# НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Сборник научных трудов по материалам XXXV Международной научно-практической конференции, 22 ноября 2021 года, г.-к. Анапа



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89 ББК 94.3 + 72.4: 72.5 Н34

# Научный редактор:

Скорикова Екатерина Николаевна

#### Редакционная коллегия:

**Бондаренко С.В.** к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.** д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.** к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.** к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

**Н34 Научные исследования: проблемы и перспективы.** Сборник научных трудов по материалам XXXV Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 22 ноября 2021 г.). — Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2021. - 152 с.

#### ISBN 978-5-95283-730-0

В настоящем издании представлены материалы XXXV Международной научнопрактической конференции «Научные исследования: проблемы и перспективы», состоявшейся 22 ноября 2021 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных и естественных науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте: www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89 ББК 94.3 + 72.4: 72.5

© Коллектив авторов, 2021. © Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО (подразделение НИЦ «Иннова»), 2021.



# СОДЕРЖАНИЕ

# ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ ДРАГОЦЕННЫЕ ИЛИ ПОЛУДРАГОЦЕННЫЕ КАМНИ, ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ, ИХ ФАЛЬСИФИКАЦИЯ Афонов Илья Анатольевич, Язмырадов Атаджан Язмырадович Недорезова Ольга Юрьевна......6 ФОРМИРОВАНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНА РАЗВИТИЯ **ОРГАНИЗАЦИИ** Баймурзаев Ахмед Минкайевич Дацаева Раиса Шамсудиновна......11 ФАКТОРЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ПЛАНИРОВАНИЕ производственной деятельности Баймурзаев Ахмед Минкайевич Дацаева Раиса Шамсудиновна......17 ФОРМИРОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ ЭТИКО-ПРАВОВОГО МЕХАНИЗМА РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ Барзаева Мадина Ахьятовна, Тутаев Дени Хамидович УПРАВЛЕНИЕ ПРОЦЕССАМИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ЗНАЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ Исакова Камила Аслановна Якубов Тимур Вахаевич.......36 ОЦЕНКА СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ РАСЧЕТОВ С ПОДОТЧЕТНЫМИ ЛИЦАМИ: ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ

Козюбро Татьяна Игоревна......41



изменения	СТАВКИ	НДФЛ В	2021 I	ОДУ	И ЕГО	РАСЧЕТ

Масальская Марина Викторовна	
Давыдова Юлия Алексеевна	47
ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ	
на основе инноваций	
Павлова Наталья Николаевна	56
ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ И ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ	
ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ И	
ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ МОЩНОСТИ	
Савченко Татьяна Борисовна	65
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТА МЕСТНОГО	
САМОУПРАВЛЕНИЯ И ВОЗМОЖНЫЕ ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	
Беляева Яна Александровна	71
ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	
В КАДАСТРЕ ПРИРОДНЫХ ОБЪЕКТОВ И РЕСУРСОВ	
Береснева Кристина Сергеевна	76
ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВОЗМЕЩЕНИЯ	
УБЫТКОВ	
Васенёв Максим Иванович	
Любенко Юлия Владимировна	82
ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ НОРМАТИВНО-	
ПРАВОВЫХ АКТОВ К ОХРАНЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ	
Ермакова Екатерина Александровна	96
ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ	
КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ РОССИИ	
Маилова Эсмира Арифовна	102
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ	
В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН	
Мирзагитова Алсу Линаровна	107



ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ИЗМЕНЕНИЯ ДОГОВОРА АРЕНДЫ	
нежилых помещений	
Нагорный Вадим Игоревич	113
ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ СТРАХОВОЙ ЧАСТИ ПЕНСИИ	
УМЕРШЕГО ЛИЦА	
Фетисова Екатерина Сергеевна	118
СТРАХОВАНИЕ КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ	
ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	
Шевлякова Анастасия Валерьевна	123
ПОНЯТИЕ И ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВОПРОСОВ	
ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТЕРПЕВШЕГО В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ	
Шмырина Анастасия Сергеевна	129
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	
ВОЗМОЖНОСТЬ ИНТЕГРАЦИИ МИКРОПРОЦЕССОРНОЙ	
ТЕХНИКИ С МОДУЛЯМИ ПРОМЫШЛЕННОЙ ЭЛЕКТРОНИКИ	
Гращенкова Юлия Сергеевна, Клямеров Константин Павлович	
Лысенков Андрей Александрович	135
ПРИМЕНЕНИЕ АВАРИЙНО-СПАСАТЕЛЬНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ	
ПРИ ЛИКВИДАЦИИ ПОСЛЕДСТВИЙ ДТП	
Королев Сергей Николаевич	140
ОБЗОР СУЩЕСТВУЮЩИХ ТИПОВ БЕСПИЛОТНЫХ	
ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ	
Хрунь Виктор Николаевич	
Хакимов Наиль Тимерханович	147



# ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330

# ДРАГОЦЕННЫЕ ИЛИ ПОЛУДРАГОЦЕННЫЕ КАМНИ, ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ, ИХ ФАЛЬСИФИКАЦИЯ

# Афонов Илья Анатольевич Язмырадов Атаджан Язмырадович

студент

# Недорезова Ольга Юрьевна

доцент, кандидат экономических наук

Набережночелнинский институт Казанского (Приволжского) Федерального университета

С раннего детства, просматривая фильмы или читая книги мы узнаем об украшениях, драгоценных камнях, которые очень красиво смотрятся на человеке или украшают своим видом здания. Каждый из нас хотел бы иметь у себя несколько изумрудов или подарить близкому человеку кольцо с сапфиром. Но так ли легко в настоящее время найти настоящие драгоценные или полудрагоценные камни, а не купить за огромные деньги подделку, настоящая цена которого не превышает и 5 процентов настоящего украшения. Этот вопрос я собираюсь исследовать в данной статье.

Для начала разберем, что называется драгоценными и полудрагоценными камнями.

Драгоценные камни — минералы, относимые к самым дорогим материалам. Согласно классификации английского минералога Дж. Ф. Г. Смита драгоценными считаются материалы, в наибольшей степени отвечающие трём основным критериям: «красоте, долговечности и редкости». Таких материалов, в старое время называемых «благородными», в равной степени отвечающих строгим требованиям, сравнительно немного. Из металлов к драгоценным



относятся золото, платина, электрум (сплав золота и серебра) и серебро (хотя оно заметно окисляется на воздухе). Из минералов по прочности и красоте первое место занимает алмаз, в огранённом виде — бриллиант, далее следуют рубин, сапфир, изумруд. Менее редкие минералы называют полудрагоценными.

Из классификации Ф. Г. Смита мы видим, что проверить драгоценный камень обладает тремя основными критериями: красота, долговечность и редкость. Невооруженным глазом мы не сможет определить подлинность камня, потому что настоящий облик можно замаскировать, как и редкость. Остается долговечность, но на проверку уйдет большое количество времени.

Рассмотрим самые распространенные драгоценности.

Лидирующее место по количеству имитаций и просто обычных подделок занимает бирюза. Это не удивительно, ведь камень этот непрозрачный, синий. Чаще всего в ход идет прессованная каменная крошка — остатки от обработки ювелирной бирюзы и склеенные обрезки. Нередко такие «камни» со временем рассыпаются на куски. Зачастую за бирюзу выдают крашеный дешевый камень говлит. В природе он белый с черными прожилками и напоминает мрамор. Благодаря тому, что он легко поддается окраске, сохраняя при этом оригинальную текстуру, его используют для создания имитаций более дорогих камней. В самых же вопиющих случаях за бирюзу выдают кусочки пластмассы или смальты.

Рассмотрим отличие настоящей бирюзы от подделки.

Природная бирюза редко бывает однородной, гораздо чаще она имеет включения в виде прожилок черного или белого цвета. В отличие от имитаций, бирюза имеет маслянистый блеск и окраску от голубой до зеленоватой. Если капнуть на нее кислотой, на ней останется белое пятнышко.

Второе место по фальсификации занимают сразу три драгоценных камня. Это рубин, сапфир и изумруд.

Такие дорогие камни подделывали издревле. Раньше за них выдавали ограненное стекло, позже хрусталь или более дешевые камни сходного окраса. В советское время ювелирные магазины были переполнены изделиями из золота и серебра со вставками из искусственно выращенных корундов.



Если вы придете на выставку древних украшений с драгоценными камнями, то будете немало разочарованы: ни сверкания самоцветов, ни игры света. Вас ждут довольно тусклые, а порой даже непрозрачные камешки. Да, все так и есть. В природе крайне редко встречаются драгоценные камни абсолютной прозрачности и яркости цвета, их можно пересчитать по пальцам. Как правило, в природе тот же рубин имеет серовато-розовую окраску и плотную структуру. При этом он почти никогда не бывает полностью прозрачным. Это же относится к сапфиру и изумруду. Так, например, уральские изумруды чаще всего имеют очень светлую окраску.

Также стоит помнить, что все три вышеперечисленных камня занимают самые высокие позиции в шкале твердости минералов Mooca<sup>1</sup>, поэтому наличие сколов чаще всего говорит о том, что перед вами подделка.

Далее рассмотрим, как отличить фальсификацию от настоящих камней.

Натуральные рубины имеют холодную красную окраску, чаще всего они либо слегка мутноваты, либо непрозрачны. Имитацию выдает наличие пузырьков воздуха в толще камня, а также структура, полностью лишенная включений, и низкая твердость (наличие сколов). Камни, с которыми можно перепутать рубин: гранат, красная шпинель.

Сапфиры самого высокого качества имеют васильковую окраску, но их цвет может доходить до практически черного. Структура плотная — от почти прозрачной до непрозрачной. Определение имитаций такое же, как и у рубина: пузырьки воздуха, отсутствие включений, низкая твердость. Перепутать сапфир можно с иолитом, лазуритом.

Окраска натуральных изумрудов варьируется от светло-зеленой (чаще уральские камни) до насыщенного цвета зеленки (месторождения Юго-Восточной Азии, Колумбии). Натуральный изумруд имеет волокнистую структуру, в нем есть характерные длинные включения, так называемые «шторки». Чаще

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Шкала́ Мо́оса (минералоги́ческая шкала́ твёрдости) — десятибалльная шкала относительной твёрдости поверхности минералов. Если минерал царапает эталонный минерал из шкалы, его твёрдость по шкале выше; если он царапается эталоном — ниже.



всего камень полупрозрачный (полностью прозрачные разновидности ценятся дороже).

На третьем месте расположен один из самых распространенных камней, которые используют люди, как украшение. Это жемчуг.

Имитации жемчуга сегодня никого не удивляют — перламутровые бусины можно купить за копейки в любом магазине. Однако отличить натуральный жемчуг от имитации, изготовленной из стекла или пластмассы, достаточно просто.

Прежде всего, стоит помнить, что натуральный жемчуг — это кальций, то есть, фактически, мел. Нужно взять жемчужину, и провести ей по зубам. От натурального жемчуга останется чувство некой шероховатости, как от кусочка раковины или мела. Подделка же окажется твердой и скользкой. Если есть возможность, надо уронить жемчужину на пол — натуральный жемчуг будет скакать, подобно крошечному мячику. И, конечно, внимательно рассмотреть жемчужину. В природе нет ничего идеального — где-то обязательно будет неровность или несовершенство формы. Но именно этой неидеальностью и прекрасны природные камни.

Рассмотрим статистику фальсификации драгоценных изделий в России.

Доля контрафактной ювелирной продукции на российском рынке достаточно велика. По данным экспертов Пробирной палаты уровень контрафакта оценивают в 15% от всего оборота ювелирных изделий, эксперты таможенных органов и МВД Российской Федерации в 40%, по данным Национальной ассоциации ювелирной торговли — 50 %. В основном это контрабандные изделия, в том числе демпинговые и сфальсифицированные. В нелегальном секторе ювелирного рынка Российской Федерации доля импорта из дальнего зарубежья достигает 35—40 % — преимущественно из Южной, Юго-Восточной Азии, Китая и Восточного Средиземноморья, однако в последнее время контрафактную продукцию стали производить и в самой России. Эти изделия производятся на подпольных заводах или мастерских, сама продукция может быть изготовлена из настоящих драгоценных металлов и камней (неучтенные или ворованные), поддельной может быть только клеймо и торговая марка. Стоимость такого украшения



может соответствовать оригиналу изделия или быть несколько ниже в зависимости от рынка сбыта. Учесть реальные объемы продаж ювелирных изделий невозможно.

Приведем статистику роста цен на драгоценные камни в мире.

Драгоценные камни выросли в цене более чем на 110% за 10 лет, свидетельствуют данные исследования международной консалтинговой компании Knight Frank, предоставленного Forbes. В частности, бриллианты за этот период подорожали на 113%, а цветные драгоценные камни — на 112%.

Эксперты отмечают, что особую популярность набирают цветные камни. «За последнее десятилетие мировые цены за карат изумруда или рубина превысили стоимость карата бесцветных бриллиантов. Я не сомневаюсь, что в скором времени сапфиры также обгонят бриллианты в цене», — цитирует Knight Frank генерального директора Gemfields Шона Гилбертсона.

Отдельно аналитики среди камней выделяют рубины, рынок которых испытал один из самых резких ценовых скачков. Это подтверждают и данные аукционов: в 2020 году 25,59-каратный Sunrise Ruby был продан за \$30 млн, став самым дорогим рубином в мире, а в 2021 году был достигнут рекорд за карат — \$1,2 млн.

Мы рассмотрели одни их самых популярных драгоценных камней, которые подделывают мошенники. Я считаю, что подделка не только быстро утратит свою красоту, но и может нанести серьезный вред ее владельцу. Так как изделия подвергают обработке опасными химическими веществами, для того чтобы произвести имитацию блеска и сияния.

Таким образом, с каждым годом купить настоящий драгоценный камень или изделия из него становится тяжелее, так как становится больше способов создать подделку, с более совершенными для этого оборудованиями. А, чтобы отличить фальсификацию нужно иметь профессиональные навыки или обратиться за помощью к ювелиру. Но честных ювелиров найти очень трудно, многие из них стремятся получить выгоду, обманывая владельца украшением.

На мой взгляд, чтобы решить данную проблему, нужно ужесточить



наказания за фальсификацию, и усилить контроль за поставками драгоценных камней.

### Список литературы

- 1. Замедлина, Е. А. Товароведение и экспертиза товаров: учебное пособие для сред. спец. учеб. заведений / Е. А. Замедлина. М.: РИОР, 2015. 156 с.
- 2. Дзахмишева И. Ш. Идентификация и фальсификация непродовольственных товаров. Учебник. М.: Дашков и К, 2008. 360 с.
- 3. Волошко Н. И. Ляшко А. А. Товароведение непродовольственных товаров. Учебник. М.: Дашков и К, 2008. 544 с.

**УДК 330** 

# ФОРМИРОВАНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНА РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

# Баймурзаев Ахмед Минкайевич

магистрант

# Дацаева Раиса Шамсудиновна

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет имени академика М. Д. Миллионщикова»,

город Грозный

Аннотация. Данная статья рассматривает особенности стратегического планирования при формировании системы управления предприятием. Для долгосрочного функционирования хозяйствующего субъекта на рынке, прежде всего, важным является корректное составление его стратегического плана. Предприятие, не имеющее стратегических целей развития и конкретных планов



для их достижения, обречено следовать за текущими событиями с весьма туманными перспективами на будущее. В свою очередь, разработка корректного стратегического плана развития предприятия нуждается в высоких компетенциях и навыках менеджмента.

This article examines the features of strategic planning in the formation of an enterprise management system. For the long-term functioning of an economic entity in the market, first of all, it is important to correctly draw up its strategic plan. An enterprise that does not have strategic development goals and specific plans to achieve them is doomed to follow current events with very vague prospects for the future. In turn, the development of a correct strategic plan for the development of an enterprise requires high competencies and management skills.

**Ключевые слова:** предприятие, стратегия, стратегическое планирование, управление

**Keywords:** enterprise, strategy, strategic planning, management

Для долгосрочного функционирования хозяйствующего субъекта на рынке, прежде всего, важным является корректное составление его стратегического плана.

Формирование качественно разработанного стратегического плана развития предприятия осуществляется на базе последовательно реализуемых этапов (рис. 1):

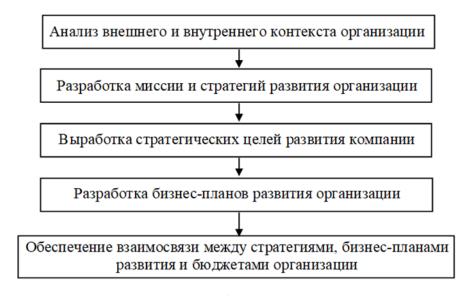


Рисунок 1 – Этапы разработки стратегического плана



1. Проведение анализа внешнего и внутреннего контекста (среды) предприятия:

На результаты деятельности любого хозяйствующего субъекта оказывается влияние множеством разнообразных факторов.

Успешная реализация стратегии предприятия в значительной степени зависит от ее возможности организации внутреннего окружения (контекста), включающего в себя всю совокупность бизнес-процессов, ресурсов предприятия, персонала, структуры и технологий производства, а также корпоративной культуры и принципов.

Множество факторов внутренней среды предприятия в большей степени определяет ее конкурентоспособность.

Исходя из этого, отметим, что перед разработкой миссии и стратегии предприятия, необходимо проведение стратегического анализа внешней и внутренней среды предприятия, в результате чего должны быть оценены риски и возможности конкретной организации в окружающей ее рыночной среде (рис. 2):



Рисунок 2 – Методы стратегического анализа

Целью SWOT-анализа (Strength – сила, Weak – слабость, Opportunity – возможности и Threat – угрозы) является определение сильных и слабых сторон предприятия, установление их взаимосвязи с внешними возможностями и угрозами [1; 22].

По результатам проведенного анализа вырабатывают стратегии предприятия. Возможности и угрозы каждой матрицы распределяются по вероятности их наступления и силе воздействия на хозяйствующий субъект.

Данными матрицами осуществляется контроль внешних факторов и разработка стратегии развития бизнеса.



Под формированием реестра рисков и возможностей подразумевается метод более детального анализа по сравнению с двумя предыдущими методами. Изначально предусмотрено выявление рисков и возможностей как внешней, так и внутренней среды предприятия.

Далее идет оценка выявленных рисков и возможностей по степени вероятности их реализации и степени влияния на бизнес-предприятия.

Затем идет формирование матрицы рисков и возможностей, отражающее совокупную степень влияния оцененных рисков и возможностей («Высокая», «Средняя», «Низкая»).

На заключительном этапе составляется реестр рисков и возможностей. В нем идет фиксация всех значимых для предприятия рисков и возможностей, путей их минимизации и реализации.

# 2. Разработка миссии и стратегий развития организации:

Стратегиями развития компании, во-первых, должен производиться охват всех аспектов миссии предприятия, а во-вторых, они не должны отклоняться от ее смысла.

Первое условие необходимо для того, чтобы успешно реализовать миссию предприятия, второе — для того, чтобы ресурсы и усилия предприятия не были направлены на решение задач, которые не служат выполнению миссии предприятия.

Разрабатывая стратегии развития предприятия, необходима тщательная проверка их взаимосвязи с выбранной миссией.

В силу того, что стратегии развития в рамках предприятия носят глобальный характер и для их реализации необходимы усилия всех подразделений хозяйствующего субъекта, необходимо разделить их на стратегии отдельных подразделений с целью того, чтобы для руководителей и персонала каждого подразделения были четко определены свои цели и задачи для выполнения общей стратегии хозяйствующего субъекта [2; 268].

Помимо этого, такой разбивкой стратегии предприятия на стратегии подразделений гарантируется установление корректных целевых показателей



выполнения стратегии. Если же на предприятии имеется один целевой показатель для всех, складывающийся в результате работы нескольких подразделений, в конечном итоге трудно будет понять, каким подразделением из всех не выполнена своя часть работы, и кто именно виноват в недостижении общего целевого показателя.

### 3. Формирование стратегических целей развития предприятия:

Стратегические цели (или ключевые целевые показатели) должны быть конкретны и измеримы для того, чтобы по итогам любого периода можно было определить, насколько выполнена стратегия и какова динамика ее реализации.

## 4. Разработка бизнес-плана развития компании:

Важнейшим разделом стратегического развития предприятия выступает бизнес-план деятельности предприятия на прогнозируемый период.

Как правило, разработка бизнес-планов бывает сроком на три — пять лет, бывают моменты и сроком до десяти лет.

В качестве главных критериев выбора периода стратегического планирования выбирают текущую ситуацию на рынке и положение предприятия.

5. Взаимосвязь между стратегиями, бизнес-планами развития и бюджетами компании [3; 128].

В идеальном виде, разрабатывая стратегический план развития, предприятие обязано обеспечить взаимосвязь между стратегиями, бизнес-планами развития и бюджетами предприятия и подразделений.

Визуально можно представить такую взаимосвязь в следующем виде (рис. 3):

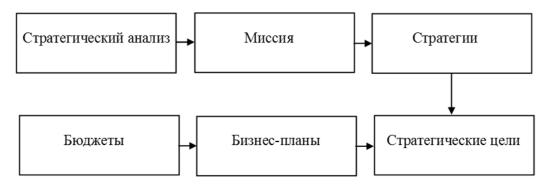


Рисунок 3 — Взаимосвязь стратегий, бизнес-планов развития и бюджетов компании и подразделений



Отметим, что необходим систематический мониторинг утвержденного плана, с целью сохранения его актуальности и проведения ревизии стратегий компании, так как рыночная ситуация и внутренние процессы предприятия могут значительно меняться под воздействием факторов, не проявлявших себя в момент выработки стратегического плана.

Поэтому своевременное выявление неэффективности выбранного пути лучше, чем упорное продолжение траты времени и ресурсов предприятия для достижения потерявшей актуальность цели.

По сути, стратегическое планирование можно определить в виде непрерывного процесса нахождения предприятием кратчайшего и наиболее эффективного пути успеха.

## Список литературы

- 1. Брыкалов С. М. Особенности развития стратегического планирования на предприятиях России / Инновационная экономика: материалы междунар. науч. конф. 17 окт. 2014 г. Казань, 2014. С. 128–130.
- 2. Волкова Н. В. Гузикова Л. А. Новые подходы в стратегическом планировании деятельности предприятий / Экономика, управление, финансы: материалы третьей междунар. науч. конф. 12 февр. 2014 г. Пермь, 2014. С. 20–22.
- 3. Любанова Т. П. Стратегическое планирование на предприятии: учебное пособие для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. Серия «Экономика и управление». Ростов-на-Дону: Издательский центр «МарТ», 2012–268 с.



### УДК 330

# ФАКТОРЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

### Баймурзаев Ахмед Минкайевич

магистрант

# Дацаева Раиса Шамсудиновна

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет имени академика М. Д. Миллионщикова»,

# город Грозный

Аннотация. Данная статья рассматривает факторы, влияющие на планирование производственной деятельности. Для осуществления эффективного планирования производственной деятельности организации особое внимание должно уделяться влиянию внешних факторов на предприятие. Такие воздействия существуют всегда, поскольку каждое предприятие функционирует в определенной среде.

This article examines the factors influencing the planning of production activities. To implement effective planning of the organization's production activities, special attention should be paid to the influence of external factors on the enterprise. Such impacts always exist, since each enterprise operates in a specific environment.

**Ключевые слова:** факторы, стратегия, стратегическое планирование, управление, предприятие, производственная деятельность

**Keywords:** factors, strategy, strategic planning, management, enterprise, production activities

Существует большое многообразие факторов, влияющих на планирование производственной деятельности.



Различают факторы прямого воздействия на планирование производственной деятельности, а также косвенные факторы.

Группа факторов прямого воздействия непосредственно оказывает влияние на планирование производственной деятельности и включает в себя следующие элементы: государство, инфраструктура (банки, рекламные и охранные агентства и т. д.), рынок рабочей силы, потребители, общественные структуры (экологические организации, профсоюзы и т. п.), правовое пространство (законодательные, нормативно-правовые акты), конкуренты и поставщики материальных, природных и финансовых ресурсов.

На рисунке 1 представлены факторы прямого и косвенного воздействия на планирование производственной деятельности [1; 22]. Факторы прямого воздействия отражены в прямоугольниках, а косвенного воздействия – в овалах.

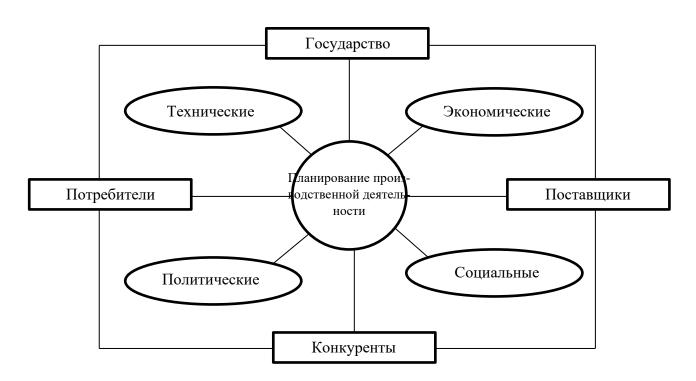


Рисунок 1 – Основные факторы внешней среды

Рассмотрим факторы прямого воздействия на планирование производственной деятельности. К ним относятся поставщики, потребители, конкуренты и государство.

Поставщики обеспечивают производственную деятельность



необходимыми ресурсами. Выделяют поставщиков материалов, капитала и трудовых ресурсов.

Потребители играют важную роль в производственной деятельности. Необходимость их удовлетворения оказывает влияние на взаимодействие предприятия с поставщиками материалов и трудовых ресурсов.

Конкуренты оказывают большое влияние на производственную деятельность. Порой именно конкуренты определяют, какого рода результаты производственной деятельности возможно реализовать.

Государство и многие государственные организации оказывают влияние на производственную деятельность предприятия. Государство оказывает и косвенное воздействие с помощью налоговой системы, бюджета и прямое воздействие путем создания и внедрения законодательных актов [2; 58].

Факторы косвенного воздействия не оказывают прямого влияния на планирование производственной деятельности предприятия. Данные факторы можно сгруппировать следующим образом:

- экономические;
- политические;
- технологические;
- природно-климатические или географические;
- факторы конкуренции;
- демографические;
- социально-культурные;
- юридические [3; 64].

Кроме внешних факторов на планирование производственной деятельности предприятия оказывают влияние и внутренние возможности предприятия. На рисунке 2 представлены внутренние факторы, которые влияют на процесс планирования производственной деятельности.

В качестве внутренних факторов можно выделить организационную структуру, информационную структуру, структуру кадровых ресурсов, ресурсно-технологическую структуру и т. д.





Рисунок 2 — Внутренние факторы, влияющие на планирование производственной деятельности

Кадровый срез внутренней среды охватывает такие процессы, как взаимодействие менеджеров и рабочих, наем, обучение, продвижение кадров, мотивация, стимулирование.

Организационный срез включает в себя распределение прав и ответственности, иерархию подчинения.

Финансовый срез связан с обеспечением эффективного использования и движения денежных средств в организации.

Производственный срез рассматривает изготовление продукта, осуществление исследований и разработок, введение новых технологий.

В маркетинговый срез входят процессы, связанные с реализацией продукции (стратегия продвижения продукта на рынке, выбор рынков сбыта и систем распределения) [2; 37].

С помощью внутренних факторов возможно достижение поставленных целей предприятия. Внутренние факторы — объективные критерии, которые определяют возможности предприятия по обеспечению собственной конкурентоспособности. К ним можно отнести:

1) потенциал маркетинговых служб;



- 2) научно-технический потенциал;
- 3) производственно-технологический потенциал;
- 4) финансово-экономический потенциал;
- 5) кадровый потенциал (структуру, профессионально- квалифицирован- ный состав);
  - 6) эффективность рекламы и средств стимулирования сбыта;
  - 7) уровень материально-технического обеспечения;
  - 8) условия хранения, транспортировки, упаковки продукции;
  - 9) подготовку и разработку производственных процессов, выбор оптимальной технологии производства;
- 10) эффективность производственного контроля, испытаний, обследований;
  - 11) уровень сервисного и гарантийного обслуживания.

Одним из наиболее распространенных методов, позволяющих провести совместное изучение внешней и внутренней среды, является метод SWOT – анализ сильных и слабых сторон предприятия, оценка ее возможностей и потенциальных угроз.

Внешние и внутренние факторы взаимосвязаны между собой. Изменение одного фактора отражается на другом. Например, внедрение новой технологии способствует увеличению конкурентного преимущества, но для осуществления внедрения требуются трудовые ресурсы с определенными знаниями.

Таким образом, определение внешних факторов, влияющих на планирование производственной деятельности, способствует уменьшению негативных последствий. Тогда как внутренние факторы выявляют сильные и слабые стороны производственной деятельности и способствуют увеличению конкурентоспособности предприятия.

### Список литературы

- 1. Экономика предприятия: учебное пособие / В. П. Волков, А. И. Ильин, В. И. Станкевич. М.: Новое знание, 2015. 677 с.
  - 2. Скляренко В. К., Прудников В. М. Экономика предприятия: учебник / В.



К. Скляренко, В. М. Прудников. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 528 с.

3. Экономика предприятия (организации): учебник / О. В. Баскакова, Л. Ф. Сейко. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2016. – 372 с.

\_\_\_\_\_

УДК 330

# ФОРМИРОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ ЭТИКО-ПРАВОВОГО МЕХАНИЗМА РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

## Барзаева Мадина Ахьятовна

к.э.н., доцент

# Тутаев Дени Хамидович Ахмадова Зулихан Турпал-Алиевна

магистранты

ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет им. акад. М. Д. Миллионщикова», город Грозный

Аннотация. В статье рассмотрены цифровые компетенции государственных служащих в области формирования этико-правового механизма регулирования поведения государственных служащих. Изучены морально-нравственные принципы поведения государственных служащих.

Annotation. The article examines the digital competencies of civil servants in the formation of an ethical and legal mechanism for regulating the behavior of civil servants. Studied the moral and ethical principles of behavior of civil servants.

**Ключевые слова:** цифровые компетенции государственных служащих, этико-правовой кодекс поведения государственных служащих, цифровое государство

Keywords: digital competences of civil servants, ethical and legal code of



conduct for civil servants, digital state

Новые тенденции развития цифровой экономики диктуют свои условия при формировании цифровых компетенции сотрудников в том числе государственных служащих. Учитывая, что личный успех в трудовой сфере деятельности (как непременное правило каждого экономически активного цивилизованного человека) зависит не только от врожденных, но и от приобретенных и выработанных качеств и способностей, позволяющих каждому государственному служащему положительно влиять на трудовые процессы, реализация интеллектуальных, профессиональных, творческих и личностных качеств работников должна быть рациональной, а кадровые процессы различных уровней — максимально организованы, упорядочены и обоснованы.

Согласно данным Аналитического центра НАФИ, проведенного по методике DigComp на портале «Цифровой гражданин», 48% государственных служащих обладают продвинутым уровнем цифровой грамотности, 49% – базовым, 3% – начальным. Ряд важных цифровых компетенций у госслужащих развит недостаточно: это касается настройки программного обеспечения и защиты персональных данных, что ведет к риску потери информации [1].

Индекс цифровой грамотности госслужащих, прошедших тестирование на портале, составляет в среднем 73 п. п. из 100, что соответствует продвинутому уровню цифровых компетенций.

Цифровые компетенции госслужащих-мужчин выше, чем женщин (индекс составляет 76 и 72 п. п. соответственно). «Грамотнее» других в цифровом отношении сотрудники госучреждений в возрасте 26—35 лет, а также проживающие в Москве и Санкт-Петербурге (75 п. п. против 73 п. п. в среднем по стране).

Уровень цифровой грамотности госслужащих различается в зависимости от занимаемой должности: у руководителей высшего звена либо руководителей подразделений он равен 75 п. п., у квалифицированных специалистов – 73 п. п., у технического персонала – 71 п. п.

Наиболее уверенно госслужащие справляются с поиском информации в интернете и оценкой достоверности сообщений в сети (значение подиндекса



«Информационная грамотность» составляет 77 п. п.). Также опрошенные госслужащие имеют развитые навыки использования для коммуникации мобильных устройств (смартфоны, планшеты).

Недостаточный уровень знаний и навыков госслужащие демонстрируют в области создания и редактирования цифрового контента (документов, текстовых и графических файлов). Также не хватает компетенций по настройке программ и обеспечения должного уровня безопасности работы в цифровой среде.

Таким образом, результаты исследования показали, что у госслужащих часто не хватает компетенций по защите своих цифровых устройств и персональных данных, что ставит под угрозу сохранность информации государственных организаций. Исходя из этого исследования, сделан вывод, что цифровые компетенции госслужащих напрямую связаны с обеспечением государственной кибербезопасности, что особенно важно на фоне растущего числа кибератак.

Удручающим является тот факт, что у 62% работников госучреждений отсутствует достаточная мотивация оценивать и углублять свои знания в сфере информационных технологий. Это может стать препятствием на пути повышения уровня цифровой грамотности: именно мотивация позволяет успешно проходить образовательные программы и усваивать нужный материал, даже если такое обучение является обязательным.

Исследования подтвердили тот факт, что у тех людей, которые интересуются темой цифровой грамотности, обращают внимание на ресурсы, по ее оценке, цифровые компетенции развиты, как правило, лучше. Однако руководителям госучреждений необходимо получать объективные сведения об уровне цифровых компетенций подчиненных. Платформа «Цифровой гражданин» [1] дает возможность комплексно оценить этот уровень для того, чтобы откорректировать корпоративные программы по цифровой грамотности, включить в образовательный курс те темы, знаний по которым недостает большинству представителей коллектива. При этом сами тестируемые сотрудники видят актуальный уровень своих цифровых компетенций и могут наблюдать за его изменениями в динамике — при повторном тестировании после корпоративных обучающих



программ. Это помогает мотивировать работников на прохождение тестирования и снять психологический барьер, возникающий у людей с невысоким уровнем цифровых компетенций».

При формировании цифровых компетенций государственных служащих следует обратить внимание на тот факт, что наряду с жесткими цифровыми навыками, необходимо формировать мягкие цифровые навыки, которые формируют общие этико-правовые формы поведения государственных служащих.

Этика государственной службы представляет собой систему моральнонравственных норм, предписывающих определенный тип человеческих взаимоотношений на государственной службе. Этика государственной службы включает в себя принципы, правила и нормы, выражающие моральные требования к
нравственной сущности чиновника, к характеру его отношений с государством,
государственными служащими, гражданским обществом. Практика государственной службы свидетельствует, что служебное поведение государственных
служащих должно основываться на прочных нравственных принципах.

Под нравственными принципами государственной службы понимается совокупность норм, выражающих требования государства и общества к нравственной сущности служащего, к характеру его взаимоотношений с государством, на службе у которого он находится, с гражданским обществом, которому он служит, обеспечивая взаимодействие государства и его граждан в защите их прав, свобод и законных интересов [2].

Следует отметить, что нравственные принципы и нормы служебной деятельности государственных служащих пока не нашли в России нормативного установления. Но правила служебного поведения и требования к нему закреплены в действующем законодательстве. В числе нормативных правовых актов, включающих правила этического поведения государственных гражданских служащих, необходимо назвать Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации», Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции», Указ Президента Российской Федерации от 12 августа 2002 г. № 885 «Об утверждении



общих принципов служебного поведения государственных служащих»).

Наука и практика демонстрируют нам тот факт, что общими нравственными принципами, которыми нужно руководствоваться при формировании этико-правового механизма регулирования служебной деятельности государственных служащих, являются следующие:

- принцип служения государству и обществу;
- принцип законности;
- принцип гуманизма;
- принцип ответственности;
- принцип справедливости;
- этический принцип справедливости;
- принцип лояльности;
- принцип политической нейтральности;
- принцип честности.

Таким образом, нравственные принципы государственной службы понимаются как совокупность норм, выражающих требования государства и общества к нравственной сущности государственной службы, к кадровой политике и деятельности, к характеру взаимоотношений служащего с государством, обществом и другими служащими.

# Список литературы

- 1. Готовы к труду за компьютером, но не к киберобороне: российские госслужащие прошли тест цифровых компетенций https://nafi.ru/analytics/gotovy-k-trudu-za-kompyuterom-no-ne-k-kiberoborone-rossiyskie-gossluzhashchie-proshli-test-tsifrovykh/
- 2. Правовое регулирование этики и служебного поведения государственного гражданского служащего Российской Федерации https://gkvod.rk.gov.ru/file/pravovoe\_regulirovanie.pdf



#### УДК 330.322

# УПРАВЛЕНИЕ ПРОЦЕССАМИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

## Борисов Дмитрий Алексеевич

студент группы 3501

Академия ФСИН России, г. Рязань, Российская Федерация

Научный руководитель: Швайка Ольга Ивановна,

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и менеджмента, Академия ФСИН России, г. Рязань, Российская Федерация, заведующий кафедрой экономики и финансов

филиала ЧОУВО «Московского Университета имени С. Ю. Витте»,

г. Рязань, Российская Федерация

Аннотация. Данная статья посвящена вопросам финансово-экономической деятельности предприятия в условиях рыночной экономики. В работе рассматривается сущность понятия платежеспособности предприятия. Особое внимание уделяется факторам, влияющим на развитие финансового состояния, ликвидности и платежеспособности предприятия. Кроме того, обоснованы основные направления, под воздействием которых повышается ликвидность и платежеспособность.

**Ключевые слова:** анализ, ликвидность, платежеспособность, предприятие, процессы управления, финансовая устойчивость, финансовое состояние

#### Введение

Ликвидность, платежеспособность и финансовая устойчивость являются важнейшими характеристиками финансово-экономической деятельности предприятия в современных условиях рыночной экономики. С помощью анализа



определяется вектор развития организации, ее стратегия, осуществляется контроль, а также обоснование управленческих решений, осуществляется на основании оценки результатов деятельности.

Сегодня первостепенным показателем для предприятия, который характеризует его финансовую устойчивость и способность вовремя расплачиваться по своим обязательствам, является платежеспособность. Это связано с тем, что чем ниже платежеспособность, темы выше риск банкротства для предприятия в условиях непредсказуемости развития рыночной экономики. Поэтому проведение постоянного мониторинга состояния ликвидности выходит на первое место для любого становится предприятия.

#### Основное содержание

Управление платежеспособностью как процесс, сформированный в рамках финансового менеджмента. Финансовый менеджмент определяется как процесс управления формирования финансовых ресурсов для предприятий, их распределения и использования [4, с.25]. Система финансового менеджмента, в которой важную роль играет анализ, представляющий собой разнообразие явлений или предметов на его составные элементы (части) для изучения их внутренней сущности. В той же степени это же положение относится и к экономическим процессам и явлениям [6, с.28].

Главной целью финансово-экономического анализа предприятия является своевременное выявление и устранение недостатков в финансовой деятельности и поиск резервов по улучшению финансового состояния предприятия, в т. ч. его платежеспособности.

Влияющие на ликвидность и платежеспособность предприятия факторы, оценивают с помощью такого метода как факторный анализ, который характеризуется оценкой финансового состояния и результатов деятельности предприятия под влиянием определенных факторов (как внешнего характера, так и внутреннего) [8, с.12].

Факторы, влияющие на ликвидность и платежеспособность предприятия, представлены в таблице 1.



Таблица 1 - Влияние факторов на ликвидность и платежеспособность предприятия

Группа факторов		Влияние факторов на платежеспособность и ликвидность			
		отрицательное	положительное		
	Экономические	- недостаток средств фи-	наличие свободных финансовых		
	и технологиче-	нансирования;	средств, прогрессивных техноло-		
	ские	- недостаточная матери-	гий.		
		альная база.			
	Политические и	- ограничения со стороны	- поощрительные меры законода-		
	правовые	антимонопольных и нало-	тельного характера;		
		говых законодательств;	- благоприятное налоговое про-		
		- лицензионные ограниче-	странство для активизации инвести-		
		ния.	ционной деятельности хозяйствую-		
			щих субъектов;		
			- оказание финансовой поддержки		
			предпринимательского сектора;		
			- развитая инфраструктура для орга-		
			низации предпринимательской дея-		
			тельности.		
1e	Социально-пси-	Нежелание работников,	- эффективный механизм мотива-		
	хологические и	занятых в сфере иннова-	ции сотрудников;		
жультурные		ций идти по пути совер-	- благоприятные условия в коллек-		
		шенствования	тиве организаций, направленных на		
Bi			перспективное развитие.		
Внутрен- ние	Организаци-	Слаборазвитая система	- гибкость оргструктуры;		
	онно-управлен-	учета внутреннего управ-	- демократичный стиль управления;		
Hy1	ческие	ления.	- автоматизированное производ-		
Вну			ство.		

Исходя из таблицы 1, факторы, определяющие финансовое состояние предприятия, делятся на:

- внешние факторы, которые не зависят от деятельности самого предприятия (налоговая система; государственная таможенная политика, ставка рефинансирования, цены на энергоносители);
- внутренние факторы, которые определяют эффективность деятельности предприятия и являются резервами улучшения финансового состояния. В свою очередь делятся на:
- экстенсивные факторы, связанные с привлечением дополнительных ресурсов (дополнительных оборотных средств, кредитов банка);
- интенсивные факторы, связанные с улучшением использования ресур сов с целью ускорения оборачиваемости оборотных средств, формирования



финансовых результатов, повышения рентабельности продаж [7, с.38].

Основной целью анализа факторов, влияющих на финансовое состояние организации, является выявление резервов, улучшение и обеспечение возможности наращивания собственного капитала. Основными направлениями по улучшению финансового состояния являются [3, с. 100]:

- повышение доходов, рентабельности предприятия;
- совершенствование структуры активов с целью повышения их отдачи и ускорения оборачиваемости;
- улучшение структуры источников финансирования с целью обеспечения предприятия стабильными и недорогими источниками.

Источниками анализа финансового состояния для внешних пользователей служит бухгалтерская отчетность. Важно, что ликвидность и платежеспособность, выступает факторов, влияющих на стоимость самого бизнеса [1, с.115].

Стоимость компании представляет собой аналитический показатель, который в свою очередь показывает оценку стоимости с учетом всех источников финансирования, как собственных, так и заемных средств.

Источниками финансирования предпринимательской деятельности выступают: собственные и приравненные к ним средства; привлечение ресурсов на финансовых рынках; поступление финансовых средств через бюджетную и систему и систему кредитов.

Для цели бухгалтерского учета выделяют две характеристики понятия капитала: активный - функционирующий капитал (внеоборотные и оборотные средства); пассивный, отражающий источники финансирования и оплаты функционирующего капитала (собственные и заемные средства) [5, с.44].

Собственные финансовые ресурсы — это базовая часть финансовых ресурсов предприятия: выручка от основного вида деятельности, выручка от других видов деятельности, прочие доходы, бюджетные средства, прочие средства, поступившие в распоряжение предприятия [7, с.10].

На сегодняшний день современные предприятия активно используют заемные источники для формирования собственного капитала. Банковский сектор



все более ориентирован на предпринимательский сектор. Кроме кредитования, также развивается форма лизинга предоставления займов.

Главным недостатком использования собственных источников финансовых ресурсов выступает их ограниченность, поэтому возникает необходимость в применении заемного капитала (недостатком служит необходимость платы за пользование этими ресурсами) [5, с.39].

Организовать самофинансирование под силу незначительному количеству организаций, даже крупные успешные бизнес-структуры, прибегают к финансированию своей деятельности извне.

Главным условием к росту финансовых ресурсов предприятия выступает увеличение выручки, которое достигается как посредством роста выпуска и продажи продукции или услуг, так и посредством увеличения цен. Но увеличение цены не всегда приводит к обязательному росту выручки и иногда может спровоцировать обратную реакцию [9, с.58].

Чтобы максимизировать прибыль, предприятия стремятся выработать максимально эффективные и правильные управленческие решения по обеспечению баланса цены и объемов производства, по улучшению внутренних бизнес-процессов.

Основными достоинствами реинвестирования прибыли являются [7, с.94]: отсутствие расходов по привлечению заемных источников; сохранение контроля со стороны собственников и акционеров за предпринимательской деятельностью; возможность роста финансовой устойчивости и независимости предприятия.

Основными недостатками использования прибыли в качестве финансирования являются ограниченность в количественному выражении и сложность прогнозирования на дальнейшую перспективу [8, с.19].

Основное назначение амортизационных отчислений, которые также выступают источником финансирования предпринимательской деятельности, - возможность обеспечения расширенного воспроизводства. Недостаток данного источника – его незначительная сумма.



Современные предприятия сами могут привлекать собственные средства путем увеличения уставного капитала за счет дополнительных взносов учредителей или выпуска новых акций [8, с.105]. Активизируется использование IPO - инструмент финансирования корпораций (поскольку посредством IPO крупные предприятия выпускают на рынок акции, вкладывая инвестиционные средства).

Качество IPO зависит от качества ценных бумаг, которые выпускает корпорация, а также от результатов ее деятельности и положения на рынке, включая статусность и надежность.

Первичное публичное размещение акций (IPO) представляет собой продажу акций какой-либо компании всем желающим инвесторам. Продавцом выступает сама фирма, которая продает акции нового выпуска или акции, находящиеся на ее балансе. Иногда в этой операции участвуют текущие владельцы компании, которые реализуют часть своего пакета акций.

Финансирование за счет эмиссии обыкновенных акций имеет ряд преимуществ [2, с.102]: обязательные выплаты не предполагаются; акции — это постоянный капитал, не предполагающий фиксированной даты погашения; благодаря проведению IPO повышается статус и имидж предприятия, выпуск акций влияет на создание положительного образа.

К общим недостаткам финансирования путем эмиссии обыкновенных акций относят:

- участие в организации производственно-хозяйственной деятельности определенного количества сторонних лиц;
- возможность потери контроля над организацией деятельности предприятия;
- высокая стоимость привлеченного капитала по сравнению с другими источниками.

На стоимость предприятия оказывают влияние ликвидность и платежеспособность [5, с.99]:

возможность быстрой продажи пакета ценных бумаг, создающий доста точно высокую ликвидность и платежеспособность, способствует повышению



#### стоимости самой компании;

недостаток ликвидности и платежеспособности снижает полученную величину стоимости самого предприятия.

К перспективным факторам, под действием которых происходит повышение ликвидности и платежеспособности, относят [3, с.88]: высокий уровень дивидендных выплат, свободная продажа различных пакетов акций; перспективы IPO, ожидаемый рост доходов от бизнеса, информационная прозрачность компании.

К факторам, которые могут понижать и повышать ликвидность, платежеспособность относят: отраслевые особенности деятельности компании; характеристика собственности компании.

К факторам, которые стимулируют снижение ликвидности и платежеспособности, относят: небольшие дивиденды, невозможность выплаты дивидендов, низкие перспективы продажи компании и прочие [7, с.34].

Перечисленные выше факторы учитывается при определении стоимости компании.

#### Выводы

Определено, что ликвидность, платежеспособность и финансовая устойчивость являются важнейшими характеристиками финансово-экономической деятельности предприятия в условиях рыночной экономики.

Установлено, что постоянный мониторинг состояния ликвидности становится жизненной необходимостью для любого предприятия.

Отмечено, что управление ликвидностью и платежеспособностью сформировано в рамках финансового менеджмента, под которым понимается совокупность всех методов и инструментов по управлению финансами предприятия.

## Список литературы

- 1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-Ф3 / Российская газета, 09.12.2011, № 278.
  - 2. Алексеева А. И. Комплексный экономический анализ хозяйственной



деятельности: учебник / И. А. Алексеева, Ю. В. Васильев, А. В. Малеева, Л. И. Ушвицкий. – М.: КноРус, 2018. – 458 с.

- 3. Балдин, К. В., Макриденко, Е. Л., Швайка, О. И. Управление инвестициями: Учебник для бакалавров. М.: Издательско-торговая корпорация Дашков и Ко, 2022 г. 238 с.
- 4. Бердникова, Л. Ф. Финансовое состояние организации: понятие и факторы, на него влияющие / Л. Ф. Бердникова, Е. С. Портнова / Молодой ученый. 2018. № 17. С. 372–374
- 5. Алферова, О. И. Анализ финансового состояния, как инструмент оценки предприятия [Электронный ресурс] / О. И. Алферова / Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. LXIII междунар. студ. науч.-практ. конф. Электрон, журн. № 3(63). Режим доступа: <a href="https://sibac.info/archive/economy/3(63).pdf">https://sibac.info/archive/economy/3(63).pdf</a>.
- 6. Балашова Д. В. Проблемы и пути совершенствования финансового менеджмента на предприятиях. / Современное состояние и перспективы развития науки и образования. Сборник научных трудов по материалам XX Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 6 марта 2021 г.). [Электронный ресурс]. Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2021. 75 с., с. 52–57.
- 7. Игошина, Т. И. Доходность облигаций в 2020 году: рейтинг государственных и корпоративных облигаций / Т. И. Игошина, О. И. Швайка / Актуальные вопросы гуманитарных и общественных наук 2020. Сборник научных трудов II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Санкт-Петербург, 2020. С. 117–123.
- 8. Швайка О. И. Возможности применения математических методов в прогнозировании финансовых результатов деятельности предприятий / IV Международный пенитенциарный форум «Преступление, наказание, исправление» (к 140-летию уголовно-исполнительной системы России и 85-летию Академии ФСИН России): сб. тез. выступлений и докладов участников (г. Рязань, 20–22 нояб. 2019 г.): в 10 т. Рязань: Академия ФСИН России, 2019. Т 9: Материалы международных научно-практических конференций и круглых столов. 2019. –



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

369 c., C. 269-274

9. Kupryianova, M. V. Forecasting Innovative Development of a Company in the Process of Transformation / M. V. Kupryianova, O. I Shvaika / SHS Web of Conferences. Conf-Corp 2020 — International Scientific-Practical Conference "Transformation of Corporate Governance Models under the New Economic Reality". I. Tkachenko (Ed.). 2020. C. 06001.



### УДК 332

# ЗНАЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

#### Исакова Камила Аслановна

магистрант

## Якубов Тимур Вахаевич

д.э.н., профессор

ФГБОУ ВО «ГГНТУ им. акад. М. Д. Миллионщикова», город Грозный

**Аннотация.** В статье изучены роль и значение инновационной инфраструктуры для развития регионов, в частности рассмотрены различные точки зрения авторов по данному вопросу. Дано определение экономическому развитию, охарактеризовано его значение для экономики.

The article examines the role and importance of the innovation infrastructure for the development of regions, in particular, various points of view of the authors on this issue are considered. The definition of economic development is given, its importance for the economy is characterized.

**Ключевые слова:** экономическое развитие, инновации, инновационная инфраструктура, экономика регионов

**Keywords:** economic development, innovation, innovation infrastructure, regional economics

Экономическое развитие (экономический рост) — это структурная трансформация экономики, характеризующаяся как межотраслевым, так и внутриотраслевым ростом занятости и доходов. Процесс роста при этом зачастую связан с появлением тех секторов, институтов и отношений, а также с такими изменениями в структуре и организации экономики, которые не только предотвращают



сползание экономики назад, но обеспечивают непрерывное долгосрочное развитие.

Как известно, в классической экономической теории экономику доиндустриального периода принято делить на три сектора: первичный (сельское хозяйство и горнодобывающая промышленность), вторичный (производство) и третичный (услуги). Задача первичных отраслей – обеспечивать народное хозяйство сырьем и материалами, которые будут превращены в готовую продукцию в производстве. Сфера услуг, при этом, оказывает помощь остальным секторам экономики в задачах распределения, финансирования и т. д. В течение долгого периода времени прогресс экономики измерялся степенью производительности (выпуск на душу населения) в каждом секторе. По мере роста производительности в каждом секторе высвободившаяся рабочая сила могла быть передана из одного сектора в другой.

Постиндустриальную экономику уже нельзя разделить только на три сектора. Однако, разные исследователи выделяют разные дополнительные секторы. Например, Белл предлагает добавление третичного (транспорт и коммунальные услуги), четвертичного (торговля и финансы) и пятеричного (здравоохранение и образование) секторов, которые объединяют теоретические знания с наукой и технологиями [1]. Барри Джонс предложил включить в четвертичный сектор занятость в сфере обработки информации и связанную с ней деятельность.

Эта разница в подходах к определению дополнительных секторов иллюстрирует новую экономическую парадигму. Новая экономика возникает из-за смены фокуса с деятельности, основанной на природных ресурсах, к деятельности, основу которой составляют человеческие ресурсы. В экономике, основанной на человеческих ресурсах, экономическое преимущество основано на возможности преобразовать входящие природные и материальные ресурсы в новый продукт через широкое использование инноваций.

Появление этих новых дополнительных секторов при соответствующем переходе количества в качество, могут указывать на изменение всей структуры общественных отношений, например, на изменение роли города, переходе



национальной экономики от аграрного типа к промышленному и т. д. В этом процессе инновационные отрасли создают большую экономическую эффективность в результате кумулятивного эффекта взаимодействия, в условиях воздействия которого разные организации и отдельные лица объединяют усилия в создании, распространении и использовании знаний, обеспечивающих более быстрое развитие экономики и социальной сферы.

Регионы, которые могут привлечь компании с наибольшим инновационным потенциалом, тем самым способны обеспечить привлечение кадров, единственная роль которых заключается в улучшении инновационного опыта для обеспечения более высокого экономического роста, чем в тех регионах, экономическая база которых состоит больше из производственной или сельскохозяйственной деятельности.

Успех новаторской деятельности в регионе во многом зависит от наличия развитой инфраструктуры, которая позволяет обеспечить успешную реализацию национальных и региональных стратегий интеллектуальной специализации.

В последнее десятилетие региональные власти многих государств уделяют особое внимание развитию региональной инновационной инфраструктуры. В региональных правительствах также растет понимание того, что для устойчивого инновационного развития территории необходимо развивать партнерские отношения друг с другом, взаимообогащаясь инновационными практиками, творческим и экосистемным мышлением, синтезом и более сильной ориентацией на результаты.

Инновационные отрасли получают свою ценность, исходя из потенциальной производственной ценности инфраструктуры, созданной для их конкретного использования, и расположением регионов, которые поддерживаются их деятельностью [2]. В сельском хозяйстве эта производственная стоимость измеряется плодородием земли. В обрабатывающей промышленности производственная стоимость измеряется потребительским спросом на конкретный товар. В инновационных отраслях или отраслях, основанных на знаниях, производственная стоимость измеряется пространственным расположением инфраструктуры



знаний.

Результат инновационного труда влияет на то, что импортные товары замещаются местными, произведенными более продвинутыми видами деятельности. Инновационный труд является частью деятельности компаний, которые расширяют и развивают экономику. Региональная экономика, которая не производит новые виды товаров и услуг, а продолжает воспроизводить старую продукцию, не сильно расширяется и по определению не развивается, проигрывая в темпах роста более продвинутым в инновационном плане регионам и странам. В качестве яркого примера таких региональных экономик можно привести Детройт и Кливленд, где экономика не только перестала развиваться, но стала деградировать из-за продолжения деловой практики, поощряющей воспроизводство существующих товаров с использованием существующих технологий, не обеспечивая при этом внедрение инноваций, которые поощряют оперативность и стратегическое видение. Кроме того, эти регионы также демонстрировали структуру регионального землепользования, которая противодействовала созданию инновационной инфраструктуры.

Инновация аналогична экологической преемственности. Грамотно выстроенное современное городское хозяйство, как естественное сообщество, постоянно стремится к достижению оптимального развития с минимизацией вредного воздействия на окружающую природную среду. Поскольку многие изменения в социальной жизни общества происходят непредсказуемо, различные элементы региональной экосистемы должны работать вместе, чтобы сформировать адекватный ответ на современные вызовы. Поэтому регионы, которые не могут заменить импорт или диверсифицировать свою деятельность на основе инновационных практик – это среда, не стремящаяся к оптимальной эффективности.

Существуют две основные теории относительно критериев и моделей развития территорий, основанного на инновациях [3]. Первая исходит из того, что развитие инноваций обеспечивается уникальными ресурсами, такими как плотность населения, доступ к капиталу или достаточный резерв рабочей силы — все это привлекает инновации в конкретные места. Эта теория поощряет



пространственно-сконцентрированное накопление капитала и подчеркивает необходимость производства в дискретных точках пространства, в том числе изза положительного влияния в таких случаях масштаба производства.

Вторая теория считает, что инновации зачастую выгоднее развивать в таких регионах, которые характеризуются открытым пространством, разнообразием населения, свободой распространения идей, мнений, толерантностью к различным культурным особенностям. Эти характеристики иллюстрируют сущность второй школы мысли, характеризующейся термином «научно-культурное пространство». Чем сильнее в соответствующем обществе распространено научное и культурное разнообразие, тем больше проявляется творческое начало. Таким образом, творческая деятельность создает непрерывный поток инноваций, поток интенсивного, неограниченного проявления новых идей, методов, концепций.

К сожалению, в стратегиях экономического развития регионов попытки использовать наработки одной теории нередко ведут к уничтожению почвы для развития идей другой школы мысли. Однако полагаясь только на один тип факторов для развития инноваций — на ресурсы (доступность естественных ресурсов, наличие рабочей силы, капитальных вложений, благоприятного предпринимательского климата, транспорта, связи, технологий, размера рынка, расходов правительства) или потенциал (научная, культурная, социальная, технологическая и политическая деятельность) в большинстве случаев невозможно создать сильную региональную экономику, которая была бы способна обеспечить инновационное развитие бизнеса и препятствовать росту безработицы.

## Список литературы

- 1. Мильнер, Б.З. Инновационное развитие: экономика, интеллектуальные ресурсы, управление знаниями / Б.З. Мильнер. М.: Инфра-М, 2013. 624 с.
- 2. Белокрылова, О. С. Теория инновационной экономики / О. С. Белокрылова. Ростов-на-Дону: Феникс, 2015. 376 с.
- 3. Казакова, О. Б. Инфраструктурное обеспечение инновационного развития экономики / О. Б. Казакова. М.: Палеотип, 2013. 213 с.



## УДК 338.24

## ОЦЕНКА СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ РАСЧЕТОВ С ПОДОТЧЕТНЫМИ ЛИЦАМИ: ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ

## Козюбро Татьяна Игоревна

к.э.н.

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет», город Краснодар

**Аннотация**. В статье определены цели и задачи аудиторской проверки расчетов с подотчетными лицами, приведен перечень первичных документов, подлежащих проверке, описаны основные процедуры, проводимые в ходе аудита, а также предложен тест оценки системы внутреннего контроля расчетов с подотчетными лицами.

**Ключевые слова:** аудит, подотчетные лица, система внутреннего контроля, аудиторские процедуры

Annotation. The article defines the goals and objectives of the audit of settlements with accountable persons, provides a list of primary documents to be verified, describes the main procedures carried out during the audit, as well as a test for evaluating the internal control system of settlements with accountable persons.

**Keywords:** audit, accountable persons, internal control system, audit procedures

В современной непростой экономической ситуации как в стране, так и в мире, наблюдается постоянное ухудшение основных экономических показателей. Внутренний контроль приобретает особенно важное значение даже для успешно развивающихся компаний [1, 2].

Система внутреннего контроля - совокупность организационной структуры, методик и процедур, принятых руководством экономического субъекта в



качестве средств для упорядоченного и эффективного ведения хозяйственной деятельности [3]. Это синхронизированный комплекс действий, которые совершает управленческий персонал, чтобы предупредить и выявить негативные события для организации [4].

В целом система внутреннего контроля направлена на выявление рисков, разработку мероприятий проверки, а также проведения мониторинга их эффективности [5].

В данной статье мы рассмотрим детальную оценку системы внутреннего контроля расчетов с подотчётными лицами.

Подотчетные средства — это наличные денежные средства, которые выдаются работнику. Средства должны быть использованы в соответствии с распоряжениями руководителя. К примеру, это могут быть эти распоряжения:

- оплата расходов компании;
- проведение закупок;
- покрытие командировочных затрат;
- оплата хозяйственных затрат;
- покрытие затрат, связанных с проведением оперативной деятельности.

Порядок предоставления наличных, сроки выдачи, объем аванса и прочие нюансы оговорены в Инструкции ЦБ. Как правило, расчет наличными производится в случае мелких трат. К примеру, это может быть:

- покупка запасных элементов, топлива, расходников;
- небольшие ремонтные работы (починка транспортных средств, оргтехники);
  - представительские расходы.

Практически все рассматриваемые расходы предполагают выдачу наличных. Расчеты с подотчетными работниками — это постоянный процесс. Средства очень часто выдаются работникам, а потому соответствующие расчеты сложно поддаются аудиту.

Главная цель аудита расчетов – подтверждение верности содержимого проводимых операций. В процессе также устанавливается воздействие этих

# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

операций на отчетность. Аудит предполагает проверку не только самих расчетов, но и кассовых операций. По этой причине процедуры рекомендуется совмещать. Рассмотрим подробнее цели проведения аудита:

- проверка соответствия операций законам;
- установление верности организации бухучета;
- проверка достоверности содержимого документов;
- установление верности сформированного аналитического учета расчетов с подотчётными лицами.

Аудит позволяет вовремя обнаружить ошибки и исправить их.

Обозначим документы, которые обязательно нужно проверить в ходе аудита:

- отчеты;
- журнал регистрации;
- приказы о том, что сотрудник отправлен в командировку;
- перечень сотрудников, которым можно выдавать наличные;
- сметы представительских расходов и приказы об их утверждении.

Рассмотрим основные процедуры, которые выполняются в ходе аудита:

- сверка перечня лиц, получающих наличные, и перечня сотрудников, которые имеют на это право;
- проверка выдачи наличных сотрудникам, которые не отчитались по ранее предоставленным авансам;
  - сверка суммы предоставленных средств и фактических трат;
- рассмотрение приказов о том, что трудящийся отправлен в командировку;
  - установление верности возмещения командировочных трат.

Аудит позволяет компании не допустить лишних трат. Отчеты необходимы для того, чтобы сотрудники оплачивали только фактические траты, а все оставшиеся средства передавали обратно в кассу.

Одним из важнейших этапов аудиторской проверки любого объекта учета является оценка системы внутреннего контроля [6]. Мы предлагаем провести ее

# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

с помощью определенного теста системы внутреннего контроля расчетов с подотчетными лицами (Таблица 1). Заполним данную таблицу условными ответами для наглядного примера.

Таблица 1 - Тест системы внутреннего контроля по учету расчетов с подотчетным лицами

Направления и вопросы контроля	Ответы		
	да	нет	
1. Наличие документов, устанавливающих перечень подотчетных лиц?	1		
2. Наличие документов, устанавливающих порядок выдачи и порядок списания подотчетных сумм?		1	
3. Наличие приказов о командировочных расходах?	1		
4. Наличие командировочных удостоверений?	1		
5. Наличие служебного задания на командировку?		1	
6. Наличие оправдательных документов аансовых отчетов?		1	
7. Соответсвуют ли записи в журнале-оредере №7 и авансовых отчетах?	1		
8. Соответствует ли установленным требованиям программное обеспечение, используемое для ведения бухгалтерского учета?	1		
9. Система приема на работу обеспечивает необходимую квалификацию и честность персонала?	1		
10. Сотрудники периодически проходят повышение квалификации с учетом специфики занимаемой должности?	1		
11. Правильно ли ведется аналитический и синтетический учет по счетам расчетов?	1		
12. Правильно ли составляются бухгалтерские проводки по счетам расчетов?	1		
13. Определен ли круг лиц кому предоставлено право доступа к документам?	1		
14. Имеются ли договоры на поставку товаров?	1		
15. Установлен ли круг лиц, уполномоченных к заключению сделок, операции по приобретению и реализации товаров?	1		
16. Проводилась ли инвентаризация расчетов?		1	
17. Осуществляется ли контроль за проведением и отражением в бухгалтерском учете операций расчетов?		1	
18. Осуществляется ли контроль правильности оформления первичных документов?	1		
19. Обеспечивается ли сохранность документов?	1		
20. Соответствует ли она стандартам?	1		
21. Производится ли нумерация первичных документов?	1		
22. Осуществляется ли контроль юридической грамотности?	1		



Тест системы внутреннего контроля расчетов с подотчётными лицами состоит из перечня вопросов, на которые необходимо дать либо положительный, либо отрицательный ответ. По итогам следует сложить все положительные ответы, поделить на количество заданных вопросов и умножить на 100%.

В нашем пример следует 17 (количество вопросов, ответы на которые являются положительными) разделить на 22 (общее количество критериев оценки) и умножить на 100%. Получим 77,27%.

Полученное процентное значение указывает, что в нашем примере действует достаточно эффективная система внутреннего контроля расчетов с подотчётными лицами. Эти данные необходимы для дальнейшего расчета аудиторского риска, а также для составления итогового аудиторского заключения.

## Список литературы

- 1. Бжассо А. А., Растегаева Т. А. Формирование системы внутреннего контроля и его значение в управлении компанией в современных условиях / Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021. №1–2 (52). С. 68–70.
- 2. Дачева С. Р., Пивень И. Г. Внутренний аудит в управлении организациями: задачи, принципы, особенности / Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 4—2 (62). С. 65—68.
- 3. Бжассо А. А., Пивень И. Г. Методические подходы к обеспечению оценки рисков при определении стратегии развития и эффективности корпоративного управления в современных условиях / Экономика и предпринимательство. 2019. №3 (104). С. 882–886.
- 4. Пивень И. Г., Бжассо А. А. Разработка методических подходов к оценке эффективности управления компанией в современных условиях / Экономика и предпринимательство. 2019. № 7 (108). С. 756–760.
- 5. Козюбро Т. И., Гельвих М. В., Арутюнова А. А. Проведение мониторинга эффективности работы системы внутреннего контроля на примере ООО АК «Кубаньфинэксперт» / В сборнике: Поиск новых резервов экономического



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

роста России в условиях трансформации мировой экономики. Материалы международной научно-практической конференции. Под редакцией А. С. Молчана. 2017. С. 96–103.

6. Арутюнова А. А., Козюбро Т. И. Процедуры, регламентирующие порядок взаимодействия с аудируемым лицом / В сборнике: Сборник научных статей Института экономики, управления и бизнеса Статьи студентов по материалам 44 научной студенческой конференции КубГТУ. – Краснодар, 2017. – С. 7–9.



## УДК 336.22

## ИЗМЕНЕНИЯ СТАВКИ НДФЛ В 2021 ГОДУ И ЕГО РАСЧЕТ

## Масальская Марина Викторовна

кандидат экономических наук, доцент доцент по кафедре бухгалтерского учета, анализа, финансов и налогообложения,

## Давыдова Юлия Алексеевна

студент 351 группы

Института Академии ФСИН России, г. Рязань

Аннотация. Данная статья посвящена вопросам введения прогрессивной шкалы налогообложения НДФЛ с 1 января 2021 года. В работе особое внимание уделяется совокупности налоговых баз, по которой применяется налоговая ставка 15% в отношении доходов физических лиц — налоговых резидентов и нерезидентов РФ. Кроме того, приведен алгоритм расчета НДФЛ по ставке 15%.

Annotation. This article is devoted to the introduction of a progressive personal income tax scale from January 1, 2021. In the work, special attention is paid to the totality of tax bases, according to which the tax rate of 15% is applied to the income of individuals – tax residents and non-residents of the Russian Federation. In addition, the algorithm for calculating personal income tax at a rate of 15% is given.

**Ключевые слова:** налог, налог на доходы физических лиц, налоговая база, налоговая ставка, прогрессивная шкала налогообложения

**Keywords:** tax, personal income tax, tax base, tax rate, progressive scale of taxation

В настоящее время продолжается совершенствование налогового законодательства Российской Федерации. В 2020 году были внесены значительные изменения в Налоговый кодекс РФ (далее – НК РФ). За период с января по ноябрь



принято 34 федеральных закона, вносящих изменения в отдельные статьи НК РФ. К числу последних относится корректировка норм главы 23 «Налог на доходы физических лиц» (далее – НДФЛ) в части введения прогрессивной шкалы налогообложения НДФЛ.

Поправки, устанавливающие повышенную ставку НДФЛ для доходов, превышающие установленный лимит, были внесены в НК РФ Федеральным законом от 23 ноября 2020 г. № 372-ФЗ (далее — Закон № 372-ФЗ). Данный закон предполагает дифференциацию значений налоговой ставки по НДФЛ в зависимости от уровня доходов налогоплательщика. Так, к доходам в размере 5 000 000 руб. и меньше будет применяться ставка 13%, а к доходам, превышающим 5 000 000 руб. — 15%, помимо суммы налога в размере 650 000 руб. (п. 1 ст. 224 НК РФ) [1].

Ранее Владимир Путин говорил, что доходы от введения повышенной ставки (порядка 60 млрд рублей в год) должны быть «окрашены»: использоваться «целевым образом на лечение детей с тяжелыми редкими заболеваниями, на закупку дорогостоящих лекарств, техники и средств реабилитации, проведение высокотехнологичных операций» [5].

Из выше сказанного, можно сделать вывод, что цель данного закона состоит в создании дополнительного источника финансовых средств на лечение детей с тяжелыми жизнеугрожающими и хроническими заболеваниями, в том числе редкими (орфанными) заболеваниями.

Таким образом, начиная с 1 января 2021 года в отношении доходов применяется шкала ставок — так называемая комбинированная ставка, состоящая из твердой ставки и процентной ставки для доходов, превышающих 5 000 000 руб. Новые ставки НДФЛ в 2021 году приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Ставки НДФЛ в 2021 году

НДФЛ с заработной платы в 2021 году	
13% НДФЛ	15% НДФЛ
Доход в пределах 5 000 000 рублей в год	Доход превысил 5 000 000 рублей в год

НДФЛ по повышенной ставке 15% обязаны платить физические лица -



резиденты и нерезиденты России, в том числе предприниматели, которые заработали за год больше 5 000 000 руб. Рассчитать НДФЛ по повышенной ставке 15% и перечислить его в бюджет обязаны:

- налоговые агенты с доходов, при выплате которых они удерживают налог;
- индивидуальные предприниматели с доходов от предпринимательской деятельности;
- физические лица не ИП с доходов, которые обязаны задекларировать и заплатить с них налог самостоятельно, а также при доплате НДФЛ по налоговому уведомлению.

Таким образом, ставку 15% НДФЛ нужно применять, если выполняются сразу два условия:

- 1. Годовой доход физического лица превысил 5 000 000 руб. Повышенная ставка применяется только к сумме, превышающей эту цифру.
- 2. Вид дохода входит в один из двух списков: для резидентов и нерезидентов [4].

Существенные корректировки претерпит и порядок определения налоговой базы. В 2021 и 2022 годах для расчета превышения налоговыми агентами будет учитываться не совокупность налоговых баз, а каждая отдельно. При соблюдении лимита по каждой из них повышенная ставка не применяется. При достижении годового лимита облагаться налогом по повышенной ставке у резидентов будут следующие доходы:

### (п. 1 ст. 1 Закона № 372-ФЗ):

- связанные с трудовой деятельностью, либо за период отсутствия на рабочем месте по уважительным причинам: зарплата, премии, отпускные, больничные и т. п.;
  - от долевого участия;
- в виде выигрышей, полученных участниками азартных игр и участниками лотерей;
  - по операциям с ценными бумагами и с производными финансовыми



#### инструментами;

- полученным участниками инвестиционного товарищества;
- по операциям с ценными бумагами и по операциям с производными финансовыми инструментами, учитываемым на индивидуальном инвестиционном счете;
  - в виде сумм прибыли контролируемой иностранной компании;
  - по иным доходам. [2]

Если доходы резидентов не входят в этот перечень, то их нужно облагать НДФЛ вне зависимости от суммы. Ставка в этом случае будет зависеть от вида дохода (п. 1.1 и 2 ст. 224 НК РФ):

- 13% для стоимости полученных подарков (от всех, кроме близких родственников, например от работодателей, партнеров и пр.) и доходов от продажи имущества (кроме ценных бумаг), а также для страховых и пенсионных выплат;
- 35% для выигрышей и призов, полученных в рамках рекламных акций,
   дороже 4 000 рублей;
- -35% для экономии на процентах при использовании кредитов и займов в части превышения размеров.

В налоговую базу для целей применения повышенной ставки налогообложения не будут включаться доходы от продажи движимого и недвижимого имущества и долей в нем, от стоимости полученного в дар имущества и доходы в виде страховых выплат по договорам страхования и выплат по пенсионному обеспечению (абз. 4 п. 1 ст. 224 НК РФ) [1]. Другими словами, доходы от продажи недвижимости или от получения ее в дар для резидентов РФ будут облагаться по ставке 13 %.

У нерезидентов повышенная ставка предусмотрена (п. 10 ст. 1 Закона № 372-ФЗ):

- по доходам в виде выигрышей, полученных участниками азартных игр и участниками лотерей;
- по доходам по операциям с ценными бумагами и по операциям с производными финансовыми инструментами;



- по операциям РЕПО, объектом которых являются ценные бумаги;
- по операциям займа ценными бумагами;
- по доходам, полученным участниками инвестиционного товарищества;
- по операциям с ценными бумагами и по операциям с производными финансовыми инструментами, учитываемым на индивидуальном инвестиционном счете;
- по доходам от продажи недвижимого имущества и (или) доли (долей) в
   нем, а также по доходам от подаренного недвижимого имущества;
- по доходам от трудовой деятельности иностранцев, которые признаны высококвалифицированными специалистами;
- по доходам участников госпрограммы по содействию переселению соотечественников;
  - по иным доходам. [2]

Доходы нерезидентов, которые не входят в приведенный выше список, облагаются по ставке 30% независимо от суммы. Исключение — дивиденды нерезидентов, полученные от российских компаний. Они облагаются налогом по ставке 15% при любой сумме (п. 3 ст. 224 НК РФ) [1].

Приказом от 12.10.2020 № 236н Минфин утвердил КБК для прогрессивной шкалы НДФЛ, скорректировав перечень КБК по налогам на 2021 год и плановый период 2022 и 2023 годов. Так, для НДФЛ введены следующие коды:

- $-000\ 1\ 01\ 02080\ 01\ 0000\ 110$  в отношении налога, который больше 650 тыс. руб. и относится к части базы сверх 5 млн руб.;
- 000 1 01 02090 01 0000 110 в отношении налога с сумм прибыли контролируемой иностранной компании (КИК), которую получили физические лица, перешедшие на особый порядок уплаты НДФЛ на основании подачи уведомления в налоговый орган;
- 000 1 01 02070 01 0000 110 в отношении налога с процента (купона, дисконта) по обращающимся облигациям российских организаций, которые номинированы в рублях и эмитированы после 01.01.2017. КБК применяется также для налога с процентов по государственным казначейским обязательствам,



облигациям и другим государственным ценным бумагам бывшего СССР, государств – участников Союзного государства [3].

Новый алгоритм расчета НДФЛ по ставке 15% с 1 января 2021 года состоит из нескольких этапов, которые приведены в таблице 2.

Таблица 2 - Этапы расчета НДФЛ по ставке 15% с 2021 года

ЭТАП	КОММЕНТАРИИ
І. Обложение доходов	С начала года все доходы физического лица будут облагаться по
в пределах лимита	стандартным правилам. То есть, по ставке 13%.
	Права на вычеты при обложении доходов сохраняются в полном
	объеме.
II. Достижение уста-	Даже когда доходы физического лица достигнут 5 миллионов руб-
новленного лимита	лей (нарастающим итогом с начала года) действует ставка НДФЛ
	13%.
III. Превышение ли-	Прогрессивная ставка применяется только к сумме доходов, превы-
мита по НДФЛ	шающей утвержденный лимит. То есть, при заработке в 5 000 001
	рубль НДФЛ по ставке 15% удерживают с суммы превышения.

Например, заработная плата сотрудника  $-700\,000$  руб. в месяц, премия за квартал -1000000 руб., за год -2000000 руб. В 2021 году его доходы будут облагаться в порядке, приведенном в таблице 3.

Таблица 3 - Пример расчета НДФЛ 15%

Период начисления заработной платы	Величина заработной платы, руб.	Доход нарастающим итогом с начала года, руб.	НДФЛ	Величина исчисляемого налога, руб.
Январь	700 000	700 000		91 000
Февраль	700 000	1 400 000		91 000
Март	700 000	2 100 000	13%	91 000
Апрель	1 700 000 (зарплата + квартальная премия)	3 800 000	1370	221 000
Май	700 000	4 500 000		91 000
Июнь	700 000	5 200 000 Превышение установленного лимита	13% и 15%	95 000 руб. в том числе: 1) с дохода, в пределах лимита: 65 000 (500 000 х 13%); 2) с дохода, сверх лимита: 30 000 (200 000 х 15%)
Июль	1 700 000 (зарплата + премия)	6 900 000		255 000
Август	700 000	7 600 000	15%	105 000
Сентябрь	700 000	8 300 000		105 000
Октябрь	1 700 000 (зарплата +	10 000 000		255 000



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

Период	Величина заработной	Доход нараста-	НДФЛ	Величина исчисляе-
начисления заработной	платы, руб.	ющим итогом с начала года, руб.		мого налога, руб.
платы		7.10		
	премия)			
Ноябрь	700 000	10 700 000		105 000
Декабрь	2 700 000 (зарплата + премия)	13 400 000		405 000
	премия)			

Данный пример показывает, что до июня 2021 года совокупный доход работника находился в пределах лимита (не превышал 5 000 000 руб. в год) и облагался НДФЛ 13%.

В июне 2021 года совокупный доход работника превысил установленный лимит. В этом месяце его заработок облагался сразу по двум ставкам:

- с 500 000 руб., что в пределах лимита, удержан налог по ставке 13%;
- с 200 000 руб., сверх норматива, уже применена прогрессивная ставка НДФЛ в 15%.

Последующие выплаты до конца года облагаются НДФЛ 15%.

Признавая большую фискальную значимость НДФЛ и его прямое влияние на формирование региональных и муниципальных бюджетов, ФНС России всегда уделяет администрированию этого налога повышенное внимание. Подтверждением этому служит активная работа ведомства, проводимая в последние годы, в части оптимизации порядка исчисления и уплаты налога, снижения административной нагрузки на налогоплательщиков за счет сокращения объема документов, упразднения лишних форм отчетности и т. п. [6]

Из всего вышесказанного можно сделать следующие выводы:

- 1. Налоговые агенты должны удерживать НДФЛ по ставке 15% с выплат в пользу физических лиц, превышающих 5 000 000 рублей в год только по доходам из списка, определенного законом.
- 2. У резидентов и нерезидентов РФ перечни видов доходов, на которые распространяется повышение НДФЛ, отличаются.
- 3. В 2021 и 2022 годах лимит в 5 000 000 рублей в год следует определять отдельно по каждому виду дохода. Начиная с 2023 года, для расчета лимита



нужно будет суммировать все доходы физического лица из утвержденного законом перечня.

- 4. Если физическое лицо получает доходы из нескольких источников, то каждый налоговый агент должен определять лимит только по своим выплатам. Если в итоге суммарный годовой доход физического лица превысит лимит, то Федеральная налоговая служба пришлет ему уведомление, и налогоплательщик сам доплатит НДФЛ.
- 5. НДФЛ по ставке 15% следует перечислять в бюджет на отдельные КБК [5].

В 2021 году Федеральная налоговая служба России намерена продолжить работу в направлении совершенствования налогового законодательства. Некоторые необходимые для этого решения уже приняты и скоро вступят в силу, другие еще обсуждаются, но их тоже планируется реализовать в следующем году.

## Список литературы

- 1. Налоговый кодекс РФ (часть 2): принят Государственной Думой 19 июля 2000 г., одобрен Советом Федерации 26 июля 2000 г.: [5 авг. 2000 г. №117-Ф3] / СПС «Гарант».
- 2. О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации в части налогообложения доходов физических лиц, превышающих 5 миллионов рублей за налоговый период: федер. закон: [от 23 ноября 2020 года № 372-Ф3] / СПС «Гарант».
- 3. О внесении изменений в коды (перечни кодов) бюджетной классификации Российской Федерации на 2021 год (на 2021 год и на плановый период 2022 и 2023 годов) / приказ Минфина России: [от 12.10.2020 № 236н] / КонсультантПлюс.
- 4. БухСофт: Новая ставка НДФЛ 15 процентов: прогрессивная шкала, правила и примеры расчета / статья: [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.buhsoft.ru/article/2914-novaya-stavka-ndfl-15-protsentov-progressivnay a-shkala-pravila-i-primery-rascheta



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

- 5. Главбух: Ставка НДФЛ 15 процентов в 2021 году: с какого числа и в каких случаях / статья: [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.glavbukh.ru/art/100051-stavka-ndfl-15-protsentov-v-2021-godu-s-kakogo-chisla-i-v-kakih-sluchayah
- 6. НДФЛ 2021: ключевые изменения для граждан и бизнеса / информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ» / аналитическая статья: [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.garant.ru/article/1428255/



## УДК 338

## ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ НА ОСНОВЕ ИННОВАЦИЙ

#### Павлова Наталья Николаевна

студент группы 3501-М

Академия ФСИН России, г. Рязань, Российская Федерация

Научный руководитель: Швайка Ольга Ивановна,

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики и менеджмента, Академия ФСИН России, г. Рязань, Российская Федерация, заведующий кафедрой экономики и финансов филиала ЧОУВО «Московского Университета имени С. Ю. Витте»,

г. Рязань, Российская Федерация,

Аннотация. В статье раскрывается тема внедрения инноваций как самых популярных инструментов ведения бизнеса. Цель исследования — рассмотреть особенности инновационных стратегий, выявить их роль в повышении конкурентоспособности современных международных компаний.

Ключевые слова: маркетинг; инновации; менеджмент

Annotation. The article reveals the topic of innovation as the most popular business tools. The purpose of the study is to reveal the features of innovative strategies, to identify their role in increasing the competitiveness of modern international companies.

**Keywords:** marketing; innovation; management

#### Введение

На современном этапе развития экономики все больше внимания уделяется повышению конкурентоспособности предприятия. Создание, внедрение и



широкое распространение новых продуктов, услуг и технологических процессов становятся ключевыми факторами роста производства, занятости, инвестиций и внешнеторгового оборота. Именно в этом и заключаются наиболее значительные резервы для улучшения качества продукции, экономии трудовых и материальных затрат, повышения производительности труда, организации производства и его эффективности. В конечном итоге это определяет конкурентоспособность предприятий и их продукции на внутреннем и мировом рынках, улучшая социально-экономическую ситуацию в стране [3].

## Основное содержание

Для поддержания конкурентоспособности предприятию необходимы инновации. По мере экономического развития общества значение инноваций возрастает, и они становятся важнейшим инструментом конкурентной борьбы хозяйствующих субъектов на всех уровнях иерархии — от отдельных структурных единиц предприятий до стран и регионов в целом [5].

Крупные фирмы, которые владеют большой долей рынка, так или иначе вырабатывают свои стратегии развития и преодоления конкуренции. Большинство предприятий используют стратегии, направленные на разработку и внедрение инноваций и с их помощью достигают конкурентных преимуществ [8]. Инновация в данном случае используется в качестве широкой концепции, которая включает в себя не только уникальный продукт и передовые технологии, но и новые способы ведения бизнеса. Инновациями также могут быть создание новых подходов к управлению предприятием, эффективная модель реструктуризации персонала, новая маркетинговая стратегия, улучшенный процесс обучения персонала или новые методы повышения качества продукта [2].

Самые популярные стратегии направлены на технологические инновации. Это может быть разработка нового продукта или качественное изменение существующего, совершенствование технологии производства, включая снижение затрат и улучшение качества [4].

В свое время компания «Кодак» допустила ошибку, не признав революцию на рынке камер. Несмотря на то, что первая цифровая камера была изобретена



этой компанией, «Кодак» посчитала свой проект неперспективным. Неправильно оценив перспективы рынка фотоаппаратов, компания не только потеряла лидерство в данном сегменте, но и была обречена на банкротство, поскольку быстро развивающийся рынок вскоре был захвачен конкурентами.

Ко второй группе наиболее часто используемых стратегий относятся маркетинговые инновационные стратегии. Они основаны на применении трех ключевых технологий управления рынком: доступ к новым целевым рынкам, позиционирование новых продуктов и использование инноваций в области маркетинговой политики (цена, место, продвижение) [8]. Многие фирмы достигают значительного повышения конкурентоспособности предприятия благодаря постоянным инновациям в своей области. Большинство предприятий использует сегментацию рынка. По мере роста конкуренции деятельность компаний все чаще сводится к удовлетворению потребностей отдельных сегментов рынка. Для достижения этой цели продукту присваивается ряд характеристик и функций, которые наиболее популярны в целевой группе [4].

В качестве третьего типа можно выделить стратегии, ориентированные на организационные инновации, при которых меняется структура управления, вводятся новые стандарты, разрабатываются стратегические ориентиры. Данные стратегии направлены на повышение производительности и удовлетворенности сотрудников, а также на обеспечение эффективной организационной структуры. Часто подобные изменения становятся необходимой мерой при выходе на новый рынок [8].

Большинство «продвинутых» предприятий добиваются значительного повышения конкурентоспособности только при непрерывном внедрении инноваций в эти области маркетинговой деятельности.

Еще одна масштабная маркетинговая стратегия, часто применяемая предприятиями, — это проведение сегментации рынка. С ростом конкуренции деятельность компании все больше сводится к удовлетворению потребностей и требований отдельных сегментов рынка. Чтобы достигнуть этой цели продукту необходимо присвоить ряд функций и особенностей, которые наиболее



востребованы данной целевой группой [11].

Так же можно выделить третий тип — это организационные инновации, реализация которых меняет структуру управления, вводит новые стандарты, разрабатывает новые ценности и стратегические цели. Как правило, эта стратегия направлена на повышение производительности труда и удовлетворенности сотрудников, а также на обеспечение эффективной организационной структуры [9].

Любому предприятию наиболее важен такой аспект, как своевременность введения инновации. Разработка нового продукта — это только 50% успеха. Нужно предлагать его рынку эффективно и вовремя. Рассмотрим на примере компании «Самсунг» введение их инновационных продуктов на рынок и как они влияют на их конкурентоспособность [1].

В начале своей деятельности Samsung лишь копировал образцы и осваивал чужую продукцию по лицензиям, качество производимых устройств не соответствовало международным стандартам, поэтому компания была не конкурентоспособной. Но после того, как, руководство компании взял в свои руки Кун-Хи, началась настоящая инновационная деятельность, которая позволила им достичь мировой известности и успеха. Первым делом Кун-Хи занялся перестройкой организационной структуры компании. Для того, чтобы привлечь инвесторов, была предложена новая концепция менеджмента, которая существенно противоречила предыдущей [6]. Она подразумевала избавление от пожизненного найма, продвижения по службе в соответствии с выслугой лет, занятие руководящих должностей только членами семьи и запрет младшим родственникам высказывать свое мнение в присутствии старших.

Новая модель управления основывалась на применении информационной власти по отношению к своим подчиненным. Инновационная деятельность компании Samsung предполагала вовлечение сотрудников в процесс принятия решений и усовершенствование коммуникаций не только между подразделениями, но и между руководителем и подчиненным. Итогом таких инновационных решений в области управления стало создание новых структурных подразделений,



инновационных групп по разработке проектов в области электроники. Все это открывало перед сотрудниками возможность проявить себя и реализовать свои идеи, что, в свою очередь, помогло им приспосабливаться и принять все те изменения, что происходили в компании [7].

Вторым шагом для улучшения конкурентоспособности компании стало избавление от активов в малоперспективных отраслях и концентрация усилий на развитие инновационных проектов в области электроники.

После того, как первый инновационный проект компании «Samsung» достиг успеха, а все заводы вышли на уровень стандарта качества КО- 140001 (1995 г.), компания начала стремительно осваивать еще не захваченные ниши – и сегодня она производит практически все от простейших бытовых приборов до уникальных корпоративных решений. Более того, компания разрабатывает не только новые продукты, но и представляет нашему вниманию уникальные технологии, которыми в дальнейшем будут пользоваться ее же конкуренты.

В качестве еще одного примера приведем такую инновационную технологию, как полный привод на автомобилях. Данная технология использовалась компаниями «ВМW» и «Porsche» в довоенный период на автомобилях национального значения. Однако ни одна из компаний своевременно не внедрила эту технологию в массовое производство, и только компания «Audi» использовала ее в 1980 году. Она успешно представила технологию полного привода Quattro, которая подтолкнула конкурентов [10].

На сегодняшний день инновационные стратегии удачно применяет компания «Mercedes Benz». Важным аспектом деятельности данной компании является создание имиджа автомобилей как особенных, отличающихся качеством, дизайном и инновационными технологиями безопасности. Все это обеспечивает широкое признание бренда на рынке, а эксклюзивность автомобилей ассоциируется с самим названием компании [10].

Отличительной особенностью компании «Mercedes-Benz» является то, что она ведет активную маркетинговую деятельность по всем направлениям. Это позволяет ей быть конкурентоспособной и выигрывать по количеству продаж



автомобилей. Компания стремится развить новые информационные каналы для привлечения ряда покупателей. Также «Mercedes-Benz» использует стратегии проникновения на новые товарные рынки, достигая наибольшей концентрации ресурсов, предлагая потребителям на уже освоенных ею географических рынках новые продукты или услуги [12].

Отметим, что условия инновационного развития приобретают сегодня новые черты. Еще недавно предприятия могли использовать свой потенциал для развития отдельных направлений роста конкурентоспособности. Сегодня этого, как правило, недостаточно. Обеспечение конкурентоспособности требует включения в стратегию предприятия различных направлений инновационного развития: продуктовых, процессных, организационных [11].

Скорость разработки и внедрения инновационных товаров и технологий растет, жизненный цикл продуктов становится все более коротким. Так, например, период времени от изобретения автомобиля, проводного телефона, электричества составлял более пятидесяти лет. Планшет прошел этот путь практически за три года. Поэтому любая инновация требует не только организации процесса ее последовательной разработки, но интенсивного процесса коммерциализации продуктов и технологий. В условиях высокой конкуренции задержка процессов инновационного развития приводит к существенному снижению прибыли, невозможности занять запланированную долю рынка. При определении направлений инновационного развития следует учитывать макроэкономические факторы, свойственные данному этапу экономического развития.

Демографические тенденции (продолжительность жизни, рост рождаемости) приводят к росту соотношения между трудоспособным и нетрудоспособным населением. Это требует ускоренного роста производительности труда, перехода на новые, более производительные технологии производства. При этом имеет место недостаток высококвалифицированных кадров, способных осваивать и развивать инновации, формировать новые бизнес-модели, активно продвигать продукцию на рынок.

Исследования, проведенных в американских и европейских компаниях,



свидетельствуют о значительных изменениях в использовании различных трудовых навыков и позволяют спрогнозировать тенденции на период до 2030 года. Так, в США потребность в навыках рабочей силы сократится на 11 %, в странах Западной Европы - на 16 %. Потребность в базовых когнитивных навыках - соответственно на 14 % и 17 %. При этом существенно увеличится потребность в продвинутых когнитивных навыках: в США на 9 %, в странах Западной Европы на 7 %. Коллективный характер труда вызовет рост потребности в социально-эмоциональных навыках — на 26 % и 22 % соответственно. Наибольший рост будут наблюдаться в потребности в технологических навыках — на 60 % в США, на 52 % в странах Западной Европы. Такое изменение потребности в навыках определяется значительными изменениями, происходящими на предприятиях различных направлений бизнеса: автоматизация производства, внедрение технологий искусственного интеллекта, применение информационных технологий в различных бизнес-процессах [11].

#### Выводы

Финансирование инноваций становится более доступным, в значительной степени благодаря государственной поддержке, глобализации экономики, стиранию границ в процессе распространения инновационных продуктов и технологий. Появляется большое количество торговых площадок, позволяющих обмениваться товарами, услугами, навыками, технологиями, а также совместно пользоваться теми или иными благами, что позволяет повысить коэффициент использования таких благ и снизить издержки. В значительной степени изменилось направление инновационного развития. Все больше вопросов уделяется вопросам сознательного отношения к окружающей среде, рациональному использованию ограниченных трудовых ресурсов.

Таким образом, инновационные стратегии являются движущей силой продвижения продукта. Для того, чтобы занимать лидирующие позиции на рынке, компаниям необходимо активно их использовать.

## Список литературы

1. Бессонов, А. К. Процесс инновационного развития / А. К. Бессонов, Н.



- Г. Верстина, Ю. Н. Кулаков. Москва: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2018. 168 с.
- 2. Ковтун Е. Н., Толмачева Т. А., Луганская О. А. Проблемы процессов глобализации и деглобализации в современной мировой экономике / Молодые экономисты будущему России: сборник научных трудов по материалам XI Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых. Ставрополь: ООО «СЕКВОЙЯ», 2019. 534 с.
- 3. Ковтун Е. Н., Толмачева Т. А., Лобзева Е. А. Мировой рынок: сущность, специфика и особенности на современном этапе / Международный журнал «Цифровая наука» / Отв. ред. Емельянов Н. В. Саратов: 2020. №4. 245 с. URL: https://digitalnauka.ru/zhumal\_cifrovaya\_nauka/
- 4. Наумов, А. Ф. Инновационная деятельность предприятия. Учебник: моногр. / А. Ф. Наумов, А. А. Захарова. Москва: ИНФРА-М, 2018. 257 с.
- 5. Наумов, А. Ф. Инновационная деятельность предприятия: Учебник. Гриф МО РФ: моногр. / А. Ф. Наумов. Москва: ИНФРА-М, 2019. 280 с.
- 6. Нехова Д. А., Толмачева Т. А. Типы маркетинговых стратегий / Междисциплинарные научные исследования. Политология и право: сборник статей Международных научно-практических конференций. Саратов: НОО «Цифровая наука». 2020. 104 с.
- 7. Соломонов, А. П. Проблемы выбора и обоснования процедур преобразований на основе процессного представления предприятия / А. П. Соломонов, О. И. Швайка / Вестник Евразийской науки, 2019 №5, https://esj.today/PDF/57E CVN519.pdf (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. (дата обращения: 17.11.2021)
- 8. Толмачёва Т. А., Ермакова Н. В. Сравнительный анализ деятельности российских и зарубежных транснациональных корпораций / Научный диалог: Экономика и менеджмент: сборник научных трудов по материалам XII международной научной конференции. Санкт-Петербург: Международная Научно-Исследовательская Федерация «Общественная наука», 2018. 68 с.
  - 9. Kupryianova, M. V. Forecasting Innovative Development of a Company in



the Process of Transformation / M. V. Kupryianova, O. I Shvaika / SHS Web of Conferences. Conf-Corp 2020 – International Scientific-Practical Conference "Transformation of Corporate Governance Models under the New Economic Reality". I. Tkachenko (Ed.). 2020. C. 06001.

- 10. Padraic D. New Mercedes E-Class offers evolution or revolution / Galway Ad-vertiser Newspaper. URL: www.advertiser.ie/galway/article/59141/new-mercedes-e-class-offers-evolution-or-revolution
- 11. Sokolova A.P. innovation as a source of agribusiness development / Sokolova A.P., Litvinenko G. N. / IOP Conference Series: Earth and Environmental Science. conference proceedings. Krasnoyarsk Science and Technology City Hall of the Russian Union of Scientific and Engineering Associations. 2020. C. 22053.
- 12. Официальный сайт компании Mercedes Benz. URL: https://www.mercedes-benz.ru/



## УДК 338.2

# ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ И ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ И ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ МОЩНОСТИ

## Савченко Татьяна Борисовна

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Иркутский национальный исследовательский технический университет», город Иркутск

Аннотация. В статье представлено обобщение категорий «производственная программа» и «производственная мощность» на основе институциональных и правовых аспектов. Приведено обоснование трактовок рассматриваемых категорий. Рассматриваются подходы к определению «предприятия (фирмы), как производственной системы.

Abstract. The article presents a generalization of the categories "production program" and "production capacity" based on institutional and lawful aspects. The substantiation of the interpretations of the categories under consideration is given. Approaches to the definition of "an enterprise (firm) as a production system are considered.

**Ключевые слова:** производственная программа, производственная мощность, производственная система, предприятие

**Key words:** production program, production capacity, production system, enterprise

Развивая терминологию теории производственных мощностей и производственных программ, следует обратить внимание на институциональные и системные аспекты производственной программы и производственной мощности.

В институциональном аспекте представляет интерес анализ прав



собственности и приложение теории контрактов в исследовании категорий производственной мощности и производственной программы. Под правами собственности понимаются поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием ограниченных ресурсов и определяют порядок их использования как источников благосостояния. Объектом права собственности является ресурс, доступ к которому ограничен. Важной характеристикой объекта является его специализация — круг возможностей применения, который определяется свойствами ресурса и наличными технологиями [1].

Контракт в юридическом смысле — это соглашение, договор, устанавливающий гражданские права и обязанности сторон и оговаривающий сроки действия соглашения.

Контракты в экономической теории рассматриваются не только как чисто рыночные договоры, господствующие на рынке совершенной конкуренции, но и как «отношение», которое стороны стремятся поддерживать [2].

В системном аспекте представляет интерес категория «производственная система», с помощью которой возможно снятие множества понятийных казусов (противоречий).

Прежде всего, отметим, что большинство авторов либо не указывают на субъект производственной мощности, либо традиционно указывают на предприятие. Однако, с правовой (логически вполне корректной) точки зрения, предприятие является не субъектом, а объектом имущественных прав, включая права на производимую продукцию (предмет производственной программы) [3].

В соответствии со ст. 132 ГК РФ предприятием как объектом прав признается имущественный комплекс, используемый для осуществления предпринимательской деятельности. В состав предприятия как имущественного комплекса входят все виды имущества, предназначенные для его деятельности, включая земельные участки, здания, сооружения, оборудование, инвентарь, сырье, продукцию, права требования, долги, а также права на обозначения, индивидуализирующие предприятие, его продукцию, работы и услуги (коммерческое обозначение, товарные знаки, знаки обслуживания), и другие исключительные права,



если иное не предусмотрено законом или договором.

С правовой (логически корректной) точки зрения имущественный комплекс сам по себе не может ничего производить, без приводящих его в действие людей, действующих в установленных ограничениях ресурсного и правового характера. Таким образом, производственная мощность — это один из производственных параметров предприятия как имущественного комплекса, используемого персоналом производственной организации. Имущественный комплекс в соединении с персоналом (человеческим капиталом) организации обеспечивает возможность производить некий объем продукции за определенный (нормативный) период времени, как правило, год.

Продолжая правовой анализ понятий, раскрывающих категорию «производственная мощность», заметим, что и субъект имущественных прав - организация, индивидуальный предприниматель, физические лица — собственники предприятий, также сами по себе не обладают характеристиками, относящимися к производственной мощности.

Таким образом, в правовом аспекте, сами по себе предприятия (как имущественные комплексы), а также их собственники (юридические или физические лица) не обладают способностями и свойствами производить продукцию, тем более в максимально возможном объеме.

Для разрешения такой правовой коллизии, в систему понятий необходимо ввести синтезирующую структуру (понятие), разрешающую данное противоречие. Таким понятием, на наш взгляд, является «производственная система», идентичная понятию фирмы в институциональном аспекте. По Р. Коузу, фирма как антитеза рынку, есть «пучок контрактов».

О. Уильямсон, рассматривая фирму как способ организации сделки, обращает внимание на ограниченную рациональность ее участников, неполноту заключаемых между ними контрактов и роль активов при выборе типа контракта и способа организации сделки.

В рамках неоклассической модели фирма рассматривается как совокупность выполняемых производственных планов. Границы фирмы определяются



границами технологических процессов. Фирма представляет собой «черный ящик», в который поступают ресурсы, а из него выходит готовая продукция. Поэтому фирма описывается как производственная (технологическая) функция, представляющая собой определенное математическое соотношение применяемых факторов производства [4].

Поэтому предварительно предприятие (фирму) как производственную систему следует определить, как совокупность внешних и внутренних правовых актов (договоров), заключенных данным лицом, устанавливающих его возможность и обязанность производить и реализовывать продукцию (товары, услуги, работы) в установленном размере с использованием имеющихся прав на имущественный комплекс (предприятие) и трудовых ресурсов в соответствии с трудовыми контрактами.

Для формулировки определения производственной мощности производственной системы представляется необходимым включить в это определение связь с производственной программой.

Такой подход основывается на следующих институциональных положениях:

- 1. Производственная программа в институциональном аспекте представляет собой совокупность внешних и внутренних контрактов фирмы в отношении ее обязанности произвести и реализовать установленный объем продукции (работ, услуг), соответствующих прогнозируемому локальному (для данного предприятия) спросу.
- 2. Производственная мощность в институциональном аспекте это комплекс имеющихся прав собственности на средства производства и продукты труда наемных работников предприятия, а также комплекс трудовых контрактов, определяющих возможность выполнить производственную программу в наибольшем объеме.

Представляется необходимым определить субъект, объект и предмет производственной мощности и производственной программы предприятия как производственной системы, рассматриваемой и как систему управления.



Субъект производственной мощности — собственник предприятия, включая производственные фонды как её (мощности) носитель. Права пользования, распоряжения производственной мощностью делегируются собственником управляющим (руководству) предприятия.

Объектом производственной мощности являются производственные ресурсы - основные производственные фонды и другие факторы производства, включая персонал предприятия, организованные в производственную систему, способную выполнить наибольший по объему вариант производственной программы при данном наборе этих ресурсов.

Предметом производственной мощности, является производственная программа предприятия в ее максимально возможном для данной комбинации факторов производства объеме.

Аналогично определим субъект, объект и предмет производственной программы предприятия как производственной системы.

Субъект производственной программы – собственник предприятия и его руководители.

Предмет производственной программы — имеющиеся и прогнозируемые контракты на производство и поставку продукции, выполнение работ или оказание услуг. (В скобках отметим, что конечным объектом производственной мощности является именно заключенные и прогнозируемые контракты на производство и поставку продукции, выполнение работ или оказание услуг).

Объектом производственной программы является продукция, работы, услуги, определенные в заключенных и прогнозируемых контрактах.

## Список литературы

- 1. Институциональная экономика: учебное пособие / С. С. Винокуров [и др.]; по ред. д-ра экон. наук, проф. В. А. Грошева, д-ра экон. наук, проф. Л. А. Миэринь. СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2014. 125 с.
- 2. Одинцова М. И. Институциональная экономика: учебник для академического бакалавриата / М. И. Одинцова. 4-е изд., перераб. и доп. М.:



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

Издательство Юрайт, 2014. — 459 с. — Серия: Бакалавр. Академический курс.

- 3. Тертышник М. И. Потенциальные возможности предприятия: проблемы определения и оценки / Известия Иркутской государственной экономической академии, 2015, Т. 25, №4, с. 613–620.
- 4. Малкина М. Ю., Логинова Т. П., Лядова Е. В. Институциональная экономика: Учебное пособие. Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2015. 258 с.



## ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

## УДК 342

## ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТА МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ И ВОЗМОЖНЫЕ ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

## Беляева Яна Александровна

студент 3 курса

Димитровградский инженерно-технологический институт - филиал НИЯУ МИФИ, г. Димитровград

**Аннотация.** В статье изучены основные проблемы формирования бюджета местного самоуправления. Рассматриваются причины возникновения данных проблем и последствия, к которым могут привести данная ситуация. Во избежание проблем при формировании бюджета описываются также возможные пути их решения.

The article examines the main problems of the formation of the budget of local self-government. The causes of these problems and the consequences that this situation may lead to are considered. In order to avoid problems when forming a budget, possible solutions are also described.

**Ключевые слова:** местное самоуправление, местный бюджет, экономические ресурсы, муниципальное образование, бюджетная система

**Keywords:** local government, local budget, economic resources, municipality, the budget system

В современном мире главной проблемой органов местного самоуправления остается острая нехватка собственных средств для покрытия расходных полномочий. Исходя из бюджетной системы Российской Федерации, видно, что полномочия органов местного самоуправления не подкреплены реальными финансовыми ресурсами.

В результате возникают и другие проблемы из-за отсутствия местного



бюджета, например, в том же муниципальном хозяйстве, где наблюдается постоянный рост цен на коммунальные услуги.

Аминов И. Р. в своём научном труде утверждает, что долгое время федеральная власть не уделяет должного внимания вопросам местного самоуправления. В результате это напрямую влияет на благосостоянии населения муниципальных образований. Важнейшая проблема местного самоуправления отражается в несостоятельности собственной экономической составляющей. Однако, граждане муниципального образования требуют именно с органов местного исполнения законов, повышение уровня жизни, работу организаций и за очень многое другое [1].

В связи с тем, что бюджеты муниципальных образований являются составной частью единой бюджетной системы, то и на их формирование, и на бюджетный процесс оказывают влияние и регулируют органы государственной власти Российской Федерации и органы власти субъектов Российской Федерации. Данные органы предоставляют местным бюджетам финансовую помощь, которая согласно статье 129 Бюджетного Кодекса Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ выражается в дотациях, субсидиях, субвенциях и иных межбюджетных трансфертов [2]. А это, в свою очередь, негативно сказывается на общем уровне ответственности органов местного самоуправления в ходе решения вопросов местного значения и создает условия для неэффективного использования средств, предоставляемых государством. Органы местного самоуправления не имеют стимула работать с собственной экономической составляющей, а, наоборот, набираются опыта для увеличения расходов, что приводит к дефициту бюджета. Это явление подтверждается не только российским, но и зарубежным бюджетным опытом.

Очевидным и наиболее эффективным выходом из сложившейся ситуации является увеличение собственных доходов местного самоуправления.

Главной причиной нехватки экономических ресурсов местного самоуправления является несовершенная налоговая политика на муниципальном уровне. Следует отметить, что в отношении налогообложения на местном уровне



муниципальное образование не обладает широкими полномочиями, оно ограничено федеральным законодательством, а именно Налоговом кодексом РФ. Также налоговые льготы на местном уровне вправе устанавливать, как и само муниципальное образование, так и федеральное законодательство, что ещё раз свидетельствует о скованности и ограничения самостоятельности местного самоуправления.

Следует дать органам местного самоуправления права контроля над местными налогами. На данный момент эту функцию выполняет территориальное подразделение федеральной налоговой службы, которое не очень заинтересовано в улучшении контроля за налогами на имущество, так как это значительно увеличит стоимость этой работы.

В создании сильной и независимой власти на местах заинтересованы и высшие органы власти. В соответствии с рекомендациями Комитета Государственной Думы по федеративному устройству и вопросам местного самоуправления по итогам конференции на тему: «Вопросы государственной политики Российской Федерации в области развития местного самоуправления на среднесрочный период», утвержденным Решением Комитета Государственной Думы по федеративному устройству и вопросам местного самоуправления совместно с Комиссией Общественной палаты Российской Федерации по территориальному развитию и местному самоуправлению от 15 декабря 2020 г. № 153/6 с позиций федеративных отношений и вопросов местного самоуправления полагается, что к национальным интересам Российской Федерации на средне- и долгосрочную перспективу могут быть отнесены совершенствование бюджетно-налоговой системы, в том числе через дальнейшее четкое разграничение полномочий между уровнями публичной власти, как следствие, достижение соотношения расходных обязательств регионов и муниципалитетов их доходным источникам и формирование (введение) бюджетов развития на всех уровнях публичной власти [3]. Данный вопрос Комитет предлагает решить инвентаризацией полномочий органов местного самоуправления, предусмотренных «отраслевым» федеральным законодательством, в целях проверки их соответствия вопросам местного значения,



закрепленным в Федеральном законе № 131 — ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». По итогам данной работы предлагается создать автоматизированный реестр полномочий всех уровней публичной власти, а для более корректного и точного заполнения автоматизированного реестра полномочий — присвоить каждому полномочию индивидуальный код. Это позволит распределять все расходы бюджетов бюджетной системы Российской Федерации в разрезе полномочий как на этапе формирования бюджетов, так и в процессе их исполнения на любую отчётную дату.

Существует множество проблем, связанных с формирование местного бюджета. Только при постоянном совершенствовании федеральной нормативноправовой базы местного самоуправления и исследования опыта формирования местных бюджетов, а также межбюджетные правоотношения с целью улучшения местного самоуправления в Российской Федерации, возможно, добиться создания совершенного института демократии.

### Список литературы

- 1. Аминов, И. Р. Развитие законотворчества в России: вызовы современности [текст] / В сборнике: Юриспруденция как интегративный феномен современного российского общества и государства Материалы Международной научнопрактической конференции, посвященной 25-летию Юридического института НИУ «БелГУ». 2018. 131–135 с.
- 2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-Ф3 [Текст] / СЗ РФ. – 1998. – № 31. – Ст. 3823.
- 3. Решение Комитета Комитетом Государственной Думы по федеративному устройству и вопросам местного самоуправления совместно с Комиссией Общественной палаты Российской Федерации по территориальному развитию и местному самоуправлению от 15 декабря 2020 г. № 153/6 О рекомендациях Комитета Государственной Думы по федеративному устройству и вопросам местного самоуправления по итогам конференции на тему: «Вопросы государственной политики Российской Федерации в области развития местного



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

самоуправления на среднесрочный период» (вместе с рекомендациями) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://komitet4.km.duma.gov.ru/upload/site28/reshkom\_.. (дата обращения: 10.06.2021).



#### УДК 340

# ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В КАДАСТРЕ ПРИРОДНЫХ ОБЪЕКТОВ И РЕСУРСОВ

### Береснева Кристина Сергеевна

студентка

Волго-Вятский институт (филиал) ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)»

Аннотация. В статье рассматриваются основные пути развития кадастра природных объектов и ресурсов в информационных сетях, а именного ГИС (геоинформационной системе). А также проблемы, возникающие в процессе постоянного и неоднородного развитием информационных технологий.

Annotation. The article discusses the main ways of developing the cadastre of natural objects and resources in information networks, and the nominal GIS (geoinformation system). As well as problems arising in the process of constant and heterogeneous development of information technologies.

**Ключевые слова:** экологическое право, кадастр, геоинформационная система (ГИС)

**Keywords:** environmental law, cdastre, geoinformation system (GIS)

Современный кадастр природных ресурсов представляет собой систематизированный свод сведений о природном, хозяйственном и правовом положении земель, вод, лесов, недр и др. Актуальной проблемой в данной сфере являются вопросы по рациональному использованию и охраны природных ресурсов.

Развитие и проникновение информационных технологий не прошло мимо области кадастра природных ресурсов и объектов. Так как, экологические проблемы часто требуют незамедлительных и последовательных действий, эффективность которых напрямую связана с оперативностью обработки и



представления информации.

Геоинформационная система (ГИС) — это информационная система, обеспечивающая сбор, хранение, обработку, анализ и отображение пространственных данных и связанных с ними непространственных, а также получение на их основе информации и знаний о геопространстве.

Технологии ГИС применяются в таких областях кадастра, как:

- земельном кадастре;
- кадастре природных ресурсов;
- лесной кадастр;
- и других областях, требующих оперативного управления ресурсами и принятия решений.

В настоящее время все шире начинают внедряться ГИС-системы массового пользования, на вроде электронного плана города, схем движения транспорта и т. п. По некоторым оценкам до 80–90% всей информации, с которой мы обычно имеем дело, может быть представлено в виде ГИС.

Можно подытожить, что ГИС является технологией способствующей обработке огромного количества информации, тем самым помогает облегчить работу в области кадастра, а именно переходом к безбумажной работе в области кадастра природных ресурсов. С появлением информационных технологий задачи и функции мониторинга стали намного шире. В частности, он применяется в вычислительных системах, многочисленных технологиях сбора информации, в навигационных системах в теории обработки изображений, в информационных системах и т.д.

Геоинформационная система — это совокупность аппаратно-программных средств и алгоритмических процедур, предназначенных для сбора, ввода, хранения, обработки, математико-картографического моделирования и образного представления пространственно-координированных данных.

Геоинформационная система представляет собой программный комплекс, в который входят следующие функциональные возможности:

1. Ввод данных, путем импорта из существующих наборов данных или



цифрования источников.

2. Преобразование данных, включая конвертирование из одного формата в другой, трансформацию картографических проекций.

Ввод и преобразование данных – это программные блоки, отвечающие за получение данных, источниками которых могут являться разнообразные электронные устройства и технические средства:

- дигитайзеры (цифрователи);
- сканеры, считывающие изображение в виде растровой картинки; электронные геодезические приборы (тахеометры, теодолиты, нивелиры);
  - внешние компьютерные системы;
  - пользовательские средства ввода (клавиатура, мышь, сенсорные экраны).

Основная функциональная задача подсистемы ввода и преобразования данных — создание целостного информационного цифрового образа исследуемого объекта или явления на основе преобразования графической информации в цифровой вид и ввода ее в компьютер

Некоторые ученые выделяют так же:

- 3. Хранение и управление данными.
- 4. Картометрические операции.
- 5. Операции оверлея
- 6. Пространственный анализ.
- 7. Пространственное моделирование и визуализация исходных данных или данных, полученных в результате обработки
- 8. Проектирование и создание картографических изображений, графических, табличных или текстовых данных, их сохранение в электронном виде и вывод на печать.
  - 9. Обслуживание процесса принятия решений.

Из информации, перечисленной выше, можно увидеть проблему, связанную с обработкой информации, собранной для картографических материалов. Так как карты и планы создаются для визуального анализа без учета того, что их кто-либо будет переводить в цифровую векторную форму и далее использовать



в среде ГИС.

Картографические материалы разных служб часто выполняются на разных основах, они различаются не только системами координат, но и качеством математической основы.

Следует сделать вывод, что при оформлении конечного картографического изображения следует не только затрачивать много времени и усилий, но и так же необходимо использовать более прогрессивные технологии, позволяющих избежать проблем состыковки объектов на границах, при которой меняется фактическое положение получаемых векторных объектов относительно исходных картматериалов.

Создание современных кадастровых систем должно основываться на применении новых технологий и стандартов распространения информации через интернет с использованием web-сервисов, стандартах ISO и OGC.

Данные комплексного кадастра природных ресурсов подлежат обязательному применению при установлении и изменении режимов использования территорий, при лицензировании природопользования и проведении экологической экспертизы намечаемой хозяйственной деятельности, а также при формировании налоговой политики в области использования природных ресурсов и охраны окружающей среды.

Благодаря единой системе информационного подхода кадастров природных ресурсов может усовершенствоваться, процесс мониторинга земель, природопользования, недропользования.

Создаются особые карты (схемы) на основе федеральных проектов по охране окружающей среды. Так, например ГИС ОПВК — информационная платформа, которая создается в рамках федерального проекта «Инфраструктура для обращения с отходами І–ІІ классов опасности» для экологически безопасного управления всей цепочкой отходов с момента образования до переработки во вторичную продукцию. Участниками системы стали все индивидуальные предприниматели и юридические лица Московской области и Республики Татарстан, в процессе деятельности которых образуются отходы І и ІІ классов, операторы



по обращению с отходами I и II классов и региональные операторы по обращению с ТКО.

Таким образом, применение ГИС в кадастровом потоке во многих случаях необходимо, так как способствует поведению пространственного анализа данных, прогнозированию явлений и процессов, слежению за динамическими изменениями границ объектов учета и т. д. Все это предполагает неразрывную связь между ведением кадастров (реестров) различной направленности через геоинформационные системы.

Поэтому финансирование разработок по общеметодическому и нормативно- правовому обеспечению, разработок типовых проектных решений, создания и ведения единой системы ведения комплексного кадастра природных ресурсов необходимо осуществлять из всех возможных финансовых источников — бюджета, собственных средств предприятий, привлеченных средств.

### Список литературы

- 1. Российская Федерация. Законы. Об охране окружающей среды: Федеральный Закон № 7-Ф3: [принят Государственной Думой 20 декабря 2001 года: одобрен Советом Федерации 26 декабря 2001 года]. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. Текст: электронный.
- 2. Российская Федерация. Законы. Федеральный закон о кадастровой деятельности: [принят Государственной Думой 4 июля 2007 года: одобрен Советом Федерации 11 июля 2007 года]. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. Текст: электронный.
- 3. ГОСТ 28441—99 Картография цифровая. Термины и определения [Электронный ресурс]. Режим доступа: База нормативной документации: www.complexdoc.ru/scan/ГОСТ%2028441-99. Загл. с экрана.
- 4. Сорокина, Е. И. Необходимость применения единого информационного подхода в кадастре природных ресурсов / Е. И. Сорокина, Л. Н. Маковкина. Текст: непосредственный / Науки о Земле: вчера, сегодня, завтра: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2017 г.). Санкт-Петербург:



## XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

Свое издательство, 2017. — С. 20–22. — URL: https://moluch.ru/conf/earth/archive/248/12598/ (дата обращения: 18.11.2021).

 В. Я. Цветков, А. Н. Корнаков Особенности информационного подхода в управлении/Вестник Московского областного педагогического университета.
 Серия Экономика – 2010. – № 2. – с. 131–134 Текст: непосредственный.



### УДК 347

### ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВОЗМЕЩЕНИЯ УБЫТКОВ

### Васенёв Максим Иванович Любенко Юлия Владимировна

аспиранты

Научный руководитель: Мансуров Гафур Закирович,

д.ю.н., профессор

ФГБОУ ВО российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации Уральский институт управления, город Екатеринбург

**Аннотация.** В статье изучены общие гражданско-правовое регулирование института возмещения убытков. В ней даётся общая характеристика отдельных источников российского гражданского права, регулирующих общественные отношения по возмещению убытков.

The article examines the general civil law regulation of the institute of damages. It gives a general description of individual sources of Russian civil law regulating public relations for damages.

**Ключевые слова:** вред, деликт, деликтные обязательства, обязательства от травмы, убытки, ущерб

Keywords: harm, tort, tort liabilities, liabilities from injury, loss, damage

В Российском праве гражданско-правовое регулирование, как «институт убытков» в том числе возмещение этих убытков осуществляется на основании положений Гражданского кодекса Российской Федерации [1]. В действующем законодательстве, которое затрагивает отдельные групп общественных отношений гражданских прав, имеет место отражения в следующих главах и разделах



Гражданского кодекса РФ. Более наглядно вопрос о возмещении описано в главе о перевозках и деликтах (гл. 40,59) и т. д.

Внимание привлекает тот факт, что в Гражданском кодексе РСФСР вступившим в законную силу в 1964 году, а так же ранее действующем Гражданском кодексе РСФСР датированный 1922 года основополагающие законодательные нормы по вопросу возмещения убытков были не в общих положения ГК, а в подразделе под номером III, который носил наименование «Обязательное право». Такая идентификация убытков нарушала общее назначение «института убытков», который действовал и был востребован иными подразделами гражданского права (наследственное, интеллектуальное), а также при убытках в области корпоративного права [2].

После принятия в 1994 году новой редакции Гражданского права Российской Федерации, законотворцами с учётом мнения научного правового сообщества произведено логичное перемещения основных норм об убытках в статью 15 ГК РФ, находящуюся в разделе «Общие положении». Однако при таком изменении во время практического применения показало, что перемещение в раздел «Общие положения» оказалось не совсем совершенным.

Так при перемещении были перенесены не все нормы об убытках в соответствующий общий раздел. Многие правоприменительные нормы, как и ранее остались в разделе III «Общая часть обязательного права» ГК РФ, таких как ст. 393, 400,401 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Так вышеуказанное решение оказалось с точки зрения законодательной и законотворческой техники нелогичным. Изменение не устранило неясности в трактовании гражданского права в сфере убытков, что повлекло к неоднозначному применению вновь введенных норм.

В своих научных трудах В. А. Белова раскрывает следующее мнение, «пункт 1 статьи 393 Гражданского кодекса Российской Федерации» установлен с точки зрения права, как императивная норма и тем самым исключается возможность договорного исключения предмета убытков [3]. В то же время, если анализировать пункт 2 этой же статьи, содержащий ссылку на общую статью



убытков 15 Гражданского кодекса Российской Федерации. Так общая норма об убытках (статья 15 ГК РФ) при этом допускает условия о возможности снижения размера требований о возмещении убытков, а если проанализировать 401 статью Гражданского кодекса Российской Федерации, то сторонам предоставляется право согласовать иные основания ответственности. В совокупности этих норм гражданского права даёт понимание о наличии диспозитивности пункта 1 статьи 393 Гражданского кодекса Российской Федерации [4].

В текущее период времени фундаментальной основой об обязательности возмещать убытки в Гражданском праве Российской Федерации при нарушении права становится статья 15 Гражданского кодекса РФ она является по своей природе и анализе норм права диспозитивной в силу того, что законом или договором сторон может быть установлено возмещение понесённых убытков сторонами в меньшем размере. Вместе с тем эта диспозитивная норма является нормой особого рода.

Условно особую диспозитивность можно выделить на несколько самостоятельных частей. Так, во-первых, при освобождении от возмещения убытков действующее законодательство не допускает полного освобождения. На это стоит обратить особое внимание ввиду того, что Гражданским кодексом Российской Федерации осуществляется определенная защита прав пострадавшей стороны. На практике часто, стороны согласовывают полное освобождение одностороннего освобождение от возмещения убытков. Такие договорённости сторон подлежит считать недействительными в силу ничтожности таких условий. Вторым самостоятельным отличием норм статьи 15 Гражданского кодекса Российской Федерации являются действующие нормы главы 59 Гражданского кодекса Российской Федерации при возмещении возникших убытков при деликтной ответственности одной из сторон, которая в силу законодательства является императивной нормой.

Помимо рассматриваемых случаев в Гражданском праве России действуют правила, при которых прямо законом запрещено устанавливать между сторонами соглашение об ограничении или освобождении размера возмещения



убытков к ним, в частности, относиться установленные статьями 400, 401 и иными дополнительными статьями Гражданского права России.

Также одной из основополагающих норм Гражданского права Российской Федерации, необходимо считать пункт 1 статьи 400. Указанная норма права устанавливает, что по определенным подвидам обязательств и по тем обязательствам, по которым определены обязательства родовой деятельностью, законодателем может быть ограничено право требования на полное возмещение убытков, что говорит о том, что законодательством введена ограниченная ответственность.

При принятии ограниченной ответственности при определенных обязательствам основой всё же является статья 15 Гражданского кодекса Российской Федерации. Ограниченная ответственность действует не только в пределах Гражданского права России. Россией в пределах международного права также же заключены множества договоров, в которых применяются ограничения ответственности при возмещении убытков.

Те нормы об убытках, установленные различными главами Особой части Гражданского кодекса Российской Федерации, лишь дублируют общее установленное правило Гражданского кодекса России, основанное лишь на обязанности нарушителя произвести возмещение причинённых им убытков, но при всём при этом могут и иметь иное решение. Гражданским кодексом Российской Федерации постоянно вводятся уточнения и важные дополнительные правила о возмещении убытков, применяющиеся в особых договорных и недоговорных правоотношениях.

Можно обратить внимание на главу 30 о купли-продаже, в ней законодатель участникам взаимоотношений предоставляет абстрактное понятие убытков. Это понятие отображено в статье 524 Гражданского кодекса Российской Федерации. При анализе главы 40 о перевозках, правилами установлено, сто при не сохранности груза, при котором причинён вред здоровью пассажира или же его багажа, эти правила установлены статьёй 524 Гражданского кодекса Российской Федерации и статьёй 800 этого же кодекса.



При рассмотрении главы «Обязательства вследствие причинения вреда» за № 59. Это глава Гражданского кодекса РФ фактически полностью устанавливает условия определению размера возмещения возникших убытков, когда вопрос о возмещении связан с причинением вреда, как здоровью гражданина, так и его имуществу.

Вопрос о возмещении убытков имеет не ограниченную значимость для гражданского общества, ввиду множества судебных разбирательств этот вопрос имеет весьма обширную судебную практику. Начиная с советского времени эта практика обобщалась, а опыт применениях норм права усовершенствовался постановлениями Пленума Верховного Суда СССР.

Таким образом, получилось разработать систему правил определяющие объем и порядок возмещения относительно к отдельным группам деликтов, так как в период СССР был промышленный подъем, то вопрос о возмещении убытков рассматривался при ущербе полученным работником в том числе в результате взаимодействия работников с источниками повышенной опасности на производстве.

При вопросе возмещения убытков, возникших при договорной ответственности имеющие более различные причины их возникновения. Достичь регулирования порядка и условий возмещения, подобному, как при возмещении ущерба здоровью на производстве, в гражданском праве пока не достигнуто, но при условиях свободы договора по-видимому и не требуется. Ведь ряд вопросов, которые могут влиять на условия и размер убытков решаются в условиях договора за рамками контроля законодателя, что при рассмотрении деликтной ответственности, ввиду её императивного характера попросту невозможно [5].

При введении части 4 Гражданского кодекса Российской Федерации становится очевидно, что отечественное гражданское право идёт по пути развития вопроса о возмещении убытков. Для защиты определенных, отдельных видом интеллектуальных прав, потерпевшее лицо (правообладатель) вправе взамен возмещения понесённых убытков потребовать от нарушителя интеллектуальных прав выплаты денежной компенсации, выплата компенсации установлена



пунктом 3 статьи 1252 Гражданского кодекса РФ. Законодатель устанавливает пределы размера компенсации, который начинается от 10 000 рублей до 5 000 000 рублей и определяется непосредственно судебной инстанцией.

Принятая законодателем норма под собой использует заранее интервалы возмещения убытков, как эта норма будет полезно на практике предстоит проверить в результате анализа судебной практики в том числе на примере ЕСПЧ.

Некоторыми авторами, такими как В.В. Витрянским действующие нормы о возмещении убытков признаются недостаточными для фактического решения возникших на практике проблем. Так автор указывает, что ГК РФ, в частности, «не содержит норм (помимо положений об используемых ценах»), детально регламентирующих порядок исчисления убытков [6].

Таким автором, как В. С. Евтеевым, так же выражено не полнота действующего законодательства. По его мнению, «для полноценной работы по возмещению убытков норм Гражданского кодекса РФ явно недостаточно. В Гражданском кодексе РФ отсутствует детальный поэлементный сосав убытков, совсем не упоминается непесенные расходы, не конкретизированы виды мер по уменьшению убытков, не уделено внимание проблемам доказывания факта нарушения договора, причинной связи между нарушением и убытками, отдельных элементов состава убытков. И уж тем более в Гражданском кодексе РФ ничего не говорится об организации работы по возмещению убытков» [7].

Внимание следует обратить и отметить, что В. С. Евтеев при оценке ГК РФ не анализирует и не учитывает отдельной категории убытков о возмещении убытков (ущерба) при внедоговорном причинении убытков (ущерба), что относится по своей правовой природе к отдельным видам деликтов, установленных главой 59 ГК РФ, помимо этого достаточно подробно регламентирован вопрос о возмещении в отдельных дополнительных законах и нормах ГК РФ, к которым можно отнести, в частности, акты транспортного права.

Главой 2 Гражданского кодекса РФ по вопросу о возмещении, осуществлении, и защите гражданских прав необходимо выделить специальный раздел (параграф) об убытках с переносом в него текстов таких статей как 393–396,



статей 400-401, 404 ГК РФ и применением расширения регламентации состава и действий по возмещению возникших убытков. Это решение законотворца, акцентировала бы сам институт убытков и несомненно повлияло бы на правоприменительную практику, как участниками договорных взаимоотношений, так и различными уровнями судебных инстанции для разрешения вопроса о взыскании убытков различного характера.

Авторами выше указано, что вопрос о взыскании убытков имеет своё отражение не только в тех главах, которые рассмотрены в данной работе, но и в иных дополняющих Гражданский кодекса РФ федеральных законах и постановлениях Правительства. Все они основаны на общих принципах Гражданского кодекса РФ об убытках. Эти дополнения используют различную терминологию: упущенной выгоды, возмещение реального ущерба.

В свою очередь, законодатель введены правила по некоторым вопросам с предельным размером возмещения, так называемая ограниченная ответственность должника согласно пункту 1 статьи 400 Гражданского кодекса Российской Федерации. Можно назвать по нашему мнению более важные правовые акты, содержащие в себе вопрос о возмещении убытков.

Пункт 3 статьи 53 Гражданского кодекса РФ по обязанности органов управляющих юридическими лицами возмещать убытки, но при этом Федеральным законом «Об акционерных обществах» [8] указывает на необходимость принимать правила обычаях делового оборота и иных обстоятельств, что говорит о не закрытости перечня оснований, которые могут быть применены при рассмотрении дела в суде, конкретно эти нюансы закреплены в пункте 2 и 3 статьи 71 указанного закона. Аналогичная норма содержится в Федеральном законе РФ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [9], а именно в пункте 3 статьи 44 закона.

При рассмотрении вопроса о труде вышеуказанным Федеральным законом об акционерных обществах определен приоритет порядка и правил гражданского законодательства пи определении условий ответственности органов управления обществами за их деятельность, например эта норма установлена пунктом 3



статьи 69 ФЗ «Об акционерных обществах». Такое решение законодателя подтверждает, утверждение в общепринятом суждении о приоритете специальной нормы, как законодательство об акционерных обществах над общими правилам Трудового кодекса РФ.

При этом ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» не придаёт приоритета перед трудовым законодательством, поскольку не содержит в своих нормах, какую-либо специализированную норму в этой области. Из этого следует, при наличии ущерба (убытков) работника органов управления у него возникают все права для возмещения предусмотренные ТК РФ.

Авторы статьи считают, такое различие между органами управления ООО и АО едва ли имеет под собой какое ли правовое оправдания и должно быть устранено законодателем, поскольку принцип возмещения убытков аналогичного характера должны строиться на общих принципах.

Отдельно стоит остановится на возмещении убытков имеющие своё отражение в законодательных транспортных актах. Во всех действующих транспортных уставах и федеральных законах имеется специальная глава или раздел посвящённых вопросу возмещения убытков, подробно в этих актах указывается по порядку начисления неустоек (штрафов) в результате нарушение сроков поставки или повреждении грузов. Отдельно ставится вопрос об ограничении ответственности перевозчика за перевозимые грузы или багаж.

В отношении ответственности за причинения вреда здоровью транспортные правовые акты подчиняются общим правилам деликтной ответственности, что закреплено статьёй 800 Гражданского кодекса РФ. Эти особенности придают клиентам — физическим лицам определенные преимущества перед перевозчиками, поскольку пассажиры считаются менее защищёнными чем перевозчики. В этой связи не стоит упускать из вида, что международные перевозки имеют исключение из общего правила, так при международных перевозках такая ответственность между сторонами является договорной и будет подчинена условиям заключённого договора между пассажиров и перевозчиком.

В кодексе торгового мореплавания [10] более подробно содержатся



положения о составе и порядке возмещения убытков. Так кроме общепринятых видов возмещения, имеющие своё отражение в транспортных перевозках, существуют такие виды возмещения как возмещение при столкновении судов, загрязнении с судов нефтью, перевозке опасных и вредных грузов и т. д. Виды возмещения этого способа транспортных услуг в большинстве повторяют принципы и правила международных транспортных конвенций, участником которых в том числе непосредственно является Россия.

Целый ряд нормативных правил о возмещении убытков содержится в Законе РФ «О защите прав потребителей» [11]. Закон РФ «О защите прав потребителей» имеет обширный список действия и создаёт для защиты потребителей более благоприятные условия защиты из интересов при возмещении убытков. В нормах по защите прав потребителя делается специальное указание, что потребитель при приобретении товаров, работ и услуг не располагает специальными знаниями, что указывает продавцу, исполнителю, производителю действовать, добросовестно вступая во взаимоотношения с потребителем.

Определенную особенность о возмещении убытков содержится в Жилищном кодексе Российской Федерации [12]. Так при изъятии объектом недвижимости для нужд государства или же расторжение договором социального найма имеющие своё отражение в статьях 32, 85, 88 кодекса. Согласно этим нормам закреплён определенный порядок изъятия, а статьёй 32 этого кодекса определен порядок возмещения убытков в натуре.

Существует особенности возмещения убытков при оказании услуг связи, который определен Федеральным законом Российской Федерации «О связи» [13] и Федеральным законом Российской Федерации «О почтовой связи» [14]. Вместе с этим эти Федеральные законы дополняются подзаконным актом, а именно Правилами оказания отдельных видов почтовых, телефонных и радиоуслуг, которые утверждены Правительством РФ.

При совокупности этих правовых норм следует, что в отношении исполнителя услуг связи действует ограниченная ответственность и ограничивается пределом суммы, оплаченной исполнителю заказчиком за предоставления услуги.



И конечно стоит остановится на Федеральном законе Российской Федерации «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» [15]. Федеральным законом подробно описывается порядок возмещения убытков, понесённых заказчиком в результате ненадлежащего исполнения договора об оказании туристических услуг туроператором, турагентом.

Если рассматривать институт убытков в сфере деликтного права, то этот порядок имеет особый порядок, установленный Федеральным законом Российской Федерации «Об использовании атомной энергии» [16]. Законом установлена специальная глава XII. В главе ответственности по возмещению убытков отведены нормы содержащиеся в статьях 53–60 Закона. Эти статьи ФЗ повторяют нормы установленные Гражданским кодексом РФ.

Законодатель в указанном Федеральном законе конкретизирует максимальный размере возмещения убытков, которые не могут быть больше предела, согласно заключённому международному договору. Статьёй 57 ФЗ «Об использовании атомной энергии» имеется отсылка о субсидиарном обеспечении выплат Правительством России, которые в итоге превышают размер максимальных пределов.

Земельное законодательство на основании Земельного кодекса Российской Федерации [17] устанавливает целую систему норм по защите прав на землю и рассмотрения подобных споров. Они подробно закреплены в главе IX кодекса и отдельно связанных с изъятием земельных участков для государственной необходимости, установленных главой VIII ЗК РФ. Обе главы регламентируют полное возмещение убытков в том числе упущенную выгоду и принятию для этой необходимости постановления Правительства Российской Федерации согласно пункту 5 статьи 57 Земельного кодекса Российской Федерации.

Если рассматривать Лесной кодекс Российской Федерации [18], то в нем установлено, что имущественное взаимоотношения, связанные с оборотом лесных участков и насаждений непосредственно регулируются гражданским законодательством, если иное не установлено законом в соответствии с пунктом 2 статьи 3 ЛК РФ.



При этом, если вопрос относится к возмещению, причинённому лесным массивам, то расчет возмещения убытков осуществляется по таксам специальным методикам, которые утверждаются Правительством России на основании статьи 100 ЛК РФ.

В научном сообществе выделяется, что кодексом прямой отсылки к таксам и методикам нет, но в научно-практических комментариях существует указанием о возможности применениях указанных такс и методик при их наличии. В том случае, если такса и методика по в рамках конкретного случая отсутствует, то применяют общих принципы ГК РФ о возмещении вреда [19]. Иной бы способ определения убытков создал бы практическую не определенной для возмещения вреда и делал бы его более трудоёмким.

В водном кодексе Российской Федерации [20] непосредственно со статьей 69 предусмотрено возможность возмещения убытков, причинённых объектам водным объектам. Научное сообщество трактует эту процедуру, как применения ответственности согласно нормам гражданского законодательства России [21]. Аналогично ЛК РФ при возмещении вреда устанавливаются таксы и методические рекомендации, но с одним отличием эти нормативные акты утверждает и разрабатывает не Правительство России, а делегированы Министерству природных ресурсов России.

Кроме Гражданского кодекса РФ и дополнительных федеральных законов, Постановлений Правительства РФ нормы, которыми регламентируется вопрос компенсации убытков, содержится в нормативных актах государственных органов, в компетенцию которых входит вопрос возмещения или регулирования возмещения убытков. Согласно Конституции России вопрос о возмещении убытков входит в сфере жилищного права находится в совместном ведении Российской Федерации и субъектов России. Законодательные акты этой области права имеют незначительное количество нормативных актов и чаще всего имеют специальное назначения по возмещения убытков.

В результате реформы энергетической системы в том числе вопроса о возмещении убытков Постановлением Правительства [22]. Постановлением



Правительства РФ утверждены Правила согласно с которыми установлено полное или частичное ограничения режима потребления энергии. Непосредственно эти Правила определяют особенности возмещения убытков при смене субъектов энергоснабжения. Для этого существуют ряд постановлений Правительства России, в которых устанавливается порядок возмещения убытков, в частности, № 310 постановления Правительства РФ [23], которое утверждает регламент отчуждения животных и изъятия продуктов животноводства при ликвидации очагов особо опасных болезней животного мира.

Проанализировав весь объем гражданского права России, становится очевидно, что существует значительный объем нормативных актов регулирующих вопрос возмещения убытков.

### Список литературы

- 1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) / Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. №32. Ст. 3301.
- 2. Евтеев В. С. Возмещение убытков как вид ответственности в коммерческой деятельности. М., 2005. С. 34.
  - 3. Белов В. А. Денежные обязательства. М., 2001. С. 37.
- 4. Садиков О. Н. Убытки в гражданском праве Российской Федерации М.: Статут, 2009. С. 14.
- 5. Тирская Е. В. Обязательство по возмещению убытков как денежный долг, возникающий из нарушения гражданско-правового обязательства / Судебно-арбитражная практика Московского региона. Вопросы правоприменения. 2003. №1–2. С. 34.
- 6. Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право. Общие положения (Книга 1) М.: Статут, 2001. С. 59.
- 7. Евтеев В. С. Возмещение убытков как вид коммерческой деятельности. М., 2005. С. 48.
  - 8. Федеральный Закон РФ «Об акционерных обществах» от 26 декабря



1995 г. (в ред. от 29.07.2017) / Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 1. - Ст. 1.

- 9. Федеральный Закон РФ «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 8 февраля 1998 г. (в ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017) / Собрание законодательства РФ. 1998. № 7. Ст. 785.
- 10. Кодекс торгового мореплавания от 30 апреля 1999 г. (в ред. от 18.07.2017) / Собрание законодательства РФ. 1999. № 18. Ст. 2207.
- 11. Федеральный Закон РФ «О защите прав потребителей» от 7 февраля 1992 г. (в ред. от 01.05.2017) / Ведомости Съезда народных депутатов РФ и Верховного Совета РФ. 1992. № 15. Ст. 766.
- 12. Жилищный кодекс РФ от 29 декабря 2004 г. (в ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017) / Собрание законодательства Российской Федерации. 2004. №1. Ст. 14.
- 13. Федеральный закон РФ «О связи» от 7 июля 2003 г. (в ред. от 07.06.2017) / Собрание законодательства Российской Федерации. 2003. №28. Ст. 2895.
- 14. Федеральный закон РФ «О почтовой связи» от 17 июля 1999 г. (в ред. от 06.07.2017) / Собрание законодательства Российской Федерации. 1999. №29. Ст. 3697.
- 15. Федеральный закон РФ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24 ноября 1996 г. (в ред. от 28.12.2016) / Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. №49. Ст. 5491.
- 16. Федеральный закон РФ «Об использовании атомной энергии» от 21 ноября 1995 г. (в ред. от 03.07.2016) / Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. №48. Ст. 4552.
- 17. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. (в ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.11.2017) / Собрание законодательства РФ. 2001. № 44. Ст. 4147.
- 18. Лесной кодекс Российской Федерации от 4 декабря 2006 г. (в ред. от 01.07.2017) / Собрание законодательства РФ. 2006. № 50. Ст. 5278.



- 19. Комментарий к Лесному кодексу Российской Федерации (постатейный) / Под ред. С. А. Боголюбова. М., 2008. С. 315.
- 20. Водный кодекс Российской Федерации от 3 июня 2006 г. (в ред. от 29.07.2017) / Собрание законодательства РФ. 2006. № 23. Ст. 2381.
- 21. Комментарий к Водному кодексу Российской Федерации (постатейный) / Отв. ред. С. А. Боголюбов. М., 2007. С. 214.
- 22. Постановление Правительства РФ № 442 «О функционировании розничных рынков электрической энергии, полном и (или) частичном ограничении режима потребления электрической энергии» (вместе с «Основными положениями функционирования розничных рынков электрической энергии», «Правилами полного и (или) частичного ограничения режима потребления электрической энергии») от 4 мая 2012 г. (в ред. от 28.10.2017) / Собрание законодательства РФ. 2012. № 23. Ст. 3008.
- 23. Постановление Правительства РФ № 310 «Об отчуждении животных и изъятии продуктов животноводства при ликвидации очагов особо опасных болезней животных» от 26 мая 2006 г. / Собрание законодательства РФ. 2006. № 23. Ст. 2502.



#### УДК 340

### ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ К ОХРАНЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

### Ермакова Екатерина Александровна

студент

### Научный руководитель: Плюснин Андрей Мелетиевич

к.ю.н., доцент

Волго-Вятский институт (филиал)

ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)», город Киров

**Аннотация.** В статье рассматриваются основные требования к охране окружающей среды, содержащиеся в международных нормативно-правовых актах. Автор обращает внимание на отсутствие единого кодифицирующего акта, содержащего в себе основные положения по охране окружающей среды на международном уровне.

The article discusses the basic requirements for environmental protection, contained in international regulations. The author draws attention to the absence of a single codifying act containing the main provisions for environmental protection at the international level.

**Ключевые слова:** экологическое право, охрана окружающей среды, международные нормативно-правовые акты

**Key words:** environmental law, environmental protection, international normative legal acts

Охрана окружающей среды представляет собой один из важнейших интересов любого государства. В национальных законодательных актах различных стран выделяется определенное место для положений об охране окружающей



среды. Так Конституция Российской Федерации статьей 42 закрепляет право граждан на благоприятную окружающую среду, на достоверную информацию о ее состоянии, а также на возмещение вреда причиненного, как здоровью, так и имуществу, в результате совершения экологического правонарушения. Ранее в статье 9 указывается, что земля и другие природные ресурсы используются и охраняются как основа жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующей территории. Отдельного упоминания застуживает положение статьи 72, где пунктом «д» предусмотрено совместное ведение Российской Федерации и ее субъектов относительно природопользования, охраны окружающей среды и обеспечение экологической безопасности, особо охраняемых природных территорий, охрана памятников истории и культуры [1]. Таким образом можно увидеть, насколько важно для законодателя закрепление данных норм о сохранении природной целостности окружающей среды, влияющей на здоровье и нормальное функционирование человека в целом, поскольку эти нормы отражены в Основном законе государства.

Отметим, что глобальные проблемы в сфере охраны окружающей среды объединяют между собой различные государства, ведь не всегда угроза носит локальный характер. Существенной угрозой и опасностью в данном случае стоит считать возникновение различных природных и экологических катаклизмов, а также постоянное причинение вреда окружающей среде со стороны человека, активно использующего природные ресурсы. Ежегодно происходит увеличение численности населения, что даёт стимул к развитию промышленности, вследствие чего увеличивается число отходов. Необходимо также помнить о наличии в мире вооруженных конфликтов, проводимых испытаний ядерного и химического оружия, что требует за собой срочного реагирования на состояние окружающей среды со стороны участников международных отношений. Мировое сообщество должно быть заинтересовано в решении данных проблемы и стараться предпринимать меры для создания эффективного международно-правового механизма защиты и охраны окружающей среды. Это может выражаться в деятельности по созданию планирования, прогнозирования, мониторинга и контроля



протекающих процессов в состоянии окружающей среды. В связи с этим возникает вопрос о том, существуют ли общие нормы среди всех стран, на которые могут опираться государства при формировании национального законодательства, ведь глобальная проблема мировой экологии в настоящее время является одной из наиболее опасных и значимых.

Необходимо разобраться в каких международных актах содержатся основные положения, касающиеся охраны окружающей.

Во-первых, в Стокгольмской декларации по окружающей среде 1972 года закреплено положение о том, что сохранение и улучшение качества окружающей человека среды является важной проблемой, которая влияющей на благосостояние народов и экономическое развитие всех стран мира. Таким образом это является выражением воли народов всего мира и долгом правительств всех стран. Для целей по охране окружающей среды от граждан и обществ, а также со стороны предприятий и учреждений на всех уровнях требуется признание ответственности и равное участие в общих усилиях по защите природы [2].

Во-вторых, в пункте 5 Всемирной хартии природы от 1982 года отмечается необходимость защищать природу от разграбления в результате войны или иных враждебных действий. Среди общих принципов также отмечается необходимость в её уважении и не нарушении её основных процессов. Особой защите должны подвергаться уникальные районы, типичные представители всех видов экосистем и сред обитания редких или исчезающих видов. При использовании экосистемы и организмов, а также ресурсов суши, моря и атмосферы человек должен не допускать ущерба целостности экосистем или видов, с которыми они сосуществуют [3].

В-четвёртых, стоит отметить Декларацию Конференции Организации Объединённых Наций по охране окружающей среды и развитию, принятую в Риоде-Жанейро в 1992 году. Целью данной Декларации стало установления нового, справедливого глобального партнерства при помощи создания новых уровней сотрудничества между государствами, ключевыми секторами общества и людьми. Все это должно быть достигнуто с помощью заключения



международных соглашений, предусматривающих и обеспечивающих уважение интересов всех и защиту целостности глобальной системы окружающей среды и развития [4].

В-пятых, стороны Конвенции об охране мигрирующих видов животных 1979 года выделяют и признают важность сохранения мигрирующих видов. Для этого государствами согласуются принимаемые меры, обращая особое внимание к мигрирующим видам, имеющих неблагоприятный статус сохранности. Страны решают в индивидуальном порядке или в рамках сотрудничества целесообразные меры, необходимые для сохранения таких видов и их местообитаний [5].

Таким образом можно увидеть, что существуют разнообразные международные акты, направленные на сохранение окружающей среды и предполагающие собой объединение стран в борьбе за общее благо.

Е. Е. Тонков, В. Ю. Туранин и Л. А. Пожарова связывают отражение вопросов экологической безопасности во многих международных правовых актах с процессом деградации окружающей природной среды, а также углубляющимся экологическим кризисом, вызывающим среди цивилизованных странах мира озабоченность и беспокойство [6].

Стоит упоминания работа Н. И. Коляды и Н. А. Чернядьевой в которой был проведён анализ деятельности международно-правового механизма по охране окружающей среды и выявлены проблемы эффективности его функционирования. Авторы выделяют следующие базовые проблемы, решение которых является наиболее приоритетным на данный момент: во-первых, отсутствуют эффективные международно-правовые источники регулирования; во-вторых, существующие различные международные договоры, конвенции и декларации, содержащие нормы о природоохранной деятельности государств, имею фрагментарный и узконаправленный характер. Поскольку на сегодняшний день нет универсальной и всеобъемлющей Конвенции, закрепляющей и упорядочивающей основные начала правового регулирования охраны окружающей среды на международно-правом уровне, которая упразднила бы диспозитивный характер большинства норм, то авторы видят это критичным для развития международно-



правового механизма охраны окружающей среды [7]. Стоит согласиться с данной позицией авторов, поскольку отсутствие единой Конвенции замедляет стремление стран к сохранению окружающей среды и восстановлению последствий, причинённых природными катаклизмами и деятельностью людей. При создании единого кодифицирующего акта деятельность стран по защите природы от стихийных и антропогенных воздействий деятельность стран в данной области стала бы более слаженной.

Подводя итог вышесказанному, приходим к выводу, что решение и устранение глобальных экологических проблем, которые затрагивают все страны мира, носит международный характер, поэтому оно возможно лишь при объединении усилий всех государств. Одним из решений таких проблем выступает разработка и закрепление новых международных правовых норм, нацеленные на такие направления защиты окружающей среды как: сохранение природного разнообразия, регулирование рациональное природопользования, устранение последствий экологических катастроф, совершенствование экономического механизма природопользования и другие. Существующие нормы, содержащие требования в области охраны окружающей среды разнообразны по своему содержанию и в большинстве своём содержат положения, касающиеся узкого перечня проблем. Помимо закрепления различных норм должны создаваться эффективные механизмы, позволяющие следить за выполнением положений международных актов и призывать к ответственности страны, их нарушившие.

### Список литературы

- 1. Российская Федерация. Законы. Конституция Российской Федерации: текст с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020): [принята всенародным голосованием 12.12.1993 года]. Москва, 2020. Доступ из официального интернет-портала правовой информации http://www.pravo.gov.ru. Текст: электронный.
- 2. Декларация Конференции Организации Объединенных Наций по проблемам окружающей человека среды — URL: https://www.un.org/ru/documents/



decl\_conv/declarations/declarathenv.shtml (дата обращения 11.11.2021). – Режим доступа свободный. – Текст: электронный.

- 3. Резолюция Генеральной Ассамблеи 37/7. Всемирная хартия природы URL: https://docs.cntd.ru/document/901893001 (дата обращения 11.11.2021). Режим доступа свободный. Текст: электронный.
- 4. Рио-де-Жанейрская декларация по окружающей среде и развитию URL: https://www.un.org/ru/documents/decl\_conv/declarations/riodecl.shtml (дата обращения 11.11.2021). Режим доступа свободный. Текст: электронный.
- 5. Конвенция по сохранению мигрирующих видов диких животных URL: https://docs.cntd.ru/document/1902129 (дата обращения 11.11.2021). Режим доступа свободный. Текст: электронный.
- 6. Тонков, Е. Е., Туранин, В. Ю., Пожарова, Л. А. Международно-правовые основания формирования в России системы экологической безопасности / Е. Е. Тонков, В. Ю., Туранин, Л. А. Пожарова / NOMOTHETIKA: Философия. Социология. Право. 2015. №2 С. 33–45.
- 7. Коляда Н. И., Чернядьева, Н. А. К вопросу о реформировании международно-правового механизма охраны окружающей среды / Н. И. Коляда, Н. А. Чернядьева / Океанский менеджмент. 2021. №3. С. 9–12.



### УДК 719

### ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ РОССИИ

### Маилова Эсмира Арифовна

магистрант

ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет», город Йошкар-Ола

Аннотация. В статье анализируются вопросы государственной охраны объектов культурного наследия России. Подчеркивается мысль о том, что устойчивое развитие российского государства во многом зависит от целостного культурного пространства страны, а это означает, что охрана объектов культурного наследия, в том числе памятников истории и культуры, выступает приоритетным направлением деятельности в сфере культуры органов государственной власти.

Abstract. The article analyzes the issues of state protection of objects of cultural heritage of Russia. The idea that the sustainable development of the Russian state largely depends on the holistic cultural space of the country is emphasized, which means that the protection of cultural heritage objects, including historical and cultural monuments, is a priority activity in the field of culture of state authorities.

**Ключевые слова:** объекты культурного наследия, памятники истории и культуры, государственная культурная политика, охрана культурных ценностей в Российской Федерации

**Keywords:** objects of cultural heritage, historical and cultural monuments, state cultural policy, protection of cultural property in the Russian Federation

Разнообразное культурное наследие, которым обладает Российская Федерация, требует бережного к нему отношения, поэтому его сохранение выступает



главной задачей государства. Устойчивое развитие российского государства во многом зависит от целостного культурного пространства страны, в связи с этим охрана объектов культурного наследия, в том числе памятников истории и культуры, выступает приоритетным направлением деятельности в сфере культуры органов государственной власти, как в целом Российской Федерации, так и региональных органов, и органов местного самоуправления.

Федеральный Закон «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» даёт следующее определение государственной охраны объектов культурного наследия: государственная охрана объектов культурного наследия - это система организационных, правовых, финансовых, информационных и материально-технических мер, принимаемых федеральными и региональными органами государственной власти, а также органами местного самоуправления в целях выявления и изучения объектов культурного наследия, их учёта, а также предотвращения их гибели или разрушения [1].

В Стратегии государственной культурной политики на период до 2030 года говорится о том, что необходимо создавать эффективную и ресурсно-обеспеченную систему сохранения объектов культурного наследия, обеспечить государственную охрану 100% объектов культурного наследия [2].

Данная цель обуславливает деятельность государства в области охраны объектов культурного наследия. Так, в России активно реализуется государственная политика по сохранению культурного наследия. Регулярно принимаемые федеральные государственные программы по сохранению объектов культурного наследия способствуют обеспечению их практической реализации в рамках целевого финансирования данных мероприятий [4, с. 135].

Российское законодательство выделяет следующие межведомственные и межотраслевые отношения в сфере охраны культурного наследия России: отношения в сфере охраны, сохранения и популяризации объектов культурного наследия, имущественные отношения, обусловленные владением и распоряжением объектом культурного наследия, отношения в сфере землепользования и



градостроительной деятельности, а также отношения, связанные с проведением строительных, хозяйственных и земляных работ, которые могут оказывать определённое влияние на объект исторического и культурного наследия [6].

Базовым Законом в сфере сохранения исторических и культурных памятников России выступает Федеральный Закон «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» [1], в котором регламентируются отношения в сфере государственной охраны, использования, сохранения, популяризации культурных ценностей России. Закон направлен на реализацию права каждого гражданина на доступ к культурным ценностям, а кроме того, закон обязывает каждого гражданина страны заботиться о сохранении исторического и культурного наследия России. В законе подчёркивается, что народы и этнические общности России имеют право на развитие своей культурной национальной самобытности, сохранение историкокультурной среды обитания, а значит на сохранение памятников национальной культуры своего народа.

Сохранение объекта культурного наследия закон определяет, как меру, направленную на сохранение его исторической и культурной ценности, в первую очередь, обеспечение физической сохранности.

Охрана объектов культурного наследия — это важнейшая задача любого государства. Государственно-правовая охрана культурных ценностей России предусматривает ряд мер, которые направлены на сохранение исторического и культурного наследия страны. Во-первых, законом устанавливаются определённые требования к осуществлению какой-либо деятельности на территории объекта культурного наследия. Во-вторых, существует особый режим использования земельного участка, либо водного объекта, на территории которых находится объект культурного наследия. Например, на охраняемой территории невозможно проведение земляных и строительных работ, если только они не связаны деятельностью по реставрации объекта или его отдельных элементов. Запрещается также капитальное строительство, если оно каким-либо образом может повредить объекту культурного наследия [3, с. 57]. В-третьих, около объекта



культурного наследия устанавливаются защитные зоны. В-четвёртых, закон устанавливает правовые особенности владения, распоряжения и пользования объектом культурного наследия, в том числе определяется перечень работ по сохранению объекта культурного наследия. В-пятых, в российском законодательстве закреплены положения о возникновении и прекращении имущественных прав на объект культурного наследия, включенный в Единый государственный реестр объектов культурного наследия народов Российской Федерации. Так, например, если собственник объекта не выполняет законных требований по сохранению объекта, либо подвергает его опасности уничтожения, земельный участок вместе с объектом культурного наследия может быть изъят по решению суда. В-шестых, Министерство культуры Российской Федерации, либо органы исполнительной власти субъекта РФ и другие уполномоченные на это органы осуществляют регулярный надзор и контроль за сохранением, содержанием и текущим состоянием объекта культурного наследия [5, 53].

Таким образом, основная задача государства в сфере сохранения культурных ценностей России заключается как в защите объектов культурного наследия, памятников истории и культуры, так и обеспечении исторического и культурного пространства для будущих поколений, поскольку популяризация объектов культурного и исторического наследия, использование их потенциала способствуют духовно-нравственному и эстетическому воспитанию людей, а также повышению их культурного уровня.

### Список литературы

- 1. Федеральный закон от 25.06.2002 № 73-ФЗ (ред. от 11.06.2021) «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» / «Собрание законодательства РФ», 01.07.2002, № 26, ст. 2519.
- 2. Распоряжение Правительства РФ от 29.02.2016 № 326-р (ред. от 30.03.2018) <Об утверждении Стратегии государственной культурной политики на период до 2030 года> / «Собрание законодательства РФ», 14.03.2016, № 11, ст. 1552.



- 3. Аверина Л. В., Мямина И. С. Проблемы установления зон охраны объектов культурного наследия и пути их решения / Имущественные отношения в Российской Федерации. 2018. № 4. С. 50–63.
- 4. Верховинская Л. В. Особенности реализации государственной политики в области охраны объектов культурного наследия: к постановке проблемы / Скиф. 2020. № 1 (41). С. 133–138.
- 5. Пожидаев А. С., Нилаева К. С. Взаимодействие государства и общества в сфере охраны объектов историко–культурного наследия в России / Вестник государственного и муниципального управления. 2018. Т. 7. № 3. С. 51—62.
- 6. Постановление Правительства РФ от 23.07.2015 № 740 (ред. от 02.03.2019) «О федеральном государственном надзоре за состоянием, содержанием, сохранением, использованием, популяризацией и государственной охраной объектов культурного наследия» / Собрание законодательства РФ. 2015. № 31. Ст. 4676.



### УДК 349.6

### ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

### Мирзагитова Алсу Линаровна

к.п.н., старший преподаватель кафедры частного и публичного права ФГБОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет», город Елабуга

**Аннотация.** В статье раскрывается содержание основных нормативноправовых актов республиканского уровня, регулирующих экологические правоотношения.

The article reveals the content of the main normative legal acts of the republican level that regulate environmental legal relations.

**Ключевые слова:** экологические правоотношения, охрана окружающей среды, экологическая информация

**Key words:** environmental legal relations, environmental protection, environmental information

Сегодня Республика Татарстан является одним из наиболее развитых субъектов Российской Федерации. Здесь широко развиты нефтедобывающий и нефтеперерабатывающий комплексы, авиационная и автопромышленность, нефтехимия, машино- и приборостроение. Ежегодно республика занимает ведущие позиции среди субъектов РФ по объему промышленного производства и другим показателям. Соответственно, и уровень техногенного воздействия на окружающую среду на территории республики достаточно высок.

Экологическая политика региона направлена на реализацию принципов устойчивого развития человеческого сообщества, основанного на уважении к природе, общим правам человека, экономической справедливости,



толерантности и культуры. Татарстан стала первым в мире регионом практического применения принципов Международной инициативы Хартии Земли [7] — инструмента по реализации концепции устойчивого развития. Этот документ был принят в республике на государственном уровне Постановлением Государственного Совета РТ от 27 апреля 2001 г. № 722 «О проекте Хартии Земли» [5].

На сегодняшний день региональное законодательство в области охраны окружающей среды включает в себя объемный перечень нормативных правовых актов.

Конституционное право человека и гражданина на благоприятную окружающую среду, закрепленное в Основном законе РФ, нашло свое отражение и в Конституции Республики Татарстан [1] (ст. ст. 53, 62). Следовательно, указанные правовые нормы возводятся в разряд основополагающих и руководящих начал при формировании экологической политики в РТ.

Основным документом, регулирующий отношения в сфере взаимодействия общества и природы, возникающие при осуществлении хозяйственной и иной деятельности, связанной с воздействием на окружающую среду, является Экологический кодекс Республики Татарстан от 15 января 2009 г. № 5-3РТ [3].

Руководствуясь основными принципами охраны окружающей среды, Кодекс устанавливает основы нормирования, требования к разработке экологических нормативов, а также специальные нормативы в отношении качества окружающей среды, допустимого воздействия на окружающую среду, допустимых выбросов загрязняющих веществ и микроорганизмов и др.

Кодекс на дает четкое определение понятию «экологическая информация», однако положение ст. 76 закрепляет состав экологической информации. Так, к подобной информации относятся сведения о состоянии компонентов окружающей среды, а также об озоновом слое атмосферы и околоземном космическом пространстве, природных объектах (естественных экологических системах и природных ландшафтах), природно-антропогенных и антропогенных



объектах, генетически измененных организмах и взаимодействиях между указанными компонентами и объектами и т. д.

Согласно ст. 83 Кодекса, «в целях охраны атмосферного воздуха в местах проживания населения устанавливаются санитарно-защитные 30НЫ организаций». Размеры таких санитарно-защитных зон определяются на основе рассеивания выбросов вредных (загрязняющих) веществ атмосферном воздухе и в соответствии с санитарной классификацией организаций. Более того, Кодекс содержит понятие «зоны неблагополучной экологической ситуации», которая представляет собой участки территории РТ, где в результате хозяйственной и иной деятельности происходят устойчивые отрицательные изменения в окружающей природной среде, угрожающие здоровью населения, состоянию естественных экологических систем, генетических фондов растений и животных (ст. 168).

Кодекс Республики Татарстан об административных правонарушениях от 19 декабря 2006 г. № 80-3РТ [2] призван охранять и защищать окружающую среду, здоровье граждан от административных правонарушений, а также обеспечивать санитарно-эпидемиологическое благополучие населения. Глава 3 Кодекса предусматривает санкции за административные правонарушения в области охраны окружающей среды, благоустройства, охраны общественного порядка и охраны жизни людей на водных объектах.

К одним из ключевых правовых актов в рассматриваемой сфере можно отнести также Постановление Кабинета Министров РТ от 27 декабря 2013 г. № 1071 «Об утверждении республиканских нормативов градостроительного проектирования Республики Татарстан» [4] (далее — Нормативы). Данные Нормативы распространяются на проектирование новых и реконструкцию существующих городских (города, поселки городского типа) и сельских поселений РТ и включают основные требования к их планировке и застройке.

Согласно п. 4.1.14. Нормативов, в районах, подверженных опасному воздействию природных и техногенных факторов, при зонировании территории городского округа необходимо учитывать ограничения на размещение зданий и



сооружений, связанные с длительным пребыванием большой численности людей. При зонировании районов, подверженных радиационному загрязнению территорий городского округа, необходимо учитывать возможность поэтапного изменения режима использования этих территорий после проведения необходимых мероприятий по дезактивации почвы и объектов недвижимости.

В жилых зонах, предназначенных для размещения жилищного фонда, допускается размещение отдельно стоящих, встроенных или пристроенных объектов социального и культурно-бытового обслуживания населения и т. д., не требующих устройства санитарно-защитных зон и не являющихся источниками воздействия на среду обитания и здоровье человека (шум, вибрация, магнитные поля, радиационное воздействие и др.) (п. 4.2.1.).

Особое место в правовой основе регулирования зон повышенной экологической опасности занимает Приказ Минэкологии и природных ресурсов РТ от 23 декабря 2004 г. № 1173 «Об утверждении Правил экологической безопасности при обращении с пестицидами и агрохимикатами» [6]. Область применения Правил включает в себя все производственные объекты, процессы и оборудование, связанные с хранением, транспортировкой и применением пестицидов и агрохимикатов, на работы (услуги) с использованием таких химических средств, используемых в сельскохозяйственном производстве, лесном и жилищно-коммунальном хозяйствах, как минеральных удобрений, пестицидов, химических консервантов кормов и др.

В соответствии с п. 5.31. Правил, «запрещается размещение складов для хранения пестицидов и агрохимикатов...в санитарной зоне рыбохозяйственных водоемов (не менее 2 км от берегов) и в пределах водоохранных зон водных объектов, без учета размеров санитарно-защитных зон до жилой застройки...». Площадки заправочных пунктов дистанции пути, на которых производится загрузка пестицидов в опрыскиватели, должны быть удалены на расстояние не менее 200 м от жилых построек, источников водоснабжения, водоемов и посевов сельхозкультур (п. 6.19.). Согласно п. 6.41., запрещается проведение фумигации (газации) объектов, расположенных на расстоянии менее 200 м от жилых и



производственных помещений с постоянным пребыванием людей и 100 м от железнодорожных и автомобильных магистралей, а также помещений, расположенных в жилых зданиях.

Таким образом, деятельность Республики Татарстан в области экологии и природных ресурсов остается не только актуальным, но и одним из важнейших направлением её внутренней политики. На сегодняшний день активно ведется целенаправленная работа по реализации основных положений федерального законодательства в рассматриваемой сфере путем их конкретизации, дальнейшего развития (с учетом социально-экономических и других особенностей региона) и закрепления уже в нормативных актах органов государственной власти РТ.

### Список литературы

- 1. Конституция Республики Татарстан: принята на всенародном голосовании 6 ноября 1992 г. / Советская Татария. 1992. 12 декабря.
- 2. Кодекс Республики Татарстан об административных правонарушениях от 19 декабря 2006 г. № 80-ЗРТ (принят Государственным Советом РТ 16 ноября 2006 г.) [ред. от 04.10.2021] / Республика Татарстан. 2006. 26 декабря.
- 3. Экологический кодекс Республики Татарстан от 15 января 2009 г. № 5-3РТ (принят Государственным Советом РТ 15 декабря 2008 г.) [ред. от 16.07.2021] / Ведомости Государственного Совета Татарстана. 2009 г. № 1. Ст. 5.
- 4. Об утверждении республиканских нормативов градостроительного проектирования Республики Татарстан: постановление Кабинета Министров РТ от 27 декабря 2013 г. № 1071 [ред. от 19.07.2021] / Сборник постановлений и распоряжений Кабинета Министров Республики Татарстан и нормативных актов республиканских органов исполнительной власти. 2014 г. № 15. Ст. 0426; № 16. Ст. 0426.
- 5. О проекте Хартии Земли: постановление Государственного Совета РТ от 27 апреля 2001 г. № 722 / Ведомости Государственного Совета Татарстана. 2001



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

 $\Gamma$ . – No 4. – Ct. 534.

- 6. Об утверждении Правил экологической безопасности при обращении с пестицидами и агрохимикатами: приказ Минэкологии и природных ресурсов РТ от 23 декабря 2004 г. № 1173 [Электронный ресурс]. Электрон. текст. дан. Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/917016046 (дата обращения 30.10.2021).
- 7. Хартия Земли (принят Комиссией Хартии Земли в штабе ЮНЕСКО в г. Париж 14 марта 2000 г.) [Электронный ресурс]. Электрон. текст. дан. Режим доступа: http://www.earthcharter.ru/upload/File/Earth\_Charter\_Rus.pdf (дата обращения 27.10.2021).



### УДК 347.453.4

### ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ИЗМЕНЕНИЯ ДОГОВОРА АРЕНДЫ НЕЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

### Нагорный Вадим Игоревич

студент 3 курса магистратуры, юриспруденция

### Научный руководитель: Быкова Т. А.,

профессор кафедры гражданского права, кандидат юридических наук, доцент Саратовская государственная юридическая академия,

Россия, г. Саратов

**Аннотация.** В статье рассматриваются такие вопросы как порядок заключения, изменения, расторжения договора аренды нежилых помещений, важные аспекты и условия при заключении договора аренды.

**Ключевые слова:** нежилые помещения, заключение, изменение, расторжение

**Abstract.** The article discusses such issues as the procedure for concluding, changing, terminating a lease agreement for non-residential premises, important aspects and conditions when concluding a lease agreement.

Key words: non-residential premises, conclusion, change, termination

Для предоставления свободного здания либо помещения во временное владение предусмотрена процедура заключения договора аренды.

На его основании арендатор получает правовую возможность использовать недвижимое имущество, а также все находящееся в нем оборудование.

Соглашение о праве пользования имуществом регулируется гражданским законодательством. Документ имеет простую письменную форму. Особое внимание следует уделить пунктам о сумме арендной платы и условиях ее увеличения.



Общий порядок заключения договоров можно охарактеризовать следующим образом: одна из сторон направляет другой стороне оферту, под которой понимается и принимается предложение заключить некоторый договор, а другая сторона должна в ответ направить свой акцепт, иными словами, принять полученное предложение и быть заинтересованным в его осуществлении.

В соответствии со ст. 433 ГК РФ есть несколько разновидностей момента заключение такого существующего договора: момент, когда сторона, направившая другой стороне оферту, получает от нее акцепт, момент передачи имущества (если законодательством предусмотрена необходимость передачи соответствующего имущества для заключения договора, что характерно для реальных договоров) либо момент государственной регистрации (если таковая требуется в соответствии с законом).

Определение момента заключения договора имеет очень большое теоретическое и практическое значение, так как именно с этого момента времени у сторон возникают взаимные права и обязанности друг перед другом, начинает производиться отсчет срока действия договора и срока исполнения сторонами обязательств. Иными словами, именно данный момент порождает для контрагентов правовые последствия и закрепляет их в дальнейшем.

Важно отметить, что в случае, когда моментом заключения договора является получение стороной, направившей оферту, акцепта, договор будет считаться заключенным, если та сторона, которая получила оферту, согласна на все выдвинутые условия, содержащиеся в оферте. Если же сторона, которая получила оферту, направляет в ответ встречное предложение с измененными условиями, тогда это будет рассматриваться не как акцепт, а как встречная оферта и такой договор не будет считаться вконец заключенным.

Стоит отметить, что согласно п. 1 ст. 433 ГК РФ «Договор признается заключенным в момент получения лицом, направившим оферту, ее акцепта». При этом в соответствии с п. 2 ст. 434 ГК РФ допускается заключение договора путем обмена между сторонами письмами. Но направление акцепта с помощью почтовой связи может привести к его получению с опозданием и сторона, направившая



оферту, может быть уже не готова заключить договор на первоначальных условиях (например, когда из существа предложения или обстановки, в которой оно было сделано, вытекает крайне ограниченный срок для акцепта).

Для предотвращения подобных ситуаций необходимо внести поправку в п. 1 ст. 433 ГК РФ, которой предусмотреть, что договор признается заключенным не с момента получения лицом, направившем оферту, акцепта, а уже с момента направления акцепта.

В соответствии с п. 1 ст. 435 ГК РФ под офертой понимается предложение заключить договор, направленное одному или нескольким лицам. Указанной нормой также установлено, что оферта должна быть достаточно определенной, она должна выражать намерение лица, которое ее направило, считать себя заключившим договор с теми, кому оферта была адресована и в нее должны быть включены существенные условия договора, который предлагается заключить на добровольной основе между двумя сторонами.

Согласно п. 2 ст. 435 ГК РФ оферта связывает направившее ее лицо с момента получения адресатом. Иными словами, лицо, которое направляет оферту, берет на себя обязательство заключить договор с тем, кому оферта была адресована и на тех условиях, которые в ней содержатся. Однако абзац второй выше-указанного пункта закрепляет право лица, направившего оферту, отозвать ее незадолго до того, как она будет получена затем адресатом.

Данная норма была сформулирована следующим образом: «Если извещение об отзыве оферты поступило ранее или одновременно с самой офертой, оферта считается не полученной». При этом согласно ст. 436 ГК РФ, если оферта была уже получена ранее адресатом, то отозвать ее невозможно в течение срока, который был установлен для акцепта. Данное правило действует, если самой офертой не было установлено иное правило, либо это не вытекает из сути того предложения, которое так или иначе содержится в оферте или той обстановки, в которой данное предложение было озвучено.

Отдельно стоит упомянуть такие правовые категории, как предложение делать оферты и публичную оферту. Их легальные и законные определения



закреплены в ст. 437 ГК РФ, исходя из которой, приглашение делать оферты — это реклама или иные действительные предложения, адресованные неопределенному кругу лиц, если иное не указано прямо в самом предложении.

Публичная оферта отличается от обычной тем, что она содержит в себе предложение заключить договор с любым человеком, который на нее отзовется. Таким образом, разница между приглашением делать оферты и публичной офертой заключается в том, что приглашение делать оферты может не содержать в себе существенных и важных условий договора и не связывает лицо, заявившее такое приглашение, обязательством заключить договор.

Оферта может как определять срок для совершения акцепта, так и не определять такой срок. В первом случае для заключения договора необходимо, чтобы акцепт был получен лицом, направившим оферту, в течение установленного в ней срока. Во втором случае для заключения договора необходимо, чтобы акцепт был получен именно в течение срока, установленного законом или иными действующими правовыми актами, а если же такой срок не установлен, то «в течение нормального необходимого для этого времени».

Стоит учесть, что существенная продолжительность «необходимого нормального времени» является достаточно оценочной категорией и определяется судом в зависимости от конкретных обстоятельств рассматриваемого дела, что подтверждается примерами из судебной практики.

Так, определением ВАС РФ от 27 июня 2008 г. № 3238/07 по делу № А41-К1-3402/06 было установлено следующее: учитывая, что акцепт был совершен через семь месяцев после направления оферты, данное время нельзя считать нормальным необходимым для совершения акцепта, следовательно, договор об оказании услуг не может быть признан заключенным<sup>2</sup>.

### Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994

 $<sup>^2</sup>$  Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 27.06.2008 № 3238/07 по делу № A41-K1-3402/06. [Электронный ресурс]. URL: http://www.ar-bitr.ru/?id\_sec=353&id\_doc=13290.

# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

№ 51-ФЗ / Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.

- 2. Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право. Договоры о передаче имущества. 4-е изд., стереотипное. М.: Статут, 2002. 442 с.
- 3. Гражданское право: учебник. В 4-х томах. Том 2. Вещное право. Наследственное право. Исключительные права. Личные неимущественные права. / Отв. ред. Е. А. Суханов. М.: Волтерс Клувер, 2008. 464 с.
- 4. Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 27.06.2008 № 3238/07 по делу № A41-K1-3402/06. [Электронный ресурс]. URL: http://www.ar-bitr.ru/?id\_sec=353&id\_doc=13290.



\_\_\_\_\_

#### УДК 347.4

### ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ СТРАХОВОЙ ЧАСТИ ПЕНСИИ УМЕРШЕГО ЛИЦА

### Фетисова Екатерина Сергеевна

магистрант

Научный руководитель: Шергунова Елена Анатольевна,

к.ю.н., доцент

ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет», город Курск

**Аннотация.** В рамках данной статьи рассматривается понятие страховой части пенсии, а также проблемы наследования страховой части пенсии умершего лица.

Within the framework of this article, the concept of the insurance part of the pension is considered, as well as the problems of inheritance of the insurance part of the pension of a deceased person.

**Ключевые слова:** наследование, очередь, пенсия,  $\Pi\Phi$   $P\Phi$ , застрахованное лицо

**Keywords:** inheritance, queue, pension, Pension Fund of the Russian Federation, insured person

Прежде всего, сформулируем понятие страховой пенсии. Под ней понимается не что иное, как денежная выплата, которая начисляется гражданам каждый месяц и служит компенсацией заработной платы или же другого дохода, который данные граждане могли получать, если бы оставались трудоспособными.

Страховые пенсии представляют собой денежную выплату, которая начисляется гражданам каждый месяц и служит компенсацией заработной платы или же другого дохода, который данные граждане могли получать, если бы



оставались трудоспособными. Безусловно, получение подобной выплаты требует наличие определенных условий, которые устанавливаются в действующем законодательстве [3, с. 206].

В нашем случае речь идет о достижении лицом определенного законом возраста, который равняется 65 и 60 годам для мужчин и женщин соответственно. При предоставлении страховой пенсии особое значение имеет страховой стаж, так как он является одни из основных условий предоставления пенсионных выплат. При этом страховой стаж не стоит путать с трудовым стажем, так как концептуально это разные понятия [5, с. 460].

Согласно Федеральному закону от 28.12.2013 № 400-ФЗ «О страховых пенсиях», для того чтобы гражданин мог выйти на пенсию, необходимы следующие условия:

- 1. Достижение возраста, дающего право выхода на пенсию;
- 2. Минимальный страховой стаж (не менее 15 лет);
- 3. 30 накопленных ИПК.

Важную роль при подсчете страховой пенсии, имеют и иные показатели, такие, как: сумма страховых взносов в Пенсионный фонд России (далее - ПФР), трудовой стаж, районный коэффициент, а также наличие полного пакета соответствующих документов. К таким документам относятся, прежде всего, документ, удостоверяющий личность гражданина, документы, содержащие информацию о периодах и видах работы.

На основании ФЗ № 400, при расчете страхового стажа играют роль периоды фактической работы гражданина и иной его деятельности, которые по установленным правилам могут засчитываться в качестве страхового стажа, при условии постоянного отчисления страховых взносов в ПФР [2, с. 80].

В настоящее время в Российской Федерации есть учреждение последовательности, в связи с которой, фонды пенсионных накоплений могут быть переданы членам семьи от застрахованного человека. Статья 1142 и 1143 Гражданского кодекса Российской Федерации называет группы родственников, наделенных правом быть наследниками. Первая группа состоит из родственников первой



очереди - детей, супруга (и) и родителей, вторая группа - родственники второй очереди, а именно, полнородные и неполнородные братья и сестры, дедушка и бабушка со стороны отца и со стороны матери. Однако этот список лиц, имеющих право на наследование, не ограничен, если есть завещание.

Ситуация, в которой застрахованный человек может лишить всех своих наследников прав на пенсионные накопления, не прописана в законе, но нужно помнить, что в соответствии со статьей 1117 Гражданского кодекса Российской Федерации, наследники не могут быть родителями детей, в отношении которых они были лишены родительских прав и не были восстановлены в них к тому времени, как наследство было открыто [4, с. 230].

Гражданский кодекс Российской Федерации ограничивает срок для обращения в Пенсионный Фонд Российской Федерации или Негосударственный Пенсионный фонд для наследования пенсионных накоплений. Начиная со смерти застрахованного человека это - шесть месяцев.

Гражданину весьма свойственно пропустить крайний срок для подачи заявления, в этом случае он может восстановить это право, но только в суде. Суд принимает во внимание веские доводы стороны, которые включают незнание наследника о смерти. В свою очередь незнание закона или пропуск срока не являются уважительными причинами.

Чтобы быть в состоянии получить пенсионные накопления, наследникам необходимо соблюсти некоторые условия: завещатель должен быть участником обязательной программы пенсионного страхования, его смерть должна произойти, прежде чем он достигнет пенсионного возраста, с тех пор если покойный гражданин получил пенсию, по крайней мере, однажды, то невозможно рассчитывать на этот тип наследования.

На наш взгляд две возможности для наследования пенсионных накоплений должны быть очерчены.

Первый вариант - наследование в соответствии с негосударственным соглашением о пенсии, согласно которому НПФ обязуется платить негосударственную финансируемую пенсию участнику фонда. Второй является



наследование в соответствии с обязательным соглашением о пенсионном страховании, согласно которому ПФ Российской Федерации обязан осуществить платежи преемникам пенсионных накоплений застрахованного человека.

Теперь рассмотрим механизм для получения оплаты пенсионных накоплений наследником. Эта процедура предусматривает прямое обращение потенциального наследника в ПФ Российской Федерации или НПФ с определенным списком документов:

- паспорт как удостоверение личности;
- свидетельство о браке, другие документы обеспечили как письменное доказательство родства с покойным завещателем;
  - свидетельство о смерти застрахованного человека.

Список перечисленных документов исчерпывающий, но есть случаи, в которых необходимо предоставить другие бумаги.

Необходимо владеть информацией, где пенсионные накопления расположены - на счете покойного в ПФ Российской Федерации или НПФ. Соответственно, необходимо представить собранные документы этому фонду [1, с. 33].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что выплату пенсионных накоплений осуществляет как ПФ РФ, так и НПФ, в зависимости от того, где были сформированы средства гражданина на момент смерти. Для получения данных накоплений правопреемник должен обратиться в соответствующий фонд. В случае, если у умершего застрахованного лица нет правопреемников, то средства передаются в ПФ РФ. Можно также отметить некоторые пробелы в законодательстве: нет конкретных уточнений, до какой степени родства признаются правопреемниками братья и сестры (родные, двоюродные и т. д.).

К сожалению, пенсионные фонды информирование наследников о наличии денежных накоплений на счете умершего не выполняет в должном объеме и гражданину приходится самому обращаться в ПФ РФ или НПФ. Однако, не все граждане обладают юридическими знаниями в данной сфере, а незнание закона может привести к материальным потерям. ПФ РФ снял с себя ответственность, а государство приобрело очередной источник стабильного дохода.



### Список литературы

- 1. Аверьянова М. И. Страховая пенсия по старости: пенсионная культура работника / Кадровик. -2021. № 2.- 29–37 с.
- 2. Галаева Л. А. Страховые выплаты за счет средств пенсионных накоплений в обязательном пенсионном страховании: каковы основания и условия назначения? / Журнал российского права. -2018. № 10 (262). 73–84 с.
- 3. Маркелова Е. С. К вопросу о наследовании пенсионных накоплений в системе социального обеспечения / Инновационное развитие современной науки: проблемы, закономерности, перспективы: сборник статей VI Международной научно-практической конференции: в 2 ч. 2018. -205-207 с.
- 4. Петренко А. С., Крашенинникова А. Г. Социальная и страховая пенсии в России, особенности их начисления / Высокие технологии и инновации в науке: сборник избранных статей Международной научной конференции. Санкт-Петербург, 2021-. 228–232 с.
- 5. Русских М. В. Особенности судебных споров по вопросам выплаты средств пенсионных накоплений умерших граждан / Юридическая наука и практика на рубеже эпох: уроки прошлого, взгляд в будущее (к 135-летию со дня рождения профессора Юрия Петровича Новицкого). сборник трудов XIV Всероссийских декабрьских юридических чтений в Костроме: Всероссийская научно-практическая конференция. -2018.- 458—462 с.



#### УДК 347.4

# СТРАХОВАНИЕ КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

### Шевлякова Анастасия Валерьевна

магистрант

Научный руководитель: Шергунова Елена Анатольевна,

к.ю.н., доцент

ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет», город Курск

Аннотация. Ежегодно система обеспечения исполнения обязательств набирает свою актуальность для гражданского оборота, в виду того, что существование права требования у кредитора не во всех случаях может привести к желаемой цели, о которой стороны договаривались в момент вступления в правоотношения. В данной работе страхование рассматривается в качестве способа обеспечения исполнения обязательств. Приводится анализ Гражданского кодекса РФ и многих иных нормативных актов.

Every year, the system for ensuring the fulfillment of obligations is gaining its relevance for civil turnover, in view of the fact that the existence of the right of claim from the creditor not in all cases can lead to the desired goal, which the parties agreed upon at the time of entering into legal relations. In this paper, insurance is considered as a way to ensure the fulfillment of obligations. The analysis of the Civil Code of the Russian Federation and many other normative acts is given.

**Ключевые слова:** страхование, способы обеспечения исполнения обязательств, исполнение обязательств, должник, кредитор

**Key words:** insurance, methods of securing the fulfillment of obligations, fulfillment of obligations, debtor, creditor



На сегодняшний день обязательства возникают из договора в виду причинения вреда и из других оснований, закрепленных в ГК РФ. На основании пункта 1 статьи 307 ГК РФ отметим, что при наличии обязательства должник обязан совершить в пользу кредитора конкретное действие или же воздержаться от определенного действия, тогда как кредитор обладает правом требования от должника исполнения его обязанности.

В свою очередь, обеспечение исполнения обязательств выступает механизмом, который применим для формирования сопутствующих гарантий исполнения должником обязательств. В свою очередь, риск неисполнения или же недолжного исполнения присущ абсолютно любому обязательству, в особенности вытекающему из договора. Исходя из чего, в виду со ст. 329 ГК РФ исполнение обязательства может обеспечиваться неустойкой, залогом, удержанием вещи должника, независимой гарантией, поручительством, задатком и многими иными способами, которые предусматривает закон или договор [2, с. 15].

Из приведенной нами статьи следует, что законодатель, кроме точно определенных способов обеспечения исполнения обязательств, отметил и то, что обеспечение может предусматриваться и иными способами, которые определены в договоре или же законе. В виду чего кредитор может использовать любые не противоречащие закону и договору способы обеспечения исполнения обязательств.

Стоит отметить, что право требования кредитора в обязательстве во всех случаях будет подвергаться риску его неисполнения должником, вследствие чего наличие возможности обезопасить себя любыми доступными способами пойдет лишь на укрепление и развитие гражданского оборота, что впоследствии приведет к достижению поставленных целей. Как мы упоминали ранее — в данном случае могут использоваться только те способы, которые четко прописаны в договоре или же законе.

Наряду с чем, если обеспечение не установлено законом, то в таком случае, односторонние, не согласованные с кредитором действия лица в целях создания собственных гарантий исполнения обязательств не должны рассматриваться в



качестве обеспечения исполнения обязательств, даже если фактически предпринимаются действия, которые выступают в качестве дополнительного стимула для исполнения должником обязательства.

Анализируя вопрос о возможности считать некоторые варианты страхования способом обеспечения исполнения обязательств, мы сталкиваемся с разными подходами. В частности, бытует мнение о том, что страхование в принципе не может анализироваться в указанном ранее качестве. В первую очередь, в данном вопросе стоит отталкиваться от упомянутых ранее требований ГК РФ [1, с. 56].

Помимо этого, ответ на наш вопрос можно найти не только в положении ГК РФ, но также и во многих других законах, в которых страхование прямо указано в роли обеспечительной меры. Таким образом, в соответствии с пунктом 11 статьи 20.1 ФЗ «О фонде содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства» государственный контракт заключается лишь после предоставления застройщиком, который выступает победителем в проведении запроса котировок, или же застройщиком, с которым заключается государственный контракт в случае уклонения победителя в проведении запроса котировок от заключения государственного контракта, безотзывной банковской гарантии, страхования ответственности по государственному контракту или же передачи субъекту РФ в залог денежных средств, также и в форме вклада, в размере обеспечения исполнения государственного контракта, зафиксированном в извещении о проведении запроса котировок. Параллельно в данной норме зафиксировано, что способы обеспечения исполнения обязательства выбираются, основываясь существующих в действующей части способов данным застройщиком самостоятельно.

Приведенный нами ранее пункт 1 статьи 329 ГК РФ, а также ФЗ «О фонде содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства» и многие иные законы не оставляют никаких сомнений в том, что страхование может рассматриваться в роли обеспечения исполнения обязательств.

Зачастую в указанных целях используется страхование ответственности. Наряду с чем страхование может использоваться в качестве способа исполнения обязательств, вытекающих как из договорных, так и из деликатных отношений



[3, c. 43].

Наряду с кем, все чаще встречаются случаи, когда страхование фактически выполняет обеспечительную функцию, однако при этом вряд ли оно может выступать в качестве способа обеспечения исполнения обязательств по тому смыслу, которое трактуется пунктом 1 статьи 329.

Стоит отметить тот важный момент, что если нет закона, который бы предусматривал обеспечительные меры применительно к конкретным отношениям, то вопрос об обеспечении исполнения обязательств будет решаться по усмотрению участников отношений. Таким образом, если в договоре отмечено, что конкретные действия осуществляются в качестве обеспечительных мер в рамках цели исполнения обязательств по данному договору, то в таком случае данные меры следует считать обеспечительными. В том случае, если договор не содержит данную информацию, то это свидетельствует о том, что вопрос об обеспечении исполнения договора сторонами не согласован, и никакие действия не будут выступать способом обеспечения исполнения обязательств, даже если данные действия обеспечивают исполнение обязательств.

Мы уже отмечали, что в качестве обеспечительной меры зачастую применяется страхование ответственности. Однако следует отметить, что для квалификации страхования как обеспечительной меры необходимо четкое соблюдение требований ГК РФ к способам обеспечения обязательств.

В случае, если не рассматривать обеспечительные меры, которые установлены законом, то можно отметить, что во всех других случаях одним из условий для признания страхования обеспечительной мерой выступает то, что указание на это зафиксировано в основном договоре. Помимо этого, по нашему мнению, при использовании страхования как обеспечения обязательства необходимо брать во внимание задачу, которые должны урегулировать обеспечительные меры. Данная задача имеет свое заключение в определении ВС РФ, в котором отмечает один из видов обеспечения — задаток.

Данный подход затрагивает все способы обеспечения исполнения обязательств в общем, а не только те, которые следуют из договора. Такие меры в



обязательном порядке должны включать в себя механизмы защиты интересов кредитора, которые или же превышают возможность получения исполнения кредитором или же гарантируют исполнение обязательств.

Наряду с чем, необходимо отметить, что в полной мере гарантировать исполнение обязательств можно только при механизме замещения, который не получен по сделке аналогом. В свою очередь, исполнение денежных обязательств в полной мере обеспечивается в том случае, если не полученную по основному договору сумму кредитор получает за счет обеспечения. В данном случае страхование может в полной мере компенсировать неисполненное обязательство.

Совершенно другое дело, когда неисполненное обязательство предполагает передачу имущества в натуре. В данном случае страхование может обеспечить возмещение убытков с помощью страховой выплаты, однако не дает возможности обеспечить исполнение обязательства в виде, которое предусматривает основной договор [4, с. 336].

Тем не менее, некоторые из отмеченных в ГК РФ способов обеспечения исполнения обязательства не дают даже такой возможности и только условно обеспечивают исполнение обязательств. Таким образом, неустойка вроде, как и отмечена в п. 1 ст. 329 ГК РФ среди способов обеспечения исполнения обязательств, однако в ст. 12 ГК РФ взыскание неустойки относится к способам защиты гражданских прав. По нашему мнению, крайнее выступает более верным отражением роли неустойки в силу того, что она стимулирует, а не обеспечивает исполнение обязательств.

Подводя итог исследуемому нами вопросу, мы, пришли к выводу о том, что появление способов обеспечения исполнения обязательств обусловлено развитием гражданского оборота. С целью унификации применения в практике способов обеспечения исполнения обязательств законодатель отразил их в нормативных актах, что в последующем послужило наиболее целостному осознанию важности обеспечительных мер по исполнению обязательств, а также дало возможность появления новых способов обеспечения исполнения обязательств, которые ранее отсутствовали в нормативных документах.

# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

### Список литературы

- 1. Акинфиева, В. В., Степанченко, А.В. Способы обеспечения исполнения обязательств: Учебное пособие / В. В. Акинфиева, А. В. Степанченко. Москва: Статут. 2020.-86 с.
- 2. Белов, В. А. Обязательственное право: Учеб. пособие для бакалавриата и магистратуры/ В. А. Белов. М.: Юрайт. 2018.-425 с.
- 3. Кулаков, В. В. Обязательственное право: Учебное пособие/ В. В. Кулаков.-М:РГУП.-2016.-184 с.
- 4. Сарбаш, С. В. Элементарная догматика обязательств: Учеб. пособие. 2-е изд., стер. / С. В. Сарбаш. М.: Статут. -2017.-436 с.



### УДК 343.22

### ПОНЯТИЕ И ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВОПРОСОВ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТЕРПЕВШЕГО В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

### Шмырина Анастасия Сергеевна

студентка 4 курса

Научный руководитель: Амичба Лилиана Романовна,

старший преподаватель кафедры уголовного процесса и криминалистики Волго-Вятского института (филиала)

ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический университет имени О. Е. Кутафина (МГЮА)»

Аннотация. В данная статье рассматривается понятие и правовое регулирование вопросов защиты прав потерпевшего в уголовном процессе. Анализируются нормативно-правовые акты регламентирующие раскрываемые в статье вопросы, а также учебная и научная литература. В работе используются различные методы познания, в конце делается вывод по проведенному исследованию. Нормативную базу исследования составляют: Всеобщая декларация прав человека, Конституция Российской Федерации, Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации, ряд федеральных законов, а также Постановление Пленума Верховного Суда РФ.

This article examines the concept and legal regulation of the protection of the rights of the victim in criminal proceedings. The article analyzes the normative legal acts regulating the issues disclosed in the article, as well as educational and scientific literature. The work uses various methods of cognition, at the end a conclusion is drawn from the research conducted. The normative base of the research consists of: the Universal Declaration of Human Rights, the Constitution of the Russian Federation, the Criminal Procedure Code of the Russian Federation, a number of federal



laws, as well as the Resolution of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation.

**Ключевые слова:** потерпевший, жертва преступления, заявитель, защита прав, дискреционные полномочия потерпевшего

**Keywords:** victim, victim of a crime, complainant, protection of rights, discretionary powers of the victim

Лица, которые вследствие каких-либо приступных деяний понесли ущерб, в международных правовых документах называются жертвами преступных действий, или просто жертвами преступлений. Что касается нашей страны, то в Российской юридической энциклопедии [9] под «жертвой преступления» понимается физическое или юридическое лицо, которое подверглось преступному посягательству.

Интересен тот факт, что в отечественной юридической литературе статус лица, пострадавшего от незаконного посягательства, изменяется в зависимости от времени появления этого лица в уголовном судопроизводстве. Так, в нормативных документах, регламентирующих уголовное судопроизводство Российской Федерации, такие лица могут именоваться как «заявитель» и «потерпевший». Разница лишь в том, что заявителем будет пострадавшее лицо на стадии возбуждения уголовного дела, а потерпевший, в свою очередь, появляется на стадии предварительного расследования в ходе производства по уголовному делу. Моментом появления потерпевшего является вынесение следователем, дознавателем, судьей или же определением суда постановления о признании лица потерпевшим (ч. 1 ст. 42 УПК РФ) [3].

Главенствующее положение в нормативном-правовом регулировании положения потерпевшего в уголовном процессе занимает Конституция Российской Федерации, а именно, статья 52 [2]. В данной норме под потерпевшими от преступлений и злоупотреблений властью понимаются лица, которым индивидуальными действиями конкретного лица или же некими действиями группы лиц был причинен вред, включая телесные повреждения, моральный ущерб, психические страдания, материальный ущерб или существенно были ущемлены основные



права в результате нарушений уголовного закона.

Стоит отметить, законодатель при признании пострадавшего лица потерпевшим не учитывает его желанием или согласия на это. То есть, физическое и юридическое лицо следует признать потерпевшим независимо от того, было ли установлено лицо, совершившее преступление, было ли оно задержано и избрана ли ему мера пресечения, а также независимо от родственных отношений между потерпевшим и лицом, совершившим преступление. Решение о признании физического или юридического лица потерпевшим должно быть принято сразу же, после того как обнаружены фактические данные, указывающие на то, что в отношении лица было совершено преступное деяние, предусмотренное уголовным законом, но не ранее момента возбуждения уголовного дела [8].

Важную роль в правовом регулировании вопросов защиты прав потерпевшего играет статья 11 УПК РФ, закрепляя один из основных принципов уголовного судопроизводства. По своему содержанию она, помимо гарантии физической безопасности всех участников уголовного судопроизводства, обязует государство также обеспечить соблюдение всех прав каждого из участников уголовного судопроизводства, частности гарантируется охрана прав и свобод потерпевшего [3].

Основные права и свободы потерпевшего содержаться в статье 42 Уголовно-процессуального кодекса РФ. А именно в пункте 2 данной статьи содержится их полный перечень. Данная же статья дает легальное определение потерпевшего, им признается физическое лицо, которому вследствие преступления причинен физический, имущественный, моральный вред, а также юридическое лицо в случае причинения преступлением вреда его имуществу и деловой репутации.

Применительно к этой статье, важно сказать о Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 29 июня 2010 г. № 17 «О практике применения судами норм, регламентирующих участие потерпевшего в уголовном судопроизводстве» [6], в пункте 2 которого Суд указал, что лицо, пострадавшее от преступления, признается потерпевшим независимо от его гражданства, возраста,



физического или психического состояния и иных данных о его личности, а также независимо от того, установлены ли все лица, причастные к совершению преступления. Кроме всего прочего, важным уточнением в данном вопросе следует считать мнение Суда о том, что судам следует иметь в виду, что вред потерпевшему может быть причинен как преступлением, так и запрещенным уголовным законом деянием, совершенным лицом в состоянии невменяемости.

Большое значение в нормативно-правовом регулировании вопроса имеет ряд Федеральных законов, среди которых стоит выделить Федеральный закон от 20 августа 2004 г. № 119-ФЗ «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства» [4]. В данном нормативно-правовом акте перечислены участники уголовного судопроизводства, на которых распространяются определённые меры защиты со стороны государства. Кроме того, подробно расписаны все меры защиты, а также порядок их осуществления и применения. Кроме того, стоит упомянуть Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях совершенствования прав потерпевших в уголовном судопроизводстве» от 28.12.2013 № 432-ФЗ (последняя редакция), который внес достаточно большое количество изменений в нормативно-правовые акты, регулирующие уголовное судопроизводство.

Также стоит сказать также про статью 22 Уголовно-процессуального кодекса РФ. Данная норма чётко регламентирует право потерпевшего или его законного представителя участвовать в уголовном преследовании обвиняемого. Любопытно, что в комментариях к данной норме уголовно-процессуального кодекса РФ указано, что дискреционные полномочия потерпевшего особым образом проявляются по делам частно-публичного и частного обвинения. То есть по делам частно-публичного обвинения решение вопросов о возбуждении уголовного дела и его дальнейшем движении зависит в основном от волеизъявления потерпевшего. Из смысла данного предложения вытекает, что государство вполне осознанно передаёт инициативу в «продвижении» уголовного дела в руки потерпевшего, так как именно он является ключевой фигурой уголовного



судопроизводства. Связано это, в первую очередь с тем, что именно права потерпевшего были нарушены самими фактом совершения в отношении его конкретно, или же группы лиц уголовного преступления [7].

Кроме того, гарантии защиты прав потерпевшего в уголовном процессе закреплены и в ряде международных нормативно-правовых актов, которые Российская Федерация признаёт в полной мере. Например, В соответствии с Всеобщей декларацией прав человека от 10 декабря 1948 года[1], Декларацией основных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблений властью (принятой Резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН от 29 ноября 1985 года), а также в соответствии с Рекомендацией Комитета министров Совета Европы «О положении потерпевшего в рамках уголовного права и процесса» от 28 июня 1985 года N R (85) 11 важной функцией уголовного правосудия должна быть охрана законных интересов потерпевшего, уважение его достоинства, повышение доверия потерпевшего к уголовному правосудию.

Из всего вышесказанного необходимо сделать вывод о том, что законодатель уделяет особое внимание вопросу защиты прав потерпевшего. Что в свою очередь гарантирует стабильность современной правовой системы Российской Федерации, уверенность пострадавшего лица в том, что его права и свободы будут восстановлены сильной рукой справедливого правосудия. Таким образом, это укрепляет доверие людей государству и способствует снижению уровня преступности в целом.

### Список литературы

- 1. Всеобщая декларация прав человека принята резолюцией 217 A (III) Генеральной Ассамблеи ООН от 10.12.1948 un.org. URL: https://www.un.org/ru/documents/decl\_conv/declarations/declhr.shtml (Дата обращения 30.10.2021). Режим доступа: свободный. Текст: электронный
- 2. Конституция Российской Федерации: текст с изм. одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020): [принята всенародным голосованием 12.12.1993]. Москва, 2014. Доступ из справочно-правовой системы



КонсультантПлюс. – Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons doc LAW 28399/ (Дата обращения 30. 10. 2021 г.)

- 3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. От 24.02.2021) / СПС «КонсультантПлюс». Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons\_doc\_LAW\_34481/20f6bcf74bc2d04 ca21619cb67cb7d3c528cb5a9/ (Дата обращения 30.10.2021 г.)
- 4. Федеральный закон «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства» от 20.08.2004 № 119-ФЗ (последняя редакция). Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons\_doc\_LAW\_48959/ (Дата обращения 30. 10. 2021 г.)
- 5. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в целях совершенствования прав потерпевших в уголовном судопро-изводстве: Федеральный закон от  $28.12.2013 \, \text{N}_{\text{\tiny 2}} \, 432$ -ФЗ / Собрание законодательства РФ. 2013.  $\text{N}_{\text{\tiny 2}} \, 52$  (часть I). Ст. 6997
- 6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.06.2010 № 17-О «О практике применения судами норм, регламентирующих участие потерпевшего в уголовном судопроизводстве»/ СПС «КонсультантПлюс». Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons\_doc\_LAW\_102220/ (Дата обращения 30.10.2021 г.).
- 7. Алимамедов Э. Н. Обеспечение прав и законных интересов потерпевшего или его представителей при ознакомлении с материалами уголовного дела / Современный взгляд на будущее науки: сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 ч.. 2016. С. 117–119.
- 8. Курс уголовного процесса / Под ред. д.ю.н., проф. Л. В. Головко. 2-е изд., испр. М.: Статут, 2017.
- 9. Российская юридическая энциклопедия / [Абова. Т. Е. и др.]; Гл. ред. А. Я. Сухарев. М.: ИНФРА-М, 1999. 1110 с.; 26 см.; ISBN 5-86225-925-2



### ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

### УДК 621

### ВОЗМОЖНОСТЬ ИНТЕГРАЦИИ МИКРОПРОЦЕССОРНОЙ ТЕХНИКИ С МОДУЛЯМИ ПРОМЫШЛЕННОЙ ЭЛЕКТРОНИКИ

### Гращенкова Юлия Сергеевна

студент

### Клямеров Константин Павлович

магистрант

#### Лысенков Андрей Александрович

магистрант

ФБГОУ ВО «НИУ «МЭИ», г. Смоленск

**Аннотация.** В статье рассмотрена возможность интеграции микропроцессорных цифровых схем с модулями промышленной электроники. Данное решение позволит в полной мере раскрыть функционал разрабатываемых цифровых систем управления.

The article considers the possibility of integrating microprocessor digital circuits with industrial electronics modules. This solution will allow you to fully reveal the functionality of the digital control systems being developed.

**Ключевые слова:** микроконтроллер, модули промышленной автоматизации, RS-485, интерфейс, система управления

**Keywords:** microcontroller, industrial automation modules, RS-485, interface, control system

В настоящее время цифровая электроника развивается стремительными темпами вследствие того, что цифровые устройства нашли себе повсеместное применение, как в простейших бытовых целях, так и в сложных системах управления. Одним из наиболее часто применяемых цифровых устройств



является микроконтроллер (микропроцессорное устройство), без которого невозможно представить проектирование какого-либо современного электронного устройства [1, с.11].

Инженеры и разработчики электронных модулей и систем промышленного назначения различают два подхода в разработке: разработка собственных узлов и устройств на микроконтроллерах и разработка с использованием готового контрольно-измерительного оборудования и средств промышленной автоматизации (например, оборудование от производителя ОВЕН). У каждого подхода имеются свои достоинства и недостатки, представленные в таблице 1.

Таблица 1 — Сравнительная характеристика цифровых модулей

Параметр	Микропроцессорные устройства	Оборудование ОВЕН
Гибкость разработки	+	_
Ряд готовых технических решений	+	_
Относительная себестоимость	+	_
Время разработки и трудоёмкость	_	+
Сертификация выпускаемой продукции	_	+
Настенное исполнение	<del>-</del>	+

Компромиссным решением является совместное использование контрольно-измерительных приборов и средств автоматизации с микропроцессорными устройствами собственной разработки. Данному подходу способствует повсеместное наличие в модулях промышленного назначения (в частности продукция ОВЕН) периферийных модулей для использования интерфейса организации промышленных сетей передачи информации. Таким стандартом промышленных сетей является интерфейс RS485.

В RS-485 для передачи и приёма данных используется витая пара. Передача данных осуществляется с помощью дифференциальных сигналов, а это в свою очередь обеспечивает высокую устойчивость к синфазной помехе. Разница напряжений одной полярности означает логическую единицу, разница другой полярности означает логический ноль. Данный факт позволяет



микропроцессорным устройствам, находящимся в пределах коммутационной сети данного стандарта, находиться на достаточно больших расстояниях относительно друг друга.

Модули и оборудования ОВЕН в большинстве случаев поддерживают коммутационный протокол ModbusRTU, основанный на архитектуре ведущийведомый (Master-Slave) и использующий для передачи данных обозначенный выше интерфейс физического уровня RS485.

Разработчикам микропроцессорных устройств представляется в свою очередь готовый цифровой модуль для преобразования интерфейса UART (который имеется в большинстве современных микропроцессоров) в интерфейс RS485 (рис. 1).

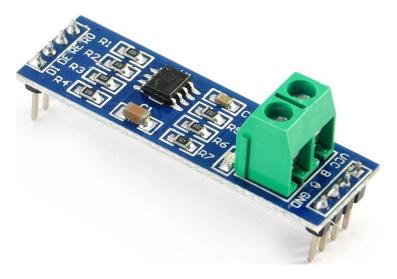


Рисунок 1 — Преобразователь UART в RS485

Данное компромиссное решение позволяет соединять множество разнородных устройств в промышленную сеть. Выделяя достоинства данного метода, следует отметить также тот факт, что зачастую модули промышленного назначения ОВЕН слабо влияют на оперативное изменение параметров друг друга, в том числе и по сети RS485 (ModbusRTU) ввиду того, что практически все они являются Slave-устройствами. Введение Master-устройства изготовителя ОВЕН на программируемом логическом контроллере является относительно дорогим решением, по сравнению с предложенным компромиссным решением.

Совместное использование микропроцессорных устройств собственного



изготовления с модулями промышленного назначения было реализовано совместно с инженерами предприятии АО «СмАЗ» при разработке цифровой системы управления индукционного пароперегревателя. На данном этапе перед разработчиками стояла задача обеспечить плавное регулирование мощности, передаваемой трехфазным индуктором в паропровод, где она выделялась в виде тепла, нагревающим воду и перегревающим её до 400° С. Модули ОВЕН оказались в данном случае неспособны обеспечить необходимые законы регулирования мощности, а у микропроцессорного устройства собственной разработки не раз отмечались трудности в работе с используемыми в пароперегревателе датчиками. Тогда был предложен следующий подход.

Первичной обработкой информации (данные с датчиков) будет заниматься модуль ОВЕН ТРМ136, который имеет индикаторное табло, на котором процесса парообразования. осуществляется индикация параметров автоматика работы системы управления также осталась за модулями ОВЕН, при **TPM136** ЭТОМ применялось совместное использование c модулем программируемого реле ПР110-24.12Д.8Р: в случае превышения температуры паропровода или давления в системе модуль ТРМ136 посылал аналоговый уровень в программируемое реле, в результате чего работа пароперегревателя прекращалась. Данная система управления уже широко применялась при выпуске пароперегревателей и хорошо себя зарекомендовала. Для реализации возможности плавного регулирования по заданным законам была разработана печатная плата с микроконтроллером и преобразователем UART в RS485, которая подключалась к TPM136 витой парой сети RS485 и к программируемому реле управляющим проводом.

Алгоритм работы при этом следующий: при запуске пароперегревателя в работу программируемое реле, по сути, соединяет выходной сигнал от печатной платы с твердотельными реле, через которые происходит питание трехфазного индуктора. В случае аварийного перегрева паропровода или резком повышении давления в гидравлической системе программируемое реле отключит сигнал на твердотельных реле, вследствие чего устройство прекратит парообразование.



Таким образом будет сохранен контроль аварийных ситуаций за уже разработанной ранее автоматикой. Необходимые для плавного регулирования значения температуры паропровода микроконтроллер на печатной плате будет получать от измерителя-индикатора ТРМ 136.

Предложенный конструкторами подход, заключающийся в совместном использовании микропроцессорного устройства собственной разработки и модулей промышленного назначения, позволил провести предприятию запланированные в рамках опытно-конструкторской работы эксперименты с внесением малых изменений в конструкцию разработанной ранее системы управления индукционным пароперегревателем.

Таким образом, микропроцессорные модули собственной разработки и оборудование производства ОВЕН имеют различные достоинства и недостатки. Чтобы в полной мере раскрыть функционал разрабатываемой системы можно прибегнуть к совместному использованию этих разнородных модулей при соединении их в коммутационную сеть RS485 с использованием коммутационного протокола ModbusRTU.

### Список литературы

- 1. Мартин Т. Микроконтроллеры Atmega. Семейство микроконтроллеров AVR. Вводный курс. М.: изд. Додэка-XXI, 2010. 296 с.
- 2. Мелешин В. И. Транзисторная преобразовательная техника. М.: Техносфера, 2005.-632 с., ил.
- 3. Таненбаум Э., Уэзеролл Д. Компьютерные сети. 5-е изд. М.: Техносфера, 2016. — 323 с: ил.



### УДК 656.08

### ПРИМЕНЕНИЕ АВАРИЙНО-СПАСАТЕЛЬНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ПРИ ЛИКВИДАЦИИ ПОСЛЕДСТВИЙ ДТП

#### Королев Сергей Николаевич

магистрант

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России», г. Санкт-Петербург

Аннотация. Проведение аварийно-спасательных работ требуют специальной подготовки, экипировки и всестороннего материально-технического обеспечения. В данной статье рассмотрены некоторые виды инструментов, используемые при проведении аварийно-спасательных работ при ликвидации последствий дорожно-транспортных происшествий.

Emergency rescue operations require special training, equipment and comprehensive logistical support. This article discusses some types of tools used in emergency rescue operations during the elimination of the consequences of road accidents.

**Ключевые слова:** аварийно-спасательные работы, дорожно-транспортное происшествие, техническое обеспечение, гидравлический инструмент

**Key words:** emergency rescue operations, traffic accident, technical support, hydraulic tools

Автомобильная промышленность ежегодно демонстрирует новые многофункциональные автомобили, которые оснащены активными системами безопасности. По данным статистики на текущий год на территории Российской Федерации основные показатели аварийности снижаются. Количество дорожнотранспортных происшествий сократились на 11,7%, число погибших на 4,9%, число травмированных – 13,2%.

Из общего количества ДТП по вине водителей транспортных средств



произошло 88,6% случаев (128 528 происшествий).

Самые распространёнными виды происшествий, в которых погибает более 90% участников дорожного движения рассмотрены на рисунке 1.

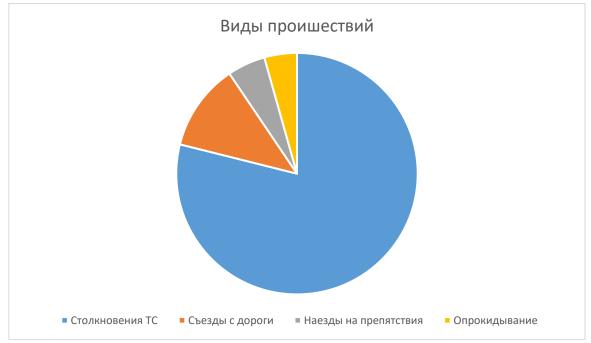


Рисунок 1 – Основные виды ДТП

Дорожно-транспортным происшествием (ДТП) принято считать событие, возникшее в процессе движения по дороге транспортного средства и с его участием, при котором погибли или ранены люди, повреждены ТС, сооружения, грузы либо причинен иной материальный ущерб [3].

Важной целью реагирующих подразделений Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий, является спасение пострадавших при дорожно-транспортных происшествиях.

Выбор спасательных инструментов и технологий зависит от множества различных факторов. К ним можно отнести тип автомобиля, вид столкновения, расположение транспортных средств на месте аварии, состояние пострадавших и их количество и др.

Виды столкновений при ДТП подразделяют на: лобовые, боковые, касательные, задние и опрокидывание. Среди выделенных самыми опасными являются лобовые столкновения, так как именно они в большей степени влекут за



собой гибель или тяжелые травмы и увечья людей [2].

Информационное взаимодействие между Росавтодором, Минтрансом России, МЧС России, МВД России по вопросам предупреждения и ликвидации ЧС осуществлялся в соответствии с заключенными между ними соглашениями, регламентами и методиками.

Силами подрядных дорожных организаций, выполняющих работы по их содержанию участков дорог с наибольшей вероятностью возникновения аварийных ситуаций, организовано постоянное наблюдение за состоянием указанных участков. На случай возникновения сложных дорожных условий ЧС природного характера, для этих участков дорог разработаны схемы объездных маршрутов [1].

Проведение аварийно-спасательных работ при ликвидации последствий ДТП характеризуются наличием факторов, угрожающих здоровью и жизни людей, требующих специальной подготовки, оснащения и экипировки спасательных служб.

Основными критериями для привлечения аварийно-спасательных служб и поисково-спасательных служб МЧС России к ликвидации последствий ДТП выступают:

- ситуация, при которой существует угроза падения на транспортное средство и пострадавших опасных предметов и грузов;
- ситуация, при которой пострадавший заблокирован элементами кузова транспортного средства и эвакуация невозможна без применения специальной спасательной техники и инструментов;
- ситуация, при которой TC с пострадавшими находятся в зоне разлива или ее угрозы аварийно-химически опасных веществ (AXOB) и пр.;
- сложная метеорологическая обстановка на месте ДТП, требующая привлечения аварийно-спасательных служб.

Для разборки поврежденных транспортных средств применяют только гидравлический инструмент, который имеет скорость перемещения рабочих органов, не превышающий 0,2 м/с. Такой инструмент приводится в действие



посредством ручного гидравлического насоса либо от гидравлической насосной станции с подачей жидкости не более 5 л/мин. Рабочее давление такого инструмента составляет от 25 до 80 Мпа. [2].



Рисунок 2 - Типы гидравлических аварийно-спасательных инструментов

Резаки используются для разрезания элементов автомобиля и удаления определенных элементов его конструкции. Также возможно применение данного инструмента для профильной резки при ослабленной конструкции, которая дает возможность смещать конструкции кузова автомобиля при работах по сдвигу приборной панели вперед или подъеме крыши. Различают кусачки в свою очередь по профилю с различным лезвием для резания различных профилей в автомобиле.

Расширители применяют для сдавливания, стягивания и непосредственно расширения. Они могут разрушать или сдавливать металлические элементы, создавая слабые и хрупкие точки или зоны для последующего резания. Также с помощью расширителей можно раздвигать элементы.



Функция стягивания расширителями происходит посредством крюковых адаптеров на наконечниках соответствующих инструментов, что позволяет сближать элементы конструкции ТС.

Также существуют комбинированные инструменты, которые являются универсальными рабочими инструментами, сочетающие в себе резак и расширитель в одном устройстве. Минусом такого инструмента является возможное снижение технических характеристик.

Гидравлические домкраты применяют для выдавливания фрагментов автомобиля наружу, работая по принципу мощного гидравлического поршня. Некоторые домкраты имеют телескопическую форму, что позволяет значительно увеличить длину хода штоков при малых их габаритах и установке в ограниченных пространствах. Также существуют сменные головки домкратов для использования дополнительных насадок, совмещая операции с тяговыми крюками и цепями.

Гидравлические насосы существуют двух типов: ручные и ножные гидравлические насосы, и легкие гидравлические насосы.

Ручные и ножные гидравлические насосы выпускают сериями различных типов, начиная от простых одноступенчатых, до трехступенчатых насосов большой производительности. Применяются они там, где невозможно применение бензиновых насосов.

Легкие насосы имеют небольшую массу, компактны, работают от мотопривода и являются портативными. Мобильность позволяет использовать данный инструмент в удаленных и труднодоступных местах.

К оборудованию по стабилизации относят:

- клинья и блоки применяют для увеличения устойчивости автомобиля.
   Бывают различны по форме и изготавливаются из дерева или вторичного полиэтилена;
- подъемные подушки являются нее основным средством для создания устойчивости;
  - крепь и опоры используются в ситуации, когда необходимы большие



свободные пространства. Изготавливаются из дерева, бывают пневматические и гидравлические.

Подробно все проводимые аварийно-спасательные работы при ликвидации ДТП рассматриваются в «Руководстве по ведению аварийно-спасательных работ при ликвидации последствий дорожно-транспортных происшествий с комплектом «Типовых технологических карт разборки транспортных средств, деблокирования и извлечения пострадавших при ликвидации последствий ДТП» [3]. Руководство регламентирует основные правила, приемы и способы разборки транспортных средств для различных видов ДТП, содержит типовые технологические карты по деблокированию и извлечению пострадавших.

Наряду с применением Руководства в практической деятельности региональных аварийно-спасательных служб, поисково-спасательных отрядов МЧС России и подразделений ГПС МЧС России рекомендуется также его использование в процессе подготовки спасателей в учебно-методических центрах ГУ МЧС России и УЦ ФПС МЧС России и 40-го Российского центра подготовки спасателей.

Таким образом, проведение аварийно-спасательных работ требуют специальной подготовки, экипировки и всестороннего материально-технического обеспечения. Возможно оперативно в короткие сроки выполнить задачу только в том случае, когда комплексно и своевременно выполняются все виды специальных работ. Исправность и подготовленность техники и вооружения, а также квалификация пожарно-спасательного состава имеют огромное значение при проведении аварийно-спасательных работ.

### Список литературы

- 1. Государственный доклад «О состоянии защиты населения и территорий Российской Федерации от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера в 2020 году» / М.: МЧС России. ФГБУ ВНИИ ГОЧС (ФЦ), 2021, 264 с.
  - 2. Зинченко, Т. В. Основы первой помощи пострадавшим при дорожно-



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

транспортном происшествии: учебное пособие / Т. В. Зинченко, Е. В. Домаев, Н. В. Москвин. — Железногорск: Сибирская пожарно-спасательная академия ГПС МЧС России, 2017. — 35 с. — Текст: электронный СП 104.13330.2016. Инженерная защита территории от затопления и подтопления

3. «Руководство по ведению аварийно-спасательных работ при ликвидации последствий дорожно-транспортных происшествий с комплектом «Типовых технологических карт разборки транспортных средств, деблокирования и извлечения пострадавших при ликвидации последствий ДТП» (утв. МЧС России)».



### УДК 62.519

### ОБЗОР СУЩЕСТВУЮЩИХ ТИПОВ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ

### Хрунь Виктор Николаевич

курсант

### Хакимов Наиль Тимерханович

кандидат технических наук, заместитель начальника кафедры Военный учебно-научный центр Военно-воздушных сил «Военно-воздушная академия имени профессора Н. Е. Жуковского и Ю. А. Гагарина», город Воронеж

**Анномация.** В статье рассматриваются существующие типы БПЛА, их конструктивные особенности, сравнение и состав воздушной бортовой системы.

The article discusses various modes of operation of a loaded transmission line, assesses the distributions of currents and voltages along the line, as well as the dependence of the input resistance of the line on the length of the line.

**Ключевые слова:** БПЛА, наземная станция управления, канал связи, дрон **Keywords:** UAV, ground control station, communication channel, drone

На сегодняшний день разработка и интеграция во все сферы деятельности человека беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) представляет огромный интерес. Это связано как с современными техническими достижениями в области БПЛА, так и их способностью выполнять многие задачи быстро, экономично и безопасно. Появление новых технологий не только ограничивает использование БПЛА в вооруженных силах, но и расширило их область применения в гражданском секторе связанных с сельским хозяйством, научной деятельностью, отдыхом, доставкой товаров и т. п. [1]. Сельское хозяйство и инфраструктура покрывают максимальную долю применения БПЛА.



БПЛА — это воздушные бортовые системы, которые не нуждаются в пилотах на борту и могут управляться дистанционно или работать автономно. Данная система включат в себя непосредственно сам БПЛА, канал связи и, как правило, наземную станцию управления (рис. 1).



Рисунок 1 – Состав воздушной бортовой системы

Типы БПЛА.

К разнообразным типам БПЛА относятся системы:

- самолетного типа;
- винтокрылого типа.

Все они предназначены для конкретных задач и имеют свои достоинства и недостатки.

БПЛА самолетного типа (рис. 2) представляют собой воздушные аппараты, которые напоминают традиционные самолеты и способны выполнять сложные задачи в длительном непрерывном полете и на большой высоте. При этом они могут нести тяжелую полезную нагрузку, однако им требуются взлетно-посадочные полосы, и они не могут зависать в воздухе.

Основными компонентами БПЛА самолетного типа являются планер с установленными на нем двигателями, воздушными винтами и контроллером. Наиболее распространенными материалами для производства планеров являются армированный пластик, композитные материалы, алюминий и титан.





Рисунок 2 – БПЛА самолетного типа

БПЛА винтокрылого типа (рис. 3) представляют собой либо вертолеты, либо мультироторные коптеры в зависимости от количества пропеллеров, установленных на них. Преимущества данных аппаратов перед БПЛА самолетного типа — это способность взлетать и приземляться вертикально на неровных поверхностях. Их способность зависать и поддерживать скорость делает их идеальными для наблюдения. Кроме того, мультироторные коптеры отличаются резервированием двигателей, что обеспечивает безопасный и контролируемый возврат даже после отказа двигателя. Недостатком таких БПЛА является то, что они требуют большого энергопотребления из-за большой тяговой нагрузки, что сказывается на времени полета.

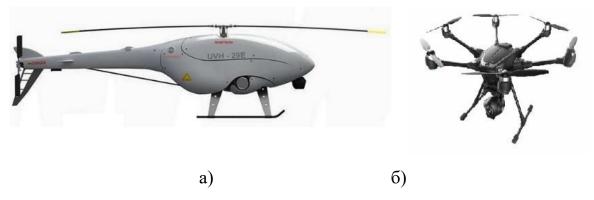


Рисунок 2 – БПЛА винтокрылого типа: а) вертолет; б) мультикоптер

Основными компонентами БПЛА винтокрылого типа является n - бесщеточных двигателей с n пропеллерами, управляемые электронным регулятором скорости. Вследствие чего они могут летать в определенном направлении и



изменять свое положение (тангаж, крен и рыскание), получая входные данные от контроллера, имеющего трехкоординатные акселерометр, гироскоп и устройство GPS.

Наземная станция управления.

Обычная наземная станция управления состоит из беспроводного маршрутизатора и компьютера для сбора, обработки и отображения данных. Наземная станция управления должна обеспечивать обработку данных в реальном масштабе времени, давать возможность управления несколькими БПЛА, управлять полезной нагрузкой. При чрезвычайных ситуациях, сбоях, отключении электроэнергии, вылета за границы полетной зоны и т. п., наземная станция управления должна обеспечить включение предупреждения и выполнение конкретного плана действий, в зависимости от ситуации (например, самостоятельный возврат на точку взлета).

Канал связи.

Беспроводной канал связи устанавливается между аппаратурой БПЛА и наземной станцией управления. Для этой цели маршрутизаторы оснащают всенаправленными антеннами с высоким коэффициентом усиления для минимизации потерь на канале и повышения отношения сигнал/шум. Как правило, для организации связи используется частотный диапазон 5,8 ГГц. Для передачи видео и изображений на наземную станцию в реальном масштабе времени используется дополнительная беспроводная линия связи на основе мультиплексирования с ортогональным частотным разделением каналов (OFDM).

БПЛА постоянно модернизируются и внедряются практически на всех коммерческих рынках, включая точное земледелие, логистику и инфраструктуру. Технологии будущего сфокусированы на увеличении выносливости, полезной нагрузки, улучшении взаимодействия между человеком и БПЛА и разработке четких правил и положений для безопасной и надежной эксплуатации БПЛА. Помимо этого, интеграция искусственного интеллекта с технологией дронов позволит дрону принимать решения и быть независимым от людей-пилотов.



# XXXV Международная научно-практическая конференция: «НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ»

### Список литературы

1. Догерти Мартин. Дроны: первый иллюстрированный путеводитель по БПЛА / Мартин Догерти; [пер. с англ. В. Бычковой, Д. Евтушенко]. — Москва: Эксмо, 2018 г. — 224 с.: ил. — (Война высоких технологий).



## «Научные исследования: проблемы и перспективы»

### **XXXV** Международная научно-практическая конференция

### Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО (Подразделение НИЦ «Иннова») 353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа, ул. Крымская, 216, оф. 32/2 Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82

Подписано в печать 24.11.2021 г. Формат 60х84/16. Печать: цифровая. Гарнитура: Times New Roman Тираж 50. Заказ 72.

