Научно-исследовательский центр «Иннова»

«ВОПРОСЫ НАУКИ 2021: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ»

Сборник научных трудов по материалам
XIV Международной научно-практической конференции,
18 января 2021 года, г.-к. Анапа

Анапа
2021

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5
В74

Ответственный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.,** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

В74 ВОПРОСЫ НАУКИ 2021: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ. Сборник научных трудов по материалам XIV Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 18 января 2021 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2021. – 199 с.

ISBN 978-5-95283-499-6

В настоящем издании представлены материалы XIV Международной научно-практической конференции «ВОПРОСЫ НАУКИ 2021: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ», состоявшейся 18 января 2021 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор **№ 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.**

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

© Коллектив авторов, 2021.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2021.

ISBN 978-5-95283-499-6

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

АУДИТ БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ
Асеева Ирина Сергеевна 9

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА:
КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ
Дмитриева Галина Сергеевна *15*

ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ ИЗМЕРЕНИЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ В СОВРЕМЕННОЙ
ЭКОНОМИКЕ
Елканова Алина Алановна
Мардеян Ноэми Аристакесовна *19*

НОВАЯ МОДЕЛЬ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ
ПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В 2021 ГОДУ
Кацуба Евгений Евгеньевич *23*

ПРОБЛЕМА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ
Сафонова Светлана Геннадиевна
Кива Влада Витальевна *29*

ФИНАНСИРОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА
«ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА» В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ
Лапина Анастасия Григорьевна *33*

WAYS OF DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN CREDIT MARKET
IN CONDITIONS OF ECONOMIC INSTABILITY AND GLOBALIZATION
Levchenko Maria Alexeevna
Kachura Daniil Alexandrovich *37*

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И НАЛОГОВОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ РЫНКОВ
Лиманский Владислав Вячеславович
Никитина Екатерина Сергеевна *41*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВЕДЕНИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ
С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В ЗАО «ОРСКИЙ ХЛЕБ»
Лукиных Анастасия Владимировна 44
ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ И САМОЗАНЯТЫЕ
В РОССИИ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ, ПЕРСПЕКТИВЫ, УГРОЗЫ
Лысенко Арина Дмитриевна
Глазунова Елена Зулфаровна 49
ШЕРИНГОВАЯ ЭКОНОМИКА: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ
Лысенко Арина Дмитриевна
Глазунова Елена Зулфаровна 54
ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ
В УПРАВЛЕНИИ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК
Нестерова Юлия Денисовна 58
ЭКОНОМИКА РОССИИ В ПЕРИОД
РАСПРОСТРАНЕНИЯ COVID-19
Нестерова Юлия Денисовна 62
МИРОВОЙ РЫНОК ТРУДА КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ
И СОСТАВЛЯЮЩАЯ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ
Реизов Эльмир Русланович 65
СТРУКТУРА МЕЖДУНАРОДНОГО РЫНКА ТРУДА
Реизов Эльмир Русланович 70
ПУТИ И МЕТОДЫ СНИЖЕНИЯ РИСКА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ
Рыбалко Валерия Романовна
Мардеян Ноэми Аристакесовна 74
ЭКОНОМИКА В ЛАНДШАФТНОЙ АРХИТЕКТУРЕ И САДОВО-
ПАРКОВОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ
Рыженкова Елизавета Александровна
Бондаренко Карина Александровна 78

АНАЛИЗ И НАПРАВЛЕНИЯ АКТИВИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ
Серышева Наталия Ивановна 82
НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ ПРЕДПРИЯТИЯ
Тымкова Ольга Сергеевна 86
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ
Тымкова Ольга Сергеевна 92
СУЩНОСТЬ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ
Ферулёва Вероника Дмитриевна 96
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И АУДИТ НАЛОГОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
Цвяк Яна Александровна 102
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА УСТОЙЧИВОСТЬ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ НА ПРИМЕРЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ
Шилова Олеся Валерьевна
Федорцова Юлия Олеговна 110

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТЕЛЕМЕДИЦИНЫ В РОССИИ
Баева Татьяна Игоревна 114
К ДИСКУССИИ О СООТНОШЕНИИ ПРАВОСУДИЯ И ТРЕТЕЙСКОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА
Гарцева Алена Игоревна 119
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОЦЕНКА ПОВЕДЕНИЯ ПЕШЕХОДА ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ
Колинько Андрей Витальевич 123

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ И ИНФОРМАТИКИ
Гладких Юлия Петровна, Коптева Анна Владимировна
Клепикова Алина Андреевна 128

ФОРМИРОВАНИЕ НАВЫКОВ САМООБСЛУЖИВАНИЯ У ДЕТЕЙ С ТЯЖЕЛОЙ УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ
Дражина Ольга Андреевна
Королькова Валентина Александровна 132

ФОРМИРОВАНИЕ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ УМЕНИЯ ПИСАТЬ СОЧИНЕНИЯ ПО ПРОИЗВЕДЕНИЯМ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНОГО ИСКУССТВА НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА
Мельникова Марина Леонидовна
Ягодинцева Татьяна Юрьевна 136

ПОДГОТОВКА БУДУЩЕГО УЧИТЕЛЯ К ФОРМИРОВАНИЮ ПАТРИОТИЧЕСКОМУ ВОСПИТАНИЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
Солдаткина Мария Александровна
Евсюкова Наталья Ивановна 140

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ХАРАКТЕРИСТИКА УРОВНЯ СОДЕРЖАНИЯ ГУМУСА В ПОЧВЕ АГРОЛАНДШАФТА
Кумачева Валентина Дмитриевна
Стец Роман Викторович 144

АНАЛИЗ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ПОЧВ АГРОЛАНДШАФТА ПОДВИЖНЫМИ ФОРМАМИ ФОСФОРА И КАЛИЯ
Кумачева Валентина Дмитриевна
Стец Роман Викторович 147

КЛЕТОЧНАЯ ГИБЕЛЬ У ПРОКАРИОТ
Пархоменко Елизавета Владимировна
Чопорова Наталья Виленовна 151

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МОТИВАЦИИ ДОСТИЖЕНИЯ
И САМООЦЕНКИ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТОВ
Ланина Евгения Александровна
Еголаева Екатерина Сергеевна 159

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

ХАРАКТЕРНЫЕ ЧЕРТЫ ФИЛОСОФИИ В РОССИИ, ЕЕ
ПЕРИОДИЗАЦИЯ, ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ, ПРОБЛЕМЫ,
ПРЕДСТАВИТЕЛИ, НАПРАВЛЕНИЯ
Махрова Дарья Александровна 167

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

ВИДЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО РАЗРЯДА В ГАЗАХ
Мезенцева Юлия Сергеевна 171

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

ИЗУЧЕНИЕ ВЛИЯНИЯ ТЕХНОЛОГИИ CUDA НА СКОРОСТЬ
ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА
Окань Сергей Вадимович 175
СРЕДСТВА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ОРГАНОВ СЛУХА
НА РАБОЧИХ МЕСТАХ
Сизова Вероника Викторовна 179
НЕСУЩАЯ СПОСОБНОСТЬ НАРУЖНЫХ И ВНУТРЕННИХ
СТЕН И ПЕРЕГОРОДОК
Улмасов Ахрорбек Боходиржон угли, Мухамадалиев Акбарали Ботирали угли
Байдалин Евгений Константинович 183

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

ВЕРБАЛЬНЫЕ И НЕВЕРБАЛЬНЫЕ СПОСОБЫ ВЫРАЖЕНИЯ
ОДОБРЕНИЯ В ИНТЕРНЕТ-ОБЩЕНИИ
Павленко Кристина Сергеевна 187

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

ФОРМИРОВАНИЕ УРОЖАЙНОСТИ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ

ПО ЭЛЕМЕНТАМ СТРУКТУРЫ

Сорокина Ирина Юрьевна *191*

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ БИТУМНОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ

Федотова Наталья Андреевна

Ахметзанова Рузиля Наилевна *195*

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 657.6

АУДИТ БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

Асеева Ирина Сергеевна
Орский гуманитарно-технологический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования «Оренбургский государственный университет»,
город Орск

Аннотация: *в статье изучена особенность формирования показателей бухгалтерской (финансовой) отчетности предприятий. Изучен план и программа аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности, в том числе направления совершенствования показателей бухгалтерской (финансовой) отчетности. Раскрыв понятия план и программа аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности в статье сделан вывод о том какую роль играет аудит бухгалтерской финансовой отчетности.*

The article examines the peculiarity of the formation of indicators of accounting (financial) statements of enterprises. The plan and program of audit of accounting (financial) statements, including the directions of improvement of indicators of accounting (financial) statements are studied. Revealing the concepts of the plan and program of audit of accounting (financial) statements, the article concludes about the role played by the audit of accounting financial statements.

Ключевые слова: *бухгалтерская (финансовая) отчетность, аудит и анализ бухгалтерской отчетности, бухгалтерский учет, план и программа.*

Keywords: *accounting (financial) statements, audit and analysis of accounting statements, accounting, plan and program.*

Бухгалтерская отчетность – это информация о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период [2].

Цель бухгалтерской отчетности - обобщение учетных данных за определенное время и представление их в наглядной форме заинтересованным пользователям. Значение бухгалтерской отчетности определяется ее возможностью способствовать решению ряда важных задач, связанных с использованием учетной информации [3]. Бухгалтерская отчетность представляет собой источник информации для финансового анализа. На основе ее показателей дается оценка состояния имущества организации и его источников, определяются финансовая устойчивость, платежеспособность и доходность организации, а также выявляются тенденции ее развития [4].

Годовая бухгалтерская отчетность представляет собой единую систему данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности.

Аудит бухгалтерской отчетности способствует повышению эффективности производственной и финансово-коммерческой деятельности субъектов хозяйствования. В результатах аудита заинтересованы не только собственники, но и сами экономические субъекты, нормальное развитие которых зачастую невозможно без привлечения средств инвесторов, спонсоров и кредиторов. Чтобы привлечь финансовые вложения экономический субъект должен быть преуспевающим, а его финансовая (бухгалтерская) отчетность должна вызывать доверие у потенциальных инвесторов и кредиторов.

При проведении проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности могут использоваться различные методы (аудиторские процедуры), исходя из условий проверки и особенностей деятельности проверяемого предприятия, в том числе:

– проверка точности арифметических расчетов, сравнение данных первичных документов с учетными записями;

– проверка документов с точки зрения их реальности и правильности оформления (например, решения учредителей, договора дарения);

– инвентаризация, проверка фактического наличия и состояния (например, остатков материалов на складах);

– осмотр и обследование (например, производственных участков,

помещений организации);

– подтверждение, опрос (например, сверка остатков по расчетам с дебиторами и кредиторами, бюджетом);

– наблюдение, контрольные замеры, лабораторный контроль (например, технологический контроль, выявление соответствия фактических операций их отражению в учете);

– аналитические процедуры, анализ и оценка полученной информации, сравнение с эталонными значениями (например, сравнение остатков по счету «Прибыли и убытки» с плановыми, финансовых и нефинансовых данных, среднеотраслевых данных);

– подготовка альтернативного баланса и отчета о финансовых результатах.

Этапы аудиторской проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности представлены на рисунке 1.1

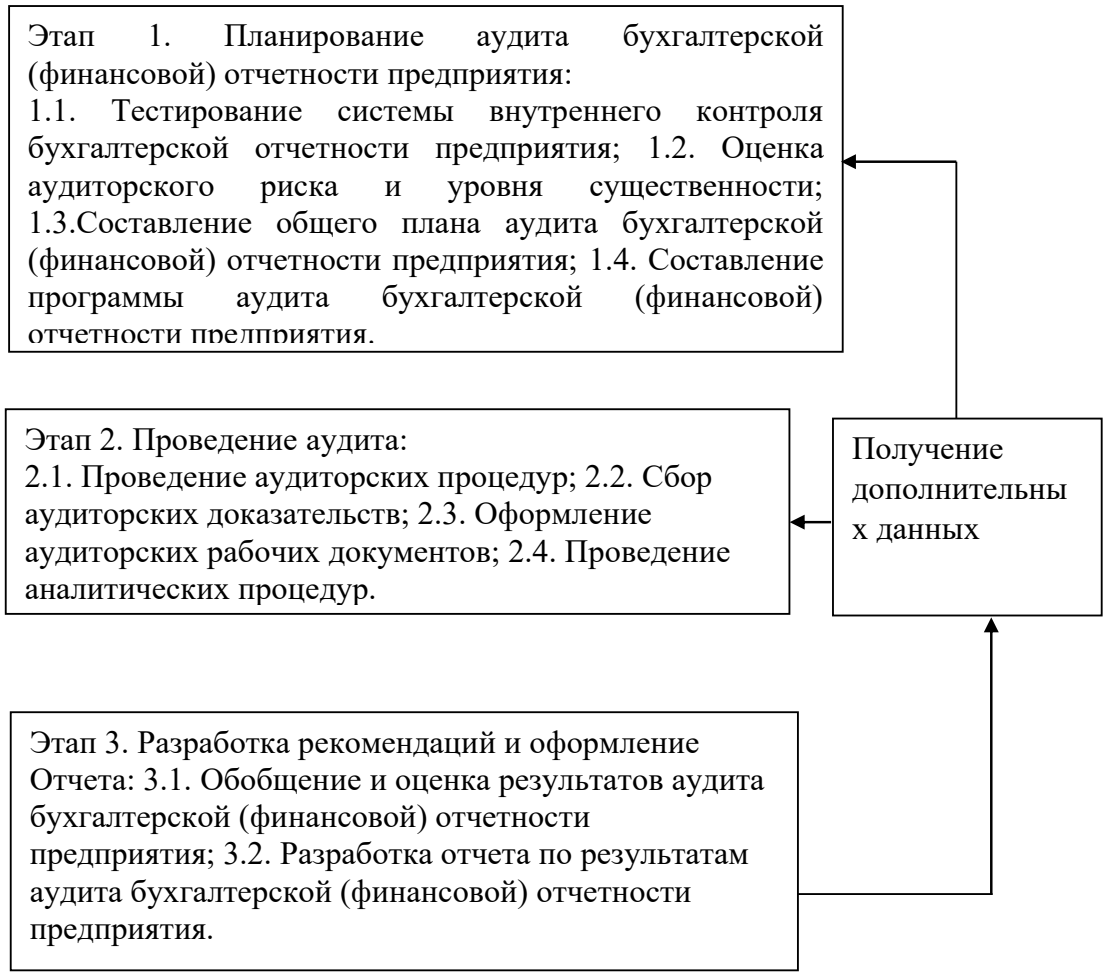


Рисунок 1.1– Этапы аудиторской проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности

На основании разработанного плана аудита бухгалтерской отчетности составлена программа аудита бухгалтерской отчетности представлена в таблице 1.1

Таблица 1.1 – Программа аудита бухгалтерской отчетности

Аудиторские процедуры	Источники информации	Методы проверки
1 Аудит проведения подготовительных работ пред составлением бухгалтерской отчетности		
1.1 Проверить наличие приказа по учетной политике	Учетная политика организации	Документальная проверка
1.2 Проверка результатов проведенной инвентаризации имущества и обязательств	Приказ о проведении инвентаризации материальных ценностей и малоценных активов (ф. ИНВ-22); инвентаризационная опись товарно-материальных ценностей (ф. ИНВ-5, ф. ИНВ-3); инвентаризационная опись основных средств (ф. № ИНВ-1); акт инвентаризации расчетов с поставщиками по сч. 60.1 (ф. ИНВ-17);акт инвентаризации расчетов с покупателями, поставщиками и прочими дебиторами, и кредиторами по сч. 60.2 (ф. № ИНВ-17); Приказ о проведении инвентаризации наличных денежных средств, находящихся в кассе на 31 декабря 2019 г. (ф. ИНВ-22); акт инвентаризации наличных денежных средств (ф. ИНВ-15); инвентаризационная опись (нематериальные активы) (ф. ИНВ-1а)	Опрос, проверка документов
1.3 Проверка закрытия операционных счетов	Проверка правильности закрытия операционных счетов	Метод выборочного наблюдения и визуального осмотра
1.4 Проверка закрытия результативных счетов	Проверка правильности отражения оборотов по счету 90 и счету 91	Метод выборочного наблюдения и визуального осмотра
2 Аудит составления бухгалтерской отчетности		
2.1 Проверка правильности составления бухгалтерского	Альтернативный баланс	Прослеживание, опрос, арифметический расчет,

баланса (форма №1)		составление альтернативного баланса
2.2 Проверка правильности составления отчета о финансовых результатах (форма №2)	Сверка тождественности показателей формы №2 и Главной книги	Прослеживание, опрос, арифметический расчет
2.3 Проверка правильности составления отчета о движении капитала (форма №3)	Сверка тождественности показателей формы № 3 с данными Главной книги	Прослеживание, опрос, арифметический расчет
2.4 Проверка правильности составления отчета о движении денежных средств (форма №4)	Сверка тождественности формы № 4 с главной книгой и журналами-ордерами №1 и №2	Прослеживание, опрос, арифметический расчет
3 Аудит взаимоувязки показателей отчетности		
3.1Проверка взаимоувязки показателей формы №1 и №2	Взаимоувязка показателей формы № 1 и формы № 2	Сопоставление
3.2Проверка взаимоувязки показателей формы №1 и №3	Взаимоувязка показателей формы № 1 и формы № 3	Сопоставление
3.3Проверка взаимоувязки показателей формы №1 и №4	Взаимоувязка показателей формы № 1 и формы № 4	Сопоставление
3.4Проверка взаимоувязки показателей формы №2 и №3	Взаимоувязка показателей формы № 2 и формы № 3	Сопоставление
3.5Проверка взаимоувязки показателей формы №1 и №5	Взаимоувязка показателей формы № 1 и формы № 5	Сопоставление

Финансовую отчетность предприятия можно представить как единый комплекс данных, содержащий информацию о финансовом, имущественном состоянии предприятия, а также информацию о результатах финансовой и хозяйственной деятельности. Неполное предоставление информации может негативно сказаться на привлечении деловых партнеров, вследствие чего источники расширения деятельности предприятия в виде дополнительных капиталов будут ограничены.

Бухгалтерский баланс дает полную картину о состоянии запасов предприятия, дебиторской и кредиторской задолженностях, финансовой устойчивости предприятия, платежеспособности и текущей ликвидности предприятия и т.д. Вместе с тем в типовой форме бухгалтерского баланса отражается в максимально сжатом виде (отсутствуют расшифровки по строке «Запасы», «Дебиторская задолженность», «Кредиторская задолженность и др.).

Поэтому для эффективного управления предприятием со стороны

внутренних пользователей, а также для представления исчерпывающей информации внешним пользователям «организация может представлять дополнительную информацию, сопутствующую бухгалтерской отчётности, если исполнительный орган считает ее полезной для заинтересованных пользователей при принятии экономических решений».

Список литературы

1. Андреев, В. Д. Практикум по аудиту: учебное пособие / В. Д. Андреев, С. А.Томских, С. В. Черемшанов. – изд. 2-е перераб. и доп. – Москва: Финансы и статистика, 2014. – 592 с. – (Рек. УМО). – ISBN 978-5-5632-00621-0.

2. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 г. № 43н (ред. от 08.11.2010 г.) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)».

3. Ендовицкий, Н. А. Бухгалтерский учет и отчетность: учебное пособие / Н. А. Ендовицкий. – Москва : КНОРУС, 2015. – 360 с.

4. Илышева, Н. Н. Бухгалтерский учет: учебное пособие / Н. Н. Илышева, Е. Р. Синянская, О. В. Савостина. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. – 156 с. – (Рек. УМО). – ISBN 978-5-7996-1820-9.

5. Петрова, В. Ю. Новации Бухгалтерского учета и отчетности :учебное пособие / В. Ю. Петрова – изд. 5-е перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2016.- 424 с. – ISBN 978-5-392-15480-7.

6. Федеральный закон от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019 г.) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020 г.)

7. Приказа Минфина России от 02.07.2010 г. № 66н (ред. от 19.04.2019 г.) «О формах бухгалтерской отчетности организаций».

УДК 658.5.011

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА: КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Дмитриева Галина Сергеевна
кандидат экономических наук, доцент
ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения»,
город Санкт-Петербург

Аннотация: *представлена классификация производственных процессов по различным классификационным признакам, раскрыта сущность ключевых понятий, относящихся к организации производственного процесса.*

The article presents the classification of production processes according to various classification criteria is presented; the essence of key concepts related to the organization of the production process is revealed.

Ключевые слова: *производственный процесс, классификация производственных процессов.*

Keywords: *production process, classification of production processes.*

Производственные процессы различаются в зависимости от ряда признаков. Выделяют основные, вспомогательные и обслуживающие производственные процессы. *Основные производственные процессы* направлены на превращение сырья и материалов в готовую продукцию. Другими словами, осуществляется изготовление основной продукции, выпускаемой предприятием. *Вспомогательные производственные процессы* представляют собой обособленные части производственного процесса, которые возможно выделить в самостоятельные предприятия. Они изготавливают продукцию и оказывают услуги для основного производства. Поэтому благодаря им достигается бесперебойное протекание основных процессов. Наиболее яркими примерами таких производств могут служить изготовление инструментов, запасных частей, ремонт оборудования,

производства по выработки энергии для ведения основного производства.

Производственный процесс можно условно классифицировать по ряду признаков, например:

– по значению и роли в изготовлении продукции производственный процесс может быть основным, вспомогательным и обслуживающим;

– по характеру протекания выделяют простые, синтетические, аналитические производственные процессы;

– по стадиям изготовления выделяют заготовительные, обрабатывающие и выпускающие (сборочные) производственные процессы;

– по степени непрерывности можно выделить прерывные и непрерывные производственные процессы;

– по степени технической оснащенности бывают ручные, частично механизированные и комплексно механизированные и автоматизированные производственные процессы;

– по особенностям использования оборудования выделяют аппаратурные (агрегативные), дискретные производственные процессы [1].

Выделяют процессы, неразрывно связанные с основным производством. Они называются *обслуживающие процессы.* Такие процессы направлены на бесперебойную работу всех подразделений предприятия. Они направлены на функционирование основных и вспомогательных процессов. Примерами могут служить обеспечение работы межцехового и внутрицехового транспорта, складирование и хранение материально-технических ресурсов, комплектование, уборка помещений [2].

По характеру протекания производственные процессы разделяют на:

– прямой (простой); характеризуется выходом одного вида продукции из одного вида сырья. Примером может служить производство строительных блоков из однородного материала (мрамора, гранита, песка);

– синтетический; продукция изготавливается из различных видов сырья, полуфабрикатов, поступивших из разных процессов в единый продукт. Процесс объединяет, как правило, множество дискретных технологических процессов с

механическим и физическим воздействием на предметы труда. Например, производство автомобилей, для которых используются различные виды металла, пластмасс, резина, стекло и другие материалы, или производство чугуна;

– аналитический; в нем из одного вида сырья (первичного сырья) изготовляется множество видов продукции, которые поступают в последующую обработку. Процесс происходит посредством использования непрерывных технологических процессов аппаратурного характера. Например, переработка нефти. По характеру выполняемых технологических операций выделяют заготовительные, обрабатывающие и сборочные производственные процессы. Суть *заготовительных* производственных процессов состоит в получении заготовок. Например, литье, ковка, штамповка. *Обрабатывающие процессы* – механо– и термообработка. *Выпускающие (сборочные) процессы* включают узловую и окончательную сборку.

Прерывные производственные процессы – имеют одноименное значение. Выполняются последовательно. Основной производственный процесс прерывается во времени. Это процессы с наличием перерывов в изготовлении продукции, работе оборудования без ухудшения их качественных характеристик. *Непрерывные* – противоположны прерывным; они не имеют перерывов. Они используются тогда, когда перерыв сделать невозможно или он может привести к ухудшению качества продукции или состояния машин и оборудования для ее производства. *Ручные* процессы подразумевают отсутствие в использовании машин и механизмов, оборудования.

Машинные – осуществляются на машинах, станках и механизмах при ограниченном участии рабочего.

Частично механизированные (частично-ручные, машинно-ручные) процессы предполагают, что только частично, чаще всего при совершении основных операций, в них заменен ручной труд машинами [1].

Например, обработка деталей на станке. *Комплексно-механизированные* процессы включают систему машин и механизмов, комплексно обеспечивающих выполнение всех производственных операций без применения ручного труда.

Ручной труд здесь может быть использован только для контроля, регулирования и управления работой машин и оборудования. Производственные процессы могут являться *автоматизированными,* если они обеспечивают выполнение всех операций, без непосредственного участия работника, в том числе по управлению машинами и механизмами *Аппаратурные процессы* – особый вид процесса, предполагающий выполнение автоматических и машинных операций в специальных агрегатах. Процесс происходит в специальных видах оборудования (ваннах, сосудах, печах и т. д.) и не требует труда рабочих при их протекании. Применяется в химической и металлургической промышленности. *Дискретные* процессы – это производственные процессы, для выполнения которых используют отдельные станки и труд рабочих [1]. Используя данную классификацию производственных процессов, на предприятии анализируют производственный процесс и выявляют резервы повышения эффективности производства, производят оценку затрат, распределение работников по рабочим местам и др.

Список литературы

1. Волков О. И., Скляренко В. К. Экономика предприятия: учеб. пособие. 2-е изд. М.: НИЦ Инфра-М, 2013. 264 с.

2. Жолобов А.А., Барановский А. Г., Высоцкий В. Т. Экономика и организация машиностроительного производства. Дипломное проектирование: учеб. пособие. Минск: Изд-во Гревцова. 2011. 328 с.

УДК 330.131.7

ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ ИЗМЕРЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Елканова Алина Алановна
студентка 4 курса
Мардеян Ноэми Аристакесовна
кандидат педагогических наук, доцент кафедры
Владикавказского филиала Финансового университета при Правительстве РФ

Аннотация: *предпринимательство достаточно быстрыми темпами совершенствуется как в России, так и в остальных странах мира. Начали появляться новые неопределенности, увеличиваются масштабы рисковых ситуаций. В данной статье изучено понятие предпринимательского риска, его роль в экономике, а также основные способы измерения предпринимательских рисков.*

Entrepreneurship is improving at a fairly rapid pace both in Russia and in the rest of the world. New uncertainties began to appear, and the scale of risk situations increased. This article examines the concept of entrepreneurial risk, its role in the economy, as well as the main ways to measure entrepreneurial risks.

Ключевые слова: *предпринимательский риск, предпринимательство, риск, экономика, метод, измерение.*

Keywords: *entrepreneurial risk, entrepreneurship, risk, economics, method, measurement.*

Существование предпринимательских рисков является оборотной стороной экономической свободы, платой за нее. За свободой одного предпринимателя следует свобода других, что приведет к усилению неопределенности предпринимательского риска при развитии рыночных отношении.

Предпринимательский риск - это риск, который появляется в любых видах предпринимательской деятельности: производство товаров и услуг, товарно-

денежные и финансовые операции, коммерция и осуществление научно-технических проектов [1, 79].

Считается, что при одинаковой прибыли предприниматель предпочтет вариант, при которых риск минимален. Таким образом, представители данной теории растолковали мнение «противников риска», которые считают, что участвовать в различных пари, азартных играх и лотереях является невыгодным.

При оценке риска важную роль играет построение кривой вероятности. Но, рассматривая предпринимательскую деятельность, данная задача является слишком трудной. В связи с этим необходимо обращаться к более простым подходам, по показателям которых можно оценить риск.

Чтобы понять, какой вид имеет кривая вероятности потерь, следует прибыль подразумевать как случайную величину и построить для начала кривую прибыли. Для этого необходимо учитывать следующие предположения:

1) Считается, что вероятнее всего получить прибыль, которая равна расчетной величине. Прибыль может отличаться от расчетной в том случае, если возникают отклонения.

2) Под потерей прибыли подразумевается положения, при которых прибыль меньше расчетной величины.

3) Возможность бесконечных утрат исключается, потому что потери имеют свой предел [3, 10].

Эти допущения можно оспорить, так как их нельзя соблюдать во всех видах риска, но если рассматривать их в общем, то они правильно передают то, как меняется риск и основывается на том, что прибыль (как случайная величина) подчинена распределительному закону.

К числу дополнительных способов, помогающих построить кривую риска, можно выделить:

1) статистический;

2) экспертный;

3) расчетно-аналитический [7, 22].

Статистический способ изучает статистику утрат, которые возникают в

похожих видах деятельности, и благодаря этому можно понять, как часто возникают эти потери.

Также следует учитывать, что при определении того, насколько часто возникают потери с помощью деления количества случаев на их общее число, нужно в это количество включать и те ситуации, при которых потери отсутствовали и была прибыль. Потому что при несоблюдении данного условия показателем возможных утрат будут завышенными.

Экспертный способ реализуется с помощью рассмотрения взглядов предпринимателей и специалистов, у которых есть опыт.

Было бы желательнее получить оценку от экспертов по поводу того, с какой вероятностью будут возникать потери, и благодаря этому найти среднее значение оценок экспертов, чтобы построить кривую.

Также можно получить данные оценки экспертов в четырех характерных точках (критические и катастрофические потери). По ним можно приближенно построить кривую распределения вероятностей потерь.

Расчетно-аналитический способ основывается на теоретических представлениях. Прикладная теория риска положительно применяется лишь к страховому и игровому риску.

Если говорить об элементах теории игр, то они применяются во всех видах предпринимательского риска, но прикладные математические методы, опирающиеся на теорию игр, не существуют.

Важно отметить, что данные методы, необходимые для того, чтобы оценить и проанализировать предпринимательские риски все еще нужно разрабатывать.

Список литературы

1. Авдошин, С. М. Информатизация бизнеса. Управление рисками. / С. М. Авдошин. - М.: ДМК Пресс, 2019. - 928 с.

2. Бадалова, А.Г. Управление рисками деятельности предприятия: Учебное пособие / А.Г. Бадалова, А. В. Пантелеев. - М.: Вузовская книга, 2020. - 234 с.

3. Балдин, К.В. Управление рисками в инновационно-инвестиционной

деятельности предприятия: Учебное пособие / К.В. Балдин, И.И. Передеряев, Р.С. Голов. - М.: Дашков и К, 2019. - 420 с.

4. Безопасность России. Анализ риска и проблем безопасности. В 4 частях. Часть 2. Безопасность гражданского и оборонного комплексов и управление рисками. - М.: Международный гуманитарный фонд "Знание", 2020. - 752 с.

5. Белов, П.Г. Управление рисками, системный анализ и моделирование в 3 ч. часть 2: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П.Г. Белов. - Люберцы: Юрайт, 2019. - 250 с.

6. Воронцовский, А.В. Управление рисками: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А.В. Воронцовский. - Люберцы: Юрайт, 2019. – 414 с.

7. Гибсон, Р. Формирование инвестиционного портфеля: Управление финансовыми рисками / Р. Гибсон. - М.: Альпина Паблишер, 2020. - 274 с.

УДК 336.02

НОВАЯ МОДЕЛЬ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРОЦЕНТНЫХ ДОХОДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В 2021 ГОДУ

Кацуба Евгений Евгеньевич
кандидат экономических наук, доцент
ФКУ ВО «Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний», г. Рязань

Аннотация: *в статье проведен анализ новой модели применения налога на доходы физических лиц к процентным доходам граждан, введенной в 2021 г.*

Abstract: *the article analyzes the new model of applying the personal income tax to the interest income of citizens, introduced in 2021.*

Ключевые слова: *налог на доходы физических лиц, кредитные организации, вклады, остатки на счетах, налоговый контроль, налоговая политика.*

Keywords: *personal income tax, credit institutions, deposits, account balances, tax control, tax policy.*

Одним из решений налоговой политики в условиях глобального экономического кризиса, разразившегося в России в 2020 году, стала новая модель налогообложения процентных доходов физических лиц, введенная с 2021 года. Владимир Путин 25 марта 2020 года, выступая перед страной с мерами антикризисной политикой, после перечисления мер поддержки экономики впервые в тот период озвучил и меры по привлечению дополнительных источников доходов бюджетной системы в условиях кризиса. Одной из таких мер и стала новая модель применения НДФЛ к процентным доходам населения.

Данное предложение вызвало широкий резонанс в обществе. Многие принялись обсуждать конкретные детали новой модели налогообложения, например, как трактовать порог в 1 млн. руб.: это сумма процентов или же сумма имеющих депозитов в банках и пр.

Однако представляется интересным анализ не столько конкретных деталей

нового механизма налогообложения, сколько анализ самой новой концепции применения НДФЛ к полученным процентным доходам по вкладам (счетам) в кредитных организациях.

На самом деле механизм налогообложения процентных доходов населения существует в России очень давно, еще с 90-х гг. XX в. Однако мало кто из наших граждан знает о его существовании.

Согласно п.1 ст.214.2 НК РФ в отношении доходов в виде процентов, получаемых по вкладам (остаткам на счетах) в кредитных организациях, находящихся на территории РФ, налоговая база определяется как превышение суммы процентов, начисленной в соответствии с условиями договора, над суммой процентов, рассчитанной по рублевым вкладам (остаткам на счетах) исходя из ставки рефинансирования Центрального банка РФ, увеличенной на 5 %, действующей в течение периода, за который начислены указанные проценты, а по вкладам (остаткам на счетах) в иностранной валюте исходя из 9 % годовых.

Особенность механизма налогообложения процентных доходов населения, действовавшего до 2021 г. во многом основывалась на уровне ставки рефинансирования Центрального банка РФ. Так с 27 июля 2020 г. и до конца 2020 г. ставка рефинансирования Центрального банка РФ составляла 4,25% годовых. Соответственно рубеж, начиная с которого включался механизм налогообложении процентных доходов, определялся во второй половине 2020 г. как 9,25% годовых по рублевых вкладам (остаткам на счетах) в кредитных организациях.

Однако реальность такова, что такие проценты банки в настоящее время своим вкладчикам физическим лицам просто не платят. Реальный уровень процентных ставок по вкладам физическим лицам находится в диапазоне 4 – 6 % годовых. А это означает, что механизм налогообложения просто не включается. И такая картина в России наблюдается уже достаточно долго. Поэтому большинство российских граждан даже и не подозревают, что к процентному доходу по вкладам (остаткам на счетах) в кредитных организациях может применяться НДФЛ.

Но так было не всегда. В частности, когда в декабре 2014 года в России

разразился уже теперь предыдущий экономический кризис, то скачок инфляции и рост рисков в экономике привел к резкому подъему процентных ставок в на финансовом рынке. В результате процентные ставки по вкладам (остаткам на счетах) в кредитных организациях подскочили так высоко, что преодолели рубеж, предусмотренный НК РФ. Но, чтобы не раздражать людей непонятно откуда взявшимся налогообложением процентов в условиях возникшего кризиса и не доводить ситуацию до абсурда, были приняты срочные поправки в НК РФ, согласно которым на период с 15 декабря 2014 года до конца 2015 года планка налогообложения была поднята до уровня «ставка рефинансирования Центрального банка РФ плюс 10 %». Этого оказалось достаточно, чтобы механизм налогообложения процентных доходов не включился в тот период. В конце 2015 года экономика России стала потихоньку приходить в норму, процентные ставки стали снижаться. И поэтому, когда с 2016 года вернулся прежний норматив, его уже оказалось достаточно, чтобы НДФЛ опять не включался в отношении процентных доходов населения. А большинство наших граждан даже и не заметило этих маневров по НДФЛ в 2014 - 2015 гг.

Таким образом, складывается странная на первый взгляд картина. В НК РФ давно существует модель налогообложения процентных доходов по вкладам (остаткам на счетах) населения в кредитных организациях, но Правительство России делает все возможное, чтобы оно на практике она не применялась. Возникает резонный вопрос - зачем же все это нужно? Не проще было бы вообще убрать такой странный механизм налогообложения процентных доходов?

Понять логику такого странного механизм налогообложения процентных доходов, существовавшего до 2021 г. можно только вернувшись мысленно в 90-е гг. XX в. В тот сложный период, когда в экономике был глобальный бардак, а теневая экономика процветала, среди многочисленных схем уклонения от уплаты налогов существовала такая «серая» зарплатная схема. Работодатель за счет собственных средств открывал на имя своего работника в банке депозит на условиях ежемесячной выплаты процентов в его пользу. Фактически это была заработная плата работника, но оформленная как процентный доход по депозиту.

В результате работодателю не нужно было начислять страховые взносы и удерживать НДФЛ.

Минфин России, разгадав такую схему, предложил «противоядие» - облагать НДФЛ проценты по тем депозитам, что отличались относительно высокими ставками. Ведь для того, чтобы работнику за месяц выплатить сколько-нибудь существенную сумму необходимо открывать либо большой депозит либо иметь высокую процентную ставку. В пользу второго варианта играла конъюнктура финансового рынка России в 90-е гг. XX в. Уровень инфляции, а значит и процентных ставок по депозитам был настолько высок, что граждане могли в тот период легко получать по рублевым депозитам до 30-40% годовых. Следует отметить, что в данном случае применялась повышенная ставка НДФЛ в 35%: Минфин России, таким образом, пытался компенсировать не поступившие в бюджет суммы страховых взносов и НДФЛ по таким «серым» зарплатным схемам.

Однако по мере стабилизации экономического положения в России после лихих 90-х XX в. процентные ставки плавно снижались и достигли такого уровня, что такая серая зарплатная схема уже перестала быть выгодной для работодателя. Ведь если банк выплачивает по депозиту, например 6% годовых, то для того, чтобы работнику в месяц выплатить заработную плату таким завуалированным образом – в виде процентов, допустим 20 тыс. руб., работодателю необходимо открыть на его имя депозит на сумму 4 млн. руб. Такое отвлечение оборотных средств в такой схеме явно перекрывает экономию по зарплатным налогам.

Таким образом, данная серая зарплатная схема перестала быть выгодной для работодателей. Однако механизм налогообложения оставался практически неизменным на протяжении более чем 20 лет, изредка лишь немного менялась формула норматива для процентной ставки, который должен был включать/выключать применение НДФЛ к процентным доходам (хотя на практике этот механизм практически никогда не включался).

Минфин России прекрасно понимал, что данный механизм

налогообложения стал анахронизмом в НК РФ. Планы по смене концепции применения НДФЛ к процентным доходам финансовое ведомство вынашивало еще в 2013 г., что нашло свое отражение в Основных направлениях налоговой политики РФ на 2014 г. и на плановый период 2015 и 2016 годов (одобрено Правительством РФ 30 мая 2013 года). Так, в целях выравнивания налоговых условий для различных видов инвестиций физических лиц разрабатывались предложения по переходу к практике установления абсолютного значения предельной суммы освобождаемых процентов для физического лица. Однако эти идеи так и оставались нереализованными. И если бы не кризис в 2020 г., неизвестно когда бы Минфин России вернулся бы к этому вопросу.

Однако следует отметить, что предложенная в 2020 г. модель применения НДФЛ к процентным доходам существенно отличается от предложений, предложенных 2013 г. Тогда, основной целью реформирования механизма применения НДФЛ к процентным доходам было стимулирование инвестиций физических лиц в различные инструменты финансового рынка. А суть модели, предложенной в 2020 г. является увеличение фискальной нагрузки на граждан, получающих высокие доходы.

И еще один важнейший аспект. Для реализации предложенной в 2020 г. модели применения НДФЛ к процентным доходам необходимо, чтобы налоговые органы получали от кредитных организаций информацию о выплаченных физическим лицам процентных доходах. В настоящее же время кредитные организации такую информацию в налоговые органы не предоставляет, так как процентные доходы вкладам (остаткам по счетам) практически никогда не попадают под НДФЛ. Поэтому для запуска новой модели применения НДФЛ к процентным доходам необходимы существенные изменения в части налогового администрирования, о чем справедливо говорил Минфин России еще в 2013 г. в Основных направлениях налоговой политики РФ на 2014 г. и на плановый период 2015 и 2016 годов. Суть этих изменений в механизме налогового администрирования заключается в том, что кредитные организации теперь должны глобально предоставлять в налоговые органы обо всех (ну или практически обо всех)

выплаченных физическим лицам процентных доходах. А это уже раскрывает такое реформирование совершено в ином свете. Налоговые органы с 2021 г. начнут получать информацию о тех доходах населения, что раньше была скрыта от их глаз. А это в свете последних тенденций усиления налогового контроля за экономикой в России очень показательно. Налоговые органы в последние годы поэтапно шаг за шагом расширяют свои возможности по контролю за денежными потоками населения. И главная цель всех этих нововведений очевидна – вывод этих денежных потоков из тени.

Поэтому в пакете поправок в НК РФ, принятом в рамках ФЗ от 01.04.20 г. №102-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую НК РФ и отдельные законодательные акты РФ» очень много внимания уделено как раз вопросам совершенствования налогового администрирования для запуска новой модели применения НДФЛ к процентным доходам.

Таким образом, с 2021 г. в России введена новая модель применения НДФЛ к процентным доходам граждан, имеющая целью увеличение налоговой нагрузки для граждан с высокими доходам в свете поддержки бюджетной системы в условиях глобального экономического кризиса, разразившегося в стране в 2020 году.

Список литературы

1. Налоговый кодекс РФ (часть вторая) [Текст]: федер. закон: [от 5 авг. 2000 г. № 117-ФЗ] // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2000. - № 32. - Ст. 3340.

2. О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации [Текст]: федер. закон: [от 01 апр. 2020 г. № 102-ФЗ] // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2020. - № 14 (часть I). - Ст. 2032.

3. Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов (одобрено Правительством РФ 30 мая 2013 г.) // СПС КонсультантПлюс.

УДК 330

ПРОБЛЕМА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ

Сафонова Светлана Геннадиевна
канд. эконом. наук, доцент
Кива Влада Витальевна
студент 2 курса
ФГБОУ ВО Донской государственный аграрный университет
п. Персиановский, Октябрьский район, РО, Россия

Аннотация: *в статье предпринята попытка рассмотреть проблемы корпоративного управления. Корпоративное управление является одним из ключевых аспектов развития предприятий в современной России, поскольку именно крупные корпорации определяют облик национальной экономики в мировой экономике.*

Abstract: *the article attempts to consider the problems of corporate governance. Corporate governance is one of the key aspects of enterprise development in modern Russia, since it is large corporations that determine the shape of the national economy in the global economy.*

Ключевые слова: *корпорация, национальная экономика, управление, рыночная экономика, политика.*

Keywords: *corporation, national economy, management, market economy, politics.*

В современной России, в связи с глубокими экономическими изменениями вызванными научно-техническим, структурным преобразованием, которые вызвали переход на рыночную систему хозяйствования, формирования политической демократии, в российской экономической науке все чаще стала рассматриваться проблема совершенствования системы управления.

Важное место отводится кардинальной перестройке не только всей системы управления, а также системы управления отдельно взятого предприятия.

В этой связи, актуально будет рассмотреть практику корпоративного

управления, так как именно крупные корпорации определяют облик национальной экономики в мировой экономике и определяют основные направления ее развития что немаловажным показателем является эффективность и конкурентоспособность на внутреннем и внешнем рынках.

В настоящее время исследования корпоративного управления в настоящее время является одним из самых актуальных направлений современных экономических исследований. В России корпорациям еще предстоит занять роль главенствующего звена в экономике. Тем не менее корпорация является важнейшим институтом современной экономики. Если рассматривать промышленно развитые страны, то корпорации является неотъемлемым атрибутом системы власти [5].

В России национальная модель корпоративного управления находится на стадии формирования. Еще не совсем по-настоящему работают управленческие механизмы, они простаивают, не находя себе достаточного применения в новых изменяющихся условиях.

Однако, несмотря на то что корпоративное управление только формируется, но уже успело столкнуться с рядом проблем, для решения которых необходим анализ сложившихся проблем и уже исходя из них разрабатывать и применять определенные меры [1].

Анализ научной литературы, теории и практики корпоративного управления в России показал, что данная проблема рассматривается с различных экономических теорий. Это еще раз показывает важность и значимость изучения данной проблемы более подробно, так как в современном мире в последнее время все больше усиливаются процессы глобализации и трансформации.

Мнение ученых-экономистов расходится, по оценке роли корпоративных структур. Некоторые ученые считают, что корпорация является основой построения экономики страны, установления основных пропорций эффективного развития. [2] Другие же напротив, говорят о негативных тенденциях связанных с деятельностью корпораций, что именно «мегокорпорации» наносят ущерб развитию цивилизации в целом [1].

Понятие «корпорация» современными учеными-экономистами трактуется как «объединение, сообщество лиц, объединяемых общностью профессиональных или сословных интересов, или наиболее распространенная форма управления крупным производством».

При анализе научной литературы можно увидеть, что для масштабирования своей деятельности, а также захвата рынка подобной продукции в российском понимании понятие корпорация связана с монополизмом [4].

Американский экономист И. Ансофф определил корпорацию как «широко распространенную с развитой рыночной экономикой форму организации экономической деятельности, предусматривающей долевую собственность, юридический статус и сосредоточение функций управления в руках верхнего эшелона профессиональных управляющих, работающих по найму».

Одной из особенностей корпоративного управления является концентрация, а также рост и расширение масштабов производства с применением стратегий слияния и поглощений. [2]

Особенностью формирования российских корпораций является команда из трех - семи человек. Данное образование связаны между собой неформальными связями и выступают как собственники резурсов (производства или недвижимости). Такие объединения еще называются партнерскими фирмами/компаниями, данная форма получила наибольшее распространение в России. Анализе экономической литературы показал, что в настоящее время доля крупнейших акционеров/первичных собственников в капитале российских промышленных предприятий составляет в среднем около 40 %.

Еще одной немаловажной характеристикой российской экономики является и то, что государства принимает активное участие в предпринимательской деятельности. В таких компаниях как, например, «Роснефть», «Газпром», Внешторгбанк, «Росатом», «Почта России» государство владеет контрольным пакетом акций и принимает важные управленческие решения, проводят операции на финансовом рынке. Таким образом можно с уверенностью сказать, что в России государства укрепляет свои позиции на внутреннем рынке, а также выступает

ведущим представителем предпринимательской деятельности на мировом рынке [3].

Сейчас можно увидеть тенденцию на российском рынке – компании корпорации поглощают более мелких игроков рынка, тем самым становясь монополистом в определенной отрасли. Данное явление характерно для российской рыночной системы ведения хозяйства. Существующие проблемы корпоративного управления в России являются следствием особенностей формирования и становления системы корпоративного управления, на нее в свою очередь повлияло переход из одной экономической системы в другую (плановая/смешенная/рыночная экономическая система). Эффективное корпоративное управление в настоящее время является одним из ключевых критериев при принятии инвестиционных решений, благоприятно влияет на имидж и репутацию компании, а это является одним из основных показателей при оценке ее стоимости.

Список литературы

1. Управление и корпоративный контроль в акционерном обществе: Практическое пособие / Под ред. Е.П. Губина. – М.: Юристъ, 2015.

2. Корпоративное управление в переходных экономиках: Инсайдерский контроль и роль банков/ Под ред. М. Аоки и Х.К. Кима. – СПБ.: Лениздат, 2017.

3. Перегудов С., Лапина Н., Семененко И. Группы интересов и российское государство. - М., 2017.

4. М. А. Дерябина Корпоративное управление в переходной экономике, Общественные науки и современность. 2017. № 5. С. 39-46.

5. Бухвалов А. В. Корпоративное управление как объект научных исследований // «Российский журнал менеджмента». — 2015. — Т. 3, № 3. — С. 81−96.

УДК 336.5

ФИНАНСИРОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА «ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА» В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Лапина Анастасия Григорьевна
бакалавр
ФГБОУ ВО «РГЭУ (РИНХ)»

Аннотация: *в данной статье рассмотрены тенденции общемировой цифровизации. Главным образом рассмотрен национальный проект «Цифровая экономика», федеральные программы, включенные в его состав, структура финансирования и условия для успешной реализации программы.*

This article examines trends in global digitalization. The national project "Digital Economy", federal programs included in its composition, the structure of financing and conditions for the successful implementation of the program were mainly considered.

Ключевые слова: *финансирование; экономика; финансы; цифровая экономика; национальный проект.*

Keywords: *financing; economy; finance; digital economy; national project.*

В современном мире среди экономических ресурсов принято выделять дополнительный - информацию. Это связано с развитием научно-технического прогресса, всеобщим использованием информационно-коммуникационных технологий. 21 век создает условия для всеобщей цифровизации, что не может не затронуть экономическую сферу. Создание цифровой экономики – потребность нынешнего общества.

Общемировая тенденция цифровизации вступила в фазу расцвета, ее идеи стремительным образом распространяются в государственных программах и бизнес-стратегиях предпринимательства. В Российской Федерации создан национальный проект «Цифровая экономика», который позволит ускорить внедрение цифровых технологий в экономической и социальной сферах, создаст условия

для высокотехнологичного бизнеса, повысит конкурентоспособность страны на международной арене, укрепит национальную безопасность и повысит качество жизни людей [3].

К 2024 году государство планирует полностью осуществить цифровую трансформацию. Однако для ее удачного выполнения требуется обеспечить создание определенных условий, которые позволят наиболее полно и качественно трансформировать экономическую и социальную сферы:

– создание всеобщих цифровых платформ с использованием национального программного обеспечения;

– создание наиболее полной законодательной базы с учетом всех новых форм правоотношений, прав и обязанностей субъектов;

– обеспечение кибербезопасности;

– создание условий для предоставления услуг физическим и юридическим лицам с помощью современных технологий;

– увеличение количества высококвалифицированных ресурсов в сфере IT-технологий.

Национальная программа рассчитана на 6 лет и включает в себя 6 федеральных проектов, с помощью которых планируется достичь условий, перечисленных выше: «нормативное регулирование цифровой среды», «информационная структура», «кадры для цифровой экономики», «информационная безопасность», «цифровые технологии», «цифровое государственное управление».

Согласно данным Диаграммы 1 можно сделать выводы, что наибольший объем средств направлен на создание всероссийской информационной структуры, что включает развитие сетей связи и системы обработки данных, внедрение цифровых платформ работы с данными для обеспечения потребностей всех сегментов рынка, общества и государства.

К 2024 году, согласно федеральному проекту «Информационная инфраструктура», планируется достичь следующих целей:

– устойчивое покрытие всей территории страны высокоскоростным Интернетом 100 мбит/с;

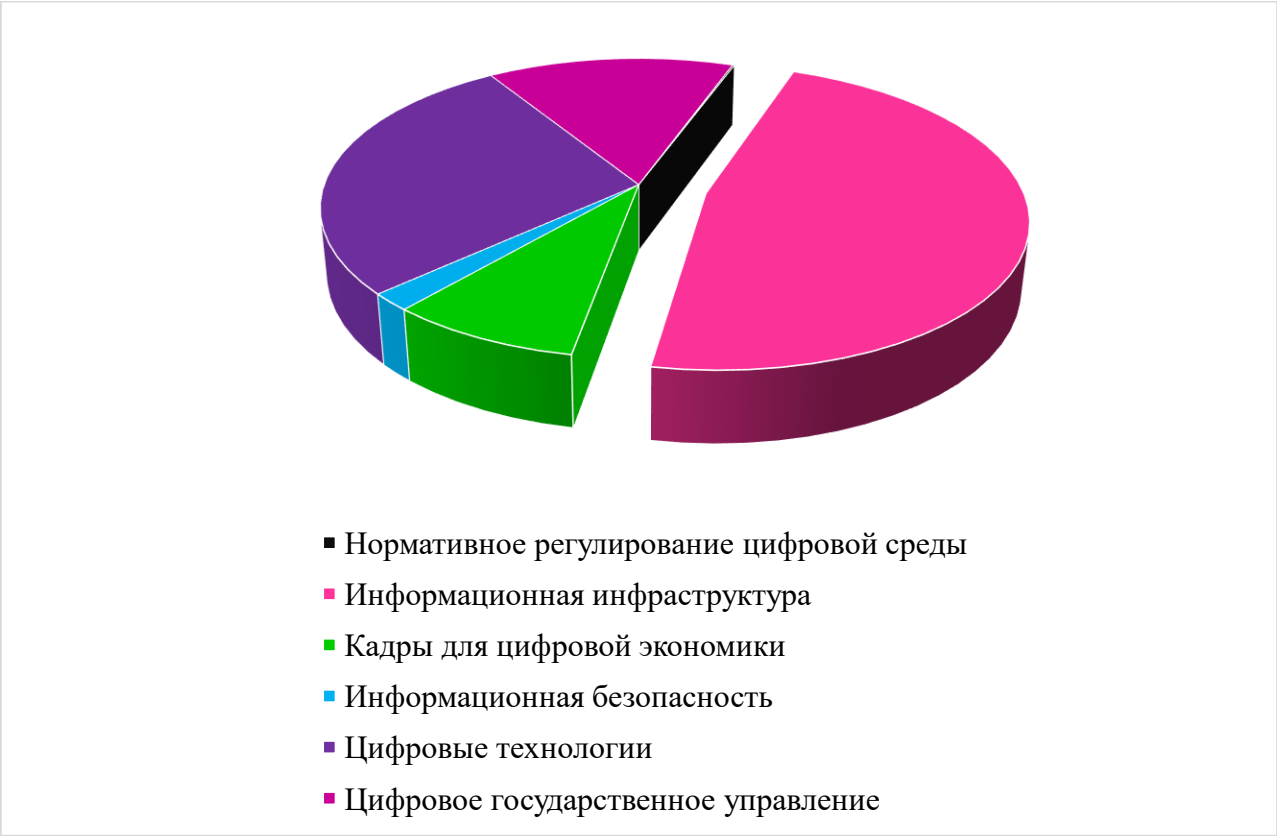


Рисунок 1 – Общий объем финансирования национальной программы «Цифровая экономика» по федеральным проектам, млн рублей [4]

– в наиболее крупных городах, численность которых превышает 1 млн человек планируется обеспечение 5G+;

– более 90 % домашних хозяйств среди всего числа в Российской Федерации будут иметь широкополосный доступ в глобальную мировую сеть.

К основным цифровым технологиям, которые входят в рамки программы, и разработка которых будет проводиться во время реализации национального проекта: большие данные, нейротехнологии, искусственный интеллект, технологии блокчейн, виртуальной и дополнительной реальностей.

Самый ответственный этап реализации программы уже наступил- переход от намеченных планов к их достижению. Поэтому национальная программа «Цифровая экономика» потребует плотной координации министерств, крупнейших институтов, организаций в сфере IT, серьезной кадровой работы. Также необходимо создать систему управления, обеспечить участие в ней представителей бизнеса, научного сообщества, создать конкретно расписанные планы действий.

Однако стоит отметить, что достижение всех намеченных целей может потребовать немного больший срок. В связи с глобальной мировой пандемией COVID-19 приоритеты государства существенно изменились. Таким образом, как только мировое пространство успешно справится с коронавирусной инфекцией и оправится от ее неминуемых последствий, так в Российской Федерации возобновиться процесс финансирования одного из наиболее важных национальных проектов.

Список литературы

1. В федеральном бюджете нашелся дополнительный триллион на нацпрограмму «Цифровая экономика» URL: http:/dialog-e.ru/market-news/555/ (Дата обращения 23.12.2020).

2. Доклад о цифровой экономике 2019 URL: https:/unctad.org/system/files /official-document/der2019_overview_ru.pdf (Дата обращения 23.12.2020).

3. Официальный сайт «Экономика» URL: https:/data-economy.ru/infrastructure (Дата обращения 21.12.2020).

4. Финансирование национальной программы Цифровая экономика URL: https:/digital.ac.gov.ru/poleznaya-informaciya/4110/ (Дата обращения 22.12.2020).

UDC 336.77.067.21

WAYS OF DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN CREDIT MARKET IN CONDITIONS OF ECONOMIC INSTABILITY AND GLOBALIZATION

Levchenko Maria Alexeevna
student of the faculty of customs
Kachura Daniil Alexandrovich
student of the faculty of customs
Rostov branch of the Russian customs Academy, Rostov-on-don

This article is dedicated to improving the credit system of Russia. Identified topical problems through analysis of the current state of the credit market. Statistics are given in the comparative segment. And also, put forward the prospects for the development of the credit market in Russia.

Keywords: economy, credit system, economic problems, Russian credit market, economic instability.

Credit relations are one of the main economic factors of international, regional and national development in the world today. Factors of the internationalization expansion and globalization of the world economy, which resulted in an increase in the flow of goods, services and, especially, capital and credit, as well as technological changes in the basis of economic relations have had a significant impact on the credit market and its participants [1].

Deficiencies of the current monetary and credit policy of Russia:

1. Monetary policy and structural policy are independent of each other.

2. The concentration of the Bank of Russia's efforts on the currency policy to the detriment of all other components of monetary regulation not only does not help strengthen the purchasing power of the national monetary unit, but also largely provokes total dollarization of the Russian economy.

3. Adequate assessment of the necessary and sufficient amount of money supply for sustainable development of the country's economy is lacking.

In this situation it is required to determine some reserves for activating monetary policy. First, it is necessary to return to the basic principles of any policy: it should have a central pillar not in itself, but in the program structure of social development goals. Second, the choice of a system of goals, their prioritization, and the identification of potential opportunities at each stage of development should be complemented by a system of programs that are sufficiently closely linked organizationally (federal, regional, inter-regional, municipal), balanced by the sources of financing (budgets, credit, corporate - national and foreign = capital, financial assets of the population) and their subjects (the Ministry of Finance, Sberbank, commercial banks, foreign states and firms, stock market, etc.). Third, a special place in the system of such measures may be taken by social programs, through which the majority of resources attracted from the population should be implemented. It is important to combine the goals of the state with the special social nature of the funds mobilized by the population. Such social interconnection can already serve as an autonomous reserve for the growth of monetary policy efficiency. Fourth, the use of international experience and development trends in the financial and credit sector should be accompanied by an obligatory verification of their conformity to the place and time, the peculiarities of the stage of development of our country and society. All used world technologies and patterns should be the current needs of the country.

The main goal of monetary policy in modern Russia should be to reach a sustainable economic growth through the use of monetary policy instruments of the Bank of Russia.

The foundation for the development and reliable, sustainable functioning of the banking system is the creation of a flexible mechanism of monetary regulation of the economy, enabling the state to effectively influence economic activity, control the activities of banking institutions and achieve monetary circulation stabilization.

When pursuing monetary policy, it is impossible to monitor and manage the behavior of all sets of target variables. A specific set of intermediate and operational monetary policy objectives is chosen.

The monetary and credit policy of the Bank of Russia for the period from 2017

to 2018 is oriented at controlling inflation. The Bank of Russia and the Government of the Russian Federation in their economic development options for 2009 and for 2018 and 2019 use uniform estimates of external and internal conditions of the Russian economy. In the coming years, the main objective of monetary policy is to gradually lower inflation to 5-6.8% in 2019 [4].

The main goal of monetary policy should be to achieve stable economic growth [2].

The systemic outflow of liquid assets was supported by the actions of excited deposit holders withdrawing their deposits, as well as by borrowers who found themselves in an obviously difficult situation - simply incapable of continuing to fulfill their obligations, in which case the percentage of open loan repayments was high. Some forecasts suggest that financial starvation and the level of necessary infusion for the banking system as a whole in 2018-2019 will reach a level of 4.5 billion. The most vulnerable indicator in the present circumstances was credit programs.

The widespread minimization of loan portfolios by banks and the reduction of proposals for various types of lending have testified to the unenviable position of banking structures and, accordingly, their depositors, creditors and potential customers. Unfortunately, the year 2019 was an unprofitable one by its indicators [4].

There is a decrease in the volume of all types of loans in 2019. Mortgages, consumer loans, car loans - indicators here are declining and significantly. There will be a significant decrease in the volume of loans issued in foreign currency. Not in favor of foreign currency loans are high risks and simply the lack of banks has enough resources for such operations. Credit minimum, which came this year, will not allow banks to waste money as it was before.

Bank of Russia deems it necessary to continue working on mitigating the likelihood of a liquidity crisis in the Russian banking system. The next measures planned by the Central Bank of Russia include [3]:

1. providing banks with refinancing against the pledge of Eurobonds and loans to borrowers that do not have international credit ratings.

2. continuing a progressive increase in the average ratio for required reserves.

3. increasing the limit on the number of individual deposits subject to state deposit guarantees.

Therefore, the monetary authorities' implementation of such a set of measures, taking into account the expected growth of budget expenditures in the last months of the year and provided that there is no dramatic worsening of the external environment, which may trigger another wave of capital outflow from Russia, will allow to preserve the liquidity situation in the near future rather favorable.

At the same time, the government's efforts to increase liquidity, as well as volatile energy prices and continuing short-term capital inflows, will contribute to inflation.

Список литературы

1. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1 [Электронный ресурс] / Официальный интернет-портал правовой информации. URL: http:/www.pravo.gov.ru.

2. Бекетов Н.В., Черная А.И. Денежно-кредитное регулирование в России: основные ориентиры//Финансы и кредит, 2019.

3. О формировании денежного предложения в условиях стерилизованных валютных интервенций [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: http:/www .cbr.ru/Content/Document/File/72458/wp_40.pdf.

4. Дезинфляция и надежность показателей трендовой инфляции [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL: http:/www.cbr.ru /Content /Document /File/104244/wp_44.pdf.

УДК 330

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И НАЛОГОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ РЫНКОВ

научный руководитель Терентьева Оксана Николаевна

Лиманский Владислав Вячеславович
студент
Никитина Екатерина Сергеевна
студент
Поволжский институт управления имени П. А. Столыпина – филиал ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», город Саратов

Аннотация: *в данной статье рассмотрены экономико- политические меры, способствующие эффективному развитию рынка агропромышленного комплекса.*

This article discusses the economic and political measures that contribute to the effective development of the agro-industrial complex market.

Ключевые слова: *агропромышленная деятельность, продовольственный рынок, государственная деятельность.*

Keywords: *agro-industrial activities, food market, government activities.*

В современных условиях рынок продовольствия и продовольственной безопасности находится в кризисном состоянии, о чем свидетельствует не обеспечение рыночного саморегулирования, в ходе которого не повышается эффективность производства в аграрной сфере. Данное обстоятельство объясняется тем, что рыночные отношения, как правило, не направлены на целевую аудиторию, поскольку наибольшее количество производителей агропромышленной отрасли имеют низкий уровень адаптации к сформировавшимся условиям рынка.

В связи с резким снижением государственной поддержки, все это способствовало к несоответствию межотраслевых взаимодействий, нарушению

принципа эквивалентности ценовой политики на сельскохозяйственные и промышленные товары, устареванию налогово-законодательных актов агропромышленного комплекса.

На рыночные отношения отечественной агропромышленной отрасли воздействуют прямые и косвенные экономические факторы, которые негативно отражаются на ее состоянии. Поэтому для повышения сельскохозяйственной отрасли необходимо срочное государственное вмешательство [1]. Государственная поддержка со стороны государства должна реализовываться посредством разработки и введения специальных мер, которые должны быть направлены на эффективное развитие рынка агропромышленного комплекса, качественное сырье и продовольствие, кредитование, финансирование, страхование, налогообложение, защиту отечественной товарной продукции, функционирование научно-технического прогресса и т. д. В рыночных отношениях на каждой стадии формирования продовольственных рынков необходимо, в первую очередь, определить приоритеты финансирования и финансовой поддержки со стороны государства [2].

Для подъема агропромышленного комплекса нужно исследовать производственный потенциал, современный научно-технический прогресс и маркетинговую среду сельскохозяйственной отрасли. Наряду с этим, следует пересмотреть законодательную базу агропромышленного комплекса, поскольку она является неотъемлемой частью для его повышения.

К основным целям государственной агропромышленной политики относятся:

– обеспечение граждан РФ качественным продовольствием;

– обеспечение экономической безопасности рынка продовольствия;

– повышение конкурентной и устойчивой агропромышленной отрасли [3].

Для выполнения основных задач и функций государственной агропромышленной политики, в первую очередь, необходимо использовать эффективный инструментарий для успешной ее реализации. Для этого необходимо:

– разрабатывать и вводить специальное налогообложение для

производителей сельскохозяйственной продукции;

– контролировать закупку, хранение, переработку сельскохозяйственных продуктов для государственных потребностей;

– устанавливать рациональную ценовую политику от минимальных до максимальных цен на сельскохозяйственные продовольственные товары;

– учитывать особенности таможенного регулирования агропромышленной отрасли; тарифного и нетарифного регулирования ввоза и вывоза товаров; поддерживать экспорт сельскохозяйственных продовольственных товаров [4].

Таким образом, для эффективного развития агропромышленной политики необходимо устойчивое положение сельскохозяйственной индустрии, что отразится на благополучном состоянии населения в целом. Для достижения целей, направленных на устойчивое развитие агропромышленного комплекса, необходим целый ряд определенных мер на федеральном и региональном уровне, а именно:

– стабилизировать бюджетно-налоговую, кредитно-денежную, ценовую политику формирования продовольственной программы;

– проводить научные инновационные работы по разработке современных ресурсоэкономичных инструментов;

– создавать все необходимые условия для инновационной привлекательности в сельскохозяйственном секторе [5].

Список литературы

1. Скрынник Е. Продовольственная безопасность – важная составляющая системы национальной безопасности России / АПК: экономика, управление. 2010. №1.

2. Ушачев И. АПК в условиях кризиса: состояние, проблемы, пути выхода /АПК: экономика, управление. 2009. №5.

3. Ушачев И. Роль аграрной науки в обеспечении продовольственной безопасности России / АПК: экономика, управление. 2009. №8.

4. Государственная программа развития сельского хозяйства и

регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2018 - 2020 годы.

5. Экономическая безопасность. Учебное пособие под ред. В.А. Богомолова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА. 2009.

УДК 330

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВЕДЕНИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В ЗАО «ОРСКИЙ ХЛЕБ»

Лукиных Анастасия Владимировна
студент
Орский гуманитарно-технологический институт (филиал ОГУ),
город Орск

Аннотация: *актуальность выбранной темы объясняется тем, что оплата труда является одним из главных факторов, влияющих на производительность труда, а значит и на результат хозяйственной деятельности в целом. В работе отражены теоретические и практические аспекты постановки и организации учета расчетов в персонал по оплате труда.*

The relevance of the chosen topic is explained by the fact that labor remuneration is one of the main factors affecting labor productivity, and therefore the result of economic activity as a whole. The paper reflects the theoretical and practical aspects of setting up and organizing accounting calculations in the payroll system.

Ключевые слова: *бухгалтерский учет, персонал, синтетический учет расчетов по оплате труда, предприятие, оплата труда, заработная плата, виды заработной платы.*

Keywords: *accounting, personnel, synthetic accounting of payroll calculations, enterprise, wages, wages, types of wages.*

В условиях рыночной модели экономики и изменения рынка рабочей силы в России происходят изменения и в организации оплаты труда. В основе

организации оплаты труда лежат следующие принципы:

– предоставление предприятиям максимальной самостоятельности в вопросах организации и оплаты труда;

– распределение в соответствии с результатами труда, его количеством и качеством;

– материальная заинтересованность в высоких конечных результатах труда и неограниченности оплаты труда;

– выработка эффективной системы социальной защищенности работников;

– регулирование соотношения в оплате труда между наиболее и наименее оплачиваемыми категориями работников;

– опережающие темпы роста производительности труда над ростом средней заработной платы. На рисунке 1 показаны виды заработной платы.

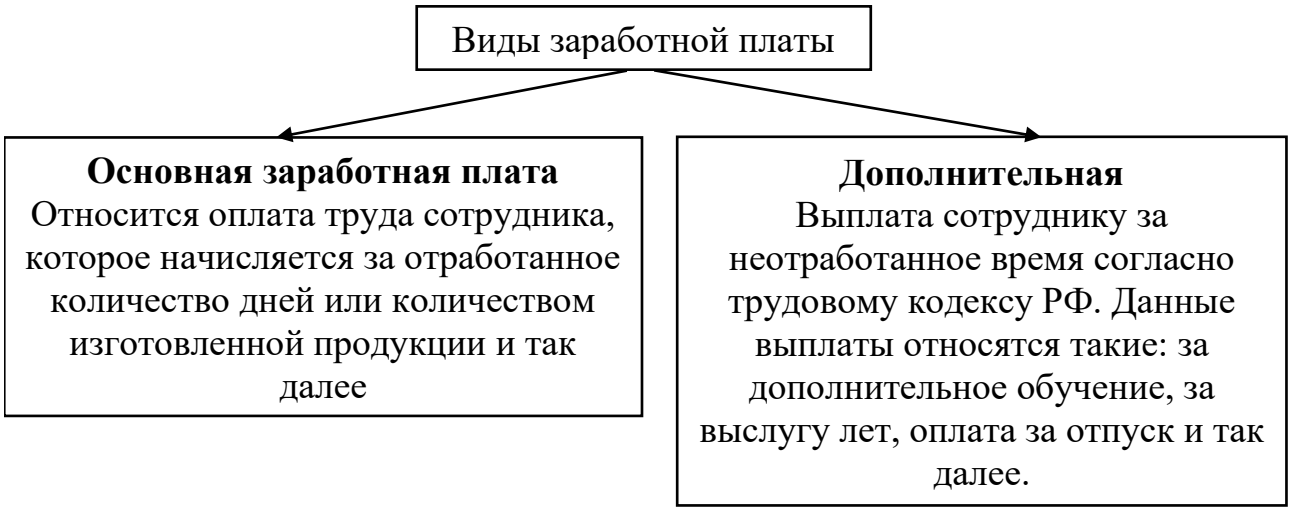


Рисунок 1 – Виды оплаты труда в компании

В таблице 1 представлены существующие системы оплаты труда.

При сдельной форме оплаты труда заработная плата работникам начисляется по заранее установленным расценкам за каждую единицу выполненной работы или изготовленной продукции. Сдельная форма оплаты труда стимулирует прежде всего улучшение объемных, количественных показателей работы. Бухгалтерский учет расчетов с персоналом по отплате труда, как состоящим, так и не состоящим в списочном составе осуществляется в организации на активно-

пассивном счете 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда».

Таблица 1 – Существующие системы оплаты труда

Тарифная	Сдельная	Прямая
		Косвенная
		Сдельно-премиальная
		Сдельно-прогрессивная
		Аккордная
		Коллективно-сдельная
	Повременная	Простая
		Повременно-премиальная
		Окладная
Бестарифная	Контрактная	
	Комиссионная	

В середине 2002 г. Орским хладокомбинатом было выделено самостоятельное предприятие ЗАО «Орский хлеб», занимающееся производственной деятельностью.

Закрытое акционерное общество «Орский хлеб» является юридическим лицом, действует на основании устава и законодательства Российской Федерации.

Заработная плата работника, включая надбавки, является для ЗАО «Орский Хлеб» расходом по обычным видам деятельности. Для обобщения информации по заработной плате, пособиям, премиям и прочим выплатам в плане счетов предусмотрен счет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда».

Для счета 70 открыты следующие субсчета:

– 70-1 «Расчеты с сотрудниками, состоящими в штате организации»;

– 70-2 «Расчеты с совместителями»;

– 70-3 «Расчеты по договорам гражданско-правового характера».

При приеме работника на работу ЗАО «Орский Хлеб» оформляется приказ о приеме: форма № Т-1 - для одного работника или Т-1а - для нескольких работников. Подписанный руководителем приказ в ЗАО «Орский Хлеб» объявляется работнику под расписку, а его копия передается в бухгалтерию.

Рассмотрим в таблице 2 операции учета по дебету и кредиту счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» ЗАО «Орский Хлеб» за 2017- 2019 г.

Таблица 2 – Корреспонденция счетов в части учета расчетов с персоналом по оплате ЗАО «Орский Хлеб» за 2017- 2019 гг.

Показатели	Сумма, тыс.руб.			Корреспонденция счетов	
	2017	2018	2019	Дт	Кт
Начислены заработная плата, оплата за отпуск и другие виды оплаты труда	21261	25652	27261	20	70
Начислена заработная плата сотрудникам администрации	6651	6590	6332	26	70
Удержан НДФЛ	3629	4191	4367	70	68
Начислены страховые взносы в ФСС	617	744	791	20	69/01
Начислены страховые взносы в ПФР	4677	5643	5997	20	69/02
Начислены страховые взносы в ФФОМС	1084	1308	1390	20	69/03
Начислены страховые взносы в НС	128	154	164	20	69/11
Начислены страховые взносы в ФСС	193	191	184	26	69/01
Начислены страховые взносы в ПФР	1463	1450	1393	26	69/02
Начислены страховые взносы в ФФОМС	339	336	323	26	69/03
Начислены страховые взносы в НС	27	26	25	26	69/11
Выдана из кассы заработная плата	24283	28051	29226	70	50/01

Расчеты ЗАО «Орский Хлеб» с работниками по возмещению материального ущерба отражаются в бухгалтерском учете записями, приведенными в таблице 3.

Таблица 3 – Корреспонденция счетов по учету с работниками ЗАО «Орский Хлеб» в части возмещения материального ущерба за 2017-2019 гг.

Содержание хозяйственной операции	Сумма, руб.			Корреспонденция счетов	
	2017г.	2018г.	2019г	Дт	Кт
Учтена себестоимость недостающей	4000	4226	4600	94	43
Сумма недостачи в пределах норм естественной убыли включена в состав расходов	140	250	480	20	94
Себестоимость недостающей продукции сверх норм естественной убыли отнесена за счет виновного лица	3860	3976	4126	73-2	94
Отражена подлежащая возмещению работником сумма превышения рыночной стоимости	965	1215	1459	73-2	98-4

Содержание хозяйственной операции	Сумма, руб.			Корреспонденция счетов	
	2017г.	2018г.	2019г	Дт	Кт
продукции					
Учтен прочий доход	965	1215	1459	98-4	91-1
У виновного лица удержана сумма ущерба в размере 20 %	2636	3261	3458	70	73-2

В трудовых договорах с работниками ЗАО «Орский Хлеб» предусмотрено, что заработная плата выдается два раза в месяц: 50% выплачивают авансом 20-го числа текущего месяца, а остальные 50% - 5-го числа следующего месяца.

Список литературы

1. Абдукаримов, И. Т. Бухгалтерский учет расчетов с персоналом по оплате труда / И. Т. Абдукаримов, М. В. Беспалов. - Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 214 с. – ISBN 978-5-16-006404-8.

2. Авроров, В. П. 1С: Бухгалтерия предприятия 8.2. Практическое пособие: учебное пособие / В. П. Авроров, О. Г. Глазырин. – Москва: Кнорус, 2018. – 392 с. – ISBN 978-5-406-03281-7.

3. Акуленко, Н. Б. Экономический анализ: учебное пособие / Н.Б. Акуленко, В.Ю. Гарнова, В.А. Колоколов. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2018. – 157 с. – ISBN 978-5-16-006202-0.

4. Басовский, Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 366 с. – ISBN 978-5-16-006617-2.

5. Бабаев, Ю. А. Бухгалтерский учет расчетов с персоналом по оплате труда/ Ю.А. Бабаева. – 3-е изд., испр. и доп. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 188 с. – ISBN 978-5-9558-0321-0.

6. Бережной, В. И. Бухгалтерский учет: учебное пособие / В. И. Бережной. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 192 с. – ISBN 978-5-16-010784-4.

7. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 г. № 402-ФЗ. – Режим доступа: htpp:/www.garant.ru

УДК 331.5

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ И САМОЗАНЯТЫЕ В РОССИИ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ, ПЕРСПЕКТИВЫ, УГРОЗЫ

Лысенко Арина Дмитриевна
студент
Глазунова Елена Зулфаровна
к.э.н., доцент кафедры менеджмента и организации производства
Самарский национальный исследовательский университет имени академика С. П. Королева, город Самара

Аннотация: *в статье проводится сравнительный анализ ИП и самозанятых. Особое внимание отводится численности персонала, задействованного в данных формах организации бизнеса, исследованию их особенностей. Также анализируются возможные угрозы для ИП и самозанятых в России.*

Abstract: *the article provides a comparative analysis of individual entrepreneurs and self-employed. Particular attention is paid to the number of personnel involved in these forms of business organization, the study of their characteristics. Potential threats to individual entrepreneurs and self-employed in Russia are also analyzed.*

Ключевые слова: *бизнес, бизнес в России, индивидуальные предприниматели, критерии, пандемия, режим, самозанятые.*

Keywords: *business, business in Russia, individual entrepreneurs, criteria, pandemic, regime, self-employed.*

Ежегодно количество индивидуальных предпринимателей (ИП) и самозанятых в России растет, актуальность предпринимательской деятельности связана с развитием экономики, рыночной конкуренции и появлением множества видов деятельности, которые можно осваивать.

Наиболее популярные формы организации бизнеса в России на данный момент - оформление предпринимателя в качестве ИП или самозанятого. Это обуславливает актуальность исследования специфики каждой формы ведения

бизнеса, а также их сравнения.

Индивидуальный предприниматель – физическое лицо, осуществляющее самостоятельную предпринимательскую деятельность с целью получения систематической прибыли без образования юридического лица, прошедшее установленную законом процедуру государственной регистрации [3].

В настоящий момент индивидуальные предприниматели составляют 57% от числа субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ. По состоянию на 10 мая 2020 года в России действует 3,46 млн индивидуальных предпринимателей. Большую долю (99%) занимают ИП, оформленные в качестве микропредприятий. Меньше всего (менее 1%) ИП оформлено в статусе средних предприятий.

Сумма среднесписочной численности работников, работающих на ИП в России, составляет более 2,42 млн. человек (рис.1).

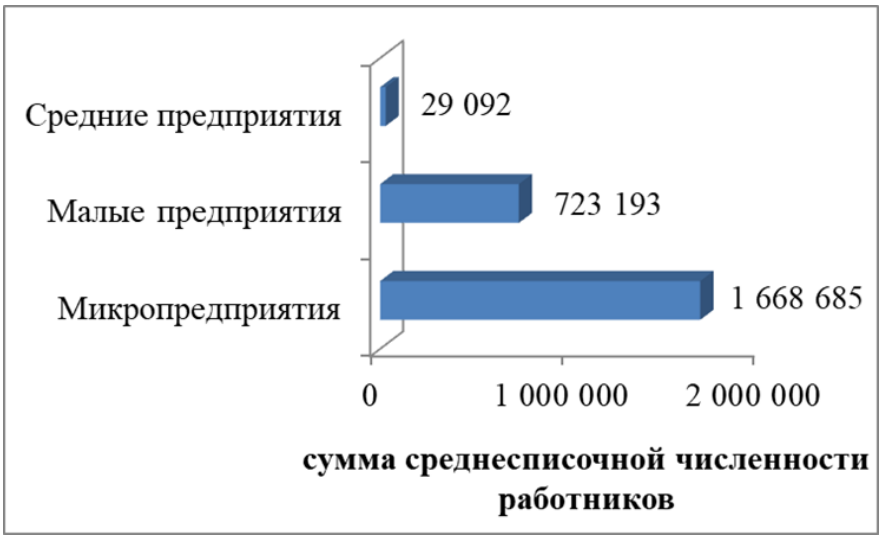


Рисунок 1 - Структура среднесписочной численности работников по предприятиям ИП [4]

Больше всего сотрудников имеют микропредприятия – более 1,6 млн человек по России.

Самозанятый - это человек, который платит специальный налог на профессиональный доход (НПД). При этом самозанятому не нужно дополнительно отчислять подоходный налог или налог на прибыль [6].

На данный момент на территории РФ зарегистрировано более 4 тысяч самозанятых (рис.2).

Рисунок 2 - Структура самозанятых по субъектам РФ [5]

Самое большое число самозанятых зарегистрировано в Центральном федеральном округе (1 178 человек).

В таблице 1 представлен сравнительный анализ по основным критериямдля оформления в качестве ИП или самозанятого.

Таблица 1 - Критерии выбора режима [1]

Критерии	**Самозанятые**	**ИП**
Лимит по доходам	2,4 млн. в год (не более 200 000 руб. в месяц).	Для УСН - не более 150 млн. руб. в год. Для ИП на патенте - 60 млн. руб. в год.
Наемные сотрудники	Нанимать работников нельзя.	Не более 100 человек.
Выдача чеков	Кассовую технику приобретать не нужно	Многие ИП обязаны применять онлайн-кассы
Платежи	Если товары (услуги) продаются физлицам, ставка налога составляет 4% с дохода.	Ставка налога зависит от выбранного режима. Для УСН с объектом налогообложения «доходы» - 6 %,
	Если юр. лицам или ИП, ставка составляет 6 % с дохода. Производится уплата единого платежа, включающего в себя взнос в ФОМС с зачислением в местные бюджеты.	а для УСН с объектом налогообложения «доходы минус расходы» - 15 %. При доходе ИП до 300 000 руб. фиксированный размер страховых взносов – 29 354 руб. Если доход ИП свыше 300 000 руб. – 29 354 руб., а также 1 % от суммы дохода, которая превысит 300 000 руб.
Налоговый вычет	Уменьшение суммы налога на сумму налогового вычета в размере не более 10 000 руб. (нарастающим итогом).	Только ИП, которые находятся на ОСН (уплачивают НДФЛ). ИП, которые применяют ЕНВД и ПСН, могут получить вычет из уплачиваемых налогов на покупку онлайн-кассы.

Критерии	**Самозанятые**	**ИП**
Ограничения по деятельности	- подакцизные товары и товары, подлежащие обязательной маркировке. - перепродажа товаров, имущественных прав, за исключением продажи имущества, использовавшегося для личных целей. - добыча и (или) реализация полезных ископаемых. - работа по договору поручения, комиссии или агентскому договору.	- торговля и производство алкоголя; - разработка, строение, обслуживание, утилизация и продажа авиационной и военной техники, оружия, боеприпасов, взрывчатых вещества, пиротехники. - дополнительные ограничения для спецрежимов ИП.

В перспективах на ближайший год увеличение количества самозанятых, для отслеживания доходов у населения. Многие имеющие статус самозанятых на данный момент, имели ИП в прошлом (около 35%).

Основные угрозы для ИП и самозанятых:

1. Незаконные действия со стороны преступных элементов - в этом случае предпринимателю грозят не только материальные потери, но и физическая опасность;

2. Нарушение законодательства наемными работниками - для предотвращения воровства со стороны сотрудников необходимо заключить с ними договор о материальной ответственности или внести его в качестве отдельных пунктов в трудовой договор;

3. Невыполнение обязательств недобросовестными контрагентами - необходимо тщательным образом проверять новых контрагентов на предмет соответствие заявленной информации с регистрационными и другими документами удостоверяющие законность их деятельности. Ведь по закону придется отвечать вам, если сведения не будут совпадать с реальными данными;

4. Действия конкурентов: настоящее время считают веком информационной борьбы. За каждым успешным шагом в бизнесе, пристально следят, чтобы украсть информацию, которая поможет в кратчайшие сроки повторить успех компании и даже уйти намного вперед [2];

5. Закрытие в результате убытков из-за введения режима самоизоляции. На

данный момент значительные убытки терпит множество фирм, а если учитывать тот факт, что ИП обеспечивают рабочими местами 2,42 млн. человек, закрытие предприятий повлечёт повышение уровня безработицы.

Таким образом, осуществлять выбор режима ведения бизнеса между ИП и самозанятым следует, прежде всего, исходя из разработанной стратегии и общего видения предприятия, рынка сбыта (емкость, специфика, клиенты, конкуренты и др.) продукции (услуг). Кроме того, необходимо учесть достаточно высокий уровень конкуренции.

Список литературы

1. Контур, ИП или самозанятость: что выгоднее и проще?, [Электронный ресурс]. – URL: https:/kontur.ru/articles/5337.

2. Налоги ваш бухгалтер, Защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей согласно законам РФ, [Электронный ресурс]. – URL: https:/nalogmak.ru/drugoe/kto-zashhitit-ip-ot-proizvola-gosorganov-vse-o-nalogah.html.

3. Открой бизнес, Частный предприниматель, [Электронный ресурс]. – URL: https:/otkroybiznes.guru/otkrytie-i-zakrytie-ip/chastnyj-predprinimatel.html.

4. ФНС, Количество юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, сведения о которых содержатся в Едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства, [Электронный ресурс]. – URL: https:/ ofd.nalog.ru/statistics.html?level=2&fo&ssrf.

5. ФНС, Статистика о представленных физическими лицами в налоговые органы уведомлениях об осуществлении деятельности по оказанию услуг физическим лицам для личных, домашних и (или) иных подобных нужд, [Электронный ресурс]. – URL: https:/www.nalog.ru/rn77 /related_activities /statistics_and_analytics/selfemployed/.

6. Центр про, Самозанятые граждане - все виды деятельности в 2020 году, [Электронный ресурс]. – URL: https:/centrproh.ru/personal/samozanyatye-grazhdane-vse-vidy-deyatelnosti-v-2020-godu.html.

УДК 330.88

ШЕРИНГОВАЯ ЭКОНОМИКА: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Лысенко Арина Дмитриевна
студент
Глазунова Елена Зулфаровна
к.э.н., доцент кафедры менеджмента и организации производства
Самарский национальный исследовательский университет имени академика
С. П. Королева, город Самара

Аннотация: *в статье выявляются тенденции в трансформации экономики совместного потребления с учетом специфики современных трендов. Также рассматривается влияние пандемии на рост популярности шеринговых сервисов. Анализируются возможные угрозы для развития экономики совместного потребления и приводится прогноз развития для объема мирового рынка шеринговой экономики.*

Abstract: *the article identifies trends in the transformation of the sharing economy, taking into account the specifics of modern trends. The impact of the pandemic on the growth in popularity of sharing services is also considered. Possible threats to the development of the sharing economy are analyzed and a development forecast for the volume of the world market of the sharing economy is given.*

Ключевые слова: *пандемия, совместное потребление, шеринговая бизнес-модель, шеринговые сервисы, шеринговая экономика, экономика совместного потребления.*

Keywords: *pandemic, joint consumption, sharing business model, sharing services, sharing economy.*

В 21 веке открылась дорога таким тенденциям, как: экология, повышение мобильности, гибкости различных процессов, стремление к полезному использованию временных и денежных ресурсов. В настоящее время актуальнее арендовать вещь/сдать в аренду, чем приобретать её на постоянное использование с сопутствующими затратами денежных средств и места в помещении.

Ответом на снижение экологических и экономических затрат, а также выход из культуры потребления стала шеринговая экономика или экономика совместного потребления.

Термин sharing economy (от share - делиться) переводят на русский по-разному - экономика совместного пользования, «долевая» экономика, даже экономика сотрудничества и участия. Один из основных принципов - это доступ к пользованию, а не владению каким-то благом: у одних людей есть ресурс или его избыток, который нужен другим, - инструменты, оборудование, автомобиль, жилье, навыки и умения, информация, свободное время. На почве этого вырастает большое число сервисов, которые соединяют тех, кто владеет ресурсом с теми, кто в нем нуждается [1].

Среди популярных бизнес-моделей шеринг занимает первое место по масштабам развития. Начавшись с таких сервисов как Airbnb и Uber, он проникает в незатронутые до этого секторы. Например, HelpAround, шеринговый сервис для больных диабетом, позволяет пациентам обмениваться нужными лекарствами [2].

По данным ежемесячного исследования Голос Рунета о понятии «sharing economy» слышали 44% респондентов, в то время как 26% слышали об экономике совместного потребления, но не имели представления о том, что включает в себя данный термин [5]. Около 30% опрошенных впервые узнали о термине «sharing economy» из опроса.

Объем рынка совместного потребления в России в 2019 году составил 769,5 млрд.руб (по данным Тиар Центра), что на 50% больше, чем в 2018 году [3]. Основным стал сектор «Купля-продажа подержанных вещей» (рис. 1), составивший наибольшую долю – 72,4%. Основными представителями данного сектора стали такие площадки, как Юла и Авито.

По оценкам и прогнозам исследования консалтинговой компании PwC к 2035 году «sharing economy» в мире (рис.2) достигнет объема рынка в 570 млрд. долл. Ассортимент предоставляемых экономикой совместного потребления также продолжит расти.

Рисунок 3 – Структура экономики совместного потребления в России в 2018 году по секторам, % [4]

Кроме того, в связи с распространением коронавирусной инфекции шеринговые сервисы приобретут еще большую популярность в связи с падением доходов населения многих стран, в том числе в России.

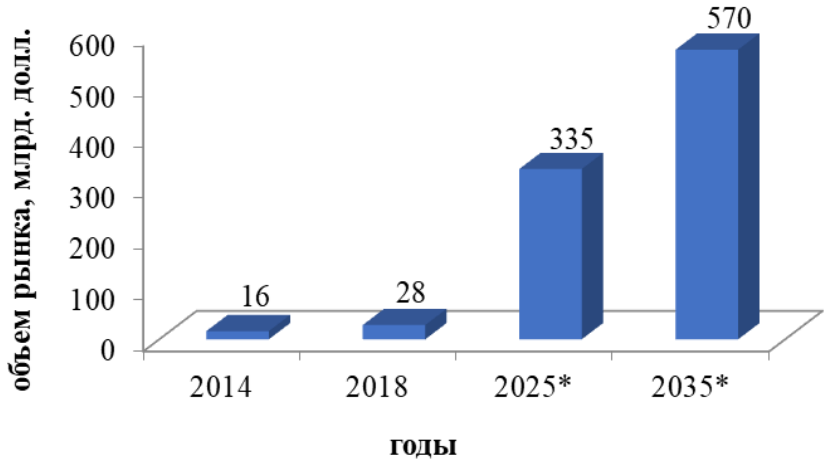


Рисунок 4 - Прогноз для объема рынка шеринговой экономики в мире, млрд.долл.

* - расчетные значения [4]

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

– шеринговая бизнес-модель является перспективной не только в России, но и во всем мире, поскольку она позволяет снизить загрязнение окружающей среды, экономить место, время и средства, сопряженные с приобретением товаров. Также ее преимуществом становится большой ассортимент

шеринговых сервисов и предоставляемых на них услуг и вещей;

– различные исследования прогнозируют рост шеринговой экономики: по оценка консалтинговой компании PwC к 2035 году экономика совместного потребления в мире достигнет объема рынка в 570 млрд. долл.

Основными угрозами для шеринговой бизнес-модели являются незащищенность от хакерских атак, а также влияние со стороны государства, которое пока не закрепило на законодательном и налоговом уровнях экономику совместного потребления и не имеет представления о том, как регулировать данный сектор.

Список литературы

1. Адактилос А. Д., Чаус М. С., Молдован А. А., Шеринговая экономика, [Электронный ресурс]. – URL: https:/cyberleninka.ru/article/n/sheringovaya-ekonomika

2. Контур, Перспективные бизнес-модели – 2018, [Электронный ресурс]. – URL: https:/kontur.ru/articles/5016

3. Оборот.ру, И себе, и людям: в России растет экономика совместного потребления, [Электронный ресурс]. – URL: https:/oborot.ru/news/i-sebe-i-lyudyam-v-rossii-rastet-ekonomika-sovmestnogo-potrebleniya-i112349.html

4. Собственный бизнес, Как экономика совместного потребления меняет наши привычки, [Электронный ресурс]. – URL: http:/http2.ru/как-экономика-совместного-потреблен/

5. Wiki роцит, Шеринговые онлайн-сервисы, [Электронный ресурс]. – URL: http:/wiki.rocit.ru/articles/sharing-online-services-/

УДК 330; 65

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ЦЕПЯМИ ПОСТАВОК

Нестерова Юлия Денисовна
студент
«Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С. П. Королева»

Аннотация: *в данной статье рассмотрены направления развития цифровизации в управлении цепями поставок. Изучены перспективы внедрения современных технологий в транспортную логистику. Выявлены проблемы внедрения цифровых технологий в рамках управления цепями поставок. Рассмотрены эффекты от внедрения данных технологий.*

This article discusses the directions for the development of digitalization in supply chain management. The prospects for the introduction of modern technologies in transport logistics have been studied. The problems of introducing digital technologies within the framework of supply chain management are identified. The effects of the introduction of these technologies are considered.

Ключевые слова: *цифровизация, управление цепями поставок, цифровое производство, умные фабрики, виртуальное производство.*

Keywords: *digitalization, supply chain management, digital manufacturing, smart factories, virtual manufacturing.*

Современный рынок значительное внимание уделяет цифровизации, в этом случае логистика – не исключение. Трансформация цепей поставок заключается в смене каналов движения товаров, смене процессов управления и форм поставки. Компании, которые применяют современные технологии быстро вырываются в лидеры и становятся устойчивее и конкурентоспособнее, чем консервативные предприятия. К сожалению, уровень цифровизации в логистике невысок, так как современные технологии достаточно дорогие.

Есть несколько направлений развития цифровых технологий. Условно их разделяют на:

– цифровое производство (цифровое проектирование, 3D моделирование и 3D печать, аддитивные технологии, цифровые двойники);

– умные фабрики (цифровизация процессов производства, цифровые двойники объектов производства и бизнес-процессов);

– виртуальное производство —цифровые цепи поставок [1].

Цифровое производство.

Процессы перевода цифрового дизайна в физический объект являются технологиями цифрового производства.

Рассмотрим аддитивные технологии в рамках цифрового производства.

Аддитивные технологии - это комплекс технологий, создающих 3D-объект, добавление материала производится «слой-на-слой». Объекты могут изготавливаться их металла, бетона, пластика и даже человеческой кожи.

Для Аддитивных технологий используются компьютеры и ПО для 3D-моделирования (компьютерного проектирования или САПР), печатное оборудование и слоистые материалы. По готовности эскиза в САПР, оборудование считывает данные из файла и закладывает или добавляет слои листового, порошкового, жидкого или другого материала для создания трехмерного объекта [3].

Рисунок 1 - Общая схема Аддитивного производства

Логистика вышла на первое место в контексте прогнозируемых преимуществ: 56% респондентов ожидают, что 3D-печать сократит затраты на логистику и цепочки поставок уже в ближайшие три года.

Умные фабрики

«Умные» фабрики (Smart Factory) – системы комплексных технологических решений, обеспечивающие в кратчайшие сроки производство глобально конкурентоспособной продукции нового поколения от заготовки до готового изделия, отличительными чертами которого является высокий уровень автоматизации и роботизации, исключающий человеческий фактор и связанные с этим ошибки, ведущие к потере качества («безлюдное производство»).

Виртуальные фабрики (Virtual Factory) – системы комплексных технологических решений, обеспечивающие в кратчайшие сроки проектирование и производство глобально конкурентоспособной продукции нового поколения за счет объединения Цифровых и (или) «Умных» фабрик в распределенную сеть. Лидером по внедрению в России является ТехНет.

Рассмотрим эффекты от внедрения цифровых фабрик:

– прибыль может возрастать до 2 раз;

– способность снизить затраты на 10-50%;

– сокращаются единицы оборудования на 7-15%;

– увеличиваются новые продукты на 50-70%;

– возможность сократить время производства до 4 раз;

– возрастает предсказуемость до 4 раз [4].

Цифровые цепи поставок

В цифровой среде у компаний появляется возможность управлять материальными и информационными потоками в режиме реального времени.

Среди основных положительных последствий цифрового управления цепями в исследовании были выделены следующие:

– повышение эффективности при принятии решений;

– повышение гибкости цепи поставок;

– снижение уровня запасов; снижение риска в цепи поставок;

– более эффективный процесс доставки в цепи поставок [2].

Проблемы внедрения цифровизации в России

1) монополизация критических цифровых технологий в руках США, которые используют доступ к ним в качестве рычага политического и конкурентного

воздействия;

2) неразвитость цифровой инфраструктуры в России, необходимость значительных временных, научных и денежных ресурсов для приведения ее в соответствие с поставленными целями;

3) непроработанность нормативно-регуляторной базы цифровой экономики в России;

4) бюрократические препятствия быстрой трансформации экономики;

5) сложности с привлечением частных участников национального проекта «Цифровая экономика», вызванные низкой урегулированностью деловых отношений и невысокой степенью защиты инвестиций.

Список литературы

1. Бубнова Г.В. и Лёвин Б.А., «Цифровая логистика – инновационный механизм развития и эффективного функционирования транспортно-логистических систем и комплексов», 2017.

2. Сергеев В.И., Дутиков И.М. «Цифровое управление цепями поставок: взгляд в будущее», 2017.

3. Аддитивные технологии [Электронный ресурс] URL: https:/top3dshop.ru/additivnye_tehnologii.html

4. Фабрики будущего [Электронный ресурс] URL: https:/technet-nti.ru/article/fabriki-buducshego

УДК 338.14

ЭКОНОМИКА РОССИИ В ПЕРИОД РАСПРОСТРАНЕНИЯ COVID-19

Нестерова Юлия Денисовна
студент
«Самарский национальный исследовательский университет имени академика С. П. Королева»

Аннотация: *в данной статье анализируется экономика России в период распространения коронавирусной инфекции (COVID-19). Рассмотрены различные сценарии развития событий, выявлены ущербы от пандемии.*

This article analyzes the Russian economy during the period of the spread of coronavirus infection (COVID-19). Various scenarios for the development of events were considered, and the damage caused by the pandemic was identified.

Ключевые слова: *экономика, COVID-19, ВВП, мировая экономика, кризис.*

Keywords: *economy, COVID-19, GDP, world economy, crisis.*

В связи с распространением коронавирусной инфекции эксперты обеспокоены о состоянии экономики. По их мнению, пандемия способна отрицательно воздействовать на мировую экономику, российская экономика также столкнется с рядом финансовых проблем.

Grant Thornton заявил, что в 2020 году ВВП России упадет на 10-20%, ВВП США на 5-10%, а мировая экономика по сравнению с прошлым годом упадет на 3-5%. 2020 год для России способен стать худшим с 1992 года, когда, по данным Всемирного банка, падение ВВП составило 14,5%. Даже в 2009 году российский ВВП снизился всего на 7,8%, в 1998-м - на 5,3%. [2].

По мнению некоторых экспертов, данная ситуация для России может обернуться в 5 «шоков».

Вариант развития событий №1:

– влияние пандемии на микро и макроэкономические процессы;

– частичное разрушение партнерских взаимоотношений России с другими странами.

Вариант развития событий № 2 имеет более отрицательные последствия:

– социально-экономические проблемы, сопутствующие пандемии;

– падение цен на нефть (одно из самых негативных последствий, поскольку торговля нефтью является специфической особенностью России, и доход от реализации нефти на мировых рынках является одним из главных источников для государственного бюджета);

– уменьшение финансовых ресурсов.

При появлении 3 варианта событий для Российской экономики прогнозируются усиления оттока капитала из страны. По историческому опыту становится ясно, что при большинстве кризисных событий, происходящих в России, осуществляется утечка капитала в более устойчивые экономики.

При 4 варианте событий произойдет ужесточение ограничительных мер со стороны государства как для населения, так и для бизнес-единиц.

В связи с введением полной изоляции будут действовать ограничительные меры в отношении граждан и передвижении товаров. Произойдет снижение:

– предпринимательской деятельности;

– покупательской способности населения;

– инвестиционной активности бизнеса.

Все это в совокупности серьезно ударит по национальной экономике.

В качестве 5 последствия экспертами выделен пониженный уровень доверия предпринимателей к органам государственной власти, вследствие чего произойдет увеличение неопределенности в бизнес-среде, также исчезнет возможность прогнозирования развития бизнеса на 5-10 лет [5].

Кризис оказал ощутимое воздействие и на розничную торговлю, как и ожидалось, что пандемия окажет большее влияние именно на непродовольственные товары (-36,4% – в апреле 2020 г. и -29,2% – в мае 2020 г., к соответствующему периоду предшествующего года). Что касается пищевых продуктов, они были менее подвержены спаду, их снижение составило 9,2% в апреле и 8,6% в мае [3].

Ущерб, который внес коронавирус российской экономике, способен обнулить положительный эффект от новых демографических мер по поддержке семей с детьми, объявленных президентом Владимиром Путиным. В 2020 году правительством дополнительно будет направлено 383,3 млрд руб. на социальные расходы, в том числе на новое пособие на детей и финансирование выплаты маткапитала на первого ребенка. Если российские семьи получат и потратят все эти деньги, то прибавка к ВВП может составить 0,24 п.п., оценивают в Citi [1].

На сегодняшний день в России на поддержку граждан и предпринимателей государство готово выделить порядка 2-2,5% от ВВП, для сравнения, правительство США выделило на данные цели 20% ВВП, страны Евросоюза в среднем по 8-10%, Япония –10%. Если анализировать меры господдержки в стоимостном эквиваленте, то Правительство РФ выделило около 300 млрд. руб. на реализацию пакета антикризисных мер и борьбу с коронавирусной инфекцией в стране. Следовательно, государственная поддержка национальной экономики нашей страны, исходя из текущего курса рубля к доллару и евро, в 10 раз меньше, чем аналогичные меры в Великобритании, в 58 раз Испании и в 263 раза американских вливаний в собственную экономику [4].

Пандемия оказала большое влияние на экономику России, проявляется рецессия. Для выхода из кризиса потребуются эффективные меры правительства России, которые смогут грамотно свести последствия от пандемии к минимуму.

Список литературы

1. Аналитики оценили ущерб экономике России от коронавируса / РБК / [Электронный ресурс] URL: - https:/www.rbc.ru/economics/04/02/2020/5e3986 b99a79473a58036d5a/

2. ВОЗ заявила о мире на грани «морального провала» из-за пандемии / [Электронный ресурс] URL: https:/www.rbc.ru/society /18/01/2021 /600560 469a794727726a98ba

3. Дробот Е.В., Макаров И.Н., Назаренко В.С., Манасян С.М. Влияние пандемии COVID-19 на реальный сектор экономики / Экономика,

предпринимательство и право. – 2020. – Том 10. – № 8.

4. Финансово-экономические кризисы последних десятилетий и их влияние на экономику России / Прайм / [электронный ресурс] - https:/1prime.ru /sience /20190402/8298 58467.html

5. Экономику России ждут пять шоков в результате пандемии коронавируса / [Электронный ресурс] URL: https:/www.newsru.com /finance /09apr2020 /rus5shocks.html.

УДК 331.5

МИРОВОЙ РЫНОК ТРУДА КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ И СОСТАВЛЯЮЩАЯ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Реизов Эльмир Русланович
магистрант 1 курса
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет имени Февзи Якубова», г. Симферополь

Аннотация: *в статье изучена сущность рынка труда, рассмотрены его уровни и особенности. В статье исследована роль мирового рынка труда как важной составляющей мировой экономики.*

Abstract: *the article examines the essence of the labor market, examines its levels and features. The article examines the role of the world labor market as an important component of the world economy.*

Ключевые слова: *труд, мировой рынок труда, трудовые отношения, занятость, трудовые ресурсы.*

Keywords: *labor, world labor market, labor relations, employment, labor resources.*

Современный этап развития связан с новым взглядом на рынок труда, который является одним из ключевых ресурсов социально-экономического развития.

Актуальность темы настоящей работы обусловлена тем, что, международный рынок труда охватывает разнонаправленные потоки трудовых ресурсов, пересекающих национальные границы, объединяет национальные и региональные рынки рабочей силы. Он является не просто суммой национальных рынков, а представляет собой новое качественное развитие рынка рабочей силы в условиях усиливающихся процессов интернационализации производства и роста общения между народами. Национальные рынки труда все больше утрачивают свою замкнутость и обособленность. Между ними возникают транснациональные потоки и перемещения рабочей силы, которые приобретают постоянный и систематический характер.

Международная организация труда (МОТ) определяет рынок труда как экономические отношения, которые отражают степень развития и баланс интересов работодателей, трудящихся и страны. Это понятие применимо к любому из уровней рынка труда, представленных в таблице (таб. 1).

Таблица 1 - Уровни рынка труда*

Внутренний рынок труда	система социально-трудовых отношений, ограниченных рамками одного предприятия или отрасли
Национальный рынок труда	система трудовых отношений, сложившаяся внутри всего народного хозяйства, основанная на перемещении трудовых ресурсов между различными отраслями и секторами экономики
Международный рынок труда	интеграция национальных рынков труда посредством перемещения трудовых ресурсов между странами и регионами мира
Региональный рынок труда	единое пространство, основу которого составляет совокупность национальных рынков труда отдельного региона и миграционных потоков, объединяющих эти рынки
Мировой (глобальный) рынок труда	совокупность глобальных трудовых ресурсов как сумма всего занятого населения мира, включая международных трудовых мигрантов

*Составлено автором по данным МОТ

Мировой рынок труда — это самостоятельное образование, частями которого выступают национальные рынки труда и отдельные регионы мира. [1, 90]. Мировой (глобальный) рынок труда рассматривается, как наднациональное образование, в котором на конкурентной основе выступают покупатели и продавцы

заграничной рабочей силы в борьбе за качественные трудовые ресурсы. Глобальный рынок труда, на первый взгляд, является совокупностью национальных рынков труда или региональных рынков труда и с этой стороны изучается только как исследование особенностей отдельных региональных рынков труда и занятости работников на национальных рынках труда без выезда за пределы страны своего постоянного проживания. К таковым относятся работники, которые слабо включены или не включены в процессы глобализации. С другой же стороны, глобальная рабочая сила может образовываться благодаря усилению мобильности капитала, появления новых технологий. В подобном случае в ее состав включаются только те работники, которые являются либо работниками ТНК или других хозяйствующих субъектов, которые имеют выход на мировой рынок, либо международными трудовыми мигрантами, имеющими возможность свободно перемещаться через границы государств. В этом заключается отражение глобализации мирового рынка труда. Вместе с тем уровень интеграции мирового рынка труда во многом определяется уровнем интеграции региональных рынков труда. Большинство авторов сходятся во мнении, что глобализация и интернационализация являются движущими силами формирования крупных региональных рынков труда, таких как западноевропейский, американский, азиатский, ближневосточный, африканский. С точки зрения экспертов, данная классификация носит упрощенный характер в силу значительной социально-экономической дифференциации стран, которые являются частью этих крупных региональных образований. Необходимо различать более мелкие части мирового рынка труда, к примеру страны БРИК, НИС, евразийский рынок труда, который включает в себя в основном страны СНГ и ряд постсоветских государств.

Рынок труда как экономическая категория выражает отношения между собственником денег (покупателем, или работодателем) и наемным работником, владельцем (собственником) рабочей силы по поводу купли-продажи последней.

Указанные экономические отношения облекаются в юридическую форму (договор, контракт, соглашение), которые базируются на трудовом законодательстве страны или отдельного региона.

Рынок труда как экономическая категория, являясь подсистемой в комплексе рыночных отношений, зависит от степени зрелости других рынков, от уровня развития всей экономической системы. На характере современного российского рынка труда отражаются кризисное падение производства, низкая инвестиционная активность, существенные проблемы в кредитно-денежной сфере. [2, 118].

При этом наемные работники, которые продают рабочую силу, также, предъявляют потребность на жизненные средства на вещных товарных рынках. Таким образом, благоприятствуя их росту и стимулируя развитие всей экономической системы. В то время как, представляя собой экономическую категорию рынок труда, выступает своего рода связующим звеном в системе общественного воспроизводства.

Экономисты из числа неоклассиков склоняются к позиции неприемлемости вмешательства государства в рыночный механизм. В то время как сторонники кейнсианской школы, настаивают на проведении страной активной политики на национальных рынках, в том числе на рынке труда. Разногласия между неоклассиками и кейнсианцами продолжаются уже давно. Между тем современный рынок в развитых странах далек от классического, свободного рынка. Это вполне относится и к рынку труда [3].

Современный рынок труда в развитых странах представляет собой один из самых регулируемых. Подобным он стал в результате длительного развития отношений между работодателями и наемными работниками при посредничестве государства.

Активно участвует государство в регулировании социально-трудовых отношений, начиная со второй половины XX в. после второй мировой войны. Кроме того, созданная в 1919 г. и ставшая специализированным подразделением ООН с 1946 г. Международная организация труда (МОТ) в ранг международных приоритетов возвела активную политику на рынке труда.

Рынок труда давно утратил свой сугубо стихийный характер, он стал объектом активного государственного регулирования. Потребность в труде во

многих государствах тщательно планируется и обеспечивается заблаговременно системой обучения и переподготовки кадров. Предложение труда нередко монополизируется профсоюзами, а цена рабочей силы на рынке труда (заработная плата) определяется на основе контрактов или коллективных договоров, при том, что размер ее зависит от соотношения сил договаривающихся сторон. Следует подчеркнуть, что рынок труда, как и рынки других товаров, стал регулируемым работодателями и профсоюзами изнутри, и государством извне.

Однако необходимо отметить, что регулирование рынка труда не охватывает всего спектра проблем, которые касаются воспроизводства кадрового потенциала, не охватывает в полной мере проблему общественно-полезной деятельности и фактически сводит ее к понятию занятости.

Соответственно, рынок труда как экономическая категория отражает совокупность отношений, которые возникают между работодателем и работником по отношению к использованию рабочей силы.

Список литературы

1. Ефимова, Е.Г. Мировая экономика: Учебное пособие для студентов-экономистов / Е.Г. Ефимова. - М.: МГИУ, 2018. - 208 с.

2. Поляков, В.В. Мировая экономика / В.В. Поляков, Р.К. Щенин. - М.: КноРус, 2016. - 320 с.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / В. И. Дерен. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 588 с. — (Серия: Бакалавр и магистр. Академический курс).

УДК 331.52

СТРУКТУРА МЕЖДУНАРОДНОГО РЫНКА ТРУДА

Реизов Эльмир Русланович
магистрант 1 курса
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет
имени Февзи Якубова», г. Симферополь

Аннотация: *в статье изучена структура рынка труда,* проанализированы его составные части. *Исследованы особенности трудовых отношений международного рынка труда.*

Abstract: *the article studies the structure of the labor market, analyzes its components. The features of labor relations of the international labor market are investigated.*

Ключевые слова: *труд, трудовые отношения, национальный рынок труда, международный рынок труда, занятость.*

Keywords: *labor, labor relations, national labor market, international labor market, employment.*

Международный рынок труда традиционно является совокупностью национальных рынков. Тем не менее, это не совсем так, следует рассматривать национальные рынки труда как неотъемлемую составляющую мирового рынка рабочей силы [1, 235].

Рынок труда имеет сложное строение. Прежде всего, из общей численности населения необходимо выделить ту его часть, которая способна работать по найму. Однако способность работать по найму не совпадает с понятием «трудоспособное население», к которому статистика относит лиц определенного возраста (в Российской Федерации, например, это мужчины в возрасте от 16 до 60 лет и женщины в возрасте от 16 до 55). Впрочем, в общей численности населения следует выделить 2 крупные группы: люди способные и неспособные работать по найму, которые в свою очередь подразделяются на определенные подгруппы.

Проанализировав составные части рынка труда, необходимо отметить, что они обособлены друг от друга, самостоятельны и каждая из них выполняет особую функцию, образуя единый рынок труда, который не может существовать без какой-либо одной части (рис. 1).

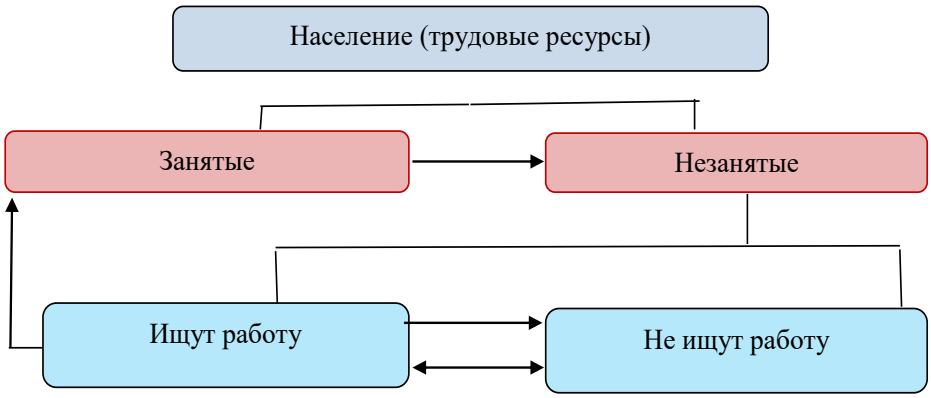


Рис. 1. Схема движения рабочей силы*

*Составлено автором по данным [2-3]

При всей схожести развития экономик и социальных сфер развитых стран политика занятости в каждой из этих стран привела к формированию разных моделей рынка труда (рис. 2).

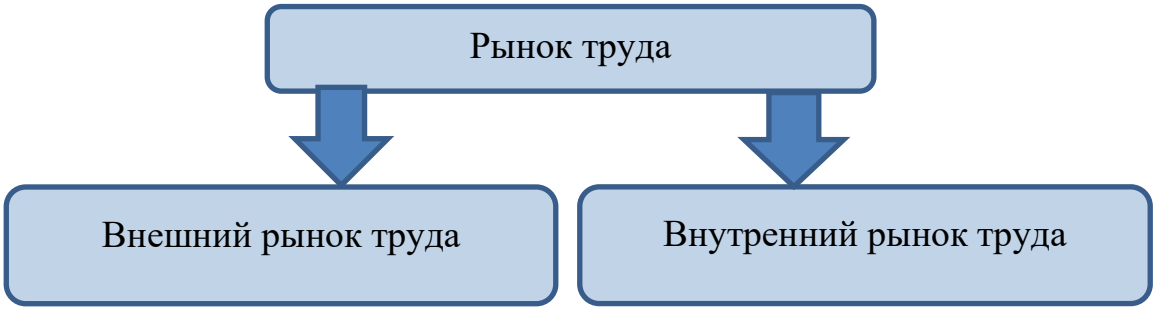


Рис. 2. Основные типы рынка труда*

*Составлено автором по данным [4]

Внешний рынок труда основан на мобильности рабочей силы между фирмами. Внутренний подразумевает движение кадров внутри предприятия, либо, когда работник перемещается на новое рабочее место, сходное по выполняемым функциям и характеру работы с прежним местом, либо на более высокие должности и разряды. Внешний рынок труда включает наличие у работников профессий, которые могут быть использованы разными фирмами. Профессию и квалификацию работников, сосредоточенных на внутреннем рынке труда, сложнее

использовать на других предприятиях, т.к. они носят специфический характер, обусловленный работой на данной фирме. Вместе с тем особенности производственных отношений на внутреннем рынке труда препятствуют переходу работников на другие предприятия. Следовательно, внешний рынок труда характеризуется большей текучестью кадров по сравнению со внутренним рынком труда, где движение кадров осуществляется преимущественно внутри предприятия. Тенденции в экономическом развитии, которые приводят к сокращению продолжительности рабочего времени, вызывают к жизни новую форму функционирования рынка труда – гибкий рынок труда [2, 74].

Снижение удельного веса занятости в промышленности и увеличение сферы услуг с ее возможной организацией нестандартных форм занятости, непрерывное обновление материальной базы производства, структурная перестройка экономики, постоянное изменение объема и структуры спроса на товары и услуги изменили потребности предприятий в количестве и качестве рабочей силы. Жесткая регламентация условий труда у работников на стандартных режимах занятости стала препятствием гибкости производства и ведет к снижению конкурентоспособности предприятия.

Формированию гибкого рынка труда способствовали и социальные факторы: необходимость в периодическом обновлении знаний, расширение профессионального профиля; меняющиеся потребности работников в условиях труда на протяжении трудовой жизни; возможность выбора подходящего режима рабочего времени.

При неудовлетворении спроса предпринимателя на работников на 100% за счет тех, кто уже работал по найму и в данный момент ищет работу, то, естественно, этот спрос адресуется также и тем, кто впервые предлагает свой труд. Та сфера, где проходит формирование этого труда, изначально предназначена на продажу, является фактически составной частью рынка труда. Это потенциальный рынок труда, без которого другие элементы рынка труда не могут существовать. Экономическая функция этой части рынка труда заключается в том, что здесь лишь формируется наемный труд. Существует также рынок труда

отдельных профессий. В данном случае, следует отметить колебания спроса и предложения отдельных профессий, что связано с научно-техническим прогрессом и структурной перестройкой экономики [3, 266].

Западные эксперты выделяют 5 групп работников, имеющих различные гарантии занятости и материальной обеспеченности, которые представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Группы работников, имеющих различные гарантии занятости и материальной обеспеченности*

1 группа	Высокопрофессиональные работники с высоким социальным статусом и стабильной занятостью	Уровень оплаты и условия труда соответствуют мировым стандартам. Таких работников меньшинство, и рост их доходов, в основном, выше, чем рост общего экономического уровня и уровня инфляции.
2 группа	Работники, конкурирующие между собой на рынке труда, но все же имеющие гарантии занятости и не подверженные массовой безработице	В их число входит большинство квалифицированных работников, и рост их доходов равен росту уровня инфляции.
3 группа	Работники, занятые физическим трудом, преимущественно в обрабатывающих и добывающих отраслях промышленности	Их профессии исчезают вместе с сокращением самих отраслей. Уровень зарплаты поддерживается профсоюзными организациями, а занятость защищена коллективными договорами.
4 группа	Работники тех профессий, которые имеются в избытке на рынке труда	Это сфера услуг с низкой производительностью труда. Уровень зарплаты у них низок, и их занятость не гарантирована.
5 группа	Контингент населения, более или менее отстраненный от рынка труда	Это молодежь и те, кто долгое время являлся безработным.

*Составлено автором по данным [4]

Следовательно, мы выяснили, что национальные рынки рабочей силы являются основой для формирования международного рынка труда. Также проанализировали, кто является основными продавцами и покупателями рабочей силы на рынке, как складываются их отношения и как формируется структура рынка.

Список литературы

1. Тихий, В.И. Мировая экономика и междунар.эконом.отнош.: Учебное пособие / В.И. Тихий, О.В. Корева. - М.: Риор, 2017. - 704 с.

2. Короткова, Т.Л. Мировая экономика. Краткий курс для бакалавров: Учебное пособие / Т.Л. Короткова. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 192 с.

3. Кудров, В.М. Мировая экономика: Учебное пособие / В.М. Кудров. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 416 с.

4. Мировая экономика. Практикум: Учебное пособие / Под ред. И.П. Николаевой. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 223 с.

УДК 330.131.7

ПУТИ И МЕТОДЫ СНИЖЕНИЯ РИСКА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Рыбалко Валерия Романовна
студентка 4 курса
Мардеян Ноэми Аристакесовна
кандидат педагогических наук,
доцент кафедры «Экономика и финансы» Владикавказского
филиала Финансового университета при Правительстве РФ

Аннотация: *в статье обобщены сущность понятий «риск», «предпринимательский риск», охарактеризованы классификацию рисков в экономической теории и в условиях рыночной экономики, выделены разновидности рисков в предпринимательской деятельности. А также факторы их влияния на сферу услуг.*

The article summarizes the essence of the concepts of «risk», «entrepreneurial risk», describes the classification of risks in economic theory and in a market economy, identifies the types of risks in entrepreneurial activity. As well as the factors of their influence on the service sector.

Ключевые слова: *предпринимательский риск, предпринимательство, риск, экономика, метод, измерение.*

Keywords: *entrepreneurial risk, entrepreneurship, risk, economics, method, measurement.*

Предпринимательский риск — это риск, который появляется в любых видах предпринимательской деятельности: производство товаров и услуг, товарно-денежные и финансовые операции, коммерция и осуществление научно-технических проектов.

Предпринимательский риск — это риск, который появляется в любых видах предпринимательской деятельности: производство товаров и услуг, товарно-денежные и финансовые операции, коммерция и осуществление научно-технических проектов [1, 79].

Считается, что при одинаковой прибыли предприниматель предпочтет вариант, при которых риск минимален. Таким образом, представители данной теории растолковали мнение «противников риска», которые считают, что участвовать в различных пари, азартных играх и лотереях является невыгодным.

При оценке риска важную роль играет построение кривой вероятности. Но, рассматривая предпринимательскую деятельность, данная задача является слишком трудной. В связи с этим необходимо обращаться к более простым подходам, по показателям которых можно оценить риск.

Чтобы понять, какой вид имеет кривая вероятности потерь, следует прибыль подразумевать как случайную величину и построить для начала кривую прибыли. Для этого необходимо учитывать следующие предположения:

1) Считается, что вероятнее всего получить прибыль, которая равна расчетной величине. Прибыль может отличаться от расчетной в том случае, если возникают отклонения.

2) Под потерей прибыли подразумевается положения, при которых прибыль меньше расчетной величины.

3) Возможность бесконечных утрат исключается, потому что потери имеют свой предел [3, 10].

Эти допущения можно оспорить, так как их нельзя соблюдать во всех видах риска, но если рассматривать их в общем, то они правильно передают то, как меняется риск и основывается на том, что прибыль (как случайная величина) подчинена распределительному закону.

К числу дополнительных способов, помогающих построить кривую риска, можно выделить:

1) статистический;

2) экспертный;

3) расчетно-аналитический [7, 22].

Статистический способ изучает статистику утрат, которые возникают в похожих видах деятельности, и благодаря этому можно понять, как часто возникают эти потери.

Также следует учитывать, что при определении того, насколько часто возникают потери с помощью деления количества случаев на их общее число, нужно в это количество включать и те ситуации, при которых потери отсутствовали и была прибыль. Потому что при несоблюдении данного условия показателем возможных утрат будут завышенными.

Экспертный способ реализуется с помощью рассмотрения взглядов предпринимателей и специалистов, у которых есть опыт.

Было бы желательнее получить оценку от экспертов по поводу того, с какой вероятностью будут возникать потери, и благодаря этому найти среднее значение оценок экспертов, чтобы построить кривую.

Также можно получить данные оценки экспертов в четырех характерных точках (критические и катастрофические потери). По ним можно приближенно построить кривую распределения вероятностей потерь.

Расчетно-аналитический способ основывается на теоретических представлениях. Прикладная теория риска положительно применяется лишь к страховому и игровому риску.

Если говорить об элементах теории игр, то они применяются во всех видах предпринимательского риска, но прикладные математические методы, опирающиеся на теорию игр не существуют.

Важно отметить, что данные методы, необходимые для того, чтобы оценить и проанализировать предпринимательские риски все еще нужно разрабатывать.

Список литературы

1. Авдошин, С. М. Информатизация бизнеса. Управление рисками. / С.М. Авдошин. - М.: ДМК Пресс, 2019. - 928 с.

2. Бадалова, А.Г. Управление рисками деятельности предприятия: Учебное пособие / А.Г. Бадалова, А.В. Пантелеев. - М.: Вузовская книга, 2020. - 234 с.

3. Балдин, К.В. Управление рисками в инновационно-инвестиционной деятельности предприятия: Учебное пособие / К.В. Балдин, И.И. Передеряев, Р.С. Голов. - М.: Дашков и К, 2019. - 420 с.

4. Безопасность России. Анализ риска и проблем безопасности. В 4 частях. Часть 2. Безопасность гражданского и оборонного комплексов и управление рисками. - М.: Международный гуманитарный фонд "Знание", 2020. - 752 с.

5. Белов, П.Г. Управление рисками, системный анализ и моделирование в 3 ч. часть 2: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П.Г. Белов. - Люберцы: Юрайт, 2019. - 250 с.

6. Воронцовский, А.В. Управление рисками: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А.В. Воронцовский. - Люберцы: Юрайт, 2019. – 414 с.

7. Гибсон, Р. Формирование инвестиционного портфеля: Управление финансовыми рисками / Р. Гибсон. - М.: Альпина Паблишер, 2020. - 274 с.

УДК 332

ЭКОНОМИКА В ЛАНДШАФТНОЙ АРХИТЕКТУРЕ И САДОВО-ПАРКОВОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Рыженкова Елизавета Александровна
Бондаренко Карина Александровна
студенты
ФГБОУ ВО «Брянский государственный инженернерно-технологический университет», город Брянск

Аннотация: *в статье рассмотрен процесс работы и функционирования организаций по созданию ландшафтной архитектуры и садово-паркового строительства. Отмечены важные этапы по управлению трудовой деятельностью в организации.*

The article describes the process of work and functioning of organizations for the creation of landscape architecture and landscape construction. Marked important stages in the management of human activities in organizations.

Ключевые слова: *экономическая деятельность, ландшафтная архитектура, садово-парковое строительство, прибыль, функционирование.*

Keywords: *economic activity, landscape architecture, garden and park construction, profit, functioning.*

В последнее время в России значительно возрос интерес к благоустройству городских и частных территорий. Ландшафтный дизайн становится все более популярным среди наших граждан. Это связано с общим улучшением благосостояния населения, стремлением к комфорту, эстетическому удовольствию и созданию экологически чистых условий.

Производственный процесс ландшафтного строительства состоит из нескольких этапов.

Первый этап, посадочный материал вырос устойчивым к воздействию человека и городской среды. Материал включает в себя цветы, траву, растения,

почки и включенные в них предметы, сельскохозяйственные растения декоративной природы. Для создания посадок их обычно изготавливают из специальных питомников. Рост всего посадочного материала длительный и дорогостоящий, он зависит от воздействия большого количества погодных и природных элементов [2].

Второй этап, проектирование древостоев, связан с процессом разработки решений и экономического обоснования реконструкции и строительства новых объектов.

Третий этап-ландшафтное строительство. На последнем этапе зеленые насаждения формируются в определенный период жизни растений за счет целенаправленной и биологической защиты.

Как правило, строительные компании, ландшафт и видение, организационные ресурсы, которые существуют для того, чтобы производить товары и услуги, в которых нуждается заказчик, существуют.

Главная цель любой компании-удовлетворить потребности клиента и получить максимальную прибыль.

Обеспечение роста благосостояния собственников и удовлетворение потребностей предпринимательства наряду с другими факторами зависит от того, насколько эффективно будет выбрана организационно-правовая форма [3].

Основными формами для осуществления деятельности ландшафтного и садово-паркового строительства являются:

– индивидуальное предпринимательство;

– коллективные формы предпринимательства в форме акционерных обществ закрытого и открытого типа, обществ с ограниченной ответственностью, закрытыми акционерными обществами;

– государственные предприятия;

– производственные кооперативы.

Ландшафтный бизнес характеризуется неплохой рентабельностью на уровне 15-20%, быстрой окупаемостью и растущим спросом. Ведь все больше и больше домовладельцев мечтают об ухоженном садике или красивом газоне в

загородном доме.

Преимущества заказов по обустройству городских территорий заключаются в их масштабности, удобстве организации (ведь управлять одной большой бригадой легче, чем несколькими маленькими). Для получения такого заказа необходимо принять участие в муниципальном тендере, результаты которого объявляются обычно осенью [1].

Самым оптимальным решением для компании, оказывающей комплексные услуги по благоустройству территорий, является работа и с частными, и с муниципальными заказчиками. Работа на частных участках дает возможность для полета дизайнерской мысли и наращивания опыта по созданию красивых объектов.

Главный капитал любой компании, работающей в сфере услуг, – персонал. Без профессионалов достичь успеха невозможно. Постоянный штат любой ландшафтной компании обычно состоит из дизайнера, инженера, строителей, прораба, дендролога. Главные специалисты – это дизайнер, дендролог (как правило, ботаник по образованию) и прораб. В функции дизайнера входит работа над проектами, создание ярких творческих и креативных идей для заказчиков. Стихия дендролога – растения и все, что с ними связано: подбор, высадка, уход, лечение [2]. Прораб руководит рабочими, он должен владеть технологиями ландшафтного строительства, знать стандарты и правила, принятые в данной конкретной фирме.

Сегодня на рынке нет никаких проблем с поставками растений или материалов для ландшафтных проектов. На рынке появились западные игроки – польские и немецкие концерны. Впрочем, чрезмерная насыщенность рынка тоже грозит новичку определенными проблемами. В материалах для благоустройства, инженерных системах, вариантах грунта и растений нужно уметь разбираться. Поэтому на старте надо быть очень тщательно относиться к выбору поставщиков. Отношения стоит заводить только с проверенными поставщиками качественных материалов.

Фактор сезонности бизнеса стоит учитывать при планировании и распределении затрат, стараться растянуть летнюю прибыль на зиму, интенсивно

работая в сезон. Кстати, зимой не обязательно сидеть сложа руки. Можно убирать в городе снег, заниматься какой-нибудь смежной деятельностью, готовить новые дизайн-проекты, ремонтировать технику [1].

Таким образом, деятельность каждого предприятия базируется на производственном процессе. Для разработки комплексной методики по осуществлению инвестиционной деятельности в сфере садово-паркового и ландшафтного строительства необходимо учитывать специфику и особенности производственного процесса данной отрасли. Эффективность работы предприятий садово-паркового и ландшафтного дизайна зависит от правильного калькулирования затрат.

Список литературы

1. Коньшакова С.А., Силкина Т.Я. Инновационные конкурентные преимущества- залог надлежащего исполнения государственных (муниципальных) контрактов. / Жур-л Имущественные отношения в Российской федерации Выпуск 5 (115), 2011 С. 111-120.

2. Ларичева А.Е. Анализ и выявления путей развития лесопромышленного комплекса Брянской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https:/cyberleninka.ru/article/n/analiz-i-vyyavleniya-putey-razvitiya, свободный. – (дата обращения: 17.01.2021).

3. Мезенцева А.Ю., Жаров А.Н. Экономические особенности производственного процесса в садово-парковом и ландшафтном строительстве [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https:/cyberleninka.ru /article/n/ ekonomicheskie-osobennosti-proizvodstvennogo-protsessa-v-sadovo-parkovom-i-landshaftnom-stroitelstve/viewer (дата обращения: 17.01.2021).

УДК 330.332

АНАЛИЗ И НАПРАВЛЕНИЯ АКТИВИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Серышева Наталия Ивановна
магистрант
ФГБОУ ВО «Вологодский государственный университет»,
город Вологда

Аннотация: *в статье представлены результаты исследования инвестиционной деятельности в Псковской области. Выявлены положительные и отрицательные тенденции инвестиционного процесса. Предложены направления активизации инвестирования в экономику региона.*

The article presents the results of a study of investment activity in the Pskov region. Identified positive and negative trends in the investment process. The directions of activation of investment in the regional economy are proposed.

Ключевые слова: *инвестиционная деятельность, инвестиции, инвестиционная среда.*

Keywords: *investment activity, investments, investment environment.*

Привлечение инвестиций – это приоритетная задача, которая стоит перед администрацией любого региона, поскольку рост инвестиций приводит к созданию новых рабочих мест, развитию инфраструктуры, наполняемости доходной части бюджета, напрямую влияет на уровень и качество жизни населения.

Псковская область располагается на северо-западе европейской части России. Это единственный регион в России, имеющий границы сразу с тремя государствами - Эстонией, Латвией и Белоруссией общей протяженностью 789 км. Площадь - 55,3 тыс. кв. км., включая 2,1 тыс. кв. км. озер.

Анализ инвестиционной деятельности проведен на основе официальной статистики [1,2,3].

В результате проведенного анализа в Псковской области отмечается ряд

проблем, ухудшающих состояние инвестиционной среды:

1. Демографическая проблема, связанная с отсутствием прироста населения и ухудшением качества жизни (жилищная проблема и снижение реальных располагаемых доходов населения).

2. Снижение количества занятого населения.

3. Сокращение объемов промышленного производства и ухудшение состояния основных фондов.

Инвестиционная среда Псковской области, несмотря на существующие проблемы, имеет потенциал для успешного развития и, в целом, обладает относительно благоприятной средой для инвестирования. Это выражено в большей части через выгодное географическое положение региона, что позволяет расширять экспорт продукции за границу, создает условия для развития туризма, сельского хозяйства, привлечения человеческого капитала в регион.

Анализ инвестиционной деятельности Псковской области показал следующие результаты.

Несмотря на рост инвестиций с 2016 года по 2018 год, сопоставимая оценка показывает, что объемы инвестиций меняются незначительно, наибольший рост отмечается в период 2015-2017 гг., а в 2018 году прирост составил только 1,3%. Также в Псковской области отмечается отток иностранного капитала. Наибольший отток иностранного капитала произошел в 2015 году, что в определенной степени связано с введением экономических санкций в отношении Российской Федерации. В дальнейшие годы ситуации улучшается, и в 2018 году приток иностранного капитала на 4 млн. долл. США превышает его отток, что улучшает инвестиционную деятельность в регионе.

Структура инвестиций показывает, что практически инвестиции реализуются наполовину за счет собственных средств и привлеченных средств. Из привлеченных средств наибольший удельный вес приходится на бюджетные средства (до 30%). Доля бюджетного финансирования за счет региона сокращается в связи с нехваткой ресурсов в областном бюджете, основные поступления осуществляются в рамках федерального финансирования.

Если рассмотреть структуру инвестиций по видам основных фондов, то можно отметить, что наибольшее финансирование осуществляется в объекты основных фондов промышленности (более 40%), в обновление машин и оборудования (в среднем 30%), что является положительной тенденцией.

Если анализировать структуру инвестиций в основной капитал по видам экономической деятельности в Псковской области за 2014-2018 гг., то можно отметить, что наибольший объем инвестиций приходится на обрабатывающую промышленность и добычу полезных ископаемых, которые являются приоритетными отраслями в данном регионе, соответственно, обновление фондов происходит в этих направлениях.

Наибольший объем инвестиций в Псковской области осуществляется за счет российских источников. На частные инвестиции приходится наибольший удельный вес, более 60 %, роль государства за исследуемый период ослабевает, объемы финансирования сокращаются с 19,4 % до 14,8%, что создает предпосылки для развития государственно-частного партнерства.

Таким образом, проведенный анализ инвестиционной деятельности в Псковской области, позволил выявить ряд особенностей данного региона.

Во-первых, отмечены положительные тенденции: увеличение процента совместных проектов с иностранными инвесторами; рост инвестиций в здания, сооружения, машины и оборудование; увеличение доли финансирования за счет регионального бюджета.

Во-вторых, определены отрицательные факторы, сдерживающие инвестиционную деятельность в регионе: снижение доли вложений иностранных инвесторов; недостаточное внимание уделяется тем отраслям, которые способным оживить экономику; низкие темпы роста инвестиций в основной капитал; сокращение бюджетного финансирования.

Для активизации инвестиционной деятельности в Псковской области необходимо обратить внимание на направления, которые могут повысить благосостояние региона и эффективность функционирования экономики:

1. Переход к активной производственно-технологической кооперации с

предприятиями Белоруссии, стран Балтии, Скандинавии.

2. Ускоренное развитие экспортных производств товаров с высокой добавленной стоимостью.

3. Внедрение инновационных технологий.

4. Создание высокоэффективных кластеров.

5. Снижение зависимости экономики области от изменений цен на топливо и энергоресурсы.

6. Вовлечение в сельскохозяйственное производство неиспользуемых сельхозугодий через развитие вахтового метода производства работ, развитие туризма.

7. Развитие рыбного производства.

8. Подготовка квалифицированных специалистов в регионе.

Кроме того, для увеличения инвестиций в экономику региона необходима серьезная государственная инвестиционная политика, представляющая собой комплекс подходов и решений, определяющих объем, структуру и направления использования инвестиций в определенных сферах и отраслях экономики. Главной задачей государственной инвестиционной политики в регионе является формирование благоприятной инвестиционной среды, которая непосредственно связана с проблемами инвестиционной привлекательности.

Список литературы

1. Псковская область: официальная статистика. URL: https:/pskovstat.gks.ru/ (дата обращения 15.01.2021).

2. Регионы России: социально-экономические показатели: официальное издание. URL: https:/www.gks.ru/free_doc/doc_2018/region/reg-pok18.pdf (дата обращения 15.01.2021).

УДК 330

НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ ПРЕДПРИЯТИЯ

Тымкова Ольга Сергеевна
студент
ОРСКИЙ ГУМАНИТАРНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ», город Орск

Аннотация: *в статье рассматривается понятие задолженностей предприятия, нормативное регулирование бухгалтерского учета дебиторской и кредиторской задолженности.*

Ключевые слова: *дебиторская и кредиторская задолженность; уровни регулирования бухгалтерского учета дебиторской и кредиторской задолженности; принципы учета дебиторской и кредиторской задолженности.*

Keywords: *accounts receivable and payable; levels of regulation of accounting of receivables and payables; principles of receivables and payables.*

У предприятий систематически складываются расчетные отношения с покупателями и поставщиками, с рабочими и служащими по заработной плате, с бюджетными и другими фондами. Долги, возникающие в результате деятельности организаций, принято называть кредиторской или дебиторской задолженностью в зависимости от того, кто является должником [1].

Дебиторская и кредиторская задолженность может возникнуть по всем видам расчетов предприятия с контрагентами и является их составной частью. Основной вид взаимных долговых обязательств имеет место при расчетах с покупателями и заказчиками, поставщиками и подрядчиками, по налогам и сборам, по долгосрочным кредитам и займам, расчетам с персоналом по оплате труда и подотчетным суммам.

Нормативное регулирование бухгалтерского учета дебиторской и

кредиторской задолженности включает в себя следующие уровни: законодательный; нормативный; методический; уровень предприятия.

К документам законодательного уровня относится:

− Гражданский кодекс Российской Федерации (далее по тексту ГК РФ);

− Налоговый кодекс Российской Федерации (далее по тексту НК РФ), регламентирующий расходы на формирование резервов по сомнительным долгам;

− Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете».

К документам нормативного уровня относятся:

− Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 29.07.1998 № 34н;

− Положение по бухгалтерскому учету (далее по тексту ПБУ) 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.07.1999 № 43н (отражение дебиторской и кредиторской задолженности в бухгалтерском балансе и сведения о движении дебиторской и кредиторской задолженности);

− ПБУ 9/99 «Доходы организации», утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.05.1999 № 32н (выручка признается к бухгалтерскому учету в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине поступления денежных средств и иного имущества и (или) величине дебиторской задолженности);

− ПБУ 10/99 «Расходы организации», утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.05.1999 № 33н (расходы по обычным видам деятельности принимаются к бухгалтерскому учету в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине оплаты в денежной и иной форме или величине кредиторской задолженности);

− ПБУ 15/2008 «Учет расходов по займам и кредитам», утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.10.2008 № 107н (сумма обязательства по полученному займу (кредиту) отражается в

бухгалтерском учете организацией-заемщиком как кредиторская задолженность, а погашение основной суммы обязательства по полученному займу (кредиту) отражается как уменьшение (погашение) кредиторской задолженности).

В документах методического уровня более подробно излагаются методические основы учета дебиторской и кредиторской задолженности. К документам этого уровня относятся:

– План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению, утвержденные приказом Министерства финансов Российской Федерации от 31.10.2000 №94н;

– Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, которые устанавливают порядок проведения инвентаризации задолженности предприятия и оформления ее результатов.

Четвертый уровень включает рабочие документы каждого конкретного предприятия, такие как учетная политика, рабочий план счетов. Разработка документов уровня предприятия входит исключительно в компетенцию хозяйствующего субъекта. При этом следует отметить, что содержание таких документов не должно противоречить документам более высокого уровня нормативного регулирования.

Система нормативного регулирования призвана обеспечить формирование полной и достоверной информации о финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Основы и принципы учета дебиторской и кредиторской задолженности в организации заключаются в следующем:

– учет дебиторской и кредиторской задолженности на соответствующих счетах бухгалтерского учета с нужной степенью детализации;

– корректная и объективная оценка размеров дебиторской и кредиторской задолженности организации;

– отслеживание состояния дебиторской и кредиторской задолженности, формирование необходимых резервов;

– проведение своевременного списания задолженностей;

– надлежащее документальное сопровождение учета дебиторской и кредиторской задолженности, а также операций по списанию [2].

Дебиторская задолженность, учитывается в основном на счете 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» и счете 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами».

Счет 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» является активно-пассивным. Кредитовое сальдо по нему означает, что деньги перечислены покупателем на расчетный счет организации, а товар еще не получен. Дебетовое сальдо возникает, когда товар отгружен, но не оплачен. По дебету счета отражают суммы, на которые предъявлены расчетные документы, по кредиту – суммы поступивших платежей (включая суммы полученных авансов).

Счет 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» дебетуется в корреспонденции со счетами: 90 «Продажи» и 91 «Прочие доходы и расходы» на суммы, на которые предъявлены расчетные документы.

Аналитический учет по счету 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» ведется по каждому предъявленному покупателям (заказчикам) счету. При этом построение аналитического учета должно обеспечивать возможность получения необходимых данных по: покупателям и заказчикам по расчетным документам, срок оплаты которых не наступил; покупателям и заказчикам по не оплаченным в срок документам; авансам полученным; векселям, срок поступления денежных средств по которым не наступил; векселям, дисконтированным (учтенным) в банках; векселям, по которым денежные средства не поступили в срок [3].

При составлении бухгалтерской отчетности совокупная величина дебиторской задолженности организации отражается по строке «Дебиторская задолженность» бухгалтерского баланса. При этом важно помнить, что величина краткосрочной дебиторской задолженности, которая является просроченной, должна быть уменьшена на величину резерва по сомнительным долгам в отношении такой дебиторской задолженности (то есть кредитовое сальдо по счету 63 «Резервы по сомнительным долгам»).

Кредиторская задолженность предприятия отражается в основном на

счетах 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» и 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами».

Счет 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» является активно-пассивным. Дебетовое сальдо означает сумму авансов (предоплаты), выданных поставщикам и подрядчикам. Кредитовое сальдо по счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» свидетельствует о суммах задолженности организации поставщикам и подрядчикам по неоплаченным расчетным документам и неотфактурованным поставкам. Оборот по дебету счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» показывает суммы оплат, списаний и зачетов за товарно-материальные ценности, работы и услуги в отчетном месяце. Оборот по кредиту счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» отражает стоимость полученных от поставщиков товарно-материальных ценностей, выполненных подрядчиками работ и оказанных услуг за отчетный месяц [3].

Все операции, связанные с расчетами за приобретенные материальные ценности, принятые работы или потребленные услуги, отражаются на счете 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» независимо от времени оплаты.

В бухгалтерском балансе кредиторская задолженность в зависимости от срока планируемого погашения может быть отражена в разделе IV «Долгосрочные обязательства» либо в разделе V «Краткосрочные обязательства».

В целях налогообложения при ведении учета дебиторской и кредиторской задолженности важно не пропустить момент, когда задолженность с истекшим сроком давности должна быть списана, то есть включена во внереализационные доходы и расходы. Списать дебиторскую и кредиторскую задолженности можно только через три года (статья 195, 196 Гражданского кодекса Российской Федерации) со дня возникновения. При этом срок давности должен исчисляться отдельно по каждому основанию возникновения задолженности.

Поэтому важно корректно вести аналитику сроков погашения по тем субсчетам, на которых традиционно (для предприятия) ведется учет дебиторской и кредиторской задолженности.

Списание дебиторской и кредиторской задолженности нужно надлежащим

образом оформить документально. В частности, провести инвентаризацию, сформировать бухгалтерскую справку и оформить приказ о списании задолженности.

Список литературы

1. Агеева, О.А. Основы бухгалтерского учета и анализа: учебное пособие / О.А. Агеева. – Санкт-Петербург: Питер, 2017. – 448 с. – ISBN 978-5-496-02288-0.

2. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский учет (финансовый и управленческий): учебник / Н.П. Кондраков. – Москва: ИНФРА-М, 2019. – 584 с. – ISBN 978-5-16-011053-0.

3. Хахонова, Н.Н. Бухгалтерский учет и отчетность. Практикум: учебное пособие / Н.Н. Хахонова. – Москва: РИОР, 2019. – 448 с. – ISBN 978-5-369-01719-7.

УДК 330

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Тымкова Ольга Сергеевна
студент
ОРСКИЙ ГУМАНИТАРНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ (ФИЛИАЛ)
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ», город Орск

Аннотация: *в статье рассмотрены особенности синтетического и аналитического учета дебиторской и кредиторской задолженностей в ООО «ТК Современная Логистика». Представлены записи хозяйственных операций по счетам бухгалтерского учета.*

The article discusses the features of synthetic and analytical accounting of receivables and payables in LLC "TC Modern Logistics". Records of business operations on accounting accounts are presented.

Ключевые слова: *дебиторская и кредиторская задолженность; принципы учета дебиторской и кредиторской задолженности.*

Keywords: *accounts receivable and accounts payable; principles of accounting for accounts receivable and accounts payable.*

Долги, возникающие в результате деятельности организаций, принято называть кредиторской или дебиторской задолженностью в зависимости от того, кто является должником [1].

Учет дебиторской и кредиторской задолженности должен иметь соответствующее документальное сопровождение учета, а также операций по их списанию [2].

Расчеты с дебиторами и кредиторами являются разделом учета, организация и ведение которого требуют от бухгалтера ООО «ТК Современная Логистика» тесного взаимодействия с внешними контрагентами.

Синтетический и аналитический учет дебиторской и кредиторской

задолженностей в ООО «ТК Современная Логистика» организован таким образом, чтобы обеспечить простоту и прозрачность формирования необходимых раскрытий информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Для обобщения информации о расчетах с поставщиками и подрядчиками в ООО «ТК Современная Логистика» предназначен счет 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», отражающий стоимость полученных от поставщиков товарно-материальных ценностей, выполненных подрядчиками работ и оказанных услуг за отчетный месяц [3]. Корреспонденции счетов по учету расчетов с поставщиками и подрядчиками ООО «ТК Современная Логистика» представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Отражение хозяйственных операций на счете 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» в ООО «ТК Современная Логистика» за 2017-2019 гг.

Наименование операции	Сумма, тыс. руб.			Корреспонденция счетов	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Дебет	Кредит
Отражена стоимость оказанных услуг	15082	11264	27914	44	60.1
Начислен НДС с оказанных услуг	2714,8	2027,52	5582,8	19	60.1
Погашена задолженность перед поставщиками	17796,8	13291,52	33496,8	60.1	51.1

В ООО «ТК Современная Логистика» большую часть дебиторской задолженности составляет задолженность покупателей и заказчиков, которая ведется на счете 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками» (Таблица 2).

Таблица 2 – Корреспонденция счетов по учету расчетов с покупателями и заказчиками в ООО «ТК Современная Логистика» за 2017-2019 гг.

Наименование операции	Сумма, тыс. руб.			Корреспонденция счетов	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Дебет	Кредит
Отражена стоимость оказанных услуг	17335	12942	32091	62.1	90.1
Начислен НДС	3120,3	2329,56	6418,2	90.3	68.2
Поступили денежные средства от покупателей	20455,3	15271,56	38509,2	51.1	62.1

Для обобщения информации о расчетах по налогам и сборам, уплачиваемым ООО «ТК Современная Логистика», и налогам с работников компании предназначен счет 68 «Расчеты по налогам и сборам», к которому открыты следующие субсчета:

– 68.1 «Расчеты по налогу на доходы физических лиц»;

– 68.2 «Расчеты по НДС»;

– 68.4 «Расчеты по налогу на прибыль».

Кредиторская задолженность в ООО «ТК Современная Логистика» перед государственными внебюджетными фондами формируется на счете 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению», который используется для расчетов с внебюджетными фондами.

К счету 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» в ООО «ТК Современная Логистика» открыты, в соответствие с рабочим планом счетов, следующие субсчета:

– 69.1 «Расчеты по социальному страхованию»;

– 69.2 «Расчеты по пенсионному обеспечению»;

– 69.3 «Расчеты по обязательному медицинскому страхованию»;

– 69.11 «Расчеты с ФСС по взносам на социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний».

Тариф страховых взносов на социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний для ООО «ТК Современная Логистика» составляет 0,7 %, так как деятельность «Предоставление услуг по перевозкам» относится к VI классу профессионального риска.

Суммы подлежащей выплате заработной платы являются для ООО «ТК Современная Логистика» кредиторской задолженностью перед сотрудниками. Аналитический учет по счету 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» ведется по каждому работнику компании.

Бухгалтерский учет с подотчетными лицами по выданным наличным денежным средствам в ООО «ТК Современная Логистика» ведется на счете 71 «Расчеты с подотчетными лицами». Это активно-пассивный счет, сальдо

которого отражает сумму задолженности подотчетных лиц компании или сумму не возмещенного перерасхода. К счету открыт субсчет 71.1 «Расчеты с подотчетными лицами (в рублях)».

Кроме покупателей и сотрудников, дебиторскую задолженность ООО «ТК Современная Логистика» создают учредители и прочие контрагенты, расчеты с которыми отражаются на счете 75 «Расчеты с учредителями». При начислении обязательств вкладчиков по взносам в уставный капитал в ООО «ТК Современная Логистика» операция оформляется следующей записью:

– Дебет 75 «Расчеты с учредителями»;

– Кредит 80 «Уставный капитал».

Остальные расчеты с дебиторами в ООО «ТК Современная Логистика» отражаются на счетах бухгалтерского учета с использованием счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», в частности расчеты по претензиям отражаются на субсчете 76.2 «Расчеты по претензиям».

В ООО «ТК Современная Логистика» используется программа «1С: Бухгалтерия» для упрощения учета всех хозяйственных операций и непосредственно для учета дебиторской и кредиторской задолженностей.

Данное программное обеспечение позволяет вести учет задолженностей по основным контрагентам компании; проводить инвентаризацию задолженностей; выполнять анализ при помощи имеющихся отчетов.

Список литературы

1. Агеева, О.А. Основы бухгалтерского учета и анализа: учебное пособие / О.А. Агеева. – Санкт-Петербург: Питер, 2017. – 448 с. – ISBN 978-5-496-02288-0.

2. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский учет (финансовый и управленческий): учебник / Н.П. Кондраков. – Москва: ИНФРА-М, 2019. – 584 с. – ISBN 978-5-16-011053-0.

3. Хахонова, Н.Н. Бухгалтерский учет и отчетность. Практикум: учебное пособие / Н.Н. Хахонова. – Москва: РИОР, 2019. – 448 с. – ISBN 978-5-369-01719-7.

УДК 336

СУЩНОСТЬ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Ферулёва Вероника Дмитриевна
студентка факультета экономики и финансов, 3 курс
научный руководитель Невдах Сергей Васильевич, старший преподаватель
УО «Полесский государственный университет», г. Пинск, Республика Беларусь

Аннотация: *в статье изучена экономическая сущность дебиторской задолженности, в частности рассмотрены различные точки зрения авторов по данному вопросу. Изучена классификация дебиторской задолженности, и рассмотрены счета бухгалтерского учёта дебиторской задолженности. Раскрыв понятие дебиторской задолженностей в статье, был сделан вывод о том, какую огромную роль играет бухгалтерский учёт и своевременный анализ дебиторской задолженности.*

Abstract: *the article examines the economic essence of accounts receivable, in particular, the authors ' different points of view on this issue are considered. The classification of accounts receivable is studied, and accounts receivable accounting accounts are considered. Revealing the concept of receivables in the article, it was concluded that accounting and timely analysis of receivables play a huge role.*

Ключевые слова: *дебиторская задолженность; дебиторы; классификация дебиторской задолженности; счета бухгалтерского учёта дебиторской задолженности.*

Key words: *accounts receivable; debtors; classification of accounts receivable; accounts receivable accounting accounts.*

Финансово-хозяйственная деятельность любой организации, независимо от размера, способа образования, формы собственности, предусматривает расчёты с различными контрагентами. Весь спектр контрагентов организации может быть разбит по совокупности договоров на два вида: дебиторы и кредиторы. Соответственно, долги других организаций, через возникновение в результате

деятельности, формируют в бухгалтерском учёте специфические активы, дебиторскую задолженность, а долги организации – пассивы, кредиторскую задолженность.

Дебиторская и кредиторская задолженности являются неотъемлемыми частями бухгалтерского баланса, которым присущи определённая организация и порядок, ориентированные как на требования действующего законодательства, так и на особенности деятельности организации.

Остановимся подробнее на сущности дебиторской задолженности организации. Для этого рассмотрим подходы различных авторов к определению понятия «дебиторская задолженность» (табл. 1).

Таблица 2 - Сущность категории «дебиторская задолженность» по мнению различных авторов

Автор (Источник)	Понятие «дебиторская задолженность»
И.А. Бланк, [1, с. 26]	Сумма, задолженности в пользу предприятия, представленная финансовыми обязательствами юридических и физических лиц.
В.Ю. Сутягин, М.В. Беспалов [2, с. 25]	Отражённые на счетах расчётов, обязательства перед предприятием сторонних лиц.
В. В. Ковалёв [3, с. 18]	Задолженность юридических и физических лиц данному хозяйствующему субъекту.
А.В. Бабушкина [4, с. 6]	Совокупность долгов, которые причитаются организации от контрагентов дебиторов в результате финансово-хозяйственных отношений с ними.
Ю.А. Бабаев и А.Е. Суглобой [5]	Задолженность другой организации, работников и физических лиц данной организации.
Ф.Н. Филин [6]	Сумма долгов, причитающиеся предприятию, от юридических и физических лиц в итоге хозяйственных взаимоотношений с ними.
В.Г. Гетьман [7]	Часть оборотных активов организации, направленная на расчёты с физическими и юридическими лицами.
Н.В. Пясецкая [8]	Сумма долгов, причитающихся объединению, предприятию, организации, учреждению от юридических или физических лиц в итоге хозяйственных взаимоотношений с ними, которая обуславливается нормальным процессом хозяйственной деятельности или нарушением финансовой, расчетной или платежной дисциплины.
Бизнес-инфо [9]	Сумма долгов, причитающихся организации со стороны других организаций, а также граждан (должников).

В определениях, представленных в таблице 1, общим является то, что дебиторская задолженность фактически представляет собой часть собственных средств предприятия.

Наиболее полное определение дебиторской задолженности является

следующее: под дебиторской задолженностью понимается право требования организации на поступление финансовых и нефинансовых активов, возникающее из обязательств юридических и физических лиц по договору в ходе хозяйственной деятельности, с целью обеспечения приемлемого уровня финансовой устойчивость.

Схематично все этапы осуществления расчётов за проданные товары, работы и услуги, а также возникновения дебиторской задолженности представлены на рисунке 1.

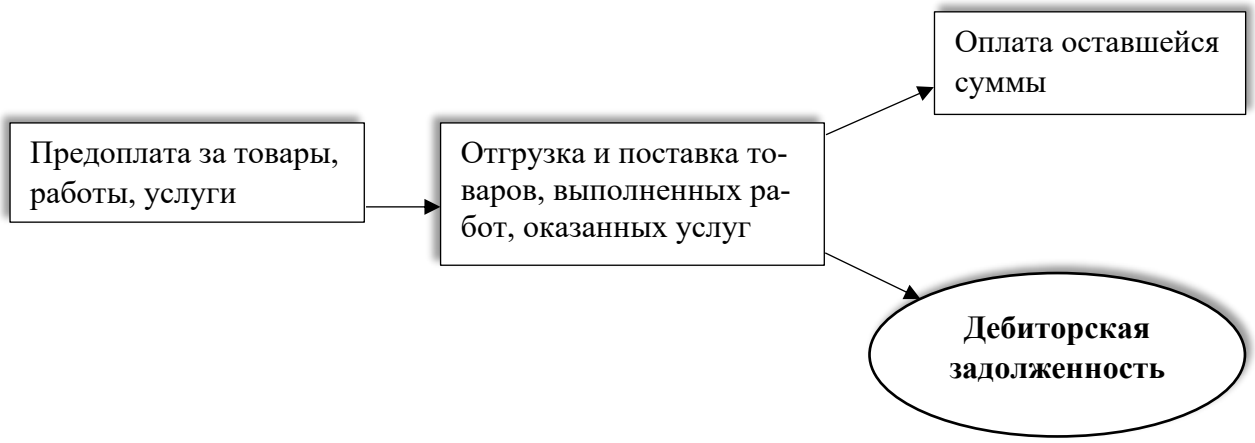


Рисунок 1 – Алгоритм возникновения дебиторской задолженности при реализации товаров, работ, услуг

Источник: собственная разработка

Являясь важной статьёй оборотного капитала организации, дебиторская задолженность имеет стоимость. Так в бухгалтерском учёте она отражается в сумме, установленной в договорах купли-продажи, подряда и иных договорах между организациями-поставщиками и покупателями.

Информация о дебиторской задолженности на счетах бухгалтерского учёта представлена в таблице 2.

В бухгалтерском балансе дебиторская задолженность подразделяется на задолженность с ожидаемым сроком погашения более года (стр. 170 бухгалтерского баланса РБ) и с ожидаемым сроком погашения в течение года (стр. 250), что связано со спецификой источников финансирования дебиторской задолженности [11].

Таблица 3 – Информация о дебиторской задолженности на счетах бухгалтерского учёта

Счета бухгалтерского учёта, на которых отражается информация о дебиторской задолженности	**Размер сумм дебиторской задолженности**
60 «Расчёты с поставщиками и подрядчиками»	В сумме предварительной оплаты (авансов) перечисленной организацией под поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг
62 «Расчёты с покупателями и заказчиками»	В сумме задолженности за проданные товары, выполненные работы, оказанные услуги
68 «Расчёты по налогам и сборам»	В сумме излишне уплаченных (взысканных) налогов и сборов
69 «Расчёты по социальному страхованию и обеспечению»	В сумме излишне уплаченных взносов на обязательное социальное страхование, а также в сумме выплаченных пособий
70 «Расчёты с персоналом по оплате труда»	В сумме излишне выплаченных работникам сумм оплаты труда, отпускных
71 «Расчёты с подотчётными лицами»	В части подотчетных сумм, по которым не представлен отчёт об их использовании, или не израсходованных и не возращенных в срок авансов, выплаченных в связи со служебной командировкой
73 «Расчёты с персоналом по прочим операциям»	В сумме задолженности работников по беспроцентным займам, по возмещению материального ущерба
75 «Расчёты с учредителями»	В сумме не внесенного вклада в уставный капитал
76 «Расчёты с разными дебиторами и кредиторами»	В части прочей, не названной выше, дебиторской задолженности. Например, по штрафным санкциям, процентам, начисленным по ценным бумагам, кредитам и займам

Источник: собственная разработка на основании источника [10]

По своевременности выполнения обязательств дебиторская задолженность бывает:

– нормальная (долг за отгруженные товары, работы, услуги, период оплаты которых не наступил, однако право собственности уже перешло к потребителю);

– просроченная (задолженность за товары, работы, услуги, не оплаченные в определенный соглашением период), которая в свою очередь может быть сомнительной и безнадёжной.

Необходимость данной классификации заключается в контроле над погашением и своевременным возвратом, для анализа платежеспособности и ликвидности организации, а также для определения влияния дебиторской задолженности на финансовый результат организации, т.к.:

– расходы компании увеличиваются на сумму списания дебиторской

задолженности;

– по долгам неоплаченным в срок есть возможность создания резерва по сомнительным долгам, которая уменьшает прибыль организации на сумму просроченной дебиторской задолженности до её списания;

– на право создания резерва по сомнительным долгам и тем самым уменьшения налогооблагаемой базы по налогу на прибыль.

Таким образом, дебиторская задолженность – неизбежное следствие существующей в настоящее время системы денежных расчётов, при которой практически всегда имеется разрыв времени платежа с моментом перехода права собственности на товар, между предъявлением платёжных документов к оплате и временем их фактической оплаты. Принимая непосредственное участие в расчетных платежах, дебиторская задолженность является весомым фактором влияния на финансовые ресурсы предприятия. Усовершенствовать методику и организацию учета и контроля денежных расчетов, а, в частности, дебиторской задолженности, возможно путем определения потенциальных проблем в системе расчетов предприятия и разработка практических рекомендаций, а именно: оценка финансового состояния потенциальных дебиторов, их платежеспособности, репутации на рынке, срока существования, диверсификации клиентуры; лимитирование дебиторской задолженности за каждым отдельным потенциальным должником; использование различных форм обеспечения возврата долга (залог, страхование, гарантии банков или третьих лиц, оформление обеспеченным векселем и т.п), использование факторинга, а также создание резерва сомнительных долгов.

Список литературы

1. Бланк, И.А. Финансовый менеджмент: учебное пособие / И.А. Бланк – М.: Финансы и статистика, 2012. – 656 с.

2. Сутягин, В.Ю. Беспалов, М.В., Дебиторская задолженность: учет, анализ, оценка и управление: учебное пособие / В.Ю. Сутягин, М.В. Беспалов. – М.: ИНФРА, 2014. – 328 с.

3. Ковалев, В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика / В.В.

Ковалев. – М.: Проспект, 2016. – 1104 с.

4. Бабушкина, А.В. Подходы к управлению дебиторской задолженностью на предприятии / А.В. Бабушкина / Вектор экономики. – 2018. - № 5. – С. 6-8.

5. Бабаев Ю.А., Петров А.М., Мельникова Л.А. Бухгалтерский учет: учебник для бакалавров / под ред. Ю.А.Бабаева. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2013. – 430 с.

6. Филина Ф.Н. Дебиторская и кредиторская задолженность / Ф.Н.Филина / – М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2008. – 152 с.

7. Гетьман В. Г. Финансовый учет: учебник / В.Г.Гетьман // – Москва – «Финансы и статистика», 2005. – 816 с.

8. Управление дебиторской задолженностью компании [Электронный ресурс] / Режим доступа: https:/normativka.by/social/08-11-2013/. – Дата доступа: 09.01.2021.

9. Списание дебиторской задолженности [Электронный ресурс] / Режим доступа: http:/bii.by/tx.dll?d=443565. – Дата доступа: 09.01.2021.

10. Постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 29.06.2011г. № 50 «Об установлении типового плана счетов бухгалтерского учета, утверждении инструкции о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета и признании утратившими силу некоторых постановлений министерства финансов РБ и их отдельных структурных элементов». [Электронный ресурс]: режим доступа: http:/www.minfin.gov.by/ . Дата доступа: 06.10.2020.

11. Национальный стандарт бухгалтерского учета и отчетности” Индивидуальная бухгалтерская отчетность“ Постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 12.12.16 г. №104 / Консультант Плюс: Беларусь. Технология 4000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2020.

УДК 657

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И АУДИТ НАЛОГОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Цвяк Яна Александровна
студент
Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ФГБОУ ВО
«Оренбургский государственный университет»
(Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) ОГУ)

Аннотация: *актуальность темы исследования обусловлена тем, что на сегодняшний день отчетность является по существу «лицом» предприятия. Она представляет собой систему обобщенных показателей, которые характеризуют итоги финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Данные отчетности служат основными источниками информации для анализа финансового состояния предприятия.*

The relevance of the topic of the article is due to the fact that today the reporting is essentially the «face» of the company. It is a system of generalized indicators that characterize the results of the financial and economic activities of the enterprise. These reports serve as the main sources of information for analyzing the financial condition of the enterprise.

Ключевые слова: *бухгалтерский учет, бухгалтерская отчетность, аудит, рабочий документ аудитора, налогообложение, налог на доходы физических лиц.*

Keywords: *accounting, financial statements, audit, auditor's working paper, taxation, tax on individuals.*

Налоговая отчетность — это совокупность документов, в соответствии с законом [5] в обязательном порядке периодически представляемых в налоговый орган, содержащих информацию о налоговой базе и состоянии обязательств юридического лица или индивидуального предпринимателя перед государством по исчислению и уплате налогов [1].

Для каждого налога существуют свои формы отчетности и свой срок их подачи (представления) в налоговую инспекцию, установленный Налоговым кодексом или иным законодательством [2].

Под понятие налоговой отчетности подпадают (п. 1 ст. 80 НК РФ):

– налоговые декларации, представляемые отдельно по каждому виду налога, если обязанность по их представлению установлена НК РФ;

– расчет авансовых платежей, как в случае с налогом на имущество организаций;

– расчет сбора;

– расчет сумм НДФЛ, исчисленных и удержанных налоговым агентом, по форме 6-НДФЛ (п. 2 ст. 230 НК РФ). Также по итогам года налоговые агенты должны представлять справки по форме 2-НДФЛ;

– расчет по страховым взносам (п. 7 ст. 431 НК РФ).

Налоговая отчетность организации зависит, прежде всего, от налогового режима, который она применяет [3]. В соответствии с ним определяется, по каким налогам предприятие является плательщиком и, как следствие, по каким налогам оно должно отчитываться в ИФНС. Организации-упрощенцы должны сдавать в ИФНС:

– декларации по налогу, уплачиваемому в связи с применением УСН (п. 1 ст. 346.23 НК РФ);

– отчетность по НДФЛ (расчет 6-НДФЛ, справки 2-НДФЛ);

– расчет по страховым взносам;

– декларации по имущественным налогам при наличии у них соответствующих объектов налогообложения (по налогу на имущество организаций, земельному и транспортному налогам). У организаций, применяющих общий режим налогообложения, список отчетности будет чуть длиннее [4].

Объектом исследования является ЗАО «Орский хлеб».

ЗАО «Орский хлеб» представляет собой крупный производственный холдинг, предприятия которого оснащены современным оборудованием для производства:

– хлеба и хлебобулочных изделий;

– кондитерских изделий;

– макаронных изделий;

– муки;

– минеральной воды;

– упаковочной тары.

Бухгалтерский и налоговый учет в ЗАО «Орский Хлеб» ведется бухгалтерской службой под руководством главного бухгалтера, который в свою очередь, подчиняется заместителю директора по экономике.

Предприятием применяется общая система налогообложения. Бухгалтерский учет основан на поступлении и обработке первичной документации [1].

По окончании налогового периода ЗАО «Орский хлеб» уплачивает следующие виды налогов:

– налог на добавленную стоимость;

– страховые взносы на сотрудников;

– налог на доходы физических лиц;

– транспортный налог;

– налог на имущество;

– налог на прибыль.

Рассмотрим в таблице 1 корреспонденцию счетов по учету расчетов по НДС в ЗАО «Орский Хлеб» за 2017-2019 гг.

Таблица 1 – Корреспонденция счетов по учету расчетов по НДС в ЗАО «Орский Хлеб» за 2017-2019 гг., в тыс. руб.

Содержание операции	2017г.	2018г.	2019г.	Корреспонденция счетов	
				Дт	Кт
Отражено начисление НДС по ставке 10%	10001	10261	11131	90-3	68-5
Отражено начисление НДС по ставке 18 или 20%	3126	3426	3705	90-3	68-5
Начисление НДС с поступивших авансов	1102	1202	1534	76	68-5
Принят к вычету НДС	9926	10261	11018	68-5	19
Отражение зачета НДС с авансов при состоявшейся отгрузке	320	450	657	68-5	76
Перечисление НДС в бюджет	3983	4178	4695	68-5	51

ЗАО «Орский хлеб» предоставляет расчеты по страховым взносам в форме РСВ.

Декларацию РСВ ЗАО «Орский Хлеб» сдает в электронном виде.

Сведения о начисленных страховых взносах ЗАО «Орский Хлеб» за 2017-2019 гг. представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Сведения о начисленных страховых взносах
ЗАО «Орский Хлеб» за 2017-2019 г.

Ф.И.О. работника	Начисленная заработная плата, руб.	Отчисления в пенсионный фонд РФ, 22%	ФСС, 2,9%	ФСС от несчастных случаев, 0,4%	ФФОМС, 5,1%
1	2	3	4	5	6
2017 г.					
Власов Н.Ф.	180	40	5	1	9
Дамаева Т.И.	190	42	6	1	10
Егоров В.Н.	220	48	6	1	11
Ермакова Т.В.	195	43	6	1	10
Ефимова Е.Ю.	210	46	6	1	11
Жигулина Е.В.	214	47	6	1	11
Исалиев М.Е.	215	47	6	1	11
Исковских Л.Ф.	220	48	6	1	11
Кистанов А.И.	218	48	6	1	11
Кондратьева И.Ю.	219	48	6	1	11
…					
Итого	27912	6141	809	112	1424
2018 г.					
Власов Н.Ф.	221	49	6	1	11
Дамаева Т.И.	240	53	7	1	12
Егоров В.Н.	236	52	7	1	12
Ермакова Т.В.	210	46	6	1	11
Ефимова Е.Ю.	219	48	6	1	11
Жигулина Е.В.	250	55	7	1	13
Исалиев М.Е.	266	59	8	1	14
Исковских Л.Ф.	259	57	8	1	13
Кистанов А.И.	258	57	7	1	13
Кондратьева И.Ю.	262	58	8	1	13
…					
Итого	32242	7093	935	129	1643
2019 г.					
Власов Н.Ф.	267	59	8	1	14
Дамаева Т.И.	277	61	8	1	14

Егоров В.Н.	270	59	8	1	14
Ермакова Т.В.	274	60	8	1	14
Ефимова Е.Ю.	265	58	8	1	14
Жигулина Е.В.	299	66	9	1	15
Исалиев М.Е.	245	54	7	1	12
Исковских Л.Ф.	248	55	7	1	13
Кистанов А.И.	246	54	7	1	13
Кондратьева И.Ю.	251	55	7	1	13
…			0	0	0
Итого	33593	7390	974	134	1713

Платежи начисляются отдельно, в каждый фонд, по соответствующей ставке. Перечисление платежей осуществляется периодически после выплаты заработной платы сотрудникам.

ЗАО «Орский Хлеб» является налоговым агентом по НДФЛ, и обязана по итогам года отчитаться перед ИФНС о суммах выплаченных физическим лицам доходов. ЗАО «Орский Хлеб» подает справки по форме 2-НДФЛ (утв. Приказом ФНС России от 02.10.2018 N ММВ-7-11/566@) в электронном виде на каждое физическое лицо, получившее доход. Крайний срок подачи справки 2-НДФЛ за налоговый период - не позднее 1 марта следующего года. Ставка НДФЛ составляет 13% если доход физического лица, полученного в течение года, не превысил 5000000 руб., с 2021 г., если доход физического лица, полученный в течение года свыше 5000000 руб., ставка составит 15%. Рассмотрим в таблице 3 корреспонденции счетов учета расчетов по социальному страхованию и обеспечению ЗАО «Орский Хлеб» за 2017- 2019 г.

Таблица 3 – Корреспонденции счетов учета расчетов по социальному страхованию и обеспечению ЗАО «Орский Хлеб» за 2017- 2019 гг.

Хозяйственные операции	Сумма, тыс.руб.			Корреспонденция счетов	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Дт	Кт
1	2	3	4	5	6
Начислены заработная плата, оплата за отпуск и другие виды оплаты труда	17307	21405	22405	20	70-1
Начислена заработная плата персоналу вспомогательных производств	4465	4525	4688	23	70-2
Начислена заработная плата общепроизводственному персоналу	3349	3456	3526	25	70-3

Хозяйственные операции	Сумма, тыс.руб.			Корреспонденция счетов	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Дт	Кт
1	2	3	4	5	6
Начислена заработная плата сотрудникам администрации	2791	2856	2974	26	70-4
Удержан НДФЛ	3628	4191	4367	70	68-1
Начислены страховые взносы в ФСС	502	621	650	20	69-1
Начислены страховые взносы в ПФР	138	171	179	20	69-2
Начислены страховые взносы в ФФОМС	3808	4709	4929	20	69-3
Начислены страховые взносы в НС	883	1092	1143	20	69-11
Начислены страховые взносы в ФСС	129	131	136	23	69-1
Начислены страховые взносы в ПФР	36	36	38	23	69-2
Начислены страховые взносы в ФФОМС	982	996	1031	23	69-3
Начислены страховые взносы в НС	228	231	239	23	69-11
Начислены страховые взносы в ФСС	97	100	102	25	69-1
Начислены страховые взносы в ПФР	27	28	28	25	69-2
Начислены страховые взносы в ФФОМС	737	760	776	25	69-3
Начислены страховые взносы в НС	171	176	180	25	69-11
Начислены страховые взносы в ФСС	81	83	86	26	69-1
Начислены страховые взносы в ПФР	22	23	24	26	69-2
Начислены страховые взносы в ФФОМС	614	628	654	26	69-3
Начислены страховые взносы в НС	142	146	152	26	69-11
Переведена заработная плата на карту работникам	15687	18120	18879	70	51

В ходе аудита проведена проверка правильности удержаний из заработанной платы работников по данным расчетной ведомости за 2019 г. Результаты проверки представлены в таблице 4.

Данные таблицы 4 свидетельствуют об отсутствии нарушений при исчислении налога на доходы физических лиц.

Необходимо отметить отсутствие задолженности предприятия по НДФЛ перед ИФНС по г. Орску. Налог перечисляется своевременно, т.е., предприятие добросовестно исполняет свои функции в качестве налогового агента. Бухгалтерский учет налога на доходы физических лиц ведется на счете 68 «Расчеты по налогам и сборам» субсчет 1 «Налог на доходы физических лиц».

Таблица 4 – Рабочий документ аудитора в части проверки правильности исчисления совокупного дохода и начисления НДФЛ работников ЗАО «Орский Хлеб» по данным за 2019 г.

Ф.И.О. сотрудника	Совокупный облагаемый доход, руб.		Налог на доходы физических лиц, руб.		Абсолютное отклонение (+/-), руб.
	по данным общества	по данным проверки	по данным общества	по данным проверки	
Власов Н.Ф.	267	267	34,7	34,7	-
Дамаева Т.И.	277	277	36,0	36,0	-
Егоров В.Н.	270	270	35,1	35,1	-
Ермакова Т.В.	274	274	35,6	35,6	-
Ефимова Е.Ю.	265	265	34,5	34,5	-
Жигулина Е.В.	299	299	38,9	38,9	-
Исалиев М.Е.	245	245	31,9	31,9	-
Исковских Л.Ф.	248	248	32,2	32,2	-
Кистанов А.И.	246	246	31,9	31,9	-
Кондратьева И.Ю.	251	251	32,6	32,6	-
Итого	2642	2642	343,4	343,4	-

В ЗАО «Орский Хлеб» для целей бухгалтерского учета применяется автоматизированная система «1С: Предприятие 8.3».

Система программ «1С: Предприятие 8.3» предназначена для решения широкого спектра задач автоматизации учета и управления, стоящих перед динамично развивающимися современными предприятиями, и представляет собой систему прикладных решений, построенных по единым принципам и на единой технологической платформе.

Список литературы

1. Бабаев, Ю. А. Бухгалтерский учет / Ю.А. Бабаева. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2019. – 188 с. – ISBN 978-5-9558-0321-0.

2. Бережной, В. И. Бухгалтерский учет / В. И. Бережной. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2020. – 192 с. – ISBN 978-5-16-010784-4.

3. Бондина, Н.Н. Бухгалтерский финансовый учет: учебное пособие / Н. Н. Бондина. – Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2018. – 412 с. – ISBN 978-5-16-009858-6.

4. Бочкарева, И.И. Бухгалтерский финансовый учет: учебник / И.И. Бочкарева. – Москва: Магистр, 2017. – 413 с. – ISBN 978-5-9776-0054-5.

5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ (ред. от 05.10.2020 г.). – Режим доступа: http:/www. garant.ru. – 15.01.2021.

6. Сигидов, Ю. И. Бухгалтерский учет и аудит: учебное пособие / Ю. И. Сигидов, М. Ф. Сафонова, Г. Н. Ясменко и др. – Москва: НИЦ ИНФРАМ, 2021. – 407 с. – ISBN 978-5-16-011016-5.

УДК 336.22

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА УСТОЙЧИВОСТЬ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ НА ПРИМЕРЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Шилова Олеся Валерьевна
студент, кафедра экономики, финансов и природопользования,
Федорцова Юлия Олеговна
студент, кафедра экономики, финансов и природопользования,
научный руководитель Филимонцева Елена Михайловна
доцент, кадедра экономики, финансов и природопользования
Южно-Российский институт управления РАНХиГС при Президенте РФ,
РФ, г. Ростов-на-Дону

Аннотация: *в данной статье рассматривается функционирование межбюджетной политики на примере Ростовской области. Анализируется нормативно-правовые акты на период 2021-2023 года, приводятся статистические данные за последние несколько лет. Также приводятся основные проблемы Ростовской области в сфере межбюджетных отношений.*

Ключевые слова: *межбюджетные отношения, муниципальные образования, муниципальный долг, дотации, субсидии, субвенции.*

Abstract: *this article examines the functioning of interbudgetary policy on the example of the Rostov region. Regulatory legal acts for the period 2021-2023 are analyzed, statistical data are provided for the last few years. The main problems of the Rostov region in the sphere of interbudgetary relations are also given.*

Key words: *inter-budgetary relations, municipalities, municipal debt, grants, subsidies, subventions.*

В настоящее момент в системе межбюджетных отношений происходят значительные изменения. В последние несколько лет мы можем наблюдать совершенствование данной системы путем улучшения нормативно - правовой базы регулирования межбюджетных отношений, механизмов финансового взаимодействия, финансовой помощи, а также повышения контроля за расходами

выделенных средств для публично-правовых образований всех уровней.

Особый интерес вызывает Ростовская область, которая помимо своих географических и природно-климатических особенностей обладает весьма значительной дифференциацией муниципальных образований.

Особый интерес представляет Ростовская область, так как привлекает внимаение значительной дифференциацией муниципалитетов.

В соответствии с Постановлением Правительства Ростовской области от 19.10.2020 № 98 «Об основных направлениях бюджетной и налоговой политики Ростовской области на 2021-2023 годы» бюджетная политика в области межбюджетных отношений направлена на решение следующих проблем:

– реализация ответственной долговой политики, направленной на обеспечение потребностей Ростовской области в заемном финансировании;

– повышение эффективности использования бюджетных средств;

– совершенствования межбюджетных отношений.

В последнее время оказание финансовой помощи муниципальным образованиям в Ростовской области стало одним из главных направлений бюджетных расходов. На выполнение этой цели будут ежегодно направляться значительные средства в виде межбюджетных трансфертов.

Следует отметить, что межбюджетная трансфертная структура бюджета Ростовской области существенно отличается от межбюджетных трансфертов федерального бюджета. Основная доля приходится на субвенции, которые составили 68% в 2015 году и 77% в 2020 году. Также доля дотаций в 2022 году по прогнозам будет равна 13,5%, что в 2,3 раза больше, чем в 2015 году. Следовательно, это говорит об отсутствии дефицита собственных средств местных бюджетов.

Также на 2021 год муниципальные органы должны направлять дополнительные доходы на покрытие бюджетного дефицита для во избежание всякого рода рисков разбалансированности бюджетов. Основной проблемой Ростовской области в части муниципального займа стоит то, что во всех муниципалитетах есть долг в кредитных организациях. Процентная ставка в подобных

организациях достаточно высока, что образует довольно крупную статью расходов за обслуживание кредитных обязательств. Таким образом, большая сумма доходов идет на погашение задолженности и уплату процентных и иных платежей по муниципальному долгу.

Пристальное внимание данная проблема заполучила еще в 2015 году. Именно тогда и началась в активная работа по решению данной проблемы в Ростовской области и продолжается на данный момент. При решении данного вопроса необходимо принимать взвешенные и тщательно продуманные решения со стороны каждого участника бюджетного процесса. Речь идет не только о принятии решений в части доходов и управления государственным и муниципальным долгом, но и ведения грамотной политики в области расходования ограниченных бюджетных средств.

В связи с ограниченными доходами в Ростовской области средства выделяются еженедельно на официальном сайте Минфина Ростовской области на основании данных муниципального образования. Процесс сбора средств выглядит следующим образом: ежемесячный утвержденный финансовый план разделяется на две части, затем происходит сбор и анализ остатка на счете местного бюджета на дату отчета, а затем создается таблица расчета, содержащая остаток нецелевых средств, и далее переход к завершающей стадии.

Данное решение принимается руководством регионального минфина на основании предложенного перечня муниципалитетов, в которых есть потребность в получении средств дотаций и субвенции на дотацию поселениям. Муниципалитеты, которым будет предоставлена поддержка выбираются исходя из фактически сложившихся объемов нецелевых остатков средств на счетах местных бюджетов.

Решения по данным вопросам принимаются региональным Минфином на основании предложенного списка поселений. Поселения выбираются таким образом, в которых существует наибольшая потребность в получении средств на дотации и субсидии. Муниципальные образования, которым будет оказана поддержка, выбираются исходя из фактических объемов внеплановых остатков

средств на счетах местных бюджетов.

На 2021 год установлено, что дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности будут предоставляться местным бюджетам при условии подписания соглашений с министерством финансов Ростовской области, предусматривающих меры по социально-экономическому развитию и финансовому оздоровлению муниципальных образований. При этом при реализации местных бюджетов Ростовской области всегда возникает проблема наличия временных денежных пробелов в их исполнении. Чтобы покрыть этот дефицит, предполагается предоставить местным бюджетам бюджетные кредиты, которые будут покрывать временный дефицит денежных средств со сроком погашения в течение текущего финансового года и нецелевую финансовую помощь местным бюджетам выше ассигнований денежного плана в текущем месяце.

Таким образом, на данном этапе в Ростовской области очень важна проблема предоставления внутрибюджетных трансфертов муниципалитетам в соответствии с фактической потребностью, а не в соответствии с денежным декретом, а также направления расходов бюджетных средств, предоставляемых в виде межбюджетных трансфертов.

Список литературы

1. Божечкова А. В., Мамедов А. А., Синельников-Мурылев С.Г., Турунцева М. Ю. Стабилизационные свойства трансфертов, выделяемых регионами России из федерального бюджета. Журнал Новой экономической ассоциации. 2018;(4):61-83. DOI: 10.31737/2221-2264-2018-40-4-3

2. Официальные данные Министерства финансов Ростовской области. URL:www.minfin.donland.ru.

3. Постановлением Правительства Ростовской области от 19.10.2020 № 98 «Об основных направлениях бюджетной и налоговой политики Ростовской области на 2021-2023 годы».

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340.5

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТЕЛЕМЕДИЦИНЫ В РОССИИ

Баева Татьяна Игоревна
студентка
Московский государственный юридический университет
им. О. Е. Кутафина, г. Москва

Аннотация: *в данной статье рассматриваются проблемы правового регулирования телемедицины в России. Анализируется определение, которое закреплено в Федеральном законе от 21.11.2011 №323-ФЗ. Изучаются трудности при привлечении к уголовной ответственности лиц, осуществляющих медицинские услуги с применением информационных технологий без соответствующей лицензии.*

Abstract: *this article examines the problems of legal regulation of telemedicine in Russia. The definition is analyzed which is enshrined in the Federal Law of 21.11.2011 № 323-FZ. The difficulties in bringing to criminal responsibility persons who provide medical services using information technologies without an appropriate license are studied.*

Ключевые слова: *телемедицина, медицина, дистанционные технологии, лицензирование, уголовная ответственность, медицинская деятельность в сети «Интернет».*

Keywords: *telemedicine, medicine, distance technology, licensing, criminal responsibility, medical activity on the Internet.*

Цифровые технологии на сегодняшний день внедрены практически во все сферы жизни общества. Нельзя отрицать пользу такого технологического прогресса, ведь стремительное развитие инновационных технологий принесло обществу блага в области экономики, культуры, образования. Происходящие события в мире в условиях пандемии Covid-19 не только увеличили роль цифровых

технологий в жизни людей, а также явились мощнейшим стимулом для развития инновационной инфраструктуры. Развитие инновационных технологий не обошло мимо и сферу медицины, прежде всего такое внедрение проявляется в возможности оказания медицинских услуг удаленно, с использованием телемедицинских технологий. Однако появление в медицинской практике информационных технологий выявило проблему юридической ответственности за причинение вреда жизни и здоровью пациентов в процессе оказания телемедицинских услуг, ведь мы не знаем, кто сидит по ту сторону экрана, имеет ли так называемый врач право на осуществление подобных медицинских действий, правильно ли поставлен диагноз на онлайн-консультации. В данной статье ставится цель изучить проблемы в процессе лечения по сети Интернет.

До недавнего времени легальное определение телемедицины в российском законодательстве отсутствовало. Важным событием в анализируемой сфере стало принятие Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья» от 29.07.2017 №242-ФЗ и внесение изменений в Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 №323-ФЗ, а именно введение в действие статьи 36.2, которая посвящена особенностям медицинской помощи, оказываемой с применением телемедицинских технологий.

Так, в соответствии со ст. 3 Федерального закона от 29.07.2017 №242-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья» «телемедицинские технологии – информационные технологии, обеспечивающие дистанционное взаимодействие медицинских работников между собой, с пациентами и (или) их законными представителями, идентификацию и аутентификацию указанных лиц, документирование совершаемых ими действий при проведении консилиумов, консультаций, дистанционного медицинского наблюдения за состоянием пациента» [1]. В указанной статье также сказано, что медицинская помощь с применением телемедицинских технологий организуется и

оказывается в соответствии с порядками оказания медицинской помощи и на основе стандартов медицинской помощи, оказание такой помощи очередь влечет за собой внесение сведений в медицинскую документацию с использованием усиленной квалифицированной подписи медицинского работника. Исходя из вышеизложенного напрашивается вывод: оказание телемедицинской помощи возможно только той медицинской организации, которая осуществляет свою деятельность на основании лицензии, а медицинский работник должен являться сотрудником этой организации.

Однако требования, которые бы регулировали качество медицинских услуг, предоставляемых по сети Интернет, в Российской Федерации отсутствуют. Так, в Интернете можно найти множество сайтов отдельных медицинских работников, медицинских организаций, а также непрофессиональных лекарей, которые предлагают провести онлайн-консультации с целью диагностики и лечения различных заболеваний. На подобных сайтах гражданам предлагается либо самим поставить диагноз по симптомам, либо направить свои медицинские документы для постановки диагноза и последующего лечения. Часто такая онлайн-диагностика предполагает лечение и рекомендации по приему лекарственных препаратов, в том числе требующих обязательного рецепта. Возникает вопрос: как привлекать к ответственности лиц, осуществляющих медицинскую практику индивидуально с применением информационных технологий?

Действующее уголовное законодательство не предусматривает понятия «телемедицина», а также не предусматривает ответственности за неправомерное совершение подобной деятельности. Но незаконное осуществление медицинской и фармацевтической деятельности криминализировано в статье 235 Уголовного кодекса РФ. Согласно указанной норме, уголовная ответственность наступает, если в результате осуществления медицинской или фармацевтической деятельности лицом, не имеющим лицензии на данный вид деятельности, при условии, что такая лицензия обязательна, повлекло по неосторожности причинение вреда здоровью или смерть. Для вменения виновному лицу данной статьи необходимо установить факт того, что указанная деятельность осуществлялась без

лицензии, которая необходима в соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 16.04.2012 №291 «О лицензировании медицинской деятельности (за исключением указанной деятельности, осуществляемой медицинскими организациями и другими организациями, входящими в частную систему здравоохранения на территории инновационного центра «Сколково»)». В соответствии с указанным Постановлением, медицинскую деятельность составляют работы (услуги), которые выполняются при оказании первичной медико-санитарной, специализированной, скорой, паллиативной медицинской помощи, оказание медицинской помощи при проведении медицинских экспертиз, медицинских осмотров, медицинских осмотров, медицинских освидетельствований и санитарно-противоэпидемиологических мероприятий в рамках оказания медицинской помощи [2]. Как видим, в данном перечне отсутствуют указания на осуществление медицинских услуг в сети Интернет, следовательно телемедицина не может рассматриваться в качестве медицинской практики и лицо, которое нанесло вред здоровью и жизни своими действиями не подлежит ответственности по ст. 235 УК РФ.

Исходя из вышеизложенного напрашивается вывод: очевидное отставание законодательства, регулирующего оказание медицинской помощи в современных реалиях, требует его корректировки. Думается, что телемедицинские консультации необходимо включить в перечень оказываемых медицинских услуг, однако законодателю необходимо ввести уголовно-правовой запрет на осуществление медицинских услуг по сети Интернет лицами и организациями, у которых отсутствует предусмотренная законом лицензия на осуществление медицинской деятельности, а также необходимо дополнить норму статьи 235 Уголовного кодекса частью третьей, которая предусматривала бы ответственность за указанный вид незаконного врачевания. Принятие закона, регулирующего отношения как в сфере медицины, так и в области информационной медицины в целом, позволит очертить круг прав и обязанностей всех участников таких отношений.

Список литературы

1. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья» от 29.07.2017 №242-ФЗ (последняя редакция). URL: http:/www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221184/

2. Постановление Правительства РФ от 16.04.2012 №291 (ред. от 01.08.2020) «О лицензировании медицинской деятельности (за исключением указанной деятельности, осуществляемой медицинскими организациями и другими организациями, входящими в частную систему здравоохранения на территории инновационного центра «Сколково»). URL: http:/www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_128742/0c7bf8d00f19dbae8d6d2053e9f9971b0b4f9a31/.

УДК 341.63

К ДИСКУССИИ О СООТНОШЕНИИ ПРАВОСУДИЯ И ТРЕТЕЙСКОГО РАЗБИРАТЕЛЬСТВА

Гарцева Алена Игоревна
магистрант
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет»
(СПбГУ), г. Санкт-Петербург

Аннотация: *дискуссионность вопроса соотношения правосудия и третейского разбирательства, во-первых, предопределена существованием различных теорий арбитража (договорной, процессуальной, смешанной, теорией деюридизации, автономной, концессуальной теорией), а во-вторых, тем, что третейские суды хоть и находятся вне системы государственных судов, тем не менее включены в юрисдикционную систему государства. В рамках данной статьи представляется интересным проанализировать совокупность взглядов по обозначенной тематике, в том числе обозначить преимущества и недостатки имеющихся суждений.*

Abstract: *the controversial nature of the issue of the relationship between justice and arbitration, firstly, is predetermined by the existence of various theories of arbitration (contractual theory, procedural theory, mixed theory, anti-procedural theory, autonomous theory, concessional theory). Secondly, by the fact that arbitration courts, although they are outside the system state courts, nevertheless, are included in the jurisdictional system of the state. Within the framework of this article, it seems interesting to analyze the totality of views on the indicated topic, including identifying the advantages and disadvantages of the existing judgments.*

Ключевые слова: *арбитраж, третейское разбирательство, правосудие, государственные суды, третейские суды.*

Key words: *arbitration, arbitration, justice, state courts, arbitration courts.*

В литературе и практике высших судов Российской Федерации

встречаются различные позиции относительно соотношения правосудия и третейского разбирательства.

В пользу невозможности отождествления правосудия и третейского разбирательства высказываются следующие суждения:

1. Правосудие представляет одну из ветвей государственной власти в системе разделения властей. В этой связи правосудие не может осуществляться частным лицом. Соглашаясь с данной позицией, необходимо отметить, что, действительно, третейские суды, хотя и наделены полномочием на разрешение гражданско-правовых споров, тем не менее не входят в судебную систему государства, а потому не могут осуществлять правосудие (на это обратил внимание Конституционный суд РФ в Постановлении Конституционного суда РФ от 26.05.2911 №10-П) [2].

2. Сторонники договорной теории арбитража представляют иную аргументацию: по их мнению, третейская оговорка есть гражданско-правовой договор, который влечет последствия частного характера. Правосудие же представляет собой публичные правоотношения, преследующие публичные интересы, а не частные. В этой связи невозможно отождествлять третейское разбирательство и правосудие. Здесь сразу можно отметить несостоятельность этой позиции: все же арбитражное соглашение не порождает гражданско-правовых последствий, а потому его вряд ли можно его отождествлять с гражданско-правовым договором. Как справедливо отмечает О.Ю. Скворцов в своих трудах, в отсутствие автономной системы правового регулирования арбитражных отношений действительно применяются нормы гражданского права [1, С. 132]. Однако это не означает возможность приравнивания арбитражной оговорки к гражданско-правовому договору, а арбитражных отношений к тем, которые регулируются нормами гражданского права.

3. Думается, о специфике третейского разбирательства может свидетельствовать также особенность исполнения решения третейского суда. В отличие от судебного акта, вынесенного государственным судом, решение третейского суда исполняется добровольно (как следует из положений статьи 38 Федерального

закона Об арбитраже, стороны принимают на себя обязанность действовать добровольно: если этого не происходит, то на основании ст. 236 АПК РФ, ст. 423 ГПК РФ у заинтересованной стороны имеется возможность обратиться в государственный суд с заявлением о выдаче исполнительного листа на принудительное исполнения решения третейского суда) [3], [4].

Сомнения в однозначности позиции о невозможности определения деятельности третейских судов в качестве правосудия могут возникнуть после анализа Постановления Конституционного суда РФ от 26.05.2911 №10-П [2]. Несмотря на то, что Конституционный суд РФ отметил, что третейские суды не входят в судебную систему государства, тем не менее он обратил внимание на то, что Конституция РФ не исключает возможность разрешение гражданско-правовых споров между частными лицами третейскими судами. Вместе с тем, представляется разрешение вопросов не всегда равно осуществлению правосудия.

В особом мнении судьи Конституционного суда РФ (Арановского К.В.) к Постановлению КС РФ от 26.05.2911 №10-П также просматривается позиция, согласно которой третейское разбирательство вполне можно отнести к правосудию [2]. Объясняется это тем, что такой расклад вполне впишется в контекст философских постулатов об отрицании исключительной роли государства в осуществлении правосудия.

Возможность признание за третейскими судами правосудной функции проистекает также из процессуальной теории арбитража и смешанной. В рамках первой третейская оговорка представляется процессуальным договором, порождающим процессуальные и в этой связи публичные правоотношения. Вторая же теория признает публичный характер правоотношений на стадии третейского разбирательства. В контекст таких рассуждений вполне вписывается возможность признания за третейскими судами функции правосудия.

Несмотря на противоречивость позиций, мне представляется верным все же отграничение третейского разбирательства от правосудия. Признание арбитража правосудием может стать шагом сближения третейских судов с государственной правовой системой и тем самым поспособствовать подчинению ей

третейских судов. После третейской реформы, вдохновителем которой было Министерство юстиций РФ, и так существенно изменилось положения третейских судов. Та ниша, которую в настоящее время удается занимать третейским судам, позволяет сохранить представляющийся возможным в заданной системе координат баланс: с одной стороны, исключить публицизацию арбитража, сохранить особый статус данного института, обеспечить возможность выбора между государственным и частным судом, с другой стороны - оставить третейским судам место в юрисдикционной системе государства без их сближения с государственными судами отождествления с правосудием.

Список литературы

1. Скворцов, О. Ю. Арбитраж (третейское разбирательство) в Российской Федерации: учебник для вузов / О. Ю. Скворцов. - М.: Издательство Юрайт, 2020. - 239 с.

2. Постановление Конституционного Суда РФ от 26.05.2011 № 10-П. [Электронный ресурс]. URL: http:/www.consultant.ru /document /cons_ doc_ LAW _114541/ (дата обращения: 11.01.2020).

3. «Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации» от 24.07.2002 № 95-ФЗ / «Российская газета. - № 137. - 27.07.2002. - (ред. от 08.12.2020).

4. «Гражданский процессуальный кодекс РФ» от 14.11.2002 № 138-ФЗ / «Российская газета». - № 220. - 20.11.2002. - (ред. от 08.12.2020).

УДК 343.346.2

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОЦЕНКА ПОВЕДЕНИЯ ПЕШЕХОДА ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Колинько Андрей Витальевич
магистрант
ЧОУ ВО «Сибирский юридический университет», город Омск

Аннотация: *в статье изучена объективная сторона ст. 268 УК РФ. Проведен анализ законодательной регламентации признаков объективной стороны транспортных преступлений, модернизация данных правовых норм и реализация их на практике. Рассмотрено влияние поведения пешехода на квалификацию совершенного деяния.*

Abstract: *the article examines the objective side of Article 268 of the Criminal Code of the Russian Federation. The analysis of legislative regulation of signs of the objective side of transport crimes, modernization of these legal norms and their implementation in practice is carried out. The influence of pedestrian behavior on the qualification of the committed act is considered.*

Ключевые слова: *объективная сторона, квалификация преступлений, поведение пешехода, аварийная ситуация, правила дорожного движения.*

Keywords: *objective side, qualification of crimes, pedestrian behavior, emergency situation, traffic rules.*

Обязательным условием безопасного использования транспорта является соблюдение всех соответствующих правил участниками дорожного движения независимо от того, является ли он водителем управляющим автотранспортным средством или же является другим участником дорожного движения. В структуре преступлений 27 главы УК РФ «Преступления против безопасности движения и эксплуатации транспорта» законодатель выделяет для указанных субъектов отдельную статью 268 УК РФ «Нарушение правил, обеспечивающих безопасную работу транспорта».

Среди перечисленных в ст. 268 УК РФ лиц пешеход является самым распространенным субъектом преступления.

Пешеходы – это наиболее многочисленная и самая уязвимая группа участников дорожного движения [1]. По результатам исследования известно, что на данный момент каждое пятое-шестое ДТП в России происходит с участием пешеходов [2].

Согласно п. 1.2 Правил Дорожного Движения, пешеход – это лицо, которое находится вне транспортного средства на дороге и не производящее на ней работу. Также к пешеходам приравниваются лица, которые осуществляют передвижение в инвалидных колясках без двигателя, ведущие велосипед, мотоцикл, мопед, везущие санки, тележку, инвалидную или детскую коляску. К пешеходам также относят водителя, который непосредственно покинул свой автомобиль, людей, катающихся на коньках и лыжах, самокатах, детей, катающихся на трехколесных велосипедах.

Нарушение правил, гарантирующих безопасное функционирование транспорта выражается в игнорировании правил безопасности дорожного движения или эксплуатации транспортных средств, наступлении последствий в виде тяжкого вреда здоровью человека и причинной связи между деянием и причиненным вредом. Рассматриваемая норма выражена так же, как и ст. 264 УК РФ по типу бланкетных. Правила, на которые делает ссылку комментируемая статья, содержатся в различных ведомственных нормативных правовых актах автомобильного транспорта. ПДД чётко упорядочивают обязанности пешеходов (п. 4). При нарушении любого из требований виновный, если вследствие этого нарушения наступил тяжкий вред здоровью человека, должен привлекаться к уголовной ответственности по ч. 1 ст. 268 УК РФ.

Основным объектом преступления по ст. 268 УК РФ является общественное отношение, обеспечивающее безопасность работы и осуществления эксплуатации транспортных средств, а факультативным объектом здоровье – (ч. 1) и сама жизнь человека (ч. ч. 2 и 3). Тем не менее невозможно не согласиться с доводами С.В. Проценко, который ссылается на то,

что главным объектом преступления по ст. 268 УК РФ необходимо признавать здоровье и жизнь человека, поскольку в данное время защита безопасности транспорта решается законодателем посредственно, связывая уголовно наказуемые нарушения правил безопасности движения лишь с причинением вреда человеческой жизни [3].

Объективная сторона исследуемого преступления выражается непосредственно в форме действия либо бездействия. Очевидно подумать, что большинство покушений в сфере безопасности дорожного движения совершается пешеходами путем действия.

Рассматриваемая норма относится к категории бланкетных норм. Это означает, что для уяснения объективной стороны состава преступления необходимо обращение к нормативным правовым актам, устанавливающим правила поведения в сферах, связанных с транспортом.

Наиболее часто совершаемым нарушением среди пешеходов, влекущим тяжкие последствия, которые составляет около 55%, это переход через проезжую часть в неположенном месте и вне нахождения пешеходного перехода. Другими распространенными нарушениями ПДД являются: переход проезжей части в недопустимой близости перед транспортным средством, которое в данный момент осуществляет движение по проезжей части, неповиновение сигналам регулирования дорожного движения, нахождение пешехода в состоянии опьянения, движение вдоль края проезжей части, если при этом имеется тротуар [4].

Рассмотрим пример, водитель автомобиля допустил к управлению своего сына, которому нет восемнадцати лет. В связи с отсутствием навыков вождения тот совершил маневр, который повлёк аварию автомобиля, а также гибель людей. Из данного примера видно, что водитель автомобиля должен нести уголовную ответственность по ч. 3 ст. 264 УК РФ за нарушение ПДД, повлекшее гибель людей, а его сын – по ч. 3 ст. 109 УК РФ. Но если автотранспортным средством управляло постороннее лицо, совершившее по неосторожности аварию, катастрофу, также повлекшие гибель людей, его действия должны быть

квалифицированы как преступление против личности по ч. 3 ст. 109 УК РФ. Нарушение правил поведения на транспорте пешеходом или пассажиром, вызвавшее гибель людей, квалифицируется по ч. 3 ст. 268 УК РФ.

Наименее распространенными, но не менее опасными и подлежащее такой же квалификации, как и действия лиц, являются случаи нарушений Правил Дорожного Движения пешеходами путем бездействия. Примерами могут служить ситуации, когда пешеходы не осуществляют необходимых действий по обеспечению безопасного движения транспорта по дорогам: стоят на проезжей части и разговаривают, создавая опасную ситуацию, или, будучи в не трезвом виде, упав, лежат на проезжей части дороги и т.п.

Эти преступления сами по себе разнообразны, их полный перечень невозможно в полном объеме представить. Тем не менее суть остается та же, в осуществлении пешеходами помех безопасности использования транспорта, влекущая уголовно наказуемые последствия.

Преступление, предусмотренное ст. 268 УК РФ, имеет материальный состав – для наступления уголовной ответственности необходимо, чтобы в результате нарушения правил безопасности пешеходом был причинен тяжкий вред здоровью потерпевшего (ч. 1 ст. 268 УК РФ) либо смерть одного или нескольких лиц (ч. ч. 2, 3 ст. 268 УК РФ).

Между нарушением правил пешеходами, иными лицами и наступившими указанными последствиями должна быть установлена причинная связь. В случае причинения легкого или средней тяжести вреда здоровью, возможна только административная ответственность нарушителя.

Дорожно-транспортные преступления являются конечным результатом создания аварийной ситуации, которая возникает ввиду не простого взаимодействия участников дорожного движения между собой и с обстоятельствами, определяющими объективную обстановку движения.

Таким образом, при квалификации дорожно-транспортного преступления необходимо иметь в виду, что в результате обоюдных неосторожных действий водителя и пешехода причинен вред третьему лицу, то оба субъекта несут

уголовную ответственность самостоятельно: водитель – по ст. 264, 264.1 УК РФ, пешеход – по ст. 268 УК РФ. Считаю, что пешеход является полноценным участником дорожного движения, и правоприменителю всегда необходимо учитывать его поведение при квалификации дорожных преступлений.

Список литературы

1. Кузьменко Д. О. Криминологический анализ дорожно-транспортных преступлений, связанных с наездами на пешеходов: автореф. дис. канд. юрид. наук. Тамбов, 2009. С 5.

2. Белозеров Р. В. Дорожно-транспортные преступления и роль органов внутренних дел в их предупреждении: автореф. дис. канд. юрид. наук. СПб., 2009. С. 20.

3. Проценко С. В. Предмет и объект уголовно-правовой охраны в составе транспортного преступления / Российский следователь. 2010. №. 14. С. 24.

4. Гвоздева Е. В. Предупреждение уголовно наказуемых нарушений Правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств / Гвоздева Е. В., Ларичев В. Д., Ситковский А. Л. М.: ВНИИ МВД России, 2008. С. 78.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 371

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ И ИНФОРМАТИКИ

Гладких Юлия Петровна
кандидат физико-математических наук, доцент кафедры информатики, естественнонаучных дисциплин и методик преподавания
Коптева Анна Владимировна
студент 5 курса факультета математики и естественнонаучного образования
Клепикова Алина Андреевна
студент 5 курса факультета математики и естественнонаучного образования
ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет», г. Белгород

Аннотация: *двадцать первый век – век информационных технологий. Сегодня все сферы деятельности используют компьютер и Интернет для облегчения своей работы. Применение ИТ в образовательном процессе, в частности на уроках математики и информатики, делает обучение более эффективным, экономным и занимательным. В данной статье описана роль информационных технологий в обучении, а развитие современных подходов и методик обучения позволяет совершенствовать учебный процесс.*

Ключевые слова: *информационные технологии, учащиеся, математика, информатика, образование, ИТ.*

Abstract: *the twenty-first century is the age of information technology. Today, all areas of activity use the computer and the Internet to facilitate their work. The use of IT in the educational process, in particular in mathematics and computer science classes, makes learning more efficient, economical and entertaining. This article describes the role of information technologies in teaching, and the development of modern approaches and teaching methods allows you to improve the learning process.*

Keywords: *information technology, students, mathematics, computer science, education, IT.*

Наш мир меняется с каждым днем все больше и больше, ставя множество новых целей и задач перед человечеством, страной и, в частности, перед системой образования, которая обеспечивает формирование интеллектуального потенциала общества и является одной из главных человеческих ценностей. В настоящее время в России идет становление новой системы образования, ориентированной на вхождение в мировое информационно – образовательное пространство, в которой важным условием является развитие эффективных подходов к обучению. В этом процессе именно информационные технологии играют важную роль [3].

Традиционная система образования слабо приспособлена к условиям динамично развивающихся технологических изменений в обществе, поэтому многие страны начинают активно привлекать в систему образования новые информационные технологии, методы и средства обучения. Современный мир требует от молодых людей нечто большее, чем способность запоминать факты и процедуры. Они также должны уметь применять свои творческие способности, знания и умения, навыки внутри и между дисциплинами, а также в реальных жизненных ситуациях. Наряду с довольно продвинутым обучением в области точных наук у советской школы был один огромный минус, который стал базовой причиной проигрыша СССР в технологической гонке – это игнорирование изучения законов рынка труда. С 90-х годов наша страна радикально сменила общественные отношения, а вот образование в своей основе - это старая советская школа, которая не только, практически, не изучает рыночные отношения, но и создало перекос в сторону обязательных предметов ЕГЭ.

Изучение точных наук вглубь всегда сушит учебный процесс, оставляя интерес к нему только у самых преданных любителей математики и информатики. Для остальных же учеников, интересы которых лежат в других областях знаний, преподавание вообще перестает иметь смысл, так как переходит в лучшем случаев заучивание, а то и в открытое игнорирование предмета. Поэтому учителя работают над вопросами: «Как поддержать у обучающихся интерес к изучаемому материалу и активизировать его в течение всего урока?» и «Как изменить

учебно-воспитательный процесс, чтобы развивать в ученике всесторонне одаренную личность, которая в дальнейшем сможет самостоятельно себя реализовать?» [2].

Сегодня компьютер является мощным стимулом для привлечения внимания детей, а применение его в образовательном процессе позволяет повысить мотивацию к обучению. Применение информационных технологий значительно расширяют возможность представления учебной информации. Используя цвет, графику, звук и все современные технические и аудиовизуальные средства можно создать продуктивную работу учителя и учащихся на уроке. Вовлечение учащихся во взаимодействие с информационными технологиями позволяет раскрыть и активизировать способности умственной и творческой деятельности. Использование ИТ в учебном процессе увеличивает возможности постановки учебных задач и управления процессом их решения, а также экономит время учителя и позволяет более удобно излагать и преподносить учебный материал [1].

Информационные технологии представляют информацию в различных формах, тем самым, делают процесс обучения более результативным. Например, внедрение мультимедийных уроков в образовательный процесс решает ряд дидактических задач: усвоение и систематизация знаний по предмету, формирование навыков самоконтроля и самооценки, мотивация к обучению в целом и к математике и информатике в частности. Применение ИТ на уроках математики и информатики помогает сэкономить время для изучения конкретного материала и сохранить приобретенные знания в памяти ребенка на долгое время. При использовании информационных технологий в процессе обучения происходит переориентация на развитие мышления и воображения, как основных процессов познания, необходимых для качественного обучения. В свою очередь, школьники могут самостоятельно организовывать свою познавательную деятельность, развивая в себе способность к сотрудничеству и самосовершенствованию. Информационная грамотность занимает особо место в процессе обучения как для преподавателя, так и для школьника, её важность проявляется в нескольких аспектах, таких как знание современных методов получения и обмена

информацией, адаптация и готовность применения их на практике.

Таким образом, применение информационных технологий на уроках математики и информатики играет основополагающую роль, а разработка новых программных средств и приложений, реализующих методологические идеи, позволяет сделать процесс обучения более эффективным, интересным и современным.

Список литературы

1. Малышева Т. В. Влияние методов интерактивного обучения на развитие коммуникативной компетенции учащихся [Текст]: / Т. В. Малышева / Учитель в школе. – 2010. – № 4. – С. 14-16.

2. Пащенко О.И. Информационные технологии в образовании: Учебно - методическое пособие / О.И. Пащенко. — Нижневартовск: Изд-во Нижневарт. гос. ун-та, 2013. — 227 с.

3. Сексенбаев К. Информационные технологии в развитии современного информационного общества / К. Сексенбаев, Б. К. Султанова, М. К. Кисина. — Текст: непосредственный / Молодой ученый. — 2015. — № 24 (104). – с. 191-194.

УДК 376

ФОРМИРОВАНИЕ НАВЫКОВ САМООБСЛУЖИВАНИЯ У ДЕТЕЙ С ТЯЖЕЛОЙ УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ

Дражина Ольга Андреевна
студентка
Королькова Валентина Александровна
кандидат педагогических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»,
город Армавир

Аннотация: *в данной статье формулируется определение умственной отсталости у детей, выявляется одна из главных задач в работе с этими детьми, а также рассматриваются особенности формирования навыков самообслуживания у детей с тяжелой умственной отсталостью.*

Abstract: *this article formulates the definition of mental retardation in children, identifies one of the main tasks in working with these children, and considers the features of the formation of self-service skills in children with severe mental retardation.*

Ключевые слова: *умственная отсталость, самообслуживание, формирование, тяжелая умственная отсталость, навык, социальная адаптация.*

Keywords: *mental retardation, self-care, formation, severe mental retardation, skill, adaptation.*

Особое место среди различных категорий детей, нуждающихся в ранней коррекционной помощи, занимают дети с выраженными нарушениями умственного развития, а конкретно дети с тяжёлой формой умственной отсталости.

Умственная отсталость — это качественные изменения всей психики, всей личности в целом, явившиеся результатом перенесенных органических повреждений центральной нервной системы. При ней страдают не только интеллектуальные функции, но и эмоциональная сторона, воля, поведенческие особенности, физическое развитие [1].

Тяжелая умственная отсталость является одной из степеней олигофрении,

относится к подразряду выраженной имбецильности. Коэффициент интеллекта составляет от 20 до 34 [1]. Наличие психофизиологических особенностей у детей рассматриваемой группы с тяжелой умственной отсталостью, затрудняют формирование у них навыков самообслуживания.

Важным аспектом внимания педагогов и родителей в воспитании ребенка с тяжелой умственной отсталостью является формирование навыков самообслуживания, ведь их несформированность препятствует подготовке к самостоятельной жизни и дальнейшей социальной адаптации [2].

А. Р. Маллер [4] считает, что формирование навыков самообслуживания увеличивает запас представлений об окружающей действительности и обогащает собственный жизненный опыт.

Навык самообслуживания – это хозяйственно-бытовой труд, направленный на умение поддержать гигиену тела, умение своевременно ухаживать за своей одеждой и обувью, правильное использование столовых приборов, соблюдение норм поведения за столом. Формирование этих навыков влияет на удовлетворение их жизненных потребностей, способствует развитию аккуратности, любви к труду, воспитывает культуру поведения и бережное отношение к окружающим предметам [3].

При формировании навыков самообслуживания следует учитывать особенности данной группы детей: различные нарушения слухового и зрительного восприятия, нарушения движений, нарушения интеллектуального развития.

Успешное формирование навыков зависит от обеспечения детей с тяжелой умственной отсталостью достаточным количеством наглядного материала и практической деятельностью с предметами в процессе обучения, а также использование подробных объяснений. Требования к выполнению навыка должны быть основаны на возможности ребенка, то есть принципе доступности обучения. Задания не должны быть легкие, потому как через преодоление возникающих трудностей дети с данной патологией более прочно закрепляют навык. Учет психофизических особенностей успешно влияет на формирование навыков самообслуживания [2].

Для того, чтобы ребенок с тяжелой умственной отсталостью умел быстро адаптироваться в условиях окружающей среды, нужно осуществлять специальное организованное обучение из-за своеобразия развития личности данного индивида.

Для данной категории детей требуется многократное повторение пройденного материала и упорной работы по его закреплению, так как они забывают даже хорошо усвоенное. Внимание ребенка с данным нарушением интеллекта характеризуется слабой устойчивостью, поэтому для того чтобы привлечь и распределить их внимание в процессе работы нужно использовать красочные картинки и яркие игрушки. Не рекомендуется вызывать необходимость наблюдать за несколькими объектами сразу, так как у детей могут возникнуть значительные трудности [1].

Усвоение навыков самообслуживания происходит посредством произвольного запоминания, оно успешнее закрепляется, когда действия разыгрывают с помощью игрушек или кукольного театра. Ведущими мотивами у данной категории детей выступает желание получить одобрение или поощрение со стороны педагога [3].

Исключительно велика роль мышления в процессе формирования навыков самообслуживания. Следует помнить, что у данной категории детей практически отсутствует ориентировочный этап, поэтому они могут уходить от задания [4].

Особое влияние оказывают особенности физического и моторного развития. У них затруднены тонкие движения рук, часто не соизмеряют усилия, поэтому педагог должен провести комплекс занятий по развитию моторных навыков.

Реализация данной работы требует непрерывных слаженных целенаправленных действий специалистов, воспитателей, помощников воспитателей, родителей и других специалистов, работающих с детьми, оказывать им консультативную помощью.

Таким образом, навыки самообслуживания играют важную роль в повышении адаптационных возможностей у детей с тяжелой умственной

отсталостью. Их сформированность у детей позволит в будущем успешно решать задачи по расширению представлений и знаний об окружающих их предметах, сенсорного восприятия, развития речи, тонкой моторики и координации.

Список литературы

1. Боряева, Л. Б. Программы образования учащихся с умеренной и тяжёлой умственной отсталостью / Л. Б. Баряева, Н. Н. Яковлева. – СПб., 2011. – 480 с.

2. Браженкова И. М. Обучение детей с выраженным недоразвитием интеллекта: программно-методические материалы/ И. М. Бражнокова. – М.: Гуманитар. изд. центр «ВЛАДОС», 2007. – 181 с.

3. Зак, Г. Г. Методика обследования социально-бытовых навыков у детей младшего дошкольного возраста с умеренной и тяжелой умственной отсталостью / Г. Г. Зак, О. Г. Нугаева, Н. В. Шульженко / Специальное образование. – 2014. – № 1. – С. 52-59.

4. Маллер, А. Р. Обучение, воспитание и трудовая подготовка детей с глубокими нарушениями интеллекта/ А. Р. Маллер, Г. В. Цикото. – М., 1988. – 208 с.

УДК 371

ФОРМИРОВАНИЕ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ УМЕНИЯ ПИСАТЬ СОЧИНЕНИЯ ПО ПРОИЗВЕДЕНИЯМ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНОГО ИСКУССТВА НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА

Мельникова Марина Леонидовна
студент
Ягодинцева Татьяна Юрьевна
студент
ФГБОУ «МГТУ им. Г. И. Носова», город Магнитогорск

Аннотация: *в статье описана важность формирования у младших школьников умения писать сочинения, а также дано определение ключевого понятия, в качестве которого выступает понятие «сочинение». Помимо этого, описаны и обоснованы разработанные педагогические условия, при соблюдении которых у младших школьников будет успешно происходить формирование умения писать сочинения по произведениям изобразительного искусства на уроках русского языка.*

Ключевые слова: *урок русского языка, сочинение, младшие школьники, начальная школа, сочинение по картине.*

Abstract: *the article describes the importance of the development of the writing skills of junior schoolchildren, as well as the definition of the key concept, which is «composition». In addition, the pedagogical conditions are developed under which younger pupils will successfully develop the ability to write essays on art in Russian classes are described.*

Keywords*: Russian classes, essays writing, junior pupils, junior school, essays on art.*

В настоящее время большое внимание уделяется в школах развитию мышления детей. Особое место в этой работе занимает написание сочинений. Обучить младших школьников писать тексты красиво и без ошибок – сложный,

кропотливый и многолетний учительский труд, и начинается он в именно начальной школе. Ведь именно там дети впервые знакомятся с языковыми нормами и учатся правильно использовать язык в разных ситуациях. Сочинение выступает базой для развития связной устной и письменной детей, и в результате у них формируется художественный вкус, расширяется кругозор.

Одним из самых сложных видов сочинений для детей является сочинение по картине. Оно требует от них длительной подготовки, терпения, внимательности, умения мыслить и понимать замысел другого человека.

В нашей статье мы рассматриваем понятие «сочинение», а также условия, при соблюдении которых будет обеспечиваться формирование у младших школьников умения писать сочинения по произведениям изобразительного искусства.

Сочинение — это письменная творческая работа по заданной теме. Выполняется в виде описания, повествования, рассуждения или анализа чего-либо — от художественного текста и литературных образов до общечеловеческих концепций [1].

Мы выявили три педагогических условия, при соблюдении которых будет обеспечиваться формирование у младших школьников умения писать сочинения по произведениям изобразительного искусства:

1) учащиеся умеют анализировать картину, видеть основную идею автора;
2) учащиеся умеют составлять план для написания сочинения;

3) учащиеся умеют излагать свои мысли по составленному плану.

Первое условие – учащиеся умеют анализировать картину, видеть основную идею автора. Основным приемом для ознакомления школьников с изобразительным искусством является рассказ учителя. Его структура может быть примерно такой:

1. Сообщение названия картины и фамилии художника;

2. История создания картины;

3. Что самое главное в картине (композиционный центр), как оно изображено (цвет, построение, расположение);

4. Что изображено вокруг главного в произведении и как с ним соединены детали (углубление в содержание картины, связь между содержанием произведения и средствами его выражения);

5. О чем думается, что вспоминается, когда смотришь на эту картину?

Использование такой структуры возможно до тех пор, пока дети не начнут самостоятельно и подробно отвечать на данные вопросы и приобретут навык монологической речи при ответе на вопрос, о чем картина [2].

После завершения своего рассказа педагог вправе предложить детям конкретные вопросы, чтобы школьники могли перечислить то, что их удивило в картине. Это позволит ребятам детально изучить ее. Вопросы могут быть, например, такими: «Что изображено на картине? Что, по-вашему, самое важное в картине? Что автор хотел передать этой картиной?». Затем рекомендуется задать вопросы на закрепление, чтобы убедиться в том, что дети понимают содержание картины и могут выделить средства выразительности, которые использовал художник.

Второе условие – учащиеся умеют составлять план для написания сочинения. План – это обязательная часть работы как с устными, так и с письменными сочинениями. В нём должно быть от трех до пяти пунктов. Готовых планов учителя обычно не предоставляют, потому что в таком случае у учащихся не будет развиваться мышление. Примерная структура плана:

1. Вступление (справка о творчестве художника и о картине).

2. Основная часть: сюжет картины; описание переднего и заднего планов; детали; цветовая гамма; роль используемых художником средств выразительности.

3. Заключение: общий анализ и описание того, что хотел сказать автор и собственное мнение о картине.

И третье педагогическое условие – учащиеся умеют излагать свои мысли по составленному плану.

Научить писать сочинения правильно, выразительно и красиво – большой, кропотливый труд. Письменным сочинениям предшествуют различные

обучающие устные упражнения: составление предложений, объединённых темой, восстановление деформированного текста по серии сюжетных картинок, устные ответы на вопросы, объединённые темой, составление предложений по сюжетным картинкам, устные рассказы по прочитанному. Работа над сочинениями также предусматривает обогащение словаря учащихся, то есть усвоение новых слов, углубление понимания уже известных слов, усвоение различий между синонимами, подбор антонимов, усвоение фразеологизмов и сочетаемости слова с другими словами, уместность их употребления, культура речи (ударение, произношение) [3].

Таким образом, при соблюдении всех педагогических условий будет обеспечиваться формирование у младших школьников умения писать сочинения по произведениям изобразительного искусства.

Список литературы

1. Учимся писать сочинения: советы для начинающих [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https:/externat.foxford.ru/polezno-znat/essay (дата обращения 12.01.2021).

2. Художественный анализ произведений изобразительного искусства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https:/infourok.ru/hudozhestvenniy-analiz-proizvedeniy-izobrazitelnogo-iskusstva-2864046.html (дата обращения 12.01. 2021).

3. Система работы по формированию и развитию у детей речевых умений и навыков [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https:/nsportal.ru/nachalnaya-shkola/russkii-yazyk/2013/12/07/sistema-raboty-po-formirovaniyu-i-razvitiyu-u-detey (дата обращения 12.01.2021).

УДК 37.013

ПОДГОТОВКА БУДУЩЕГО УЧИТЕЛЯ К ФОРМИРОВАНИЮ ПАТРИОТИЧЕСКОМУ ВОСПИТАНИЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Солдаткина Мария Александровна
магистрант
Евсюкова Наталья Ивановна
канд. пед. наук, доцент
«Владимирский государственный университет имени
А. Г. и Н. Г. Столетовых»,
г. Владимир, Владимирская область

Аннотация: *в данной статье автор рассматривает такие понятия, как «готовность» и «патриотизм». Показывает требования к организации подготовки будущих учителей к осуществлению патриотического воспитания подрастающего поколения.*

Annotation: *in this article, the author examines such concepts as "readiness" and "patriotism". Shows the requirements for the organization of training future teachers for the implementation of patriotic education of the younger generation.*

Ключевые слова: *патриотизм, готовность, компоненты готовности, патриотическое воспитание, будущий учитель, младший школьник.*

Keywords: patriotism, readiness, components of readiness, patriotic education, future teacher, junior student.

В соответствии с требованиями ФГОС НОО к воспитанию духовно-нравственных ценностей у учащихся, в связи с многонациональностью состава обучающихся в школах актуальным является формирование готовности будущего педагога к воспитанию патриотизма у младших школьников.

Категорию «готовность» мы рассматриваем как конечный продукт профессиональной подготовки педагогической деятельности; как состояние и качество профессионализма и как условие включения его в педагогическую деятельность.

В.В. Давыдов выделяет следующие элементы готовности: когнитивный,

мотивационный, ориентировочный, технологический [1, с. 22].

Когнитивный компонент характеризуется осознанием субъектом общественной значимости профессиональной деятельности как целостного явления, учением его содержания, знанием и пониманием цели своей деятельности, путей и средств ее достижения.

Мотивационный компонент характеризуется стремлением педагога к самостоятельному познанию структурных составляющих профессионализма педагогической деятельности.

Ориентировочный компонент характеризуется совокупностью умений, обеспечивающих выявления потребности в знаниях.

Технологический компонент характеризуется совокупностью умений выполнять действия, необходимые для решения педагогических задач.

Данные компоненты готовности к педагогической деятельности могут служить основой формирования будущих учителей готовности к воспитанию патриотизма младших школьников [1, с. 22].

Российская педагогическая энциклопедия рассматривает патриотизм как социальный, политический и нравственный принцип, выражающийся в чувстве любви к Родине, в заботе о её интересах защищать её от врагов [3, с. 332].

Необходимость специальной подготовки педагогов к организации патриотического воспитания представляется очень актуальной.

Н.В. Ипполитова исследовала и внесла вклад в подготовку будущих учителей к патриотическому воспитанию школьников. Подготовка студентов к патриотическому воспитанию представляет собой неотъемлемый, но относительно самостоятельный элемент подсистемы психолого-педагогической подготовки будущих учителей. Процесс подготовки будущих педагогов к патриотическому воспитанию является специально организуемой деятельностью освоения студентами общественно-педагогического опыта по патриотическому воспитанию подрастающего поколения, усвоений универсальных учебных действий, необходимых для осуществления учебно-воспитательной работы [4, с. 122].

В содержании «Федерального государственного образовательного

стандарта начального общего образования» показана необходимость активизации процесса воспитания патриотизма в младшем школьном возрасте.

Занятия по патриотическому воспитанию должны отражать:

– формирование основ российской гражданской идентичности, чувства гордости за свою Родину;

– формирование уважительного отношения к истории и культуре народов;

– формирование целостного, социально-ориентированного взгляда на мир в его органичном единстве и разнообразии природы, народов, культур и религий;

– формирование эстетических потребностей, ценностей и чувств;

– формирование установки на безопасный, здоровый образ жизни, наличием мотивации к творческому труду, работе на результат, бережному отношению к материальным и духовным ценностям [5].

Будущим учителям начальных классов необходимо задуматься над тем, какие способы, методы и средства они будут выбирать для того, чтобы привить любовь к Родине, чувство ответственности, сформировать позиция гражданина своего Отечества. В младшем школьном возрасте дети уже должны знать и понимать, как важно любить свой народ, гордиться его прошлым, настоящим и думать, каким будет будущее.

Список литературы

1. Евсюкова Н. И. Психолого-педагогические условия формирования готовности юношей допризывного возраста к службе в Вооруженных силах: монография / Н. И. Евсюкова. – Владимир: ВГГУ, 2009. – 192 с.

2. Российская педагогическая энциклопедия: в 2 т. / гл. ред. В. В. Давыдов. – М.: Большая Российская энциклопедия, 1998. – 672 с., ил. – Т. 2, М – Я. – 1999.

3. Ипполитова Н. В. Патриотическое воспитание в современных условиях: особенности, подходы, подготовка будущих учителей / Н. В. Ипполитова; Мин-во общ. и проф. образования РФ. – Челябинск: Факел, 1997. – 217 с.

4. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования ФГОС Министерства образования и науки Российской Федерации от 6 октября 2009 г. № 373.

5. Философский энциклопедический словарь. – М.: Советская энциклопедия, 1983. – 800 с.

6. Фришман И. Воспитание патриота и гражданина в детском образовательном обществе. / И. Фришман. – народное образование 2005 – №2, 145-152 с.

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 613.45

ХАРАКТЕРИСТИКА УРОВНЯ СОДЕРЖАНИЯ ГУМУСА В ПОЧВЕ АГРОЛАНДШАФТА

Кумачева Валентина Дмитриевна
к.б.н., доцент
Стец Роман Викторович
студент
ФГБОУ ВО Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Ростовская область

Аннотация: *в статье представлена характеристика состояния почв по степени гумусированности. Большая часть почв хозяйства относятся к почвам с низким (63 %) содержанием гумуса. Среднее содержание гумуса по хозяйству составляет 3,8 %.*

Annotation: *the article presents the characteristics of the state of soils according to the degree of humus content. Most of the farm's soils belong to soils with a low (63 %) humus content. The average content of humus on the farm is 3.8 %.*

Ключевые слова: *почва, плодородие, гумус, степень гумусированности.*

Key words: *soil, fertility, humus, degree of humus content.*

Причиной деградации, нарушения структуры почв и уменьшения количества питательных веществ является интенсивное использование почв в сельском хозяйстве [3].

В настоящее время во многих регионах страны увеличивались темпы деградации почв, обусловленные недостатком средств на реализацию мероприятий по охране и рациональному использованию земель сельскохозяйственного назначения. Поэтому планы мероприятий по оптимальному использованию земельного фонда, контроль за состоянием и воспроизводством почвенного плодородия следует осуществлять только на основе полной информации о состоянии окружающей среды и особенно почвенного покрова [1].

Гумус – основная часть органического вещества почвы, полностью утратившего черты анатомического строения организмов, делится на две большие группы веществ: 1) неспецифические органические соединения, которые могут быть выделены из почвы, идентифицированы и количественно определены (сахара, аминокислоты, белки, органические основания, дубильные вещества, органические кислоты); 2) специфические гумусовые соединения – наиболее характерная специфическая часть, составляющая приблизительно 80 - 90% общего содержания органического вещества в большинстве минеральных почв. Гумусовые вещества по растворимости и экстрагируемости делят на большие группы: фульвокислоты, гуминовые кислоты и гумин; иногда выделяют особую группу гиматомелановых кислот [2].

Цель исследования – анализ содержания гумуса в почвах ООО «АГРОПРЕДПРИЯТИЕ БЕССЕРГЕНЕВСКОЕ» Октябрьского района Ростовской области.

Основной вид деятельности хозяйства - выращивание зерновых культур.

По природно-экономическому делению ООО «АГРОПРЕДПРИЯТИЕ БЕССЕРГЕНЕВСКОЕ» входит в южную зону обыкновенных (предкавказских) чернозёмов с полузасушливым климатом, умеренно жарким летом и умеренно холодной зимой. За год выпадает 410-460 мм осадков, ГТК=0,7-0,76, среднегодовая температура 8,7-9,5 градусов, сумма температур за активно-вегетационный период – более 3400 градусов.

Гумус определяли по методу Тюрина – ЦИНАО, ГОСТ 26213-91.

Оценка микробиологических процессов, происходящих в почвах хозяйства, определяется процентным содержанием гумуса в пахотном слое (таблица 1).

Наибольшая деградация гумуса и возрастание доли его подвижной легковымываемой части проявляется там, где вообще не применяются удобрения и средства химизации, т. е. в ситуации на сегодня характерной для большей части посевных площадей. Снижение запасов гумуса сопровождается ухудшением его качества. В слабо-, средне-, и сильноэродированных почвах утрачивается 5-10,

20 и 30-40 % гумуса соответственно. Одновременно с гумусом происходят неизбежные потери азота, фосфора и других элементов питания. Так, с каждыми 20 т гумуса почва лишается 1 т азота и 0,5 т фосфора.

Таблица 1 - Группировка пахотных земель по степени гумусированности, %

Степень гумусированности	Содержание гумуса, %	Примерный поправочный коэффициент к нормам внесения органических удобрений в севообороте		
		Зерно-травяных	Зерно-пропашных	Пропашных-овощных
Очень низкая	До 3	1,25	1,5	1,15
Низкая	3,01-4,0	1,0	1,25	1,5
Средняя	4,01-5,0	1,0	1,0	1,25
Высокая	5,01-6,0	1,0	1,0	1,0
Очень высокая	>6,0	1,0	1,0	1,0

Распределение сельскохозяйственных угодий по степени гумусированности почв представлена в таблице 2.

Таблица 2 - Распределение сельскохозяйственных угодий по степени гумусированности

Площадь, га	Степень гумусированности, га				
	очень низкая до 3	низкая 3,01-4,0	средняя 4,01-5,0	высокая 5,01-6,0	очень высокая >6,0
10103	326	6438	2649	690	-
100 %	4	63	26	7	-

Почвы ООО «АГРОПРЕДПРИЯТИЕ БЕССЕРГЕНЕВСКОЕ» имеют низкую (6438 га) и среднюю (2649 га) степень гумусированности. Лишь небольшая площадь – 690 га составляет высокую степень гумусированности почв.

Среднее содержание гумуса по хозяйству составляет – 3,8 %.

Следовательно, в ООО «АГРОПРЕДПРИЯТИЕ БЕССЕРГЕНЕВСКОЕ» необходимо применять реально возможные, научно-обоснованные меры восстановления гумусового потенциала. Это тем более необходимо, что основным источником азотного питания растений является гумус.

Список литературы

1. Есаулко, А.Н. Агрохимическое обследование и мониторинг почвенного плодородия: учебное пособие / А. Н. Есаулко, В. В. Агеев, Л. С. Горбатко. –

Ставрополь: АГРУС, 2013. – 352 с.

2. Кауричев, И.С. Почвоведение: учебник / И.С. Кауричев, Н.П. Панов, Н.Н. Розов и др. – 4 изд, перераб и доп. – М: Агропромиздат., 1989. – 719 с.

3. Оруджева, Н.И. Изменение почвенных процессов при антропогенном воздействии и их регулирование в разных климатических условиях Азербайджана / Н.И. Оруджиева / Закономерности изменения почв при антропогенных воздействиях и регулирование состояния и функционирования почвенного покрова: Материалы Всероссийской научной конференции. – Москва: Почв. ин-т им. В.В. Докучаева Россельхозакадемии, 2011. – С. 65-74.

УДК 613.45

АНАЛИЗ ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ПОЧВ АГРОЛАНДШАФТА ПОДВИЖНЫМИ ФОРМАМИ ФОСФОРА И КАЛИЯ

Кумачева Валентина Дмитриевна
к.б.н., доцент
Стец Роман Викторович
студент
ФГБОУ ВО Донской государственный аграрный университет,
п. Персиановский, Ростовская область

Аннотация: *в статье представлен анализ обеспеченности почв агроландшафта подвижными формами фосфора и калия. Установлено, что обеспеченность почв подвижным фосфором варьируется в широких пределах от низкой до очень высокой; обеспеченность обменным калием в основном среднее (26 %) и повышенное (55 %). Средневзвешенное содержание подвижного фосфора по хозяйству составляет 28 мг/кг почвы, обменного калия - 325 мг/кг почвы.*

Annotation: *the article presents an analysis of the availability of soils of the agricultural landscape with mobile forms of phosphorus and potassium. It was found that the availability of mobile phosphorus in soils varies widely from low to very high; the availability of exchange potassium is mainly average (26 %) and increased (55%).*

The weighted average content of mobile phosphorus on the farm is 28 mg / kg of soil, exchange potassium-325 mg/kg of soil.

***Ключевые слова**: почва, плодородие, подвижный фосфор, подвижный калий.*

***Key words:** soil, fertility, mobile phosphorus, mobile potassium.*

Сохранение почвенного плодородия земель сельскохозяйственного назначения и их рациональное использование являются основными условиями интенсификации земледелия, способствуют росту урожайности и валового сбора сельскохозяйственных культур.

Фосфор в почвах представлен различными органическими и минеральными соединениями. Органический фосфор включает соединения его в составе гумуса и органические соединения фосфора растительных и микробных клеток. В эту группу входит фосфор как живых, так и отмерших клеток организмов, населяющих почву. К минеральным формам фосфора относятся различные соли фосфорной кислоты (фосфаты кальция, магния, железа, алюминия и др.) и фосфорсодержащие минералы, как, например, апатит и др. [1].

Фосфор интенсивно поглощается в первый период развития растений.

Калий усиливает фотосинтез, образование сахаров, крахмала и других углеводов. При недостатке его в почве злаковые растения плохо кустятся, листья покрываются коричневыми пятнами. Внесение калийных удобрений увеличивает накопление углеводов, например, у озимых растений, что повышает устойчивость их против вымерзания. Калий поступает в корни растений из почвенного раствора в виде ионов. У зерновых культур содержание калия в зерне ниже, чем в соломе, у бобовых и масличных — наоборот [2].

Цель исследования – анализ обеспеченности почв ООО «АГРОПРЕДПРИЯТИЕ БЕССЕРГЕНЕВСКОЕ» Октябрьского района Ростовской области подвижными формами калия и фосфора.

Основной вид деятельности хозяйства - выращивание зерновых культур.

По природно-экономическому делению ООО «АГРОПРЕДПРИЯТИЕ БЕССЕРГЕНЕВСКОЕ» входит в южную зону обыкновенных (предкавказских)

чернозёмов с полузасушливым климатом, умеренно жарким летом и умеренно холодной зимой. За год выпадает 410-460 мм осадков, ГТК=0,7-0,76, среднегодовая температура 8,7-9,5 градусов, сумма температур за активно вегетационный период – более 3400 градусов.

Подвижные формы фосфора и калия определяли по методу Мачигина в модификации ЦИНАО, ГОСТ 26205-84.

Согласно «Методическим указаниям по проведению комплексного мониторинга плодородия почв земель сельскохозяйственного назначения» (Москва, 2003) почвы по содержанию в них подвижного фосфора и обменного калия подразделяются на 6 классов обеспеченности (таблица 1).

Таблица 1 - Группировка почв по содержанию подвижного фосфора и обменного калия

Класс обеспеченности	Степень обеспеченности	Содержание, мг/кг	
		P_2O_5	K_2O
1	Очень низкая	До 10	До 100
2	Низкая	11-15	101-200
3	Средняя	16-30	201-300
4	Повышенная	31-45	301-500
5	Высокая	46-60	501-700
6	Очень высокая	Более 60	Более 700

В таблице 2 приведены площади сельскохозяйственных угодий по классам обеспеченности питательными веществами.

Таблица 2 - Распределение сельскохозяйственных угодий по классам обеспеченности почвы подвижным фосфором и обменным калием

Площадь га	В том числе по классам обеспеченности:					
	P_2O_5					
	очень низкое	низкое	среднее	повышенное	высокое	очень высокое
10103	-	541	4261	2164	2413	724
100 %	-	6	42	21	23	8
	K_2O					
	очень низкое	низкое	среднее	повышенное	высокое	очень высокое
10103	-	183	2715,5	5626,5	1578	-
100 %	-	4	26	55	15	-

Анализ таблицы показывает, что обеспеченность почв подвижным фосфором варьируется в широких пределах от низкой до очень высокой; обеспеченность обменным калием в основном среднее (26 %) и повышенное (55 %).

Средневзвешенное содержание подвижного фосфора по хозяйству составляет 28 мг/кг почвы, обменного калия - 325 мг/кг почвы.

Список литературы

1. Кирюшин, В.И. Агрономическое почвоведение / В. И. Кирюшин. - СП.б : КВАДРО, 2013. - 680 с.

2. Матюк, Н.С. Экологическое земледелие с основами почвоведения и агрохимии: учебник / Н.С. Матюк, А.И. Беленков, М.А. Мазиров. – 2 изд. – Санкт-Петербург: Лань, 2014. – 224 с.

УДК 57

КЛЕТОЧНАЯ ГИБЕЛЬ У ПРОКАРИОТ

Пархоменко Елизавета Владимировна
студентка 2 курса факультета ветеринарной медицины
Чопорова Наталья Виленовна
к. вет. наук, доцент кафедры биологии,
морфологии и вирусологии
ФГБОУ ВО «Донской ГАУ», п. Персиановский

Аннотация: *в статье рассматривается программированная клеточная гибель (ПГК) у про- и эукариотических организмов, значения данного механизма в жизнедеятельности про- и эукариот, выделяются различия ПГК у одноклеточных и многоклеточных, а также дается более подробная характеристика данного процесса у прокариотических организмов.*

The article examines programmed cell death (PCD) in pro- and eukaryotic organisms, the significance of this mechanism in the life of pro- and eukaryotes, distinguishes PCD differences in unicellular and multicellular organisms, and also gives a more detailed description of this process in prokaryotic organisms.

Ключевые слова: *прокариоты, программированная гибель клеток (ПГК), апоптоз, аутолиз, некроз, пироптоз, морфологические, биохимические и генетические признаки ПГК.*

Key words: *prokaryotes, programmed cell death (PCD), apoptosis, autolysis, necrosis, pyroptosis, morphological, biochemical and genetic signs of PCD.*

Программированная клеточная гибель (ПГК) – генетически опосредованный, регулируемый процесс клеточного самоубийства, необходим для ликвидации лишних или вредных клеток.

Данный процесс известен как апоптоз. Долгое время считалось, что этот механизм клеточной гибели присущ клеткам высокоорганизованных организмов.

Но на данный момент стало известно, что ПГК имеется также у

реснитчатых, растений, дрожжей и жгутиковых.

Клеточная смерть одноклеточных имеет много общего с апоптозом многоклеточных (фрагментация ДНК, с дальнейшем распадом клетки на апоптозные тельца) установлено, что в гибели клеток принимают участие цистеиновые протеазы и митохондрии.

У эукариот система ПГК выполняет ряд необходимых для жизнедеятельности функций, например, при формировании тканей важно не только деление клеток, но и удаление ненужных. Также ПГК регулирует функционирование клеток иммунной системы, ликвидирует дефектные (раковые) и поврежденные клетки.

Исходя из сказанного клеточное самоубийство является необходимым механизмом для выживания организма. Апоптоз присущ одноклеточным организмам (сообществам одноклеточных), что говорит о самопожертвовании клетки в пределах сообщества для выживания колонии и в целом всего генома популяции.

Стратегия ПГК в клетках прокариот развивалось как средство удаления вредных для колонии клеток или ликвидация части колонии при недостаточности питания.

Может показаться, что подобный альтруизм может быть не выгодным для одноклеточных, но так как большинство микроорганизмов являются представителями сложных сообществ, живущих в колониях, в которых происходит координация экспрессии генов и поведения членов группы. В подобных условиях самопожертвования, например, при воздействии антибиотиков и других факторов среды, является условием для выживания.

В наши дни программированная смерть обозначает любую форму гибели –предопределённой внутриклеточной программой, независимо от того, чем она вызвана.

Выделено несколько основных форм программированной клеточной гибели: апоптоз, аутофагия, некроз, а также недавно открытый пироптоз.

Краткое описание основных форм ПГК:

Апоптоз – процесс запрограммированной клеточной гибели клеток,

который опосредуется скоординированными действиями протеаз и нуклеаз внутри неповрежденной клеточной мембраны. Существует два механизма запуска апоптоза: внутренний (митохондриальный), внешний. Митохондриальный путь имеется у всех эукариотических организмов, обладающих митохондриями, данный механизм осуществляется за счет изменения мембранного потенциала и высвобождения проапоптических белков [1]. Он зависит от протеолитического каскада активации и выделения в цитоплазму цитохрома С, флавопротеина, прокаспазы, что является ведущим событием при апоптозе в клетках эу- и прокариот. Внешний путь распространен у низших эукариот и растений, является зависимым от ферментов (каспаз) и рецепторов клеток, осуществляющих передачу апоптических сигналов. Данный метод напрямую связан с механизмом апоптоза.

Аутофагия является эволюционно консервативной формой для деградации внутриклеточных компонентов. Аутофагический механизм активируется при отсутствии или недостатке питательных веществ, при наличии поврежденных органелл, частично денатурированных белков. Описаны три варианта этой формы, которые активируются при голодании клетки, когда клетка захватывает участки цитоплазмы и органоиды (макроаутофагия), макромолекулы и белки (микроаутофагия), также существует шаперонопоследованная аутофагия. После переваривания в лизосомах они становятся материалом для синтеза молекул и экспрессии генов, которые могут служить для предотвращения преждевременной гибели клеток. Аутофагический путь отвечает статусу регулятора потока питательных веществ и энергии при их дефиците или потере [2, 3]. Возникновение аутофагии имеет решающее значение при ответе микроорганизмов на воздействие неблагоприятных условий окружающей среды, недостатке питания и, как правило, рассматривается в качестве механизма выживания клеток.

Некроз связан с лизисом клеток в ответе на острую нефизиологическую травму как следствие повреждения наружной мембраны с последующим выходом внутриклеточного содержимого во внеклеточное пространство, что приводит к местному воспалению и повреждению окружающих тканей [4]. Многие

стрессоры, которые вызывают апоптоз при низких и умеренных дозах, в итоге, могут вызвать некроз при относительно высоких дозах. Ряд эндогенных стрессоров могут обеспечить баланс между апоптотической и некротической смертью клетки. В некротических клетках наблюдается ранняя утрата целостности наружной мембраны. Также ключевым среди различий является пузырение мембраны при апоптозе клеток с последующим захватом обломков иммунными клетками. С другой стороны, некротические клетки при распаде остаются в ткани и приводят к воспалению. Недавние исследования показывают, что существуют генетически запрограммированные формы некроза, которые могут быть вызваны тяжелыми стрессами, включая некоторые формы повреждения ДНК [5, 6].

Существуют также альтернативные формы ПГК, из них наиболее известен пироптоз – представляет собой форму гибели клеток, которая опосредуется провоспалительными сигналами и связана с воспалением. При инфицировании организма патогенными видами сальмонелл происходит инициирование каспаза-1-зависимой гибели клеток и развивается пироптоз. Каспаза-12-зависимый механизм ПГК, по-видимому, имеет место при некоторых формах гибели клеток, которые наблюдаются при сепсисе [3]. Гибель клеток происходит в результате мембранного порообразования и цитоплазматического отека с последующей утратой цитозольного содержимого. Подобно апоптотической морфологической картине, при пироптозе может также иметь место фрагментация ДНК и ядерная конденсации хроматина.

Морфологические и биохимические признаки прокариот

Запрограммированная смерть у микроорганизмов обычно связывается с реакцией на стресс, обусловленный аминокислотным голодом, наличием бактерий-конкурентов, температурой окружающей среды или воздействием антибактериальных средств [7].

При апоптозе микроорганизмов наблюдается сжатие, приобретение кокковидной формы и в конце происходит клеточная фрагментация на апоптические тела, которые поглощаются фагоцитами организма хозяина. На молкулярном

уровне одним из последствий апоптоза является накопление специфических молекулярных маркеров, распознаваемых фагоцитирующими клетками: фосфатидил-серина, тромбосподина и других фосфолипидов во внешнем слое наружной мембраны, конденсацию хроматина, фрагментацию ядра и ДНК, протеолиз [7,8]. Перечисленные морфологические и биохимические признаки составляют основу для дифференциации между апоптозом и другими формами ПГК (аутофагия, пироптоз и некроз).

Кроме уже упоминавшихся выше примеров программированной ликвидации бактериальных клеток при споруляции или формировании почкующихся телец, можно привести факты реализации ПГК, обнаруженные у многоклеточных микроорганизмов, которые образуют длинные многоядерные гифы. В течение жизненного цикла этих прокариот большое количество гифов в конце концов отмирает, а выжившие дифференцируются из цепи спор в зрелые колонии. Также было выявлено, что, умирая, клетки минимизируют нарушение архитектуры колонии [8].

Во многом морфологические и биохимические механизмы, лежащие в основе ПГК у прокариотов напоминают аналогичные системы у эукариот, что естественно, учитывая их эволюционную связь. Результаты последних исследований феномена программированной смерти у бактерий показали, что эта система не менее сложна, чем у многоклеточных микроорганизмов.

Таким образом, генетически запрограммированные механизмы регулирования смерти клеток обусловили их равное значение для многоклеточных эукариот и простейших прокариот.

Генетические признаки программируемой гибели клеток у прокариот

Одна из наиболее изученных форм ПГК у бактерий - апоптоз - опосредуется с помощью конкретных генетических модулей, называемых токсин-антитоксическими системами (ТАС) или «модулями зависимости». Эта система кодируется хромосомой и является плазмид-зависимой. Каждая система состоит из пары генов, которые кодируют две составляющие: стабильный токсин и неустойчивый антитоксин, который ограничивает летальное действие токсина [7].

Сегодня известно, что модули ТАС широко распространены у микроорганизмов.

Почти все бактерии и многие археи содержат гены, которые экспрессируют токсины, ингибируют рост клеток и вызывают их гибели по механизму, напоминающему апоптоз у высших эукариот. Клеточными мишенями этих токсинов являются репликация ДНК, стабильность мРНК, синтез белка, биосинтез клеточной стенки и АТФ. Экспрессия этих токсинов и их нейтрализация регулируются соответствующим антитоксином. Антитоксины более лабильны, чем токсины, и легко распадаются в условиях стресса, позволяя токсинам оказывать свое токсическое действие [8].

Таким образом, клетка становится как бы зависимой от короткоживущего антитоксина, синтез которого имеет большое значение для поддержания стабильности клеточного состава микробной популяции. В нормальных условиях существования антитоксин и токсин транскрибируются и транслируются вместе, что приводит к образованию биологически инертного модуля ТАС.

Антибиотики как триггеры программированной гибели прокариот

Стратегия ПГК часто используется прокариотами, когда бактерии подвергается воздействию антибиотиков. Антибиотик повреждает бактерии, индуцируя аутолиз клеточной стенки. Это процесс самопереваривания клеточной стенки происходит с помощью аутолизинов (гидролазы пептидогликана). Однако в клеточном сообществе всегда существуют клетки, которые являются дефектными в способности реализации стратегии ПГК и не обладают соответствующим потенциалом. Следовательно, при введении антибиотиков, механизм действия которых направлен на инициацию апоптоза в бактериальной клетке, эти бактерии будут оставаться жизнеспособными. Это может сыграть свою роль в развитии антибиотико-устойчивых штаммов бактерий, а также возникновения угрозы опасного развития инфекционного процесса. Этот фактор необходимо особенно учитывать в лечебных учреждениях, где пациенты с бактериальными инфекциями получают антибиотикотерапию.

Несмотря на то, что биологические свойства большинства антибиотиков

были хорошо охарактеризованы, до сих пор окончательно не известны механизмы взаимодействия антибиотиков и микроорганизмов при инициации клеточной смерти.

Заключение

Таким образом, бактериальные клетки обладают потенциалом для реализации стратегий ПГК по механизмам, которые аналогичны и для клеток эукариот.

Рассмотренные морфологические, биохимические и генетические признаки ПГК у прокариот имеют важнейшие эволюционные последствия. Принимая во внимание ключевую роль митохондрий в механизмах апоптоза у организмов-эукариотов, можно предположить, что эукариотический апоптоз эволюционировал в процессе симбиоза, когда прокариотические протомитохондрии внедрились в примитивные протоэукариотические клетки.

Отвечая на вопрос о целесообразности феномена ПГК для одноклеточных микроорганизмов, следует помимо альтруистического самоубийства больных или поврежденных клеток рассматривать и другие целевые моменты: обеспечение питания собратьям по колонии в условиях голода, помощь в процессе генетической рекомбинации, например, при формировании штаммов бактерий, устойчивых к антибиотикам.

Список литературы

1. Kamat P.K., Kalani A., Kyles P., Tyagi S.C., Tyagi N. Autophagy of Mitochondria: A Promising Therapeutic Target for Neurodegenerative Disease. Cell Biochem. Biophys., 2014; 70(2): 707-19.

2. Абатуров А.Е., Волосовец А.П., Юлиш Е.И. Роль NOD-подобных рецепторов в рекогниции па-тоген-ассоциированных молекулярных структур инфекционных патогенных агентов и развитии воспаления. Здоровье ребенка (Украина), 2013; 4(47): 7-13.

3. Андрюков Б.Г., Сомова Л.М., Тимченко Н.Ф. Стратегии программированной клеточной гибели у прокариот / Инфекция и иммунитет. 2015. Т. 5. № 1.

С. 15-26.

4. Christensen M.E., Jansen E.S., Sanchez W. et al. Flow cytometry-based assays for the measurement of apoptosis-associated mitochondrial membrane depolarisation and cytochrome c release. Methods, 2013; 61(2): 138-45.

5. Cebollero E., Rejas M.T., González R. Autophagy in wine making. Methods Enzymol., 2008; 451: 163-75.

6. Cookson B.T., Brennan M.A. Proinflammatory programmed cell death. Trends in Microbiology, 2001; 9(3): 113-4.

7. Nystrom T. Nonculturable bacteria: programmed survival forms or cells at death>s door? Bioessays, 2003; 25: 204-11.

8. Orrenius S., Nicotera P., Zhivotovsky B. Cell death mechanism and implications in toxicology. Toxicol. Sci., 2011; 119(1): 3-19.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.9

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МОТИВАЦИИ ДОСТИЖЕНИЯ И САМООЦЕНКИ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТОВ

Ланина Евгения Александровна
Еголаева Екатерина Сергеевна
студенты
научный руководитель Гринёва Ольга Ивановна, ассистент
ФГБОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет», город Белгород

Аннотация: *в статье изучена связь между мотивацией достижения и самооценкой у юношей и девушек, обучающихся на факультете психологии.*

The article examines the relationship between achievement motivation and self-esteem among boys and girls studying at the Faculty of Psychology.

Ключевые слова: *мотивация достижения, мотивация, самооценка, самооценка личности, личность, студенты, самоотношение.*

Keywords: *achievement motivation, motivation, self-esteem, personality self-esteem, personality, students, self-attitude.*

Самооценка имеет немалое значение в юношеском возрасте, так как именно ее уровень оказывает прямое влияние на социальное формирование человека, его адаптацию к новым социальным условиям. Самооценка и мотивация достижения выступают одними из центральных факторов, обусловливающих особенности саморегуляции и влияющих на успешность деятельности. Одним из направлений исследования самооценки является ее взаимодействие с различными личностными свойствами, в частности, с мотивацией достижения. Проблемы самооценки изучали такие ученые как: Н. Г. Алексеева, Л. И. Божович А.

И. Леонтьев, А. И. Липкина, Е. В. Черносвистова и другие [1;2]

Вопросами мотивации достижения занимались такие зарубежные ученые, как Аткинсон Дж., Физер Н., Х. Хекхаузен и другие, а в отечественной психологии проблемами мотивации занимались и занимаются: Е. Н. Гогунов, А. Н. Леонтьев, В. С. Мерлин, П. М. Якобсон и другие. Жизненные ценности изучали отечественные ученые: Л. С. Выготский, Д. А. Леонтьев, В. П. Зинченко, С. Л. Рубинштейн и др., а также зарубежные: В. Франкл, М. Рокич, К. Роджерс и другие [3;4].

Цель исследования: изучить характер связи между мотивацией достижения и самооценкой личности.

Гипотеза исследования: существует связь между уровнем самооценки личности и мотивацией достижения, а именно, студентам с низкой неадекватной самооценкой характерен показатель «Избегание неудач» в то время, как студентам с высокой адекватной самооценкой - «Стремление к успеху».

В качестве диагностических методик использовались:

1.Опросник изменения результатирующей тенденции мотивации достижения» А. Мехрабиана.

2. «Методика исследования самооценки личности» С. А. Будасси.

В исследовании приняло участие 60 студентов 1-3 курса факультета психологии «НИУ БелГУ» в возрасте от 17 до 23 лет, которых мы разбили на 2 группы по их гендерным различиям.

Для начала мы рассмотрим выраженность показателей уровня самооценки личности юношей (1-3 курса), применив методику «Исследования самооценки личности» в адаптации С. А. Будасси. Были получены следующие результаты, представленные на рисунке 1.

Как мы видим наибольшую выраженность имеет показатель «Высокая неадекватная» (M_x= 0,55). Юноши получившие высокие результаты по данной шкале обладают завышенной самооценкой, им присущи такие качества личности как высокомерие, некритичность.

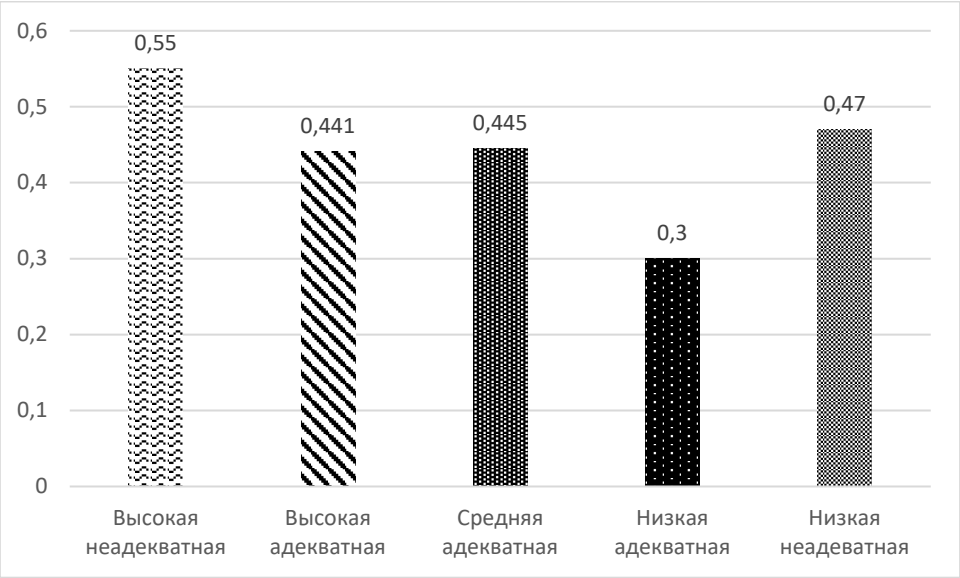


Рисунок 1 – Выраженность показателей уровня самооценки личности юноше (1-3 курса) в целом по выборке (сб.б.)

Рассмотрим выраженность показателей уровня самооценки личности девушек (1-3 курса) на основе той же методики «Исследования самооценки личности» в адаптации С. А. Будасси. Результаты представлены на рис. 2.

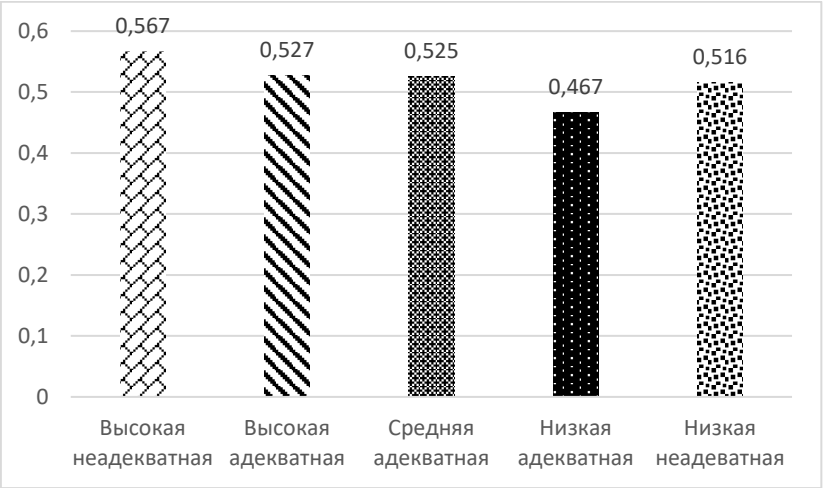


Рисунок 2 – Выраженность показателей уровня самооценки личности девушек (1-3 курса) в целом по выборке (сб.б.)

Как мы видим наибольшую выраженность имеет показатель «Высокая неадекватная» (M_x= 0,567). Девушки, получившие высокие результаты по данной шкале обладают завышенной самооценкой, им присущи такие качества личности как высокомерие, некритичность.

Как мы видим, из рисунка 3, наибольшую выраженность имеет показатель «Высокая неадекватная» у девушек (Mx= 0,567) в отличие от мужчин (Mx= 0,55).

Это свидетельствует о том, что испытуемые девушки чаще склонны к завышенной самооценкой, им присущи такие качества личности как высокомерие, некритичность.

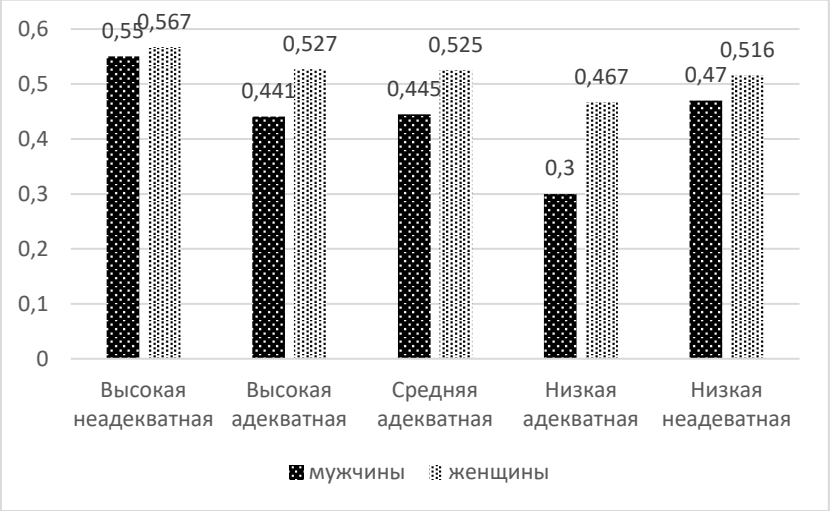


Рисунок 3 – Выраженность показателей уровня самооценки личности юношей и девушек (1-3 курса) в целом по выборке (сб.б.)

Для исследования мотивации достижения мы использовали методику А. Мехрабиана «Опросник изменения результатирующей тенденции мотивации достижения». Нами были получены следующие результаты, представленные на рисунке 4.

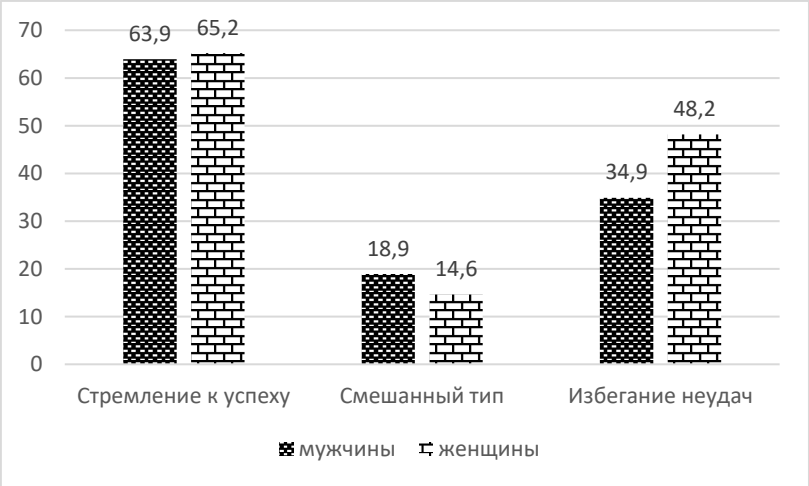


Рисунок 4 - Выраженность показателей мотивации достижения юношей и девушек (1-3 курса) в целом по выборке (сб.б.)

Как мы видим, из рисунка 4, наибольшую выраженность имеет показатель «Стремление к успеху» у девушек (Мх= 65,2) в отличии от мужчин (Мх= 63,9). Это свидетельствует о том, что испытуемые девушки предпочитают работать в

условиях, которые позволяют брать ответственность на себя при решении проблем и сделать заметным собственный вклад в достижение цели.

Непосредственно можно сказать, что у девушек преобладают такие показатели как «Стремление к успеху» и «Избегание неудач». Женский пол имеет разные типы мотивов, которые выражены практически одинаково. У мужчин преобладает такой показатель как «Смешанный тип».

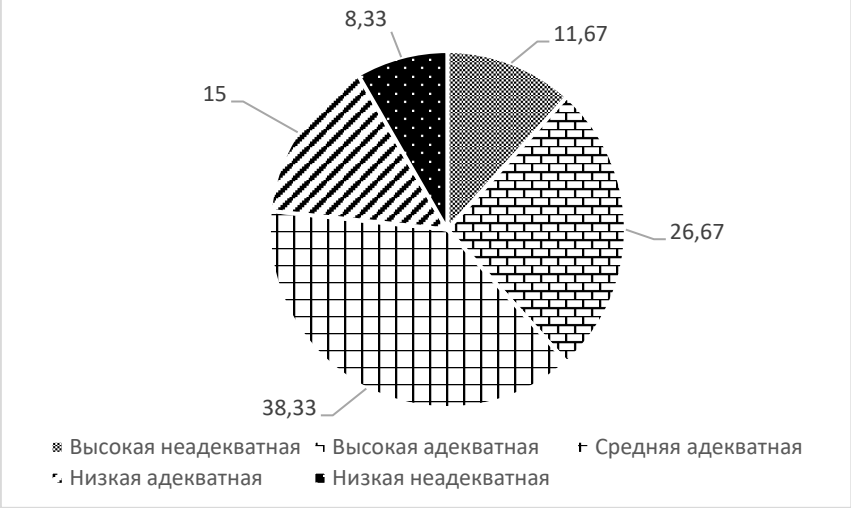


Рисунок 5 – Распределение юношей и девушек (1-3 курса) по уровням самооценки личности (%)

Следуя из рисунка 5, мы видим, что у юношей и девушек (1-3 курса) преобладает «Высокая адекватная самооценка» (38,33%). Высокая адекватная самооценка присуща молодым людям склонным объективно оценивать себя и свои способности.

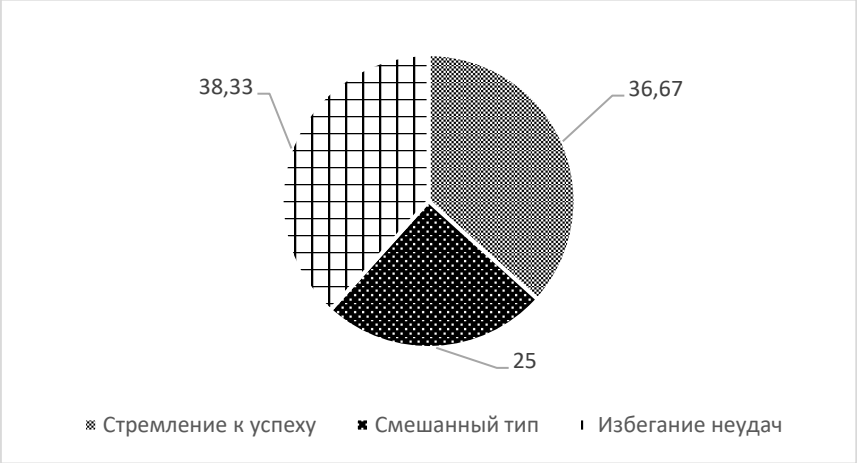


Рисунок 6 – Распределение юношей и девушек (1-3 курса) по показателям мотивации достижения (%)

Следуя из рисунка 6, мы видим, что у юношей и девушек (1-3 курса) преобладает показатель «Избегание неудач» (38,33%). Это говорит о том, что испытуемые чаще склонны к низкой инициативности, избеганию ответственных заданий либо отказ от них. У них преобладает невысокая, как правило, настойчивость в достижении целей.

Для того, чтобы выявить статистические различия по уровням самооценки личности между мотивации достижения юношей и девушек, мы применили непараметрический статистический критерий U Манна- Уитни.

Математика – статистический анализ данных показал то, что различия находятся на достоверном уровне статистической значимости $p \leq 0,1$ по показателю «Избеганию неудач» ($U_{эмп}$= 348,5). То есть у девушек показатель мотивации достижения больше, чем у мужчин. Это говорит о том, что девушки склонны заниматься в основном срочными делами, пренебрегая важными, боязнь начать новое дело, что ведет к упущенным возможностям в отличии от мужчин.

Исходя из данных нашего исследования можно сказать, что высокая адекватная самооценка преобладает у большинства испытуемых 38,33%. Средняя адекватная самооценка имеет среднее значение и преобладает 26,67% юношей и девушек. Низкую адекватную самооценку имеет 15% испытуемых. Высокую неадекватная самооценку имеет 11,67% мужчин и женщин. Низкая неадекватная самооценка имеет неменьшее количество испытуемых и преобладает у 8,33%.

Для того, чтобы выявления статистических различий связи по показателям мотивации достижения студентов с разным уровнем самооценки, нами был применен параметрический математический метод для нескольких независимых выборок Краскала – Уоллиса.

Математико-статистический анализ данный показал, что обнаружены различия на достоверном уровне статистической значимости $p \leq 0,05$ по показателю «Избегания неудач», по показателю «Стремление к успеху» различия обнаружены на высоком уровне статистической значимости $p \leq 0,01$. Студенты, имеющие высокую адекватную самооценку, отчитаются тем, что они чаще предпочитают брать на себя ответственность.

Таблица 1 – Статистические различия по показателям мотивации достижения студентов в зависимости от уровня самооценки (ср.б.)

Показатели мотивации достижения	Уровни самооценки					$H_{эмп}$
	Высокая неадекватная	Высокая адекватная	Средняя адекватная	Низкая адекватная	Низкая неадекватная	
Стремление к успеху	0	135	68,5	20,2	0	**19,2****
Смешанный тип	10,7	8,6	16,2	25,8	12,6	3,1
Избегания неудач	13,3	19,1	40,2	45,8	105,4	**12,1***

*Примечание: *-p≤0,05; **-p≤0,01.*

Далее нами был применен корреляционной анализ с использование непараметрического математического метода коэффициента корреляции Спирмена.

Корреляционная плеяда результата применения коэффициента ранговой корреляции Спирмена представлена на рис. 7.

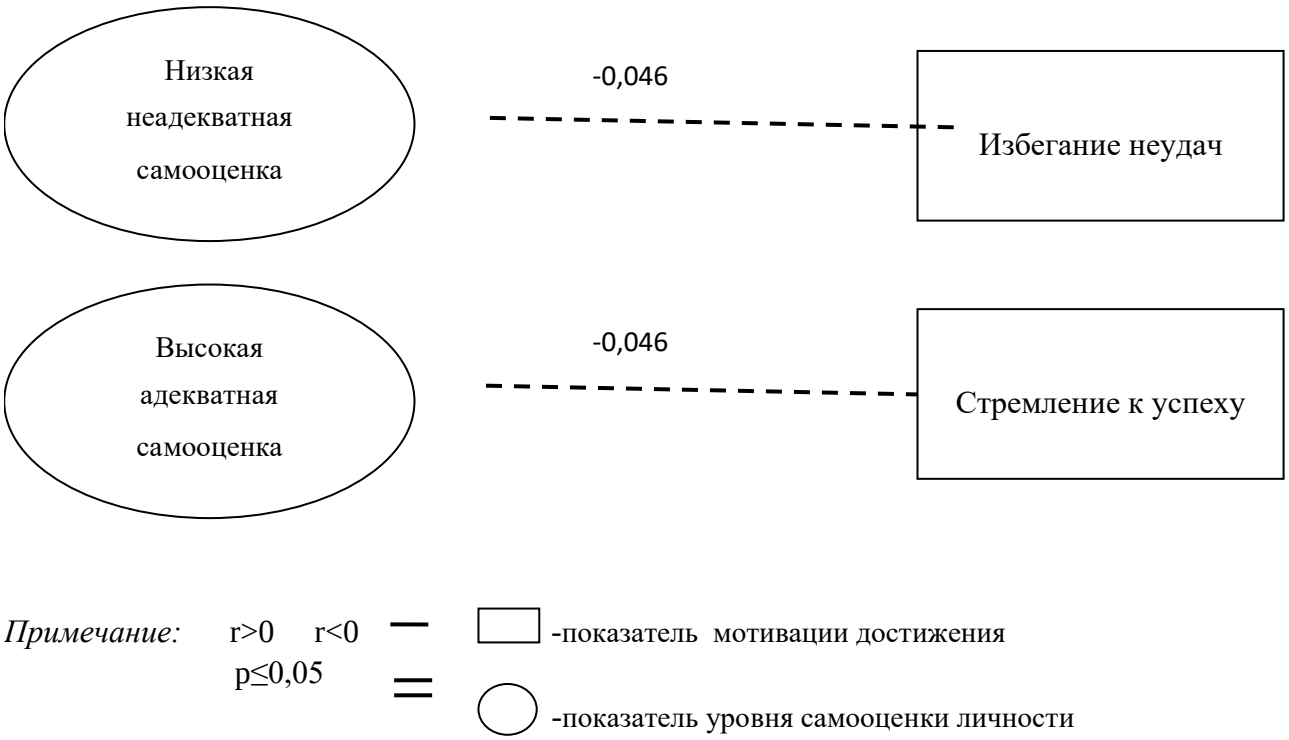


Рисунок 7 – Корреляционная плеяда связей между показателями уровень самооценки личности и мотивацией достижения юношей и девушек (1-3 курса)

Как мы видим, на рис. 7, между показателем «Низкая неадекватная самооценка» и показателем мотивацией достижения юношей и девушек (1-3 курса)

«Избегание неудач» (r=-0,046) обнаружена обратное достоверное корреляционное взаимодействие.

Между показателем «Высокая адекватная самооценка» и показателем мотивации достижения юношей и девушек «Стремление к успеху» обнаружена обратная достоверная корреляционная связь (r=-0,046).

Применив непараметрический математический метод для нескольких независимых выборок критерий Н – Крускалла – Уоллиса, мы выяснили что, по показателям «Самооценка» (As=1,924), «Стремление к успеху» (As=0,583), «Смешанный тип» (As=1,408), «Избегание неудач» (As=0,698), статистика асимметрии превышает её стандартную ошибку (0,309), следовательно по данному показателю распределение является не нормальным.

Непосредственно, наша гипотеза о том, что существует связь между самооценкой личности студента и мотивацией достижения, а именно, студентам с низкой неадекватной самооценкой характерен показатель «Избегание неудач» в то время, как студентам с высокой адекватной самооценкой характерен «Стремление к успеху», подтвердилась.

Список литературы

1. Божович, Л. И. Проблемы формирования личности / Л.И. Божович. – М.: МПСИ; Воронеж.: НПО МОДЭК, 1995. – 112 с.

2. Бороздина, Л. В. Самооценка в разных возрастных группах: от подростков до престарелых / Л. В. Бороздина, О. Н. Молчанова. – М.: ООО «Проект - Ф», 2001. – 204 с.

3. Гордеева, Т.О. Психология мотивации достижения / Т. О. Гордеева. – М.: Смысл, Издательский центр «Академия», 2006. – 336 с.

4. Леонтьев, А.Н. Современная психология мотивации / А. Н. Леонтьев. – М.: Смысл, 2002. – 343 с.

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

УДК 101

ХАРАКТЕРНЫЕ ЧЕРТЫ ФИЛОСОФИИ В РОССИИ, ЕЕ ПЕРИОДИЗАЦИЯ, ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ, ПРОБЛЕМЫ, ПРЕДСТАВИТЕЛИ, НАПРАВЛЕНИЯ

Махрова Дарья Александровна
студент 3 курса ЕГФ СГСПУ
ФГБОУ ВО «Самарский государственный социально-педагогический университет», город Самара

Аннотация: *в данной статье рассматриваются периоды и характерные черты философии в России. Её зарождение и становление как науки. Этапы и проблемы каждого периода развития. Взгляды учёных на формирование философии как отдельной части научного мира.*

this article examines the periods and characteristic features of philosophy in Russia. Its origin and formation as a science. Stages and problems of each development period. Views of scientists on the formation of philosophy as a separate part of the scientific world.

Ключевые слова: *философия, периодизация, мысль, человек.*

Keywords: *the philosophy of periodization, the idea, man.*

Философия в России представляет собой интерес уже из-за двойственности своей природы: одновременно и «отделенности», изолированности от остального мира, и синтеза со многими его понятиями, явлениями.

Цель данной работы – выявить характерные черты философии в России, ее периодизацию и основные проблемы.

Объект исследования: философия в России.

Согласно В.В. Зеньковскому, «самостоятельное творчество в области философии» в России можно обнаружить во второй половине 18-ого века. Эпоха расцвета философии в России наступает в 19 веке, в это же время происходит

формирование пути, по которому будет следовать философия. Зеньковский утверждает, что до этого времени «философские запросы» возникали, но зачастую реализовывались в такой сфере жизнедеятельности человека как религия. На ее фоне и произошло рождение философии. Этого же мнения придерживается и Н.О. Лосский. Так, согласно ему, русский народ получил первое представление о философии еще в то время, когда на церковнославянский язык переводили сочинения отцов церкви. Например, в 12-ом в. на Руси уже был перевод третьей части книги «Точное изложение православной веры» св. Иоанна Дамаскина. «Философская мысль, - утверждает Зеньковский, - движется изначальными интуициями, которые, хотя и уходят своими корнями в религиозное миросозерцание, но несут в себе свои собственные мотивы и вдохновения». Рядом с русской философией, оформившейся во второй половине 18-ого века, стояла философия Запада; она ощущала себя прямой наследницей философии мира Античности и Средневековья, мира прошлого.

Согласно Зеньковскому, это «введение» занимает время от начала до указанного предела 18-ого века, когда Россия обратила свой взгляд на запад, на Европу, и стала впитывать все то, чем та была богата. Наряду с «перениманием» знания возникают и пытаются реализовать себя первые русские умы; именно они и стали предвестниками тех «гениев», которыми будут наполнены последующие столетия. Это время явило собой стремительный прорыв во всех культурных сферах; это и служит основанием для следующей классификации внутри периода «пролога» русской философии: а) период до эпохи Петра Великого, б) 18-ый век. Петр 1 «дал ход» в Россию науке, культуре, искусству, и, конечно, религии и философии, различным мировоззрениям и течениям. Среди русского дворянства распространилось вольтерьянство, масонство. В распространении последнего участвовали и русские, как Н. И. Новиков, который издавал книги, редактировал масонскую периодику, так и немцы, как И. Г. Шварц. Говоря об истинном христианстве, масоны имели в виду «развитие духовной жизни, нравственное самоусовершенствование и проявление действенной любви к ближним». Интересны взгляды М. М. Сперанского, который был масоном в период с 1810 по 1822 гг.

«Первичной реальностью он считал дух, бесконечный и обладающий неограниченной свободой воли. Триединый бог в своем сокровенном существе — первичный хаос, «вечное молчание». Принцип женственности — София, или Мудрость, — является содержанием божественного познания, матерью всего, что существует вне бога. Грехопадение ангелов и человека дает начало непроницаемой материи и ее пространственной форме». Сперанский также верил в теорию перевоплощения, говорил, что ее можно найти у отцов церкви.

Затем начинается этап самостоятельной философской мысли; однако тут возникает необходимость выбора своего пути. Согласно Лосскому, начало собственно русской философии связано с именами славянофилов Киреевского и Хомякова. Они пытались опровергнуть немецкий тип «философствования на основе русского толкования христианства, опирающегося на сочинения отцов восточной церкви и возникшего как результат национальной самобытности русской духовной жизни». Они описали некий план, но не создали философскую концепцию. В. Соловьев же был первым, кто создал «систему христианской философии в духе идей Киреевского и Хомякова». Так или иначе, этот второй этап в развитии русской философии диктует временные рамки вплоть до конца 19-го века. Наконец, весь 20-ый век – время, когда русская философия становится рядом с западноевропейской и даже, особенно после русской революции, претендует на мировое влияние.

Уже было упомянуто, что русская философия отличается от западного процесса своего становления. Если последняя наследовала и развивала мысли прежних эпох – Античности, Средневековья, Возрождения, – то первая выросла на религиозной почве и сохранила свою зависимость от религии. Однако, что стало последствием такого формирования русской философии?

Лосский выделяет несколько характерных черт русской философии. Россия вступила на путь духовного развития в 19-20 вв., то есть значительно позже Средневековья, когда начала развиваться Европа. Однако, вся философия в своем развитии спиралевидна: идеи в ней могут повторяться и будут более совершенными с каждым «повторением». Русская религиозная философия

пользуется всеми плодами науки и философии, а потому «является прогрессивным достижением и способна дать новый толчок развитию западной мысли».

Важная отличительная черта русской философии – это то, что «[в ней] стремление к цельному познанию и острое чувство реальности тесно сочетаются с верой во все многообразие опыта как чувственного, так и более утонченного, дающего возможность глубже проникнуть в строение бытия. …

Подводя итог рассмотрению русской философии, следует сделать краткий вывод из всего вышесказанного. Во-первых, русская философия формировалась в крайне необычных условиях, что сказалось напрямую на ее природе. Во-вторых, на пути своего развития она прошла несколько стадий, каждая из которых знаменуется все большим ее синтезом с философией Запада. Наконец, результатом такого ее формирования и влияния на нее стала совершенно уникальная система с характерными чертами, выделяющими ее среди других.

Список литературы

1. Лосский, Н. О. История русской философии / Н.О. Лосский. - М.: Сварог и К, 2000. - 496 с.

2. Зеньковский, Василий История русской философии / Василий Зеньковский. - М.: Академический Проект, Раритет, 2001. - 880 с.

3. Новиков, А.И. История русской философии / А.И. Новиков. - М.: Лань, 1998. - 320 с.

4. История русского искусства / ред. И.Э. Грабарь. - М.: наука, 1982. – 802 с.

5. История русской философии. - М.: Книга по Требованию, 2013. - 218 с.

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 537.8

ВИДЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО РАЗРЯДА В ГАЗАХ

Мезенцева Юлия Сергеевна
студентка
Ишимский педагогический институт им. П. П. Ершова (филиал) ТюмГУ,
город Ишим

Аннотация: *в статье изучены виды электрического разряда в газах, их свойства. Рассмотрены основные причины ионизации в тлеющем разряде. В частности, изучены самые распространенные примеры искрового разряда. Приведены примеры применения дугового и коронного разряда.*

Abstract: *the article studies the types of electric discharge in gases and their properties. The main causes of ionization in a glow discharge are considered. In particular, the most common examples of spark discharge are studied. Examples of the use of arc and corona discharge are given.*

Ключевые слова: *электрический разряд, электрический ток, тлеющий разряд, ионизация газов, искровой разряд, дуговой разряд, диэлектрики.*

Keywords: *electric discharge, electric current, glow discharge, gas ionization, spark discharge, arc discharge, dielectrics.*

Процесс протекания электрического тока, в результате которого наблюдается значительное увеличение электропроводимости среды с условием ее нормального состояния, называется электрическим разрядом. Главное условие возникновения разряда в газах считается наличие ионов и электронов, то есть свободных разрядов. Электрический ток не проходит через газы, поэтому свободных разрядов в газах почти нет, так как в газах и воздухе присутствует какое-то количество свободных заряженных частиц, такие газы являются диэлектриками.

Рассмотрим виды электрического разряда в газах, их можно выделить в зависимости от давления, расположения электродов, параметров внешней цепи и

конфигурации электродов [4, с. 8].

Тлеющий разряд возникает при малых давлениях из-за малого количества молекул газа, промежуток которого не может приобрести большую проводимость. Главным отличием тлеющего разряда является малая плотность тока на катоде и сильное падение потенциала области разряда вблизи катода. У тлеющего разряда основными частями являются катодное темное пространство, то есть не светящаяся часть, расположенная возле катода; светящийся столб газа, который заполняет полностью всю пустую часть, по-другому он называется положительный столб [4, с. 9-10]. В зависимости от давления положительный столб может распасться на слои, между которых расположены темные промежутки, то есть страты. При тлеющем разряде род газа влияет на цвет свечения, а также газ обладает хорошей электропроводностью, поэтому в газе поддерживается сильная ионизация. Чиплонкар и Джоши получили результаты, которые характеризуют в различных частях разряда энергетическое состояние ионизированного газа [2, с. 300].

Основные причины ионизации газа в тлеющем разряде: вторичная электронная эмиссия электронов с катода, которая возникает из-за бомбардировки катода положительно заряженными ионами газа [4, с. 8]. А также электронная эмиссия, которая возникает из-за воздействия катода под действием сильного электрического поля или высоких температур и ионизация газа электронным ударом свободными электронами, которые вырваны с катода и направлены к аноду [4, с. 8-9]. Тлеющий разряд подразделяется на нормальный и аномальный разряд. При сильно аномальных разрядах ионизация атомов газа положительными ионами является главным способом ионизации, кроме того, в них протекают сильные токи, а также есть в катодном темном пространстве сильное электрическое поле [2, с. 303, 310]. Энгель и Штеенбек являются основоположниками простого способа рассмотрения процессов нормального тлеющего разряда, основой которого являются предположения о линейной зависимости напряженности поля от расстояния в катодном темном пространстве [2, с. 306-308].

Искровой разряд возникает при высоком давлении, схожим с

атмосферным, только если напряжение прикладывается на малое количество времени к промежутку или обладает маленькая мощность источника питания. Самым распространенным примером искрового разряда является молния, при этом источник тока не может самостоятельно поддерживать электрический разряд в течение длительного времени, поэтому достаточно быстро нейтрализуется. Искровой разряд приобретает вид искры, если последовательно возникает между электродами, при длительном действии напряжения.

Дуговой разряд (электрическая дуга) возникает при постепенном уменьшении расстояния между электродами от мощного источника тока после получения искрового разряда, при этом разряд из прерывистого становится не прерывистым. Основоположником дугового разряда является В.В. Петров, открытие он сделал в 1802. Главным условием дугового разряда является интенсивное испускание термоэлектронов раскаленным катодом, эти электроны образуют, ускорение электрическим полем, после чего производят ударную ионизацию газа. Поэтому электрическое сопротивление газового промежутка между электродами значительно мало. Напряжение между электродами уменьшится, а проводимость газового промежутка возрастет, если увеличить силу тока электрической дуги и уменьшить сопротивление внешней цепи. Дуговой разряд применяется для устройства дуговой печи, для резания металлических пластин и получения в них отверстий, как источник света в проекционных аппаратах или в прожекторах, в ртутном выпрямителе, который преобразует переменный электрический ток в постоянный ток, для сварки и резки металла.

Коронный разряд возникает при высоком атмосферном давлении в неоднородном электрическом поле, такое поле образуется между двумя электродами, при этом один из них имеет поверхность с большой кривизной [1, с. 13-15]. Из-за напряженности на острие электрода появляется слабенькое свечение, именно оно напоминает форму короны. Для того чтобы образовался разряд, возле острого края электрода должно быть высокое напряжение электрического поля, в оставшихся местах между электродами создается разность потенциалов. Коронный разряд применяется для диагностики состояния конструкций, для

очистки газов от пыли и различных загрязнений, для определения давления внутри лампы накаливания, для переноса красящего вещества на бумагу.

Электропроводность может увеличиться с помощью дополнительных свободных носителей заряда. Электрические разряды делятся на несамостоятельные и самостоятельные разряды. Несамостоятельные разряды протекают благодаря внешним источникам свободных носителей заряда, а самостоятельные продолжают гореть даже после отключения внешних источников свободных носителей заряда.

Список литературы

1. Базелян Э.М., Райзер Ю.П. Искровой разряд. - М.: Изд. МФТИ. -1997. - 320 с.

2. Грановский В.Л. Электрический ток в газе. - М.: Гостехиздат. -1952. - 526 с.

3. Лёб Л.Б. Основные процессы электрических разрядов в газах. Пер. с англ./ Под ред. Н.А. Капцова. - М.-Л.: Гостехиздат. -1950. – 672 с.

4. Райзер Ю.П. Физика газового разряда. - 2-е изд. - М.: Наука. -1992. - 536 с.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 004.42

ИЗУЧЕНИЕ ВЛИЯНИЯ ТЕХНОЛОГИИ CUDA НА СКОРОСТЬ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Окань Сергей Вадимович
магистрант
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный технический университет
им. И. И. Ползунова», город Барнаул

Аннотация: *в данной статье рассматриваются особенности технологии CUDA, изучается влияние процесса распараллеливания вычислительного процесса на производительность этой системы с использованием CUDA. Для этой цели была написана программа, осуществляющая умножение матриц, используя графический процессор (GPU) и центральный процессор (CPU).*

This article discusses the features of CUDA technology, examines the impact of the process of parallelization of the computational process on the performance of this system using CUDA. For this purpose, a program was written that performs matrix multiplication using a graphics processing unit (GPU) and a central processing unit (CPU).

Ключевые слова: *вычисления, параллелизм, матрица, производительность, CUDA.*

Keywords: *computing, parallelism, matrix, performance, CUDA.*

CUDA (англ. Compute Unified Device Architecture) — технология GPGPU (англ. General-Purpose computing on Graphics Processing Units – вычисления общего назначения на графических процессорах), которая позволяет программистам создавать на упрощённом языке программирования Си алгоритмы, выполнимые на графических процессорах видеокарт GeForce восьмого поколения и старше [1]. Технология CUDA разработана компанией Nvidia. Фактически CUDA позволяет включать в текст Си программы

специальные функции. Эти функции пишутся на упрощённом языке программирования Си и выполняются на графических процессорах Nvidia [2].

Для изучения технологии CUDA была написана программа, которая осуществляет умножение матриц, используя GPU и CPU.

После запуска программы пользователю необходимо ввести числа m, n и k (размерности матриц MxN, NxK).

Далее эти матрицы заполняются псевдослучайными целыми числами, затем происходит вычисление произведения матриц используя GPU и одно ядро CPU [3].

На рисунке 1 представлен исходный код функций, осуществляющих умножение матриц.

```
__global__ void gpu_square_matrix_mult(int *d_a, int *d_b, int *d_result, int n) {
    __shared__ int tile_a[BLOCK_SIZE][BLOCK_SIZE];
    __shared__ int tile_b[BLOCK_SIZE][BLOCK_SIZE];
    int row = blockIdx.y * BLOCK_SIZE + threadIdx.y;
    int col = blockIdx.x * BLOCK_SIZE + threadIdx.x;
    int tmp = 0;
    int idx;
    for (int sub = 0; sub < gridDim.x; ++sub) {
        idx = row * n + sub * BLOCK_SIZE + threadIdx.x;
        if(idx >= n*n){
            tile_a[threadIdx.y][threadIdx.x] = 0;
        } else {
            tile_a[threadIdx.y][threadIdx.x] = d_a[idx];
        }
        idx = (sub * BLOCK_SIZE + threadIdx.y) * n + col;
        if(idx >= n*n) {
            tile_b[threadIdx.y][threadIdx.x] = 0;
        } else {
            tile_b[threadIdx.y][threadIdx.x] = d_b[idx];
        }
        __syncthreads();
        for (int k = 0; k < BLOCK_SIZE; ++k) {
            tmp += tile_a[threadIdx.y][k] * tile_b[k][threadIdx.x];
        }
        __syncthreads();
    }
    if(row < n && col < n) {
        d_result[row * n + col] = tmp;
    }
}

void cpu_matrix_mult(int *h_a, int *h_b, int *h_result, int m, int n, int k) {
    for (int i = 0; i < m; ++i) {
        for (int j = 0; j < k; ++j) {
            int tmp = 0.0;
            for (int h = 0; h < n; ++h) {
                tmp += h_a[i * n + h] * h_b[h * k + j];
            }
            h_result[i * k + j] = tmp;
        }
    }
}
```

Рисунок 5 – Исходный код функций, осуществляющих умножение матриц на GPU и CPU

Функция gpu_square_matrix_mult использует графический процессор (GPU), а функция cpu_matrix_mult использует центральный процессор (CPU).

На рисунке 2 представлены результаты работы алгоритма вычисления

произведения матриц на CPU и GPU размерностью 2048x1024 и 1024x3072.

```
[sergey@sergey-manjaro lab5]$ optirun ./a.out
please type in m n and k (matrix MxN and NxK)
2048
1024
3072
Time elapsed on matrix multiplication of 2048x1024 . 1024x3072 on GPU: 0.833044 s.

Time elapsed on matrix multiplication of 2048x1024 . 1024x3072 on CPU: 117.915459 s.

all results are correct!!!, speedup = 141.547775
[sergey@sergey-manjaro lab5]$
```

Рисунок 6 – Результаты работы алгоритма вычисления произведения матриц на CPU и GPU размерностью 2048x1024 и 1024x3072

На данном рисунке видно, что при использовании GPU время работы алгоритма составило чуть мене одной секунды, а при использовании CPU почти две минуты. Прирост производительности при использовании GPU колоссальный. Алгоритм выполнился быстрее в 141 раз.

Далее был проведён тот же тест, только с размерностью матриц 100x200 и 200x300. Результат представлен на рисунке 3.

```
[sergey@sergey-manjaro lab5]$ optirun ./a.out
please type in m n and k (matrix MxN and NxK)
100
200
300
Time elapsed on matrix multiplication of 100x200 . 200x300 on GPU: 0.001572 s.

Time elapsed on matrix multiplication of 100x200 . 200x300 on CPU: 0.030845 s.

all results are correct!!!, speedup = 19.624069
[sergey@sergey-manjaro lab5]$
```

Рисунок 7 – Результаты работы алгоритма вычисления произведения матриц на CPU и GPU размерностью 100x200 и 200x300

Как видно из рисунка 3, при использовании матриц небольшой размерности также виден прирост производительности, но соотношение времени выполнения на CPU ко времени выполнении на GPU получилось меньше — 19,6. Прирост производительности всё равно большой.

В результате тестирования выяснилось, что использование технологии CUDA для параллельных вычислений позволяет добиться колоссального уменьшения времени выполнения даже для относительно несложных

алгоритмов.

Список литературы

1. Параллельные вычисления на GPU. Архитектура и программная модель CUDA [Текст]: учеб. Пособие / Боресков А.В., Харламов А.А., Марковский Н.Д. и др. – М.: МГУ им. Ломоносова. – 2015. – 336 с.

2. Основы CUDA [Электронный ресурс] / Steps3D. – Режим доступа: http:/www.steps3d.narod.ru/tutorials/cuda-tutorial.html

3. Matrix-CUDA [Электронный ресурс] / GitHub. – Режим доступа: https:/github.com/lzhengchun/matrix-cuda

УДК 628.517.2

СРЕДСТВА ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ОРГАНОВ СЛУХА НА РАБОЧИХ МЕСТАХ

Сизова Вероника Викторовна
студент
ФГБОУ ВО «Казанский Государственный Энергетический Университет»,
город Казань

Аннотация: *в статье рассмотрены средства индивидуальной защиты органов слуха на рабочих местах. Изучена их классификация, а также показаны их преимущества и недостатки. Вследствие чего был сделан вывод о необходимости использования данных средств защиты работников на рабочих местах.*

The article discusses personal protective equipment for hearing organs in the workplace. Their classification is studied, and their advantages and disadvantages are shown. As a result, it was concluded that it is necessary to use these means of protecting workers in the workplace.

Ключевые слова: *средства индивидуальной защиты, безопасность, рабочее место, средства индивидуальной защиты органов слуха.*

Keywords: *personal protective equipment, technosphere safety, workplace, personal protective equipment for hearing organs.*

В производственной среде человек должен быть в безопасности несмотря на негативное воздействие, которому он подвержен. Одно из самых сильных воздействий – это производственный шум. Шум – это беспорядочное сочетание звуков различной частоты и интенсивности, которые неблагоприятно воздействуют на организм человека, мешают работе и отдыху. Данный производственной фактор подлежит нормированию на основании таких документов, как ГОСТ 12.1.003-2014 «ССБТ. Шум. Общие требования безопасности» и СН 2.2.4/2.1.8.562-96 «Шум на рабочих местах, в помещениях жилых, общественных зданий и на территории жилой застройки» во избежании превышения предельно

допустимых норм. Шум является одним из самых агрессивных факторов производственной среды, поэтому его уровни отражают степень производственной вредности. Длительное воздействие шума отрицательно сказывается на здоровье человека, вызывая патологические изменения органов зрения и слух. Так же он воздействует на сердечно-сосудистую, нервную, опорно-двигательную системы человека, что в последствии может привести к развитию профессиональных заболеваний. Повышенные уровни шума могут вызвать ослабление слуха, головокружение, звон в ушах, головную боль, а также стать причиной изменения психоэмоционального состояния – усталость, нарушение сна, депрессия, снижение умственной концентрации и работоспособности. Чтобы предотвратить данные изменения и нарушения в организме человека, необходимо создать благоприятные условия, которые смогут обезопасить и сохранить здоровье человека, участвующего в производственной процессе [1].

Чтобы снизить уровень шумового воздействия на организм человека на предприятии необходимо использовать методы и средства коллективной защиты.

Рисунок 1 – Классификация средств коллективной защиты

Во-первых, необходимо наличие средств и методов, снижающих уровень шума в источнике его возникновения, во-вторых, снижающих уровень шума на пути его распространения от источника до человека. В первом случае уровень шума можно уменьшить путём использования более точного, высококачественного оборудования и современных низкошумных материалов. Во втором случае можно добиться снижения уровня шумового воздействия на 30-40 дБ путём отражения звуковой волны, сталкивающейся с ограждением, то есть использовать

такие методы, как звукоизоляция и звукопоглощение. Но, несмотря на высокую звукопоглощающую способность материалов, используемых при данных методах, добиться максимального снижения шума не удаётся. Поэтому необходимо использование индивидуальных средств защиты органов слуха на рабочих местах, чтобы негативное воздействие на организм человека было сведено к минимуму [2].

К индивидуальным средствам защиты органов слуха на производстве относятся антифоны, которые подразделяются на внутренние и внешние. Внутренними являются заглушки, которые посещаются непосредственно в слуховой проход, а внешними – средства, которые надевают на голову (шлемы, наушники и т. д.). Вкладыши могут изготавливаться из различных материалов:

– стерильной ваты – наиболее простое средство, но их шумопоглощающая способность невелика;

– стекловаты – более качественный материал, так как его пшумопоглощающая способность выше, материал приятен на ощупь, эластичен и мягок;

– твёрдых материалов – например, резина и пластмасса. Распространённым видом являются вкладыши из пластичных материалов (небольшие мешочки, наполненные воском), так как благодаря своей пластичности, такие заглушки хорошо герметизируют ушные раковины и являются наиболее эффективными в своей классификации.

Внешние СИЗ органов слуха, в основном, представлены наушниками, которые состоят из овальных чашек, изготовленных из различных шумопоглощающих материалов. Для увеличения эффективности края чашек обрамляют резиновыми полыми камерами, наполненными специальными жидкостями, тем самым обеспечивая более плотное прилегание наушников к ушам.

Помимо вышесказанных средств индивидуальной защиты органов слуха существуют шумоизоляционные шлемы, необходимые для защиты в условиях с повышенным уровнем шума (более 120 дБ). Их отличительной способностью является то, что они не только защищают органы слуха, но и препятствуют сильным шумам, воздействующим путем костной проводимости [3, 4].

Несмотря на высокие характеристики данных средств индивидуальной защиты, их использование зависит от внешних условий, длительности применения, индивидуальных особенностей человека. В ходе исследований было выявлено, что возможно использование и применение двух средств защиты одновременно: наушников и вкладышей, при этом, в зависимости от диапазона частот (ниже 2000 Гц), большое значение имеет выбор модели вкладышей. При высоких уровнях шума (более 120 дБ) наиболее эффективными являются шумоизоляционные шлемы, так как при таком шумовом воздействии шум проникает через черепную коробку, тем самым использование наушников и вкладышей становится непригодным.

Список литературы

1. Снижение шумового воздействия от оборудования в энергетике – URL: http:/twt.mpei.ac.ru/TTHB/4/Tupov/index.html (дата обращения: 17.01.2021).

2. Способы защиты от шума на производстве – URL: https:/navigator-siz.ru/sposoby-zashhity-ot-shuma-na-proizvodstve/ (дата обращения: 17.01.2021).

3. Средства индивидуальной защиты органов слуха – URL: https:/www.chemistry-expo.ru/ru/articles/sredstv-individualnoj-zashhity-organov-sluha/ (дата обращения: 17.01.2021).

4. Средства защиты органов слуха – URL: http:/base.safework.ru/ilo-enc?print&nd=857400344&spack=110LogLength%3D0%26LogNumDoc %3D857400038%26listid%3D010000000100%26listpos%3D4%26lsz%3D7%26nd%3D857400038%26nh%3D1%26 (дата обращения: 17.01.2021).

УДК 69.01

НЕСУЩАЯ СПОСОБНОСТЬ НАРУЖНЫХ И ВНУТРЕННИХ СТЕН И ПЕРЕГОРОДОК

Улмасов Ахрорбек Боходиржон угли
Мухамадалиев Акбарали Ботирали угли
Байдалин Евгений Константинович
магистранты
ФГБОУ ВО «Томский государственный архитектурно-строительный университет», город Томск

Аннотация: *в данной работе выполнялся поверочный расчет каменной кладки и производилось обследования неразрушающими методами в лабораторных испытаниях.*

In this work, the calibration calculation of masonry was performed, and non-destructive tests were carried out in laboratory tests.

Ключевые слова: *оштукатурены, каменная кладка, сбор нагрузок, прочность, сжатие.*

Keywords: *plastered, masonry, load collection, strength, compression.*

Поверочные расчеты каменной кладки

Здание имеет жесткую конструктивную схему, с продольными и поперечными несущими наружными и внутренними кирпичными стенами. Толщина наружных стен составляет 640 мм. Внутренние стены имеют толщину 380 мм. Стены выполнены из красного кирпича на известково-песчаном растворе. Изнутри стены оштукатурены.

Прочностные характеристики кирпича и раствора были установлены при обследовании неразрушающими методами и в результате лабораторных испытаний образцов, отобранных из стен здания

Расчетное сопротивление кладки принято равным R = 1,2 МПа.

Сбор нагрузок, действующих на наружные и внутренние стены здания, приведен в разделе 5.3 настоящего отчета.

Расчет прочности элементов стен при внецентренном сжатии произведен согласно СП 15.13330.2012, с использованием программы «Камин», входящей в состав программного комплекса «SCADOffice». Основные результаты расчетов наиболее нагруженных элементов приведены ниже.

Простенок первого этажа в осях «Г, 1-2»

Расчет выполнен по СП 15.13330.2012

Коэффициент надежности по ответственности yn = 1

Коэффициент надежности по ответственности (2-е предельное состояние) = 1

Возраст кладки - более года

Срок службы 100 лет

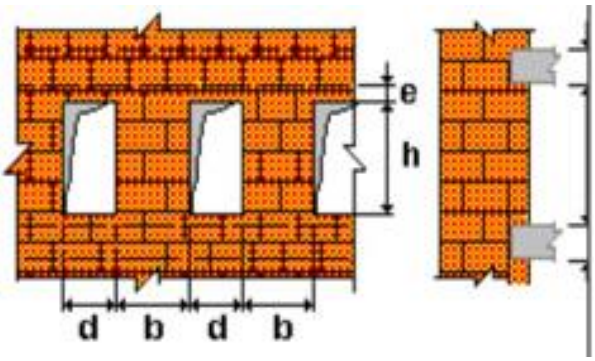
Камень - Кирпич глиняный пластического прессования

Марка камня - 75

Раствор - обычный цементный с минеральными пластификаторами

Марка раствора - 25

Объемный вес кладки 1.8 Т/м^3



Высота этажа в свету H = 3 м

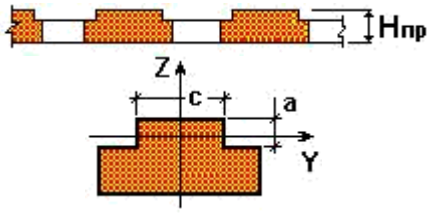
Толщина перекрытия t = 0.22 м

Толщина простенка Hпр = 0.64 м

Высота проема h = 1.6 м

Ширина проема d = 1.92 м

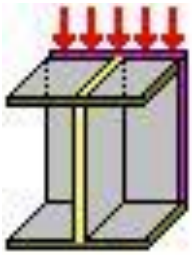
Расстояния между проемами b = 1.05 м



Расстояния от проема до низа перекрытия e = 0.5 м

a = 0.12 м

Расчетная высота

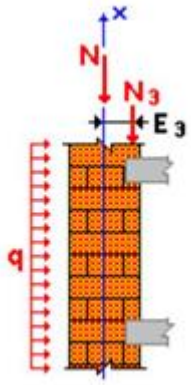


Перекрытия сборные

Расстояние между поперечными жесткими конструкциями 11.9 м

Коэффициент расчетной высоты 0.9

Нагрузки по длине стены



Нагрузка от ветра q = 0.038 Т/м2

Нагрузки от этажа над стеной Nэ= 4.38 Т/м

Еэ = 0.01 м

Коэффициент длительной части нагрузки 1

Нагрузки от вышележащих перекрытий

N = 20.1 Т/м

Коэффициент длительной части нагрузки 1

Результаты расчета

Проверено по СНиП	Проверка	Коэффициент использования
п. 7.20 СП 15.13330.2012	Срез в швах	0.02
п. 7.20 СП 15.13330.2012	Срез в камне (кирпиче)	0.02
п. 7.7 СП 15.13330.2012	Устойчивость при внецентренном сжатии среднего сечения	0.779
п. 7.7 СП 15.13330.2012	Устойчивость при внецентренном сжатии сечения под перекрытием	0.722
п. 7.7 СП 15.13330.2012	Устойчивость при внецентренном сжатии нижнего сечения	0.821

Коэффициент использования 0.821 - Устойчивость при внецентренном сжатии нижнего сечения

Стена первого этажа в осях «В, 1-2»
Результаты расчета

Проверено по СНиП	Проверка	Коэффициент использования
п. 7.20 СП 15.13330.2012	Срез в швах	0.006
п. 7.20 СП 15.13330.2012	Срез в камне (кирпиче)	0.005
п. 7.7 СП 15.13330.2012	Устойчивость при внецентренном сжатии среднего сечения	0.67
п. 7.7 СП 15.13330.2012	Устойчивость при внецентренном сжатии	0.618

	сечения под перекрытием	
п. 7.7 СП 15.13330.2012	Устойчивость при внецентренном сжатии нижнего сечения	0.673

Коэффициент использования 0.673 - Устойчивость при внецентренном сжатии нижнего сечения

Список литературы

1. Тонких Г.П., Плевков В.С., Мальганов А.И., Кабанцев О.В. Оценка технического состояния строительных конструкций зданий и сооружений: Пособие / под ред. В.С. Плевкова и Г.П. Тонких. – Томск: Печатная мануфактура, 2009, - 205 с

2. Пособие по обследованию строительных конструкций зданий. АО «ЦНИИПРОМЗДАНИЙ», М, 1997 г.

3. СП 28.13330.2017. Защита строительных конструкций от коррозии. Актуа-лизированная редакция СНиП 2.03.11-85. М., 2017. – 118 с.

4. СП 52-101-2003. Бетонные и железобетонные конструкции без предварительного напряжения арматуры / Госстрой России. – М.: ФГУП ЦПП, 2004 г.- 54 с.

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 81.26

ВЕРБАЛЬНЫЕ И НЕВЕРБАЛЬНЫЕ СПОСОБЫ ВЫРАЖЕНИЯ ОДОБРЕНИЯ В ИНТЕРНЕТ-ОБЩЕНИИ

Павленко Кристина Сергеевна
студентка
Северо-Кавказского федерального университета

Аннотация: *в статье рассмотрены особенности современного русского языка, характерные для интернет-общения. Наиболее подробно изучены вербальные и невербальные средства выражения одобрения в интернете.*

The article discusses the features of the modern Russian language, typical for Internet communication. The most thoroughly studied verbal and non-verbal means of expressing approval on the Internet.

Ключевые слова: *средства выражения одобрения, интернет, коммуникация.*

Keywords: *means of expressing approval, internet, communication.*

С появлением Интернета в языке стали происходить изменения. Исследование развития русского языка в Интернете опирается на ряд факторов, в частности:

– особенности самого Интернета как сложной многофункциональной информационной системы, имеющей свою иерархию;

– социолингвистическую характеристику основных групп пользователей, их коммуникативных потребностей;

– учёт значительного влияния на развитие русскоязычного Интернета английского языка и его культуры и традиций общения;

– тенденции развития современного русского языка (конец XX – начало XXI);

– формирование новых форм общения, новых жанров [2, с. 96].

Язык интернет-общения характеризуется непрекращающимися изменениями, упрощением и сокращением слов, стремлением в сторону разговорной речи. Это подробно рассмотрели в своих работах Л.М. Чулкова и А.С. Стаценко. [3, с. 5] Ими были выделены следующие процессы, характерные для языка интернета:

– выпадение интервокальных согласных (сегодня – «сёдня», интернет – «инэт»);

– упрощение групп согласных (когда – «када», только – «тока»);

– количественная редукция гласных (тоже – «тож», это – «эт»);

– стяжения гласных (тебя – «тя», вообще – «ваще»);

– растягивание ударных гласных, как средство выражения удивления, недовольства, похвалы («даааааааа», «нуууууу нееееет», «знаааааааю»);

– универсальные усилительные слова («ага», «ок», «бу», «ну да», «мяф», «ня». Есть слова, которые усиливают одну определённую эмоцию. Например, восторг – «уууиии», отвращение – «фииииии»);

– смайлики для передачи эмоций («Спасибочки)», «Отстой)»).

Для названных нами процессов в языке появились специальные средства выражения как вербальные, так и невербальные.

Вербальные (речевые) средства общения – единицы языка и речи, речевые образцы, посредством которых обеспечивается речевая деятельность (аудирование, говорение, чтение, письмо) [1, с. 448]. В интернете тип речи приближен к разговорному. Язык максимально упрощён для ускорения набора текста сообщения в интернете.

К способам выражения одобрения относят слова: *хорошо, неплохо, прекрасно, молодец, замечательно, здорово, прелестно, очень* и другие. Также одобрительную окраску могут иметь слова, которые в других случаях ей не обладают (это явление характерно для общения подростков и малых социальных групп). Чаще всего они являются наречиями. Например, мощно, шикарно, «бомбически». Такие слова можно встретить в комментариях или диалогах в социальных сетях: «Бомбическое видео!», «Мощное выступление!»

Согласно опросу, проведённому нами среди школьников 8-11 классов, 55%

выражают одобрение словами *«ну да», «ага»* – 27%, *«круто»* – 13%, 5% ответили, что используют для этого слово *«класс»*. Стоит отметить, что эти же слова могут иметь и отрицательную окраску.

Невербальные средства общения – такие средства общения, которые обеспечивают процесс общения без использования языковых средств [1, с. 448].

К невербальным средствам общения в интернете относятся смайлики, стикеры, мемы.

Смайлик (англ. *smiley* – «улыбающийся») или счастливое лицо – сленговое обозначение комбинации из различных букв и знаков препинания, которые характеризуют и обозначают настроение своей внешней похожестью. Синонимом смайла является ещё одно сленговое слово – смайлик. Его значение аналогично.

Смайлики широко используются в Интернете, само слово «смайлик» также часто применяется как общий термин для любого эмотикона (изображения эмоции не графикой, а знаками препинания).

Смайлики бывают *текстовые* и *графические*. **Текстовые смайлики** составляются из знаков, находящихся на клавиатуре. А **графические** – это нарисованные картинки, зачастую имеющие некоторую анимацию. Графические смайлики используются чаще всего на форумах, в скайпе, в вк и других социальных сетях. В электронных письмах употребление графических смайликов считается дурным тоном.

Стикер – *sticker* (от слова *to stick* – прилипать) в переводе с английского как раз и означает «наклейка». Стикеры имеют гораздо более крупные размеры и более качественную прорисовку, чем смайлики. В настоящий момент именно стикеры получили наибольшее распространение, и стали заменой для простых фраз и выражений. Большинство приложений сами предлагают стикеры для замены слов с оценочным значением («хорошо», «плохо», «печально», «обидно»).

Часто вербальные и невербальные средства общения используются вместе, что способствует более точной передаче информации, эмоций и чувств собеседнику. Иногда только благодаря их совместному использованию можно понять

суть написанного, его эмоциональную окраску.

Подводя итог всей работы, можно сказать, что современный язык интернета изменчив, он находится в процессе становления и развития. Однако пользователи всемирной паутины могут выражать свои эмоции в удобной для них форме, при помощи вербальных и невербальных средств общения.

Рассмотренные нами способы выражения одобрения в интернет-общении так же базируются на общих принципах выражения эмоций в интернете.

Список литературы

1. Новый словарь методических терминов и понятий (теория и практика обучения языкам) / Под ред. Э.Г. Азимов, А.Н. Щукин. – М., 2009.

2. Морослин П.В. Язык интернета как объект лингвистических исследований/ Вестник РУДН. Серия «Лингвистика». – Выпуск №3. – 2009. – С. 10-17.

3. Стаценко А.С. Особенности интернет-общения в современном мире/ Научные труды КубГТУ. Выпуск 12. – 2015. – С. 1-5.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 633.11

ФОРМИРОВАНИЕ УРОЖАЙНОСТИ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ ПО ЭЛЕМЕНТАМ СТРУКТУРЫ

Сорокина Ирина Юрьевна
кандидат сельскохозяйственных наук, доцент
Донской государственный аграрный университет

Аннотация: *изучено влияние элементов структуры на урожайность различных сортов озимой пшеницы. В результате за анализируемый период выявлены наиболее урожайные сорта - Ермак и Северодонская 12.*

Abstract: *the effect of structure elements on the yield of different varieties of winter wheat has been studied. As a result, the most productive varieties - Ermak and Severonskaya 12 - were identified during the analyzed period.*

Ключевые слова: *сорт, урожайность, элементы структуры, количество зерен, масса зерна с колоса, продуктивная кустистость.*

Keywords: *variety, yield, elements of structure, the number of grains, the mass of grain from the ear, productive bushiness.*

Из практики известно, что не все сорта одинаково проявляют себя в одних и тех же условиях их возделывания, поэтому и реализация потенциальной продуктивности у разных сортов идет по-разному [2, с.270]. Высокопродуктивные сорта выносят из почвы большое количество питательных веществ, расходуют много воды, поэтому такие сорта требуют высокой агротехники. Если таких условий нет, то потенциально более продуктивный сорт не только не дает прибавки, но может и уступить по урожайности другому менее продуктивному, но и менее требовательному к условиям возделывания сорту. Следовательно, нужен дифференцированный подход к подбору сортов. Особенно он важен в настоящее время, когда многие хозяйства не могут обеспечить посевы высокими дозами удобрений и комплексом защиты растений. Вполне очевидно, что экономически

слабым и сильным хозяйствам необходим разный сортовой состав [1, с. 15].

Однако биологически разные сорта по-разному реализуют потенциальную продуктивность на естественном фоне. Есть сорта, которые резко снижают урожайность при отсутствии удобрений и защиты их от болезней, а есть сорта, сохраняющие относительно высокую продуктивность при любых условиях выращивания. Поэтому необходимо внедрять в производство сорта с разной экологической адаптивностью [3, с 296].

Исследования проводились в северо-восточной зоне Ростовской области на южных черноземах. Изучалось формирование урожайности у шести сортов озимой пшеницы донской селекции. Технология выращивания – общепринятая для зоны.

Одним из элементов структуры урожая зерновых культур является продуктивная кустистость. В среднем за два года исследований максимальное количество продуктивных стеблей отмечено у сорта Северодонецкая юбилейная – 525 шт./м^2, минимальное среди изучаемых сортов – у Зерноградки 9 (503 шт./м^2).

Вторым компонентом урожая считается число зерен в колосе. Число зерен в колосе тесно связано с урожайностью и определяется условиями среды в периоды закладки, дифференциации колоса и цветения и может изменяться в широких пределах от 8 - 12 до 50 - 55 шт.

В наших исследованиях наибольшее количество зерен в колосе было у сорта Ермак – 25,7 шт., наименьшее – у сорта Престиж – 20,8 шт.

Продуктивность колоса варьировала от 0,88 г у сорта Зерноградка 9 до 1,02 – 1,01 г у сортов Северодонская 12 и Ермак, причем длина колоса колебалась от 6,7 см у сорта Ермак до 9,0 см у сорта Северодонецкая юбилейная.

Погодные условия, реализация генетической продуктивности и элементы структуры урожая комплексно сказались на формировании урожайности. Различия между сортами по элементам структуры урожая хорошо видны на рисунке (рис. 1).

В результате за анализируемый период выявлены наиболее урожайные сорта - Ермак и Северодонская 12 (рис. 2).

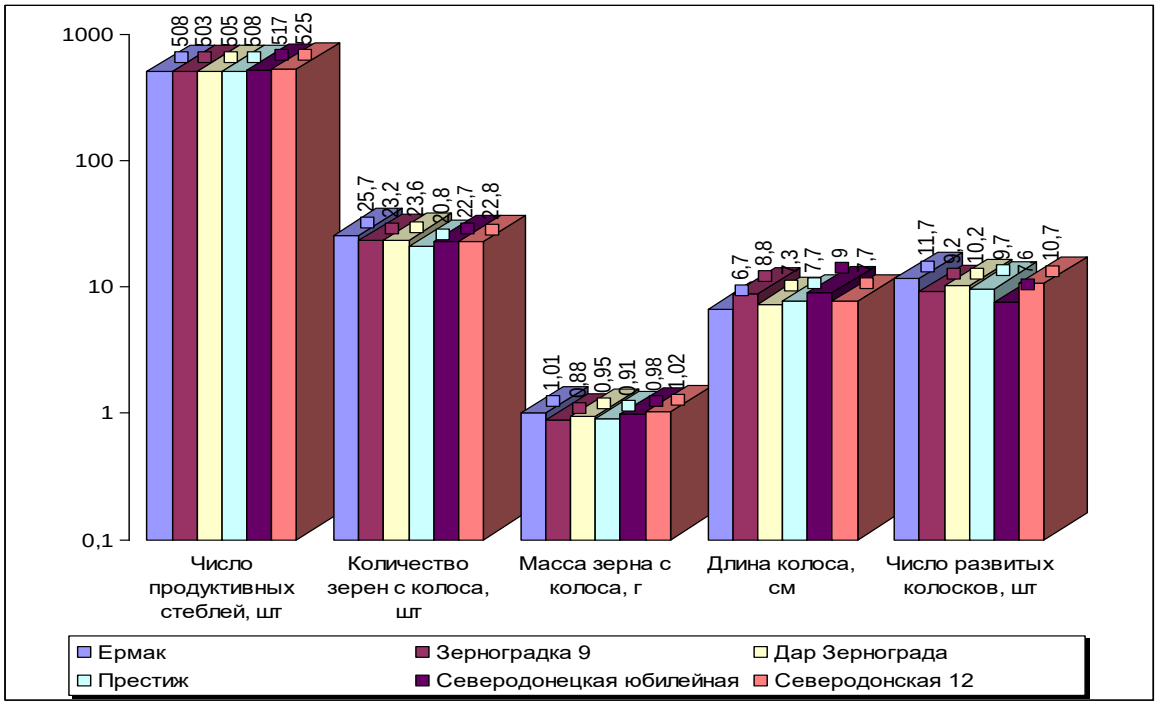


Рисунок 1 - Элементы структуры урожая озимой пшеницы

Сорта Зерноградской селекции обладают более высоким генетическим потенциалом продуктивности, повышенными требованиями к почвам и более отзывчивы на улучшение погодных условий, поэтому в годы с благоприятным климатом они явно опережали по урожайности сорта Тарасовской селекции.

Сорта же Тарасовской селекции, напротив, оказались более приспособленными к возделыванию в неблагоприятных погодных условиях, менее требовательными к предшественникам и более ровно формировали свою продуктивность. При этом у этих сортов была отмечена более высокая приспособленность к условиям малоснежных зим с частыми заморозками, они лучше перезимовывали, сохраняя более ровными свои посевы.

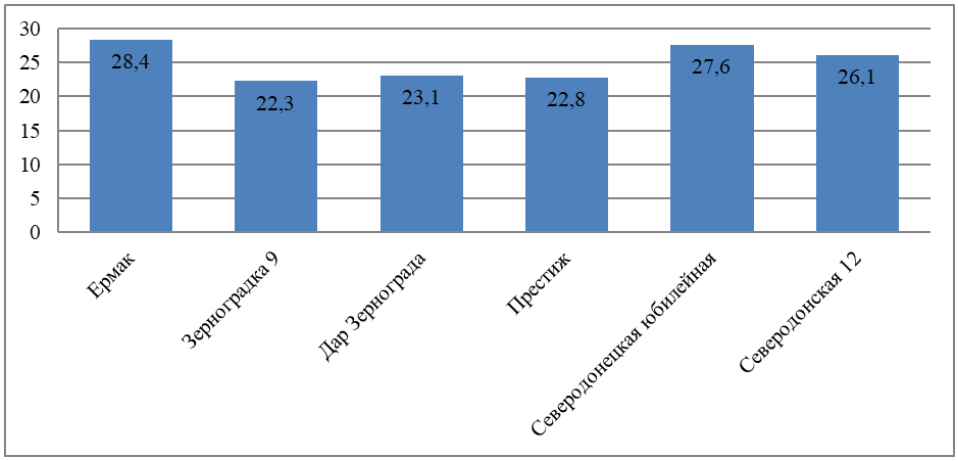


Рисунок 1 - Урожайность озимой пшеницы, ц/га

Список литературы

1. Губарев, Д.И. Роль природных факторов в формировании продуктивности и качества озимой пшеницы /Вестник Саратовского ГАУ.- 2009.- № 10.- С.14-18.

2. Остапенко, А.П. Урожайность и технологические свойства зерна различных сортов озимой пшеницы дону /Инновации в науке, образовании и бизнесе – основа эффективного развития АПК /Матер. международ. науч.- практ. конф. - Персиановский – 2011.- С. 269-271.

3. Текиева, М.И. Выживаемость, урожайность и качество зерна озимой пшеницы при внесении удобрений дону /Инновации в науке, образовании и бизнесе – основа эффективного развития АПК /Матер. международ. науч.- практ. конф. - Персиановский – 2011.- С. 294-296.

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 665.044.7

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ БИТУМНОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ

Федотова Наталья Андреевна
Ахметзанова Рузиля Наилевна
магистранты
ФГБОУ ВО Казанский национальный исследовательский технологический университет, г. Казань

Аннотация: *в статье рассмотрен рынок битумного производства в России, были определены основные тенденции развития данной отрасли, современные проблемы и пути их решения.*

The article examines the market of bitumen production in Russia, identifies the main trends in the development of this industry, modern problems and ways of solving them were identified.

Ключевые слова: *битум, рынок битума, водо-битумная эмульсия.*

Keywords: *bitum, bitumen market, water-bitumen emulsion.*

Сегодня технический прогресс невозможно представить без развития автомобильного транспорта и строительства скоростных автомобильных магистралей. В связи с этим нефтяной битум как товарный нефтепродукт и связующий материал для приготовления асфальтобетона, востребован в народном хозяйстве страны [1].

Необходимость производства продукции из тяжелых нефтяных остатков, в частности, нефтяных битумов, обосновывается постоянно возрастающими темпами их применения в различных отраслях строительства. Еще несколько лет назад мировые мощности по производству нефтяных битумов достигали отметки более 110 млн. тонн в год, а сейчас, из-за прогрессивного строительства новых городов, освоения новых территорий и необходимости их сообщения между собой путем прокладки дорожного полотна, эта цифра заметно возросла [2].

Сегодня битумное производство выходит на позиции полноценного сегмента нефтеперерабатывающей промышленности. Основной заказчик дорог — это государство. При этом важную роль как идеолога развития культуры дорожного строительства играет Федеральное дорожное агентство, поддерживающее развивающуюся конкуренцию среди передовых технологий [3].

Росту рынка способствует активное участие государства в развитии транспортной инфраструктуры, строительство стратегических дорожных объектов, работа федеральной программы «Безопасные и качественные дороги» [4].

В структуре потребления по разным оценкам около 75 — 87% битума расходуется именно на дороги. Сезон строительства дорог приходится в основном на май-октябрь. Соответственно выпуск и потребление увеличиваются также в эти месяцы [5].

Одним из тенденций развития битумного производства является выпуск продукции по методологии Superpave. Superpave существенно отличается от существующей в РФ системы испытаний битумных вяжущих – и отличается в лучшую сторону. В ней испытания битумного, вяжущего базируются на определении реологических (физических) вязкостей до и после старения битумного вяжущего при повышенных и пониженных температурах. Требуемая марка битумного вяжущего жестко и прямо связана с климатическими условиями расположения дороги и параметрами движения. В отечественной системе всего этого нет [6].

Производство битумов по методологии SUPERPAVE лишь начинает развиваться в нашей стране.

Производство битумных вяжущих марки PG налажено в «Лукойл». ООО «ЛУКОЙЛ-НИЖЕГОРОДНЕФТЕОРГСИНТЕЗ» производит битумы марок PG 58-22 и PG 64-22.

Отрицательным моментом производства битумов марок PG в России может быть то, что не все заводы-производители имеют в своем составе современные лаборатории, способные оценить качество битумов по данной методологии, чем затормаживается переход на данную методологию.

Все большее применение в качестве вяжущего материала в дорожном строительстве находят битумные эмульсии. Это считается одной из характеризующих в наше время тенденций формирования дорожного строительства, как за рубежом, так и в России.

Применение эмульсий имеет ряд преимуществ перед классическими битумными вяжущими: снижение расхода битума из-за формирования более тонкой пленки вяжущего на поверхности каменного материала; экологичность и безопасность применения (битумные эмульсии почти не имеют запаха, не опасны и не горючи); увеличение сезона строительства и ремонта дорог [4].

В России битумные эмульсии выпускаются в соответствии ГОСТ Р 52128-2003. Основными производителями являются

1. «Газпромнефть-Битумные материалы». Они осуществляют производство эмульсий марок ЭБК-1 (Газпромнефть-Тоталь ПМБ», «НОВА-Брит»), ЭБК-2 (ОНПЗ) и ЭБК-3 (Газпромнефть-Тоталь ПМБ», «Нова-Брит»).

2. «РоснефтьБитум» также реализует производство битумных эмульсий на Московском НПЗ (производительность 7 тыс. тонн в год) и на Рязанском НПЗ.

Таким образом, на рынке битумных материалов наблюдается увеличение спроса. Согласно прогнозам к 2024 г., спрос на битумную продукцию должен вырасти до 9 млн т. Если же рынок будет развиваться с той же скоростью, что и сейчас, то закрыть этот спрос в сезон потребления будет невозможно - дефицит битумов станет неизбежным.

Поэтому производителям необходимо уже сейчас озаботиться вопросом создания дополнительных складских мощностей и расширения действующих производств.

При этом создание крупнотоннажных складских мощностей целесообразно совмещать с производственными мощностями по переработке и модификации битумов и битумного сырья.

Примером тому может служить создание сети заводов-терминалов, таких как Саальский битумный терминал, сочетающий процессы компаундирования и модификации битума с логистикой [5].

Список литературы

1. Гун Р.Б. Нефтяные битумы. / Р.Б. Гун / М. «Химия». 1973. С. 432

2. Коршак, А. А. Исторические свидетельства о естественных выходов нефти / А. А. Коршак /Территория нефтегаз. –2010. № 10. С. 86–89.

3. Мукаев, И. С. Исторические аспекты использования нефтяных битумов в производстве асфальтобетонных смесей: на примере дорожно-строительных предприятий г. Уфы: автореф. Дис. канд. техн. наук: 07.00.10. / Уфа. 2000.-24с.

4. Васильев А.П., Марышев Б.В., Силкин В.В. и др. Строительство и реконструкция автомобильных дорог: Справочная энциклопедия дорожника (СЭД). Т. I / А. П. Васильев, Б. С. Марышев, В. В. Силкин и др./ Под ред. д-ра техн. наук, проф. А. П. Васильева. — М.: Информавтодор, 2005.

5. Рынок битума в России 2018. Дорожное строительство [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http:/ect-center.com/blog/bytum_1], свободный – (21.04.2020).

6. Статья - Superpave. Методы испытания битумного, вяжущего [Электронный ресурс]-Режим доступа: [https:/www.telko.com], свободный – (21.04.2020).

«ВОПРОСЫ НАУКИ 2021: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ»

XIV Международная научно-практическая конференция

Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82
Подписано к использованию 19.01.2021 г.
Объем 0,98 Мбайт. Электрон. текстовые данные

ISBN 978-5-95283-499-6
9 785952 834996 >