

Научно-исследовательский центр «Иннова»



НАУЧНОЕ СООБЩЕСТВО XXI ВЕКА

Сборник научных трудов по материалам
XXV Международной научно-практической конференции,
13 сентября 2021 года, г.-к. Анапа

Анапа
2021

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

НЗ4

Ответственный редактор:

Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.**, д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

НЗ4 НАУЧНОЕ СООБЩЕСТВО XXI ВЕКА. Сборник научных трудов по материалам XXV Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 13 сентября 2021 г.). – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2021. – 49 с.

ISBN 978-5-95283-679-2

В настоящем издании представлены материалы XXV Международной научно-практической конференции «НАУЧНОЕ СООБЩЕСТВО XXI ВЕКА», состоявшейся 13 сентября 2021 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

ISBN 978-5-95283-679-2

© Коллектив авторов, 2021.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2021.

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ФИТНЕС-ЦЕНТРОВ. ПАССИВНАЯ И АКТИВНАЯ ПРОТИВОПОЖАРНАЯ ЗАЩИТА

Андреев Василий Сергеевич 5

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ РЕГИОНА

Таймасханов Хасан Элимсултанович

Ильясов Усман Алхазурович 11

ПЛАНИРОВАНИЕ АУДИТА БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

Красноярская Алина Сергеевна 18

ПРОЦЕСС ПРЕОДОЛЕНИЯ МОНОПОЛИЙ В РОССИИ

Швец Марина Игоревна 22

МЕХАНИЗМ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО УСТРОЙСТВА АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ

Шипов Петр Сергеевич 27

УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

АНАЛИЗ ПРОЦЕССА ДЕЛЕГИРОВАНИЯ ПОЛНОМОЧИЙ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НА ПРИМЕРЕ ГБПОУ «ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ»

Коновалова Юлия Витальевна 32

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В ОБЛАСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ

Орлова Ольга Вячеславовна 37

**АКТУАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОНТРАКТОВ****Шеленева Ульяна Константиновна 44**

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 614.84

ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ФИТНЕС-ЦЕНТРОВ. ПАССИВНАЯ И АКТИВНАЯ ПРОТИВОПОЖАРНАЯ ЗАЩИТА

Андреев Василий Сергеевич

магистрант

Научный руководитель: Пермяков Алексей Александрович,

к.п.н.

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский университет ГПС МЧС России»,

г. Санкт-Петербург

***Аннотация.** В статье рассматривается пожарная безопасность фитнес-центров, включающая в себя активную и пассивную защиту. Активная противопожарная защита, включающая в себя систему пожарной сигнализации и оповещения, датчики задымления, средства пожаротушения и др. элементы. Пассивная противопожарная защита – правильный выбор конструкционных и отделочных материалов, наличие путей эвакуации и др. Также рассмотрены организационные мероприятия, обеспечивающие соблюдение установленных правил поведения в целях обеспечения защиты целостности имущества, здоровья и жизни людей.*

The article deals with the fire safety of a sports and recreation complex; active fire protection, including a fire alarm and warning system, smoke detectors, fire extinguishing equipment, and other elements; passive fire protection - the correct choice of construction and finishing materials, the availability of escape routes, etc.; as well as organizational measures to ensure compliance with the established rules of conduct in order to ensure the protection of the integrity of property, health and life of people.

Ключевые слова: пожарная безопасность, фитнес-центр, спортивно-оздоровительный комплекс, объект защиты, требования пожарной безопасности, активная противопожарная защита, пассивная противопожарная защита, средства пожаротушения, инструкции о мерах пожарной безопасности, правила безопасности

Keywords: fire safety, fitness center, sports and recreation center, object of protection, fire safety requirements, active fire protection, passive fire protection, fire extinguishing equipment, instructions on fire safety measures, safety rules

В условиях современного социального развития вопрос по сохранению и обеспечению пожарной безопасности спортивных комплексов не теряет своей актуальности, т. к. именно поддержание своего тела в тонусе, укрепление мышц, здоровья, закалка характера являются важной задачей перед человеком 21 века. Развитие социума и его совершенствование неразрывно связано со спортом. Отсюда и возникает потребность в многочисленных спортивных учреждениях, в том числе и фитнес-клубах, которые, как и другие общественные объекты должны быть полностью защищены и обеспечены пожарной безопасностью.

Требования к пожарной безопасности спортивных сооружений устанавливают соответствующий технический регламент (Федеральный закон № 123-ФЗ), ФЗ № 69 «О пожарной безопасности» и своды правил, регулирующие отдельные аспекты противопожарной защиты. Также при проектировании объектов разрабатываются специальные технические условия (СТУ). Они согласовываются с соответствующими инстанциями в порядке, установленном Минрегионразвития России, и являются дополнительным гарантом снижения рисков и минимизации источников опасности.

Фитнес-клуб - место, сочетающее в себе спортивный зал, тренажерный зал, Плавательный бассейн (не во всех фитнес-клубах), кардио-зону, залы аэробики, студии сайкла, студии пилатеса на большом оборудовании, студии единоборств, студии йоги, групповые и танцевальные программы, а также аквааэробика. Спортивная ориентированность фитнеса очень широка.

В соответствии свыше указанными ФЗ, помещение фитнес-клуба должно быть безопасным, без нарушения строительных норм и использования пожароопасных и горючих материалов. Эвакуационные пути должны быть свободными и незагроможденными с опознавательными знаками (стрелками), ведущими непосредственно к эвакуационному выходу.

Присутствующие электроприборы должны иметь сертификат безопасности и быть в исправном состоянии. Использование электроприборов для приготовления пищи по нормам пожарной безопасности в фитнес-клубах не допускаются. Запрещается хранение и использование горючих и взрывоопасных жидкостей и материалов в помещении. Не допускается наличие оборудования помимо основного (необходимого непосредственно для фитнеса). Запрещено курение. По окончании рабочего дня, помещение проверяется на отсутствие лишних объектов и его безопасность, также в некоторых фитнес-залах устанавливаются камеры наблюдения.

В соответствии с ФЗ № 123 объект должен быть оснащен системой пожарной сигнализации, оповещения, датчиками задымления, средствами пожаротушения (огнетушителями). Данные элементы пожарной безопасности эксплуатируются в автоматическом режиме и непрерывно. Они должны регулярно обслуживаться и ремонтироваться. Все данные об изменении состояния данных элементов должны заноситься в журнал ТО пожарной охраной.

Огнетушители размещаются в легкодоступных для человека местах, т. е. закрепляются на специальных подставках, в пожарных шкафах или крепятся на стене на высоте не более 1,5 м от пола.

Все новые сотрудники должны пройти инструктаж и ознакомиться под роспись с пожарной безопасностью. Данное мероприятие должно повторяться интервально в соответствии с установленным планом. На каждом объекте должен быть ответственный по пожарной безопасности, контролирующей обучение и ее исполнение. Им может выступать руководитель.

Фитнес-центр, как и другие объекты должен проходить проверки Инспекторов ГПН (Государственного пожарного надзора). Он проверяет наличие сле-

дующих документов:

- приказы о назначении ответственного за пожарную безопасность и о проведении противопожарного инструктажа с работниками;
- инструкции о мерах пожарной безопасности в каждом из помещений и о действиях при пожаре и эвакуации;
- программа всех инструктажей (вводного, первичного, повторного, внепланового и целевого) и их график;
- памятка о правилах использования огнетушителей;
- журналы отработки эвакуации, регистрации инструктажей и технического обслуживания;
- знаки «Ответственный за пожарную безопасность», «Категория помещений», «Расстояние до водоисточника / гидранта»;
- акты проверок.

Для повышения безопасности на территории фитнес центра ему рекомендуется иметь правила безопасности на электронном или бумажном носителе, с которыми должны ознакомиться впервые прибывшие посетители. Данный перечень может включать: правила безопасности клуба по выполнению упражнений; правила по общему поведению посетителей в данном помещении; ограничения, связанные с безопасностью, общественной моралью и этикетом; а также правила пожарной безопасности, которые обязывают посетителей соблюдать требования пожарной безопасности; правила, направленные на здоровье и личную гигиену человека и др. правила посещения отдельных элементов клуба и норм поведения на этих участках.

Фитнес клубы различаются по спортивной направленности, объему предоставляемых услуг, размеру, площади, местонахождению и др. признакам. Так, некоторые фитнес клубы могут располагаться в торговых центрах, другие в отдельных зданиях, санаториях, жилых комплексах и прочее. Эти факторы также влияют на специфику пожарной опасности на данном участке.

В каждом объекте защиты данного класса должен быть выполнен комплекс мероприятий, направленных на обеспечение его пожарной безопасности.

В состав этого комплекса входит ряд локальных нормативных актов и документов, отражающих специфику пожарной опасности здания, помещений и используемого оборудования.

Так, например, одним из главных документов является Инструкция о мерах пожарной безопасности. За ее разработку, обновление и применением в Фитнес центре несет ответственность руководитель объекта, а за несоблюдение данных требований может быть привлечен к дисциплинарной, административной, а в некоторых случаях и к уголовной ответственности.

Основная информация Инструкции о мерах пожарной безопасности включает в себя:

- функциональные характеристики спортивно-оздоровительного комплекса, специфику пожарной опасности, информацию об аварийных выходах;
- информацию о количестве людей, которые могут одновременно находиться на данном объекте;
- информацию об ответственном за пожарную безопасность, его обязанности и обязанности др. сотрудников;
- информацию о пожарной безопасности при проведении мероприятий с массовым пребыванием людей;
- информацию о расположении мест для курения;
- порядок осмотра и закрытия фитнес центра;
- обязанности и действия работников и руководителя при пожаре;
- порядок размещения и использования огнетушителей и пр.

Соблюдение данной инструкции является обязательным требованием к обеспечению пожарной безопасности фитнес центра.

Таким образом, противопожарная защита имеет три аспекта:

- активная защита – система пожарной сигнализации, оповещения, датчики задымления, средства пожаротушения и пр.;
- пассивная – правильный выбор конструкционных и отделочных материалов, наличие путей эвакуации и пр.;
- организационные мероприятия, обеспечивающие соблюдение установ-

ленных правил поведения.

Соблюдение этих трех аспектов пожарной безопасности в спортивных сооружениях приобретает все большую значимость в настоящее время, поскольку именно от них зависит не только целостность строений и имущества, но также жизнь и здоровье людей.

Список литературы

1. Федеральный закон «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» от 22 июля 2008 года № 123-ФЗ (последняя редакция). / КонсультантПлюс: [сайт]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_78699/

2. Федеральный закон «О пожарной безопасности» от 21.12.1994 года №69-ФЗ (ред. от 11.06.2021) / КонсультантПлюс: [сайт]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5438/

3. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Правил противопожарного режима в Российской Федерации» от 16 сентября 2020 г. №1479 (ред. от 21.05.2021) / КонсультантПлюс: [сайт]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_363263/

4. Приказ МЧС РФ от 12.12.2007 № 645 (ред. от 22.06.2010) «Об утверждении Норм пожарной безопасности «Обучение мерам пожарной безопасности работников организаций» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 21.01.2008 № 10938) / КонсультантПлюс: [сайт]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_74404/

5. Бланк Инструкции «О мерах пожарной безопасности в фитнес клубе»: [сайт]. — URL: <https://planforevacuation.ru/instrukcii/O-merah-pozharnoj-bezopasnosti-v-fitness-klube.htm>

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 332.142

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПОЛИТИКИ РЕГИОНА

Таймасханов Хасан Элимсултанович

д.э.н., профессор

Ильясов Усман Алхазурович

магистрант

ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет
им. акад. М. Д. Миллионщикова», город Грозный

***Аннотация.** Государственная промышленная политика региона осуществляется в соответствии экономической политикой региона, которая направлена на структурные преобразования и рост общественного производства. В статье рассматриваются основные современные методы регулирования промышленной политики и выявлены проблемы, с которыми сталкивается промышленный сектор экономики*

The state industrial policy of the region is carried out in accordance with the economic policy of the region, which is aimed at structural transformations and the growth of social production. The article discusses the main modern methods of regulating industrial policy and identifies the problems faced by the industrial sector of the economy

***Ключевые слова:** промышленная политика, государство, регион, промышленный сектор экономики*

***Keywords:** industrial policy, state, region, industrial sector of the economy*

«Государственное регулирование – это воздействие государства в лице государственных органов на экономические объекты и процессы, и участвую-

щих в них лиц, которое осуществляют в целях придания процессам развития промышленного производства в регионе организованного характера, обеспечения соблюдения законов, отстаивания государственных и общественных интересов» [1].

Значение и методы регулирования вытекают из определений «промышленная политика, которое дают разные авторы. Так А. В. Данилов-Данильян [2] использует комплексный подход, давая определение данному понятию. Автор отмечает, что государство регулирует промышленную политику путем целого комплекса мер, в качестве которых выделяет:

- инвестирование в инфраструктурные проекты региона;
- создание особых экономических зон;
- нормативно-правовое регулирование, в том числе в сфере налогообложения.

К. А. Титов [3] полагает, что государство регулирует промышленную политику региона путем использования стратегических инструментов планирования. Автор полагает, что: «промышленная политика — это стратегия, которая направлена на повышение качества жизни населения в регионе и обеспечение его занятости» [3].

Рассматривая методы государственного регулирования рассматриваемых процессов, специалистами выделены:

- «методы прямого (административного) регулирования;
- методы косвенного (финансово-экономического) государственного регулирования экономики» [4].

Эти методы, по мнению авторов [4] направлены на «стимулирование развития промышленности, повышение национальной конкурентоспособности и эффективности производства за счет технологической модернизации, совершенствования управления, решения инфраструктурных и социальных проблем».

А. Калинин [5], рассматривая методы государственного регулирования промышленной политики в регионе отметил «совокупность взаимосвязанных

решений государственных и региональных органов».

Все специалисты, работы которых проанализированы отметили, что промышленная политика является для правительств важным средством содействия промышленному развитию и ускорения экономического роста. Промышленная политика государства оказывает значительное положительное влияние на экономический рост и что рационализация промышленной структуры является важным каналом промышленной политики для улучшения экономического роста. В Российской Федерации был разработан и вступил в 2015 году в силу федеральный закон Российской Федерации от 31 декабря 2014 года № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации». «Документ представляет собой основу для группы мер и программных мероприятий, направленных на увеличение эффективности государственной поддержки реализации промышленной политики» [6].

Однако, в настоящее время, имеет место значительные трудности реализации положений этого нормативно-правового акта. При этом, необходимо отметить, что в настоящее время «в российской теории и практике нет единого мнения по поводу толкования положений ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации» в отношении субъектов промышленной политики» [7].

В связи с чем, необходимо рассмотреть подход, помогающий оценить потенциал регионов для регулирования промышленной политики. Оценка потенциала региона – это «наиболее перспективный метод регулирования промышленной политики регионов» [4]. Чаще всего промышленная политика региона связана с возможностями диверсификации промышленного производства в тех технологических областях, которые быстро развиваются, и чья связь с существующими видами деятельности не является самоочевидной. Для государственного регулирования крайне важно лучше понять механизмы диверсификации и предложить лицам, принимающим решения, способы ее осуществления.

Государственные органы должны решить вопрос о том, как и где региональная экономика наилучшим образом может эффективно использовать свои

ресурсы.

Так, наличие квалифицированной рабочей силы на региональном уровне является одним из важнейших факторов, который можно отметить, как решающий при регулировании промышленной политики региона.

Кроме того, государственным органам необходимо использовать данные о региональных торговых потоках, чтобы проиллюстрировать увеличение объема вводимых ресурсов и выпускаемой продукции, связанной с формирующимся сектором.

Разработка диагностической системы является одним из важных методов государственного регулирования промышленной политики региона. Промышленная политика, охватывающая региональную реструктуризацию, должна основываться на знаниях о возможностях, заложенных в нынешнем экономическом составе регионов. Экономические возможности – с точки зрения технологии, навыков и природных ресурсов – являются неотъемлемой частью того, как возникают секторы в разных регионах – с точки зрения фирм и занятости – и, в конечном счете, как региональные экономики работают с течением времени. Таким образом, отраслевой состав региона выступает в качестве идеальной отправной точки для формирования политики (для размышлений о реструктуризации) [8].

Чтобы разработать региональную политику, связанную с формирующейся отраслью, государству необходимо понять, какие ресурсы могут быть важны для разработки желаемых продуктов, имеющих отношение к политике. Анализ импорта фирм, участвующих в этой отрасли, может дать намек на важные необходимые ресурсы. Однако определение того, какие фирмы участвуют в формирующейся отрасли, само по себе является сложной задачей: для того, чтобы придать смысл анализу их вводимых ресурсов, необходимо определить круг фирм, имеющих сходный набор выпускаемых товаров, которые, по крайней мере частично, фигурируют в данных международной торговли как экспорт.

В целом, когда речь заходит о «политике» в общепринятом смысле, то, как правило, чем более целенаправленной является политика и, следовательно,

чем легче определить победителей и проигравших, тем больше вероятность того, что она немедленно спровоцирует конфликты. Это означает, что более целенаправленная политика, скорее всего, потребует большего регулирования конфликтов со стороны государства. Так, например, налогово-бюджетная политика [9], скорее всего, потребует большего управления конфликтами, чем денежно-кредитная политика, поскольку во многих из них есть более четкие победители и проигравшие, чем во второй. Учитывая это, изменения в бюджетной политике требуют от правительства заключать явные сделки с представителями различных групп победителей и проигравших или, по крайней мере, представлять свою фискальную политику с высокой степенью неясности, чтобы люди не могли легко сказать, кто победители и проигравшие. Жесткая денежно-кредитная политика также благоприятствует финансовым капиталистам по сравнению с промышленными капиталистами, поскольку первые, как правило, выигрывают от более сильной валюты, в то время как вторые вынуждены платить более высокие проценты по своим кредитам.

То есть, следует признать, что промышленная политика может быть наиболее подвержена открытым конфликтам, поскольку она имеет тенденцию быть более явно селективной, чем другие политики; она неизбежно выбирает между секторами, технологиями или даже отдельными фирмами в одной и той же отрасли. Таким образом, управление конфликтами является более важным для промышленной политики. Существует два типа мер, которые могут быть использованы государством для уменьшения конфликтов, связанных с промышленной политикой:

- реактивными мерами управления конфликтами;
- упреждающими мерами управления конфликтами.

Реактивные меры управления конфликтами в промышленной политике можно разделить на две категории: временные и постоянные. Когда считается, что проблемы, с которыми сталкивается тот или иной сектор, носят временный характер, правительство может уменьшить масштабы конфликтов в этом секторе, предлагая временную защиту и субсидии, с тем чтобы ему было легче пре-

одолеть трудности и, возможно, тем временем перестроиться. Временные ответные меры регулирования конфликтов в промышленной политике используются достаточно широко.

Когда проблемы, с которыми сталкивается промышленный сектор региона, считаются долгосрочными, правительство может навязать или предложить стимулы для более радикальной реструктуризации:

– во-первых, она может выступать посредником в переговорах о сломе мощностей между фирмами в этом секторе, как это делало японское правительство с судостроительной промышленностью в 1980-х годах;

– во-вторых, она может предоставлять субсидии на утилизацию устаревших машин и покупку новых машин, как это делало правительство Южной Кореи в отношении текстильной промышленности в 1980-х годах;

– в-третьих, он может выручить предприятия, попавшие в беду, как это сделало правительство США с автомобильной промышленностью после финансового кризиса 2008 года;

– в-четвертых, правительство может национализировать попавшую в беду отрасль с целью ее сворачивания (как в случае национализации шведской судостроительной промышленности в 1970-е годы) или с целью реструктуризации и в конечном итоге приватизации (временно) национализированных фирм (как в случае с Volkswagen в Западной Германии в 1970-е годы).

Реактивные методы управления промышленной политикой региона часто осуждались за то, что они снижают динамику изменений. Это вполне может быть так, но критики этих мер игнорирует тот факт, что неспособность управлять проблемными отраслями региональной экономики может привести к серьезным издержкам для экономики всего региона.

Список литературы

1. Сатторкулов, О. Т. Государственное регулирование деятельности промышленных предприятий и его методы / О. Т. Сатторкулов, О. Р. Умаралиев / Молодой ученый. – 2016. – № 12 (116). – С. 1435–1438.

2. Девяткин О. В. Предприятие как объект промышленной политики / О. В. Девяткин, Л. Н. Игнатова / Научные исследования и разработки. Экономика фирмы. - 2017. - № 1. - С. 39–44.

3. Титов К. А. Региональная промышленная политика: Формирование и реализация. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2003. 245 с.

4. Карлик А.Е., Рохчин В. Е., Новиков Ю. И. Управление промышленным развитием Северо-Запада России: анализ состояния и пути совершенствования / Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского политехнического университета. Экономические науки. 2012. № 2—2(144). С. 43–48.

5. Калинин А. Построение сбалансированной промышленной политики. Вопросы структурирования целей, задач, инструментов / Вопросы экономики. 2012. № 4. С. 132—146.

6. Винслав Ю. Б. Промышленно-инновационная политика в системе государственного управления экономикой: новейшие модернизационные проблемы и подходы к их решению / Рос. экон. журнал. - 2018. - № 3. - С. 3–27.

7. Светник Н. В. Методические вопросы организации субъектно-объектного взаимодействия заинтересованных групп при разработке промышленной политики в регионе / Российское предпринимательство. – 2018. – № 10. – С. 52–59.

8. Элибиев С. Б. Методологические основы формирования региональных точек роста / Фундаментальные исследования. – 2017. – № 10–3. – С. 633–637.

9. Мизиряк, О. А. Оптимизация налоговых поступлений в региональный бюджет / О. А. Мизиряк. — Текст: непосредственный / Молодой ученый. — 2020. — № 15 (305). — С. 338–340.

УДК 336

ПЛАНИРОВАНИЕ АУДИТА БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

Красноярская Алина Сергеевна

студентка

Кубарь Мария Александровна

Научный руководитель, кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет,
пос. Персиановский

***Аннотация.** Методика аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности 1) предпроектную проверку; 2) планирование; 3) аудиторские процедуры; 4) подготовку аудиторского заключения. Планирование аудита бухгалтерской финансовой отчетности предполагает составление общего плана и программы аудита.*

***Abstract.** Methods of audit of accounting (financial) statements 1) pre-project audit; 2) planning; 3) audit procedures; 4) preparation of an audit opinion. Planning the audit of accounting financial statements involves the preparation of an overall audit plan and program.*

***Ключевые слова:** аудит, бухгалтерская (финансовая) отчетность, планирование, проверка, аудитор, процедура, заключение*

***Keywords:** audit, accounting (financial) statements, planning, audit, auditor, procedure, conclusion*

Эффективная работа проведения аудита во многом определяется тем, каким образом осуществляется организация и планирование деятельности аудиторов. Использование планирования позволяет сконцентрироваться на действительно важном направлении и определить особо значимые участки проверки.

Принято выделять четыре стадии аудита: 1) предпроектную проверку; 2) планирование; 3) аудиторские процедуры; 4) подготовку аудиторского заключения.

Общепринятая схема проведения аудиторской проверки включает:

1. Подготовительный этап, предусматривающий первичные переговоры и получение заявки от потенциальных клиентов, сбор сведений о потенциальном клиенте, согласование существенных условий договора, разработку техзадания и календарного плана, заключение договора об оказании аудиторских услуг.

2. Подготовку аудиторской проверки, содержащую формирование пакета документов для проверки, организацию командировки, информирование руководителя и участников проверки, первичные запросы клиенту, техническую подготовку и финансовую подготовку.

3. Проведение аудита, который включает в себя первую встречу с руководством клиента, организационную подготовку, запрос документов, взаимодействие с непосредственным руководителем, оказание помощи руководителям аудита, обеспечение качества аудита во время аудита, разрешение споров, оценку рисков и существенности, планирование аудита, тестирование системы внутреннего контроля, консолидацию отчетов и проверку их сопоставимости, определение выборки аудита, проверку регистров бухгалтерского и налогового учета, проверку первичных документов, документирование аудита, создание постоянного файла, контроль качества во время аудита и исправления, отчетность о ходе аудита и взаимодействие с офисом, подготовка меморандума, обсуждение результатов аудита с руководством клиента, подписание табеля учета рабочего времени клиента.

4. Подготовка отчета аудитора и аудиторского заключения, включающая в себя описание проверяемых участков, компиляцию отчета аудитора, контроль отчетности, контроль качества, подготовку аудиторского заключения, контроль качества написания отчета, контроль отчетности, контроль в подготовке аудиторского заключения.

5. Окончание аудиторской проверки, предполагающую подготовку рабочих документов и архивацию, согласование отчета аудитора с клиентом, ис-

правление замечаний, оценку результатов работ участников проверки, прием рабочей документации и отчета, оценку результатов работ, подготовку печатных экземпляров отчета аудитора и аудиторских заключений, контроль за подготовкой печатных экземпляров отчета аудитора и аудиторского заключения, авансовые отчеты сотрудников, направление акта оказания услуг, контроль за исполнением клиентом обязательств по договору, представление результатов работы руководству клиента.

Планирование аудита бухгалтерской финансовой отчетности включает в себя подготовку общего плана и программы аудита. В ходе планирования и проведения аудита аудитор не должен утверждать, что руководство аудируемого лица является недобросовестным, но также не должен предполагать безусловную честность руководства.

Аудит обычно ограничен по продолжительности. Поэтому, чтобы обеспечить положительный результат, вы должны хорошо подготовиться к нему. Обязательным средством такого обучения считается грамотное планирование, которое сформировало бы у производителей уверенность в том, что используются достаточно эффективные и плодотворные процедуры аудита. Четкое планирование также необходимо для выбора предполагаемых путей достижения целей бухгалтерского аудита; выполнения и пересмотра действий; обеспечения того, чтобы внимание было обращено на наиболее важные аспекты, чтобы работа была выполнена качественно. После выполнения всех процедур этапа предварительного планирования необходимо разработать план и программу аудита.

Так, профессор Бычкова С. М. считает, что понятие «существенность» - имеет решающее значение в аудите, поскольку уровень существенности определяет размер неточностей или допустимой ошибки, а также объем аудита и форму составления аудиторского заключения [1].

Способность аудитора раскрыть существенную ошибку зависит от следующих факторов: принятой учетной политики и соответствия учетной политики требованиям нормативных актов и степени отклонения от них, а также

оценки вероятности наличия существенной ошибки, выявленной как внутренними, так и внешними аудиторами; ограничений по времени и стоимости аудита; профессионализма аудитора и т. д.

Планирование включает подготовку программы аудита, которая включает характер, сроки и объем запланированных аудиторских процедур, необходимых для реализации общего плана аудита. Программа используется руководителями аудиторской группы для инструктажа помощников аудитора. Кроме того, следует отметить, что рабочие документы, составленные в ходе подготовки плана аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности, являются неотъемлемой частью аудиторской документации.

Таким образом, на этапе планирования, при составлении плана аудита, аудиторы должны принимать во внимание: виды деятельности коммерческой организации; риск и существенность; объем аудиторских процедур; влияние компьютерной обработки данных учета; наличие внутреннего аудита и его функций; сроки предоставления аудиторского заключения.

Список литературы

1. Бычкова С. М. Аудит: учебное пособие / под ред. проф. Я. В. Соколова. – М.: Магистр, 2011. – 463 с.
2. Жорина, М. А. Особенности определения аудиторского риска / М. А. Жорина / Аграрная наука, творчество, рост: материалы Международной научно-практической конференции. Т. 1. Перспективы развития учетно-аналитической работы на предприятиях различных отраслей экономики (Секция факультета «Учетно-финансовый»). Ч. 1. – Ставрополь: АГРУС Ставропольского гос. Аграрного ун-та, 2013.- С. 248–251
3. Кубарь М. А. Современные подходы к проведению аудита затрат на производство сельскохозяйственной продукции в отечественной и зарубежной практике /М. А. Кубарь/ Аудит и финансовый анализ, № 6, 2013. – С. 209–214
4. Рогуленко Т. М. Аудит: учебник/ Т. М. Рогуленко, С. В. Пономарева. – М.: КНОРУС, 2010. – 416 с.

УДК 338

ПРОЦЕСС ПРЕОДОЛЕНИЯ МОНОПОЛИЙ В РОССИИ**Швец Марина Игоревна**

бакалавр

Научный руководитель: Борисова Ольга Викторовна,

к.э.н., доцент

ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», город Москва

***Аннотация.** Конкуренция (соперничество за ограниченный спрос со стороны потребителей, разворачивающееся между определёнными организациями на доступных участках рынка) – почти ключевое условие существования рынка и политического, социального и экономического развития.*

Competition (competition for limited demand from consumers, unfolding between certain organizations in accessible market areas) is almost a key condition for the existence of the market and political, social and economic development.

***Ключевые слова:** монополия, преодоление монополий, российская практика*

***Keywords:** monopoly, overcoming monopolies, Russian practice*

Монополии — это крупные торговые объединения, большинство из которых являются частными и контролируют отрасли и рынки с целью определения цен и получения прибыли путем увеличения концентрации производственных процессов и капитала. Доминирование в экономике является основой для монополизации влияния хозяйствующих субъектов на все сферы государственной деятельности.

При монополии потребителям предоставлен один гигант-производитель. У потребителя не существует выбора, он вынужден согласиться на условия мо-

нополиста, на его цены.

Для усовершенствования способа тарифного регулирования естественных монополий необходимо рассмотреть более эффективные механизмы установления тарифов. Например, использовать коэффициент эффективности «X» в симбиозе с существующими методами.

Важно подчеркнуть тот факт, что теоретические аспекты модели так называемого стимулирующего регулирования сводятся к установлению на заданный срок (обычно 5 лет) особых формул, определяющих нюансы расчета тарифов или валового дохода, включающего дефлятор и фактор повышения производительности. Это предполагает необходимость ежегодного перерасчета тарифов. Ключевое преимущество модели – открытость, стимулирование повышения продуктивности деятельности монополий.

Описанная модель начала развиваться в Великобритании, впоследствии «перешла» в США. Сегодня ее ключевыми принципами пользуется множество государств. В общем случае процедура применения сводится к проведению оценки и анализа делового плана компании с последующим вынесением заключений о необходимой степени оптимизации затрат и капитала. Значение фактора повышения производительности при этом, если оно подобрано верно, дает возможность покрыть издержки и извлечь максимум прибыли. В отличие от классических подходов, базирующихся на затратах, модель, о которой мы говорим, дает возможность координировать цели регулируемых предприятий и потребителей их продукции. Это становится возможным благодаря смещению области повышенного внимания с издержек на производительность. Стимулы при этом формируются с учетом необходимости повышения прибыли.

Задача регулятора – установление ключевых показателей надежности, качества услуг, надбавок и ROE. По факту достижения целевых показателей норма прибыли может поддаваться корректировкам.

Тарифы подлежат повышению посредством индексации с учетом формулы $RPI-X$. Здесь первая переменная – значение инфляции, а вторая – коэффициент повышения производительности. Высчитать последний можно посредством

сравнительного анализа.

Перспективы практического применения стимулирующего метода обнаруживают себя в статистике. Продуктивность деятельности компаний в области распределения электроэнергии в Великобритании повышается год от года на 3,5% в среднем. За время применения модели на практике было достигнуто существенное снижение цен, вместе с тем стоимость капитала также снизилась, а качество услуг и стабильность регулирования – напротив.

Так, метод X-эффективности должен быть применен к отечественной системе тарифного регулирования. Описанный выше способ может применяться не только в электроэнергетике, но и в других сферах, где работают естественные монополии.

На основе проделанного анализа можно прийти к выводу, что в России надо понизить долю участия государства в антимонопольном регулировании. Надо пользоваться опытом зарубежных стран, которые регулируют естественные монополии не в лице одного органа, а с помощью специальных агентств.

Яркий пример в области применения рычагов регулирования естественных монопольных образований со стороны регуляторов – опыт США конца XX в. Прочие государства, такие как Аргентина, Япония, Великобритания и т. д., стали использовать подобный подход после приватизации некоторых государственных предприятий.

Направления и особенности деятельности ФАС требуют корректировки для повышения продуктивности деятельности. Добиться этого можно посредством формирования новых служб с последующим расширением спектра возможностей и сфер влияния в рамках того или иного подразделения. Это способствует распределению ответственности и полномочий между отдельными службами государственной структуры, а впоследствии повысит качество решения определенных задач. Важно понимать при этом, что деятельность ФАС не должна провоцировать снижение производственных перспектив предприятий или приводить к заключению этими предприятиями заведомо убыточных сделок.

В будущем можно создать соответствующие институты для контроля над монополиями, в том числе высшим независимым надзорным органом, который стал бы связующим звеном между ФАС и Правительством Российской Федерации. В деятельности этого органа должны участвовать как правительственные чиновники, так и сторонники различных сфер бизнеса. Стоит отметить, что практически во всех странах антимонопольные службы подотчетны главе государства, в России ФАС подчинена правительству, автору кажется, что надо ориентироваться на зарубежную систему антимонопольного регулирования, то есть делать прямую связь между президентом РФ и ФАС РФ, данная реформа улучшит эффективность антимонопольного органа и улучшится регулирование самой ФАС РФ, действия которой на данный момент пока не до конца отлажены, как показывает исследование.

Говоря про отмену лицензий, стоит упомянуть, что повышается вероятность возникновения ситуации «вредного конкурентного дублирования». Последнее особенно негативно с такой точки зрения, когда несколько компаний, занятых производством одного и того же товара, оказанием аналогичных услуг, будут решать одни и те же задачи одновременно. Пример – несколько поставщиков углеводородов, поставляющих частичные партии сырья на один завод. Это не совсем удобно с точки зрения нефтепереработки.

Сегодня в основе проблемы антимонопольного регулирования лежит прежде всего поверхностность, недостаточность отраслевых нормативов и неоправданная жесткость ФАС. Изменение, дополнение законов в сфере – основная задача. Ее решение необходимо для исключения негативного влияния на экономику имеющихся проблем. Нужно не пренебрегать зарубежным опытом, особенно с учетом того, что западные государства обладают длительной практикой и более действенным законодательством в рассматриваемой нами сфере. Решение всех проблем наряду с принятием необходимых мер – факторы, которые дадут возможность повысить эффективность антимонопольного регулирования в Российской Федерации.

Правительство РФ должно повысить производительность органов по-

средством внедрения новых служб с расширенным спектром полномочий и областей ответственности. Следует пересмотреть государственную антимонопольную стратегию. Необходимо изменение порядка установления доминирующего положения экономического субъекта, а также пересмотр штрафов в отношении взяточничества.

Список литературы

1. Грязнова А. Г., Юданова А. Ю. Микроэкономика. Теория и Российская практика. Учебник. – М.: Изд. Кнорус, 2015. – 282–383 с.
2. Лабудин А. В., Макаренко В. А. История возникновения и развития монополии / Экономика и управление народным хозяйством. – 2019. – с. 10.
3. Калабеков И. Г. К17. СССР и страны мира в цифрах. Справочное издание – М., 2015. – 239 с.
4. Адам Ш. М. Место и роль транснациональных корпораций в современной мировой экономике / Молодой ученый. — 2017. - №11. — С. 183–186.
5. Айвазов В. А. Некоторые проблемы тарифного регулирования деятельности локальных естественных монополий в сфере транспорта электроэнергии / Молодой ученый. – 2015. – 5 с.
6. Podguzova K. The Concept of Dominant Position in Russian Antitrust Law [электронный ресурс] URL: https://www.vegaslex.ru/en/analytics/law_review/the_concept_of_dominant_position_in_russian_antitrust_law/ (дата посещения 30.11.2020).

УДК 336

**МЕХАНИЗМ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ
ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО УСТРОЙСТВА АУДИТОРСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ**

Шипов Петр Сергеевич

студент

Кубарь Мария Александровна

**Научный руководитель, кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет,
пос. Персиановский**

***Аннотация.** В статье рассмотрена сущность понятия аудит, субъектно-объектные связи ресурсно-информационного обмена участников институциональных отношений на предмет оценки качества бухгалтерской информации в рамках функционирования института аудита, а также схема институционального устройства аудиторской деятельности.*

***Abstract.** The article considers the essence of the concept of audit, subject-object relations of resource and information exchange of participants in institutional relations for assessing the quality of accounting information within the framework of the functioning of the audit institute, as well as the scheme of the institutional structure of auditing activities.*

***Ключевые слова:** аудит, функции, институт, постулаты, механизм*

***Keywords:** audit, functions, institution, postulates, mechanism*

Аудиторская деятельность представляет собой профессиональную деятельность, целью которой является предоставление возможности обществу, в частности широкому кругу заинтересованных в деятельности экономических субъектов сторон, получать качественную бухгалтерскую информацию и обес-

печивать тем самым условия для объективного удовлетворения экономических интересов общества.

Анализ отношений участников института аудита, реализующих его институциональное назначение, позволил сделать вывод о том, что институциональные отношения в рамках института аудита осуществляются на предмет оценки качества бухгалтерской информации (рисунок 1).

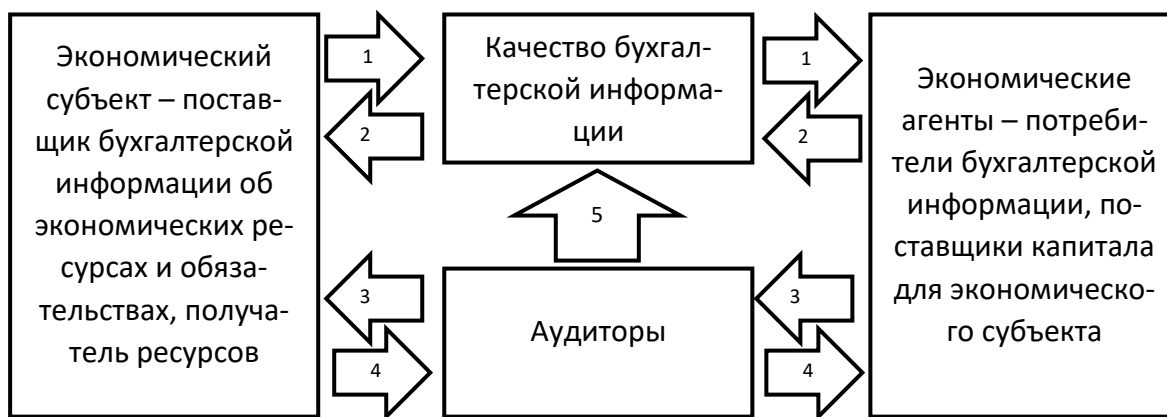


Рисунок 1 - Субъектно-объектные связи ресурсно-информационного обмена участников институциональных отношений на предмет оценки качества бухгалтерской информации в рамках функционирования института аудита

Взаимосвязь элементов отношений между субъектами института аудита, представленная на рисунке 1, может быть описана следующим образом:

- хозяйствующий субъект стремится раскрыть информацию о состоянии ресурсов и обязательств с целью привлечения ресурсов, необходимых для осуществления деятельности, и поэтому несет расходы по обеспечению ее качества;

- экономические агенты, в целях решения проблемы эффективного распределения имеющихся в их распоряжении ресурсов, стремятся оценить состояние ресурсов и обязательств хозяйствующего субъекта, в связи с чем они должны быть уверены в качестве бухгалтерской информации, а также в обоснованности финансовых оценок деятельности хозяйствующего субъекта, сделанных на ее основе;

- экономические агенты нуждаются в независимой оценке качества бухгалтерской информации о деятельности хозяйствующего субъекта, чтобы иметь

возможность полагаться на нее при принятии оптимальных экономических решений;

– хозяйствующий субъект заинтересован в привлечении аудиторов для оценки качества бухгалтерской информации в интересах соответствующих групп экономических агентов;

– аудиторы стремятся оценивать качество бухгалтерской информации в интересах экономических агентов на основе ее данных при принятии решений о распределении ресурсов.

Целью любого учреждения является регулирование человеческой деятельности путем установления набора правил и механизмов обеспечения соблюдения для обеспечения того, чтобы деятельность, регулируемая конкретным учреждением, была полезной для общества в целом.

Из содержания методологических постулатов аудита, разработанных Я. В. Соколовым идеологическим базисом институционального устройства, является формулирование условного «базового» правила, суть которого применительно к институту аудита можно свести к двум ключевым тезисам: «отчетность должна быть проверена, а непроверенная отчетность не заслуживает доверия»; «проверенный ненадлежащим образом отчет не заслуживает доверия».

Это правило обязывает отчитывающиеся экономические субъекты подвергать свою бухгалтерскую отчетность аудиту, а аудиторов обеспечивать качество аудита бухгалтерской отчетности.

Механизм функционирования институционального устройства аудиторской деятельности включает два основных элемента: правила (нормы) аудиторской деятельности и механизм принуждения к исполнению правил и обеспечению качества аудиторских услуг (рисунок 2).

Представленные на рисунке 2 составляющие механизма функционирования института аудита - правила (нормы) аудиторской деятельности и механизм принуждения к исполнению установленных правил - являются своего рода целевыми установками для настоящего исследования.

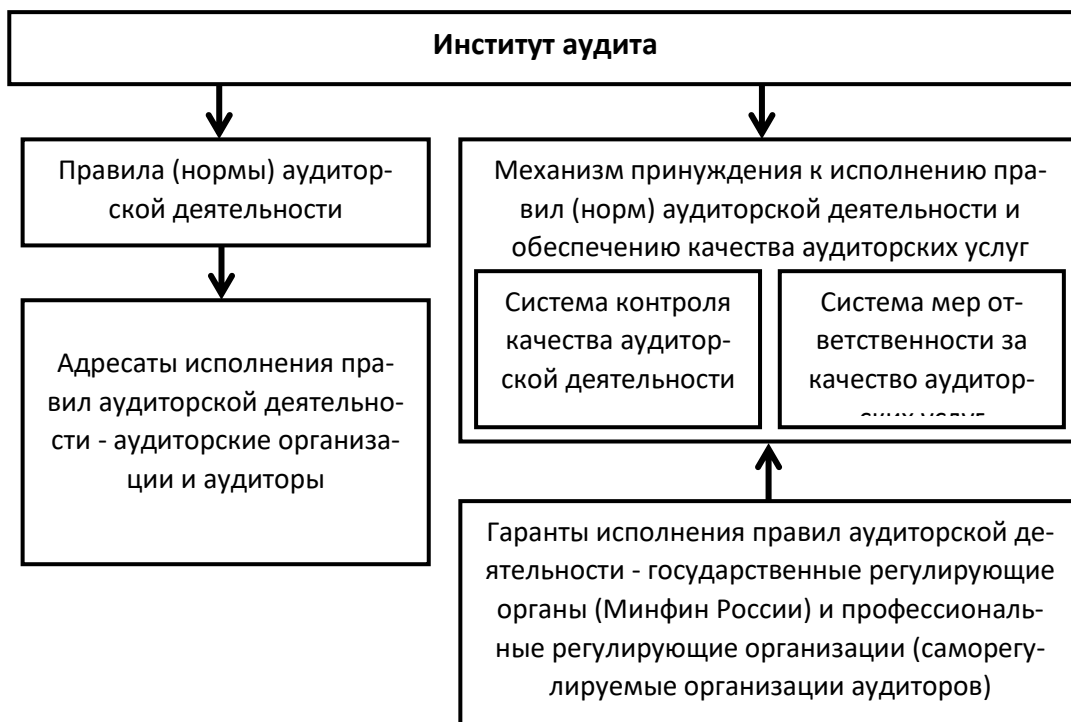


Рисунок 2 - Схема институционального устройства аудиторской деятельности

Первая институциональная составляющая — это правила (нормы) аудиторской деятельности:

- 1) закон определяет правовые основы регулирования аудиторской деятельности;
- 2) стандарты определяют требования к порядку осуществления аудиторской деятельности, а также регулируют иные вопросы, предусмотренные законом;
- 3) нормы профессиональной этики и правила независимости аудиторов регулируют профессиональное поведение аудиторов;
- 4) стандарты и правила профессиональных объединений устанавливают требования к членам профессионального сообщества;
- 5) внутренние регламенты аудиторских организаций и аудиторов устанавливают порядок обеспечения качества аудита.

Надлежащее выполнение независимыми аудиторами своих обязанностей по оценке качества информации, раскрытой в бухгалтерской отчетности, определяется тем, что они в своей работе применяют аудиторские стандарты, сле-

дуют законам и нормативным актам, руководствуются нормами профессиональной этики, оказывают влияние на форму аудиторского мнения.

Вторым институциональным компонентом является механизм принуждения участников института к соблюдению установленных правил (норм) аудиторской деятельности и обеспечению качества аудиторских услуг, который включает в себя: систему контроля качества аудиторских работ; систему мер ответственности аудиторов и аудиторских организаций за качество аудиторских услуг. Такой внешний механизм принуждения представляет собой набор стандартов обеспечения качества аудиторских услуг и стандартов ответственности аудиторов и аудиторских организаций и реализует основное правило института аудита.

Таким образом, разрабатываемые правила оказывают прямое влияние на масштаб и структуру рынка аудиторских услуг, уровень и структуру транзакционных издержек каждой группы экономических агентов и эффективность реализации каждой группой участников института аудита своей целевой функции.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 № 307-ФЗ [Электронный ресурс]: принят ГД ФС РФ 24.12.2008) (ред. от 26.12.2020 № 476-ФЗ). - Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

2. Итыгилова Е. Ю. Институциональная сущность аудита бухгалтерской отчетности [Электронный ресурс] / Е. Ю. Итыгилова / «Аудитор», 2015, № 7 - Режим доступа: справочно-правовая система «Консультант Плюс».

УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

УДК 658

АНАЛИЗ ПРОЦЕССА ДЕЛЕГИРОВАНИЯ ПОЛНОМОЧИЙ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НА ПРИМЕРЕ ГБПОУ «ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ»

Коновалова Юлия Витальевна

магистрант

Научный руководитель: Плужникова Ирина Ивановна

к.т.н., доцент

ФГБОУ ВО «Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический
университет», город Челябинск

***Аннотация.** В данной статье рассматривается понятие делегирования полномочий, механизм и необходимость делегирования. Проанализирована система делегирования на примере профессиональной образовательной организации. Предложены рекомендации по улучшению процесса делегирования полномочий внутри предметно-цикловой комиссии.*

***Abstract.** This article discusses the concept of delegation of authority, the mechanism and the need for delegation. The delegation system is analyzed on the example of a professional educational organization. Recommendations for improving the process of delegating powers within the subject-cycle commission are proposed.*

***Ключевые слова:** менеджмент, делегирование полномочий, управление, профессиональное образование, система подчинения, профессиональная образовательная организация*

***Keywords:** management, delegation of authority, management, professional education, subordination system, professional educational organization*

Успешная деятельность организации во многом зависит от грамотно организованного управления. Содержание набор действий и функций, осуществляемых в процессе управления, зависят от типа организации (деловая, административная, общественная, образовательная и т. д.), ее размеров, сферы деятельности (производство товаров, оказание услуг), уровня в управленческой иерархии, функционального процесса внутри организации (производство, маркетинг, кадры, финансы) и еще от многих других факторов [3].

Менеджер должен помнить, что независимо от того, как усердно он работает, он не в силах сделать больше, чем может сделать один человек. Поэтому его главная функция заключается в том, чтобы правильно организовать работу людей, находящихся у него в подчинении [1].

Одним из эффективных способов регулировать количество выполняемой работы может стать делегирование. Делегирование полномочий в менеджменте – это передача полномочий сотруднику, который полностью берет на себя ответственность за их выполнение. Суть заключается в том, что руководитель ставит цели перед работниками, устанавливает сроки исполнения, конечные результаты, предоставляет необходимые ресурсы для их достижения и передает определенный объем полномочий [2].

Рассмотрим систему подчинения и взаимоотношения в Южно-Уральском государственном техническом колледже.

ГБПОУ Южно-уральский государственный технический колледж (г. Челябинск) возглавляет колледж директор, который взаимодействует с педагогическим советом, советом колледжа и попечительским советом. Согласно организационной структуре колледжа, советы не имеют властных полномочий по отношению к другим подразделениям.

Условно, структурную схему колледжа можно разделить на три уровня:

Высший уровень – руководство колледжа, включающее: директора, заместителей директора, отвечающих за закрепленными за ними направлениями деятельности, Совет колледжа, представителя руководства по качеству.

Средний уровень – административный блок, включающий в состав все

учебно-вспомогательные службы, обеспечивающие взаимосвязь и взаимодействие между высшим руководством колледжа, отделениями, выпускающими и не выпускающими предметно-цикловыми комиссиями (ПЦК), преподавателями и студентами, участвующими в образовательном процессе.

Фундамент колледжа – отделения, выпускающие и не выпускающие ПЦК, коллективы преподавателей и студенты, непосредственно участвующие и реализующие учебный процесс.

Каждый из отмеченных блоков решает свой круг задач в обеспечении и проведении учебного процесса. Рассмотрим должностные обязанности подразделений, представленные в таблице 1.

Таблица 1 – Перечень должностных обязанностей руководства колледжа

Должность, отдел	Должностные обязанности
Директор, заместители директора	Непосредственное управление колледжем, организуют деятельность структурных подразделений по направлениям работы
Руководство колледжа	Координация деятельности подразделений колледжа и вспомогательной службы обеспечения учебного процесса по определению и выполнению требований потребителей
Заведующий и сотрудники отдела по связям с общественностью	Изучение состояния рынка труда и образовательных услуг, сбор, анализ и предоставление руководству информации о требованиях потребителей и степени их удовлетворенности (абитуриентов, студентов, выпускников колледжа)
Представитель руководства по качеству	Контроль качества обученности студентов и качества учебных занятий преподавателей и мастеров производственного обучения. Проведение внутреннего аудита
Служба производственного обучения и учебно-производственной работы	Оценка ожиданий и удовлетворенности работодателей на основании опросов, обращений, жалоб, претензий ответственных лиц предприятий, где трудоустроены или могут быть востребованы выпускники колледжа.
Заведующие отделениями и руководители специальностей	Утверждение учебных планов групп, график учебного процесса, годовой календарный учебный график, составление расписания занятий. Контроль качества обученности студентов и качества учебных занятий преподавателей и мастеров производственного обучения
Научно-методический центр и выпускающая ПЦК	Разработка программ подготовки специалистов среднего звена: их обновление, актуализация, согласование с работодателями. ПЦК осуществляют подготовку и планирует издание учебно-методической литературы по учебным дисциплинам и профессиональным модулям (междисциплинарным курсам).
Учебная часть	Составление годовых календарных графиков и за расписания очной и заочной форм обучения. Расчет нагрузки преподавателей колледжа

Должность, отдел	Должностные обязанности
Руководитель многофункционального центра прикладных квалификаций	Разработка ежегодный план подготовки, переподготовки и повышения квалификации рабочих кадров и специалистов
Библиотека	Информационное обеспечение (справочная, методическая, техническая, печатные издания, СМИ)
Заведующий учебно-производственными мастерскими	Управление оборудованием в учебно-производственных мастерских
Руководитель информационного центра	Проведение контрольных тестирований (промежуточных аттестаций, комплексные междисциплинарные экзамены) на ПК

Изучая руководство по качеству, мы выяснили, что ЮУрГТК стремится создать условия, чтобы работники были максимально вовлечены в деятельность. Одним из пунктов является делегирование полномочий и ответственности по определению областей для улучшения. Это означает, что при делегировании полномочий персонал направлен на выполнение работы по улучшению работы отделения, комплекса и колледжа в целом. Вероятней всего, такое делегирование происходит только на уровне заместителей директора, что порождает следующее:

- несколько крупных отделов колледжа могут выполнять одну и ту же работу, например контроль качества обученности студентов и качества учебных занятий преподавателей и мастеров производственного обучения – обязанность как руководителя по качеству, так и заведующих отделениями;

- делегирования по цепочке «заведующий отделением – преподаватели», не происходит; у заведующих свой круг обязанностей и полномочий, у преподавателей – свой.

Рассмотрим процесс делегирования на уровне предметно-цикловой комиссии. Заведующий отделением решает круг вопросов, связанных с работой отделения, качеством процесса обучения и качественной успеваемостью студентов. Подчиняются ей руководители специальностей. Их нагрузка достаточно велика и не делегируется для преподавателей отделения, что является нерациональным. Руководитель заполняет документацию, осуществляет подготовку студентов к различным конкурсам, контролирует воспитательную деятель-

ность, а также проводит занятия. Как мы видим – нагрузка большая, а объем не всегда работы несоразмерен с физическими возможностями.

Среди всего перечня путей повышения эффективности делегирования полномочий можно применить следующие:

1. Руководитель специальности заранее принимает решение о том, какие полномочия он может делегировать своим коллегам, причем, это не должна быть только рутинная работа, а также и какие-то интересные проекты.

2. Руководитель объясняет коллективу, к чему приведет такое разделение обязанностей, стимулирует их на выполнение работы (например, материальное стимулирование через рейтинговую систему, существующую в колледже).

3. Руководитель четко устанавливает сроки, документацию, которая ему будет предоставлена при выполнении обязанностей. Например, если преподавателю поручается подготовка студентов к мероприятиям/олимпиадам/конкурсам, то итогом может быть сертификат участника, диплом и иные документы.

4. Руководитель сразу оговаривает момент, что порученное задание доводится до конца. В данном случае речь идет о том, чтобы не допускать возврата полномочий. В противном случае руководитель столкнется с тем, что ему придется самому доделывать то, что он поручил подчиненному.

5. Руководитель предоставляет все необходимые ресурсы, документы для качественного выполнения работы.

Список литературы

1. Инжиева, Д. М. Управление персоналом: учебное пособие (курс лекций) / Д. М. Инжиева. – Симферополь: Университет экономики и управления, 2016. – 268 с.

2. Маслов, Е. В. Управление персоналом предприятия / Е. В. Маслов. - М. 2009. – 218 с.

3. Мескон М. Х., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента.: Пер. с англ.-М.: Дело, 1999. – 800 с.

УДК 65

**ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В ОБЛАСТИ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ****Орлова Ольга Вячеславовна**

магистрант

ФГБОУ «Вятский государственный университет»,

г. Киров

***Аннотация.** Статья посвящена изучению актуальных направлений зарубежных и отечественных нефтегазовых компаний в области производственной безопасности, определение основных тенденций и перспектив развития в данной сфере.*

***Ключевые слова:** производственная безопасность, нефтегазовая отрасль, безопасные условия труда, система управления безопасностью*

***Annotation.** The article is devoted to the study of the current directions of foreign and domestic oil and gas companies in the field of industrial safety, determination of the main trends and development prospects in this area.*

***Keywords:** industrial safety, oil and gas industry, safe working conditions, safety management system*

Тенденции развития производственной безопасности в нефтегазовой отрасли российских и зарубежных компаний во многом определяет состояние и развитие нефтегазовой отрасли в целом.

Глобальный кризис, вызванный пандемией коронавирусной инфекции COVID-19 и беспрецедентными мерами по ее сдерживанию в совокупности с последствиями провала переговоров стран ОПЕК+ в марте 2020 г. об ограничении добычи нефти, стал серьезным вызовом для нефтегазовой отрасли [1].

На фоне глобальной пандемии коронавирусной инфекции значительно упал спрос на нефтепродукты. В след за спросом на топливно-энергетические ресурсы упала добыча. В середине апреля 2020-го года цены на фьючерсы нефти достигли отрицательных значений. На фоне этих событий члены договора организации стран – экспортеров нефти, в который входят крупнейшие мировые экспортеры нефти, подписали договор о совместном сокращении добычи нефти [2].

Компании, ввиду неполучения прибылей, вынуждены значительно сокращать свои бюджеты, что ведет за собой сокращении всех направлений деятельности компаний. Исключением не стали и расходы на производственную безопасность.

В этой связи, нефтегазовым компаниям необходимо использовать рациональные и наиболее актуальные пути развития, что позволит, в условиях сложившегося кризиса, сохранить финансы и обеспечить высокий уровень обеспечения производственной безопасности.

Развитие производственной безопасности в рамках компании во многом зависит от наличия, состояния и внедрения систем управления в области производственной безопасности, проведения оценки ее эффективности, доработки и модернизации. Производственная безопасность является частью грамотно выстроенного производственного процесса, главным ресурсом в котором являются люди. Для их организации, в связи с выполнением работ различного плана в подразделениях и филиалах, с целью соблюдения ими общих принципов, целей и задач, компании разрабатывают Системы управления и Политики в области ПБ.

Создание безопасных условий труда, обеспечение надежной работы опасных производственных объектов, сохранение жизни и здоровья работников являются одним из приоритетных направлений деятельности ПАО «Газпром». В Обществе функционирует Единая система управления производственной безопасностью (ЕСУПБ) [2].

Структура Единой системы управления производственной безопасностью

позволяет не только установить порядок управления охраной труда, промышленной и пожарной безопасностью в соответствии с действующим законодательством, достижениями науки и техники и отраслевыми стандартами, но и учитывает особенности подразделений, организует взаимодействие дочерними обществами, подразделениями и администрации. Структура ЕСУПБ охватывает деятельность всех сотрудников организации.

Примером внедрения систем управления также может служить одна из крупнейших нефтяных Компании Exxon Mobile (США), в которой внедрена система измерения и снижения рисков. Система интегрального управления производством (СИУП) определяет каждое операционное решение, принимаемое в компании ежедневно [4].

Компании, стремящиеся к достижению Целей устойчивого развития ООН, внедряют мероприятия, направленные на различные направления в сфере производственной безопасности и охраны труда.

Компания Total поддерживает цели «Хорошее здоровье и благополучие», «Индустриализация, инновации и инфраструктура», «Ответственное потребление и производство» [5].

Тенденцией последнего времени является разработка и внедрение систем управления, позволяющих осуществлять производственные процессы с максимальным сохранением жизни, здоровья сотрудников и природной среды. Соответствие международным требованиям по сертификации ISO, проведение ресертификационных аудитов, стремление к выполнению целей устойчивого развития ООН – все это позволяет компаниям постоянно совершенствовать системы управления и повышать показатели производственной безопасности.

Применение средств раннего обнаружения происшествий позволяет предотвратить их на стадии возникновения. В настоящее время зарубежные организации используют практику внедрения инновационных технологий, способных контролировать все параметры производственного процесса. Это позволяет при превышении предельных показателей останавливать процесс, либо, при невозможности остановки, производить регулирование других параметров

для недопущения аварий и инцидентов, несчастных случаев.

Иностранные компании одни из первых задумались над применением технологий обнаружения происшествий путем использования технических средств обнаружения.

Изначально компания Shell стала проводить на своих объектах аэромониторинг состояния нефтепроводов, что позволило вовремя фиксировать их протечку. Таким же способом в компании проводятся геофизические исследования [6].

Крупнейшие нефтегазовые компании в России используют продукцию концерна «Калашников» для проведения мониторинга трубопроводов в различных регионах нашей страны: Махачкале, Краснодаре, Волгограде, Сургуте, Саратове, а также на месторождениях, таких как Майское, Правдинское, Юганское. Также хорошо себя зарекомендовали беспилотные комплексы ZALA-T.

Беспилотники оснащены современным оборудованием – тепловизорами и системой навигации. Это позволяет своевременно обнаруживать проблемный участок (смещение трубы, утечки) и направлять специалистов для его устранения. Также при помощи беспилотников диагностируются незаконные врезки в трубопроводы.

ПАО «Газпром» также использует беспилотные комплексы для выявления и обследования потенциально нефтеносных участков. Беспилотники улавливают изменение магнитных полей на участках местности и фиксируют это. Во многом, такие средства помогают заменить «человеческие ресурсы» и, соответственно, исключить факторы производственного травматизма. Кроме того, производственные затраты компании экономятся, в среднем, на 80%. Обслуживание беспилотных летательных аппаратов намного дешевле проведения исследований традиционными способами [1].

Компания British Petroleum активно использует интернет вещей для мониторинга скважин. Компания произвела подключение своих нефтедобывающих скважин к сети. Благодаря датчикам, на объектах фиксируются различные параметры, включающие давление и температуру. При повышении уровня па-

раметров сигналы от датчиков поступают на пульт диспетчеров [7]. После этого платформы были подключены к облачному серверу IoT - сервису Predix от GE, который не только выполняет анализ информации и следить за состоянием нефтегазодобывающей платформы, но и моделирует события будущего, т.е. может предсказать возможную аварию или инцидент.

Интернет вещей используется ведущими мировыми нефтегазовыми компаниями. В этом случае спецодежда персонала и техника оснащается UWB – анкерами, которые взаимодействуют друг с другом при помощи сети. Как следствие, число происшествий на объектах значительно сокращается. Например, исключается столкновение спецтехники с людьми или выход из строя различного вида оборудования.

Крупнейшая мировая компания по показателю добычи нефти и размеру нефтяных запасов Saudi Aramco, используя принцип так называемой предиктивной аналитики, запустила проект по внедрению технологического решения в процесс добычи нефти и газа. Операторам на планшет поступает информация о действиях системы, включая проблемы нарушения технологического цикла в настоящее время или которые, возможно, потребуют решения в будущем [8].

Одним из приоритетов компании Shell является сохранение жизни и здоровья людей. Для выполнения этой цели компания с недавнего времени внедряет в производственные процессы на месторождениях роботов. Эта программа получила название Sensabot. Ее назначение состоит в том, чтобы удаленно контролировать роботов, работающих условиях неблагоприятных для человека – например, повышенной температуре и загазованности. Без проведения сервисного обслуживания роботы работают около 6 месяцев [6].

Сотрудники используют сеть 4G для подключения к роботам. В ближайшем будущем компания планирует развивать функциональность роботов для работы не только на месторождениях, но и в производственных помещениях.

В настоящее время множество компаний выпускает современные модели оборудования для раннего обнаружения и устранения происшествий. Эту продукцию можно с успехом применять на объектах нефтегазового комплекса.

Во многих российских компаниях создается система интеллектуального машинного видеонаблюдения на объектах. Она позволяет контролировать въезд-выезд с территории, задымление, перемещение сотрудников по территории, выполнение технологических операций. Интеллектуальная система видеонаблюдения обеспечивает автоматическое обнаружение и оповещение о нестандартных ситуациях.

Исключение человека из технологических процессов полностью является основной тенденцией производственной безопасности в нефтегазовой отрасли на ближайшее будущее. Включение как можно более широкого спектра операций, так и полное автоматизация нефтегазового производства является задачами различных компаний.

Тенденцией в области производственной безопасности является раннее обнаружение нарушений и нестандартных ситуаций путем использования современных технологий, методов и оборудования. Использование роботов и автоматизированных систем управления позволяет исключить влияние вредных и опасных производственных факторов на человека.

Модернизация, цифровизация, внедрение интернета вещей дает мощный толчок для развития производственной безопасности нефтегазового сектора. Значительная экономия средств компаний происходит за счет замены традиционных методов современными средствами слежения за объектами, контроля процессов добычи и переработки углеводородного сырья, ведения производственных процессов.

Перспективой развития также является совершенствование методов и механизмов контроля за оборудованием, производственными процессами, персоналом и его действиями с целью исключения происшествий (аварий, инцидентов, несчастных случаев, пожаров и т. д.).

Развитие роботизации позволит уменьшить использование человеческих ресурсов, соответственно, избежать воздействия опасных и вредных производственных факторов на жизнь и здоровье сотрудников.

Тенденцией развития компаний является повышение уровня информаци-

онной открытости, прозрачности деятельности, проводимой компаниями в области производственной безопасности, стремление к улучшению показателей. Открытость компаний позволяет им не только стремиться к улучшению собственных показателей, но и использовать лучший опыт других компаний в области производственной безопасности.

Вариант, когда каждая нефтегазовая компания будет проходить свой путь проб и ошибок с частичной работой над отдельными областями производственной безопасности, неэффективен. Открытость компаний даст возможность изучения лучших практик по современным технологиям обеспечения производственной безопасности, подготовки квалифицированного персонала, повышению надежности оборудования, обеспечивая тем самым надежный уровень производственной безопасности.

Список литературы

1. Осипов А. В. Тенденции развития нефтегазовой отрасли – эффект пандемии COVID-19/Сборник докладов научно-технической конференции РГУ нефти и газа (НИУ) имени И. М. Губкина 22–23 октября 2020 г., с. 33.
2. Литовский А. О. Проблемы нефтегазовой отрасли в условиях эпидемиологического кризиса, Сборник докладов научно-технической конференции РГУ нефти и газа (НИУ) имени И. М. Губкина 22–23 октября 2020 г., с. 88.
3. Официальный сайт ПАО «Газпром» <https://www.gazprom.ru/>.
4. Официальный сайт компании Exxon Mobile (США) <https://www.exxonmobil.ru/>.
5. Официальный сайт компании Total <https://ru.total.com/>.
6. Официальный сайт компании Shell <https://www.shell.com/>.
7. Официальный сайт компании British Petroleum https://www.bp.com/ru_ru/russia/home.html.
8. Официальный сайт компании Saudi Aramco <https://www.aramco.com/en/careers>.

УДК 658.71

**АКТУАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ
ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОНТРАКТОВ****Шеленева Ульяна Константиновна**

магистрант

Академия ФСИН России, Институт подготовки государственных
и муниципальных служащих, город Рязань

***Аннотация.** В работе рассматриваются определения таких терминов, как, государственный контракт, правовое регулирование. В статье уделяется внимание некоторым особенностям заключения государственных контрактов, проводится анализ данных, представленных в Единой информационной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг за 2019–2020 гг.*

***Ключевые слова:** государственный контракт, заключение государственных контрактов, правовой механизм заключения государственных контрактов, Единая информационная система*

***Annotation.** The work examines the definitions of such terms as, state contract, legal regulation. The article pays attention to some features of the conclusion of government contracts, analyzes the data presented in the Unified Information System in the field of procurement of goods, works, services for 2019-2020.*

***Keywords:** government contract, conclusion of government contracts, legal mechanism for conclusion of government contracts, Unified information system*

Развитие системы правового регулирования государственных контрактов в Российской Федерации является актуальной задачей на сегодняшний день. Важность исследования особенностей заключения государственных контрактов подтверждается множеством причин, среди которых выделяются внушительный финансовый объем таких контрактов и высокий уровень правовых проблем

соответствующих правовых норм, что подтверждается следующими данными:

– в Единой информационной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг (далее – ЕИС) заказчиками в рамках требований федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ1 (далее – Закон № 44) в 2020 году заказчиками размещено 177 тыс. планов-графиков, что на 21% больше, чем в 2019 году (149 тыс. планов-графиков);

– объем финансового обеспечения, указанный в планах-графиках закупок, размещенных в 2020 году, составил 10,9 трлн рублей, что на 49 % больше, чем в планах графиках в 2019 году;

– в 2020 году в ЕИС размещено 2,2 млн извещений об осуществлении закупок общим стоимостным объемом 9,4 трлн рублей, что на 26 % в количестве и на 2% в стоимостном выражении меньше, чем в 2019 году;

– в 2020 году заказчиками в специальном разделе ЕИС было проведено 977 общественных обсуждений (0,04 % от общего количества извещений, размещенных в отчетном периоде);

– в 2020 году ФАС России проведено 10 тыс. проверок (больше на 1 % по отношению к аналогичному периоду 2019 года). По результатам проверок возбуждено 27 тыс. дел об административных правонарушениях за нарушение законодательства Российской Федерации о контрактной системе в сфере закупок, выдано 2,6 предписаний [4].

Исходя из вышеизложенного, исходной проблемной особенностью заключения государственных контрактов стоит отметить внушительный объем бюджетных средств, которая реализуется, главным образом, по условиям государственных контрактов, отличающихся множеством проблем их правового применения.

Заключение государственных контрактов – результат аукциона, конкурса, запроса котировок или предложений [2].

В целом правовое регулирование в рамках формируемой контрактной системы носит комплексный характер, что прямо вытекает из ч. 1 ст. 2 Федераль-

ного закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ (далее Федеральный закон № 44) применительно к его месту в системе действующего законодательства. Здесь отмечается, что положения закона относятся к отраслям законодательства «административное право», «финансовое право» [3].

Основные правовые механизмы заключения государственных контрактов, обозначенные нормами Федерального закона № 44, включают:

1. Определение в п. 8 ст. 3 Федерального закона № 44 государственного контракта как договора, заключенного от имени либо Российской Федерации, либо субъекта РФ соответствующим государственным заказчиком для обеспечения государственных нужд, а также регламентацию других основных требований гл. 1, гл. 2, гл. 4-8 Федерального закона № 44, которые относятся к мероприятиям заключения государственного контракта [1].

2. Сложную систему организационно-правовых отношений норм главы 3 Федерального закона №44 как элементов этой системы – специальных правовых механизмов осуществления закупок (заключения государственного контракта), а именно:

а) подсистему общих правил проведения закупок, обозначенную в п. 1 главы 3 (ст. 24–47) Федерального закона № 44; непосредственно элементы правового механизма государственного контракта, определенные в ч. 1–30 ст. 34 Федерального закона № 44.)

– формальные правила заключения контракта по условиям: извещения о закупке, приглашения к участию, документации закупки, заявки, окончательного предложения участника, с которым заключается контракт, кроме случаев, установленных Федеральным законом № 44;

– обязанность внесения в контракт условия твердой цены и пр. условий заключения контракта согласно Федеральному закону № 44;

– прочие условия заключения контракта, связанные с его предметом с обязанностями сторон;

- содержание обязательных условий контракта;
- обеспечительный порядок признания заключенного контракта недействительным;
- специальные полномочия отдельных участников закупки (в части банковского сопровождения контракта, отмены определения поставщика, антидемпинговых мер, в рамках компетенции контрактной службы, комиссии по закупкам, специализированной организации и пр.);
- обеспечительный правовой механизм ответственности за нарушение норм главы 3 Федерального закона № 44.

б) подсистемы процедурных требований к определению поставщика (посредством конкурса или аукциона, запроса котировок, запроса электронных котировок, запроса предложений, электронной процедуры, закрытого способа) или закупке у единственного поставщика;

в) подсистему формальных, статусных, обеспечительных и других правил исполнения, изменения, расторжения контракта.

С учетом содержания обозначенных норм Федерального закона № 44, которые детализированы во множестве подзаконных актов, можно обозначить структурную особенность системы заключения согласно Федеральному закону № 44 государственных контрактов в виде основных элементов (правовых механизмов) этой системы: терминологического; общего характера, классификационного, процедурного, статусного, формального, обязательного, обеспечительного и прочего содержания [1].

Таким образом, в результате проведенного анализа обобщены некоторые актуальные особенности заключения в России государственных контрактов, которые формируют соответствующие направления развития и исследования таких контрактов.

Отмечена исходная проблемная особенность внушительного объема бюджетных средств, реализуемого по условиям государственных контрактов, которые отличаются множеством проблем их правового применения.

Список литературы

1. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ (дата доступа: 02.09.2021).
2. Актуальные вопросы российского права на современном этапе: монография /Г. В. Синцов, Д. В. Фролов, О. В. Романовская и др.; под ред. Г. В. Синцова. — Пенза: ПГУ, 2017–298 с.
3. Кошелюк Б. Е. Правовое регулирование договора поставки товара для государственных нужд: по материалам практики Федеральной службы исполнения наказаний: автореф., дисс. канд. юрид. Наук: 12.00.03/ Б. Е. Кошелюк. — Рязань. – 23 с.
4. Единая информационная система в сфере закупок товаров, работ, услуг [Электронный ресурс] URL: <https://zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html>.

«НАУЧНОЕ СООБЩЕСТВО XXI ВЕКА»

XXV Международная научно-практическая конференция

Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82
Подписано в печать 15.09.2021 г. Формат 60x84/16.
Печать: цифровая. Гарнитура: Times New Roman
Тираж 50. Заказ 20.

ISBN 978-5-95283-679-2



9 785952 836792 >