РФ» [1, с. 29].

В то же время отдельные ученые относят состав ст. 110 УК РФ к

формальным составам. Так, А. К. Романов отмечает, что в ст. 110 УК РФ, строго говоря, речь идет о доведении до самоубийства или до покушения на самоубийство, но не о самоубийстве или о покушении на самоубийство [3, с. 43]. В силу формальной конструкции состава доведение до самоубийства окончено уже в момент доведения.

На наш взгляд, наиболее правильной является позиция А. Г. Цепкаловой, которая указывает, что доведение до самоубийства окончено в момент доведения, однако может стать в зависимость от наступления общественно-опасных последствий [6]. Автор предлагает разграничить составы в ч. 1 и ч. 2 ст. 110 УК РФ на формальный и материальный состав соответственно, с чем можно полностью согласиться.

Обязательным признаком доведения до самоубийства является причинная связь между деянием виновного и самоубийством или покушением на самоубийство потерпевшего. Это требование поддерживается судебной практикой.

Итак, изучение научной литературы, судебной практики и предписаний действующего УК РФ позволило определить признаки состава уголовного преступления, предусмотренного ст. 110 УК РФ, и проблемные вопросы его квалификации. В настоящее время необходимо более подробное разъяснение Верховного суда РФ по вопросам квалификации доведения до самоубийства в связи с тем, что большинство признаков являются оценочными понятиями.

Список литературы

1. Кулдыркаева Е. В. Некоторые вопросы конструкции объективной стороны состава доведения до самоубийства / Символ науки: международный научный журнал. - 2020. - № 12–2.- С. 29–31.

2. Результаты исследования «Смертность подростков от самоубийств» / ООН в России. 2019. № 3 (121) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.unrussia.ru/en/node/2727>

3. Романов А. К. Актуальные проблемы применения законодательства об

уголовной ответственности за доведение до самоубийства. / А. К. Романов /
Вестник Науки АКР 2007. - №2. - С. 43–46

4. Сбирунов П. Доведение до самоубийства: состав, квалификация и судебная практика / Annali d'Italia. -2020. -№ 12–2- С. 49–56.

5. Цепкалова А. Г. Объективная сторона преступлений по ст. ст. 110, 110.1, 110.2 УК РФ: вопросы теории и практики [Электронный ресурс] - <http://novaum.ru/public/p1448>

6. Приговор № 1-17/2020 1-312/2019 от 18 июля 2020 г. по делу № 1-17/2020 / Авиастроительный районный суд г. Казани (Республика Татарстан) - <https://sudact.ru/regular/doc/MXhnva4RFxgP/?regular-txt>

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 62

РАЗРАБОТКА ОРГАНИЗАЦИОННО-ТЕХНИЧЕСКИХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ПРИМЕНЕНИЮ АКТИВНЫХ РЕТРАНСЛЯТОРОВ СВЯЗИ НА БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТАХ НА ЛИНИЯХ РАДИОРЕЛЕЙНОЙ СВЯЗИ

Масленников Андрей Николаевич

сотрудник

Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации,
город Орёл

***Аннотация.** В статье предлагается применение активных ретрансляторов связи на беспилотных летательных аппаратах на линиях радиорелейной связи.*

Рассмотрены варианты применения активных ретрансляторов связи на беспилотных летательных аппаратах, определены основные требования к радиорелейному оборудованию и к беспилотным летательным аппаратам, произведен энергетический расчет на двух интервальной радиорелейной линии.

The article proposes the use of active communication repeaters on unmanned aerial vehicles on radio relay lines. The options for the use of active communication repeaters on unmanned aerial vehicles are considered, the basic requirements for radio relay equipment and unmanned aerial vehicles are determined, an energy calculation is made on a two-interval radio relay line.

***Ключевые слова:** радиорелейная связь, беспилотный летательный аппарат, ретранслятор связи, варианты применения, энергетический расчет*

***Keywords:** radio relay communication, unmanned aerial vehicle, communication repeater, application options, energy calculation*

Радиорелейная связь является одним из видов радиосвязи и играет большую роль в обеспечении связи абонентам. Данный вид связи занимает одно из первых мест в составе федеральных, региональных и местных телекоммуникационных инфраструктур.

Парк наземных средств, состоит из большого количества комплексов и станций радиорелейной связи в разном диапазоне длин волн и с разными возможностями, позволяющие обеспечить связь абонентам на разных уровнях.

В настоящее время сеть связи с большими подвижными объектами (далее БПО) является одним из элементов системы президентской связи единой транспортной сети системы специальной связи. Для обеспечения данной связи используется радиорелейное оборудование Р-419МТ (Р-409Т), размещаемое в специально оборудованных авиационных пунктах управления, самолетах-салонах (СУС), самолетах-ретрансляторах (РСУ), вагонах-салонах (ПУС), суднах связи специального назначения (КУС), вертолетных узлах связи (ВУС) и на стационарных наземных пунктах (НП). Опыт эксплуатации данного оборудования выявился ряд недостатков в ее работе к которым относятся: работа радиорелейного оборудования в аналоговом режиме; ручное управление поворотом антенн на наземном пункте (НП); необходимость переключения антенн РРС входе сеанса связи с БПО; вынужденные перерывы радиорелейной связи на интервалах БПО – НП протяженность которых превышает 300 км.

В настоящее время идет активная модернизация сети связи с большими подвижными объектами путем перевода ее радиорелейного оборудования в цифровой режим. Однако для решения проблем с вынужденными перерывами связи на интервалах БПО-НП, протяженность которых превышает 300 км или отсутствует прямой видимости между НП – БПО предлагается: увеличение зоны покрытия сети связи с БПО за счет использования ретрансляционного оборудования размещаемого на беспилотном летательном аппарате(БПЛА).

Основные принципы осуществления радиорелейной связи - наличие прямой видимости между электрическими центрами антенн. В настоящее время зоны обслуживания НП составляет порядка 600 километров, а далее происходит

эстафетная передачи обслуживания БПО очередному НП по командам с центра управления сетью. Кроме того, активная городская застройка последних лет высотными зданиями привела к тому, что на отдельных НП существующая зона покрытия не обеспечивает дальность связи 300 км на участке БПО – НП. По информации, представленной подразделениями, обслуживающими наземные пункты сетей связи с большими подвижными объектами, в настоящее время требуют переноса на более высокие здания радиорелейное оборудование. Таким образом, одним из важных направлений совершенствования сетей связи с БПО является увеличение зон покрытия сети связи и это может быть достигнуто за счет использования ретрансляционного оборудования, размещаемого на БПЛА.

Существует множество способов применения РС на БПЛА для решения задач по связи. Например, Обеспечение связи с судном специального назначения «Россия» при нахождении его в порту или прибрежной зоне (на стоянке), обеспечивается за счет наличия прямой видимости на интервале с НП. Во время движения надводного судна по маршруту следования (удаление от береговой линии) и нарушения условия прямой видимости, радиорелейная связь с ближайшим НП может организовываться за счет использования РС на БПЛА.

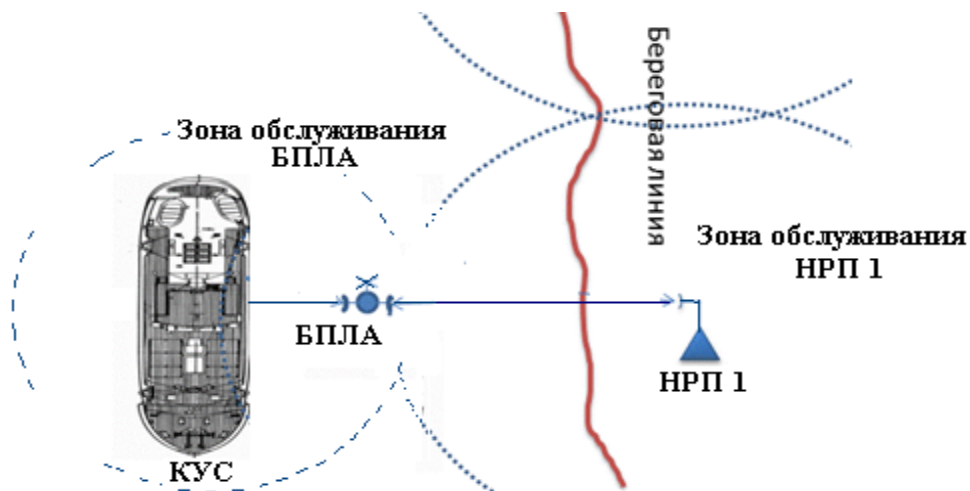


Рисунок 1 – Вариант применения БПЛА с КУС

Радиорелейная связь между ПУС и НП во время стоянки ЖД состава организуется с ближайшим НП при наличии условий прямой видимости. При размещении антенн ПУС на высоте $h_1 = 5$ м, НП $h_2 = 30-50$ м протяженность

интервала может составлять до 30 км. Очевидно, что такие условия для ПУС выполняться будут случайным образом из-за городской застройки, особенностей строительства железнодорожных магистралей. Во время следования ПУС по маршруту, для установления связи с НП может использоваться ретранслятор связи на БПЛА за счет которого организуется двухинтервальная радиорелейная линия.

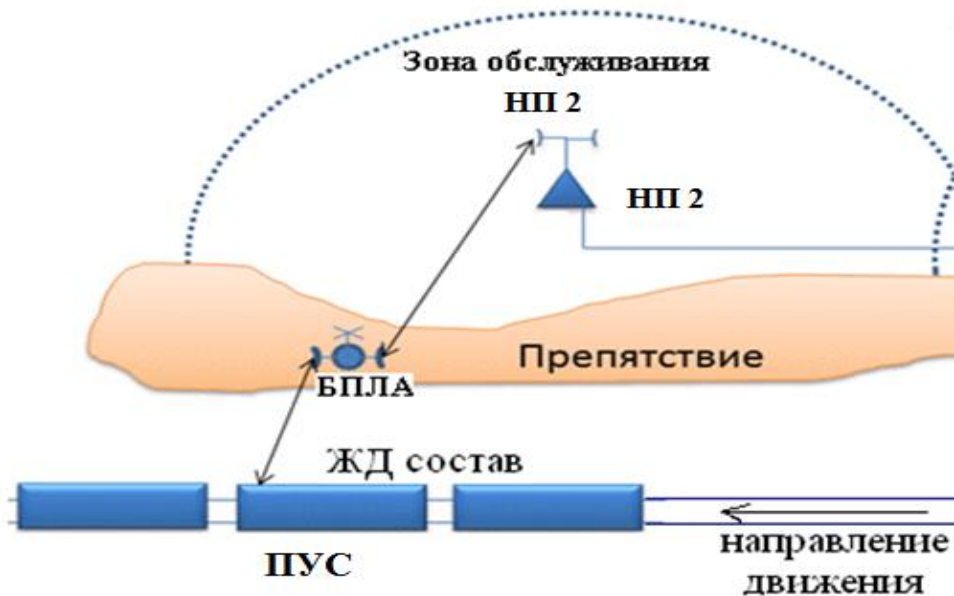


Рисунок 2 – Вариант применения БПЛА с ПУС

Одним из элементов оборудования ретранслятора связи должен быть сам БПЛА, имеющий удовлетворяющие технические характеристики. На основе анализа существующих и перспективных типов БПЛА отечественного производства был сделан вывод о том, что наиболее приемлемые характеристики имеют аппараты: «БПВ-500» и «Тайфун-5».

Технические характеристики БПЛА БПВ-500

№	Параметр	Значение
1	Размеры: Длина × ширина × высота, м	6,1×1,9×2,85
2	Практический потолок, м	4000
3	Полезная нагрузка, кг	180
4	Продолжительность полета, ч	8
5	Масса, кг	500
6	Температура окружающей среды, С°	-30...+50
7	Максимальная скорость полета, км/ч	155

Технические характеристики БПЛА «Тайфун-5»

№	Параметр	Значение
1	Размеры: Длина × ширина × высота, м	3,8×1×0,65
2	Практический потолок, м	2000
3	Полезная нагрузка, кг	80
4	Продолжительность полета, ч	7
5	Масса, кг	180
6	Температура окружающей среды, С°	-30...+50
7	Максимальная скорость полета, км/ч	155

Рисунок 3 – Технические характеристики предлагаемых БПЛА

Ретрансляционное оборудование должно отвечать общепринятым требованиям по частотному диапазону ретрансляционного оборудования, пропускной способности оборудования РС, энергетическим характеристикам РС, системам телеуправления и телесигнализации, возможность питания от бортовой сети БПЛА, наработка на отказ. В настоящее время ОмПО «Радиозавод им. А. С. Попова» (г. Омск) разработан и производится активный ретранслятор сигналов (РРС диапазона 390...645 МГц) Р-419СЯ-Р. При соответствующей доработке этого оборудования под диапазон 140...240 МГц оно может быть использовано в качестве ретрансляционного для размещения его на БПЛА. Хорошие энергетические характеристики при приемлемых массогабаритных показателях в сочетании с низким энергопотреблением и высокой надежностью позволяют применять доработанное оборудование сети связи с БПО.

Был проведен расчет энергетических соотношений на двухинтервальной радиорелейной линии в диапазоне 140...240 МГц.

Таблица 1 – Результаты расчета энергетической соотношений на двухинтервальной радиорелейной линии НП – БПЛА и БПЛА – НП

РРС	Скорость, кбит/с	Wф,дБ	W1, дБ	GaНП, дБ	РперНП, дБ	W2,дБ	GaРСдБ	Ррч, Дб	Wзапас,дБ
Р-419МТ	34	9	126	8	16	117	3	-130	9

Из приведенных расчетов видно, что имеется запас энергии, позволяющий существенно увеличить дальность связи при увеличении высоты подъема РС на БПЛА. В работе было уделено внимание проработке вопросов, связанных с определением роли и места комплексов БПЛА радиорелейной связи в сетях связи с большими подвижными объектами и особенностей их построения.

Таким образом, использование РС на БПЛА позволит повысить устойчивость функционирования сетей связи с большими подвижными объектами за счет существенного увеличения зоны обслуживания.

Список литературы

1. Чаплыгин И. А., Кожухов Алгоритм расчет основных параметров

средств радиорелейной, тропосферной и спутниковой связи, 2008.

2. Каменский Н. Н. Справочник по радиорелейной связи, 1981.-16 с.

3. Просин А.В. Радиорелейные линии связи / А.В. Просин, А. Н. Цветков.
- М.: АН СССР, 2009. - 108 с.

4. Калинин А. И. Расчет трасс радиорелейных линий, 2010. – 32 с.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 616–009.17

ВОПРОСЫ ДИАГНОСТИКИ И ЛЕЧЕНИЯ НАСЛЕДСТВЕННЫХ НЕЙРОПАТИЙ НА ПРИМЕРЕ НЕЙРОПАТИИ ШАРКО-МАРИ-ТУТА

Проняева Лилия Георгиевна

заведующая неврологическим отделением

Колесникова Наталья Валентиновна

заведующая дневным неврологическим стационаром

Бюджетное учреждение здравоохранения Воронежской области

«Воронежская Городская Клиническая Поликлиника №4»

***Аннотация.** В статье рассматриваются вопросы классификации и диагностики наследственных нейропатий, особенности наследственной нейропатии Шарко-Мари-Тута и основные аспекты лечения этой патологии.*

This article is about the classification and diagnosis of hereditary neuropathies, the features of hereditary Charcot-Marie-Toute neuropathy and the main aspects of the treatment of this pathology.

Ключевые слова: наследственная нейропатия, диагностика, лечение

Keywords: hereditary neuropathy, diagnosis, treatment

Наследственные моторно-сенсорные нейропатии (НМСН) – это обширная гетерогенная группа генетически детерминированных заболеваний периферической нервной системы, которые характеризуются различными типами наследования и фенотипическим полиморфизмом. К проявлениям наследственной нейропатии относят симптомы и признаки прогрессирующей полинейропатии: периферический тетрапарез и преимущественное поражение мышц дистальных отделов конечностей [5,6]. Распространенность НМСН различна и варьирует от 5 до 40 случаев на 10000 человек. В Российской Федерации она составляет в

среднем 5,64 случая на 10000 населения [5]. При НМСН нередко быстро развиваются осложнения, такие, как контрактуры суставов, выраженные амиотрофии, нарушения передвижения и др., которые при отсутствии эффективного лечения первичного заболевания приводят к ощутимому снижению качества жизни и ранней инвалидизации. Кроме того, наследственные нейропатии не оказывают влияния на фертильность и продолжительность жизни, что способствует накоплению данной патологии в семье и в популяции в целом [1].

Классификация наследственных моторно-сенсорных нейропатий предусматривает электрофизиологические характеристики, тип наследования и молекулярно-генетические особенности.

В соответствии с данными электронейромиографии (ЭНМГ) выделяют два варианта НМСН: I тип – демиелинизирующие нейропатии, и II тип – аксональные нейропатии. Критерием для их различия служит скорость проведения импульса по периферическим нервам. НМСН I типа характеризуется снижением скорости проведения импульса менее 38 м/с. Морфологически данный вариант наследственной нейропатии представляет собой сегментарную гипертрофическую демиелинизацию нервов с формированием «луковичных головок». При НМСН II типа скорость проведения импульса составляет более 38 м/с, а первичным является поражение аксонов периферических нервов без изменений в структуре миелина [2]. Кроме того, известны промежуточные варианты НМСН [5].

Каждый из представленных типов НМСН может наследоваться аутосомно-доминантным, аутосомно-рецессивным и X-сцепленным вариантами. Наследственная моторно-сенсорная нейропатия характеризуется значительной генетической гетерогенностью, и в соответствии с клинико-генетическим анализом выделяют семь типов данной патологии [5]. В настоящее время описано около 80 генов болезни [4].

Диагностика НМСН, как и диагностика любого другого наследственного заболевания, строится на трех последовательных этапах: 1) выявление хорошо известных врачу-специалисту симптомов и признаков, типичных для конкретного заболевания, а также сбор семейного анамнеза; 2) уточнение диагноза

посредством параклинических исследований; 3) проведение молекулярно-генетического анализа с целью окончательного подтверждения диагноза при обнаружении мутации гена, которая вызвала возникновение заболевания [5]. Рассмотрим данные этапы на примере наиболее часто встречающегося варианта НМСН – наследственной нейропатии Шарко-Мари-Тута (ННШМТ) IA типа с ауто-сомно-доминантным типом наследования.

ННШМТ поражает людей вне зависимости от расы и пола и дебютирует в возрасте 10–20 лет. Заболевание начинается со слабости и подворачивания стоп, трудности при осуществлении быстрых движений. В первую очередь патологический процесс захватывает дистальные отделы мышц нижних конечностей, затем постепенно переходит на дистальные отделы мышц верхних конечностей. В результате атрофических изменений мышц голени ее форма изменяется по типу «опрокинутой бутылки». Кроме того, возникает деформация стоп по типу фрейхховских – увеличивается свод, а пальцы приобретают вид молоточков – «полная стопа». В дальнейшем данные симптомы сопровождаются потерей глубокой и поверхностной чувствительности, сухожильная арефлексия и периферические дистальные парезы конечностей [2].

Данные ЭНМГ при ННШМТ IA типа свидетельствуют о снижении скорости проведения импульса по периферическим нервам до 10–30 м/с.

При молекулярно-генетическом анализе выявляются генные мутации, способствующие возникновению патологии. Развитие большинства случаев ННШМТ IA типа обусловлено мутацией гена, расположенного на коротком плече 17-й хромосомы (17p11.2-p12) и кодирующего синтез структурного белка миелина PMP22. Его дупликация приводит к ННШМТ IA типа [2].

Установленный диагноз ННШМТ предполагает наблюдение у ряда специалистов:

- 1) нейрогенетик – лечение и реабилитация на доклиническом и клиническом этапах;
- 2) невролог – лечение заболевания и предупреждение осложнений;
- 3) терапевт – предупреждение и лечение осложнений ННШМТ;

4) физиотерапевт – разработка и осуществление реабилитационных мероприятий;

5) ортопед – хирургическая коррекция дефектов стопы [3].

Медикаментозная терапия ННШМТ включает в себя применение нестероидных противовоспалительных препаратов с целью снижения уровня и купирования мышечной боли и периферических вазодилататоров для улучшения периферического кровообращения.

Немедикаментозная терапия состоит из комплекса мероприятий, направленных на задержку или уменьшение темпов прогрессирования мышечных атрофий и профилактики контрактур суставов. Данный комплекс состоит из лечебной физической культуры, лечебного массажа, физиотерапии, бальнеотерапии и мануальной терапии [3].

Список литературы

1. Глущенко Е. В. Опыт организации диагностической и медико-социальной помощи больным с наследственной нейропатией Шарко-Мари-Тута в Красноярском крае / Е. В. Глущенко, Н. А. Шнайдер, Е. А. Кантимирова, Е. А. Козулина и др. / Нервно-мышечные болезни. - 2012. - №1. – С. 41–52.

2. Глущенко Е. В. Случай наследственной моторно-сенсорной нейропатии Шарко-Мари-Тута 1А типа / Е. В. Глущенко, Н. А. Шнайдер, А. В. Шульмин, М. И. Воевода и др. / Сибирское медицинское обозрение. – 2012. - №4. – С. 84–87.

3. Гончарова С. И. Наследственная невропатия Шарко—Мари—Тута: возможности нефармакологического лечения / С. И. Гончарова, Н. А. Шнайдер / Физиотерапия, бальнеология и реабилитация. – 2013. - №6. – С. 13–19.

4. Дадали Е. Л. Наследственная моторно-сенсорная нейропатия, обусловленная мутацией в гене NEFL, в семье из Карачаево-Черкессии / Е. Л. Дадали, А. Х.-М. Макаов, В. А. Галкина и др. / Нервно-мышечные болезни. – 2016. - №6. – С. 47–51.

5. Колоколова А. М. Наследственные нейропатии: систематизация и диагностика (клинический случай наследственной моторно-сенсорной нейропатии

IA типа) / А. М. Колоколова, И. В. Ситкали, О. В. Колоколов / Саратовский научно-медицинский журнал. – 2016. - №12. – С. 370–375.

6. Шнайдер Н. А. Наследственная нейропатия: эпидемиология, классификация, особенности течения / Н. А. Шнайдер, Е. В. Глущенко, Е. А. Кантимирова и др. / Вестн. НГУ. Серия: Биология, клиническая медицина. – 2009. – Т. 7, № 4. – С. 146-153.

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 80

TRANSLATIONS OF ARABIC POETRY IN THE SECOND HALF OF THE XI-TH AND THE XII-TH CENTURIES

Rajabova Markhabo Tukhtasunovna

candidate of philological sciences, Associate Professor of the department of Arabic philology “Tajik National University”, Tajikistan, Dushanbe

***Abstract.** The article dwells on the issue beset with translating poem in Arabic poetry of the second half of the XI-th and the XII-th centuries. It is emphasized that the expansion of the translation of Persian-Tajik poems into Arabic and Arabic poems into Persian Tajik is clear evidence of the interaction of Arabic and Persian literature of the period under study. Based on the study of the phenomenon of the poetical translations in the period under study, the article emphasizes that the translation of Persian-Tajik poetry into Arabic and Arabic poetry into Persian Tajik is a continuous two-way process that contributes to the enrichment of these two literatures. The development of the translation of examples of Persian-Tajik poems into Arabic and vice versa, Arabic into Persian Tajik in the literature of the period under study was a continuous bilateral process and contributed to the enrichment of these two literatures.*

Статья посвящена проблеме перевода стихотворения в арабской поэзии второй половины XI и XII вв. Подчеркивается, что распространение переводов персидско-таджикских стихов в арабские стихи на персидско-таджикский язык является наглядным свидетельством взаимодействия арабской и персидской литературы изучаемого периода. На основе изучения феномена поэтических переводов в изучаемый период в статье подчеркивается, что перевод персидско-таджикской поэзии на арабский язык и арабской поэзии на персидско-таджикский представляет собой непрерывный двусторонний процесс, способствующий обогащению эти две литературы. Развитие перевода примеров

персидско-таджикских стихов на арабский и наоборот, арабского на персидско-таджикский в литературе изучаемого периода было непрерывным двусторонним процессом и способствовало обогащению этих двух литератур.

Ключевые слова: Абдулваси Джабали, Рашидуддин Ватват, Туграй Исфахани, Умар Хайям, Масуд Саад Салман, Абулхасан Бохарзи, Абулхасан Байхаки

Keywords: Abdulwasee Jabali, Rashiduddin Watwat, Tughray Isfahani, Umar Khayyam, Masoud Saad Salman, Abulhasan Bokharzi, Abulhasan Bayhaqi

Clear evidence of the interaction of Arabic and Persian literatures of the period under study is the expansion of the translation of Persian-Tajik poetry into Arabic and Arabic poetry into Persian Tajik.

It should be noted that special attention of the Arab translators to the works of the founder of classical Persian and Tajik literature Abuabdullah Rudaki dates back to his lifetime. In particular, two elegant and hortative bytes of the poet were translated into Arabic by his contemporary Abulhasan Ahmad ibn Muammil:

نَصَوَّرَ الدُّنْيَا بِعَيْنِ الْحَجَى لَا بِالتَّى أَنْتَ بِهَا تَنْظُرُ
الدَّهْرُ بَحْرٌ فَاتَّخِذْ زَوْقاً مِنْ عَمَلِ الْخَيْرِ بِهَا تَعْبُرُ

[11, 4, 169].

These verses of the poet have survived through his Arabic translation and were later translated into Persian Tajik by Said Nafisi as follows:

این جهان را نگر به چشم خرد نی بدان چشم کاندرا آن نگری
همچو دریاست وز نکوکاری کشتی سازی، تا بدان گذری

Look at the world with a judicious gaze,
Not with a glare that you used before.

It is like a river, then make a boat from good deeds to cross it [9, 528; 10, 110-111].

Another poem of Rudaki in "Tarjumon-ul-balaga" by Muhammad Umar Roduyoni is given as follows:

اثر میر نخواهم کی بماند بجهان میر خواهم کی بود مانده بجای اثرا

I do not want the ruler's trace to remain in the world,
I wish a ruler who will leave a mark in the works [8, 94].

One of the best examples of the translation of this verse into Arabic belongs to Tughrai Isfahani. For example, the compiler of Tughrai's divan, asserting that "Tughrai translated the words of a Persian poet", quoted this poem as follows:

اثر خواجه نخواهم کی بماند به جهان خواجه خواهم کی بماند به جهان در اثرا

I do not want the master's trace to remain in the world
I wish a master who will leave a mark in the works [12, 130].

and the Arabic translation of this poem mentions:

ان آثارك الجميلة عمت فهي تبقى و تنفذ الاعمارا

لا اريد الآثار بعدك تبقى انت تبقى و تخلف الآثارا

Your beautiful footprints are gone,
They stay as our lives come to an end.
I don't want you to leave traces behind,
You stay and leave traces [12, 130].

The two-way influence of the Arabic, Persian-Tajik literature in Tughrai's work is not limited to the above-mentioned lines. It should be noted that a poem in Persian by Tughrai, which was translated into Arabic by himself, is mentioned in the sources

In "Haridat-ul-Qasr" you can see many examples of translations of Persian-Tajik poetry into Arabic, which are not found in other medieval sources. An example of a translated poem is the following piece of poetry, which some scholars attribute to Nahos [2, 72], while it is also included in the list of poems of Abuabdullah Rudaki:

چاکرانت به گه رزم چو خیاطانند گرچه خیاط نیند، ای ملک کشورگیر

به گز نیزه قد خصم تو می پیمایند تا ببرند به شمشیر و بدوزند بتیر

Your servants are tailors in battles
Although they are not tailors, O conqueror- sovereign.
The length of their spear measures the height of your enemy,
To cut with a sword and stitch with arrows [10, 91].

Isfahani while describing Fazlullah Rowandi's biography and creative activity, mentioned three examples of this poem's translations. Before quoting the first two

verses, Isfahani emphasized that it was translated into Arabic by the poet with reference to the Persian-Tajik poem of Nahos:

عَبِيدُكَ أَصْبَحُوا يَوْمَ الْقِتَالِ كَخِيَّاطِينَ فِي شِبْهِ الْمَثَالِ
 يَذْرَعَانِ الْقَنَا ذَرَعًا وَقَطَّوْا بِأَنْصُلِهِمْ وَخَاطَوْا بِالنَّبَالِ

Your slaves turned into tailors during the battles

With the length of their spears measured the height of your enemy,
 They cut them with a sharp sword and sewed them with arrows [2, 72].

The second example of the translation of those two bytes is as follows:

عَبِيدُكَ يَوْمَ الْوَعَى خَاطَةَ وَحَاشَاهُمْ أَنَّهُمْ غَيْرُ عَدْلٍ
 إِذَا ذَرَعُوا بِالْقَنَا فَصَلَّوْا يَحْدِ السُّيُوفِ وَخَاطَوْا بِنَبْلِ

Your slaves are tailors during the battles,

As if they were not fair.

If they had measured your enemy with the length of their spears,
 They cut them with sharp swords and sewed them with arrows [2, 73].

While quoting the third example of the translation, Imaduddin Isfahani noted that it was translated in the Persian style, and if the poet wanted to express it in Arabic, he would have quoted it in four verses.

إِنَّ غِلْمَانَكَ خَيَّاطُونَ فِي يَوْمِ الْخِصَامِ لَا يَخِيْطُ وَخِيَّاطٍ بَلْ بِرُمْحٍ وَحُسامِ
 أَوْ لَيْسُوا ذَرَعُوا بِالسُّمْرِ أَبْدَانِ الْأَعَادِي لِيَقَطُّوا بِسُيُوفٍ وَيَخِيْطُوا بِسِهَامِ

Your slaves are tailors during the battles,

Do not sew with threads but with spears and swords

Don't they pierce the bodies of the enemies?

Tear them with swords and sew with arrows [2, 73].

In "Haridat-ul-Qasr" Imaduddin Isfahani intended to record only poems sung in Arabic. Therefore, from the translated Persian-Tajik poems he cited only the Arabic translations, which makes it difficult to determine the origin of the poem. But the following case is exceptional because according to Imaduddin Isfahani one day he found an amazing Persian rubai and he and his friends worked hard to translate it. He then explained that the content of the rubai was about the jealousy of a pumice stone and a comb of the beloved, as these two constantly kissed her head and feet [2, 76-78]. Based

on this explanation, the Iranian scholar Ozartosh Ozarnush interpreted the following two verses as the original Persian rubai:

چون خاره و شانه با تو می آمیزد اشک حسد از دو گونه ام می ریزد
 آن یک به کف پای تو صد بوسه زند این یک به سر زلف تو می آویزد

Since the stone and the comb touch you,
 Tears of jealousy run down my cheeks.
 One touches your feet with his lips a hundred times,
 Another sags in your lock [5, 173].

Imaduddin Isfahani has mentioned six examples of the translation of this rubai by his contemporaries in “Haridat-ul-Qasr”. First, there are two translations of Kamaluddin Ahmad ibn Fazlullah, who due to his love for this Persian-Tajik rubai, translated it twice in two ways. The first translation is as follows:

إني لأحسدُ فيه المشطَ و النَّشْفَةَ لِذَاكَ فَاضَتْ دموعُ العَيْنِ مُخْتَلِفَةً
 هذا يُعَلِّقُ في صُدْغِيهِ أَنْمُلُهُ و ذِي تُقْبَلُ رِجْلَيْهِ بِأَلْفِ شَفْهُ

I am jealous of the stone and comb,
 So, tears are constantly flowing from my eyes.
 One sticks his fingers in curls,
 The other kisses her feet a thousand times [2, 77].

The second translation is as follows:

كم أحسدُ نَشْفَةً و مِدْرَى فِيهِ فَمَدَامَعِي هُوَادِي
 فَوْقَ الصُّدْغَيْنِ كَفْتُ هَذَا تَحْتَ الْقَدَمَيْنِ وَجْهَهُ هَادِي

I envy the pumice and comb so much
 That tears fall down my eyes.
 One has his palm on her temples
 And the other's face is under her feet [2, 77].

Ahmadshah al-Ghaznawi gave two translations in Isfahan, one of which reads as follows:

المِشْطُ و النَّشْفَةُ المَحْسُودُ شَأْنُهُمَا كِلَاهُمَا و الهَوَى يَا سَعْدُ مَلْحُوظُ
 فَتِلْكَ بِاللُّثْمِ فِي رِجْلَيْهِ فَائِزَةٌ و ذَلِكَ بِالمِسْكِ مِنْ صُدْغِيهِ مَحْظُوظُ

The pumice stone and comb are envied,

Both of them are in love and happy.

One is awarded with the kiss on her feet,

And the other is fortunate to breathe the musk of her curls [2, 77].

Ahmad Ghaznavi's second translation is:

إِنِّي أَغَارُ عَلَى مَشْطٍ يُعَالِجُهُ وَ تَشْفَقُ حَظِيَّتٌ مِنْ قُرْبِهَا زَمْنَا
هَذَا يُغَازِلُ صُدُغَيْهِ وَ أَحْرُمُهُ وَ ذِي تُقْبَلُ رَجَائِيهِ وَ لَيْتَ أَنَا

I truly envy the comb which touches him,

And the pumice stone, nearness of which makes the life enjoyable.

One courts his curls, and I am deprived of it,

The other kisses his feet, I wish I were him (the pumice) [2, 77].

Fakhruddin Muhammad ibn Mas'ud Qassam presented the following translation:

أَغَارُ مِنْهُ عَلَى مَشْطٍ وَ مِنْشَقَّةٍ حَتَّى أَغْصُ بِدَمْعٍ مِنْهُ مُنْسَجِمٍ
فَذَا يَمُدُّ يَدَيْهِ تَحْتَ طَرَّتِيهِ وَ ذَا يُقْبَلُ فَوْهَا صَفْحَةَ الْقَدَمِ

He made me jealous of the pumice and comb,

I am choked with tears falling from my eyes.

One reaches its hand under his lock,

And the other kisses the soles of his feet [2, 77].

Along with quoting various translations of the poets, Imaduddin Isfahani also presents his own translation, although he expresses his dissatisfaction with his translation.

مَشْطٌ وَ مِنْشَقَّةٌ فِيهِ حَسَدٌ لِي دَمْعِي لِذَاكَ هُمَا قِيَاضٌ عَارِضُهُ
فَتِلْكَ حَاطِيَةٌ مِنْ مَسِّ أَحْمَصِهِ وَ ذَاكَ مُسْتَعْرِقٌ فِي لَمْسِ عَارِضِهِ

I envy his comb and pumice,

Therefore, my eyes are full of tears.

This one finds pleasure in caressing his sole,

That one is plunged in touching his cheeks [2, 77-78].

In “Rohat-us-Sudur” of Rowandi [composed 599/1203 to 603/1207] one can also find some Arabic translations of Persian-Tajik poetry. For example, in this work, two verses of Abul-Qasim Firdausi are translated as follows:

فریدون فرخ فرشته نبود ز مشک و ز عنبر سرشته نبود

ز داد و دَهش یافت این فرّحی تو داد و دَهش کن، فریدون تویی

[7, 69].

إِنَّ فَرِيدُونَ لَمْ يَكُنْ مَلِكًا وَ لَا مِنْ الْمِسْكِ كَانَ مَعْجُونًا
بِالْعَدْلِ وَ الْجُودِ نَالَ مَكْرُومَةً فَاعْدِلْ وَ جُدْ كَيْ تَكُنَّ فَرِيدُونَ

Fortunate Faridun was not an angel,

He was not created from musk and ambergris.

Due to his generosity and gifts, he attained the greatness,

Be generous and bestow, and you will be Faridun!

In this translation of Rowandi there is a grammatical error, because after the arrival of *كَيْ* the next word must be in accusative, i.e. *تَكُنَّ*. In this case the rhythm of the poem will be disturbed. Muhammad Iqbal, in the margin of “Rohat-us-Sudur” [7, 69], points out that this verse is mentioned in “al-Mujam fi tarikh muluki-l-Ajam” as follows: *فَجُودًا نَصِفْ تَكُنْ فَرِيدُونَ* (Be generous and conscientious, become Faridun).

Rashiduddin Watwat also contributed to the translation of Persian-Tajik poetry in this period. According to Watwat, in his book “Hadoiq-us-Sehr”, he translated the following two verses of Nasir Khusraw into Arabic:

کردم بسی ملامت مر دهر خویش را بر فعل بذ و لیک ملامت نداشت سود

دارد زمانه تنک دل من ز دانشش خرّم دلا کی دانشش اندر میان بود

I largely abused my time,

For its bad temper, but the censures were in vain.

The time feels my heart with anxiety,

Joyous is the heart that does not have learning in it [14, 69].

Watwat recorded his Arabic translation of this verse as follows:

عَدَلْتُ زَمَانِي مُدَّةً فِي فِعَالِهِ وَ لَكِنْ زَمَانِي لَيْسَ يَرْدَعُهُ الْعَدْلُ

يُضَيِّقُ صَدْرِي الدَّهْرُ بُغْضًا لِفَضْلِهِ فَطُوبَى لِمَنْ لَيْسَ فِي ضَمْنِهِ فَضْلٌ

This translation of Nosiri Khusrav's poem was also cited by Tojiddin Mardoni in the course of study of the poet's creative activity [3, 286-287].

Along with the translation of Persian-Tajik poetry into Arabic, there was a mutual phenomenon - the translation of works of Arabic poetry into Persian. Among the poets of the period Tughrai Isfahani, Abunasr ibn Abuhafs Munshi, Abulfazl Muzaffar

ibn Ahmad Yazdi, Husayn ibn Ibrahim Natanzi, Muhammad ibn Mas'ud Qassam, Umar Khayyam, Mas'ud Sa'di Salman, Abdulwasee Jabali, Abdulhasan Bokharzi, Abulhasan Bayhaqi, Hamiduddin Balkhi, Rashiduddin Watwat, Abunahr al-Zawzani had poetic translations from Arabic into Persian Tajik, some of which are reflected in the researches of modern scholars [1, 64-65].

Rashiduddin Watwat excelled among the poets and writers by his translation activity. In the divan of this well-known writer one can find poems and verses, and it is clearly emphasized that they are translations from the Arabic poetry. For instance, the following passage from Watwat is entitled "Translation from Arabic poem":

چون ز شعبان گذشت بیست، مباش به شب و روز بی شراب دمی
همه جام بزرگ خواه، که خرد نکند وقت احتمال همی

[13, 609].

The Arabic origin of this passage is neither recorded in the printed divan nor in its marginal notes. However, according to the Iranian scholar Ahmad Reza Yalamaha who studied the copies of the poet's divan, the manuscript contains its Arabic origin and reads:

إِذَا الْعِشْرُونَ مِنْ شَعْبَانَ وَآتِ فَوَاصِلَ شُرْبٍ لَيْلٍ بِأَنْهَارٍ
وَلَا تَشْرَبْ بِأَقْدَاحِ صِغَارٍ فَإِنَّ الْوَقْتَ ضَاقَ عَنِ الصِّغَارِ

When twenty days from Sha'ban are gone,

Spend the whole night till the morning drinking wine.

Do not use little cups for drinking,

Because time cannot stand small quantity [15, 123].

Then it is said that "the translation of that passage given by Hakim Rashiduddin Watwat runs" and then his two Persian bytes are mentioned.

Another example of the translation of Arabic poetry into Persian Tajik is given in the text of the printed edition of Watwat:

من همان گویم کان لاشه خرد گفت و میکند به سختیجانی
چه کنم؟ بار کشم، راه روم که مرا نیست جزیندرمانی
یابمیرم من ویاخر بنده یا بود راه مرا پایانی

[13, 609].

The original of the three Arabic bytes is provided in the poet's manuscript as follows: "Judge Yahya says, these three bytes in Arabic:

أَقُولُ كَمَا يَقُولُ جَمَارٌ سُوءٌ وَ قَدْ سَامُوهُ حَمَلًا لَا يُطِيقُ
سَاصِنِيرٌ وَ الْأُمُورُ لَهَا اتِّسَاعٌ كَمَا أَنَّ الْأُمُورَ لَهَا مَضِيقٌ
فَأَمَّا أَنْ أَمُوتَ أَوْ الْمُكَارَى وَ إِمَّا يَنْتَهِي هَذَا الطَّرِيقُ

I will say what a donkey will say,

When he is loaded with the unbearable burden.

I will endure because if the affairs multiply, they do diminish, too.

If the muleteer dies this road will definitely end [15, 124].

The Arabic origin of this poem which belongs to the pen of an Arabic poet from Heart – Qazi Yahya ibn Sa'id, is also given in Hadaiq al-Sehr with its Persian translation, and Watwat emphasizes that "its translation into Persian is mine" [14, 69].

Translation of Persian-Tajik poetry into Arabic and Arabic into Persian Tajik is a continuous bilateral process that contributes to the enrichment of these two literatures. Translations of Persian poetry into Arabic show that Persian-Tajik poetry is not inferior to Arabic poetry in the breadth of subject matter, content, and means of poetic expression. In turn, the poetic translations of the Arabic poetry into Persian played a significant role in acquainting the people of Iran with the rich and colorful literature created in Arabic language.

References

1. Azzam, Abdul Wahhab. As-Silat bayna-l-Arab wa-l-furs wa odobuhumo fi-l-jahiliyatiwa-l-Islam/Abdulwahhab Azzam. – al-Cairo, 2013. - 66 p.
2. Al-Isfahani, Imaduddin al-Katib. Haridat-ul-Qasr and Jaridat-ul-asr fi zikrfuzaloahl Fars. Presented and researched by Dr. Adnan Muhammad Al-Tu'ma/Imaduddin al-Katib al-Isfahani. – Tehran: Heritage Publishing House, Mirror of Heritage (Mira't-ut-Turas), 1419/1999. - 392 p.
3. Mardoni, T.N. Influence of Arabic poetry on the works of Persian-Tajik poets XI-XII centuries / T.N. Men. – Dushanbe: Donish, 2020. - 380 p.
4. Mardonov, T.N. Arabic-Tajik bilingualism in poetry IX-X centuries / T.N.

Mardonov. – Dushanbe: Education, 1993. - 166 p.

5. Ozarnush, Ozartosh. History of translation from Arabic to Persian (from the beginning to the Safavid century). Translations of the Qur'an / OzartoshiOzarnush. - Tehran: Surush, 1375/1996. - 327 p.

6. Rajabova M. T. Haridat-ul-Qasr and Jaridat-ul-asr of Imaduddin Isfahani and its literary importance / Markhabo Tukhtasunovna Rajabova. – Dushanbe 2021. - 200 p.

7. Rowandi, Muhammad ibn Ali. Rohat-us-sudur and ayat-us-surur. By efforts and correction of Muhammad Iqbal/Muhammad ibn Ali Rowandi. – Tehran: Amir Kabir Publications, first edition, 1333, second edition, 1364. - 675 p.

8. Roduyoni, Muhammad ibn Umar. Tarjuman-ul-baloga. Corrected and efforted by Ahmad Otash and criticized by MalikushshuaaraBahor / Muhammad ibn Umar Roduoni. – Tehran: Asatir Publications, second edition, 1326. - 263 p.

9. Rudakii Samarkandi, Abuabdullah. Rudaki's works /Abu Abdullah Rudakii Samarkandi. – Stalinabad: Tajik State Publishing House, 1958. - 554 p.

10. Rudakii Samarkandi, Abuabdullah. Divan. With introduction by Said Nafisi / Abu Abdullah Rudakii Samarkandi. – Nigoh Publishing House, second edition, 1376/ - 209 p.

11. As-Saalibi, Abdul Malik ibn Muhammad ibn Ismail Abu Mansur. Yatimat-ud-dahr fi mahasin ahl-al-asr. Mufid Muhammad Qumayhah/Abdul Malik ibn Muhammad ibn Ismail Abumansur as-Saalibi. – Beirut-Lebanon: Dor-ul-Kutubi-l-ilmiya, at-tab'at-ul-ulo, 1403/1983, adad-ul-ajzo ' - 4, al-juzu 3. - 280 p.

12. At-Tughrai, Abuismail. Divan at-Tughrai/Abu Ismail at-Tughrai. – Printing house al-Jawaib bi-l-Qustantiniya, 1881/1300. - 145 p.

13. Watwat, Rashiduddin. Divan of RashiduddinWatwat. With introduction and confrontation and correction by Said Nafisi with the book Hadoiq-us-sehr fi daqaiqi-sh-she'r. Boroni Library/RashiduddinWatwat. – Tehran: Shohobod, 1339. -784 p.

14. Watwat, Rashiduddin. Hadoiq-us-sehr fi daqaiqi-sh-she'r. Corrected by Abbas Iqbal / RashiduddinWatwat. – Tehran: Majlis Press, 1308. - 258 p.

15. Yalamaho, Ahmad Reza. Correction of a few Arabic verses from mulamma'

of Rashiduddin Watwat's divan based on the oldest available copy / Ahmad Reza Yalamaho. Dictionary of Persian language and literature. No. 40, Summer, 1388. - p. 118–125.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 371

**ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ
В ХОДЕ ВНЕУЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ У СТУДЕНТОВ,
ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО НАПРАВЛЕНИЮ ПОДГОТОВКИ
«ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ»**

Трубина Наталья Юрьевна

аспирант

Научный руководитель: Илькевич Борис Владимирович,

доктор наук

ФГБОУ ВО «Гжельский государственный университет»

***Аннотация.** Данная статья посвящена особенностям формирования профессиональных компетенций в ходе внеучебной деятельности у студентов, обучающихся по направлению подготовки «Государственное и муниципальное управление». В статье уточняется понятие профессиональных компетенций студентов, обучающихся по направлению подготовки «Государственное и муниципальное управление», описаны.*

***Annotation.** This article is devoted to the features of the formation of professional competencies in the course of extracurricular activities among students studying in the direction of training "State and municipal management". The article clarifies the concept of professional competencies of students studying in the direction of training "State and municipal management", are described.*

***Ключевые слова:** профессиональные компетенции, государственное и муниципальное управление, внеучебная деятельность*

***Key words:** professional competencies, state and municipal management, extracurricular activities*

Рассматривая тему научной статьи, хочется отметить, что основным направлением в сфере профессионального образования в вузах, является конкурентоспособность выпускников. В соответствии с этим конкурентоспособность несет важное и основополагающее значение, так как определяет уровень сформированности компетентности и компетенций будущих выпускников [6]. Процесс профессионального становления личности будущего квалифицированного специалиста является основной составляющей успешной реализации его в выбранной профессии. Начальной стадией такого процесса служат государственные стандарты, закрепленные в сфере высшего профессионального образования, конечной целью которых является замена позиции «знание» на позицию «компетентность».

Основными требованиями, закрепленными в государственных образовательных стандартах высшего образования, является непосредственно само содержание образования по каждой специальности, а также ряд условий, при которых происходит реализация основной образовательной программы студентом высшего учебного заведения. В данном случае критериями определения результативности подготовки будущих специалистов служат как общие, так и профессиональные компетенции.

Задачи и основные цели профессиональных компетенций были рассмотрены у большинства научных исследователей, таких как: О. С. Виханский, В. Н. Глумаков, И. А. Зимняя, В. А. Кальней, Б. З. Мильнер и др. Не для кого не секрет, что современное общество меняется изо дня в день, что не может не сказаться на выпускниках вузов, к которым предъявляются все новые и новые требования, формирующиеся в результате общемирового прогресса. Экономика в сфере инноваций напрямую связана с технологиями обработки больших объемов информации, тем самым задавая новый вектор развития и подготовки будущих специалистов, формируя у них соответствующие знания, профессиональные умения и навыки в сфере инноваций.

Изучая данную тему, несомненно, встает вопрос: в чем же заключаются основные отличия квалифицированного специалиста от компетентного?

Компетентный специалист не только имеет приобретенные знания, умения и навыки, полученные в процессе обучения, но и способен реализовать их на практике, применив их в профессиональной деятельности. Наличие внутренней мотивации у человека – это основа компетентности, предполагающая осуществление своей профессиональной деятельности. Компетентный специалист не может ограничиваться определенными рамками в своей профессии, он должен уметь выходить за них, тем самым развивая свой творческий потенциал [2].

Профессиональная компетентность студента представляет собой совокупность различного рода компетенций, таких как информационные, коммуникативные и процессуальные. Если говорить о компетентностном подходе, то он, несомненно, требует обязательного наличия у будущего специалиста внутренней мотивации, направленной на качественное осуществление профессиональной деятельности и формирование профессионально-ценностного подхода. Компетентность специалиста заключается в том, чтобы уметь выходить за рамки изучаемого им предмета, умело комбинируя специальности и дисциплины, предусмотренные профессией. Также перед специалистом всегда будет стоять острая необходимость, предусматривающая развитие творческого потенциала, что поможет ему удерживать высокий уровень конкурентоспособности на современном рынке труда [4].

Во время формирования у студентов профессиональных компетенций обязательным условием является совершенствование процесса образовательной деятельности, коренное изменение структуры образования, применение и внедрение инновационных технологий и форм обучения студентов, активизация их в самостоятельном изучении предметов, а также использование отдельных элементов дистанционной образовательной деятельности [5].

Многие специалисты выделяют следующий ряд этапов формирования профессиональной компетенции студентов:

- «начальный этап» – служит для формирования мотивационного компонента;
- «адаптивный этап» – способствует развитию мотивационного

компонента профессиональной компетенции;

– «когнитивный этап» – предполагает накопление знаний, формирование когнитивного компонента компетенции;

– «рефлексивный этап» – представляет собой актуализацию потребностей деятельности, направленной на самообразование, и продолжение развития когнитивного компонента компетенции;

– «деятельностный этап» – способствует формированию деятельностного компонента профессиональной компетенции, творческого отношения студентов к изучению дисциплин.

В данной научно-исследовательской статье рассмотрены основные особенности процесса формирования профессиональных компетенций у студентов, обучающихся по направлению подготовки «Государственное и муниципальное управление».

Формирование у студентов квалификации, необходимой для осуществления профессиональной деятельности осуществляется в соответствии с требованием ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление (уровень бакалавриата) происходит в соответствии с основной образовательной программой.

После завершения освоения ОПОП студенту, заканчивающему обучение в высшем учебном заведении, присваивается квалификация, указанная в перечне специальностей и направлений подготовки высшего образования – бакалавр.

Основной целью образовательной программы подготовки бакалавра является соединение профессионального образования с основами развития гуманитарной культуры, что в комплексе способствует формированию духовно богатой, интеллектуально развитой и социального ответственной личности студента.

Организация учебной деятельности в рамках реализации ОПОП осуществляется с максимальным использованием научных разработок и исследований, а также технологий в сфере инноваций. Основными составляющими при реализации ОПОП являются своевременное обновление образовательных технологий, организация процесса информатизации в сфере образования, а также разработка

и обновление учебников и пособий, существующих как в печатном, так и в электронном виде.

Учитывая все требования образовательного стандарта, организация процесса учебной деятельности должна осуществляться с максимальным использованием научных исследований, новейших технологий в сфере инноваций, предоставляя открытый доступ российским и зарубежным информационным ресурсам, а также способствуя развитию электронно-библиотечной системы.

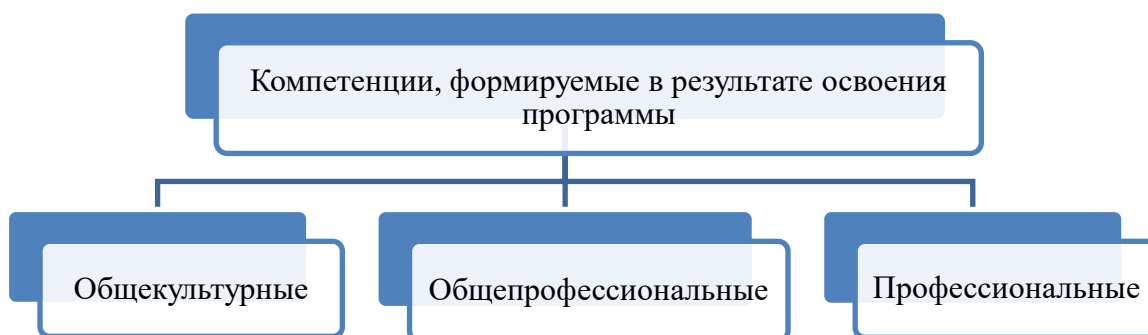


Рисунок 1 – Компетенции, формируемые в результате освоения программы

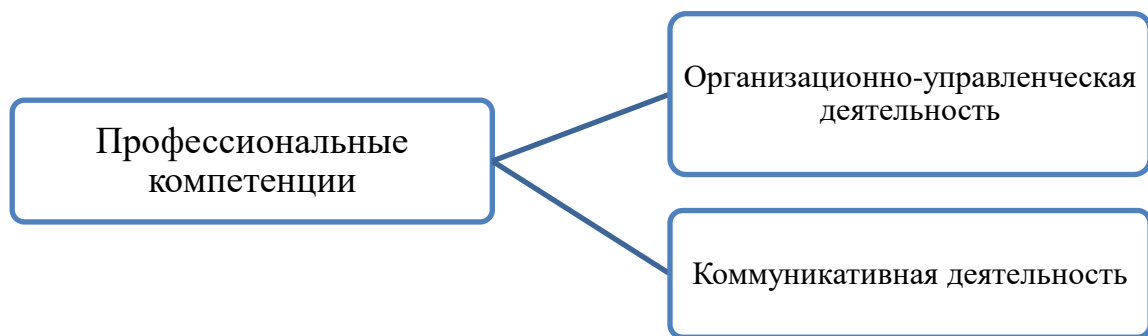


Рисунок 2 – Профессиональные компетенции, формируемые в результате освоения программы

В результате освоения программы бакалавриата у выпускника должны быть сформированы общекультурные, общепрофессиональные и профессиональные компетенции.

У выпускника, освоившего программу бакалавриата, должны быть сформированы профессиональные компетенции, которые будут полностью

соответствовать виду или же видам профессиональной деятельности, на который (которые) ориентирована данная программа:

организационно-управленческая деятельность:

– уметь расставлять и определять основные приоритеты профессиональной деятельности, осуществлять разработку управленческих решений, а также успешно организовывать их реализацию в условиях неопределенности и рисков, а также применять необходимые инструменты и технологии регулирования при реализации всевозможных управленческих решений (ПК-1);

– уметь проводить оценку инвестиционных проектов, независимо от условий инвестиционного и финансового характера (ПК-4)

коммуникативная деятельность:

– уметь осуществлять различные виды коммуникаций: межличностные, групповые и организационные (ПК-9)

– взаимодействовать в коллективе во время служебной деятельности, соблюдая все этические нормы поведения (ПК-10)

– владеть и знать базовые технологии формирования, продвижения и сохранения имиджа государственной и муниципальной службы, а также применять технологии формирования общественного мнения (ПК-11).

Внеучебная деятельность у студентов, осуществляемая в период получения высшего образования, является важнейшей составляющей качества подготовки специалистов. Её основной целью является формирование у студентов сознательной гражданской позиции, сохранению нравственно-культурных и общих человеческих ценностей, а также выработки навыков конструктивного поведения в современных социальных и экономических условиях.

Профессиональное самоопределение студента формируется благодаря единому комплексу условий и факторов разной степени выраженности, направленности, устойчивости и интенсивности. Несомненно, в изучении данного вопроса, особое значение отводится внеучебной деятельности вуза, которая выступает фактором, определяющим эффективность профессионального самоопределения, личностного становления студента, освоения им профессионально-

ценностных ориентиров, идеалов, норм, привычек, а также анализ опыта социально-ценностного поведения и отношений в обществе.

Основной базой в вопросе формулирования понятия «внеучебная деятельность» служат социальные, философские и педагогические идеи, представляющие собой «классическую модель социализации» (Э. Дюркгейм, И. Кон). Не зря Б. С. Гершунский утверждал, что именно образование способствует формированию нового мышления, нового видения жизненного смысла у каждого члена общества.

Основные задачи, стоящие перед внеучебной деятельностью в процессе социализации, — это помощь студенту стать субъектом социализации, помочь будущему выпускнику обрести ценностную ориентацию в современном мире и дать возможность «быть собой», при этом оставаясь неотъемлемой частью общества [3].

Внеучебная деятельность высшего учебного заведения – это система, состоящая из многообразия компонентов, решающая задачи профессионального и личностного развития, путем индивидуально-творческого подхода, избирательного отношения к реальности и права свободы выбора форм и видов, посредством которых осуществляется профессиональная деятельность. Внеучебная деятельность предполагает развитие творческого и личностного потенциала, повышение общей культуры учащихся, посредством вовлечения их социально-творческую деятельность.

Основной тенденцией, способствующей организации внеучебной деятельности в вузе, являются процесс овладения специфическим набором знаний, опыт творческого освоения и понимания мира, опыт преобразовательной и творческой деятельности, опыт эмоционально-ценностного отношения к миру и обществу, а также к самому себе [3].

Подводя итог, можно с уверенностью сказать, что внеучебная деятельность является неотъемлемой частью всего образовательного процесса. Она осуществляется исключительно в период свободного времени и служит гарантом по формированию нравственных, общекультурных, гражданских и

профессиональных качественных составляющих личности студента. Внеучебная деятельность является одним из тех элементов, которые в совокупности формируют образ жизни студента, профессиональную деятельность преподавателей и руководящего состава учебного заведения. Также она предполагает в себе единое участие всех субъектов образовательно-воспитательной системы, посредством организационного, методического, правового, финансового, кадрового, материального и структурного обеспечения.

Список литературы

1. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования – бакалавриат по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление, утвержденный приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от «13» августа 2020 года № 1016. Электронный ресурс. Режим доступа: https://www.rea.ru/ru/org/management/uchmetupr/Documents/Standarts/FGOS%20VO/Bakalavriat/Standart_38.04.04_GMU_2020.pdf
2. Бурова Людмила Ивановна Компетентностный подход в образовании: историко-педагогический аспект / Вестник ВИ МВД России. 2017. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kompetentnostnyy-podhod-v-obrazovanii-istoriko-pedagogicheskiy-aspekt>
3. Иванайская Т. Л. Педагогический потенциал внеучебной деятельности вуза в профессиональном самоопределении студента / Психология и педагогика: методика и проблемы практического применения. 2018. №34. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pedagogicheskiy-potentsial-vneuchebnoy-deyatelnosti-vuza-v-professionalnom-samoopredelenii-studenta>
4. Салапура М. Н., Богданова Е. А. Особенности формирования профессиональных компетенций студентов / Экономика и качество систем связи. 2019. №1 (11). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-formirovaniya-professionalnyh-kompetentsiy-studentov>
5. Таренко Людмила Борисовна Формирование профессиональных

компетенций у студентов, обучающихся с использованием дистанционных технологий / Вестник Марийского государственного университета. 2016. №1 (21). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-professionalnyh-kompetentsiy-u-studentov-obuchayuschih-sya-s-ispolzovaniem-distantsionnyh-tehnologiy>

6. Шилова М. И., Белых И. Л. Формирование конкурентоспособности выпускника вуза / Вестник ТГПУ. 2018. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-konkurentosposobnosti-vypusknika-vuza>

УДК 371

**УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННО-
УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ В ХОДЕ ВНЕУЧЕБНОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ У СТУДЕНТОВ, ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО
НАПРАВЛЕНИЮ ПОДГОТОВКИ ГМУ**

Трубина Наталья Юрьевна

аспирант

Научный руководитель: Илькевич Борис Владимирович,

доктор наук

ФГБОУ ВО «Гжельский государственный университет»

***Аннотация.** Специальность «Государственное и муниципальное управление» – одна из самых востребованных специальностей высшего образования. Высокая квалификация является неотъемлемой частью подготовки кадров для государственного и муниципального управления. В статье дано понятие компетенции; выявлены этапы реализации формирования у студентов организационно-управленческих компетенций в процессе внеучебной деятельности.*

***Annotation.** The specialty "State and municipal management" is one of the most demanded specialties of higher education. High qualification is an integral part of the training of personnel for state and municipal government. The article gives the concept of competence; the stages of implementation of the formation of organizational and managerial competencies in students in the process of extracurricular activities are revealed.*

***Ключевые слова:** компетенции, внеучебная деятельность, государственное и муниципальное управление*

***Key words:** competencies, extracurricular activities, state and municipal management*

В современных условиях актуальна проблема повышения квалификации государственных гражданских и муниципальных служащих. В настоящее время современная сфера государственного и местного самоуправления предъявляет высокие требования к государственным, гражданским и муниципальным служащим независимо от занимаемой должности.

В свете реализации федеральных государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования перед организациями образования встала задача формирования общекультурных, профессиональных и профессиональных компетенций у студентов [2, с.312].

Компетенции – это комплексная характеристика готовности выпускника применять полученные знания, умения и личные качества в стандартных и меняющихся ситуациях профессиональной деятельности [4, с.102].

Важным компонентом компетенции является опыт объединения усвоенных индивидуальных действий, методов и приемов решения проблем в один процесс.

Организационная и управленческая подготовка студентов в области подготовки государственного и местного самоуправления (ГМУ) включает в себя компетенции, которые позволяют им эффективно выполнять управленческие задачи как в качестве субъекта управления, так и в качестве субъекта управления.

В частности, организационные и управленческие компетенции определяются как совокупность знаний, навыков, готовности выполнять организационные и управленческие функции, наличия ценностной ориентации, способности принимать индивидуальные и коллективные управленческие решения; организационные и управленческие компетенции также рассматриваются в контексте юридической деятельности с точки зрения состава профессиональных компетенций как способности принимать оптимальные управленческие решения; они воспринимают, анализируют и внедряют управленческие инновации в профессиональную деятельность [4, с.103].

Связывая организационные и управленческие компетенции с профессиональной деятельностью и дополняя их, исследователи понимают

организационные и управленческие компетенции для эффективного планирования и совместной работы, принятия и реализации управленческих решений, реализации продуктивного общения, профессионального саморазвития и карьерного роста [4, с.104].

На прикладном этапе организационные и управленческие компетенции будут сочетать в себе более высокий уровень навыков и развитые качества, которые имеют профессиональное значение в организационной и управленческой деятельности студентов.

Важно определить и использовать все средства, с помощью которых можно формировать компетенции студентов. Этот процесс имеет место как в образовательной, так и во внеучебной деятельности.

Организационно-управленческие компетенции, сформированные в контексте внеучебной деятельности в профессиональных образовательных организациях, в нашем исследовании мы определили, как совокупность знаний, навыков, ценностных ориентаций и личностных качеств студентов, способность и готовность к выполнению организационно-управленческих функций у студентов, принятие индивидуальных и коллективных управленческих решений [5].

Условия формирования у студентов организационно-управленческих навыков в процессе внеучебной деятельности выражаются в этапах их реализации в образовательном процессе образовательных организаций [3, с.196].

Первый (подготовительный) этап представлен заложением методологических основ, постановкой теоретических и практических задач и постановкой соответствующих им задач.

Второй (теоретический) этап: разработка концепции обучения организационно-управленческих навыков студентов в виде значимого целевого поля, критериев и направлений образовательной деятельности в профессиональных образовательных организациях, форм и методов внеучебной работы студентов; разработка содержания педагогического обеспечения формирования у студентов организационно-управленческих навыков.

Еще одно направление, способствующее формированию у студентов

организационно-управленческих навыков, – это стимулирование их к участию в студенческом самоуправлении, где преобладают этапы и направления организационно-управленческой деятельности.

Третий этап модели (экспериментальный) включает разработку и систематизацию критериев оценки эффективности обучения организационно-управленческих навыков студентов в процессе внеучебной деятельности в организациях профессионального образования, проведение эксперимента, анализ и оценку результатов, а также, а также сформулировать педагогические рекомендации для участников образовательного пространства профессиональных образовательных организаций.

Также формирование организационных и управленческих навыков осуществляется в процессе привлечения студентов к участию в студенческом самоуправлении.

Студенческое самоуправление имеет долгую историю и за время своего существования столкнулось с множеством проблем и сомнений. В настоящее время под студенческим самоуправлением понимается инициативная, независимая и под его ответственность деятельность студентов, ориентированная на жизненно важные вопросы организации образования, повседневной жизни и досуга. Отличительной чертой студенческого самоуправления является соуправление и самоорганизация. Соуправление заключается в том, что при организации обучения решения принимаются администрацией с учетом мнения студентов (представительного органа). Студенческий совет принимает решения, направленные на повышение качества обучения студентов. Самоорганизация органов студенческого самоуправления заключается в том, что идея и решение о создании органа студенческого самоуправления исходит от студентов по их воле, а не от администрации. Кроме того, органы студенческого самоуправления организуют и координируют свою деятельность, проводят конференции.

Сегодня активизация студенческого самоуправления и поддержка социальных инициатив являются предпосылками самоопределения и полной реализации студенческого потенциала. Желание студентов полноценно участвовать в

экономической, политической и культурной жизни нашей страны способствует появлению новых идей и инициатив.

Таким образом, формирование организационно-управленческой компетентности обучающихся по направлению государственного и муниципального управления осуществляется в учебно-профессиональной деятельности, предусматривающей решение задач, связанных с формированием самостоятельности, ее организации, задач, направленных на закрепление и улучшение организационно-управленческих и практических навыков.

Список литературы

1. Государственная и муниципальная служба: учебник для вузов / Е. В. Охотский [и др.]; под общей редакцией Е. В. Охотского. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 409 с.
2. Давлатмуродов, Ш. Ш. Концепция образования в современной России / Ш. Ш. Давлатмуродов / Аллея науки. 2017. Т. 1. № 14. С. 312–316.
3. Карпов, В. Б. Особенности формирования управленческих компетенций в современных условиях / В. Б. Карпов, М. Ю. Касавцев / Филологические науки. Вопросы теории и практики. – 2016. – № 6(60). – С. 195–197.
4. Кострова, Ю. С. Генезис понятий «компетенция» и «компетентность» / Молодой ученый. — 2018. — №12. Т. 2. — С. 102–104.
5. Штейн, Е. И. Формирование компетентностного потенциала как ресурса инновационного развития научно-образовательных комплексов: дис. ... канд. экон. наук. -М., 2019.

«ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ:
ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА»

I Международная научно-практическая конференция

Научное издание

Издательство «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»)
353445, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Весенняя, 8, оф. 1
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82

Подписано в печать 11.03.2022 г. Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 8,08
Бумага офсетная. Печать: цифровая. Гарнитура шрифта: Times New Roman
Тираж 50 экз. Заказ 143.