Научно-исследовательский центр «Иннова»

EUROPEAN SCIENTIFIC CONFERENCE

Сборник научных трудов по материалам
XXXII International scientific conference,
29 декабря 2020 года, г.-к. Анапа

Анапа
2020

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5
Е22

Ответственный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.,** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

Е22 EUROPEAN SCIENTIFIC CONFERENCE. Сборник научных трудов по материалам XXXII International scientific conference (г.-к. Анапа, 29 декабря 2020 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2020. - 163 с.

ISBN 978-5-95283-486-6

В настоящем издании представлены материалы XXXII International scientific conference «EUROPEAN SCIENTIFIC CONFERENCE», состоявшейся 29 декабря 2020 года в г.- к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных и естественных науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор **№ 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.**

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

© Коллектив авторов, 2020.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2020.

ISBN 978-5-95283-486-6

СОДЕРЖАНИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

МЕРОПРИЯТИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ РАБОТ ЭЛЕКТРОМОНТЕРА НА ПРЕДПРИЯТИИ ОАО «ВОСТОКЭЛЕКТРО»

Байдалин Евгений Константинович, Штангаурова Наталья Александровна Мухамадалиев Акбарали Ботирали угли 8

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ

Загадайлова Алёна Анатольевна 12

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ С ЛИТИЙ-ИОННЫМИ БАТАРЕЯМИ В РОССИИ

Тухватуллин Леонид Тимурович 17

МЕТОДЫ ДИАГНОСТИРОВАНИЯ ИЗОЛЯТОРОВ ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧИ (ВЛ)

Фатхулов Ильнур Айратович 21

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЗНАЧЕНИЕ МЕР БЕЗОПАСНОСТИ С ОГНЕСТРЕЛЬНЫМ ОРУЖИЕМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ МВД РОССИИ

Балуев Артём Сергеевич 25

СТРАТЕГИИ ФОРМИРОВАНИЯ БРЕНДА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Беляева Елена Николаевна Фомина Елена Алексеевна 30

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ПОДГОТОВКЕ СТУДЕНТОВ В УСЛОВИЯХ ВУЗА

Зелинский Сергей Сергеевич 37

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

РЕАБИЛИТАЦИЯ ФУНКЦИИ КОРЫ НАДПОЧЕЧНИКОВ У БЕРЕМЕННЫХ И РОЖЕНИЦ ПОСЛЕ ПЕРЕНЕСЕННОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19

Лещинский Пётр Тадиевич, Гордиенко Елена Валентиновна Валиев Олег Алибоевич, Жмурко Татьяна Петровна Борисенко Марк Дмитриевич 41

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ МЫШЦ

Мешкова Анна Дмитриевна 46

САНИТАРНО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКИЙ РЕЖИМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Черноусов Ярослав Олегович 50

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПОСРЕДСТВОМ ЛИЗИНГА

Газзаев Сослан Отарович 54

ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С ФОРМИРОВАНИЕМ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА

Загадайлова Алёна Анатольевна 59

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Калдияров Данияр Алтаевич, Маевский Дмитрий Павлович Сейдахметова Айым Аскаровна 64

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БАНКОВ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

Кремер Юлия Геннадьевна 69

РОССИЯ И ГОСУДАРСТВА ЕВРОПЫ: ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВЕ НА РУБЕЖЕ ВЕКОВ

Кушнир Андрей Михайлович 73

СТОХАСТИЧЕСКИЙ ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ: ОСОБЕННОСТИ, МЕТОДЫ И ЗАДАЧИ

Литвиненко Екатерина Валерьевна *77*

ДРОБЛЕНИЕ АКЦИЙ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ 'TESLA MOTORS'

Машинистов Дмитрий Александрович *81*

ОСОБЕННОСТИ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Менжинская Валентина Владимировна

Анисимова Нина Николаевна *85*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КЛАССИФИКАЦИИ РОССИЙСКИХ РЕГИОНОВ

Муртазалиева Хуррия Рамазановна *89*

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Петренко Надежда Викторовна *94*

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ЦЕЛЕВЫЕ СТРАТЕГИИ ФИРМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Фисько Татьяна Владимировна

Сафонова Светлана Геннадиевна *99*

ОРГАНИЗАЦИЯ КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ В РОССИЙСКИХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Шаптала Александр Романович *103*

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ НАУКОЕМКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Шермадини Марина Владимировна *109*

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

ИССЛЕДОВАНИЕ «ДЕВОНИ ЛУГАТИТ-ТУРК» В УЗБЕКИСТАНЕ
Кулдашев Сарвар Махмудович 116

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

К ВОПРОСУ О МОМЕНТЕ ПРИЗНАНИЯ СОГЛАШЕНИЯ КАРТЕЛЕМ
Гарцева Алена Игоревна 122
ЗАГРЯЗНЕНИЕ АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА В 2020 ГОДУ: ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ
Кожакова Алина Ивановна 126
МАТЕРИНСКИЙ КАПИТАЛ КАК ВИД СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕМЬИ
Кожакова Алина Ивановна 130
ПРАВОВОЙ СТАТУС РЕБЕНКА
Муртазаева Айше Альверовна 134
ПРОБЛЕМЫ ВЗЫСКАНИЯ АЛИМЕНТОВ НА СОДЕРЖАНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ
Хасанова Дарья Максимовна 138

ПОЛИТОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

THE GLOBAL COMPACT FOR SAFE, ORDERLY AND REGULAR MIGRATION (GCM) AND THE MIGRATION POLICY IN THE EXAMPLE OF CANADA
Kondratyeva Tamara 145
СПОРТ И МЕЖРАСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ. СПОРТ И ПОЛИТИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА
Фан Тху Хуиен 149

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ЛИНГВИСТИКИ И ЛИТЕРАТУРЫ

ENGLISH ACCENTS AND DIALECTS
Меринова Руфина Дамировна 154

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

ВЛИЯНИЕ УДОБРЕНИЙ НА РАЗВИТИЕ РАСТЕНИЙ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ

Сорокина Ирина Юрьевна *159*

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 69.01

МЕРОПРИЯТИЯ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА ПОВЫШЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ РАБОТ ЭЛЕКТРОМОНТЕРА НА ПРЕДПРИЯТИИ ОАО «ВОСТОКЭЛЕКТРО»

Байдалин Евгений Константинович
Штангаурова Наталья Александровна
Мухамадалиев Акбарали Ботирали угли
магистранты
ФГБОУ ВО «Томский государственный архитектурно-строительный университет», город Томск

Аннотация: *в статье изучена безопасность работ электромонтера на предприятии ОАО «Востокэлектро», в частности рассмотрены различные точки зрения авторов по данному вопросу. Изучены мероприятия, которые направленные на повышение.*

The article examines the safety of the work of an electrician at the enterprise of JSC "Vostokelectro", in particular, considers the various points of view of the authors on this issue. The measures that are aimed at improving the quality of life have been studied.

Ключевые слова: *электромонтер, модернизация, техническими нормами, электроснабжения, блокировочными замками.*

Keywords: *electrician, modernization, technical standards, power supply, locking locks.*

В наши дни электрическое оборудование используется повсеместно и является крайне необходимой частью нормальной жизни человека. Мы не задумываемся кто снабжает нас электроэнергией результатом своей работы позволяет нам включить телевизор, разогреть пищу и даже банально включить лампочку порой рискуя своей жизнью. Всю эту работу выполняет электромонтер. Электромонтер — это работник, который отвечает за безаварийную работу

электрооборудования, правильную эксплуатацию, высококачественный ремонт и модернизацию в соответствии с инструкциями по техническому обслуживанию, утвержденными чертежами и схемами, действующими техническими нормами и условиями. Также делает установку и включение электроизмерительных приборов, счетчиков и трансформаторов, совершает замену и установку сложных опор, контролирует и измеряет прочность изоляции обмоток, а также делает установку и ремонт воздушных линий электропередачи и контактной сети. Электромонтер работает в помещении или на открытом воздухе, на высоте, один или в составе бригады. Эта профессия относиться к разряду высоко востребованных. Электромонтеру присваивают 6 категорий, которые подтверждают уровень его квалификации. Ежегодно на предприятии проводиться аттестация рабочих, а по ее результату производится запись в трудовую книжку и выдаётся соответствующее удостоверение. Помимо категорий есть 5 групп допуска по электробезопасности. Номер группы показывает, с какими электроустановками (напряжением до 1000 В. и свыше) электромонтер может работать, а также какую работу может выполнять сам, а какую под контролем специалиста, который имеет более высокую группу. Данная профессия является особо опасной, так как работа связана с постоянным риском для здоровья и жизни электромонтера. Работник должен в обязательном порядке пройти медосмотр перед приемом на работу. Эта необходимость связана с тем, что для этого рода деятельности есть множество ограничений по состоянию здоровья. Выполнение работы электромонтера требует высокого профессионализма и обязательного соблюдения требований безопасности. Работник данной профессии подчиняется непосредственно мастеру электромонтеров по обслуживанию электрооборудования. На должность электромонтера назначается лицо не моложе 20 лет, имеющее специальное электротехническое образование и допуск к работам в действующих электроустановках до и выше 1000 Вольт решение о назначении и освобождение от должности электромонтера принимает директор ОАО «Востокэлектро» [2,3].

Принятый на работу электромонтёр допускается к самостоятельной работе

после прохождения им курса подготовки по специальности и изучением основных схем электроснабжения и принципа работы действующего оборудования, а также после проверки знаний по основным правилам требований безопасности при эксплуатации электроустановок потребителями (ПТБ), правил технической эксплуатации электроустановок потребителями (ПТЭ), правил устройства электроустановок, производственных инструкций и после прохождения практической стажировки под руководством опытного работника в течение месяца [1].

На предприятии ОАО «Востокэлектро» для повышения безопасности электромонтера от внезапной подачи электроэнергии при работе с электрооборудованием необходимо внедрить систему LOTO (системы защитной блокировки) рис 1.

Рисунок 1 - Систему LOTO

Принцип действия системы безопасности LOTO основан на механической блокировке точек отключения (LOTO-точек) опасных видов энергий, поступающей на ремонтный объект. Все заблокированные ЛОТО-точки, контролируются всеми членами бригады, находящимися в опасной зоне работ, а также допускающим или ответственным руководителем работ их индивидуальными блокировочными замками.

Основные элементы системы LOTO:

– блокиратор (блокировочное устройство)—предназначено для надежной фиксации источника энергии в определенном положении;

– бирка—содержит информацию о виде работ, времени начала и

окончания работ, ответственном лице и т.д.;

– навесной замок—служит для запирания блокиратора или непосредственно источника энергии (рис.2).

Рисунок 2 - Основные элементы системы LOTO

В системе ЛОТО каждый член бригады, используя индивидуальный ключ и замок, с помощью которого он запирает ЛОТО-точки, тем самым гарантирует себе безопасность на все время, пока он находится в опасной рабочей зоне. Процедура блокировки и информирования (LOTO) — это комплекс мер, позволяющих предприятию исключить потенциально опасные ситуации, связанные с несанкционированной подачей электроэнергии, что может привести к травме или более серьёзным последствиям. Система ЛОТО гарантирует персональную безопасность всем членам бригады.

Список литературы

1. Сибикин Ю. Д. Безопасность труда электромонтера по обслуживанию электрооборудования. М., Машиностроение, 1992:

2. Порядок подготовки к осмотру трансформаторных подстанций Источник:http:/gl-engineer.com/articles/poryadok-podgotovki-k-osmotru-transformatornyh-podstanciy дата обращения 11. 05.2020.

3. Безопасность труда электромонтера по обслуживанию трансформаторных подстанций и распределительных пунктов. Источник: http:/electricalschool.info/main/electrobezopasnost/1305-jelektrobezopasnost-jelektromontera-po.html дата обращения 18.05.2020.

УДК 637

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ

Загадайлова Алёна Анатольевна
студент группы ТСБм-2
Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, город Санкт-Петербург

Аннотация: *в статье рассматриваются этапы процесса разработки композиционного материала, которые включают: создание проектной исходной информации; выбор содержания композита и технологии его изготовления; оценку основных параметров разработанного материала; сравнение свойств нового материала с заданием на проектирование. Кроме того, в работе приведены конкретные примеры существующей и успешно функционирующей техники и оборудования, изготовленных с применением композитных материалов.*

Ключевые слова: *композиционный материал, композит, изделие, инструкция.*

Получение требуемой совокупности свойств материала, если используются однородные материалы, обусловлено определенными ограничениями. Без четкого изменения способов получения традиционных конструкционных материалов непросто представить разработку современных и перспективных образцов техники. Именно поэтому композитные материалы считаются материалами будущего. С их образованием появилась возможность селективного отбора свойств композитов, связанных с каждой конкретной сферой их использования, и зародилась потребность в проектировании данных материалов.

Процесс разработки композиционного материала содержит ряд вытекающих друг из друга этапов [4, с. 203]:

– создание проектной исходной информации;

– выбор содержания композита и технологии его изготовления; оценка основных параметров разработанного материала;

– сравнение свойств нового материала с заданием на проектирование.

Исходная информация на проектирование содержит следующие данные:

1. Условия эксплуатации разрабатываемого изделия и соответствующие им механические, физические, химические и иные свойства и параметры материала, которые обуславливают работоспособность изделия. Условия эксплуатации изделий формируют совокупность требований к ключевым служебным и технологическим характеристикам материалов.

2. Экономические критерии, содержащие потребность в материале и подразумеваемый объем производства материала и изделий из него, ресурс изделия и его ремонтопригодность, потребность в разработке особого оборудования, существование сырьевой базы главных компонентов, затраты на транспортировку сырья и готовых изделий, возможность применения отходов и т. д.

3. Социальные параметры, характеризующие условия труда и уровень его безопасности при производстве и использовании материала и изделий из него, воздействие производства на окружающий мир, необходимый размер квалификации производственных работников и степень подготовки квалифицированного персонала и др. [3].

Выбор рационального содержания композиции и технологии производства данной композиции – ключевой этап конструирования материала. Успех создания композитного материала заключается в реализации большого объема научно - исследовательских и опытно - конструкторских работ. Выбор содержания композиции – есть результат совершенствования объемного состава матрицы и армирующих частей. Наилучший вариант устанавливают на базе информации, извлеченной из каждых предыдущих стадий конструирования.

Технологию производства композита подбирают по таким факторам как требуемая производительность оборудования и площадь помещения, квалификация производственных кадров, условия техники безопасности и охраны

природы.

Оценка параметров материала и изделия – заключительный этап формирования композита. Используют расчетные и экспериментальные методы оценки.

Расчетные методы дают возможность сократить расходы на экспериментальные исследования, зачастую обусловленные разработкой дорогого опытно - технологического и особого испытательного оборудования. Они берут начало в моделировании структуры композитов, которое использует макро - и микромеханические подходы.

Экспериментальные методы оценки параметров композитов формируют наиболее надежные результаты. Их используют для оценки достоверности расчетных методов и в роли фактора качества работ по разработке композиционных материалов.

После окончания работ выявленные в экспериментах результаты сравнивают с проектными данными. Если последние не достигнуты, тогда корректируют содержание и структуру композитного материала либо улучшают технологию переработки его в изделие. Конструкционные материалы широко применяются при производстве общественного транспорта, автомобилей, судов, самолетов и ракет, емкостей для содержания жидкостей, оборудования для активного отдыха, а также в разнообразных сферах электроники и медицины. Такие материалы применяют для изготовления трубопроводов и стволов артиллерийских орудий, в приборостроении, в качестве отделочных материалов [2, с. 21].

Примером высоких достижений изготовителей конструкций из полимерных композитных материалов в XX веке могут выступить крупногабаритные трехслойные створки отсека полезного груза многоразового космического корабля «Буран» и толстостенные углепластиковые панели крыла обратной стреловидности высокоманевренного самолета Су - 47 «Беркут». Композитные материалы были применены в деталях и агрегатах крыла, фюзеляжа и хвостового оперения, панелях пола и внутреннего интерьера для пассажирских самолетов Як -

42, Ил - 114, Ту - 204, - 224, - 334, спортивных самолетов Су - 26, - 29, - 31 и вертолетов (Ми - 8).

В XXI веке успешно реализовали экспериментальную апробацию произведенные из композитных материалов стрингерные панели крыла высокоманевренного самолета Су - 33; стрингерные панели крыла, киля, кессоны руля направлений и гидрощитка гидросамолетов Бе - 40 и Бе - 200; множество деталей самолета Ту - 334. Эти материалы в планерах самолетов в значительной степени «потеснили» металлы и показали собственное превосходство над ними при продолжительной эксплуатации авиационной техники. Наиболее современный пассажирский авиалайнер «Боинг - 787», разработанный совместными трудами конструкторов множества стран, на 50 % состоит из композитных материалов.

Стоит отметить, что в малые сроки налажено производство внушительной номенклатуры изделий для ракетоносителей «Протон - М», «Рокот» и «Ангара» (оболочки головных обтекателей, обтекатели ступеней, приборные рамы и воздуховоды). Удельный вес углепластиков, используемых в конструкциях данных ракетоносителей, образует 20 - 90 % других материалов. Это дало возможность снизить массу ракетоносителей (на 16 - 33 %). Помимо этого, применение композитных материалов позволяет оптимизировать и улучшать корпусные конструкции ракетоносителей и получать в сравнении с металлическими аналогами увеличение жесткости на 15 %; совершенствовать акустические параметры головных обтекателей в 2 раза; наращивать габаритные объемы отсеков, производимых без технологических стыков; снижать технологический цикл производства не меньше чем в 1,5 раза [1, с. 193].

Важно сказать, что разработаны размеростабильные трубы каркаса и оболочки зеркала крупногабаритного космического радиотелескопа. Реализуется разработка размеростабильной интегральной платформы из углепластика для российско - американского космического аппарата «Ramos». Главная часть тепловой энергии от функционирующих приборов на борту космических аппаратов нейтрализуется системой тепловых труб, которые расположены в особых

трехслойных панелях.

Все нарастающая доля композитных материалов, применяемых в авиации, космической технике и энергетике говорит о том, что создание и использование подобных материалов выступает одним из путей основания новой техники. Поэтому получают развитие новые классы композитных материалов и технологии разработки данных материалов. Одним из перспективных ориентиров в этой сфере считается производство новых композитных материалов с использованием нанотехнологий.

Список литературы

1. Давыдова, И. С. Материаловедение: учебное пособие / И. С. Давыдова, Е. Л. Максина. – 2 - е изд. – Москва: РИОР: ИНФРА - М, 2020. – 228 с.

2. Головкин, Г. С. Научные основы производства изделий из термопластичных композиционных материалов: монография / Г. С. Головкин, В. П. Дмитренко. – Москва: ИНФРА - М, 2020. – 471 с.

3. Композиционные материалы [Электронный ресурс] / Современные технологии производства. URL: https: / extxe.com / 14772 / kompozicionnye - materialy / (Дата обращения 15.04.2020).

4. Черепахин, А. А. Материаловедение: учебник / А. А. Черепахин. – Москва: КУРС, ИНФРА - М, 2020. – 336 с.

УДК 621.355

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОМОБИЛЕЙ С ЛИТИЙ-ИОННЫМИ БАТАРЕЯМИ В РОССИИ

Тухватуллин Леонид Тимурович
магистрант
Казанский национальный исследовательский технический университет имени А. Н. Туполева (КНИТУ-КАИ), город Казань

Аннотация: *в данной статье проводится анализ перспектив использования электромобилей с литий-ионными аккумуляторами в России. Проведен обзор на современное использование электрического транспорта в городах России.*

Abstract: *this article analyzes the prospects for the use of electric vehicles with lithium-ion batteries in Russia. An overview of the modern use of electric transport in Russian cities is carried out.*

Ключевые слова: *литий-ионные аккумуляторы, электромобили, электробусы.*

Keywords: *lithium-ion batteries, electric vehicles, electric buses.*

Сегодняшние электромобили на аккумуляторных источниках питания уже конкурентоспособны с автомобилями с двигателями внутреннего сгорания (ДВС) даже без субсидий, поскольку стоимость литий-ионных аккумуляторов, производимых и продаваемых в Китае, уже к концу 2018 года была ниже 100 долларов за кВт • ч.

В России цена на электроэнергию чрезвычайно низкая, а сеть работает повсеместно. Таким образом, переход от двигателя внутреннего сгорания к электромобилям — это экономически удобная возможность, начиная с компаний и городов, имеющих большой автопарк.

Государственная компания, управляющая парком 6500 автобусов в

Москве, уже эксплуатирует 300 электробусов, что к концу 2020 года больше, чем в любом городе Европы [1]. Все заявки на покупку электробусов необходимы в качестве обязательного условия для локализации производства в России. Действительно, первые 300 электробусов были сданы двум крупнейшим автопроизводителям России (Камский и Горьковский автозаводы: КамАЗ и ГАЗ): 200 весной 2018 года и 100 в апреле 2019 года.

Первые электробусы начали движение по улицам Москвы в сентябре 2018. Менее чем через год их было задействовано более 180 на 13 маршрутах электробусов, ежедневно перевозящих более 80 000 пассажиров. Начиная с 2021 года, компания общественного транспорта Москвы будет закупать только электробусы, прекращая закупку автобусов с дизельными ДВС.

Электробус КамАЗ, выигравший первую заявку на поставку 200 электробусов, использует литиевые батареи с катодной технологией из оксида лития-титана (LTO, титанат лития). Катод LTO обеспечивает высокую морозостойкость (ключевое требование в холодных регионах), увеличенный срок службы и быструю зарядку, что устраняет необходимость в большой емкости, облегчает автобус и увеличивает пассажировместимость. Неудивительно, что эта же компания в настоящее время строит в Москве завод по производству 500 автомобилей в год и центр исследований и разработок для электрических автобусов [2].

Каждые 1000 аккумуляторных электрических автобусов заменяют около 500 баррелей дизельного топлива каждый день 21, что делает электробус, работающий на электричестве, хранящемся в литий-ионных батареях (а вскоре и в солнечных водородных топливных элементах), первым электромобилем, который стал повсеместным. в мире, полностью заменив автобусы, работающие на дизельном топливе или природном газе, сжигаемом в двигателях внутреннего сгорания.

Россия, где в 2018 году было продано 1,8 миллиона легковых автомобилей и производилось более трех миллионов автомобилей в год, входит в число 12 крупнейших автомобильных рынков мира [3]. Около 400000 человек работают

на предприятиях автомобилестроения и особых экономических зонах, где действуют налоговые и таможенные льготы. предоставлено производителям и предусмотрено государственное финансирование строительства инфраструктуры.

Как показывает продолжающееся массовое внедрение электрических автобусов в Москве, российская автомобильная промышленность предлагает электромобили, работающие на электричестве, хранящемся в литий-ионных аккумуляторах, — это первая реальная возможность стать ведущим производителем автомобилей, пока что переориентируя производство с ДВС на аккумуляторные электромобили. в основном производится в Китае.

Наряду с литием, никель, железо, кобальт и графит являются основными минералами, используемыми для производства литий-ионных аккумуляторов. Россия является крупнейшим производителем никеля в мире и седьмым по величине производителем графита. В ближайшие несколько лет ожидается значительный рост производства графита благодаря двум текущим инвестиционным проектам (Дальграфит и Уралграфит).

Когда он открылся в Новосибирске в 2011 году в качестве совместного предприятия китайского производителя литиевых батарей и государственной технологической группы Роснано, завод по производству литий-ионных аккумуляторов, использующий безопасную и надежную катодную технологию на основе фосфата лития-железа (LFP), был «крупнейшим в мире».

Предполагалось, что завод будет производить «до 500 000 литиевых батарей в год для питания электромобилей и более крупных аккумуляторов автобусов, а также для различных приложений хранения энергии и аварийных источников питания».

Согласно рыночным аналитикам, базирующимся в Великобритании, компания «в период с 2014 по 2016 год пережила простои» из-за «непрерывной девальвации рубля, которая увеличила стоимость импорта» [4], в том числе карбоната лития аккумуляторного сорта из-за границы, необходимого для

производства катодов аккумуляторных батарей.

Таким образом, государственная атомная компания России, «преследующая цель применения технологии литий-ионных аккумуляторов в российской экономике», недавно подписала соглашение о приобретении до 51% доли в литиевом проекте Атакама на севере Чили, после подписания в июле соглашения с министерством энергетики Боливии о сотрудничестве в разработке литиевых месторождений и производстве литиевых продуктов» [4].

Другими словами, Россия пытается обеспечить поставку стратегически важного лития для производства батарей в масштабе нескольких гигаватт-часов, необходимых для массового производства электромобилей (1 ГВт•ч емкости достаточно для оснащения 20 000 электромобилей мощностью 50 кВт•ч каждый батарейный блок).

Список литературы

1. Intelligent Transport. City Snapshot: Mobility in Moscow; 2020. www.intelligenttransport.com/transport-articles/95256/city-snapshot-mobility-in-moscow/. Accessed September 29, 2020.

2. Kamaz is building a plant for electric buses in Moscow, electrive.com, 7 July 2019. www.electrive.com/2019/07/07/kamaz-is-building-a-plant-for-electric-buses-in-moscow/. Accessed September 29, 2020.

3. Горбушина А., Гуляева Н., Автомобильная промышленность в России, Апрель 2019 - lexology.com.

4. Bouckley E.Chile project could be path to lithium supply for Russia's Rosatom, S&P Global, 17 October 2019. www.spglobal.com/platts/en/market-insights/latest-news/metals/101719-chile-project-could-be-path-to-lithium-supply-for-russias-rosatom. Accessed September 29, 2020.

УДК 621.31

МЕТОДЫ ДИАГНОСТИРОВАНИЯ ИЗОЛЯТОРОВ ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧИ (ВЛ)

Фатхулов Ильнур Айратович
магистрант
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный авиационный технический университет», город Уфа

Аннотация: *в данной статье рассматривается преимущества применения комплексных методов диагностирования изоляторов воздушной линии электропередачи.*

This article discusses the advantages of using complex methods for diagnosing insulators of overhead power transmission lines.

Ключевые слова: *воздушная линия электропередачи, контроль изоляции, повреждение, электре преобразователронно-оптическии.*

Keywords: *overhead power line, insulation control, damag,* electron-*optical converters.*

Одним из важнейших элементов электроустановок являются линейные изоляторы, обеспечивающие надежность работы линий электропередач, при разработке которых необходимо учитывать местные условия эксплуатации, конфигурацию поверхности, длину пути утечки тока, а также электрические свойства, механические нагрузки и коэффициент расширения материалов [1-2].

Как правило, на электротехнических предприятиях используется только один метод диагностики линейной изоляции воздушных линий - тепловизионный контроль, основной особенностью которого является обнаружение нагрева от протекания тока по проводам, что не позволяет полностью оценить состояние изоляторов. Это не распространяется на проявление второго энергетического фактора - напряжения, от действия которого диагностические факторы

возникают именно на изоляции.

Тепловизионный контроль - в основном является контролем токовой нагрузки, ультразвуковой контроль - контроль напряжения. В связи с этим можно сделать вывод, что в данной работе предлагается использование методов диагностики, различающихся принципом действия и имеющих разные преимущества, в совокупности для более основательного подхода к оценке уровня повреждения изоляции.

Производство полимерных изоляторов осуществляется с использованием следующих передовых технологий: LSR (Жидкий силиконовый каучук, технология формования жидкого силиконового каучука) и HTV (Высокотемпературная вулканизация, литье высоковязкой резины под высоким давлением).

Основное преимущество полимерных изоляторов GIG POLYMER нового поколения в том, что они практически исключают возможность внутреннего пробоя.

В любом случае нельзя полностью исключить возможность повреждения изоляторов, связанных с пробоем или перекрытием, которые сложно обнаружить даже при визуальном осмотре. Наличие на ВЛ ослабленной изоляции позволяет продолжить ее дальнейшую эксплуатацию при незначительном снижении механических характеристик изоляторов. Однако в случае условия проявления дефекта (коммутация или атмосферное перенапряжение) произойдет повторный пробой дефектной изоляции.

Существуют также следующие методы контроля состояния линейной изоляции:

1. Дистанционный ***акустический*** мониторинг позволяет регистрировать разрядные процессы во внешней и внутренней изоляции; обнаруживать и определять местоположения источников радиопомех на линиях электропередачи. Среди преимуществ этого метода стоит отметить возможность диагностики оборудования без нарушения его нормального режима работы; достаточная точность в локализации дефекта; возможность диагностировать объекты без

видимого обзора; простота и относительно невысокая стоимость обследования.

2. Среди всех возможных методов регистрации разрядных процессов в диагностических целях ***оптический метод*** имеет наибольшую чувствительность, пространственное разрешение и помехозащищенность. Для реализации этого метода используются чувствительные приемники оптического излучения - электронно-оптические преобразователи (ЭОП) [3].

Надежность работы ЛЭП во многом определяется надежностью подвесных изоляторов, которые являются наиболее массовым элементом при строительстве ЛЭП. Различают два типа повреждений линейных изоляторов: электрические отказы (перекрытие поверхностей, а также внутренний электрический или тепловой пробой) и механические повреждения на гирлянды изоляторов, загрязнение изоляции поверхность, которая проявляется при увлажнении от тумана или моросящего дождя в виде неожиданных перекрытий под рабочим напряжением).

Появление дефектных изоляторов вызывает падение напряжения на исправных изоляторах, что приводит к увеличению интенсивности оптического излучения поверхностных ЧР в соответствии с эмпирической зависимостью:

$$I = k\,U^5$$

где U — падение напряжения на изоляторе;

I— интенсивность ПЧР;

k — коэффициент пропорциональности.

Проверка производится следующим образом:

1. Регистрация ПЧР с помощью дефектоскопа;

2. Оценка интенсивности излучения I;

3. Определение падения напряжения U на изоляторе;

4. Оценка количества и расположения дефектных изоляторов в гирлянде по таблицам распределения напряжения в исправных и неисправных гирляндах.

В процессе исследования технического состояния линейной изоляции применение сразу ***нескольких методов*** диагностики в комплексе, особенно физически различных по принципу действия, что значительно повышает качество

результатов. Для контроля состояния ВЛ, своевременного выявления и устранения дефектов, а также обеспечения надежной работы линейных изоляторов предлагается система диагностики на основе качественного оборудования.

Рассмотрим порядок комплексной диагностики. При визуальном осмотре основное внимание уделяется целостности изоляторов, отсутствию трещин и сколов, защите цементных швов от влаги, цвету арматуры и отсутствию пятен ржавчины на поверхности изоляторов. Тепловизионный метод используется для контроля температуры подвешенной изоляции. Процессы разряда можно регистрировать с помощью ультрафиолетового контроля. Метод ультразвукового контроля позволяет обнаруживать не только разрядные процессы, но и источники радиопомех на линиях электропередачи.

Таким образом, выявляется экономическая выгода использования комплексного метода контроля состояния изоляторов воздушных линий вследствие уменьшения числа аварийных отключений ВЛ по причине пробоя изоляторов.

Список литературы

1. Клюев Р. В., Васильев И. Е., Темиров П. Г. Методика оценки влияния климатических факторов на надёжность ЛЭП 115 кВ электроэнергетических систем/ Труды СКГТУ, вып. 6. 1999, с. 129-132.

2. Плиева М. Т., Кабисов А. А., Гудиев Т. Т. Разработка мероприятий по энергосбережению и повышению энергетической эффективности в распределительной системе / В сборнике: Энерго- и ресурсосбережение. Энергообеспечение. Нетрадиционные и возобновляемые источники энергии. Атомная энергетика материалы Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, посвященной памяти проф. Данилова Н. И. (1945-2015) - Даниловских чтений. 2018. С. 374-377.

3. Электронно-оптический контроль опорно-стержневой и подвесной изоляции URL: https:/www.ndtural.ru/upload/docs/filin/usefilin.pdf/ (датаобращения: 20.12.2020). – Текст: электронный.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 378:342.5

ЗНАЧЕНИЕ МЕР БЕЗОПАСНОСТИ С ОГНЕСТРЕЛЬНЫМ ОРУЖИЕМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ МВД РОССИИ

Балуев Артём Сергеевич
преподаватель кафедры огневой подготовки
ФГКОУ ВО «Уральский юридический институт МВД России»,
город Екатеринбург

Аннотация: *в представленной работе анализируются некоторые проблемы обучающихся образовательных организаций системы МВД России при обращении с огнестрельным оружием, соблюдение мер безопасности.*

This paper analyzes some of the problems of students of educational organizations of the Ministry of internal Affairs of Russia in the handling of firearms, compliance with security measures.

Ключевые слова: *меры безопасности, огнестрельное оружие, обучающийся, МВД, огневая подготовка, стрельба.*

Keywords: security measures, firearms, student, interior Ministry, fire training, shooting.

В современном мире достаточно сильно распространено явление неправильного, халатного, неумелого обращения с огнестрельным оружием, которое может привести к ранению, гибели, травматизации, инвалидизации человека. Причем ситуация оригинальна тем, что прецеденты отмечаются не только при использовании оружия лицами, которые нарушают закон, но и представителями МВД России.

Поскольку данный род активности людей должен обеспечивать безопасность населения, то необходимо формировать навыки обращения с огнестрельным оружием уже на этапе обучения будущих специалистов.

Важно отслеживать систему обучения будущих сотрудников МВД еще и потому, что при их работе очень важно предотвращать случайные факторы воздействия, приводящие к трагическим последствиям. Также к трагическим последствиям могут привести не только ошибки в процессе освоения правил пользования огнестрельным оружием, но и неадекватное поведение самого обучающегося, то такие моменты лучше нивелировать.

Безопасность необходимо соблюдать не только при выполнении стратегически важных заданий, но и при проведении стрельб в тире или на стрельбище. Знание мер безопасности у стрелков должно формироваться не путем принуждения или теоретического заучивания, а при помощи формирования внутренних устойчивых запретов на те действия с огнестрельным оружием, которые могут повлечь за собой различные негативные последствия.

При знании мер безопасности трагические случаи на занятиях по огневой подготовке станут редкостью. Таким образом, информативной задачей следует признать поиск ответа на вопрос: «Каково значение мер безопасности с огнестрельным оружием в общеобразовательных организациях МВД России»?

Целесообразно дать определение понятию «огнестрельное оружие». Его трактуют как оружие дальнего боя, в котором для разгона и выбрасывания снаряда (мины, пули) из канала ствола используется сила давления газов, образующихся при сгорании метательного взрывчатого вещества (пороха) или специальных горючих смесей [1].

Из вышеуказанного становится понятно, что любое огнестрельное оружие это предмет повышенной опасности и сам обучающийся должен стремиться к тому, чтобы обеспечить безопасность для себя и окружающих.

Навык безопасного обращения с огнестрельным оружия целесообразно формировать с первого занятия и работать над его развитием, желательно, при использовании системного подхода. Следует отметить тот факт, что безопасность важна не только при работе с боевыми патронами, но и при использовании холостого заряда.

Вышеописанный навык можно выработать только при неукоснительном соблюдении мер безопасности и постоянном контроле над собственными действиями. Для этого обучающим нужно развивать такие психофизиологические качества, как концентрация внимания, ответственность, стрессоустойчивость.

Огневая подготовка занимает особое место в ряде базовых дисциплин подготовки полицейского. Соблюдение мер безопасности на занятиях по огневой подготовке, является важной составной частью этой дисциплины [2].

В моменте использования оружия раскрывается некоторый моральный ценз каждого полицейского. Для того, чтобы правильно применять огнестрельное оружие наряду с мотивацией к обеспечению безопасности необходимо знать устройство разновидностей оружия, уметь собирать и разбирать, а также перезаряжать его. В данном случае важно ответственное отношение к своему делу не только студента, но и руководителя стрельб.

Он должен не только следить за правилами поведения в тире и правилами обращения с огнестрельным оружием, но и присматриваться к эмоциональному состоянию сотрудников с оружием. Если он фиксирует какие – либо отклонения в поведении обучающихся, то ему необходимо сообщить об этом руководству образовательного учреждения, предложить работу со штатным психологом.

Руководители и их подопечные должны понимать, что страх перед огнестрельным оружием – это естественный процесс, поэтому важно научиться его контролировать. Нельзя сразу «ставить крест» на своей будущей карьере, необходимо искать пути преодоления данного страха.

Среди характерных признаков обучающихся, которые испытывают трудности при работе с огнестрельным оружием, обусловленные страхом, можно отметить:

– учащенное дыхание и потливость;

– увеличение тремора рук, отсутствие координации;

– потеря устойчивости и равновесия.

Руководителю стрельб важно знать, что причинами возникновения страха перед огнестрельным оружием являются: возникновение звука выстрела, боязнь отдачи [3].

Эффективным методом решения вышеописанной проблемы может стать постоянная практика при работе с боевыми патронами. При этом не только устраняется чувство страха, но и появляется мотивация к соблюдению мер безопасности на более тщательном уровне.

Чтобы меры безопасности при работе с огнестрельным оружием соблюдались всеми участниками процесса обучения, необходимо создавать определенные условия.

Например, обязательно нужно иметь схему безопасного направления оружия с нанесением его границ и обозначением места, в котором можно безопасно проверить оружие на не заряженность [4]. Руководитель должен проверить знания данных направлений всеми участниками образовательного процесса. Первым делом ему нужно откорректировать направление ствола.

Также, каждый обучающийся должен использовать наушники, защитные очки и четко реагировать на команды «Заряжай» и «Осмотрено», которые служат сигналом о необходимости надеть или снять наушники и очки. При использовании оружия важен правильны хват, техническая исправность используемого арсенала.

Стреляющий должен понимать и осознавать цели и задачи, поставленные перед ним, оценивать свои возможности, учитывать свое психоэмоциональное состояние. Другими словами, обучающийся не должен переоценивать свои силы и бояться сообщить о каких – либо проблемах руководству, поскольку от этого зависят не просто успехи в обучении, но и жизнь, а также здоровье его самого и окружающих.

Соблюдение мер безопасности стреляющим зависит и от поведения всех других участников стрельб, например, нельзя искусственно провоцировать стреляющего на нарушение мер безопасности путем хождения. Поэтому все

участники процесса обучения работе с огнестрельным оружием должны отдавать отчет в собственных действиях и правильно оценивать поведение другого человека. Зная особенности применения мер безопасности, можно исключить трагические случаи на занятиях по огневой подготовке, но только при условии наличия общей мотивации к достижению высокого уровня соблюдения всех предписанных мер.

Подводя итог сказанному, можно сделать вывод о том, что значение мер безопасности с огнестрельным оружием в общеобразовательных организациях МВД России заключается не только в предотвращении трагических случаев, что, безусловно важно, но и в формировании прочных фундаментальных основ образцового поведения сотрудника полиции, которые сохранят престиж и важную социальную значимость этого рода деятельности внутри государства.

Список литературы

1. Беляев, А.В. О нормативном регулировании вынужденного причинения вреда при применении оружия сотрудниками правоохранительных органов РФ / А. В. Беляев / – М.: Полицейское право - 2011 - 230 с.;

2. Калмыков, Г. И., Правовые основы применения и использования огнестрельного оружия / Г. И. Калмыков / – М.: ВНИИ МВД России - 2019 – 150 с.;

3. Козлов, Ю. М., Понятия «использование» и «применение» огнестрельного оружия / Ю. М. Козлов / – М.: Мир - 2011 – 728 с.;

4. Торопов, В. А., Математическая статистика / В. А. Торопов / – М.: Вестник Санкт – Петербургского университета МВД – 2017 – С. 102.

УДК 336

СТРАТЕГИИ ФОРМИРОВАНИЯ БРЕНДА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Беляева Елена Николаевна
магистрант
Фомина Елена Алексеевна
кандидат психологических наук, доцент кафедры Педагогики и психологии профессионального образования
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Аннотация: *в статье рассматриваются стратегии формирования бренда образовательной организации в современных условиях. Определяются области формирования бренда вуза и факторы, влияющие на его конкурентоспособность. Акцентируется внимание на этапах формирования бренда образовательной организации. Обосновывается важность разработки стратегий формирования бренда образовательной организации, как фактору, способствующему росту ее конкурентного статуса.*

The article discusses the strategies of forming the brand of an educational organization in modern conditions. The areas of the formation of the university brand and the factors affecting its competitiveness are determined. Attention is focused on the stages of forming the brand of an educational organization. The importance of developing strategies for forming the brand of an educational organization is substantiated as a factor contributing to the growth of its competitive status.

Ключевые слова: *бренд, образовательная организация, имидж, стратегии формирования бренда.*

Keywords: *brand, educational organization, image, brand building strategies.*

В рамках общемирового тренда университеты тратят все больше денег на создание и продвижение своих брендов, «в поисках уникального определения того, кем они являются, чтобы отличаться от конкурентов и привлекать

студентов и сотрудников» [4; 94]. Несмотря на то, что до сих пор ведутся споры о том, насколько важен брендинг для успеха университетов в образовательном пространстве, большинство исследователей и руководителей вузов придерживаются того мнения, что сильный и цельный бренд дает университету целый ряд преимуществ: такой университет привлекает больше студентов, квалифицированных преподавателей, перспективных стратегических партнеров, пользуется большим вниманием со стороны СМИ, получает больше государственного финансирования.

Формирование бренда вуза проводится на основе двух областей [1]:

1. «Видимой области», включающей рыночное позиционирование, систему идентификации, рыночную актуальность;

2. Корпоративной области, содержащее внутреннее позиционирование бренда, систему идентификации, коммуникации, внутренний маркетинг и организационную структуру.

Следовательно, брендинг вуза — это многосторонняя коммуникация. Эффективное формирование вуза как бренда достигается путем совместного использования внешних и внутренних характеристик.

Формирование бренда образовательной организации решает ряд поставленных задач:

– обеспечивает конкурс при поступлении, что позволяет зачислить наиболее подготовленных студентов;

– позволяет рассчитывать на целевой прием и обучение студентов за счет средств организаций - будущих работодателей;

– способствует созданию естественных барьеров для конкурентов;

– обеспечивает приток внебюджетных средств как за счет установления относительно высокой платы за оказание услуг с полным возмещением затрат на обучение, так и за счет большого числа желающих обучаться на платной основе;

– позволяет осваивать новые ниши рынка и облегчает вывод на рынок новых услуг (интеллектуальных продуктов);

– создает более широкие возможности для участия в исследовательских и социальных проектах, осуществляемых за счет фондов и средств компаний и других внебюджетных источников;

– дает образовательной организации дополнительное время для адаптации при появлении рыночных угроз;

– облегчает установление и обеспечивает устойчивость международных связей.

По мере того, как современное образование все более вовлекается в процессы глобализации и коммерциализации, конкуренция между вузами усиливается и становятся необходимыми конкурентные преимущества. Факторы, влияющие на конкурентоспособность вуза, можно разделить по источникам происхождения на внешние (неуправляемые) и внутренние (управляемые) [3].

Внешние факторы - макросреда — это факторы, которые не поддаются воздействию со стороны вуза, но требуют обязательного учета в оценке его конкурентоспособности и в выборе конкурентной стратегии. Эти факторы для всей страны едины, он в большей степени характеризуют конкурентный потенциал страны в мировом образовательном пространстве. Региональные факторы различны для каждого региона и создают особые конкурентные условия для конкретных вузов. Для оценки конкурентоспособности необходимо определить, являются ли данные региональные факторы благоприятными и как они используются вузом для создания и поддержания своего конкурентного преимущества.

Внутренние факторы - микросреда — это возможности вуза по обеспечению собственной конкурентоспособности.

Внутренние факторы можно сгруппировать по укрупненным классификационным блокам:

1. Финансово-экономический блок включает: размер бюджетного финансирования; систему управления финансами (порядок получения и распределения доходов); ценовую политику (цены на образовательные услуги, скидки, формы и сроки оплаты.

2. Организационный блок включает: организационную структуру; систему управления вузом; установленные уставом виды деятельности; корпоративную культуру; возможности вуза по трудоустройству выпускников.

3. Материально-технический блок включает: здания; учебные аудитории; оснащенность мебелью, компьютерной техникой и лабораторным оборудованием; общежития; библиотечную базу; издательский центр.

4. Блок кадрового обеспечения включает: количество докторов наук, кандидатов наук; количество аспирантов и соискателей; наличие известных людей (ученых, деятелей культуры, политиков, спортсменов и др.).

5. Учебно-методический и научный блок включает: состав направлений подготовки и специализаций; формы обучения; методы обучение; лицензии; наличие дополнительных образовательных услуг; наличие сертифицированной системы качества образовательного учреждения; результативность научно-исследовательской работы (гранты, патенты, затраты на НИР, индекс цитирования публикаций сотрудников вуза и др.).

6. Коммуникационный блок включает: международное и межвузовское сотрудничество; участие в программах и проектах; инструменты маркетинговых коммуникаций (реклама, участие в выставках и конференциях, PR); неформальные вербальные коммуникации.

7. Блок контингента студентов включает: количество студентов; наличие иногородних и иностранных студентов; конкурс при поступлении.

8. Культурно-досуговый блок включает: студенческие сообщества; КВН; спортивные и туристические секции.

9. Имиджевый блок включает: название (нейминг) и статус вуза; историю вуза; брендбук (имя, логотип, дескриптор, шрифт и т. д.); личность ректора; наличие известных выпускников; репутация преподавательского состава; морально-психологическую атмосферу в вузе; престижность диплома; востребованность выпускников; размер оплаты труда выпускников.

Стратегия формирования бренда образовательной организации должна

быть построена на основе анализа факторов внешней среды и составляющих своего внутреннего конкурентного потенциала. Бренд вуза формируется как совокупность всех рассмотренных выше факторов.

Несмотря на то, что брендинг в высшем образовании в настоящее время как никогда актуален, не существует четкой модели брендинга высшего учебного заведения. Вместе с тем очевидно, что, в отличие от других коммерческих сфер, в данном случае необходим более тонкий подход, учитывая, насколько разносторонней и сложной является сфера высшего образования и науки. Иными словами, при создании бренда университета невозможно обойтись стандартными коммерческими технологиями и подходами, которые применяются для продвижения любого другого продукта или компании.

Рассмотрим процесс формирования бренда образовательной организации, состоящий из нескольких этапов [2; 167]:

1. Позиционирование. На данном этапе происходит размещение бренда вуза в сознании потребителей по отношению к конкурентам. Для образовательной организации важными составляющими позиционирования являются: доверие (соответствие между ожиданиями потребителей и реальным положением вуза), ценность (воспринимаемые выгоды для потребителей), Устойчивость (период времени, в течение которого можно сохранить выгодную позицию). Позиционирование используется как основа для выстраивания коммуникаций и стратегии развития бренда.

2. Формирование индивидуальных черт бренда. В качестве индивидуальных черт рассматриваются миссия, ценности, ключевые компетенции, философия, имидж, корпоративная культура. Миссия понимается как общая цель, смысл существования вуза. Правильно сформулированная миссия увеличивает шансы на успех, согласовывает интересы всех лиц, связанных с образовательным учреждением. Ценности отражают базовые принципы жизнедеятельности вуза и закреплены в правилах внутреннего распорядка учебного заведения. Философия вуза представляет систему ценностей и смыслов, в соответствии с которыми вуз

осуществляет свою деятельность. Она включает в себя миссию, ценности, компетенции профессорско-преподавательского состава и базируется на системе взглядов руководителей. Имидж рассматривается как обобщенный портрет вуза, система представлений о бренде.

3. Создание атрибутов бренда. К атрибутам бренда вуза относятся: история вуза, логотип, название, фирменный стиль, сайт. История бренда включает в себя реальные события и легенды, которые способны придать эмоциональную окраску бренду вуза. Логотип как эмблема вуза должен быть современным и запоминающимся. Нейминг — это основа для создания бренда образовательной организации. Единый фирменный стиль способствует формированию корпоративной культуры учебного заведения, выделяя его на фоне конкурентов.

4. Управление брендом. Развитие бренда вуза требует постоянного внимания со стороны различных специалистов. Бренд-менеджмент позволяет управлять активами бренда, совершенствовать и увеличивать его капитал, формировать потребительскую лояльность.

5. Продвижение бренда. Продвижение бренда осуществляется посредством выбора каналов коммуникации и способов продвижения, что происходит в соответствии со спецификой позиционирования и целевой аудиторией.

Таким образом, формирование бренда образовательной организации в настоящее время является требованием современной рыночной среды, требующей систематически усиливать конкурентные позиции вуза.

В свою очередь развитый бренд образовательного учреждения определяет лояльность его потребителей, устойчивость международных связей, гарантии бюджетного и платного набора, высокого конкурса и обеспечения притока дополнительных инвестиций по внебюджетным грантам и контрактам.

Список литературы

1. Зотов В. В. Ценность бренда / В. В. Зотов. - М.: «Маркет ДС Корпорейшн», 2015. -167 с.

2. Беляев А. Корпоративная культура университета: от теории к практике /Высшее образование в России / А. Беляев /Москва. - 2007. - № 11. - С. 62-65.

3. Кайгородова Д. А. Бренд вуза: сущность, конкурентные преимущества и концептуальная модель его формирования / Д. А. Кайгородова / Социогуманитарный вестник. - 2012. - №8. - С. 37-41.

4. Stark M/ Global University Rankings and the Mediatization of Higher Education. N.Y., 2016.

УДК 378.14

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ПОДГОТОВКЕ СТУДЕНТОВ В УСЛОВИЯХ ВУЗА

Зелинский Сергей Сергеевич

к.пед.н.

***Аннотация**: современное информатическое общество ставит перед специалистами новые задачи, решение которых без использования информационно-коммуникационных технологий невозможно. Сегодня недостаточно быть квалифицированным специалистом, нужно уметь эффективно применять компьютерные технологии при решении профессиональных задач. В профессиональной подготовке будущих специалистов информационные технологии играют важную роль как в овладении системными знаниями в области информатики, как составляющей фундаментального образования специалиста, так и методами решения профессиональных задач.*

The modern information society sets new tasks for specialists, the solution of which is impossible without the use of information and communication technologies. Today it is not enough to be a qualified specialist, you need to be able to effectively apply computer technologies in solving professional problems. In the professional training of future specialists, information technologies play an important role both in mastering systemic knowledge in the field of informatics, as a component of the fundamental education of a specialist, and in methods of solving professional problems.

***Ключевые слова**: информационные технологии, информатика, профессиональная подготовка, студент, ВУЗ.*

***Keywords**: information technology, informatics, vocational training, student, university.*

Основной задачей профессиональной подготовки студентов является

формирование их профессиональной компетентности, одним из показателей которой является уровень формирования их профессиональных компетенций [1]. Современное информационное общество выдвигает новые требования к качеству подготовки современных специалистов, акцентируя особое внимание на умениях ориентироваться в постоянно возрастающем потоке информации, владении ИКТ, способностям к творческому и критическому мышлению, готовности к инновационной деятельности.

Применение ИКТ в учебном процессе позволяет получить следующие преимущества: у студентов появляется дополнительная мотивация к познавательной деятельности; становится возможной принципиально новая организация самостоятельной работы студентов и интенсификации их работы; оперативная доступность учебных материалов в любое удобное время; учебный процесс наполняется новыми методами; обеспечивается возможность самоконтроля степени усвоения материала по каждой теме неограниченное количество раз; упрощается возможность оценивания и хранения результатов успешности студентов [2].

Таким образом, нами было установлено, что формирование специальной профессиональной компетентности студентов является неотъемлемой составляющей профессиональной компетентности и может быть сформировано на базе использования информационных технологий, которые он использует для освоения дисциплин и технологий информационно-образовательной среды ВУЗа [3]. Формирование у студентов специальных профессиональных компетенций позволит им справляться с вопросами сбора, обработки, представления информации и быть полноценным участником современной информационно-образовательной среды ВУЗа.

Информационные технологии в профессиональной подготовке студента могут быть использованы как: средство реализации функций участников процесса обучения, обеспечивающее визуализацию учебного контента, оптимальность управления информационными процессами познания; предмет изучения - современные методы работы с информацией, определяющие специфику

информационных процессов в экономике; инструмент деятельности субъектов образовательного процесса, используемый для решения профессиональных задач, обеспечивающих владение средствами и методами принятия решений в современной среде.

В процессе изучения информатики перед студентом стоят такие задачи, среди которых выделим: научиться обобщать полученные по пройденному материалу знания и систематизировать их; научиться понимать связь и различия между различными информационно-коммуникационными технологиями; овладеть навыками эффективной работы с различными прикладными продуктами; научиться прогнозировать, используя полученные знания в области информационных технологий; овладеть методами самостоятельного применения программных продуктов в будущей профессиональной деятельности.

Будущий специалист должен быть способен эффективно использовать современные информационно-коммуникационные технологии для того, чтобы приобретать и эффективно использовать в практической деятельности полученные знания, умения и навыки, в том числе в областях, непосредственно не связанных со сферой будущей деятельности, расширять и углублять собственное научное мировоззрение, работать с различного рода информацией из различных источников, иметь прочные коммуникативные навыки, которые обеспечат способность и готовность к творческой адаптации к конкретным условиям выполняемых профессиональных задач и их инновационным решениям.

Информационная подготовка, направленная на формирование студентов знаний, умений и навыков по применению средств современных информационно-коммуникационных технологий в их образовательной деятельности, социальном становлении, профессиональной реализации выступает в системе профессионального образования в качестве одного из ключевых видов подготовки современных специалистов.

Информационная подготовка должна обеспечить, в первую очередь, формирование специалиста – пользователей информационно-коммуникационных

технологий, способных адаптировать, внедрять, анализировать и сопровождать профессионально ориентированные компьютерные технологии.

Таким образом, изучение информационных технологий при подготовке будущих специалистов является неотъемлемой составляющей будущей успешной профессиональной деятельности. Знание технологии и методологии работы с современными программными продуктами позволяет получить компетенции, которые останутся на всю жизнь и будут способствовать и использованию их в повседневной жизни. Дальнейшее направление исследования состоит в более детальном изучении специфики профессиональной подготовки в условиях ВУЗа.

Список литературы

1. Зелинский С. С. Изучение возможностей современных ИКТ в профессиональной подготовке студентов / Совершенствование методологии познания в целях развития науки: сборник статей Международной научно-практической конференции (28 октября 2017 г., г. Уфа). В 2 ч. Ч. 1 / - Уфа: АЭТЕРНА, 2017. – С.154–156.

2. Зелинский С. С. Информационно-коммуникационные технологии ВУЗа: проблемы и перспективы / X Международная научно-практическая конференция «Eurasian scientific congress». Barca Academy Publishing. Barcelona, Spain. – 2020. – С. 200-203.

3. Зелинский С. С. Специальная профессиональная компетентность: процесс и средства формирования / С. С. Зелинский / Научный журнал «IN SITU». – 2020. – №6. – С. 31-33

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 61

РЕАБИЛИТАЦИЯ ФУНКЦИИ КОРЫ НАДПОЧЕЧНИКОВ У БЕРЕМЕННЫХ И РОЖЕНИЦ ПОСЛЕ ПЕРЕНЕСЕННОЙ ИНФЕКЦИИ COVID-19

Лещинский Пётр Тадиевич
Гордиенко Елена Валентиновна
Валиев Олег Алибоевич
Жмурко Татьяна Петровна
Борисенко Марк Дмитриевич
Кафедра акушерства и гинекологии Луганск, ЛНР
ГУ «Луганский государственный медицинский университет
имени Святителя Луки», Луганск, ЛНР

Аннотация: *заболеваемость коронавирусной инфекцией нового типа имеет общемировую динамику роста. Вместе с увеличением количества заболеваемости населения растет и заболеваемость среди беременных женщин. Наряду с новой коронавирусной пневмонией участились случаи атипичной пневмонии и развития тяжелого острого респираторного синдрома (ТОРС). Данные осложнения влияют у беременных женщин на течение беременности, состояние плода и новорожденного. Для лечения COVID-19 и ТОРС применяются большие дозы дексаметазона (до 20-40 мг в сутки) в комплексном лечении тяжёлой коронавирусной инфекции, для купирования цитокинового шторма, что в последующем приводит к дисфункции коры надпочечников. Длительное назначение кортикоидов приводит к снижению гормонпродуцирующей функции надпочечников у будущей матери и у плода. Научные исследования последних месяцев свидетельствуют об увеличении количества пре-и постнатальных осложнений у беременных. Данные осложнения связаны с дезадаптацией организма матери и плода. Эти осложнения необходимо научиться коррегировать.*

Long-term administration of corticoids leads to a decrease in the hormone-producing function of the adrenal glands in the expectant mother and in the fetus.

Scientific studies in recent months indicate an increase in the number of pre- and post-natal complications in pregnant women. These complications are associated with maladjustment of the body of the mother and fetus. These complications must be learned to be corrected. The incidence of a new type of coronavirus infection has a global growth dynamic. Along with the increase in the number of morbidities in the population, the incidence among pregnant women is also increasing. Along with the new coronavirus pneumonia, cases of SARS and the development of severe acute respiratory syndrome (SARS) have increased. In pregnant women, these complications affect the course of pregnancy, the condition of the fetus and newborn. For the treatment of COVID-19 and SARS, large doses of dexamethasone (up to 20-40 mg per day) are used in the complex treatment of severe coronavirus infection, to stop the cytokine storm, which subsequently leads to dysfunction of the adrenal cortex.

Ключевые слова: *беременность и COVID-19, недостаточность надпочечников, профилактические мероприятия.*

Keywords: *pregnancy and COVID-19, adrenal insufficiency, preventive measures.*

Материалами послужили 12 клинических наблюдений и исследований у беременных с COVID-19 и ТОРС, поступившие в республиканский перинатальный центр и городской перинатальный центр ЛНР. Для контрольной группы были набраны 10 здоровых беременных. Также была набрана группа из 10 беременных, у которых не применялись предлагаемые мероприятия по профилактике надпочечниковой недостаточности и других осложнений беременности, родов и состояния плода. Весь объем проводимых профилактических мероприятий проводились с учетом противопоказаний.

Рациональная отмена глюкокортикоидной терапии показана всем больным, принимающим данную группу препаратов длительное время. Постепенная отмена кортикоидов у беременных женщин имеет свои особенности, которые могут приводить к осложнениям. Согласно временным методическим рекомендациям 2020 года (1), после применения максимальной дозировки дексаметазона

до 20 мг в сутки в последующем дозу препарата снижали на 2,5-5 мг каждые 3-5 дней. После снижения объёма терапии до 10 мг дальнейшую дозу снижали более осторожно от 1,25 мг до 2,5 мг каждые 5 дней в зависимости от срока беременности и метода родоразрешения, вплоть до полной отмены препаратов данной группы. Однако такое постепенное снижение доз глюкокортикоидов после перенесенной коронавирусной инфекции, по данным литературы (1), может быть не эффективно. По нашим наблюдениям увеличивается в 3 раза количество новорожденных, переведенных в отделение реанимации, а средний показатель ранней неонатальной адаптации на 5 минуте по Апгар составляет 7 +-1,25 баллов. У женщин контрольной группы этот показатель был 8+-0,5 баллов. Наряду с общепринятым обследованием беременной с пневмонией мы изучали ЛДГ, ферритин, СРБ и кортизол. Показатель лактатдегидрогеназы (ЛДГ) у всех больных женщин был увеличен в зависимости от тяжести заболеваемости в 1,5 раза по сравнению с контрольной группой беременных. Ферритин, как маркер неблагоприятного прогноза, был выше у беременных, которые перенесли тяжелую степень заболевания и наблюдался при выраженных дыхательных расстройствах. Оценивая общий воспалительный ответ посредством определения С-реактивного белка, можно говорить об увеличении данного показателя у двух групп беременных в независимости от тяжести заболевания. Сегментоцитоз и лимфоцитопения на фоне нормального количества лейкоцитов или лейкопении выявлялся у 82% беременных и может являться маркером «ковидной» пневмонии. Уровень кортизола и дегидроэпиандростерона (ДГЭА-С) крови в трёх исследуемых группах достоверно не отличался. Несмотря на нормальное содержание кортизола и ДГЭА-С в крови беременных, мы считаем необходимым назначение специфической профилактики развития надпочечниковой недостаточности в дальнейшем. Исходя из всего вышесказанного, можно заключить, что в процессе лечения новой коронавирусной болезни и ТОРС у беременных женщин следует применять специфическую профилактику до родоразрешения и после него. Для реабилитации функции коры надпочечников у улучшения общего метаболизма мы назначали

следующие препараты и профилактические мероприятия (таблица 1). Включение в лечение витаминов В1 (тиамин) и С (аскорбиновая кислота). Прием пищи, богатой витаминами не восполняет их дефицит, необходим прием комплекса витаминов в таблетированных или инъекционных формах. По результатам исследования Массачусетского университета (3) ненасыщенные жирные кислоты омега-3 должны быть включены в состав диеты всех беременных женщин. Эта группа кислот снижает уровень воспалительного процесса и окислительного стресса на 50%. Применялось дробное питание для ускорения обменных процессов и метаболизма в целом. Также применялись адаптогены, в частности, элеутерококк по 1 капле в день с увеличением ежесуточной дозы на одну каплю до 30 капель и в обратном порядке. После родоразрешения с целью профилактики надпочечниковой недостаточности применялся супренамин и витамин В5(пантотеновая кислота) для стимуляции секреторной функции надпочечников. Супренамин-комплекс полипептидов и нуклеиновых кислот, полученный из надпочечников животных. обладающих избирательным действием на клетки надпочечников. Препарат способствует восстановлению повреждений ткани надпочечников и нормализации регуляторных процессов синтеза и выделения надпочечниками специфических гормонов. Применялся L-тирозин, который отвечает за синтез гормонов-нейромедиаторов надпочечников. В реабилитацию включались физиотрапевтические методы лечения (массаж, иглорефлексотерапия, водолечение) и методы дозированной физической нагрузки (йога, техники расслабления и др.). Применение бделотерапии в практике лечения ковид 19 профилактировали циркуляторные гемокоагуляционные нарушения и в свою очередь препятствовали развитию стрессовой надпочечниковой недостаточности. **Выводы:** в группе беременных, у которых не применялись лечебные мероприятия, а также в контрольной группе беременных, были более высокие показатели осложнений беременности, родов и состояния новорожденных. Все родильницы и новорожденные выписаны в удовлетворительном состоянии. При проведении реабилитационных мероприятий по профилактике надпочечниковой

недостаточности – позволяет получить хорошие результаты.

Таблица 1 - Рекомендации по профилактике и лечению абсолютной и относительной недостаточности надпочечников

	Для беременных, переболевших или больных COVID-19	**Для рожениц, переболевших или больных COVID-19**
Диетотерапия	+	+
Прием витаминов В1 и С	+	+
Прием полиненасыщенных жирных кислот омега-3	+	+
Элеутерококк	+	+
ГАМК	+	+
Прием пантотеновой кислоты	+	+
Дозированные физические нагрузки	+	+
L-тирозин	-	+
Супренамин	-	+
Гирудотерапия	-	+
Физиотерапия (при отсутствии противопоказаний)	-	+

Список литературы

1. Временные методические рекомендации Министерства Здравоохранения РФ. Профилактика, диагностика и лечение коронавирусной инфекции (COVID-19). Версия 9 от 26.10.20.

2. J. Juanetal/ UltrasoundObstetGynecol. 2020 Jul., Effect of coronavirus disease 2019 (COVID-19) on maternal, perinatal and neonatal outcome: systematic review.

3. Role of omega-3 unsaturated acids in prevention and treatment of different diseases, E. Yu. Plotnikova, M. N. Sinkova, L. K. Isakov

4. Benjamin J. F. Huntley, Erin S. Huntley, Daniele Di Mascio, Tracy Chen, Vincenzo Berghella, Suneet P Chauhan, Rates of Maternal and Perinatal Mortality and Vertical Transmission in Pregnancies Complicated by Severe Acute Respiratory Syndrome Coronavirus 2 (SARS-Co-V-2) Infection: A Systematic Review, august 2020.

УДК 61

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ МЫШЦ

Мешкова Анна Дмитриевна
студентка 4 курса фармацевтического факультета
ФГБОУ ВО «Курский государственный медицинский университет»,
город Курск

Аннотация: *в данной статье рассмотрена эффективность изотонической и изометрической работы мышц.*

This article examines the effectiveness of isotonic and isometric muscle work.

Ключевые слова: *эффективность, мышечная работа.*

Key words: *efficiency, muscular work.*

Эффективность работы органов в основном зависит от функционирования мышечных тканей, которые составляют до 50% от общей массы тела человека. Это определяет актуальность выбранной темы, так как изучение сократительной работы мышц является востребованным на сегодняшний день из-за стремительного развития биомеханики, отраслей физической культуры и физиологии. С практической точки зрения происходит внедрения различного рода моделей работы мышц в медицинскую практику: деформирование биологических тканей используется с целью совершенствования способов лечения и реабилитации пациентов, профилактики заболеваний, составления рациональных тренировок спортсменов, что позволяет предотвратить различного рода травмы и повреждения, увеличить мышечный тонус, уменьшить уровень утомляемости и повысить состояние координации движений. Необходимость изучения эффективности работы мышц вместе с мышечной тканью обуславливается непосредственными экспериментами, направленными на создание искусственных мышц с помощью активных, а также адаптивных материалов за счет современных принципов генерирования усилий, что включает электрострикцию и магнитострикцию,

поглощение влаги с помощью полимерных гелей, эффекта под названием «память формы» на базе переходов фаз [1,2 с.304, 248].

Существуют несколько режимов сокращения скелетных мышц. К ним можно отнести: изометрический и изотонический, которые имеют характерные особенности. Изометрический режим характеризуется нарастанием напряжения в мышце при её активной работе, что говорит о генерировании силы в ней и фиксировании обоих концов мышцы, то есть отсутствует укорачивание мышечных волокон. Примером изометрического режима является попытка взять большую тяжесть. Изотонический режим обуславливается первоначальным развитием напряжения мышцей, то есть изначальным образованием силы, что позволяет поднять вверх тяжесть, после чего идет мышечное укорочение – изменение длины с непосредственным сохранением напряжения, равного весу самого поднимаемого веса.

Продолжая тему эффективности мышечной работы, следует сказать о подразделении режима мышечной активности на динамический и статический вид. Режим, в свою очередь, формируется за счет определенного рода изменений длины мышечных волокон, напряжения, изменения длины вместе с одновременным деформированием напряжения. Практика показывает, что осуществление характерного режима движений, возможно достижения определенного положительного эффекта со стороны решения поставленных двигательных задач [3, с. 486].

С целью того, чтобы подробнее говорить об эффективности работы мышц, следует изучить модель, за счет которой происходит сокращение мышечных волокон. В основу мышечного сокращения положена модель, так называемых, скользящих нитей, суть которой заключается в следующем: роль сократительной единицы принадлежит саркомеру, который является трёхмерной решёткой, образованной за счет толстых миозиновых и тонких актиновых филаментов. Филаменты тянутся параллельно меду собой. В стенках саркомера находятся Z-диски, к которым прикрепляются актиновые других саркомеров.

Были проведены исследования, направленные на изучение работы мышц. Провели анализ измерений мышечной силы. Сила устанавливалась на мышцах, мышечных клетках и волокнах, а также миофибриллах. Сила исчислялась в разных единицах измерения: ньютонах, динах. Единица площади сечения – квадратный микрон, миллиметр. Результаты измерений были приведены к одной системе – килограмм-сила на один квадратный сантиметр.

1. Миофибрилла скелетной мышцы составила – 1,56; 2,61; 3,7; 3,44-9,51.
2. Миофибрилла сердечной мышцы – 3,9.
3. Гладкая мышца – 0,1-2,1; 0,34; 0,51; 6,82.
4. Сердечная мышца – 1,3;
5. Скелетная мышца – 1,47-2,91; 2-3,3; 3,54.

Количественные показатели различаются между собой. Исходя из данных значений следует, что величина силы находится в прямой пропорциональности сечению мускульной клетки.

Так как изучение сократительной способности мышечных волокон осуществляются в двух вышеизложенных режимах, то в процессе изотонического режима к мышце, находящейся в инертном положении, прикрепляется груз определенной массы. Далее проводится электростимуляция мышцы с регистрацией смещения дополнительного веса, которое вызвано увеличением мышцы за счет силы тяжести. За счет эксперимента выделены следующие этапы сокращения:

1. Начальный этап характеризуется практическим отсутствием сокращения мышцы и увеличением силы в активной области мышцы.
2. Стационарное сокращение, при котором скорость движения веса постоянна. Сила дополнительного груза не подвергается изменению с ходом времени.
3. Стремительное снижение скорости мышечного сокращения, достигающее нуля.
4. Возврат веса в прежнее положение.

С помощью перечисленных этапов является возможным зафиксировать данные феноменологической модели сокращения мышц, а также становится

приемлемым процесс описания изменения мышцы во время ритмов сокращения.

В ходе исследования была использована феноменологическая модель, описывающая сокращение мышц, вместе с широко известной теорией «скользящих нитей». Проведен анализ измерений мышечной силы различных видов мышц.

Список литературы

1. Бегун П. И., Биомеханика: учебник для вузов / П. И. Бегун, Ю. А. Шукейло. - СПб.: Политехника, 2012. - 463 с.

2. Брин, В. Б. Физиология человека в схемах и таблицах: Учебное пособие / В. Б. Брин. - СПб.: Лань, 2016. - 608 с.

3. Дубровский, В. И. Биомеханика: учебник для средних и высших учебных заведений / В. И. Дубровский, В. Н. Федорова. – М.: ВЛАДОС-ПРЕСС, 2013. – 672 с.

УДК 61

САНИТАРНО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКИЙ РЕЖИМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Черноусов Ярослав Олегович
студент 4 курса медико-профилактического факультета
ФГБОУ ВО «Курский государственный медицинский университет»,
город Курск

Аннотация: *в данной статье рассматривается проведение санитарно-эпидемиологического контроля в образовательных учреждениях. Изучаются группы санитарного состояния. Описана деятельность по улучшению санитарно-эпидемиологического благополучия.*

This article examines the conduct of sanitary and epidemiological control in educational institutions. The groups of sanitary condition are studied. Activities to improve sanitary and epidemiological well-being are described.

Ключевые слова: *санитарно-эпидемиологический режим, санитарно-эпидемиологическое благополучие.*

Key words: *sanitary and epidemiological regime, sanitary and epidemiological well-being.*

Условия учебной деятельности могут являться потенциально опасными для здоровья детей. Несоблюдение современных санитарных регламентов оказывают длительное негативное влияние на дошкольников и школьников в процессе их роста и развития, вызывая проблемы с общим уровнем здоровья и «школьные» заболевания.

Контроль нагрузки на детей в процессе обучения осуществляется врачом по гигиене детей и подростков при взаимодействии с родителями учащихся, администрацией образовательного учреждения и Роспотребнадзором. При этом применяются алгоритмы визуального, лабораторного контроля и санитарно-

эпидемиологического благополучия. Оценке подлежат учебная нагрузка, двигательная активность, питание, принципы здорового образа жизни.

При контроле учебной нагрузки учитывается продолжительность урочной и внеурочной деятельности ученика с учетом функционального состояния и умственной работоспособности. Вместе с тем исследуют напряженность учебной деятельности, в которую входят эмоциональная, сенсорная и интеллектуальная нагрузка, монотонность и режим преподавания. Отдельным критерием в исследовании нагрузки на учащихся становятся информационно-коммуникационные технологии в педагогической деятельности. По итогу контроля над нагрузками в процессе обучения становятся возможными оценка рисков развития заболеваний и коррекция объема учебной деятельности [3, с.201].

Также с целью контроля уровня здоровья детского населения происходит отнесение образовательного учреждения к группам санитарного состояния. Выделяют три группы: к I группе относятся учреждения, соответствующие всем санитарно-эпидемиологическим правилам и гигиеническим нормативам; ко II группе – учебные заведения с нарушением требований санитарного законодательства с риском появления вспышек инфекционных заболеваний; к III группе – общеобразовательные объекты с выявленными вспышками инфекционных заболеваний и пищевых отравлений. Правильно выявленная группа позволяет судить о санитарно-эпидемиологической ситуации в учебном учреждении и выяснить основные факторы риска для здоровья обучающихся [2, с.54].

Лабораторный контроль заключается в инструментальных и лабораторных исследованиях в составе экспертного контроля и аудита. Экспертный контроль осуществляется с целью подтверждения соответствия учебного заведения требованиям санитарного законодательства. Санитарно-эпидемиологический аудит подразумевает постоянный, долгосрочный мониторинг над общеобразовательным учреждением с целью обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия и содействия в определении стратегии профилактических мероприятий. При I уровне санитарно-эпидемиологического благополучия проводится лишь

базовый перечень лабораторно-инструментальных исследований. В учебных заведениях со II уровнем санитарно-эпидемиологического благополучия к базовому перечню добавляют исследования согласно нарушенным требованиям санитарных правил. III уровень подразумевает добавление определенного количества проверок, связанных с нарушением санитарного законодательства, а также добавление блока исследований, соответствующих выявленным инфекционным заболеваниям и пищевым отравлениям. Исследованию подлежат здания образовательного учреждения с прилегающей территорией, устройства помещений, установленное оборудование, нормативы внутренней среды (естественное и искусственное освещение, уровень шума, тепловой режим, вентилируемость), медицинская оснащенность и организация питания. По итогу контроля составляется гигиеническая оценка состояния образовательного учреждения, дающая возможность судить о наличии факторов, ведущих к утомлению, морфофункциональным отклонениям и «школьным» заболеваниям [1, с.513].

С целью улучшения санитарно-эпидемиологического благополучия образовательных учреждений проводится планирование наилучших профилактических мероприятий на основе выявленных нарушений с установлением объемов и сроков работ, при которых будут наиболее эффективно использованы ограниченные ресурсы и достигнуты прогнозируемые результаты [4, с.215]. Согласно плану по улучшению благополучия образовательного учреждения проводятся текущие и капитальные ремонтные работы в зданиях (восстановление и строительство систем водоснабжения, обновление отопительного оборудования, электроснабжения и искусственного освещения, вентиляций и канализации), благоустройство прилегающих территорий (спортивных площадок, земельных участков), закупки технологического оборудования, оснащение материально-технических баз пищеблоков, столовых, медицинских кабинетов.

Деятельность врача по гигиене детей и подростков в общеобразовательных учреждениях обеспечивает соблюдение санитарного благополучия в планировании профилактических мероприятий и уменьшение количества организаций II и

III уровней санитарно-эпидемиологического благополучия. Также реализуется контроль над учебной нагрузкой детей с учетом напряженности учебной деятельности.

Список литературы

1. Гигиена с основами экологии человека: учебник / под ред. П. И. Мельниченко. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2012. - 752 с.

2. Глушкова, Л. И. Актуальные аспекты формирования гигиенических знаний у населения [Текст] / Л. И. Глушкова, И. В. Корабельников / ГлавВрач. - 2014. - № 8. - С. 53-55.

3. Кирюшин, В. А. Гигиена труда [Текст]: руководство / В. А. Кирюшин, А. М. Большаков, Т. В. Моталова. - Москва: ГЭОТАР-Медиа, 2011. - 400 с.

4. Куклева, Н. Н. Санитарно-эпидемиологические требования к устройству, содержанию и организации режима работы образовательной организации. Комментарии специалиста к СанПиН. Шаблоны и презентация в электронном приложении (+ CD) / Н. Н. Куклева. - М.: Учитель, 2016. - 418 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330.14

ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПОСРЕДСТВОМ ЛИЗИНГА

Газзаев Сослан Отарович
магистрант
ФГБОУ ВО Северо-Кавказский горно-металлургический институт
(государственный технологический университет),
город Владикавказ

Аннотация: *в статье приведены результаты исследований по использованию лизинга для обновления активной части основных производственных фондов строительного предприятия на примере ООО «Астрея» для повышения производственного потенциала и конкурентоспособности названного предприятия.*

Расширение и углубление рыночных отношений выдвигает перед строительным предприятием необходимость поиска направлений и планов улучшения или сохранения своих позиций на рынке. И одним из основополагающих факторов для этого является производственный потенциал предприятия. В условиях дефицита ресурсов, особенно финансовых строительные предприятия вынуждены искать различные механизмы и инструменты обновления основных средств.

Annotation: *the article presents the results of research on the use of leasing to renew the active part of the basic production assets of a construction enterprise using the example of Astreya LLC to increase the production potential and competitiveness of the said enterprise.*

Expansion and deepening of market relations puts forward the need for a construction company to search for directions and plans to improve or maintain their positions in the market. And one of the fundamental factors for this is the production

potential of the enterprise. In conditions of a shortage of resources, especially financial construction companies are forced to look for various mechanisms and tools for updating fixed assets.

Ключевые слова: *лизинг, строительное предприятие, производственный потенциал, фонды.*

Key words: *leasing, construction company, production potential, funds.*

При капитализме произошли серьезные изменения экономических условий хозяйствования. Из предприятий, централизовано снабжаемых ресурсами, фондами, кадрами, хозяйственные субъекты превратились в самостоятельные субъекты бизнеса, осуществляющие деятельность на свой страх и риск.

Переход к капитализму поставил перед предприятиями ряд проблем, важнейшей из которых является повышение конкурентоспособности для борьбы за рыночную нишу. Однако повышение конкурентоспособности невозможно без наращивания производственного потенциала. Одной из составляющих последнего является имущественный потенциал.

Однако дефицит собственных средств затрудняет процесс обновления активной части основных производственных фондов, которые физически изношены и морально устарели.

Решений этой проблемы несколько: это объединение в интегрированные структуры, создание кредитных союзов, привлечение инвестиций, и, наконец, лизинг, который объединяет элементы кредитных и инвестиционных операций. При этом экономия средств предприятия иногда очень существенная [1; 2; 5]. Лизинг своего рода компромисс между отсутствием средств на модернизацию активной части основных производственных фондов у предприятия и необходимыми гарантиями возврата инвестированных средств банка.

Рынок лизинговых услуг в региональном строительстве РСО-Алания находится на стадии развития, но многолетний опыт развитых стран и успешных регионов России позволяет с одной стороны сделать вывод об эффективности лизинга, а с другой стороны, облегчить применение лизинга для современных

условий с учетом адаптации к северо-осетинским реалиям [3].

Проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности ООО «Астрея». Оценка предприятия показала, что по всем показателям платежеспособности и ликвидности наблюдается спад (таблица 1). Ни один коэффициент не находится в интервале нормативных значений. К тому же есть тенденция к ухудшению ситуации.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами не превышает минимальное значение. Собственные оборотные средства уменьшились на 127 тыс. руб., что является негативной тенденцией.

Таблица 1 - Оценка платежеспособности и ликвидности ООО за 2018-19 гг.

Показатели	Значение показателя		Отклонения (+;-)	Норматив
	На 01.01.2019 г.	На 01.01.2020 г.		
1. Краткосрочная задолженность, тыс. руб.	19776	22336	2560	-
2. Оборотные активы, тыс. руб.	26134	28570	2436	-
в том числе:				-
2.1. Запасы, тыс. руб.	16215	17602	1387	-
2.2. Дебиторская задолженность с платежами в течение 12 мес., тыс. руб.	9488	10126	638	-
2.3. Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения, тыс. руб.	128	262	134	-
3. Коэффициент абсолютной ликвидности	0,01	0,01	0,05	0,2-0,25
4. Коэффициент промежуточной ликвидности	0,48	0,45	0,25	0,6-0,8
5. Коэффициент текущей ликвидности	1,32	1,28	0,95	1,5-2

Показатели	Значение показателя		Отклонения (+;-)	Норматив
	На 01.01.2019 г.	На 01.01.2020 г.		
6. Собственные оборотные средства, тыс. руб.	3977	3850	-127	-
7. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,20	0,17	-0,05	>0,2

Были также проанализированы другие финансовые показатели деятельности ООО «Астрея» и сделан вывод о недостаточности собственных средств для обновления парка строительных машин и механизмов. Однако руководство предприятия настроено на повышение производственного потенциала для успешного участия в тендерных торгах и увеличения объемов строительных услуг.

В связи с вышесказанным рекомендовано прибегнуть к лизингу. Для принятия окончательного рационального решения проведены сравнительные расчеты лизинга и кредита [6].

Сравнительному анализу подвергнуты три способа приобретения крана башенного Liebherr L1-24. Получены следующие результаты:

1. Затраты на кран при:

- прямой покупке 10408529 руб.
- приобретении в кредит: 10855510 руб.
- приобретении в лизинг: 10125036 руб.

2. Экономия по налогу на прибыль при:

- прямой покупке: 1761714 руб.
- приобретении в кредит: 2139115 руб.
- приобретении в лизинг: 1927673 руб.

3. НДС к возмещению при:

- прямой покупке: 1600000.
- приобретении в кредит: 1600000 руб.

- приобретении в лизинг: 1927673 руб.

Тогда по минимуму затрат выгоднее всего третий вариант: приобретение крана башенного в лизинг (6269690 руб.)

Наш вывод согласуется с проанализированной литературой по теме [4; 5; 6] и доказывает, что лизинг, как механизм альтернативного финансирования может сыграть важную роль в обновлении активной части основных производственных фондов предприятий и в конечном счете повышении производственного потенциала предприятия.

Список литературы

1. Гаген А. Д. Лизинг. Виды лизинга и их особенности/Электронный ресурс: http:/www.financiallawyer.ru/topicbox/leasing/143-528050.html.

2. Лелецкий Д. С. Публикации о лизинге [Электронный ресурс]. Режим доступа: http:/unlease.ru.

3. Тускаева З. Р. Методология комплексного управления распределенными центрами технического потенциала строительного производства. /дисс. д.т.н.- Москва: МГСУ-2018 г.- 240 с.

4. Шедловский Р. В. Экономические аспекты использования и воспроизводства основных фондов предприятий строительной отрасли: Автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. - М.: МГСУ, 2003.- 21 с.

5. Шеховцова Л. В. Схема финансирования обновления активной части основных фондов в строительстве с использованием лизинга / Современные проблемы экономики, менеджмента, финансов и банковского дела: Сборник научных трудов. - Новосибирск: СИФБД, 2005. - С. 226- 229.

6. Штельмах В. Сравнение финансовых условий лизинговых сделок/ Лизинг- курьер. - 2001. - № 4 (16). - С. 37- 53.

УДК 330

ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С ФОРМИРОВАНИЕМ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА

Загадайлова Алёна Анатольевна
студент группы ТСБм-2
Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, город Санкт-Петербург

Аннотация: *финансовый результат является окончательным показателем деятельности предприятия за определенный период времени. В экономической теории получение прибыли, то есть положительного финансового результата, выделяют в качестве основной цели всех промышленных предприятий. Таким образом, вся производственная деятельность предприятия, все происходящие внутри него бизнес - процессы подчинены этой основной цели.*

Поэтому формирование финансового результата рассматривается не просто как процесс генерирования информации, но и как организованный процесс, характеризующий деятельность предприятия.

Кроме того, сбор данных обо всех процессах на предприятии в конечном итоге служит для генерирования информации о результатах работы предприятия.

Ключевые слова: *бухгалтерская финансовая отчетность, финансовый результат предприятия, прибыль, отчет о финансовых результатах, Федеральный закон «О бухгалтерском учете».*

Прибыль является одним из важнейших показателей эффективной работы любого предприятия, что свидетельствует о правильном использовании средств производства, материальных, трудовых и финансовых ресурсов.

В экономическом словаре понятие прибыли раскрывается как разница, полученная от разности доходов и расходов за определенный период времени.

С одной стороны, прибыль свидетельствует об увеличении уставного капитала и благосостояния собственников предприятия, с другой стороны, это конечный финансовый результат его деятельности. Исходя из этого, основной задачей финансового менеджмента является поиск явных и скрытых резервов роста прибыли, которые необходимы для развития, а также для поддержания финансовой устойчивости предприятия. Критерий успешности решения данной проблемы связан с особенностями формирования и отражения в бухгалтерском учете прибыли.

В связи с этим целью данной работы является выявление некоторых проблем анализа формирования, распределения и использования прибыли, которые во многом связаны с состоянием современной бухгалтерской и финансовой отчетности.

Бухгалтерская (финансовая) отчетность является основным источником информации о финансово - хозяйственной деятельности предприятия.

Комплексное и тщательное изучение бухгалтерской отчетности выявляет причины успеха и недостатков в работе предприятия, помогает выявить пути совершенствования его деятельности, а также в принятии соответствующих управленческих решений. Согласно пункту 1 статьи 14 Федерального закона от 06. 12. 2011 г. №402 - ФЗ «О бухгалтерском учете», годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность включает бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах и приложения, за исключением случаев, установленных настоящим Федеральным законом.

В отчете о финансовых результатах отражаются источники прибыли предприятия и структура ее формирования. Но не стоит забывать, что прибыль, рассчитанная в бухгалтерском учете, не всегда равна реальному финансовому результату хозяйственной деятельности предприятия. То есть при анализе финансово - хозяйственной деятельности предприятия необходимо различать экономическую и бухгалтерскую прибыль, а также модифицировать значимость этих показателей для внутренних и внешних пользователей.

Проблемно - дуалистическую природу отношений между финансовым анализом и бухгалтерским учетом также нельзя игнорировать, поскольку без сбора информации и данных бухгалтерского учета было бы невозможно провести надежный и качественный финансовый анализ.

Очень часто предприятия ведут учет, таким образом, что он не подходит для проведения адекватного анализа. Именно поэтому внедрение управленческого учета и совершенствование бухгалтерской отчетности становится важным критерием для определения влияния различных факторов на прибыль и прибыльность предприятия, а также для поиска путей повышения доходности и проведения детальных и углубленных исследований.

Рассмотрим некоторые особенности формирования финансового результата в бухгалтерском учете.

1. Из - за изменений, вносимых в учетную политику и различных переоценок, прибыль за все время деятельности предприятия не будет равна сумме прибыли за каждый отчетный период. Исходя из этого, реальная стоимость прибыли будет равна разнице между полученным и вложенным капиталом.

2. Доля дебиторской задолженности, причитающаяся предприятию от физических и юридических лиц, может быть не выплачена из - за истечения срока исковой давности, соответственно в такой ситуации предприятие получит убыток.

3. Незначительная связь между реальной амортизацией и полной амортизацией обусловлена тем фактом, что объект, при расчете полной амортизации, продолжает функционировать. Тогда остаточная стоимость не равна будет являться реальной. Кроме того, остаточная стоимость с точки зрения инфляции может быть больше, чем первоначальная. В этом случае объект будет продолжать использоваться, следовательно, экономическая прибыль будет больше бухгалтерской.

4. Согласно отчету о финансовых результатах, предприятие имеет прибыль до налогообложения, получается, что его работа эффективна, но имеет убытки

после уплаты отложенных налоговых обязательств, процентов и пеней по налогам и сборам. Таким образом, предприятие получает экономическую прибыль, а бухгалтерскую нет.

5. Разные пользователи информации рассматривают одну и ту же сумму как прибыль и убыток. Например, предприятие выплачивает дивиденды - часть прибыли и осуществляет оплату командировочных сотруднику, то эти операции оно относит к расходам, а налоговые органы, наоборот, увеличивают прибыль для целей налогообложения, относя часть командировки сверх лимита к доходу работника, полученному из прибыли предприятия.

6. Предприятие инвестировало денежные средства в труднореализуемые активы, при этом имея кредиторскую задолженность - данная ситуация говорит о том, что предприятие неэффективно использует прибыль. Однако предприятие прибыльно, хоть и имеет некоторые признаки банкротства.

7. Может произойти и такая ситуация, когда величина учетного остатка имущества не равна реальной величине и поэтому невозможно соотнести прибыль с реальным финансовыми результатом предприятия. Данная ситуация может быть связана наличием фактов хищения на предприятии, допущением в учете ошибок или с потерей стоимости ценностей предприятия.

8. Активы предприятия растут, но доход не увеличивается. Активы предприятия могут возрасти, если полученные бесплатно ценности не относят к прибыли. Увеличение актива баланса можно наблюдать и при переоценке имущества, но при этом прибыль также будет отсутствовать. Существует также обратная ситуация, когда конфискация имущества или возникновение дебиторской задолженности невозможно отнести на расходы из - за действующей на предприятии методики учета.

Все перечисленные примеры подтверждают, что бухгалтерская прибыль не всегда соответствует и равна реальному финансово - экономическому результату предприятия. Вот почему необходимо при проведении финансового анализа предприятия различать понятия бухгалтерского учета и экономической

прибыли.

Список литературы

1. Федеральный закон №402 «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г.

2. Бариленко В. И. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. И. Бариленко [и др.]; Москва: Издательство Юрайт, 2019.

3. Кулагина Н. А. Анализ и диагностика финансово - хозяйственной деятельности предприятия. Практикум: учебное пособие для вузов / Н. А. Кулагина. - 2 - е изд., перераб. и доп. - Москва: Издательство Юрайт, 2019.

4. https: / www.glavbukh.ru / rubrika /

УДК 631.9

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Калдияров Данияр Алтаевич
доктор экономических наук, профессор
НАО «Жетысуский университет имени Ильяса Жансугурова», Казахстан
Маевский Дмитрий Павлович
кандидат экономических наук, доцент
Омский государственный технический университет, Российская Федерация
Сейдахметова Айым Аскаровна
докторант 3-курса специальности «Экономика»
НАО «Жетысуский университет имени Ильяса Жансугурова», Казахстан

Аннотация: *статья посвящена теоретическим и методологическим аспектам агропромышленной интеграции и кооперации. Авторами предложено несколько вариантов определения агропромышленной интеграции. Обозначено, что система сельскохозяйственного сотрудничества и агропромышленной интеграции может формироваться на основе многоступенчатой системы.*

The article is devoted to theoretical and methodological aspects of agro-industrial integration and cooperation. The authors proposed several options for defining agro-industrial integration. It is indicated that the system of agricultural cooperation and agro-industrial integration can be formed on the basis of a multi-stage system.

Ключевые слова: *интеграция, кооперация, агропромышленный комплекс, интегрированные формирования, сельскохозяйственная кооперация.*

Keywords: integration, cooperation, agro-industrial complex, integrated formations, agricultural cooperation.

В условиях устойчивого развития одной из важной стратегической задачей является развитие аграрной экономики в Республике Казахстан путем формирования механизма кооперативно-интегрированных связей между товаропроизводителями в АПК. В случае формирования эффективных интегрированных

связей появится возможность создания условий для эффективного развития и повышения результативности регулирования аграрного производства.

В данном направлении были проведены многочисленные исселдования, однако недостаточно изучены проблемы взаимосвязи хозяйствующих субъектов на основе кооперации и интеграции, что не позволяет решать практические вопросы формирования интегрированных систем в АПК.

Если рассмотреть теоретические и методологические основы интегрированных формирований в агропромышленном комплексе, то можно отметить, что они представляют собой экономические системы, занимающиеся промежуточными положениями между организациями и региональными комплексами.

Рассматривая подходы к определению понятия «механизм агропромышленной интеграции», сделаны некоторые выводы.

Так, по мнению Чаленко А., сосвокупностью производственных отношений является способ функционирования хозяйственной системы на основе создания совокупности производственных отношений [1].

Полагаясь на объектный подход, Ластаева Т., Кайгордиева А., Осипова Ю. считают, что системой определения порядка деятельности является самостоятельно организующаяся система субъектов со своими механизмами организации и относящимися к ней институтами, регулирующими их деятельность [2].

С позиции процессного подхода, по мнению А.Асаула, В.Павлова, Ф.Бескиерьи, О.Мышко, последовательность состояния процессов - это совокупность экономических ресурсов и методов их взаимодействия в целях организации интегрированного процесса [3, с. 25].

Таким образом, с позиции системного подхода, нами предложено несколько вариантов определения механизма агропромышленной интеграции:

1) процесс агропромышленной интеграции, можно рассматривать как процесс установления производственных и экономических связей между субъектами АПК, контролирующийся интегратором.

2) агропромышленную интеграцию можно рассматривать как форму взаимодействия субъектов агропромышленного комплекса, содержание которой определяют организационно-правовые принципы, отношения собственности, система управления совместной деятельности, а структуру выстраивают концентрацией производства и сочетанием технологических этапов.

3) агропромышленную интеграцию можно рассматривать как механизм объединения субъектов АПК в хозяйственный комплекс и управления ими на основе организационно-экономических методов [4, с. 103].

Мировой опыт показывает, что на стыке смежных отраслей агропромышленного комплекса, нефтехимии и перерабатывающей промышленности, интеграционные связи довольно часто перерастают в организационное единство предприятий. Существуют предприятия, фирмы, производственные объединения агропромышленного типа.

Хронологическое изучение предпосылок агропромышленной интеграции в страновом аспекте, показало, что как при капитализме, так и при социализме у истоков лежат такие процессы как научно-технический прогресс и рост общественного воспроизводства. Их следует рассматривать как объективно существующие явления в любой экономической системе. Следовательно, объективное предварительное условие происхождения агропромышленного комплекса является доказательством экономической зависимости между сельским хозяйством и сопутствующими отраслями.

Система сельскохозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции представляет собой систему кооперативов различных видов и уровней, которые, с одной стороны, объединены на национальном уровне в правовом и функциональном плане. С другой стороны, это хозяйствующий субъект, способный взаимодействовать с иностранными кооперативными организациями и их объединениями (союзами).

Процесс становления и развития системы сельскохозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции является очень кропотливым и

трудоемким. Система сельскохозяйственного сотрудничества и агропромышленной интеграции может формироваться на основе многоступенчатой системы. При этом основными организациями (организациями первого уровня) являются региональные сельскохозяйственные кооперативы. Второй (третий) уровень формируется кооперативами на добровольной основе путем создания ряда кооперативных структур (регионального кооператива, объединения, учебно-консультационного и информационного центра) [5, с. 77].

Современное развитие сельского хозяйства неразрывно связано с решением такой насущной проблемы как повышение его экономической эффективности. Это особенно важно сегодня, когда сельское хозяйство, качественно трансформирующееся на новой технико-технологической основе, вынуждено совершенствовать свои организационные формы с целью более рационального использования всех материальных, финансовых и людских ресурсов.

Качественная трансформация сельского хозяйства, связанная с внедрением передовых, технологи, может произвести эффект, который оценить достаточно трудно, особенно.

Таким образом, проведенное исследование показало, что агропромышленная интеграция является формой концентрации производства. При аинтеграции происходит консолидация сельскохозяйственного производства, а также создание прочных производственных связей сельскохозяйственных организаций с предприятиями, которые занимаются переработкой сельхозпродукции, производством и обслуживанием, а также с организациями, которые доставляют конечный продукт потребителю.

Список литературы

1. Чаленко А. Ю. О неопределенности термина «механизм» в экономических исследованиях. Капитал страны. URL: http:/www.kapital-rus.ru/articles/article/ 176697 (дата обращения 02.06.2010).

2. Ластаев Т. Т., Кайгородцев А. А. Механизм агропромышленной

интеграции. Вестник Казахстанско-Американского свободного университета. - 2006. - № 4. URL: http:/www.vestnik-kafu.info/journal/8/308/ (дата обращения 01.06.2010).

3. Асаул А. Н., Павлов В. И., Бескиерь Ф. И., Мышко О. А. Менеджмент корпорации и корпоративное управление. - СПб.: Гуманистика, 2006. - 328 с.

4. Калдияров Д. А., Беделбаева А.Е., Нурахметова М. М. Современное состояние и перспективы развития агропромышленного комплекса Алматинской области. Статистика, учет и аудит. -2018. - № 1 (68). - С. 103-108.

5. Калдияров Д.А., Нурмуханкызы Д., Беделбаева А.Е. Необходимость развития системы сельскохозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции в Республике Казахстан. Вопросы науки и образования. -2017. -№11 (12). - С. 77-79.

УДК 336.71

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БАНКОВ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

Кремер Юлия Геннадьевна
студент
ФГБОУВО Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ Сибирский институт управления – филиал РАНХиГС, город Новосибирск

Аннотация: *пандемия Covid-19 в 2020 году оказала отрицательное влияние на экономику, задев все сферы экономики, в том числе и банковскую. Отдельная задача была поставлена пандемией перед банками – задача поддержки бизнеса: отсрочка платежей по кредитам, выдача кредитов без процентов на заработную плату работникам организаций. Таким образом, в период пандемии банки должны были, во-первых, оказать финансовую поддержку бизнесу, во-вторых, сохранить свою доходность в тяжелых экономических условиях.*

Abstract: *the Cavid-19 Pandemic in 2020 had a negative impact on the economy, affecting all sectors of the economy, including banking. A separate task was set by the pandemic for banks – the task of supporting business: deferring payments on loans, issuing loans without interest on wages to employees of organizations. Thus, during the pandemic, banks had to, first, provide financial support to businesses, and secondly, maintain their profitability in difficult economic conditions.*

Ключевые слова: *банки, пандемия, меры поддержки.*

Key words: *banks, pandemic, support measures.*

АО «Россельхозбанк» — это один из крупнейших банков в России, созданный в 2000 году для целей развития национальной кредитно-финансовой системы агропромышленного сектора и сельского хозяйства. Сегодня банк занимает лидирующие позиции в сфере агропромышленного комплекса РФ. Все

акции Банка принадлежат РФ в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом. Банк на сегодня занимает лидирующие позиции: в рейтинге банков 5-е место по активам (3 717 363 млн. руб.), также занимает 5-е место в рейтинге по критерию надежности, имеющий 1 126 филиалов по всей стране. Пандемия повлияла на деятельность банка.

В начале пандемии при вводе ограничений банком было принято решение об сохранении обычного режима работы, но переводом сотрудников в течение нескольких дней на дистанционную работу. Таким образом, сохранилась результативность работы сотрудников, работа банка осталась стабильной, уменьшился риск заражения сотрудников.

Также банк сохранил условия для комфортного обслуживания своих клиентов: биометрическая идентификация, дистанционное оформление кредитов, снижение ставки по ипотеке до 5,9%, оформление цифровых карт, продление срока пользование карт с истекшим сроком использования, активное использование сервисов через мобильное приложение. В отношении юридических лиц расширена сфера электронного документооборота, организовали бесплатное расчетно-кассовое обслуживание

АО «Россельхозбанк» занимает лидирующее место в финансировании агропромышленного комплекса. Весенние работы в сельском хозяйстве совпали с началом ограничительных мер, связанных с пандемией. В связи с этим организациям потребовалось дополнительное финансирование. Результатом работы банка стало перевыполнение планов по финансированию: за 4 месяца банк выделил 184 млрд рублей, что на 35% больше показателя аналогичного периода 2019 года.

Банк продолжает реализацию следующих программ: «Комплексного развития сельских территорий» - выдано сумм по ипотеке от 2,7% годовых более 10,4 млрд рублей; льготного потребительского кредитования на благоустройство домовладении под 3% годовых [4].

На сегодня, кроме стандартных услуг для физических и юридических лиц,

банк предлагает специальные продукты по мерам государственной поддержки в период распространения Covid-19 (табл. 1) [3].

Таблица 1 – Продукты банка в целях поддержки клиентов

Лицо	Продукт банка	Описание
Физические лица	Кредитные каникулы	Меры поддержки заемщиков-физических лиц в связи с распространением коронавируса
	Ипотека с господдержкой 2020	Ипотечный кредит на приобретение квартиры у застройщика в рамках постановления Правительства РФ от 23.04.2020 № 566
Юридические лица	Кредитные каникулы	Отсрочка по действующему кредиту или сокращение платежа
	Кредит на зарплату – 0%	Оформление кредита на выплату зарплаты работникам
	Кредит на возобновление деятельности – 2%	Кредит по сниженной процентной ставке
	Снижение ставки по эквайрингу	Пониженная ставка - 1% для определенных видов деятельности

Для поддержания и развития деятельности необходимо, чтобы она была рентабельна. Поэтому в период пандемии необходимо было сохранить средние показатели деятельности. Проанализируем результат деятельности банка на показателях динамики активов и прибыли по бухгалтерскому балансу за первое полугодие 2020 года.

По состоянию на 1 июля 2020 года объем активов Банка составил 3 307,2 млрд руб., что на 89,3 млрд руб. (2,8%) выше показателя на 1 января 2020 года [1]. Чистая прибыль Банка за первое полугодие 2020 года составила 2,8 млрд рублей против 8,3 млрд рублей за аналогичный период 2019 года [2]. В первом полугодии 2020 года у Банка отсутствовали клиенты, доходы от сделок, с которыми составляли 10% и более от общих стабильных доходов Банка.

Как видно, произошел рост активов, прибыль получена, но почти в 3 раза меньше, чем в аналогичном периоде 2019 года. При учете всех пониженных ставок по кредитам и ипотекам, исполнению обязательств по финансированию агропромышленного комплекса можно сделать вывод: реализуемая тактика оказалась эффективной – сохранилась безубыточность деятельности при финансовой

поддержке своих клиентов

За время пандемии Россельхозбанк выполнил поставленные, ~~в~~ связанные с тяжелой эпидемиологической обстановкой:

1) сохранение штатного режима работы без приостановления деятельности, обеспечив меры по сохранению здоровья сотрудников;

2) быстрая реакция на меняющиеся условия в экономике в отношении своих клиентов;

3) продолжение реализации программ по поддержке населения в сфере получения жилья и улучшения жилищных условий с помощью льготных ипотек;

4) создание продуктов поддержки для юридических и физических лиц, необходимых поддержки их деятельности.

Таким образом, в условиях крайне тяжелой экономической обстановки, АО «Россельхозбанк» сохранил лидирующие позиции, смог преодолеть проблемы пандемии, продолжил выполнять программу господдержки И в период пандемии, остался привлекательным для клиентов благодаря своей надежности.

Список литературы

1. Бухгалтерский баланс за 1 полугодие 2020 года / РоссельхозБанк URL: https:/www.rshb.ru/investors/reports_rsbu/ (дата обращения: 03.10.2020).

2. Бухгалтерский баланс за 1 полугодие 2019 года / РоссельхозБанк URL: https:/www.rshb.ru/investors/reports_rsbu/ (дата обращения: 03.10.2020).

3. Меры поддержки / РоссельхозБанк URL: https:/www.rshb.ru/for-support/ (дата обращения: 03.10.2020).

4. Несмотря на пандемию, с финансированием посевной банк справился / ТЕРРИТОРИЯ БИЗНЕСА. COVID-19 URL: https:/plus.rbc.ru/news /5ecd17 fa7a 8aa97670dac3d1 (дата обращения: 03.11.2020).

УДК 339.54, 338.2

РОССИЯ И ГОСУДАРСТВА ЕВРОПЫ: ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВЕ НА РУБЕЖЕ ВЕКОВ

Кушнир Андрей Михайлович
доктор экономических наук, профессор
ФГАОУ ВО «Российский университет транспорта» (РУТ (МИИТ),
Юридический институт, кафедра «Таможенное право и организация таможенного дела», город Москва

Аннотация: *статья отражает авторский подход к оценке причин, эволюции и динамики торгово-экономических отношений Российской Федерации и стран Европы в постсоветский период. В работе показано, что дипломатические усилия не могут принести конкретных результатов без укрепления национальной экономики. Только успехи в экономическом развитии могут стать надежной основой для повышения политического веса страны, реализации ее интересов на международной арене.*

The article reflects the author's approach to assessing the causes, evolution and dynamics of trade and economic relations between the Russian Federation and European countries in the post-Soviet period. The paper shows that diplomatic efforts cannot bring concrete results without strengthening the national economy. Only successes in economic development can become a reliable basis for increasing the political weight of the country, realizing its interests in the international arena.

Ключевые слова: *экономическая политика, торгово-экономические отношения, страны Европы.*

Keywords: *economic policy, trade and economic relations, European countries.*

Текущий этап экономического сотрудничества между государствами Европы и Россией берёт свое начало в 90-х гг. прошлого столетия. На фоне широкомасштабных реформ в политической и экономической сферах нашей страны,

происходивших в то время, между Россией и ЕС также формировалась новая система отношений в соответствующих сферах. Вместе с тем, демократические преобразования и переход национальной экономики к рынку были связаны с серьёзными проблемами: распад СССР сопровождался явлениями деструктивного характера, существенно осложнившими политическую и экономическую ситуацию в стране. Разрыв хозяйственных связей, неконтролируемая гиперинфляция, сокращение масштабов государственного финансирования предприятий, которые фактически были поставлены на грань выживания, все эти факторы привели к тому, что значительная часть населения оказалась за чертой бедности, а социальная ситуация ухудшилась год от года.

Фактически наша страна оказалась в зависимом положении по отношению к международным финансовым структурам, размеры внешнего долга стали сопоставимы с размерами ВВП. В результате Россия в значительной мере утратила субъектность на международной арене, в то время как большинство наших партнеров продолжали придерживаться устаревших стереотипов и относились к нашей стране предвзято [1].

На изменение подобного положения ушли годы. При этом следует понимать, что никакие дипломатические усилия не могут принести конкретных результатов без укрепления базиса. Только успехи в экономическом развитии могут стать надежной основой для повышения политического веса страны, учета ее интересов на международной арене. История взаимодействия современной Россия со странами Европы является наглядным тому подтверждением. Как известно, относительный перелом в экономическом развитии нашей страны произошёл только в 2003-2004 гг. когда на смену нестабильной макроэкономической динамике предшествующего десятилетия стали стабильно высокими темпы экономического роста (на уровне 7-8% в год). Причем это явилось следствием не только повышения цен на традиционные товары отечественного экспорта, но и в определяющей мере стало результатом позитивных изменений в отечественной экономике. Развитие национальной экономики было во многом обусловлено

активным аккумулированием основного капитала: многие предприятия, включая те, что относятся к сектору малого и среднего бизнеса, значительно улучшили своё положение на рынке, стали выпускать востребованную продукцию. В результате к концу 2004 г. ВВП по сравнению с показателями 1999 г. увеличился почти на треть, внешний долг был выплачен практически полностью, инфляция снизилась втрое, рекордного уровня достигли золотовалютные резервы Центрального банка РФ, что поспособствовало значительному повышению привлекательности нашей страны для зарубежных инвесторов [2].

Экономические преобразования вызвали качественные изменения и в сфере внешней политики; в первую очередь это отразилось на отношениях между РФ и ЕС, основанных на серьёзной правовой базе, выраженной в системе международных соглашений. При формировании правовой базы отношений РФ с государствами Евросоюза имела также весьма существенное значение договорённость о продолжении действия международных соглашений между Европой и Советским Союзом. В 1991-м году были официально установлены отношения между Россией, ставшей правопреемником Советского Союза, и Евросоюзом; кроме того, Российская Федерация признала все долги СССР перед кредиторами всех уровней. Традиционность, стабильность и предсказуемость выступали и выступают основными лейтмотивами в торгово-экономической и политической сферах.

Так, остались в силе около сорока соглашений, заключённых с Францией относительно порядка и условий развития сотрудничества в торгово-экономической сфере, в числе которых, в частности, были следующие:

– соглашение 1951 г. «О торговых взаимных связях и статусе торгового представительства»;

– соглашение 1985 г. «Об устранении двойного налогообложения»;

– соглашение 1990 г. «О взаимном экономическом, промышленном, научном и техническом сотрудничестве» и др.

В соответствии с совместным решением глав обоих государств, была

сформирована двусторонняя комиссия по вопросам, связанным с сотрудничеством между Францией и Россией на уровне глав правительств. При комиссии функционируют органы, специализирующиеся на различных сферах сотрудничества – экономике, международной торговле, сельском хозяйстве, технологиях и т. д. Кроме того, развитию деловых и экономических связей (включая уровень отдельных территорий) способствует работа совместной Франко-российской торгово-промышленной палаты (CCI France Russie).

Экономическое сотрудничество РФ и европейских государств обеспечило в начале 2000-х гг. свободный доступ на рынки Европы для товаров и услуг российского производства. Помимо прочего, ЕС обязался не применять к российским экспортным товарам каких-либо ограничений по количеству, не считая тех, которые повсеместно приняты в международной торговле.

Список литературы

1. Иванчина Е. В. Мальченков, С. А. Отношения с государствами Европы как геополитический и цивилизационный приоритет России / Огарёв-online. Политические науки. - 2017. - № 12. - С. 15.

2. Внешняя торговля России [Электронный ресурс]. – Режим доступа - https:/russian-trade.com/reports-and-reviews/2019-05/torgovlya-rossii-so-stranami-evropy-v-1-kv-2019-g/.

УДК 338.984

СТОХАСТИЧЕСКИЙ ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ: ОСОБЕННОСТИ, МЕТОДЫ И ЗАДАЧИ

Литвиненко Екатерина Валерьевна
старший преподаватель
ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения»,
город Санкт-Петербург

Аннотация: *в статье рассмотрены особенности проведения стохастического факторного анализа. Представлены методы стохастического факторного анализа, в том числе корреляционный, дисперсионный, компонентный и дискриминантный анализ. Рассмотрены особенности практического применения перечисленных методов при работе финансового аналитика. Проведенное исследование показало богатство анализируемого инструмента оценки финансовых результатов предприятия, что способствует углубленному изучению природы возникновения изменений анализируемых показателей, результаты из взаимосвязи и влияния друг на друга. Данный подход также позволяет более обоснованно подходить к процессу планирования и прогнозирования в современных реалиях управленческой деятельности, при необходимости учета факторов, связь которых неполная или вероятная.*

The article discusses the features of stochastic factor analysis. Methods of stochastic factor analysis, including correlation, variance, component and discriminant analysis, are presented. The features of the practical application of the listed methods in the work of a financial analyst are considered. The study showed the richness of the analyzed tool for assessing the financial results of an enterprise, which contributes to an in-depth study of the nature of changes in the analyzed indicators, the results from the relationship and influence on each other. This approach also makes it possible to

more reasonably approach the planning and forecasting process in the modern realities of management activities, if it is necessary to take into account factors whose connection is incomplete or probable.

Ключевые слова: *финансовый анализ, факторный анализ, стохастический анализ.*

Keywords: *financial analysis, factor analysis, stochastic analysis.*

При стохастическом приеме исследования в факторном анализе исследуется влияние факторов, связь которых с результатом является неполной, при этом носит характер вероятностной и корреляционной зависимости. Сама модель строится на основе совокупности эмпирических данных.

Стохастическое моделирование факторных систем взаимосвязей строится на обобщении закономерностей варьирования значений показателей и представляет собой целый комплекс методов исследования взаимосвязей результирующего показателя (или показателей) [1].

К основным методам стохастического исследования в факторном анализе относятся:

1) корреляционный анализ – корреляционный анализ используется для определения и измерения влияния факторов, когда связь между факторами неполная и вероятностная. Существует два вида корреляции: парная корреляция – отражает силу воздействия фактора на результативный показатель, при этом к исследованию допускается два показателя: факторный и результативный; множественная корреляция – когда определяется сила связи между несколькими факторами и результативным показателем [2, 3];

2) дисперсионный анализ – предложенный английским статистиком Р. Э. Фишером, предназначен для выявления влияния ряда факторов на результирующий показатель. В основе данного анализа лежит предположение о том, что одни факторы могут рассматриваться как причины (независимые переменные), а другие как следствия (зависимые переменные). При этом независимые переменные являются регулируемыми факторами, так как в ходе проведения эксперимента

исследователь имеет возможность варьировать ими и анализировать получаемый результат. Суть дисперсионного анализа заключается в расчленении общей дисперсии изучаемого результирующего показателя на отдельные компоненты с целью проверки гипотез о значимости влияния факторов на исследуемый результат. При сравнении компонентов дисперсии друг с другом посредством F-критериев можно определить, какая доля общей вариативности результативного показателя обусловлена действием исследуемых факторов;

3) компонентный анализ – многомерный метод снижения размерности, применяемый для изучения взаимосвязей между значениями факторов. Задачей такого рода анализа является преобразование исходной системы взаимосвязанных переменных в новую систему некоррелированных обобщенных показателей, которые называются компонентами. Суть компонентного анализа заключается в последовательном извлечении компонент. Для единственности решения, в данном методе компоненты должны быть упорядочены по убыванию доли объясняемой суммарной дисперсии исходных переменных. Первая компонента характеризует наибольшую долю вариации исходных переменных, вторая компонента объясняет наибольшую долю дисперсии, не объясняемой первой компонентой и т. д. В результате компонентного анализа число полученных некоррелированных компонент совпадает с числом исходных переменных. Классический компонентный анализ сохраняет размерность пространства переменных. Каждой извлеченной (новой) компоненте соответствует характеристика, называемая собственным значением, которое показывает часть вариации исходных переменных, объясняемую компонентой. В данном анализе, если используется корреляционная матрица, каждая переменная стандартизирована, и ее дисперсия равна 1;

4) дискриминантный анализ - метод используется для принятия решений о том, какие переменные дискриминируют две или более возникающие совокупности. Все процедуры дискриминантного анализа можно разбить на две основные группы: первая – позволяет интерпретировать различия между существующими классами, вторая – производить классификацию новых

объектов, когда не известно заранее, к какому из существующих классов они принадлежат. Признаки, использующиеся для отличия одного класса от другого, называются дискриминантными переменными. При этом каждая из дискриминантных переменных внутри каждого класса должна быть подчинена нормальному закону распределения [1, 3, 4].

Таким образом, изучив виды и особенности методов стохастического факторного анализа можно отметить, что проведенное исследование показало богатство анализируемого инструмента оценки финансовых результатов предприятия, что способствует углубленному изучению природы возникновения изменений анализируемых показателей, результаты из взаимосвязи и влияния друг на друга. Данный подход также позволяет более обоснованно подходить к процессу планирования и прогнозирования в современных реалиях управленческой деятельности, при необходимости учета факторов, связь которых неполная или вероятная.

Список литературы

1. Литвиненко, Е. В. Финансовый анализ: российские и зарубежные концепции: учебное пособие / Е. В. Литвиненко. М.: Издательство «Перо», 2020. – 344 с.

2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности: учебник [Электронный ресурс] – Минск : РИПО, 2019. – 373 с.

3. Савицкая, Г.В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г.В. Савицкая. – 7-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2017.- 608 с.

4. Бочаров, В. В. Финансовый анализ. – СПб: Питер, 2007. – 240 с.

УДК 330

ДРОБЛЕНИЕ АКЦИЙ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ‘TESLA MOTORS’

Машинистов Дмитрий Александрович
магистрант
Нижегородский государственный университет имени Н. И. Лобачевского

Аннотация: *в статье рассмотрены ключевые факторы влияния на ценовую политику акций. Выявляются основные вопросы компании, связанные с ростом и падением ценных бумаг за 2020 год. И перспектив компании на ближайшее будущее.*

Ключевые слова: *финансовая политика, акции, финансовые ресурсы, темп экономического роста, капитализация, фондовые рынки США.*

Данный вопрос, который рассматривается в данной статье, актуален на сегодняшний день. Многие крупные компании в связи с ростом и развитием экономики ещё только выходят на фондовые рынки. Но существует ряд компаний, которые очень много лет, переживая различного рода неблагоприятные экономические ситуации в нашем мире, крепко стоят на ногах. Помимо всего прочего некоторые из них еще стремительно растут и развиваются. Конечно же, хочется сказать, что и рост акций таких компаний тоже не стоит на месте. Этот вопрос хотелось бы разобрать на примере компании Tesla Motors.

Американская компания, производитель электромобилей Tesla Motors была основана в июле 2003 года Мартином Эберхардом и Марком Тарпеннингом, но сама компания считает Илона Маска, Джеффри Брайана Страубела и Иэна Райта её сооснователями. Названа в честь всемирно известного электротехника и физика Николы Теслы.

Компания Илон Маска провела специальную биржевую процедуру

дробления акций в соотношении 5:1.

Цели принятия решения для компании и последствия для инвесторов.

Дробление акций (также сплит акций) позволяет увеличить число ценных бумаг, находящихся в обращении за счет пропорционального дробления каждой первоначальной акции. Эмиссии новых ценных бумаг не происходит, а значит, увеличение капитала не наблюдается.

Однако, стоит отметить, что целью такой процедуры обычно является сделать подорожавшие бумаги более доступными для частных инвесторов, тем самым увеличить количество участников в торговле. Следовательно, можно сделать вывод, что при снижении стоимости ценной бумаге возрастает спекулятивный потенциал. Таким образом, в связи с ростом оборота акций на бирже брокер, который имеет возможность предоставить такие ценные бумаги, увеличивает доход за счёт комиссии. Такую процедуру проводят компании с хорошим экономическим развитием. С точки зрения психологии стоит отметить, что это даёт уверенность у биржевых игроков и приводит к росту спроса, а, следовательно, к росту стоимости ценной бумаги и увеличению капитализации компании.

Известно, что консолидация акций (обратный сплит) — это эмиссионная операция акционерного общества, в результате которой несколько ранее выпущенных ценных бумаг конвертируются в одну новую акцию такого же типа. Данную операцию компании проводят не так часто. Иногда консолидация осуществляется при слиянии нескольких компаний для усреднения цены финансовых инструментов. В большинстве случаев обратный сплит свидетельствует о проблемах в компании-эмитенте. Некоторые биржи устанавливают нижний предел стоимости бумаг, и предприятию, не имеющему возможность повысить цену акций другими способами для того, чтобы остаться на рынке, приходится идти на обратный сплит. Таким образом, именно дробление ценных бумаг является положительным катализатором как для компании, так и для участников рынка.

Следует обратить внимание, что в августе 2020 года на бирже стали доступны акции по цене 442$ за единицу. Произошёл резкий всплеск интереса на

акции производителя электромобилей, что привело к значительному увеличению спроса и вызвало резкий скачок цены в положительную сторону, где была достигнута стоимость 534,99 $ за единицу уже 1 сентября 2020 года.

В данном примере можно сказать, что процедура дробления акций это один из мощных и эффективных маркетинговых инструментов. Такая операция оказывает положительное влияние на стоимость акции. Существует 6 основных этапов поведения акции после её дробления.

До объявления за период в 60 дней акция растёт быстрее обычного.

Во время объявления резкий скачок в положительную сторону движения цены и продолжительный рост в течение нескольких дней.

Дальше до исполнения ценная бумага находится в условной ценовой стагнации. Но уже за несколько дней до исполнения сплита осуществляется переход, и акция приходит в движение.

После исполнения сплита акция стремится вверх. И заключительный этап — это депрессия, когда цена снижается после возбуждения на пониженном объёме. Сильные бумаги могут не проходить этап депрессии и продолжать расти после дробления. Исследования показали, что сплитовые акции могут вести себя сильнее в течение трёх лет после такой процедуры.

Дробление акций- отличная финансовая операция для многих компаний и хорошее событие для биржевой торговли, где спекулянты и инвесторы могут увеличить свой личный капитал благодаря манипуляциям при проведении такой операции.

Таким образом, резюмируя вышеизложенное, нельзя не отметить, что процедура дробления акций — это мощная операция как для крупных компаний на фондовых рынках, так и для самих инвесторов. Считаю, что данный вопрос актуален не только сегодня, но и в будущем. При развитии экономики и росте компаний сплит будет ещё более востребованным инструментом на рынке.

Список литературы

1. Рынок ценных бумаг: Учебник / Под ред. В. А. Галанова, Р93 А. И.

Басова. - 2-е изд. перераб. и доп. - М.: Финансы и статистика, 2006.

2. Теплова Т. В. учебник «Инвестиции», М.: ЮРАЙТ, 2011.

3. Финансы: учебник / коллектив авт.; под ред. Е. В. Маркиной. М.: КНОРУС, 2015.

4. Свободная энциклопедия [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https:/ru.wikipedia.org/wiki/ свободный.

5. Группа «ФИНАМ» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https:/www.finam.ru/ свободный.

УДК 331

ОСОБЕННОСТИ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Менжинская Валентина Владимировна
магистрант
Анисимова Нина Николаевна
к.э.н. доцент кафедры АУБУиА
ФГБОУ ВО Сочинский государственный университет

Аннотация: *в данной статье рассмотрены особенности оплаты труда медицинских работников в учреждениях здравоохранения РФ. Указаны достоинства и недостатки системы эффективного контракта как для врачей, так и для среднего медицинского персонала. Выявлены «слабые звенья» данной системы и предложены рекомендации по совершенствованию системы оплаты труда.*

Annotation: *this article discusses the features of remuneration of medical workers in healthcare institutions of the Russian Federation. The advantages and disadvantages of an effective contract system for both doctors and nurses are indicated. The "weak links" of this system are identified and recommendations for reducing the gaps in wages are proposed.*

Ключевые слова: *эффективный контракт; оплата труда; медицинские учреждения; эффективность трудового процесса.*

Key words*: Effective contract; salary; medical institutions; efficiency of the labor process.*

На современном этапе развития российской экономики пристальное внимание уделяется реформированию социальной сферы, важнейшей частью которой является бюджетное здравоохранение. В государственной программе Российской Федерации «Развитие здравоохранение», утверждена постановлением

Правительства от 26 декабря 2017 года №1640, главными приоритетами в развитии системы здравоохранения на 2013-2020 годы названы:

– распространение здорового образа жизни;

– внедрение инновационных технологий;

– кадрового обеспечения учреждений здравоохранения.

В РФ сегодня идет полным ходом реформирование основных аспектов системы здравоохранения, которое, с одной стороны, направлено не только на расширение получения специализированной и качественной медицинской помощи, но и на повышение эффективности деятельности предприятий здравоохранения бюджетного типа.

Те изменения внедряемые в систему здравоохранения нуждаются в переосмыслении и новой оценки по вопросу существующего влияния на совершенствование работы кадров медицинский учреждений по основным направлениям деятельности.

На отношение медицинских работников к своему труду, стремление максимально использовать свой опыт, квалификацию, дальнейшее ее повышение существенное влияние оказывает система оплаты труда. Прежде всего она должна быть «прозрачной», чтобы каждый мог видеть, за что он получает заработную плату, в какой мере ее размер соответствует затратам труда и вкладу в результаты деятельности учреждения. Кроме того, рост заработной платы должен стимулировать к повышению качества оказываемых населению услуг. От степени мотивированности персонала, функционирующего на предприятиях и учреждениях здравоохранения, зависят такие важные показатели как здоровье населения, продолжительность уровня жизни, развитие и приумножение человеческого потенциала страны, снижение социальной напряженности в РФ.

В стране в течение ряда лет проводятся работы по введению современных систем оплаты труда в учреждениях здравоохранения. Анализ сложившейся реальной ситуации показывает, что в настоящее время имеется много проблем, связанных с несовершенством принятых решений. Об актуальности стоящих задач

свидетельствует утверждение Правительством Российской Федерации «Программы поэтапного совершенствования систем оплаты труда в государственных (муниципальных) учреждениях на 2012-2020 годы», утверждённой распоряжением Правительства РФ от 26 ноября 2012 №2190-р, а также Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2012 №598, которым предусмотрена система мер по повышению оплаты труда ведущих специалистов в области здравоохранения, а именно, врачей (специалистов имеющих высшее образование) и среднего медицинского персонала на 2012-2020 годы.

Одним из способов достижения этих целей стала реконструкция системы оплаты труда и внедрение эффективного контракта в бюджетную сферу. Термин «эффективный контракт» появился после принятия Правительством РФ «Программы совершенствования системы оплаты труда в бюджетных учреждениях» (Распоряжение от 26.11.2012 г. № 2190- р).

Эффективный контракт, по своей сути, является разновидностью трудового договора. Основным отличием эффективного контракта от стандартного трудового договора является структура поощрительных выплат и иных стимулирующих работника мер. Эффективный контракт – это трудовой договор с работником, в котором подробно изложены:

– конкретные права и обязанности;

– особенности начисления заработной платы;

– разработанные оценки эффективности трудового процесса;

– система предоставления многочисленных стимулирующих выплат и иных типов предоставления социальной помощи.

Но проводимые исследования в учреждениях здравоохранения указывают на «одинаковость» проблем в применении эффективного контракта по регионам РФ. Укажем лишь часть.

1. Самостоятельное изыскание средств на финансовое обеспечение эффективных контрактов.

2. Сложность определения и оценки качества результатов труда.

3. Слабая проработка показателей и критериев эффективности

4. Условность качественных показателей деятельности.

6. Дифференциация заработной платы медицинских работников по регионам. Предлагаемые рекомендации не смогут исключить все проблемы отрасли, но они могут «нивелировать» ее часть при оплате труда медиков.

1. Необходим пересмотр структуры заработной платы путем перераспределения средств на увеличение окладов работников и на реальные выплаты стимулирующего характера.

2. Не следует исключать индивидуальные поощрения, т. к. они повышают личную мотивацию.

3. Применить градацию части критериев для всех категорий сотрудников, исключающая строгие рамки получения или неполучения баллов при выполнении госзаказа.

Таким образом, в силу ряда причин при внедрении эффективного контракта система сталкивается с частью проблем, которые необходимо решать, тем более в современных условиях самоограничения и карантина.

Список литературы

1. Власова О. С. Оплата труда как фактор трудовой мотивации персонала медицинской организации, - из-во: «Мыслитель», № 9. - 2020 г. - 23 с.

2. Мотивация и стимулирование персонала: соотношение понятий. Носырева Е. С. / Вестник магистратуры. - 2016. - № 10-2 (61). - С. 50-53.

3. Карамова А. С. Обеспечение конкурентоспособности медицинских организаций: монография. - из-во: Креативная экономика. г. Москва. -2019.- 36 с.

УДК 332.05

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КЛАССИФИКАЦИИ РОССИЙСКИХ РЕГИОНОВ

Муртазалиева Хуррия Рамазановна
магистрант
Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) ФГАОУ ВО
«Северо-Кавказский федеральный университет», город Пятигорск

Аннотация: *в статье рассматривается классификация регионов. Дается характеристика проблемным регионам страны, а также регионам, имеющим достаточно высокий уровень экономического потенциала.*

Annotation: *the article deals with the classification of regions. The article describes the problem regions of the country, as well as regions with a sufficiently high level of economic potential.*

Ключевые слова: *регион, классификация, потенциал, экономика страны, признак, производственный цикл.*

Keywords: *region, classification, potential, country's economy, feature, production cycle.*

Понятие «регион» используется многими науками: начиная с географии и кончая политологией. С экономической точки зрения под «регионом» следует понимать «территориально специализированную часть народного хозяйства страны, характеризующуюся единством и целостностью воспроизводственного процесса [1, с. 28]. Одинаковых регионов нет, есть давно освоенные и недавно освоенные, есть центральные и периферийные, есть, где численность населения растет, и есть - где падает, в одних преобладает численность населения старших возрастных групп, в других высок удельный вес молодежи. Регионы отличаются по уровню насыщенности производительными силами, социальной структуре, наличию сырьевой базы и полезных ископаемых, расстоянию от высокоразвитых

промышленных, культурных и столичных центров. Разница в региональных условиях хозяйствования — это весьма важное обстоятельство для России. По мере экономического развития и требований отражать экономическую реальность классификационная структура регионов изменялась. В экономической научной и учебной литературе существует множество подходов к классификации регионов.

Рассмотрим классификацию регионов в соответствии с общепринятым набором классификационных признаков.

По источникам основной специализации производства: агропромышленные, транспортно-промышленные, морепромышленные, рыбопромышленные, газопромышленные и другие;

По уровню экономического развития: развитые, проблемные.

Среди проблемных выделяют слаборазвитые, депрессивные, экологически опасные, приграничные.

К слаборазвитым относят регионы, постоянно отстающие от среднероссийского уровня экономического и социального развития (Северный Кавказ, Алтай, Тува, Псковская и Астраханская области).

Главная причина отставания данных регионов заключается в несоответствии имеющегося экономического (инвестиционного, трудового, природно-ресурсного, фондового) потенциала требуемому уровню.

Регионы, имеющие достаточно высокий уровень экономического потенциала, но характеризующиеся ввиду структурного кризиса спадом производства товаров, работ и услуг, увеличением уровня безработицы и сокращением реальных доходов населения относятся к депрессивным (Северо-запад, Центральный, Поволжский, Западно-Сибирский, Восточно-Сибирский). Необходимо отметить, что большинство регионов, относимых в наши дни к депрессивным, отличались ранее (в условиях командно-административной экономики) развитым военно-промышленным комплексом.

К числу экологически опасных относят регионы с высоким уровнем

загрязнения радиоактивными и другими техногенными отходами (Мурманская область, Поволжье, Урал, Кузбас, побережье Каспийского моря.).

В группу приграничных регионов включают также и территории с повышенным политическим риском (Калининградская область, Приморский край, Северный Кавказ).

Приведенное деление является условным. Это обусловлено тем, что многие регионы, относящиеся к числу депрессивных, могут быть включены также и в число экологически опасных либо характеризующихся повышенным политическим риском, межэтническими конфликтами.

Классификацию регионов можно провести по административному, административно-хозяйственному, природно-ресурсному, климатическому, демографическому, социокультурному и др. признакам.

Выделение регионов по административно-хозяйственному признаку основано на объединении отдельных административных экономических районов на основе производственно-хозяйственной деятельности, замкнутости производственного цикла.

Подразделение регионов по природно-ресурсному признаку основано на оценке достаточности природных ресурсов для бесперебойной работы предприятий, фирм, организаций всех организационно-правовых форм собственности, расположенных на данной территории. С учетом сырьевой зависимости можно выделить пять групп регионов.

К первой группе можно отнести ряд регионов, не только имеющих основные природные ресурсы в объеме, требуемом для нормальной работы предприятий, организаций, фирм региона, но и вывозящие (экспортирующие) некоторые сырьевые «излишки».

Ко второй группе относят регионы, имеющие в необходимом объеме все требуемые для производства внутреннего регионального продукта природные ресурсы.

Третья группа регионов включает те, которые ввозят в небольшом объеме

основные природные, сырьевые ресурсы, необходимые для внутри регионального производства.

Регионы, ввозящие значительное количество природных, сырьевых ресурсов (более 30 %, но менее 50 % от их требуемого совокупного объема), необходимых для внутрирегионального производства готовых товаров, представляют собой 4 группу.

В пятую группу включают регионы, где внутри региональное производство основано на завозном сырье (более 50 % от их требуемого совокупного объема).

По социокультурным факторам все регионы России можно подразделить условно, в зависимости от норм, особенностей, традиций питания населения, на различные группы, например, регионы, употребляющие в больших количествах мясо и мясопродукты, рыбу и морепродукты, фрукты и ягоды, и т. д.

Приведенные и другие различия регионов России обуславливают необходимость дифференцированного подхода при разработке политики, стратегии и тактики развития народного хозяйства страны в целом, и продовольственного комплекса в частности. При этом преобразования в региональной экономике должны учитывать целый комплекс задач в их взаимосвязи и взаимозависимости.

Анализ экономической литературы показал, что в современных условиях для классификации регионов используются такие критерии, как: уровень и темпы экономического развития, тип территориальной структуры, коэффициент плотности населения, темпы прироста населения, характер и коэффициент производственной специализации и др. Вхождение регионов в рынок, требует введения такого классификационного признака, как емкость рынка какой-либо территории. Известно, что объем рынка неразрывно связан со степенью специализации общественного труда, т. е. разделением труда. Чем глубже общественное разделение труда, тем сильнее кооперационные связи между предприятиями какой-либо территории, тем глубже интеграция.

В экономической науке существуют и другие подходы к классификации регионов. Так, например, в индустриально развитых странах Запада принято выделять:

– депрессивные регионы, демонстрировавшие в прошлом относительно высокие темпы развития;

– стагнирующие регионы, отличающиеся крайне низкими или «нулевыми» темпами развития;

– пионерные регионы или регионы нового освоения;

– микрорегионы или первичные экономические регионы;

– экономические регионы первого порядка (или генеральные), образующие схемы регионального макроделения страны;

– программные (плановые) регионы - регионы, на которых распространяются целевые программы развития и контуры которого не совпадают по территории с регионами данной сетки;

– уникальные регионы, связанные с реализацией крупных строек (проектные регионы) или характеризующиеся крайне низким уровнем развития (проблемные регионы).

Список литературы

1. Добрынин А. И. Региональные пропорции воспроизводства. – Л. 2016.

2. Розанова Т. Г. Региональная экономическая система. — 2016. — №8. — С. 632-634.

3. Слепнева Л. Р. Прогнозирование развития регионального продовольственного комплекса / Сталь. – СПб., 2020. – С. 9-10.

4. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2020: Стат./Росстат. – М., 2020.

5. Трешин И. Ю. Регионы России: классификация и проблематика. Спб, 2016.- С. 26.

УДК 378.1

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Петренко Надежда Викторовна
студентка факультета экономики и финансов, 3 курс
научный руководитель Лукашевич Татьяна Николаевна, к.э.н., доцент
УО «Полесский государственный университет»,
г. Пинск, Республика Беларусь

Аннотация: *рассматриваются особенности и состояние высшего образования в Республике Беларусь.*

Abstract: *the features and state of higher education in the Republic of Belarus are considered.*

Ключевые слова: *подготовка кадров; высшее образование; профессиональное высшее образование.*

Key words: *personnel training; higher education; professional higher education.*

Успешное развитие общества в немалой степени зависит от уровня организации системы образования в стране. Особую роль в этом играет высшее образование, готовящее профессиональные кадры для потребностей экономики.

На сегодняшний день Республика Беларусь имеет развитую систему высшего образования, которая обеспечивает подготовку широкого круга специалистов, готовых эффективно работать в современном мире. Уровень грамотности взрослого населения Беларуси ныне достигает 99,7%, охват базовым, общим средним и профессиональным образованием составляет 98%.

В рейтинге по индексу уровня образования в странах мира (Education Index) — комбинированному показателю Программы развития ООН (ПРООН) Беларусь находится на 21 месте. В 2015 г. Республика Беларусь вошла в Европейское пространство высшего образования (далее ЕПВО), что подчеркивает высокий уровень качества образования в стране.

Для высшего образования В Республике Беларусь характерны:

- разделение квалификаций и профилей подготовки специалистов с

определением основных видов экономической деятельности, которое согласовывается с рамкой квалификации ЕПВО;

- двухступенчатая система образования (бакалавриат и магистратура);

- разделение высших учебных заведений на университеты, академии, консерватории и высшие колледжи;

- развитие университетских программ обучения в соответствии с требованиями ЕПВО;

- внедрение современных процедур признания предыдущего обучения (формального и неформального);

- мобильность студентов и научно-педагогических работников вузов [1].

Далее в таблице 1. представлены основные показатели, характеризующие высшее образование в Республике Беларусь за 2010-2019 учебные годы.

Таблица 1 - Показатели, характеризующие высшее образование в Республике Беларусь за 2010-2019 учебные годы

Численность студентов, тыс.человек	**2010/11**	**2011/12**	**2012/13**	**2013/14**	**2014/15**	**2015/16**	**2016/17**	**2017/18**	**2018/19**	**2019/20**
Численность студентов, из них:	442,9	445,6	428,4	395,3	362,9	336,4	313,2	284,3	268,1	260,9
выпущено специалистов, из них:	73,3	75,8	84,6	82,7	81,1	78	74,6	81	64,9	57,5
получили направление на работу,	19,6	19,7	19,3	19,3	20,3	20	19,9	26	19,3	19,3
численность студентов, иностранных граждан,	9357	11168	12512	13160	14144	14594	15126	14635	15506	18441
численность студентов, обучающихся за счет бюджетных средств,	149,6	150,3	147,6	142,9	138,7	134	130,6	121,2	117,5	114,7

Примечание - Источник [2].

Исходя из анализа таблицы 1, можно сделать следующие выводы:

1. Численность студентов в Республике Беларусь снизилась. Предпосылками этого могли послужить: демографическая яма середины-конца 90-х гг.; повышение неудовлетворенности высшим образованием; сокращение и реформация специальностей; оптимизация филиалов учреждений высшего образования; принятый закон об отсрочках в армию (с 2019 г.).

2. В среднем за 2010-2019 учебные годы, 27,16 % или 20,27 тыс. человек из общего количества выпущенных специалистов получили направление на работу. Остальные специалисты обучались на платной основе или получили право на самостоятельное трудоустройство, в связи с имеющимися льготами.

3. Численность студентов-иностранных граждан увеличилась. Причинами получения иностранными гражданами высшего образования в Беларуси являются: возможность обучаться на бюджетной основе; относительно невысокая стоимость обучения; высокий уровень безопасности в стране; возможность работать во время обучения. Большая часть иностранных студентов- граждане Средней Азии (Туркменистана, Казахстана) и стран СНГ (Азербайджан, Россия, Украина).

4. Численность студентов, обучающихся за счет бюджетных средств возросла. Так удельный вес студентов, обучающихся на бюджетной основе из общего количества студентов в 2010/2011 учебном году составил 33,8 %, а в 2019/2020 году- 44 %.

Для решения перспективных задач экономики в системе высшего образования внедряются новые подходы при подготовке специалистов: «Университет 3.0», «Цифровой университет». В рамках реализации модели «Университет 3.0» особое внимание в учреждениях высшего образования уделяется изучению вопросов инновационной и изобретательской деятельности, развитию у обучающихся компетенций и навыков, необходимых для ведения предпринимательской деятельности, реализации сатрапов в бизнес-инкубаторах, командного выполнения высокотехнологичных проектов, созданию сети инновационных структур

[3].

В системе высшего образования ведется постоянная работа по усилению практико-ориентированной подготовки специалистов. Налажено взаимодействие с секторальными советами по разработке профессиональных стандартов, созданными при министерствах и ведомствах. Выработаны подходы к разработке образовательных стандартов нового поколения в связке с профессиональными стандартами.

Для повышения эффективности работы высших учебных заведений Республики Беларусь рекомендуется:

1. Регулярно вводить новые специальности, исходя из потребностей социально-экономической системы;

2. Оптимизировать учебные планы, т. е. разработать и стандартизировать новые программы обучения;

3. Расширить международное сотрудничество с другими высшими заведениями;

4. Сформировать инфраструктуру учебных заведений как реальный центр инновационного развития;

5. Обновить учебно-лабораторное оборудование высших учебных заведений;

6. Повысить престиж высшего образования;

7. Повысить качество работы с абитуриентами [4].

По итогам вышеперечисленных данных можно сделать вывод о том, что Республика Беларусь имеет развитую систему высшего образования со своими характерными особенностями. Численность студентов в общем снижается, в то время как количество студентов, обучающихся на бюджетной основе растет, что в свою очередь указывает на понижение престижа высшего образования. Меньше 30 % студентов получают направление на работу, что также сказывается на снижении заинтересованности в высшем образовании. Численность студентов- иностранных граждан увеличивается. Большинство из них граждане

Средней Азии и стран СНГ. Это также отрицательно сказывается на системе высшего образования в Республике Беларусь, так как малое количество иностранных граждан остается в дальнейшем работать в стране. Однако, в систему высшего образования постоянно внедряются новые подходы при подготовке специалистов, усилятся их практико-ориентированная направленность, Тем не менее для поддержания конкурентоспособности высшего образования на мировой арене этого недостаточно, поэтому в сфере высшего образования необходимо не только оперативно регулировать на изменения в социально-экономической системе государства, но и наладить взаимодействие как с работодателями, нуждающимися в высококвалифицированных кадрах, так и с абитуриентами.

Список литературы

1. Неверко, М. В. Реализация принципов болонской декларации в системе высшего образования Республики Беларусь / Организация образовательного процесса в учреждениях высшего образования. 2016. С. 220-225.

2. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]: URL: https:/www.belstat.gov.by. (дата обращения: 03.12.20).

3. Высшее образование [Электронный ресурс]: Министерство образования Республики Беларусь. URL: https:/edu.gov.by/sistema-obrazovaniya/glavnoe-upravlenie-professionalnogo-obrazovaniya/vysshee-obrazovanie. (дата обращения: 03.12. 20).

4. Жук А. И. Образование и подготовка кадров с высшим образованием в Республике Беларусь / Развіцце сістэмы адукацыі: вопыт, праблемы, перспектывы. 2011. С. 3-9.

УДК 334

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ЦЕЛЕВЫЕ СТРАТЕГИИ ФИРМ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Фисько Татьяна Владимировна
студент 2 курса
Сафонова Светлана Геннадиевна
канд. эконом. наук, доцент
ФГБОУ ВО Донской государственный аграрный университет
п. Персиановский, Октябрьский район, РО, РФ

Аннотация: *данная статья посвящена теме альтернативные цели фирм. Рассмотрены цели фирм и выявлены стратегии фирм в современных условиях.*

Ключевые слова: *альтернативная цель, акционер, индивидуальный собственник, управляющий, кредитор, дебитор, наемный работник.*

Классической целью компании является максимизация прибыли, получаемой фирмой. При этом на практике максимизация прибыли не всегда является основной целью компании. Актуальность данной темы заключается в том, что возникновение альтернативных целей компании зачастую ведет к конфликту интересов различных ее участников, а это, в свою очередь приводит к снижению эффективности управленческих решений и темпа роста компании. Означает ли это, что иногда лучше отказаться от классической цели в пользу альтернативной – ответ на этот вопрос будет одной из задач данной статьи.

Основные цели максимизации прибыли:

1. ***Цели акционеров:*** - достижение наименее рискованного портфеля вложений, при этом долгосрочная прибыль фирмы будет меньше; - максимизация дивидендов, что приводит в дальнейшем к сокращению совокупного выпуска и повышению цены; - оптимизация эффекта дохода и эффекта цены: аукционеры являются одновременно и покупателями, и собственниками, поэтому они стремятся к увеличению дивидендов, но и желают иметь более низкие цены при

покупке товаров, что приводит к противоречию между их интересами как собственников фирмы и покупателями. Если эффект цены преобладает, то фирма будет производить большой объем товара по низким ценам, если наоборот – то малый объем товара по высоким ценам.

2. ***Цель индивидуального собственника:*** - максимизация полезности при выборе между денежным доходом и временем отдыха. Совпадение интересов максимальной полезности и максимального дохода возможно при условии, что доход представляет единственную ценность для индивида.

3. ***Цели управляющих:*** - максимизация совокупной выручки фирмы, что характерно для краткосрочного периода или для фирмы в условиях дефицитного спроса. Но при отказе от этой цели и переходе к другим фирма сталкивается с необходимостью снижения объема продаж; - максимизация полезности от собственного положения (получение премий, бонусов возможно только при наличии прибыли, поэтому прибыль для менеджеров предстает как экономическое благо); - максимизация темпов роста фирмы: чем больше темп роста, тем признается более эффективной работа менеджеров; - максимизация прибыли в условиях неопределенности (это демонстрирует высокий профессионализм менеджеров, тем самым упрочивается их положение в фирме).

4. ***Цель кредиторов:*** - получение максимума дохода от вложенных средств. Кредиторы получают возмещение собственных средств путем продажи части активов компании, поэтому норма доходности, рассчитанная на заемный капитал, будет отличаться от нормы доходности, рассчитанной на собственный капитал компании. При сопоставлении проектов с разной степенью финансирования за счет собственных и заемных средств возможен конфликт интересов между акционерами, предпочитающими один вариант на основе своей нормы доходности, и кредиторами, ориентированными на свою норму. Чем больше долг по отношению к собственному капиталу фирмы, тем более рискованными становятся вложения в акции, тем больше колебания цен акций, тем выше норма доходности для акционеров, тем выше риск конфликта интересов между

аукционерами и кредиторами.

Интересный факт!

MoneyMan, первая и ведущая компания на рынке онлайн-кредитования в стране, провела исследование, цель которого – выяснить, почему заемщики предпочитают пользоваться услугами сервисов альтернативного кредитования, а не банковскими продуктами. По результатам опроса более 30 тысяч клиентов стало известно, что большинство пользователей отдают предпочтение онлайн-займам, а не банковским кредитам за счет их мобильности и удобства [3].

5. ***Цель дебиторов:*** - максимизация сроков использования чужих денег: большая дебиторская задолженность фирмы представляет собой своеобразный способ давления на фирму.

6. ***Цель наемных работников:*** - максимизация дохода работника.

Фирмам, как большинству других организаций и индивидуумов, присущ инстинкт выживания. Конечно, стремление выжить может быть мотивом более фундаментальным, нежели прибыль, поскольку фирма может максимизировать прибыль и все-таки не выжить.

Рассмотрим вариант альтернативной цели фирм в Ростовской области:

1. «ИКЕА» переходит на ветер и солнце – сейчас «Астанция» участвует во втором тендере «ИКЕА» по выбору подрядчика для установки солнечных батарей для экономии электроэнергии на основное здание. По словам экспертов, спрос на альтернативные источники энергии растет. В то же время многие представители бизнеса пока не торопятся переходить на них по причине высокой стоимости и длительных сроков окупаемости [1].

2. Также в Ростовской области начали работу три ветропарка РОСНАНО и Фортум. Башни ветрогенераторов собирают здесь же, в Ростовской области. Эти установки почти на 80% отечественное производство. Из импортных комплектующих внутренняя лестница, лифт, электроника. Постепенно и это начнут делать в России. Тем более что очередь из регионов, желающих иметь альтернативные электростанции, все время растет. Ростовская область сегодня - лидер

ветроэнергетики в стране. Инвестиции более 30 млрд рублей, на которые уже построено три ветропарка [2].

Таким образом, важность выживания очевидна, но как цель выживание не помогает объяснить и предсказать поведение фирмы. Путей выживания всегда много. И выбор одного из них всегда зависит от тех или иных факторов. И если уж выживание в ближайшей перспективе обеспечено, то управленческие решения наверняка будут влиять другие цели. Основное значение цели выживания состоит в том, что она является предпосылкой для достижения других целей.

Список литературы

1. https:/gorodn.ru Город N Ростовский деловой портал

2. https:/www.rusnano.com/about/press-centre/media/20200909-1kanal-v-rostovskoy-oblasti-nachali-rabotu-3-vetroparka-rosnano-i-fortum В Ростовской области начали работу три ветропарка РОСНАНО и Фортум.

3. https:/moneyman.ru MoneyMan: заемщики отказываются от кредитования в пользу онлайн-займов.

УДК 336.77

ОРГАНИЗАЦИЯ КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ В РОССИЙСКИХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Шаптала Александр Романович
студент магистратуры 1 курса
ФГБОУ ВО «Курский государственный университет», г. Курск

Аннотация: *кредитные операции приносят основной доход коммерческому банку. Кредитование нацелено на всю экономическую систему и ее участников – инвестиционные процессы и развитие бизнеса в реальном секторе экономики, обеспечение потребительского и рост благосостояния спроса для населения. Однако, в последнее время эксперты все чаще говорят о проблеме закредитованности экономических субъектов. В связи с этим в настоящее время особую актуальность имеют вопросы организации кредитных операций.*

Abstract: *credit operations bring the main income to a commercial bank. Lending is aimed at the entire economic system and its participants-investment processes and business development in the real sector of the economy, ensuring consumer and growing welfare demand for the population. However, in recent years, experts are increasingly talking about the problem of indebtedness of economic entities. In this regard, the organization of credit operations is currently of particular relevance.*

Ключевые слова: *банковский бизнес, кредитные операции, просроченная кредитная задолженность, рефинансирование, совершенствование кредитных операций.*

Keywords: *banking business, credit operations, overdue credit debt, refinancing, improvement of credit operations.*

Кредитование является основным видом деятельности банков, не только обеспечивающим им наиболее существенный уровень дохода, но и кардинальным образом, влияющим на обеспечение устойчивого роста экономики страны и

благосостояния ее граждан [1, с. 64]. Современное положение дел в области банковского кредитования иллюстрируют следующие цифры (таблица 1).

Таблица 1 – Показатели банковского кредитования российских коммерческих банков

	2017	2018	2019
Кредиты, предоставленные предприятиям и населению, млрд. руб.	42366,2	48273,2	51427,3
в % к ВВП	46,1	46,3	47,0
в % к активам банковского сектора	49,7	51,3	53,2

Несмотря на сложные экономические условия, банки продолжают наращивать темпы роста предоставляемых кредитов и прочих размещенных средств. За изучаемый период объем кредитных операций возрос с 42,3 трлн. руб. до 51,4 трлн. руб., т. е. на 9,1 трлн. руб. При этом растет также соотношение объема кредитных операций и макроэкономических показателей: доля кредитных операций в ВВП составила 46,1% в 2017 г., 46,3% в 2018 г., 47,0% в 2019 г., доля кредитных операций в активах банковского сектора – 49,7% в 2017 г., 51,3% в 2018 г., 53,2% в 2019 г. [3, 4]

Вместе с тем рост банковского кредитования сопровождается увеличением объема просроченной задолженности заемщиков, что приводит к увеличению рисков банковского сектора и ослаблению его финансовой стабильности (таблица 2).

Таблица 2 – Состав кредитных операций российских коммерческих банков

	2017	2018	2019
Кредиты, предоставленные нефинансовым организациям	30192,5	33371,8	33776,6
из них просроченная задолженность	1942,4	2093,3	2617,8
Доля просроченной задолженности, %	6,4	6,3	7,7
Кредиты, предоставленные финансовым организациям (кроме банков)	3627,4	4639,2	5227,1
из них просроченная задолженность	55,7	77,4	138,9
Доля просроченной задолженности, %	1,5	1,6	2,6
Кредиты, предоставленные государственным финансовым органам и внебюджетным фондам	907,9	885,2	820,1
из них просроченная задолженность	0,5	0,1	0,2
Доля просроченной задолженности, %	0	0	0

	2017	2018	2019
Кредиты, предоставленные физическим лицам	12173,7	14901,4	17650,7
из них просроченная задолженность	848,9	760,4	764,5
Доля просроченной задолженности, %	6,9	5,1	4,3
Кредиты, предоставленные кредитным организациям	9804,6	9335,6	8960,1
из них просроченная задолженность	146,0	119,3	133,7
Доля просроченной задолженности, %	1,4	1,3	1,4

В состав кредитных операций российских коммерческих банков входят разные группы заемщиков – предприятии и организации (нефинансовые организации), физические лица, финансовые и кредитные организации, государственные финансовые органы и внебюджетные фонды. Осуществляя кредитные операции, заемщики неизбежно под влиянием различных факторов формируют определенную долю просроченной задолженности. Рассмотрим динамику доли просроченной кредитной задолженности по разным группам заемщиков (рисунок 1).

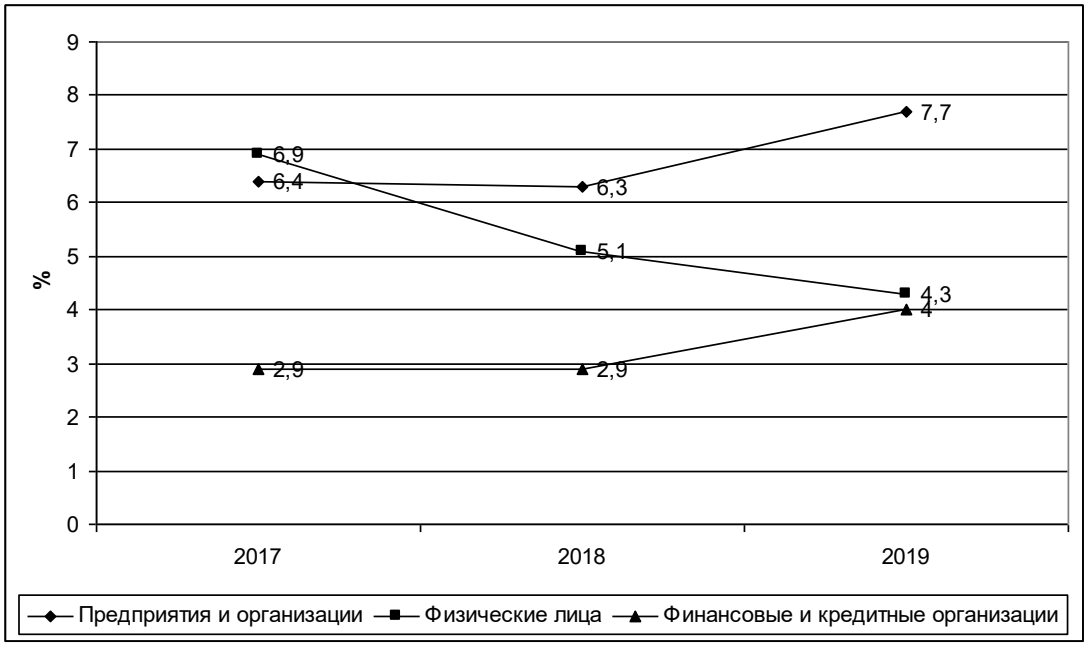

Рисунок 1 – Динамика доли просроченной кредитной задолженности по разным группам заемщиков российских коммерческих банков

На основе информации, представленной на официальном сайте Банка России, можно говорить о величине доли просроченной кредитной задолженности по разным группам заемщиков российских коммерческих банков. Так, доля

просроченной задолженности по кредитным операциям предприятий и организаций составила 6,4% в 2017 г., 6,3% в 2018 г., 7,7% в 2019 г., доля просроченной задолженности по кредитным операциям физических лиц – 6,9% в 2017 г., 5,1% в 2018 г., 4,3% в 2019 г., доля просроченной задолженности по кредитным операциям финансовых и кредитных организаций – 2,9% в 2017 г. и в 2018 г., 4,0% в 2019 г. Таким образом, реальный сектор экономики имеет наибольшую долю просроченной задолженности, выступая в качестве заемщика [3, 4].

Как известно, эффективность кредитной деятельности банков зависит от различных факторов:

– внешних, т. е. не зависящих от самого банка (внешние условия деятельности банка, доступность ресурсов, их стоимость, государственная денежно-кредитная политика, специфика деятельности клиентуры);

– внутренних, т. е. факторов, на которые банк имеет возможность и должен воздействовать (организационная структура банка, кредитная стратегия и кредитная политика, организация кредитного процесса в банке) [2, с. 64].

На основе проведенного анализа кредитной деятельности ПАО Банк ВТБ можно говорить об успешности и эффективности ее реализации на практике. По показателю доли просроченной задолженности ПАО Банк ВТБ выглядит лучше, чем общероссийские тенденции – 1,9% в 2017 г., 2,7% в 2018 г., 2,1% в 2019 г.

Поэтому говоря о совершенствовании управления кредитными операциями коммерческим банкам можно предложить меры, которые будут способствовать сохранению достигнутых высоких позиций в кредитной деятельности (рисунок 2).

Меры по сохранению и усилению эффективности кредитной деятельности коммерческого банка могут включать следующие направления:

– повышение уровня консультационного и информационного обслуживания клиентов – заемщиков. Зачастую при кредитовании населения проблемой является низкий уровень финансовой грамотности. Люди воспринимают рекламу кредитов поверхностно, не обращая внимание на то, что банк озвучивает

минимально возможную ставку по кредиту, которая в каждой конкретной ситуации при оценке кредитоспособности потенциального заемщика может быть больше на 2-3 %. Неполное или неверное восприятие рекламного характера приводит к недоверию к банковской системе;

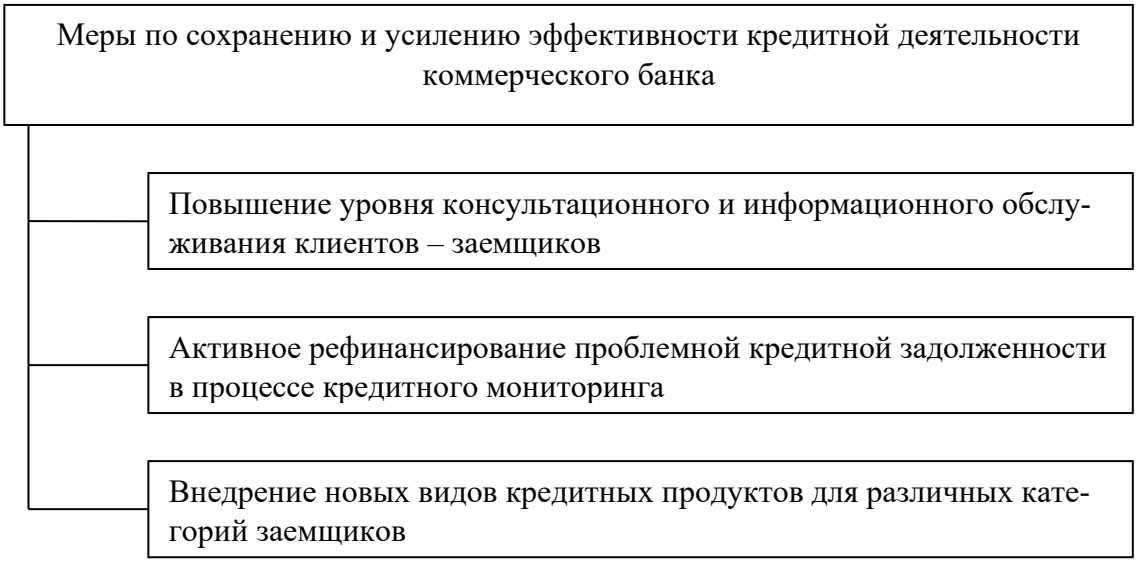

Рисунок 2 – Меры по сохранению и усилению эффективности кредитной деятельности коммерческого банка

– активное рефинансирование проблемной кредитной задолженности в процессе кредитного мониторинга. В настоящее время многие отрасли экономики пострадали из-за ситуации с коронавирусом, предприятия испытывают финансовые затруднения по причине вынужденной остановки деятельности. Сотрудники, занятые в этих отраслях, также лишились части своих доходов или вообще лишились работы. Банку необходимо оперативно и своевременно выявлять даже незначительные просрочки платежей по кредиту и при понижении качества кредита активно предлагать механизм рефинансирования кредитного соглашения;

– внедрение новых видов кредитных продуктов для различных категорий заемщиков. В линейке кредитных продуктов российских коммерческих банков сейчас зачастую не представлены такие кредиты, как образовательный или пенсионный. Такие заемщики как правило ответственны и дисциплинированы.

Молодые люди получают образование, стремясь реализоваться в профессиональном плане. На время образования такой кредит и может быть предоставлен, необходимость возврата заемных ресурсов даст стимул трудоустройства. Пенсионный кредит может предоставляться на потребительские цели до одного года, например покупку бытовой техники длительного пользования. При этом пенсионер может перевести свои пенсионные выплаты в банк и оформить автоплатеж для своего удобства. Сейчас клиенты за такими кредитами обращаются в другие банки.

Внедрение перечисленных мер на практике даст возможность отечественным коммерческим банкам в дальнейшем осуществлять успешную и эффективную деятельность по управлению кредитными операциями.

Список литературы

1. Гарина И. С. Совершенствование оценки уровня риска кредитного портфеля коммерческого банка / Проблемы экономики. – 2018. – №1. – С. 63-70.

2. Ксенофонтов Б. А. Составляющие кредитного риска / Economics. – 2016. – №9. – С. 62-66.

3. Официальный сайт информационного портала Банки. ру [Электронный ресурс] URL: www. banki. ru (дата обращения 30.12.2020).

4. Официальный сайт Центрального банка РФ [Электронный ресурс] URL: https:/www.cbr.ru / (дата обращения 30.12.2020).

УДК 338.4

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ НАУКОЕМКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Шермадини Марина Владимировна
инженер, ассистент
ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов», Инженерная академия, институт космических технологий, департамент инновационного Менеджмента в отраслях промышленности

***Аннотация**: в статье рассматриваются методологические аспекты информационного обеспечения инновационной деятельности в условиях становления цифровой экономики. Установлено, что информационное обеспечение, связанное с внедрением и реализацией инноваций при осуществлении инновационной деятельности, требует разработки и применения нового методического инструментария. Для оптимизации информационного обеспечения предложены современные методы для принятия быстрых и точных управленческих решений, влияющих на повышение экономической эффективности наукоемких предприятий.*

The article deals with methodological aspects of information support of innovation activities in the conditions of the formation of the digital economy. It is established that information support related to the introduction and implementation of innovations in the implementation of innovative activities requires the development and application of new methodological tools. To optimize information support, modern methods are proposed for making quick and accurate management decisions that affect the increase in the economic efficiency of knowledge-intensive enterprises.

Ключевые слова: информационное обеспечение, цифровая экономика, инновационная деятельность, наукоемкие предприятия, инновационный проект, экономическая эффективность.

Keywords: *information support, digital economy, innovative activity, knowledge-intensive enterprises, innovative project, economic efficiency.*

Введение

Управление инновациями в цифровой экономике состоит в преодолении многочисленных барьеров [2]. Одна из проблем связана с информационным обеспечением инновационной деятельности, а именно с возрастающими объемами неструктурированных данных, которые создают задержку реализации новых идей с целью повышения экономической эффективности инновационных проектов, получения и сохранения конкурентного преимущества наукоемких предприятий в результате быстрого выхода на рынок с новыми продуктами.

В связи с чем возникает необходимость в построении оптимальных конфигураций информационного обеспечения всех стаций инновационного проекта: от начала проекта до его завершения. Информационное сопровождение инновационного проекта на всех стадиях способствует усилению конкурентоспособности наукоемких предприятий.

Постановка общих задач развития информационного обеспечения

Одним из решений развития методологии информационного обеспечения связано с использованием информационных и цифровых технологий в инновационных процессах как эффективного инструмента информационного обеспечения, применение которого способствует:

- сокращению сроков работ на всех этапах инновационного проекта;
- снижению рисков предприятия при принятии оптимальных решений;
- минимизации затрат;
- снижению налогообложения.

В информационном обеспечении инновационной деятельности для принятия экономически обоснованных управленческих решений наметились следующие тенденции:

- применение новых методов получения, обработки, передачи данных, необходимость проведения анализа данных;

- требование к качеству информации для принятия оптимальных решений [3];

- использование интеллектуальных систем.

Задачей руководства наукоемкого предприятия становится выявление потребности в поддерживающих информационных и цифровых технологиях, оценивание функциональных возможностей информационных систем, осуществление грамотного подхода к выбору современных технологий, к управлению информационными потоками.

Необходимо также создавать и совершенствовать автоматизированные рабочие места пользователей, развивать систему обучения кадров для повышения квалификации. Внедрение информационных технологий, а именно новое качество техники и технологий влияет на изменение трудового процесса и организации труда, способствует совершенствованию условий труда работников, повышению производительности. Эти аспекты имеют экономическое и социальное значение, направлены на рост конкурентоспособности предприятий.

Основные положения

В решении важной и актуальной проблемы повышения экономической эффективности инновационных проектов является концептуальный подход в создании информационного обеспечения инновационной деятельности наукоемких предприятий, направленный на совершенствование информационного обеспечения в условиях перехода к цифровой экономике, Результаты такого подхода дают определенные ориентиры руководителям в разрешении этой задачи, открывают новые возможности для принятия эффективных управленческих решений, что способствует созданию конкурентоспособного продукта, снижению неопределенности, коммерческих, технических и управленческих рисков, повышению экономической устойчивости предприятий.

Методология современного информационного обеспечения инновационной деятельности определяется развитием цифровых технологий и внедрением на их основе методов имитационного моделирования с элементами машинного

обучения и искусственного интеллекта [5]. Такой методический инструментарий учитывает рыночные требования, а его применение способствует активному воздействию результатов инновационной деятельности на потребительский спрос, что повышает своевременность и обоснованность управленческих решений на всех стадиях инновационного проекта, следовательно на эффективность реализации инновационных проектов.

Повышение экономической эффективности инновационного проекта наукоемкого предприятия обеспечивается за счет оптимизации информационного сопровождения инновационных процессов и оперативной информации для мониторинга хода инновационного проекта.

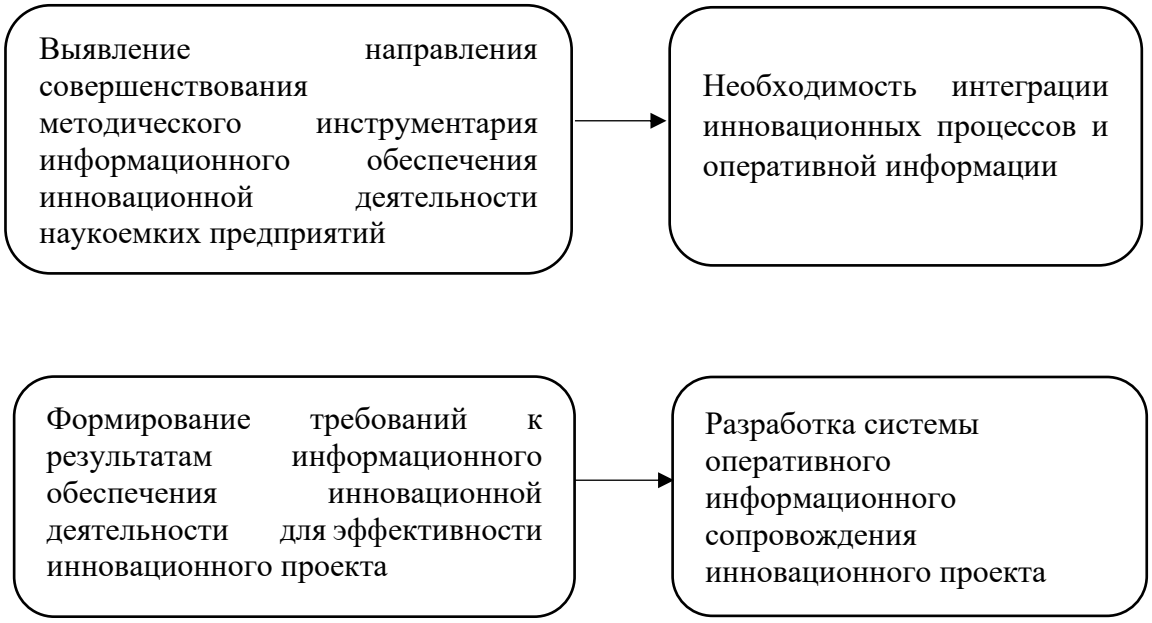

Рисунок 1 - Обоснование необходимости учета оперативной информации в решении управленческих задач

Для разработки методического инструментария при решении задач по повышению экономической эффективности инновационного проекта, необходимо рассмотреть следующие аспекты:

Поскольку в оперативном управлении часто возникают нестандартные ситуации, порождающие специфические задачи, для решения которых необходимы специальные методы, требуется уникальный набор показателей, который обеспечивает принятие оптимальных решений, для принятия оптимальных

решений в сложных ситуациях необходим более сложный технологический уровень, а именно цифровые системы с элементами машинного обучения и искусственного интеллекта, которые позволяют работать быстрее и точнее, замещать человека на простейших участках.

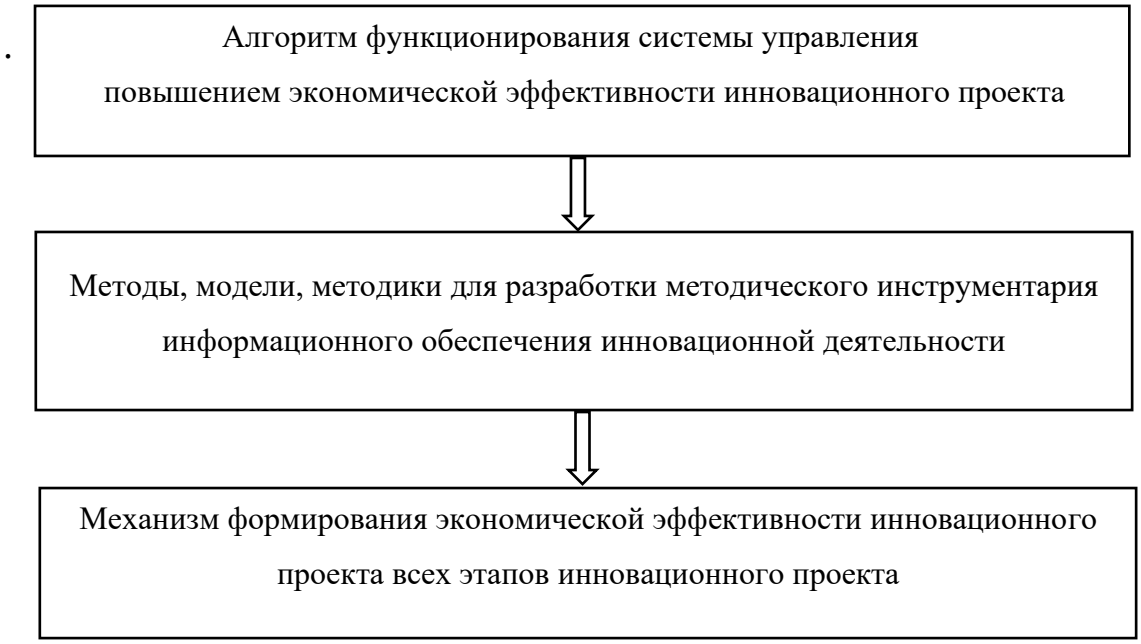

Рисунок 2 - Структура методологических аспектов

Для эффективного решения экономических задач предлагается применять метод построения современных нейронных сетей Кохонена, позволяющие осуществлять кластеризацию многомерных данных, выявлять взаимосвязи и новые закономерности. Использование этого метода способствует повышению качества анализа данных, точности расчетов, наглядности, что позволяет повысить эффективность принятия решений в задачах анализа данных. Метод самоорганизующихся карт Кохонена позволяет осуществлять эффективный экономический мониторинг объектов, выявлять рисковые ситуации [7].

Методологические аспекты повышения экономической эффективности инновационного проекта наукоемких предприятий основаны на системном подходе к информационному обеспечению инновационной деятельности и формированию кумулятивного экономического эффекта работ на всех этапах инновационного проекта [6].

Системный подход в управлении предназначен для повышения экономической эффективности наукоемкого проекта и базируется на следующих принципах:

– дополнительный экономический эффект по проекту формируется с учетом выявления наиболее важных информационных потоков в динамике;

– общий экономический эффект по проекту формируется с учетом прироста информации по всем стадиям инновационного проекта, определения ценности информации;

– инструментарий информационного обеспечения инновационной деятельности применяется на всех стадиях инновационного проекта с учетом их специфики.

– реализация системы управления повышением экономической эффективности способствует решению проблемы финансирования проектной деятельности наукоемкого предприятия.

Заключение

Оптимизация информационного обеспечения необходима для повышения скорости, качества принятия оперативных управленческих решений и определяется применением новых методов обработки информации.

Таким образом, в условиях существующих изменений, сопутствующих цифровой экономике, для повышения экономической эффективности и обеспечения конкурентоспособности наукоемким предприятиям, характеризующихся высокими затратами и длительным циклом разработки нового продукта, необходимо создавать информационно-аналитические системы на основе информационных и цифровых технологий и разрабатывать современный методический инструментарий информационного обеспечения инновационной деятельности.

Список литературы

1. Битюцкая Н. И., Шевченко Д. А. Информационное обеспечение инновационной деятельности / Инновации в науке: сборник статей по материалам международной научно-практической конференции № 11(48). Часть II. –

Новосибирск: СибАК, 2015. С. 196-201.

2. Куприяновский В. П., Евтушенко С. Н., Дунаев О. Н., Дрожжинов В. И., Намиот Д. Е. Принятие решений в цифровой экономике. Опыт Великобритании International Journal of Open Information Technologies ISSN: 2307-8162 vol. 5, no. 4, 2017. С. 63-73.

3. Фомина А. В., Авдонин Б. Н., Батьковский А. М., Батьковский М. А. Управление развитием высокотехнологичных предприятий наукоемких отраслей промышленности. – М: Издательский дом «БИБЛИО-ГЛОБУС», 2016. – 400 с.

4. Чурсин А. А., Шамин Р. В., Кокуйцева Т. В. Методика количественной оценки конкурентоспособности наукоемкой промышленности. / Экономика и управление в машиностроении. – М.: Технология машиностроения. № 3, 2012. С. 41-47.

5. Шамин Р. В. Машинное обучение в задачах экономики. М.: «Грин Принт», 2019

6. Шамин Р. В., Шмелева А. Г., Шермадини М. В., Юсупов Э. Б., Обыденнова С. Ю., Морозовская Т. Д. Количественная оценка эффективности инноваций / Т 78 Труды НГТУ им. Р. Е. Алексеева / НГТУ им. Р. Е. Алексеева. Нижний Новгород, 2019. №1 (124). С. 61-66.

7. Шермадини М. В., Парамонова А. С. Кластеризация экономической информации на основе сетей Кохонена / Управление экономическими системами: электронный научный журнал, 2018. №7 (113).

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 94

ИССЛЕДОВАНИЕ «ДЕВОНИ ЛУГАТИТ-ТУРК» В УЗБЕКИСТАНЕ

Кулдашев Сарвар Махмудович
Стажер-исследователь Института истории Академии наук Узбекистана,
город Ташкент, Узбекистан

Аннотация: *в статье рассказывается об изучении в Узбекистане «Девону лугатит тюрк» Махмуда Кашгари, являющегося основным достоверным источником сведений об истории, быте и обычаях тюркских народов, и сколько важный уделяется за истории узбекской государственности.*

Resume: *the article tells about the study in Uzbekistan "Devon lugatit Turk" by Mahmud Kashgari, which is the main reliable source of information about the history, life and customs of the Turkic peoples, and how much important is given for the history of the Uzbek statehood.*

Ключевые слова: *Махмуд Кашгари, «Девону лугатит турк», Фитрат, С. Муталлибов, узбекское издание.*

Key words: *Mahmud Kashgari, "Devon lugatit Turk", Fitrat, S. Mutallibov, Uzbek edition.*

«Девону лугатит турк» Махмуда Кашгари - первая научная работа тюркологии. Это произведение не только первое, но и наиболее совершенное из произведений, созданных в истории тюркологии, и, соответственно, Махмуд Кашгари считается великим лингвистом и основоположником нашего тюркологии.

Девону-лугатит тюрк можно назвать энциклопедическим трудом о жизни тюркских народов, проживавших в то время в регионе Центральной Азии. Такие ученые, как А. Фитрат, С. Муталлибов, И.В. Стеблева, В.В.Решетов, Г. Абдурахманов, А. Рустамов, изучавшие это произведение, говорят, что Махмуд

Кашгари был высокообразованным ученым своего времени, внесшим большой вклад в изучение древнетюркских языков. Девону-лугатит тюрк издается в трех томах на узбекском языке. Современное мировое научное сообщество признает великого ученого XI века Махмуда Кашгари основоположником сравнительного языкознания.

Махмуд Кашгари в своем труде «Девону-лугатит тюрк» подробно рассказал о престиже тюркского языка, его положении среди других языков, языковой ситуации в Центральной и Средней Азии. Он рассказал о положении тюркского языка среди народов Востока, охарактеризовав его как «Турецкий язык соревнуется с арабским, как скачки двух лошадей. Турецкий язык превосходил арабский» [1].

Махмуд Кашгари также дает четкую информацию об этнических группах и их языках, которые веками жили в Центральной Азии. В частности, он описывает проживающих в этих странах согдийцев, канчаков и аргу как «двуязычных». Он пишет, что существует нарушение в языке тех, кто говорит на двух языках, например, хотанцев, ттубутов и некоторых тангутов, а также тех, кто едет в другие города. Они пришли в эти земли позже [2,24].

Что касается научных работ на Девоне в Узбекистане, то первым исследователем Девона был Абдурауф Фитрат. Его девонские исследования и наблюдения можно считать одной из важнейших работ не только в узбекской науке, но и в тюркологии [3]. Абдурауф Фитрат прокомментировал Девон в нескольких своих работах, впервые отметив, что история узбекского языка напрямую связана с этим произведением. В "Сарфе" Фитрата отмечает, что девонский язык очень близок к языку Кутадгу Билиг, Хибат-уль-Хакки и мудрости Ахмада Яссави, а позже стал основой языка под названием Чигатай. Ученый подчеркнул эту идею во «Введении» к «Образцам древнейшей турецкой литературы» [4].

Салих Муталлибов - один из ведущих ученых, посвятивших себя Девону после Фитрата. Салих Муталлибов был вторым из миллионов тюркских народов после Бесима Аталая, который перевел этот турецко-арабский словарь на

узбекский язык и опубликовал его. Девон издавался у тюркских народов бывшего Советского Союза только на узбекском языке опубликовано в трех томах с 1960 по 1963 год.

В первом томе С. Муталибов опубликовал большую статью «Великие филологи XI века и их уникальные труды» [1]. В него вошли о Юсуфе Хасе Хаджибе и его дидактическом труде «Қутадгу билиг», «Великий лингвист XI века Махмуд Кашгари», ценный письменный памятник XI века «Девону лугатит тюрк», вопрос об отношении «Девону лугатит турк» к узбекскому языку, были проанализированы такие вопросы, как «перевод и транскрипция Девона». Затем последовало введение в Девон, словарь и комментарии о племенах и городах. Во втором томе С. Статья Муталибова «Вместо предисловия», затем словарь, а в конце тома «Девон» и «Племя Джикил».

Третий том Девона содержит несколько слов, словарь, а в конце «Комментарии», «Племена» [6]. В нашей прессе был ряд положительных отзывов об узбекском переводе о Девона [7.67-69, 8.72-73.].

Хасанов изучил взгляды Махмуда Кашгари на географию и опубликовал ряд статей. Он написал книгу о жизни и творчестве Махмуда Кашгари, его географическом наследии [9].

Многое можно сделать с географическим наследием Махмуда Кашгари. Даже секреты многих наиболее изученных круговых карт все еще представляют собой проблему. Текст и карта «Девону лугатит турк» содержат сотни географических названий - страны, города, деревни, горы, пустыни, перевал, море, озеро, река и другие. Многие из них описаны с их географическим положением и историей [10,8]. Точность данных этой карты подтверждена современными учеными К. Миллер, В. Беляев, И. Умняков, Х. Хасанов [9], С. Аббосов [11], А. Абдулкосимов [12], К. Содиков, [13] З. А. Саидбобоевы [14] показали в своих исследованиях.

Гайбулла Бобойров принял участие в Международном симпозиуме «Девону лугатит тюрк», посвященном 1000-летию со дня рождения Махмуда

Кашгари, который проходил в Стамбуле, Турция, 5-7 сентября 2008 года, со своей статьей «Biruni ve Kaşgarlı Mahmud un Bazı Orta Asya Yer Adlarını Türklerle İlişkilendirmesi Üzerine» [15]. В статье сравнивается и научно обосновывается топонимия произведений Махмуда Кашгари и Абу Райхана Беруни.

Библиография узбекского исследователя Худойбердиева «Указатель трудов о жизни Махмуда Кашгари и «Девону-лугатит турк»была издана в 2011 году издательством« Академнашр».

Всего в библиографических исследованиях зафиксировано 1779 ссылок, статей и научных работ. Они созданы на азербайджанском, турецком, узбекском, уйгурском, казахском, киргизском, каракалпакском, туркменском, татарском, башкирском, таджикском, французском, персидском, китайском, японском, русском, английском, немецком, итальянском, украинском и венгерском языках [16].

За годы независимости А. Алиев К. Содиков. В. Валиксояев, Х. Дадабоев, К. Каримов, А. Мухсторов, У. Турсунов, Б. О'ринбоев, Дж. Худойбердиев, Г. Гофуров, З. Сайдбобоевы проводили научные исследования. Дж. Худойбердиев и Г. Абдурахмановы провели исследования по изучению «Девону лугатит тюрк». Саидбобоев изучал картографические данные в Девоне. Следует отметить, что большинство фактов и выводов, представленных в Девоне, применимы ко всем тюркским языкам и их диалектам. Для того чтобы сделать такие общие для всех тюркских языков выводы, необходимо было, конечно, провести сравнительное исследование этих языков. Другими словами, работа Махмуда Кашгари по сравнительному изучению тюркских языков девять веков назад до сих пор остается одним из важнейших руководств для историков и лингвистов. Эти исследования очень важны в нашем исследовании «Девону лугатит тюрк». Девон все еще исследуется.

Список литературы

1. Махмуд Кашгари. Девону лугатит турк и том. Переводчик и издатель Муталлибов С. - Т., 1960. - С. 46

2. Содыков К. История тюркского языка. - Т., 2009. - С. 24.

3. А. Фитрат. Образы древнетюркской литературы. Ташкент, 1927 г.

4. А. Фитрат. Образы узбекской литературы, вып. 1. Самарканд - Ташкент, 1928 г. (на узбекском языке).

5. Махмуд Кашгари. Девону лугатит турк II том. Переводчик и издатель Муталлибов С. - Т., 1961.

6. Махмуд Кашгари. Девону лугатит турк III том, переводчик и издатель Муталлибов С. - Т., 1963.

7. U. Т. Турсунов, «Проблемы узбекского языка и литературы», № 3, 1961 г., стр. 67-69;

8. К. Шониёзов, «Общественные науки в Узбекистане», № 3, 1961 г., стр. 72-73 и др.

9. Гасанов Х. Махмуд Кашгари. - Т., 1963. - Б. 23

10. Содыков К. О карте Махмуда Кашгари / Узлы и решения восточной филологии. - Т., 2005 - Б. 8

11. Аббосов С. Географическое наследие Махмуда Кашгари / Работа Махмуда Кашгари «Девону лугатит турк» и его роль в культуре тюркских народов и мировой цивилизации. Материалы международной конференции. - Самарканд, 2002. - Б. 102-103;

12. Абдулкосимов А. Картографическое наследие Махмуда Кашгари / Работа Махмуда Кашгари «Девону лугатит турк» и его роль в культуре тюркских народов и мировой цивилизации. Материалы международной конференции. - Самарканд, 2002. - Б. 92-93;

13. Содиков К. О карте Махмуда Кашгари / Узлы и решения восточной филологии. - Т., 2005 - Б. 1–14

14. Саидбобоев З. А. Историко-этюдная карта мира Махмуда Кашгари / Международный научный совет «Махмыт Каширлы - основоположник турецкой науки». - Ашхабад, 21-22 байдак 2008.

15. Gaybullah Babayar. Biruni ve Kaşgarlı Mahmud‟un Bazı Orta Asya Yer 94

Adlarını Türklerle İlişkilendirmesi Üzerine. / Mahmüd al-Kaşğari"nin 1000 Doğum Yıldönümü Dolaysıyla Uluslar arası Divanu Luğatı't-Turk Sempozyumu Ayrıbasım. Istanbul 2008. s. 313-321.

16. Худойбердиев Ю. Изучение жизни Махмуда Кашгари и его произведение «Девону лугатит турк». - Т., 2010.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 346.5

К ВОПРОСУ О МОМЕНТЕ ПРИЗНАНИЯ СОГЛАШЕНИЯ КАРТЕЛЕМ

Гарцева Алена Игоревна
магистрант
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет» (СПбГУ)
г. Санкт-Петербург

Аннотация: *внесенные е в Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» (далее - Закон о защите конкуренции) изменения, согласно которым для признания соглашения картелем по ч. 1 ст. 11 Закона о защите конкуренции не требуется доказывать факт ограничения конкуренции, позволяют судить о том, что момент заключения соглашения для целей антимонопольного законодательства отличается от момента заключения соглашения для целей гражданского законодательства [1]. Вместе с тем дискуссионен вопрос, насколько справедливы обозначенные изменения, потому цель данной статьи: сформировать представление о том, насколько таковые оправданны. Учитывая, актуальность вопроса декартелизации бизнеса в международном масштабе, заявленная тема органично вписывается в контекст имеющих место дискуссий.*

Abstract: *introduction of amendments to the Federal Law «On Protection of Competition», according to which, in order to recognize an agreement as a cartel under Part 1 of Art. 11 of the Law «On the Protection of Competition», it is not required to prove the fact of restricting competition, made it possible to judge that the moment of concluding an agreement for the purposes of antimonopoly law differs from the moment of concluding an agreement for the purposes of civil law. Nevertheless, it is still debatable whether the indicated solution is correct. Therefore, the purpose of this article is to determine if the changes are fair.*

Ключевые слова: *антиконкурентные соглашения, конкуренция, антимонопольное законодательство, соглашение.*

Keywords: *anticompetitive agreements, competition, antitrust legislation, agreement.*

В настоящее время запрет картелей (ч. 1 ст. 11 Закона о защите конкуренции) действует независимо от того имело место ограничение конкуренции и исполнение соглашения или нет. Соответственно, для привлечения участников соглашения к ответственности не требуется доказывать фактическое наступление последствий и ограничение конкуренции: достаточно возможности наступления (Постановление Президиума ВС РФ №9966/10 от 21 декабря 2010 года, Постановление ФАС Поволжского округа по делу № А06-9043/2012 от 8 ноября 2013 года) [5], [7]. Ранее можно было наблюдать обратное. Суды при установлении факта заключения соглашения проверяли его на соответствие нормам Гражданского кодекса РФ (ст. 154 ГК РФ (договоры и односторонние сделки), п. 1 ст. 160 ГК РФ (письменная форма сделки), ст. 432 ГК РФ (основные положения о заключении договора); 3 ст. 434 ГК РФ (форма договора), а также оценивали факт исполнения антиконкурентного соглашения [2].

Формирование иных тенденций в судебной практике обусловлено выводами, сформулированными Высшим арбитражным судом РФ в Постановлении Президиума ВАС РФ № 9966/10 и перенятыми нижестоящими судебными инстанциями [5]. Так, как было отмечено ранее, в настоящее время отсутствует требование доказывать факт исполнения антиконкурентного соглашения сторонами: под запретом уже само его заключение (момент заключения). Несмотря на общие тенденции, имеются исключения, когда антимонопольные органы или суды считают необходимым доказать исполнение соглашения/ факт получения хозяйствующими субъектами-конкурентами материальной выгоды от заключения картеля и участия в нем (Постановление Верховного суда РФ от 16 ноября 2015 года по делу № А40-188369/2014, Решение Арбитражного суда г. Москвы от 20 февраля 2015 года по делу № А40-188369/14-79-1566; Постановление

Верховного суда РФ от 16 ноября 2015 года № 305-АД15-12805 по делу № А40-188369/2014; Разъяснения ФАС России № 3 от 17 февраля 2016 года) [4], [8], [9].

Представляется, подобные шаги 1) нецелесообразны; 2) если это сделано по решению антимонопольного органа, не влияют на принятие решения судом (например, исходя из анализа положений *судебных актов по делу № А47-14236/2012* можно сделать следующий вывод: предоставление доказательств факта исполнения соглашения не повлияло на принятие тремя инстанциями решений не в пользу ФАС РФ по причине нарушения антимонопольным органом процессуального порядка привлечения к административной ответственности, а именно отсутствия надлежащего извещения ответчика о заседании, на котором было вынесено решение о привлечении к административной ответственности) [6].

Среди причин, по которым возможность применения норм ст. 11 Закона о защите конкуренции поставлена в зависимость от момента заключения соглашения, а не исполнения, логично обозначить

1) потребность предупредить заключение антиконкурентного соглашения, которое в отсутствие возможности вовремя его выявить может отрицательно отразиться на состоянии конкуренции, социально-экономическом состоянии общества, финансово-экономическом развитии государства;

2) процесс обособления антиконкурентных соглашения от гражданско-правовых. Думается, это вполне логичный шаг, который вписывается в актуальную на сегодняшний день повестку декартелизации бизнеса [3].

Таким образом, в настоящее время диспозиция нормы ч. 1 ст. 11 Закона о защите конкуренции сформулирована так, что для признания соглашения антиконкурентным достаточно лишь

1) возможности ограничения конкуренции;

2) возможности наступления негативных последствий, обозначенных в ч. 1 ст. 11 указанного закона. При этом отсутствуют препятствия для доказывания факта исполнения соглашения; факта получения материальной выгоды и

прочего. Тем самым достигается определенный баланс: с одной стороны законодатель формирует условия для избежания потенциальных негативных последствий (поскольку запрещено уже самое заключение соглашения), а с другой не обязывает. но и не препятствует доказыванию наличия таких последствий, если антимонопольный орган сочтет это необходимым. С учетом изложенного закономерен вывод о том, что действующая редакция ч. 1 ст. 11 Закона о защите конкуренции, разграничивая соглашения для целей антимонопольного законодательства и гражданского, вполне справедлива и не требует правок в этой части.

Список литературы

1. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» / «Собрание законодательства Российской Федерации». - 31.07.2006. - №31 (1 ч.). - ст. 3434. - (ред. от 24.04.2020).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации / «Российская газета». - 08.12.1994. - № 238-239.

3. Указ Президента РФ от 21.12.2017 г. № 618 «Об основных направлениях государственной политики по развитию конкуренции» / «Собрание законодательства РФ». - 2017. – № 52 (Часть I). - ст. 8111.

4. Постановление Верховного суда РФ по делу № А40-188369/2014 от 16. 11.2015 года.

5. Постановление Президиума ВАС РФ №9966/10 от 21.11.2010 года

6. Постановление ФАС Уральского округа по делу № А47-14236/2012 от 17.06.2013 года.

7. Постановление ФАС Поволжского округа по делу № А06-9043/2012 от 8 ноября 2013 года

8. Решение Арбитражного суда города Москвы по делу № А40-188369/14-79-1566 от 20.02.2015 года.

9. Разъяснения ФАС России № 3 от 17.02.2016 года.

УДК 349.6

ЗАГРЯЗНЕНИЕ АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА В 2020 ГОДУ: ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИИ

Кожакова Алина Ивановна
Средне-Волжский институт (филиал) «Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России)»,
Россия, г. Саранск

Аннотация: *в данной статье рассматриваются актуальные данные по вопросу, касающегося увеличения количества случаев загрязнения атмосферного воздуха в Российской Федерации на 2020 год и влияние периода самоизоляции на этот процесс.*

This article examines the current data on the increase in the number of air pollution cases in the Russian Federation in 2020 and the impact of the period of self-isolation on this process.

Ключевые слова: *атмосферный воздух, загрязнение, самоизоляция, пандемия, высокое и экстремально высокое загрязнение воздуха.*

Keywords: *atmospheric air, pollution, self-isolation, pandemic, high and extremely high air pollution.*

Согласно Федеральному закону от 04.05.1999 № 96-ФЗ «Об охране атмосферного воздуха» атмосферный воздух представляет собой жизненно важный компонент окружающей среды, является неотъемлемой частью среды обитания человека, растений и животных [1]. Именно поэтому в условиях увеличения неблагоприятного воздействия на атмосферный воздух требуется внесение определенного количества изменений в современное экологическое законодательство.

Уже в 2020 году, согласно данным FinExpertiza, был побит рекорд предыдущих 16 лет по количеству зафиксированных случаев высокого и экстремально высокого загрязнения воздуха. Главными источниками загрязнения воздуха

аналитическая служба международной аудиторско-консалтинговой сети FinExpertiza выделяет: бензпирен, сероводород, ионы мышьяка, никеля, меди, марганца, цинка, железа, алюминия, хрома, аммонийный и нитритный азот, фтор, нефтепродукты [2].

В ходе проведения исследования аналитической службой FinExpertiza были получены данные, согласно которым количество случаев высокого и экстремально высокого загрязнения воздуха январь по сентябрь 2020 года представляется следующим образом:

январь – 29 случаев;

февраль – 15 случаев;

март – 0 случаев;

апрель – 0 случаев;

май – 1 случай;

июнь – 1 случай;

июль – 17 случаев;

август – 43 случая;

сентябрь – 65 случаев.

Высокое загрязнение воздуха подразумевает под собой наличие в атмосферном воздухе одного или нескольких веществ, что превышает предельно допустимую концентрацию в 10 и более раз.

Экстремально высоким загрязнением принято считать превышение предельно допустимой концентрации веществ:

– в 20 - 29 раз при сохранении этого уровня более 2 суток;

– в 30 - 49 раз при сохранении этого уровня от 8 часов и более;

– в 50 и более раз.

Так же аналитическая служба FinExpertiza дает статистику зафиксированных случаев высокого и экстремально высокого загрязнения воздуха по регионам в 1, 2, 3 кварталах 2020 года:

Самарская область – 112 случаев;

Бурятия – 22 случая;

Оренбургская область – 9 случаев;

Забайкальский край – 8 случаев;

Красноярский край – 7 случаев;

Хабаровский край – 3 случая;

Хакасия – 3 случая;

Омская область – 3 случая;

Иркутская область – 1 случай;

Кемеровская область – 1 случай;

Тыва – 1 случай;

Нижегородская область – 1 случай.

Конечно, стоит отметить тот факт, что с конца марта, как начал действовать режим самоизоляции из-за распространения коронавирусной инфекции произошло существенное очищение воздуха.

В период пандемии сокращение выбросов было в 6 раз меньше по сравнению со временем мирового финансового кризиса в 2008-ом году. Ученые указывают несколько причин такого снижения загрязнения воздуха – замедление темпа роста мировой экономики, сокращение объемов производства и потребления электроэнергии, уменьшение использования автотранспорта.

Например, потребление электроэнергии снизилось на 20%. Связано это прежде всего с закрытием на время периода самоизоляции объектов коммерческой недвижимости, промышленности, государственных учреждений. В результате выбросы углекислого газа по всему миру уменьшились на 17% по сравнению с предыдущими годами.

Таким образом, количество случаев загрязнения атмосферного воздуха, в частности высоких и экстремальных, в России в 2020-ом году было рекордным. Но в то же время распространение коронавирусной инфекции, ввод ограничительных мер, период самоизоляции стали основными причинами очищения воздуха.

Список литературы

1. Об охране атмосферного воздуха: федеральный закон от 04.05.1999 № 96-ФЗ; в ред. от 08.12.2020 КонсультантПлюс [Электронный ресурс] - URL: http:/www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22971/ (дата обращения: 27.12. 2020);

2. Е. Трубникова. Нездоровая атмосфера: 2020 год установил шестнадцатилетний рекорд по загрязнениям воздуха FinExpertiza [Электронный ресурс] - URL: https:/finexpertiza.ru/press-service/researches/2020/nezdorovaya-atmosfera-2020/ (дата обращения: 27.12.2020)

УДК 364

МАТЕРИНСКИЙ КАПИТАЛ КАК ВИД СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕМЬИ

Кожакова Алина Ивановна
Средне-Волжский институт (филиал) «Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России)», Россия, г. Саранск

Аннотация: *статья 38 Конституции РФ провозглашает, что семья, материнство и детство находится под защитой государства, т. е. РФ обязуется всячески укреплять главный институт общества. Государство заинтересовано в активно действующей семье, используя при этом соответствующие инструменты по созданию оптимальных условий, направленных на достижение ее благополучия и стабильности. Государственная политика по охране семьи, материнства и детства носит комплексный характер, так как осуществляется путем разнообразных мер по поощрению материнства, поддержке семейных отношений, охране интересов матери и ребенка.*

Article 38 of the Constitution of the Russian Federation proclaims that the family, motherhood and childhood are protected by the state, i. e. the Russian Federation undertakes to strengthen the main institution of society in every possible way. The State is interested in an active family, using appropriate tools to create optimal conditions aimed at achieving its well-being and stability. The State policy for the protection of the family, motherhood and childhood is complex, as it is implemented through a variety of measures to promote motherhood, support family relations, and protect the interests of mother and child.

Ключевые слова: *материнский капитал, ребенок, семья, сертификат, социальная поддержка.*

Keywords: *maternity capital, child, family, certificate, social support.*

Вопросы защиты семьи, материнства и детства регламентированы на

международном, федеральном и региональном уровне. В Российской Федерации государственная социальная помощь может различаться по формам (денежная, натуральная, услуги, льготы) и получателям (дети, многодетные семьи, беременные женщины, малоимущие, сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей). В основном помощь для семей с детьми осуществляется через пособия, ежемесячные денежные выплаты, материальную помощь [1, с. 26]. Самой популярной и обладающей спросом мерой социальной поддержки семей в России со стороны государства выступает материнский капитал.

Материнский капитал – особый вид социальной поддержки российских семей, материнства и детства, предоставляющийся единовременно при рождении или усыновлении первого (с 2020 года), второго или последующего ребенка, начиная с 1 января 2007 года.

Выплаты предоставляются:

– матери, родившей или усыновившей двоих и более детей. Дети должны родиться не ранее 1 января 2007 года. Важно наличие гражданства РФ.

– мужчине, который усыновил двоих и более детей в случае, если решение суда о выполнении процедуры начало действовать после 1 января 2007 года.

– отцу или усыновителю ребенка, если мать не обладает родительскими правами, скончалась или совершила преступное деяние в отношении детей.

– детям до наступления их совершеннолетия, если их родители ввиду неких обстоятельств не имеют права на получение материнского капитала.

Материнский капитал можно использовать на различные цели (таблица 1) [4].

В 2021 году размер сертификата при рождении первого ребенка составит 483 882 рубля, на второго ребенка – 639 432 рублей. Действие программы материнского капитала предусмотрено до 31.12.2026 года включительно [2].

Стоит подчеркнуть, что с 15 апреля 2020 года сертификат на материнский капитал оформляется государством в автоматическом режиме. Информация о необходимости получения семьей материнского капитала направляется в

личный кабинет владельца сертификата на сайте ПФ РФ. При этом семья вправе распорядиться материнским капиталом, получив сертификат в электронном виде посредством беззаявительного порядка [3, с. 357].

Таблица 1- Направления реализации материнского капитала

Направление материнского капитала	Разъяснение по направлению	Когда можно использовать
Улучшение жилищных условий	Покупка жилья, реконструкция и строительство дома	Через 3 года*
Ипотека	Первоначальный взнос в ипотеку, погашение ипотеки	Сразу*
Образование детей	Обучение в детсадах, школах и вузах (с оплатой общежития и коммунальных услуг)	Сразу*
Накопительная пенсия матери	-	Сразу*
Адаптация и интеграция ребенка-инвалида	Оплата мероприятий, товаров, услуг/ компенсация оплаты услуг	Сразу
Ежемесячные выплаты**	-	Сразу***
Улучшение жилищных условий	Покупка жилья, реконструкция и строительство дома	Через 3 года*
Ипотека	Первоначальный взнос в ипотеку, погашение ипотеки	Сразу*
Образование детей	Обучение в детсадах, школах и вузах (с оплатой общежития и коммунальных услуг)	Сразу*
Накопительная пенсия матери	-	Сразу*

Примечание к таблице 1:
* После рождения второго или последующих детей
** Только для малообеспеченных семей
***До достижения ребенком 3 лет

Материнский капитал семья не может обналичить несмотря на то, что он выражен в рублях. Получение денежных средств вместо материнского капитала уголовно наказуемо и всячески пресекается государством (ст. 159.2 УК РФ).

Следует отметить, что на территории субъектов РФ средства материнского капитала для поддержки семей, которые решили улучшить свои жилищные условия, более ощутимы, чем в крупных городах, так как цены на жилье ниже. Исходя из этого, целесообразным видится сопоставление уровня жизни семей каждого региона РФ, в связи с чем, средства материнского капитала из Федерального

бюджета было бы эффективным дополнять средствами из бюджета субъектов РФ [4].

Учитывая популярность семейного капитала в России, можно предположить, что было бы рационально расширить перечень возможных направлений использования данных денежных средств. Целесообразно также сократить срок, по истечению которого семья может использовать денежные средства [5]. Эти меры позволили бы усилить стимулирующий эффект выплат в отдельных регионах и поддержать семьи в тот момент, когда они наиболее уязвимы.

Список литературы

1. Закутин А. Опыт поддержки многодетных семей за рубежом [Электронный ресурс] - URL: http:/katehon.com/ru/article/opyt-podderzhki- mnogodetnyh-semey-zarubezhom (дата обращения: 04.01.2020)

2. Информационный портал, посвященный материнскому капиталу и детским пособиям в России – URL: https:/materinskij-kapital.ru/v-2020-godu/indeksaciya-na-2-rebenka/ (дата обращения: 04.01.2020)

3. Журавлева И. Н. Материнский (семейный) капитал как форма государственной поддержки российских семей / И. Н. Журавлева / Научный электронный журнал «Меридиан». - 2020. - № 7 (41). - С. 357-359.

4. Официальный сайт Пенсионного фонда РФ - URL: http:/www.pfrf.ru/grazdanam/family_capital/chto_nuzh_znat/ (дата обращения: 04.01.2020)

5. Кириченко Р. А. Материнский капитал как мера социальной поддержки семьи, материнства и детства / Р. А. Кириченко / Научно-образовательный журнал для студентов и преподавателей «StudNet». – 2020. - № 10. - С. 1-6.

УДК 347.63

ПРАВОВОЙ СТАТУС РЕБЕНКА

Муртазаева Айше Альверовна
студентка
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет
имени В. И. Вернадского», город Симферополь

Аннотация: *в статье анализируется правовой статус ребенка. Делается вывод о том, что большинство случаев реализации детьми своих прав связанно с реализацией родителями либо иными законными представителями своих обязанностей. Также, по мнению автора, необходимо обратить особое внимание на обеспечение права ребенка на жизнь и воспитание в безопасной среде.*

Abstract: *the article analyzes the legal status of the child. It is concluded that most cases of children exercising their rights are related to the implementation of their duties by parents or other legal representatives. Also, according to the author, it is necessary to pay special attention to ensuring the right of the child to life and upbringing in a safe environment.*

Ключевые слова: *ребенок, малолетний, несовершеннолетний, семья, право на жизнь, статус ребенка.*

Keywords*: child, juvenile, juveniles, family, right to life, the status of the child.*

В российской Федерации важное внимание уделяется установлению гарантий реализации прав ребенка. Поэтому исследования, посвященные правовому статусу ребенка, представляются наиболее актуальными.

Так, в институте прав и свобод ребенка одной из ключевых проблем является определение непосредственного субъекта, иными словами, необходимым является уяснение самого понятия «ребенок».

Понятие ребенка определяется как в международном праве Конвенцией о правах ребенка, так и внутригосударственным законодательством (Семейным

кодексом Российской Федерации). В частности, по Конвенции ребенком является каждое человеческое существо до достижения 18-летнего возраста, если по закону, применимому к данному ребенку, он не достигает совершеннолетия ранее [1].

В соответствии с российским семейным законодательством ребёнком признается лицо, не достигшее возраста восемнадцати лет (совершеннолетия) [2]. Также в соответствии с Федеральным законом от 24 июля 1998 года №124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» ребенком признается лицо, не достигшее восемнадцатилетнего возраста [3].

В то же время, в юридической литературе и нормативно- правовых актах также встречаются термины «ребенок», «подросток», «несовершеннолетний», «малолетний», которые используются различными отраслями права. Следовательно, устанавливая общий возрастной предел, законодатель разделяет лиц, не достигших восемнадцатилетнего возраста, на отдельные подгруппы.

В частности, ст. 28 Гражданского кодекса Российской Федерации содержит понятие «малолетние», к которым относятся лица в возрасте от шести до четырнадцати лет [4].

Семейное законодательство выделяет из указанного возрастного диапазона лиц в возрасте от десяти до четырнадцати лет, предоставляя им право выражения своего мнения при решении любого вопроса, связанного с их интересами, а также право выражения своего мнения на судебном или ином административном разбирательстве.

На наш взгляд, необходимо приведение в соответствие положений двух смежных отраслей права, поскольку, исходя из положений семейного законодательства, психологическое состояние лица в возрасте от шести до девяти лет не позволяет ему участвовать в решении семейных вопросов, тогда как гражданское законодательство наделяет данных лиц правом участия в совершении определенных значимых действий.

Лиц в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет гражданское

законодательство обозначает термином несовершеннолетние. Данный термин используется также в уголовном и административном законодательстве, однако возрастной диапазон указанных отраслей права отличается, что связывается с различным психологическим отношением указанных лиц к совершенным ими действиям и наступившим последствиям.

Для каждого родителя его ребенок остается «маленьким» вне зависимости от возраста – это семейная связь, которую никак не исключить. В то же время законодатель приписывает к термину ребенок лиц, которые перешагнули возраст 18 лет, если они проходят обучение по очной форме в образовательных учреждениях в возрасте до 24 лет. Таким образом, понятие ребенок очень многостороннее, так как применяется как при оценке лица, не достигшего восемнадцати лет, так и при оценке лица его переступившего.

Немаловажным также является уяснение правового статуса ребенка как субъекта общественных отношений. Правовой статус ребенка обладает признаком комплексности, выражающейся в возможности быть субъектом различных правоотношений: гражданско-правовых, семейных, трудовых и прочих. Ребенок является носителем как имущественных, так и личных неимущественных прав.

Учитывая традиционность разделения правового статуса на общий и специальный, следует сказать, что ребенок обладает как общим правовым статусом, имеющим в ядре своем конституционно-правовой статус (основные права, свободы и обязанности), а также специальным правовым статусом.

Что касается особенностей специального правового статуса, то есть, наличие прав и обязанностей, принадлежащих исключительно ребенку, то здесь следует отметить, что права ребенка возникают непосредственно с момента рождения, а права и обязанности родителей начинают действовать непосредственно с момента государственной регистрации рождения ребенка.

Таким образом, большинство случаев реализации детьми своих прав связанно с реализацией родителями либо иными законными представителями своих обязанностей. К примеру, право на имя реализуется обязанностью дать имя,

право на образование – обязанностью предоставить основное среднее образование.

Ответственность за детей лежит на взрослых. Причем главную роль играет сама семья. Нередки случаи, когда права детей, в том числе и право на жизнь ущемляется в семьях, родители жестоко обращаются со своими детьми.

Следовательно, в правовом государстве детям, как наиболее уязвимому слою населения, прежде всего, должно быть гарантировано право на жизнь и воспитание в безопасной среде. Ребенок должен иметь право на защиту вне зависимости от каких-либо обстоятельств. При этом не имеет значение его гражданство, пол, возраст, национальность, имущественное положение и прочее.

Список литературы

1. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 г.). Ратифицирована Постановлением ВС СССР 13 июня 1990 г. № 1559-1. - Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст электронный.

2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 06.02.2020). - Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс. – Текст электронный.

3. Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации: федеральный закон от 24.07.1998 №124-ФЗ (редакция от 31.07.2020) / Собрание законодательства РФ. – 1996. – Ст. 3802.

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон № 51-ФЗ [принят Государственной Думой 21 октября 1994 года]: (с изменениями и дополнениями). – Доступ из справ.-правовой системы Гарант. – Текст: электронный.

УДК 340

ПРОБЛЕМЫ ВЗЫСКАНИЯ АЛИМЕНТОВ НА СОДЕРЖАНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ

Хасанова Дарья Максимовна
студент
Ишимский педагогический институт им. П. П. Ершова (филиал)
Тюменского государственного университета

Аннотация: *алименты на несовершеннолетних детей представляют собой взыскание, которое наделено первостепенным социальным значением. На сегодняшний день наше государство характеризуется стремительным увеличением количества неполных семей, в связи с чем, актуализируются вопросы взыскания алиментов на несовершеннолетних детей. В настоящей статье автор проводит анализ современных тенденций, которые складываются в системе обеспечения несовершеннолетних алиментами, а также рассматривает методы государственного воздействия на неплательщиков алиментов. Основываясь на опыт зарубежных государств в области взыскания алиментных платежей, предлагается ряд направлений по совершенствованию алиментного законодательства в Российской Федерации.*

Ключевые слова: *алименты, алиментные обязательства родителей, несовершеннолетние дети, семейное право, исполнительное производство, несовершенство законодательства.*

Социальная ориентация современного государства на защиту прав и интересов граждан, в частности, малозащищенных слоёв, обуславливает актуальность проблемы алиментного обязательства. В связи с тем, что алиментная сфера выступает в качестве одной из самых социально ориентированных сфер в семейно-правовом регулировании, то качество закрепления положений об алиментных обязательствах на законодательном уровне, эффективность механизма

взыскания алиментов, оказывает существенное влияние на обеспечение прав и интересов их получателей и, как итог, на статус Российской Федерации как социального государства. В большей степени это относится к алиментам на содержание несовершеннолетних детей.

Так, результаты исследований независимых экспертов свидетельствуют о том, что в России примерно 10 мил. детей проживают в неполной семье и по закону имеют право на алименты. При этом, больше половины таких детей вовсе не получают алиментов, так как родители, их покинувшие, уклоняются от исполнения алиментного обязательства.

В соответствии с Конституцией РФ [1] и Семейным кодексом РФ [2], всем детям гарантируется право на защиту их законных интересов и прав. Также, в Постановлении Верховного Суда РФ говорится о том, что на родителей возложена обязанность по содержанию своих несовершеннолетних детей, форму и порядок такого содержания родители определяют самостоятельно [4]. В ситуации, когда родители добровольно не предоставляют средства для содержания своего ребенка, то алименты взыскиваются по решению суда, т. е. в принудительном порядке.

Отметим, что на сегодняшний день правовое регулирование алиментных отношений в нашей стране имеет ряд пробелов. Так, первая проблема связана с тем, что процесс взыскания алиментов одновременно происходит с расторжением брака. Однако, на основании законодательства, судебное разбирательство о расторжении брака откладывается до 3 месяцев для того, чтобы дать возможность обдумать и воссоединиться супругам. При этом, на основании ст. 154 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации [3], заявление о взыскании алиментов рассматривается не более месяца.

Следовательно, для того чтобы устранить данный недостаток, целесообразно в гражданско-процессуальном законодательстве взыскание алиментов выделить в качестве отдельного производства.

Определение размера алиментов – это, пожалуй, основная проблема в

рассматриваемой области. Ведь признано, что в современных условиях алименты подлежат взысканию в установленной денежной сумме, либо процентном соотношении, либо двумя данными способами одновременно.

Однако здесь возникает крайне неоднозначный вопрос – это определение уровня заработной платы. В данном случае речь идет о наличии «серой» заработной платы, что превалирует в современных экономических условиях у многих компаний. Помимо этого, развитие механизмов теневой экономики также оказывает отрицательное воздействие на рациональное определение размера суммы алиментов, учитывая доход одного из родителя.

Исходя из этого можно свидетельствовать, что в большей степени размер алиментов не соответствует уровню потребностей детей и возможностям обязанных лиц, которые выплачивают лишь небольшую часть размера минимальной заработной платы, хотя имеют доход гораздо выше заявленного при рассмотрении дела о назначении алиментов [7, с. 185].

В соответствии с этим происходит нарушение право несовершеннолетних. Соответственно, необходимо улучшить систему регулирования дел по взысканию алиментов. В судебном порядке необходимо проводить тщательные и эффективные проверки всех сведений и данных о доходах и имуществе обязанных лиц, а также любую иную информацию, которая позволит осуществлять должное регулирование отношений в области рационального назначения алиментов.

Следует отметить, что несмотря на то, что в Постановлении Верховного Суда РФ от 26.12.2017 № 56 [4] довольно чётко разъясняется порядок рассмотрения судом таких дел, на практике все также имеют место быть определенные трудности.

Основными трудностями в данном процессе могут быть следующие ситуации:

- отсутствие обязанного лица на судебном заседании;

- недостаточный уровень частоты запрашивания сведений об имуществе и доходов обязанного со стороны судебных органов.

Все это является первостепенной причиной необоснованных решений по назначению суммы алиментов.

Таким образом, минимальный размер алиментов все чаще является интерпретацией социальной гарантии, позволяющей справляться с умышленным сокрытием получаемого дохода обязанного лица. Однако не всегда минимальный размер алиментов может соответствовать и обеспечивать реальные потребности несовершеннолетнего. Хотя некоторые правоведы в данной области утверждают, что несмотря на это минимальный размер алиментов является источником сохранения правомерности отношений в данной области.

Можно утверждать, что современный порядок взыскания и назначения алиментов нуждается в результативной доработке. И основа реконструкции системы взыскания должен стать пересмотр полномочий суда. Речь в данном случае идет о необходимости предоставления полномочия самостоятельного выявления материального положения каждого из родителей со стороны судебных органов. Причем, трансформация законодательных актов должна коснуться и того пункта, что представленная мера станет не правом, а обязанностью запрашивания сведений:

- из кредитных организаций;
- из Пенсионного фонда Российской Федерации;
- из Федеральной налоговой службе и тд.

Именно это позволит судебным представителям иметь более полную картину о реальных доходах обязанного лица.

В законодательстве также упущен момент и по поводу дифференциации размеров алиментов на основании имущественного состояния родителей-должников.

Конечно, в современных условиях существуют профессии, которые имеют крайне высокий доход, либо владельцы собственных бизнес-структур, где доходы достигают многомиллионных размеров. Здесь можно поддержать идею разработчиков Концепции по совершенствованию семейного законодательства

России о дифференциации ставок по размерам алиментов, учитывая регрессивную шкалу в зависимости от размера дохода плательщика алиментов [5, с. 138]. Таким образом, взыскание алиментов не представляет собой меру имущественной ответственности разводящихся супругов.

Помимо всего прочего, важно установить возможность доверительного управления алиментами. Отечественное законодательство имеет положительный опыт в области государственного контроля за денежными расходами приёмных и патронатных родителей. Ряд серьезных финансовых ограничений на расходование алиментов следует предъявлять также и к кровным родителям.

Сложность составляет и следующая ситуация. Так, на основании п. 2 ст. 24 Семейного Кодекса РФ [2], если не имеется алиментного соглашения, то суд обязан на основании собственной инициативы определить, с кем останется проживать несовершеннолетний ребенок, с кого из родителей и в каком размере взыскивать алименты. Данную возможность суды не используют, пользуясь ст. 196 ГПК РФ [3], в соответствии с которой суды принимают решения лишь по требованиям истца. При этом, в большинстве случаев при разводе супруги и вовсе не требуют алиментов.

Здесь важно обратить внимание на зарубежный опыт. На примере Швеции Франции возможно в Российской Федерации принятие мер по необходимости составления соглашения об уплате алиментов в ходе решения вопросов в бракоразводном процессе. В связи с этим, при оформлении развода стороны должны составлять данное соглашение и прописывать, обсуждая, все вопросы по содержанию и проживанию детей. В случае реализации данного соглашения в российской практике возможно достижение эффективных результатов в области назначения алиментов.

При решении проблемы воздействия на злостных неплательщиков алиментов, появилась необходимость в том, чтобы создать действенные механизмы их взыскания. В связи с тем, что существующих мер, которые направлены на борьбу с неплательщиками, уже недостаточно, для этого важно на законодательном

уровне расширить их перечень. По мнению исследователей, такими мерами воздействия могут выступать следующие: запрет регистрации автотранспорта и государственной регистрации прав на недвижимое имущество, отказ в кредите, в ипотеке и т. п. [6, с. 169]. Также, можно предусмотреть иные ограничения, связанные, к примеру, с деятельностью должников по проведению своего досуга, в частности: приостановление действия загранпаспорта, охотничьего билета и т. п.

Таким образом, мы приходим к выводу, что на сегодняшний день в современной России невыплата алиментов представляет собой достаточно серьезную проблему. Законодательство Российской Федерации в области алиментных обязательств нуждается в совершенствовании и во внедрении новых мер принуждения, направленных на ограничение отдельных прав должников.

Список литературы

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) / «Российская газета» от 25 декабря 1993 г. № 237.

2. «Семейный кодекс Российской Федерации» от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 06.02.2020) / Собрание законодательства Российской Федерации от 1 января 1996 г. № 1 ст. 16.

3. «Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации» от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 08.12.2020) / Собрание законодательства Российской Федерации от 18 ноября 2002 г. № 46 ст. 4532.

4. Постановление Пленума ВС РФ от 26.12.2017 № 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов» / Бюллетень Верховного Суда РФ, № 4, апрель, 2018.

5. Матвеев П. А. Правовые проблемы взыскания алиментов на содержание детей в судебном порядке / Актуальные проблемы гражданского права и процесса: материалы всероссийской научно-практической конференции. – 2019. – С. 136-140.

6. Оганесян С. М., Галахова Ю. С. Порядок взыскания алиментов с родителей на содержание несовершеннолетних и нетрудоспособных совершеннолетних детей / Актуальные проблемы науки и практики: Гатчинские чтения-2019: сборник научных трудов по материалам VI Международной научно-практической конференции. – 2019. – С. 165-171.

7. Сидорова Е. Ю. Проблемы взыскания алиментов в России / JURISPRUDENCE. – 2019. - №16. – С. 184-185.

ПОЛИТОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 325

THE GLOBAL COMPACT FOR SAFE, ORDERLY AND REGULAR MIGRATION (GCM) AND THE MIGRATION POLICY IN THE EXAMPLE OF CANADA

Kondratyeva Tamara

Abstract: *the article examines the Global Compact for Safe, Orderly and Regular Migration (GCM) and the migration policy in the example of Canada, in particular, the various point of view of the authors on this issue. We found that states have strategic planning for most policies, why not do the same for mobility and migration policies?*

Keywords: *policies, migration, facilitate, Global, Compact.*

States close borders for migrants. The mechanisms of closed borders lead to trafficking (Wihtol de Wenden 2016), as border controls do not stop migration rather it reinforces irregular character and diverts flows to other crossing points (Castles, Haas and Miller 2014) where migrants accept smugglers' offers. The numbers of dead are said to have reached 40 000 since the 1990s [1]. Migrants have very few options if any sealing borders do not work (Crépeau 2015). States must place individuals' well–being at the core of their objectives and zero-tolerance prohibitionist policies must be replaced by harm-reduction policies [2]. States do such strategic planning for most policies. Why not do the same for mobility and migration policies?

States should avoid creating barriers to migrants to entry to their countries as states will develop progressively if they allow more people to come (Crépeau 2018). According to Crépeau (2018) states have to elaborate a long-term planning program in accordance with states that should facilitate migration flows especially from populous countries. (Murphy, Cilmartin and Caulfield 2019) the departure states should help to prevent irregular immigration[3]. The positive duty of arrival states to facilitate and

encourage the process of integration of migrants [4]. They can put in place effective public measures and fostering an environment that promotes tolerance and diversity for the migration population (Murphy, Cilmartion *et all.* 2019). However, the immigration minister of Denmark Inger Stojberk said most unwelcome foreigners, especially those who have been convicted of crimes but who cannot be returned to their home countries would be placed on the remote island of Denmark (Lindholm Island).

The challenges and opportunities of international migration unite us, rather than divide us, therefore, the undocumented migrants are bad in three ways, first for migrants themselves, for receiving countries, and in departure countries. The objective of The Global Compact for Safe, Orderly, and Regular Migration (GCM) aims to make migration safer, free from smugglers, traffickers, therefore, a regular. The GCM is framed in a way consistent with target 10.7 of the 2030 Agenda for Sustainable Development and the Addis Ababa Action Agendain where states committed to cooperate internationally to facilitate safe, orderly, and regular migration.

The GCM is the first United Nations instrument on a common approach to the governance of international migration in all its dimension. It is not a binding mechanism, it is based on the value of state sovereignty, responsibility-sharing non-discrimination, and human rights. It recognizes that a cooperative approach is needed to optimize the overall benefits of migration, and addresses the challenges of individuals, and communities in countries of origin, transit, and destination.

The Global Compact for Migration is a roadmap for governing the international mobility of human beings. It is a negotiated soft law instrument. It contains many recommendations on multiple aspects of migration. It contains a large part of the restatement of obligations that states already have towards migrants under international human rights law and international labor law. It also contains objectives for smarter international migration policies and future international cooperation on migration governance. One word was mentioned 63 times throughout the Global Compact, it is facilitation. To facilitate mobility and make it easier, safer, cheaper, and faster for both migrants and countries.

250 million people contribute to 107 trillion US dollars every year, which is nine percent of global GDP or it amounts to three times the amount of official development aid that the reach countries send to developing countries. According to Ambassador Juan José Gómez Camacho, the Global Compact may create a global labor market, therefore, labor mobility. It is a transformation of the migration phenomenon, where the Global Compact employers regulate the migration and governments. Canada needs 300 000 workers a year, where immigration policy is very much driven by the private sectors. The private sectors push the government to employ migrants. The economic forces make changes in the migration.

[1] The restrictive approach has increased the influence of traffickers and caused thousands of deaths, turning the Mediterranean into a vast cemetery.

[2] Such was the case in the past for the Portuguese, who entered France not as asylum seekers but as undocumented migrants, later regularized at the the request of their employers.

[3] For example, the EU-Turkey Statement of March 2016 and the Facility for Refugees in Turkey. Turkey is hosting the largest refugee population in the world- around 4 million people. EU provides support of 6 billion euro. 15 000 Afghan returned from the EU through Turkey to Afghanistan.

[4] EU support 10 000 Afghan households, from 2016- 2019, to access to healthcare, education for refugees, infrastructure for waste and water management, and labor market integration and employment for refugees.

References

1. Crépeau, F. (2018).' Towards a Mobile and Diverse World: 'Facilitating Mobility' as a central Objective of the Global Compact on Migration'. International Journal of the Refugee Law, 2018, Vol30, No4, 650- 656. doi: 1093/ijrl/eey054

2. Crépeau, F. Camacho, J.J.G, Arbour. L, (2020). Beyond the 2018 Global Compact for Migration. McGill university Faculty of Law. Available from: https:/francoiscrepeau.com/category/blog/

3. Global Compact for Safe, Ordely and Regular Migration. 2008. [Online].

opened for signature 11 July 2018, [Accessed 14 December 2020], Available from: https:/refugeesmigrants.un.org/sites/default/files/180711_final_draft_0.pdf

4. Murphy, C. Gilmartion, M., Caulfield, L. (2019). Building and Applying a Human Rights- Based Model for Migrant Itegration Policy. Jouranal of Human Rights Practice, (11), 445-466. https:/doi:10.1093/Jhuman/huz032 or (https:/www.deepdyve.com/lp/oxford-university-press/building-and-applying-a-human-rights-based-model-for-migrant-sBmVBsgKWD?)

5. UN says one million refugees should be no problems for EU 2016, EURACTIV.com with AFP, viewed 31 August 2016, <https://www.euractiv.com/section/justice-home-affairs/news/un-says-one-million-refugees-should-be-no-problem-for-eu>.

6. Wihtol de Wenden, C. (2016).' Current Patterns of Migration Flows. The Challenge of Migration and Asylum in Europe', in Ambrosini, M. (ed.) Europe: No Migrant's Land ? Milano: ISPI. Via Clerici,5, pp.13-31.

7. Selsoe Sorensen, M. (2018). 'Denmark Plans to Isolate Unwanted Migrants on a Small Island'. The New York Times, 3 December. Available at: https://www.nytimes.com/2018/12/03/world/europe/denmark-migrants-island.html/ (Accessed:7 September 2020).

8. Worldwide displacement hits all-time high as war and persecution increase. (2015). *https:/www.unhcr.org/news/latest/2015/6/558193896/worldwide-displacement-hits-all-time-high-war-persecution-increase.html*

9. Castles, S. Haas, H. and Miller, H. (2014). The age Migration (online). New York: Palgrave Macmillan. Available from: http:/migrationmatters.me/wp-content/uploads/2016/11/AgeOfMigrationChapter1and.pdf (accessed 8 November 2020).

10. Thompson, L. 2019. Implementation of the Global Compact for Migration at the National level. [Online]. 21 March, International Organization for Migration, Geneva. [Accessed 11December 2020], Available from: https:/library.leeds.ac.uk/referencing-examples/9/leeds-harvard/541/speech

УДК 32

СПОРТ И МЕЖРАСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ. СПОРТ И ПОЛИТИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА

Фан Тху Хуиен
студентка 1 курса
научный руководитель Родионова Марина Евгеньевна,
доцент Департамента политологии
Факультета социальных наук и массовых коммуникаций
Финансового университета при Правительстве РФ

Спорт. Спорт политичен. Участники соревнований показывают преданность государству, участвуя в спортивных состязаниях. Спорт во все времена всегда выполнял особую и важную функцию, которая способствовал формированию и развитию национального самосознания граждан. Он также повышает престиж государства на мировом уровне, воспитывает население патриотизму и гражданственности.

Спорт вскоре «приобрел черты исключительно важного и культурного феномена, обеспечивающего коммуникацию как внутри национальных сообществ, так и на международной арене.

Он оказывает влияние на все сферы жизнедеятельности общества. Рассмотрим примеры. В экономической сфере. Каждая страна, которая принимает олимпийские игры или чемпионаты, расходует денежные средства на строительство спортивных площадок.

А в духовной и социальной сферах? Для многих людей спорт стал чуть ли не религией. Люди собираются у телевизора, чтобы поболеть за своих кумиров, отстаивающих честь страны. Также спортивная карьера обеспечила многим спортсменам подняться по социальной лестнице.

Британская энциклопедия определяет этот вид спорта следующим образом: “соревновательная и развлекательная деятельность, требующая

определенной степени силы и мастерства.” Спорт-это интегративное и соревновательное явление, превращающее природную среду индивида в человеческую среду и развивающее способности в рамках индивидуальной или коллективной досуговой деятельности с транспортным средством или без него по определенным правилам (Килсигил, 1985).

Кто-то рассматривает спорт как секрет здорового образа жизни, кто-то-как совокупность движений в направлении общественных мотиваций; некоторые-как инструмент для войны или рекламы (Чанкая, 2001).

Спорт и межрасовые отношения. Спорт и политическая культура.

Спорт, являясь частью общечеловеческой культуры, является важным инструментом объединения разных народов мира. Это деятельность, которая способствует миру во всем мире. Его можно определить как совокупность действий, осуществляемых с целью позитивного воздействия на социальные и моральные блага, а также на физические блага. Спорт имеет не стереотипное классическое определение, а множество различных определений. Видно, что существует тесное взаимодействие между спортом и политикой,также влияние спорта на межрасовые отношения.

Бенито Муссолини использовал чемпионат мира по футболу 1934 года, который проходил в Италии, чтобы продемонстрировать фашистскую Италию (Kuhn & Gabriel, 2011; Blamires & Cyprian, 2006).

Адольф Гитлер также использовал летние Олимпийские игры 1936 года в Берлине и зимние Олимпийские игры 1936 года в Гармиш-Партенкирхене для пропаганды нацистской идеологии превосходства арийской расы и неполноценности евреев и других “нежелательных лиц“ (Blamires & Cyprian, 2006; Saxena & Anurag, 2001).

Когда апартеид был официальной политикой в Южной Африке, многие спортивные люди, особенно в регбийном союзе, приняли сознательный подход, что они не должны появляться в соревновательных видах спорта там. Некоторые считают, что это был эффективный вклад в окончательное разрушение политики

апартеида, другие считают, что она, возможно, продлила и усилила ее худшие последствия. Спорт эпохи апартеида был основан на обычной сегрегации, усиленной общим дискриминационным законодательством, которому противостояло все более сильное нерасовое движение, ставившее важнейший вопрос: кто такой южноафриканец? (Merrett, 2005).

Хорошо известно, что международные спортивные соревнования — это не война, а мир. Существует международное спортивное право, как и право наций. Эволюционирующие правила от Древней Греции до наших дней достигли передовых принципов в настоящее время. Поэтому те, кто сильнее в спорте, выигрывают, а те, кто использует силу, проигрывают в спорте. В индивидуальном смысле спорт улучшает индивидуальные чувства, чтобы оценить суверенитет и возможности. Таким образом, она завершает обучение людей и наций. Она основана на общей подготовке и является зеркалом ума и уровня образования людей. Спорт-самая благородная из войн на международных площадках, потому что это война мира. Международные спортивные баталии не похожи на политические войны. Спортивные соревнования проходят мужественно, честно, дружелюбно и по-спортивному. Для такого спортивного мастерства человек не может быть прирожденным спортсменом, напротив, он должен заслужить это звание.

Все спортсмены, участвующие в международных соревнованиях, испытывают те же чувства. Такой же энтузиазм охватывает и их внутренний мир. Это мирная мировая война, которая не направлена ни на одну нацию. У соперничающих друг с другом партий есть один идеал. Там можно увидеть все типы людей из разных культур, религий или рас. Пять взаимосвязанных колец Олимпийских игр повторяют пять континентов. Это показывает великое сообщество, где молодые люди собираются вместе во имя мира во всем мире.

Очевидно, что спорт становится все более эффективным в международной политике. В тех случаях, когда первые дипломатические инструменты не дают никаких результатов, спорт может быть использован в качестве второго дипломатического инструмента всеми странами и группами, которые чувствуют себя

бессильными (Doğu, 2010).

Сегодня спорт рассматривается как важная сфера услуг, обладающая качествами, защищающими и улучшающими здоровье личности и общества. Кроме того, спорт, становясь прибыльным рекламно-пропагандистским инструментом под влиянием средств массовой информации, как досуговая деятельность привлекает внимание и жестокость людей. Это становится привлекательной экономической деятельностью для инвесторов. Благодаря своим производственным и потребительским услугам она является предметом исследований в области управления спортивным бизнесом и менеджмента (Devecioğlu, 2005). Спорт, позволяющий формировать большие потребительские группы и объединяться, используется как маркетинговый инструмент с воздействием быстро растущего потребительского общества. Спортивная индустрия позволяет производителям производить спортивные товары, а потребителям потреблять их (Mullin, 2000).

Заключение.

Спорт, являясь частью общечеловеческой культуры, является важным средством объединения разных народов мира. Это деятельность, которая способствует миру во всем мире. Его можно определить как совокупность действий, осуществляемых с целью позитивного воздействия на социальные и моральные блага, а также на физические блага. Это был отличный санкционный инструмент в международных отношениях. Это также новая наука, определяющая характер человеческого поведения и психическую структуру посредством деятельности, игр, соревнований, а также тренировки физически человеческого организма.

Она становится социальным событием, глубоко вошедшим в общественную жизнь людей. Социология спорта в этом контексте определяется как отрасль науки, описывающая спорт как важнейшее социальное явление, изучающая его как социальный институт и социальную систему.

Очевидно, что спорт становится все более эффективным в международной политике. В тех случаях, когда первые дипломатические инструменты не дают результатов, спорт может быть использован в качестве второго

дипломатического инструмента странами и группами, которые чувствуют себя бессильными. Она завершает обучение людей и наций. Она основана на общей подготовке и является зеркалом ума и уровня образования людей. Спорт-самая благородная из войн на международных площадках, потому что это война мира. Международные спортивные баталии не похожи на политические войны. Спортивные соревнования проходят мужественно, честно, дружелюбно и по-спортивному. Для такого спортивного мастерства человек не может быть прирожденным спортсменом, напротив, он должен заслужить это звание.

Список литературы

1. Атасой, Кутер (2005). Küreselleşme ve Spor/Глобализация и спорт. Университетский журнал улудагского литературного факультета XVIII.

2. Блэмирс Куприан (2006). Мировой Фашизм: Историческая Энциклопедия. Том 1, стр. 630-632. Проверено 20 Июня 2016 Года.

3. Чанкая, С. (2001). Спор Тесислери ве Işletmeciliği Planlamacılık/спортивные объекты управления и планирования. Бурса.

4. Doğu, G. A. (2010). Оценка спортивных функций с точки зрения международных отношений. Неопубликованная Магистерская Диссертация.

5. Ekmekçi, Ю (2013). Памуккале. Журнал спортивных наук, Том 4, №1. Денизли.

6. Грант, Джарви (2003). Интернационализм и спорт в создании наций. Идентичности: глобальные исследования в области культуры и власти, Том 10, Выпуск 4, стр. 537-551.

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ЛИНГВИСТИКИ И ЛИТЕРАТУРЫ

УДК 80

ENGLISH ACCENTS AND DIALECTS

Меринова Руфина Дамировна
студент
Елабужский институт Казанского Федерального университета

Keywords: *dialect, accent, locality, pronunciation, history of language development.*

Received Pronunciation or RP is considered the Standard English accent. Received Pronunciation is England's southern accent. BBC broadcasters often use it. In the United States, General American is considered the standard accent. News anchors like a midwestern accent use it. Keep in mind, however, that none of these accents are official English accents. In fact, they are on par with other English accents and dialects, including Canadian English, New Zealand English, South African English, Australian English, Cockney, Scottish English, Irish English, and more.

A dialect is a kind of a language that differs from its other varieties in grammar, pronunciation and spelling, vocabulary. Dialects are used in a specific area. An accent is a particular manner of pronunciation that is characteristic of a group of people in a particular area. Regional accents are part of regional dialects. As a rule, the name of an accent is the same as the name of the dialect to which it belongs.

The posh English accent

Its name speaks for itself, because the word posh is translated as "elite", "pretentious". It is the language of the upper strata of society, a prestigious option pronunciation. He has become a defining one in education and the media. It is distinguished by clarity and purity; all consonants are pronounced slowly and pretentiously, as if you have a plum in your mouth. Of course, speaking with a posh accent, you need to conduct a conversation with a note of arrogance, because you are better and more important

than others are.

The Welsh English accent

Welsh English is one of the dialects of the English language spoken by the people of the Principality of Wales. This dialect is heavily influenced by Welsh grammar and often includes words coined by locals. In general, this type of accent is melodic, like a song that flows up and down. It is not surprising, because the Welsh themselves, by their temperament, are not somewhere in between, they either fly up or tend to down. This is the language of this people, in contrast to the normative, standard English, which is more even. Scottish English accent.

The Scottish English accents

This is the broad definition of English that is spoken in Scotland. However, Scottish accents vary from region to region. For example, the sentence “I'm going to take the baby to the river for a picnic” in the west will sound like “Um gunny tak the wee'un ta the ruvur fe a pucnic” and in the east - "Ah'm gonny teak the wee bairn te the riv'r f'r a pucnuc". The Scots, of course, have their own slang, including the words aye (yes), bonny (beautiful), lassie (girl), wee (tiny), etc. The Scottish dialect is known for the fact that the sound / r / in it is hard and longer than in Standard English.

The Liverpudlian English accent or Scouse

Liverpool became known all over the world thanks to the unlimited popularity of The Beatles in the 60s of the last century. In general, over the centuries, the attitude towards Liverpool in the UK has developed not entirely positive, the Liverpool accent was considered something of low grade. However, thanks to the popularity of the famous band, public opinion softened slightly towards Scouse. This is another name for Liverpool, because the inhabitants of Liverpool are called Liverpudlians (Liverpudlian or Scouse). This accent is the most recognizable in the country. It is famous for its hard nasal tones and, despite some similarities, differs significantly from the accents of the surrounding areas. Prominent linguist Fritz Spiel described him as "one-third Irish, one-third Welsh and one-third with a cold." Liverpool is fast and ascending-descending in tone. The influence of the Irish is expressed in the fact that the name of the letter H

is pronounced like / heɪt c /, and words at the end of which -ch are pronounced firmly.

The Cockney English accents

It is a working-class accent in the English society of East London that is considered not prestigious. One of the most notable features of this accent is the rounding of the diphthong / ai /, which is more like / oi /, i.e. I is pronounced / oi /, find - / foind / etc. Nevertheless, the diphthong / ei / sounds like / ai / in words face, rain. Another feature is to pronounce the sound / h / at the beginning of words before vowels and omit it in those words where there is a letter h, that is, ham is pronounced as / æm /, and egg - / heg /. And, of course, interdental / ð / and / θ / in the letter combination th are pronounced like / v / / f /, i. e. three will sound like / fri: /, and that - / væt /.

Estuarine English

Estuarine English is spoken in southeastern England, in the areas where the River Thames flows into the North Sea and forms a wide estuary. Hence the name of the dialect: Estuary is a funnel-shaped mouth of a river that widens towards the sea.

The Thames estuary begins near the City of London, extends to the mouth of the Backwater River in the east, Essex in the north, and Kent in the south. Estonian English is spoken by many Londoners, as well as residents of the more southern and eastern regions. Estuarine English is called the language of youth or informal English. In modern-day Great Britain, the common pronunciation is considered too pretentious and arrogant, and is gradually being replaced by the estuarine dialect. Estuarine English has a lot in common with the Cockney dialect, often these variants of the language overlap, and linguists do not know where to draw the line between them. For example, in this dialect, letter combinations th are also pronounced as f or v. Also, native speakers of this variant of English swallow vowel sounds. In addition, in some words, the sound l is replaced by w: tall they sound like tow. The most prominent features of Estuariane English in the vocabulary are cheers for "thank you" and mate for friend. These words have already permeated other dialects and are popular in many areas of the UK.

Scouse

The Scouse dialect is common in Liverpool and throughout the county of Merseyside, in which this city is located. Scouse is also partially used in northern Wales, Fleetshire, Runcorn and western Lancashire. Whereas in some areas of Merseyside, on the contrary, scouse is not used - for example, in St. Helens and Southport, other accents are in use.

Scouse is interesting in that it is completely different from the dialects of neighboring regions, as is often the case. Usually, neighbors' dialects resemble each other due to constant interaction. Nevertheless, historically, neighboring regions - for example, Lancashire or the Midlands, where Cheshire English is spoken, have not influenced the Liverpool dialect. Although recently, according to the observations of linguists, the scouse has begun to influence the dialects of neighboring regions, so that over time they can become closer to each other. The Scouse dialect, unlike other North English dialects, is distinguished by a strong accent and intonation of speech. During a conversation, Liverpudlians can replace significant changes in tone of voice - a sudden rise or fall. Scousers pronounce some sounds differently. For example, their word look sounds like luck, and took - like tuck. In addition, the word read is pronounced much shorter than in other parts of England. Fur Liverpudlians read fair. However, the most noticeable feature of the dialect is the absence of dental fricatives in words with combinations of th: in the word think the consonant f will sound, and in the word though - like d.

References

1. Gridina, TA: Language game: Stereotype and creativity: Monograph / TA Gridina. - Yekaterinburg, 1996.

2. Gavin, J. Cockney Dialect/ J. Gavin / Education abroad. - 2000. - No. 4.

3. Efimova, OP: On the existential features of Cockney/ OP Efimova / Ural philological bulletin. - Cherepovets, 2012. - No. 3.

4. Matthwes, W. Cockney Past and Present [Text] / W. Matthwes. — London and Boston: Routledge & Kegan Paul, 1972.

5. Milroy, J. Real English. The Grammar of English Dialects in the British Isles [Text] / J.Milroy, L. Milroy. — London: Longman, 1993.

6. The Oxford Dictionary of English Etymology [Text] / Ed.by C. T. Onions. — Oxford, 1966.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 633.11

ВЛИЯНИЕ УДОБРЕНИЙ НА РАЗВИТИЕ РАСТЕНИЙ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ

Сорокина Ирина Юрьевна
кандидат сельскохозяйственных наук, доцент
Донской государственный аграрный университет, Россия,
п. Персиановский

Аннотация: *изучено влияние различных видов удобрений на сорта озимой пшеницы донской и краснодарской селекции. Наибольшее количество сухого вещества в растениях к моменту полной спелости было у сортов Батько и Гарант при обработке Нутривант Плюс, сорта Престиж – аммиачной селитрой.*

Ключевые слова*: сорт, озимая пшеница, удобрения, вегетационный период, сухое вещество.*

Annotation: *the influence of different types of fertilizers on winter wheat varieties of Don and Krasnodar breeding has been studied. The largest amount of dry matter in plants at the time of full ripeness was in the varieties Batko and Garant in the treatment of Nutrivant Plus, varieties Prestige - ammonium nitrate.*

Keywords: *variety, winter wheat, fertilizers, growing season, dry substance.*

Озимая пшеница предъявляет повышенные требования к элементам питания в течение всего вегетационного периода, но особенно в период кущения, когда происходит дифференциация колоса и образования колосков [3, с. 22]. Весеннее удобрение обеспечивает усиление кущения и повышение продуктивной кустистости [1, с. 4]. Для активизации растений после перезимовки применяют некорневые подкормки препаратами, содержащими необходимые для растений макро- и микроэлементы [2, с. 18]. По эффективности этот путь доставки питания в 5-10 раз короче традиционного питания через корень. Листовые подкормки

позволяют в короткий срок снять дефицит элементов питания, так как быстро активизируют жизненно важные функции растений: фотосинтез и дыхание [4, с. 47].

Изучение влияния листовых подкормок на формирование растений озимой пшеницы проводилось в условиях приазовской зоны Ростовской области. Область характеризуется континентальным климатом с недостаточным количеством осадков. Почвы представлены черноземами обыкновенными. Объектом исследований были три сорта озимой мягкой пшеницы донской и краснодарской селекции. Озимая пшеница высевалась рядовым способом на глубину 5-6 см нормой высева 5 млн. шт. га всхожих семян. Листовая подкормка растений в фазу кущения проводилась препаратами Нутривант Плюс Зерновой, Поли-фид, Мастер по 3 кг/га. Прикорневая подкормка аммиачной селитрой проводилась в фазе кущения в дозе N_{40}. На контрольном варианте опрыскивание проводилось водой.

Таблица 1 - Влияние сорта и удобрений на накопление сухого вещества в растениях озимой пшеницы, г/м^2

Сорт	Вариант	Фаза вегетации		
		Выход в трубку	Колошение	Полная спелость
Батько (Краснодарский НИИСХ)	Контроль	118,0	362,9	1126,6
	Нутривант Плюс	154,5	432,3	1330,0
	Поли-фид	148,1	418,2	1200,0
	Мастер	132,2	379,0	1240,0
	Аммиачная селитра	138,1	406,8	1266,3
Гарант (ВНИИ Зерновых культур им. И.Г. Калиненко)	Контроль	125,8	312,3	981,1
	Нутривант Плюс	153,8	350,6	1070,5
	Поли-фид	146,1	350,4	1051,6
	Мастер	146,5	350,4	1048,2
	Аммиачная селитра	145,5	365,1	1058,2
Престиж (Северодонецкая СХОС)	Контроль	105,8	338,0	948,0
	Нутривант Плюс	125,9	375,7	960,6
	Поли-фид	116,7	384,0	970,3
	Мастер	115,0	340,7	930,0
	Аммиачная селитра	128,8	402,0	956,0

Накопление сухого вещества и урожайность озимой пшеницы находятся в определенной зависимости. Чем выше биомасса растений, тем выше урожай зерна. В наших исследованиях накопление сухого вещества растениями озимой

пшеницы проводилось в фазу выхода в трубку, колошение и полная спелость (табл. 1).

В фазу выхода в трубку у сорта Батько масса сухого вещества изменялась от 118,0 г/м^2 на контрольном варианте до 154,5 г/м^2 при обработке посевов препаратом Нутривант Плюс.

Применение удобрений Поли-фид и Мастер способствовало приросту биомассы по сравнению с контролем на 30,1 и 14,2 г/м^2 соответственно. Ранневесенняя подкормка в дозе N_{40} увеличила этот показатель на 20,1 г/м^2.

Аналогичные изменения в накоплении биомассы растениями озимой пшеницы были и у других изучаемых сортов. Следует отметить, что масса сухого вещества в эту фазу развития зависела от сорта. Так, средняя масса сухого вещества (независимо от варианта опыта) у сорта Батько составила 139,3 г/м^2, у сорта Гарант – 145,7 г/м^2, у сорта Престиж – 121,7 г/м^2. Это говорит о том, что развитие растений озимой пшеницы (в том числе сохранность при перезимовке) зависит от их биологических особенностей различных сортов.

В фазу колошения накопление сухого вещества у сорта Батько варьировало от 362,9 до 432,3 г/м^2; у сорта Гарант – от 312,3 до 365,1 г/м^2 и у сорта Престиж – от 338,0 до 402,0 г/м^2. Причем у сорта Батько наибольшее накопление сухого вещества наблюдалось на варианте с обработкой Нутривант Плюс, у сортов Гарант и Престиж – при обработке аммиачной селитрой.

В фазу полной спелости в зависимости от вида удобрений масса сухого вещества составила у сорта Батько 1200,6 – 1329,1 г/м^2, превышая величину на контроле на 73,4 – 203,4 г/м^2. Наиболее мощные растения получены при внесении Нутривант Плюс у сортов Батько и Гарант; у сорта Престиж – при обработке Поли-фид.

Таким образом, можно отметить, что на накопление сухого вещества растениями озимой пшеницы оказали влияние изучаемые виды удобрений и сортовые особенности изучаемых сортов. Наиболее отзывчивыми на листовые подкормки различными водорастворимыми удобрениями были сорта Батько и

Гарант. По всем вариантам опыта у этих сортов наблюдалось превышение по массе сухого вещества по сравнению с сортом Престиж.

Список литературы

1. Гуйда, А. Нутривант Плюс зерновой – эффективный выход из перезимовки /А. Гуйда / Агропромышленная газета юга России. - 2008.- № 9.- С. 4.

2. Данилов, Г. А. Зависимость урожайности озимой пшеницы от сорта и доз удобрений /Г. А. Данилов / Урожай и качество продукции растениеводства. – 1985.- С. 14-21.

3. Козырева, М. Д. Влияние доз азотных удобрений и сроков их внесения на урожайность и качество зерна озимой пшеницы /М. Д. Козырева/ Совершенствование технологий выращивания зерновых и кормовых культур в Калининской области. - М., 1985. – С. 21-24.

4. Куйдан, А. П. Влияние микро- и макроудобрений на урожай и качество зерна озимой пшеницы/ А. П. Куйдан, Г. П. Полоус / Проблемы современного растениеводства: материалы междунар. научно-практич.конф. – Ставрополь. – 2002.- С. 47-49.

«EUROPEAN SCIENTIFIC CONFERENCE»

XXXII International scientific conference

Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82
Подписано к использованию 31.12.2020 г.
Объем 894 Кбайт. Электрон. текстовые данные

ISBN 978-5-95283-486-6