

Научно-исследовательский центр «Иннова»

РАЗВИТИЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ: НОВЫЕ ПОДХОДЫ И АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

Сборник научных трудов по материалам
III Международной научно-практической конференции,
24 марта 2020 года, г.-к. Анапа



Анапа
2020

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

P17

Ответственный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В. к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.** д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.** к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.** к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

P17 Развитие науки и образования: новые подходы и актуальные исследования. Сборник научных трудов по материалам III Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 24 марта 2020 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2020. - 34 с.

ISBN 978-5-95283-276-3

В настоящем издании представлены материалы III Международной научно-практической конференции «Развитие науки и образования: новые подходы и актуальные исследования», состоявшейся 24 марта 2020 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных и естественных науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

ISBN 978-5-95283-276-3

© Коллектив авторов, 2020.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2020.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

РИСКИ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Богушевич Виктория Олеговна

Босая Екатерина Николаевна 4

ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ

В РАМКАХ ЕАЭС

Чабан Даниил Максимович

Матюшкин Ильнар Рустэмович

Салохиддинов Тимур Нажмиддинович..... 11

ЗНАЧЕНИЕ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ДЛЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Шумак Виктор Викторович

Богушевич Виктория Олеговна

Босая Екатерина Николаевна 16

АРХИТЕКТУРА

ОСВОЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ «ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ УМНЫЙ ДОМ»

Вершинина Марина Ивановна 21

ПРОГРАММА КАПИТАЛЬНОГО РЕМОНТА В СФЕРЕ ЖКХ

Новоселова Ирина Аркадьевна..... 25

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ВЛИЯНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

НА ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СУБЪЕКТИВНОГО

БЛАГОПОЛУЧИЯ СОТРУДНИКОВ

Мешкова Инна Владимировна 30

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 339.5

РИСКИ ВО ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Богушевич Виктория Олеговна

студентка 3-го курса факультета экономики и права

Босая Екатерина Николаевна

студентка 3-го курса факультета экономики и права

научный руководитель – Хованская М. М., м.э.н., преподаватель
УО «Барановичский государственный университет», г. Барановичи

***Аннотация:** внешняя торговля среди других видов бизнеса имеет наивысший уровень риска, поскольку, помимо рисков внутри страны, на деятельность экономических агентов влияют риски «иностранного происхождения». Процесс идентификации, прогнозирования и минимизации осложняется различными правовыми стандартами и торговой практикой других стран, а также способностью влиять на них или иметь уровень правовой защиты.*

Foreign trade among other types of business has the highest level of risk, because, in addition to risks within the country, the activities of economic agents are affected by risks of “foreign origin”. The process of identification, forecasting and minimization is complicated by various legal standards and trade practices of other countries, as well as the ability to influence them or have a level of legal protection.

***Ключевые слова:** риски, классификация рисков, виды рисков, внешняя торговля, внешнеэкономическая деятельность, минимизация рисков.*

***Keywords:** risks, classification of risks, types of risks, foreign trade, foreign economic activity, minimization of risks.*

Внешнеторговые риски представляют собой предполагаемые

непредвиденные ситуации, приносящие лишние затраты или иной вред предприятиям, осуществляющим внешнеэкономическую деятельность [2].

При осуществлении внешнеэкономической деятельности наиболее важным является выявить и проанализировать риски. Прежде всего, необходимо уметь их классифицировать, определять уровень опасности и выявлять взаимосвязь и взаимозависимость между различными типами риска, а также определять характер отрицательных результатов в случае их возникновения.

Природа происхождения риска очень разнообразна и включает в себя около 200 видов, таких как политические, транспортные, кредитные и валютные, технологические, организационные, технические, информационные, естественные, таможенные и другие.

Политические риски классифицируются как макроэкономические, поскольку они влияют на предпринимательская деятельность снаружи. Они могут быть следующими: политические беспорядки в стране, гражданские беспорядки, войны, запрет на ввоз товаров на территорию страны из-за ухудшения или полного прекращения политических и экономических отношений между государствами.

Как правило, политический риск довольно легко предсказать. Но если невозможно минимизировать риск с прямым влиянием на его природу, для компании имеет смысл изменить направление внешней торговли и, таким образом, избежать рискованных ситуаций.

Этот тип рисков, как правило, возникает в политически нестабильных странах и регионах, таких как Африка, Латинская Америка, Ближний Восток. Продолжаются военные вспышки политического и этнического происхождения, риск экспроприации имущества иностранных компаний, невозможность осуществлять контроль над обязанностями контрагента и многое другое.

Неблагоприятные политические отношения между странами могут возникнуть из-за изменений во внешнеполитическом и экономическом развитии страны, что противоречит принципам внешней политики страны-партнера.

Транспортные риски возникают при совершении прямой доставки товара от продавца к покупателю. Они могут возникать при аварийных авариях, приводящих к полному уничтожению или повреждению товара, краже при транспортировке, негативному влиянию природных факторов и т. д.

К валютным и кредитным рискам относятся риски, связанные с обесценением определенных валют, колебаниями обменных курсов, инфляцией, что приводит к потере или выигрышу в разнице между валютой цены и валютой платежа транзакции. Эти риски взаимосвязаны и могут возникать на основе политических рисков, которые приводят к экономической нестабильности в стране или ухудшению конкретного региона.

Технические риски напрямую связаны с научно-технической деятельностью человека и негативными последствиями этой деятельности. Это могут быть взрывы на заводах, разрушение гидроэлектростанций, химическое и радиологическое загрязнение, связанное с небрежным отношением к опасному производству. Такие риски могут возникнуть в случае неудовлетворительного логистического процесса - просчета в желаемое время доставки, плохой организации погрузки и разгрузки, обеспечения необходимого транспорта, предоставления необходимой упаковки для обслуживания продукта и другого.

Риски природного происхождения (землетрясения, оползни, наводнения, цунами) прогнозировать наиболее сложно. Можно минимизировать их за счет страхования товаров и транспортных средств.

Доставка товаров на таможенную может представлять собой некоторые риски, которые сгруппированы в таможенные риски. Эти риски тесно связаны с информационными рисками, поскольку основная проблема с товарами, пересекающими границу, заключается в недостаточном знании правил таможенного контроля, заполнения документации и идентификации товаров.

Страхование является наиболее распространенным методом снижения риска. Страхование внешнеторговых рисков представляет собой комплекс различных видов страхования, которые обеспечивают интересы отечественных и

зарубежных участников различных форм международного сотрудничества. Страхование внешнеторговых рисков включает страхование экспорта и импорта товаров, транспортных средств, страхование строительных рисков, экспортные кредиты, международную торговлю и выставки, созданные совместно с иностранными фирмами и т. д. Такие страховые операции осуществляются в конвертируемой и национальной валюте. В большинстве случаев страхование является добровольным. В зависимости от содержания соответствующих договоров расходы по страхованию может нести любая из сторон.

При проведении платежных операций в зарубежных операциях риски можно разделить на кредитные, финансовые и валютные.

Кредитный риск - это риск неуплаты заемщиком основной суммы кредита и процентов, принадлежащих кредитору.

Защита от кредитного риска может осуществляться следующими способами:

– если риски являются внутренними, используются такие методы, как ограничение, обеспечение, ипотека, страхование, разделение риска;

– если риски являются внешними, такие методы, как выбор типов и способов работы, ограничение, диверсификация кредитного портфеля, резервирование, получение дополнительной информации, мониторинг и контроль риска.

Финансовые риски - это опасность потенциальной потери ресурсов или недополучения доходов во внешнеэкономической деятельности. Страхование финансовых рисков охватывает все виды страхового покрытия рисков, которые возникают в любой области финансовых отношений или вызывают финансовые убытки. Среди более десятков рисков, связанных с финансовой группой, наибольшую опасность представляет риск потери прибыли.

Валютный риск - риск, связанный с изменением реальной стоимости платежей, выраженных в иностранной валюте, из-за колебаний обменного курса.

Управление страховым валютным риском осуществляется следующими способами:

- введение мер предосторожности в условия внешнеторгового контракта;
- осуществление банком или другими кредитно-финансовыми учреждениями операций по страхованию изменений обменных курсов по цене валюты платежа.

Под страхованием транспортных средств подразумевается комплекс страхования от опасностей, возникающих при применении разных видов транспорта: морском, речном, воздушном, наземном, трубопроводном, смешанном. Объектами страхования могут быть как транспортные средства, так и перевозимый ими товар.

Перевозка грузов сопровождается различными объективными рисками, которые не поддаются контролю человека и являются безличными, а их последствия широко распространены (землетрясения, наводнения, цунами). Субъективные (специфические) риски можно ранжировать по рискам, причины которых носят своеобразный характер (кража, пожар, несчастный случай).

Этические риски. Жизненно важно поддерживать высокие этические стандарты при предложении любого продукта или услуги на мировом рынке. Компании могут столкнуться с определенными вопросами, касающимися их ценностей, в любой момент, когда они занимаются международной торговлей.

Социальные условия и обычаи варьируются от страны к стране, и, следовательно, необходимо быть особенно бдительными. Необходимо убедиться, что зарубежные поставщики и партнеры придерживаются ценностей и правил независимо от того, откуда они.

Риски интеллектуальной собственности связаны с тем, что третьи стороны не санкционированно используют стратегическую информацию о компании или собственности, которая прямо или косвенно влияет на стоимость услуг или продуктов, предлагаемых компанией. Эти риски возрастают при ведении бизнеса за рубежом из-за трудностей, которые существуют при удаленном нарушении прав бизнеса. Этого можно избежать, зарегистрировав названия компаний, а также товарные знаки перед подписанием соглашения в любой стране. Также будет

полезно постоянно модифицировать и улучшать услуги или продукты, чтобы оставаться впереди конкурентов.

Риски, вытекающие из иностранных законов (правовые риски). В каждой стране есть свое коммерческое право. Разные законы преобладают как в странах-экспортерах, так и в странах-импортерах. Судебные разбирательства сложны и дороги. Правовые риски можно в значительной степени избежать, включив положение о назначении арбитра, в случае спора о договорных условиях.

Социальные риски - это деловые действия, которые затрагивают местные и глобальные проблемы, такие как предоставление взятки или участие в финансировании терроризма, трудовые и правозащитные проблемы, ухудшение состояния окружающей среды или снижение кибербезопасности.

На деловом уровне эти правонарушения могут нанести ущерб бренду и репутации вашей компании, продажам и привести к значительным финансовым штрафам, не говоря уже о возможности личной ответственности.

Инновационный риск - это возможность потерь при вложении средств в производство новых товаров и услуг, которые могут не найти спроса на рынке.

Коммерческие риски - это риски, возникающие в процессе реализации товаров и услуг. К ним относятся: риск отказа регистрации товара в стране ввоза, риск упущенной выгоды, риск прямых финансовых потерь и др. Основные их причины - это падение спроса на товар, введение ограничений на продажу, повышение закупочной цены, снижение объемов закупок, потери товара и многое другое. Степень возможности возникновения коммерческих рисков составляет около 20 % всех прочих рисков и зависит от каждой конкретной ситуации. Анализ данного вида рисков является сложной задачей и проводится в комплексе с оценкой маркетинговой ситуации и маркетинговых рисков. Степень возможности проявления маркетинговых рисков велика, а уровень возможных финансовых потерь может составлять значительные суммы.

Коммерческие риски связаны со всем ходом проведения основных этапов сделки и могут повлечь за собой возникновение многих других рисков, которые

вместе могут дать потери, в несколько раз большие суммы контракта [1, с. 375].

Бизнес, занимающийся торговлей через международные границы, вероятно, обнаружит, что риски выше, чем на внутреннем рынке. Риски международной торговли возникают из-за необходимости иметь дело с другой деловой культурой и, возможно, с другим языком, а также с другими законами в другой стране. Иностранному покупателю может отказаться от принятия товара, дефолта по платежу или перейти к несостоятельности до завершения транзакции.

Другие риски международной торговли могут возникнуть из-за незнания компанией внешнего рынка и его работы. Компания может обнаружить, что провела недостаточные исследования в отношении потенциальных зарубежных клиентов и рыночных тенденций. Это может недооценить конкуренцию, принять стратегию, которая не подходит для культуры иностранного государства. Риски международной торговли также могут возникать из-за незнания иностранной правовой системы, форм ведения бизнеса или налоговых норм.

Таким образом, можно сделать вывод о важности изучения видов рисков и способов борьбы с ними. Необходимо не просто знать о том, какие риски существуют, а также пытаться их предвидеть для того, чтобы избежать значительных потерь.

Список литературы

1. Зуев А. В. Основные риски внешнеэкономической деятельности российских компаний / Вестник РГТЭУ – 2011. – № 24. – С. 374–377
2. ООО «ВладВнешСервис» [Электронный ресурс] / Официальный партнёр Российского экспортного центра по исследованиям зарубежных рынков. Российская Федерация. — 2009. — Режим доступа : https://vvs-info.ru/helpful_information/poleznaya-informatsiya/vneshnetorgovye-riski/. — Дата доступа: 17.02.2020.

УДК 336.743

**ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ
В РАМКАХ ЕАЭС****Чабан Даниил Максимович**

студент

Матюшкин Ильнар Рустэмович

студент

Салохиддинов Тимур Нажмиддинович

студент

научный руководитель Недорезова Ольга Юрьевна,

к.э.н., доцент кафедры конституционного, административного

и международного права

Набережночелнинский институт Казанского федерального университета,

г. Набережные Челны

Аннотация: в статье рассматриваются валютное регулирование и валютный контроль в странах-участницах ЕАЭС; определяются пути достижения валютной интеграции стран ЕАЭС для достижения целей валютного регулирования.

Abstract: the article deals with the situation of currency regulation and control in the member States of the EEC. The ways of achieving monetary integration of the countries under consideration for achieving the goals of currency regulation are determined.

Ключевые слова: валютное регулирование, валютный контроль, Евразийский экономический союз, финансовый рынок, валюта.

Keywords: currency regulation and currency control, the Eurasian economic Union, the financial market, the single currency.

Актуальность темы состоит в том, что странами Евразийского экономического союза определены общие цели направления в валютном регулировании и валютном контроле основа которых состоит в движении к дальнейшей

либерализации и приближению к нормам международных актов, что вполне необходимо для дальнейшей интеграции, унификации законодательств стран ЕАЭС, создания обстоятельств для создания новых общих Законов и нормативных Актов.

Стоит указать, что механизмы осуществления валютного контроля имеют некоторые различия, что выражается через существенное отличие в перечнях и объемах документов уполномоченных органов, которые они требуют при проведении валютного контроля [6, с. 3].

Необходимо совершенствовать процессы эффективной валютной интеграции для формирования эффективного единого валютного пространства, с выходом, в скорейшем будущем на единую валюту, в рамках стран – участников ЕАЭС.

Процесс изменений может быть осуществлен в три этапа:

1. Интеграция банков
2. Создание единой платежной валюты
3. Организация валютного союза

На пути валютной интеграции региона ЕАЭС в настоящий момент стоят следующие проблемы: разница в уровне экономического развития; разница темпов инфляции, сильная динамика курсов валют, малые стабильность и корреляция курсов валют стран участниц; слабое развитие финансового центра, низкая эффективность расчетно-платежной системы ЕАЭС; зависимость экономики от экспортного сырья, низкая конкурентоспособность товаров.

Для создания общей валюты необходимо пройти несколько этапов: переход на взаимные расчеты в нац. валютах, обобщение экономической (валютной и монетарной) политики, увеличение значения корреляции курсов валют, образование эмиссионного центра и, в конечном счете, введение единой валюты.

Дальше встает вопрос будет ли единой валютой какая-то новая валюта или одна из национальных валют одной из стран-участниц Союза. Существует мнение, что рубль как единая валюта ЕАЭС могло бы облегчить экономическое

воздействие, когда зависимость от мировых валют (доллар, евро) снизится. Также есть мнение, что валюты стран ЕАЭС все еще напрямую зависят от стабильности цен на энергоресурсы, таким образом рубль не лучший вариант на эту роль. В поддержку рубля еще можно назвать наличие собственной платежной системы «Мир», как у других мировых валют (Master Card, VISA) [6, с. 5].

Одной из главных задач ЕАЭС является создание единой валютно-финансовой сферы, и для хорошего результата необходимы: снижение рисков и издержек, обеспечение эффективного использования денежных ресурсов. Но вместе с этим нужно решить ряд сложных задач:

- Повышение значимости национальной валюты и снижение доли доллара США в расчетах

- Создание собственных систем расчетов и систем передачи информации

- Создание банковской структуры с совокупностью механизмов регулирования

- Создание единого пространства для услуг валютно-финансовой направленности. Несомненно, введение единой валюты ЕАЭС считается залогом успеха и конечным результатом процесса валютной интеграции. А процесс валютной интеграции начинается с согласования и унификации экономической политики, даже если это не является приоритетным вопросом. Следовательно, унификация и есть задача на сегодняшний день. Авторы придерживаются позиции поэтапного образования общего, в последствии единого экономического пространства, параллельно формируя общую экономическую политику и валютную стратегию, если говорить о интеграционном объединении ЕАЭС. В настоящий момент только готовятся к созданию наднационального финансового регулятора к 2025 году.

Механизмы осуществления валютного контроля имеют в рассматриваемых странах некоторые различия, что выражается через существенное отличие в перечнях и объемах документов уполномоченных органов, которые они требуют при проведении валютного контроля [5, с. 179].

Таким образом, для создания благоприятной среды валютной системы и обеспечения максимальной скорости ее развития в будущем необходимо создать структурные предпосылки валютной интеграции: осуществить экономическую и финансовую стабилизацию; повысить монетизацию экономик стран, сократить объемы бартерных операций и создать современные финансовые системы; организовать действенные системы валютного контроля и валютного регулирования; завершить создание общего рынка и обеспечить свободу передвижения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы; реализовать принципы свободной конкуренции и гармонизировать законодательство [3, с. 67].

Подводя итог, валютно-финансовые отношения являются одной из важнейших составляющих регионального экономического сотрудничества. Если говорить про валютную интеграцию, то это очень сложный и длительный процесс. Страна, в таком случае, рискует потерять собственную валютную политику. Но участие в таком союзе может привести к получению более устойчивой валюты на мировом рынке. Нормативно-правовая база представляет собой солидную основу для такой работы, и в то же время, предусматривает возможность совершенствования своих норм и положений, как в правотворческой, так и в правоприменительной практике во благо развития евразийской экономической интеграции. Для создания благоприятной среды валютной системы в дальнейшем должны быть созданы структурные предпосылки валютной интеграции: осуществлены экономическая и финансовая стабилизация; повышена монетизация экономик стран, сокращены объемы бартерных операций и созданы современные финансовые системы. А также организованы действенные системы валютного контроля и валютного регулирования; завершено создание общего рынка и обеспечена свобода передвижения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы; реализованы принципы свободной конкуренции и гармонизировано законодательство. Но странам-партнерам нужно работать вместе. Только так возможно сократить цифровое неравенство. А также наладить новые партнерские отношения с другими странами в целях увеличения объема расчета в национальной валюте [5,

с. 172].

Российский финансовый рынок и валюта нестабильны и уязвимы. А единая валюта – инструмент, который требует точной настройки для нормального функционирования. Для ее введения должны выполняться такие требования: стабильная валюта, развитый финансовый рынок, согласованные финансовые политики стран и единый эмиссионный центр. ЕАЭС планирует в будущем при развитии союза учитывать мировой опыт по организации свободного перемещения капитала, обмена информации, развитие валютного рынка и разработка валютной политики. Евразийская экономическая комиссия считает переход на единую валюту до 2025 года бессмысленным. Нужно учесть, что у стран ЕАЭС различное экономическое состояние, разный уровень цен. Все показатели должны быть подтянуты до европейских. Только после создания стабильной экономической платформы следует переходить к внедрению единого валютного пространства. В настоящий момент нормативно-правовая база, содействующая развитию экономической интеграции незначительна, т. е. денежные и валютные политики стран-участниц ЕАЭС сильно отличаются друг от друга [4, с. 14-16].

Таким образом, необходимо разработать единую политику для введения единого валютного пространства. Так же одной из проблем валютной интеграции является разный уровень развития и экономическое положение этих стран.

Список литературы

1. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 № 173-ФЗ (последняя редакция)
2. Филатова В. В. Особенности валютного регулирования стран в условиях членства в ЕАЭС, 2017. -97 с.
3. Калиш, Я. В. Информационная политика ЕАЭС – цифровое настоящее и будущее / Я. В. Калиш / Власть / 2017. - №10. С. 67-71.
4. Кулакова, Е. В. Перспективы введения единой валюты евразийского экономического союза / Е. В. Кулакова / Вестник АГТУ Серия: Экономика. / 2016. - №1. С. 14-20.

5. Кузнецов, В. С. Валютный союз – будущее ЕАЭС / В. С. Кузнецов / Вестник МГИМО Экономика / 2016. - №1. С-171-180.

6. Суворов, И. Г. О валютно-финансовой интеграции в рамках Евразийского экономического союза / И. Г. Суворов // Деньги и кредит / 2015. - №6. С. 3-5.

УДК 338

ЗНАЧЕНИЕ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ДЛЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Шумак Виктор Викторович

доцент, кандидат биологических наук

Богушевич Виктория Олеговна

студент 3-го курса факультета экономики и права

Босая Екатерина Николаевна

студент 3-го курса факультета экономики и права

УО «Барановичский государственный университет», г. Барановичи

Аннотация: в статье рассматривается роль трудового законодательства при возникновении трудовых отношений между работниками и работодателями в силу заключенного между ними договора.

The article considers the role of labor legislation in the event of an employment relationship between workers and employers by virtue of a contract concluded between them.

Ключевые слова: трудовое законодательство, работник, трудовой договор, работодатель, трудовые отношения, закон.

Keywords: labor legislation, employee, labor contract, employer, labor

relations, law.

В связи с обострением противоречий в динамике трудовых отношений между работодателями и работниками и реальной девальвацией социальной защиты работников актуальной проблемой является регулирование социально-трудовых отношений. В статье рассматривается регулирование социально-трудовых отношений, направленное на повышение качества воспроизводства трудового потенциала работников, необходимого для обеспечения улучшения конкурентоспособности продукции.

Данная тема, очень актуальна, так как в современном мире есть компании, в которых работодатели, относятся к оформлению трудовых отношений не добросовестно, всячески хотят ущемить своих работников, а те в свою очередь, будучи юридически не грамотными, попадают на эти уловки. Каждый работник должен знать, что трудовые отношения возникают между работником и работодателем на основании трудового договора, заключаемого ими в соответствии с Трудовым кодексом Республики Беларусь.

В конечном итоге трудовое законодательство действует как для работников, так и для работодателей, обеспечивая успешные рабочие отношения.

Почему трудовое законодательство так важно:

1. Согласно трудовому законодательству права работников защищены.

Сотрудники имеют права, которые защищают их в любой рабочей среде. Эти права включают справедливое рабочее время, обед и перерывы, а также работу в здоровой среде. Эти законы защищают работников от эксплуатации на рабочем месте.

Закон о безопасности и гигиене труда также обеспечивает безопасность условий труда и отсутствие риска для них в процессе работы.

Закон о компенсации за травмы и заболевания предназначен для того, чтобы обеспечить работникам компенсацию за заболевание, а также, согласно этому акту, если работник получает травму на рабочем месте, компания покрывает расходы.

Сотрудники также имеют право на больничный лист и обязательные дни отпуска, что более четко определено организацией производства. Отдел кадровых ресурсов компании определяет, как эти преимущества реализуются [1]. Когда с работниками обращаются справедливо, ничего не угрожает их здоровью, психологическому и эмоциональному состоянию, они с большей вероятностью останутся на предприятии.

Вместе с трудовым законодательством компания может адаптировать свою политику для создания рабочих отношений с сотрудниками. Вот почему существуют контракты с сотрудниками. Таким образом, работодатель также обязан соблюдать правила компании.

2. Совершенствование навыков сотрудников развивает бизнес.

Компания может работать со своим отделом кадров для разработки программ развития сотрудников. Закон о развитии навыков и поправках существует для улучшения жизни работников. Сотрудники могут профессионально развиваться и изменить свою жизнь к лучшему.

Инициативы по улучшению навыков направлены на расширение возможностей сотрудников, чтобы они могли стать экспертами в определенных областях. Их навыки позволяют им работать на более высоких должностях, что означает, что они могут продвигаться по карьерной лестнице [2].

3. Высокий уровень удержания сотрудников в организации.

Благодаря внедрению трудового законодательства компании могут порадовать своих сотрудников. Между обеими сторонами существует взаимопонимание, сводящее к минимуму трудовые споры. Эти законы призваны помочь сотрудникам избежать волнений, которые могут привести к междоусобицам между работниками и компанией. Трудовое законодательство и договорные соглашения позволяют эффективно решать вопросы между работодателем и работником.

Если компания стремится сохранить своих сотрудников. Для них крайне важно использовать трудовое законодательство, которое служит инструкцией для управления и обращения со своими сотрудниками. Это стратегия, которая

гарантирует, что талант остается в бизнесе, и это еще больше увеличивает ценность компании.

4. Трудовые законы способствуют успеху в бизнесе.

Трудовые законы создают мирные отношения между работодателями и сотрудниками. Наниматели могут работать рука об руку с рабочими для достижения целей компании. С хорошими условиями труда, льготами и правами работники становятся более жизнерадостными на работе и позитивно оценивают свои перспективы в бизнесе [3]. Это создает заинтересованных сотрудников, которые гордятся тем, что связывают себя с бизнесом и даже становятся лучшими защитниками компании.

Знание трудового законодательства в качестве бизнеса гарантирует защиту как компании, так и работника. Это позволяет применять соответствующие меры для решения различных ситуаций. Сотрудники также знают, каковы их права и могут даже получить юридическую защиту.

Можно сделать вывод о необходимости постоянного совершенствования трудового законодательства для успешного функционирования предприятия. При его соблюдении стороны могут обеспечить эффективное развитие производства при достойных условиях труда. У работников появляется желание совершенствовать свои навыки, а у предприятия, с такими сотрудниками, больше шансов успешно развиваться. Успешное взаимодействие между ними приведет компанию к расцвету, что даёт огромное преимущество перед конкурентами. Это, несомненно, повлияет на рост объема производства и продаж, что соответственно повысит прибыль компании и даст нанимателю возможность увеличить фонд заработной платы, необходимой для мотивации и стимулирования сотрудников.

Список литературы

1. Алейников, А. Н. Предпринимательская деятельность: учебно-практическое пособие / А. Н. Алейников. – Москва: Новое знание, 2003. – 303 с.
2. Кибанов А. Я., Захаров Д. К., Коновалова В. Г. Этика деловых

отношений: Учебник / Под ред. А. Я. Кибанова. – М: ИНФРА-М, 2002. – 368 с.

3. Менеджмент делового общения и эффективные коммуникации: Учебное пособие. – Казань: Казанский федеральный университет, 2012 г. – 87 с.

АРХИТЕКТУРА

УДК 332.8

ОСВОЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ «ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ УМНЫЙ ДОМ»

Вершинина Марина Ивановна

магистрант

научный руководитель Попова Наталия Николаевна, к.э.н, доцент

Поволжский государственный технологический университет,

город Йошкар-Ола

***Аннотация:** на сегодняшний день итоговое количество МКД, которые включены в региональную адресную программу под названием «Проведение капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах» с 2014 по 2046 года [1] насчитывает 3 740 единиц. Так, по данным на март текущего года капитальные ремонтные работы были проведены в 575 МКД. Стоимость произведенных работ составляет 1 920 000 000 рублей. Но, участники системы капитального ремонта должны решить новые задачи, главной из которых является проведение качественного ремонта с уменьшением затрат на работу.*

На территории Республики большое внимание уделяется периоду проведения ремонтных работ, их эффективности и качеству материалов, которые используются для капитального ремонта. Ежегодно увеличивается объем ремонтных работ на базе инженерных сетей электрического снабжения. На современном рынке представлено множество энергосберегающих приборов, которые имеют различные составы, методы установки и ценовую политику. Неискушенному покупателю сложно разобраться в великом разнообразии предложенных вариаций.

Цель данного научного исследования: освоение технологии

«Интеллектуальный умный дом» и ее использование после завершения капитального ремонта на базе МКД.

Задача научного исследования: провести анализ программного комплекса «Умный дом» для использования оборудования с максимальной эффективностью, которое будет отвечать актуальным условиям в процессе проведения капитального ремонта инженерных сетей электрического снабжения.

Технологии, которые связаны с «Умным домом», постоянно развиваются для того, чтобы облегчить пользователю жизнь. «Умный дом», в котором не установлена операционная система – это проблема, так как пользователю придется по отдельности управлять всеми устройствами. Для решения этой проблемы надо настроить интегрированную систему управления.

Ключевые слова: *интеллектуальная модель, «Умный дом», интегрированная операционная система, энергоэффективность, автоматизация.*

«Умный дом» — это комплекс, внутри которого содержится множество интегрированных операционных систем. Если классический дом подразумевает под собой обычное жилье, оснащенное базовым комплектом мебели, то «Умный дом» — это система, которая предоставляет услуги для максимального удовлетворения интересов и потребностей пользователя. Это комплекс приложений, действие которых выходит за рамки стандартной цели проживания. Они позволяют человеку получить и воспользоваться новой услугой.

Управление «Умным домом» возможно с помощью нескольких средств для удаленного управления. Система дает возможность получать данные о ряде параметров и удаленно управлять ими. Для того, чтобы система «Умного дома» работала, важно провести определенные мероприятия для роста показателей энергоэффективности. Главным вопросом в росте эффективности является установка энергосберегающих осветительных приборов, замена электрической проводки, смена учета и общедомового оборудования.

Главные мероприятия, которые проводятся в ходе капитального ремонта МКД:

1. замена электрических ламп на светодиодные;

2. установка новых приборов учета.

Так же проводятся вспомогательные мероприятия:

3. совершенствование электрических двигателей;

4. замена устройств на энергоэффективные с переменной скоростью вращения;

5. монтаж электрического привода в лифте;

6. автоматизация регулирования освещения общественных зон благодаря установке датчиков движения;

7. замена светильников в подвалах на светодиодные лампы.

Точный расчет показателей энергоэффективности МКД невозможно провести без точного учета ресурсов, которые потребляются в каждом помещении и в целом по всему строению. Поэтому Министерство Российской Федерации рекомендует мероприятия для роста энергоэффективности МКД, в которые включена программа для установки счетчиков потребления электрической энергии.

Но для оперативного получения и обработки больших массивов данных (фактических показателей расхода электрической энергии) потребуется автоматизировать процесс для передачи информации в ГИС ЖКХ.

Данная цель была одобрена на государственном уровне. Так, согласно Распоряжения Правительства от 26 января 2016 года № 80-р, государственное управление настаивает на разработке мероприятий, которые будут направлены на выполнение требований актуального законодательства РФ о включения автоматизации учета потребления коммунальных ресурсов.

В ходе реализации данных мероприятий предполагается унифицировать методы передачи показаний в ЖКХ.

Подобная система поможет упростить и автоматизировать систему учета и передачи информации. Беспроводная система диспетчеризации дает возможность решить множество задач, главной из которых является контроль баланса потребления энергии в режиме «здесь и сейчас».

Приборные данные, которые будут включены в автоматическую систему, смогут передаваться в соответствующие организации по сети Интернет. Так же они будут храниться в личном кабинете каждого пользователя. Такой подход позволит уменьшить размер затрат на выплату заработной платы для персонала, который выполняет контрольную функцию показаний учетных приборов. А все данные будут переданы в ЖКХ без сопутствующих ошибок, которые, так или иначе, возникают при ручном внесении данных.

Таким образом, решение касательно использования технических энергоэффективных решений должно быть принято на основе проведения оценки предыдущих технических решений. При этом экономический эффект от использования предложенного пакета должен учитываться как потребительская (улучшение условий жизни у пользователя за счет экономии энергоресурсов), так и муниципальная составляющая (экономия государственных средств).

Список литературы

1. Министерство строительства, архитектуры и жилищно-коммунального хозяйства Республики Марий Эл (Минстрой и ЖКХ Республики Марий Эл) [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://mari-el.gov.ru/minstroy/Pages/main.aspx>.
2. Законы ЖКХ 2019 содержание и ремонт [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://10000ideas.ru/drugoe/zakony-zhkh-2019-soderzhanie-i-remont.html>.
3. Intelligent smart home energy efficiency model using artificial TensorFlow engine. Jo and Yoon Hum. Cent. Comput. Inf. Sci. South Korea, (2018). [Электронный ресурс] URL: <https://doi.org/10.1186/s13673-018-0132-y>.

УДК 332.8

ПРОГРАММА КАПИТАЛЬНОГО РЕМОНТА В СФЕРЕ ЖКХ**Новоселова Ирина Аркадьевна**

магистрант

научный руководитель Луговнина Светлана Михайловна, к.э.н, доцент

Поволжский государственный технологический университет

Россия, Республика Марий Эл, г. Йошкар-Ола

***Аннотация:** в статье был проведен анализ важных положений программы капитального ремонта многоквартирных домов в отрасли ЖКХ Российской Федерации, их сложность и недостатки. В заключении предлагаются методы разрешения затруднительных моментов в программе капитального ремонта многоквартирных домов и предложения по достижению наибольшей ее эффективности.*

***Ключевые слова:** капитальный ремонт многоквартирных домов, минимальный размер взноса.*

Основные сложности программы КР

Вопросы и обращения к депутатам, связанные с проблемами в сфере ЖКХ, являются лидирующими для граждан. Основное большинство сталкивается с низким качеством или недостатком в обслуживании жилых домов силами управляющих компаний. Главной проблемой в жилищной сфере граждане России признают «завуалированность» начисления платежей за предоставленные услуги, перерасчеты и оформление документов на оплату, а также не соответствующее стандартам качество оказания коммунальных услуг и прочее. Основная масса жалоб направлена в сторону Единого расчетно-кассового центра, появление абсурдных цифр в счетах и образование странных задолженностей.

Актуальная на сегодня макроэкономическая нестабильность в Российской Федерации только усугубляет данные проблемы для граждан. Население страны крайне негативно отнеслось к введению новой программы капитального ремонта (КР) многоквартирных домов (МКД). Изменения, касающиеся регулирования работы программ КР (Федеральный Закон № 271-ФЗ от 25.12.2012 г.) были внесены в Жилищный кодекс РФ в 2012 году. Согласно данным изменениям, необходимость КР устанавливают власти на местах, а государство обеспечивает лишь контроль по данному положению.

Таким образом, с какими сложностями столкнулись жители МКД после нововведений в сфере капитального ремонта?

Главной проблемой явилась недостаточная информированность населения о принятии Государственной думой закона о формировании системы финансирования КР многоквартирных домов, в соответствии с которым вводятся обязательные ежемесячные платежи для собственников жилья, а также завуалированность информации со стороны местных властей об утверждении региональных программ по капремонту.

Измененные положения в Жилищном кодексе, действующем на территории России, обладают рядом следующих недостатков и сложностей:

1. Жесткость условий соблюдения очередности КР и списка мероприятий по осуществлению ремонтных работ;
2. Экономическая необоснованность платежей за капремонт, которые были установлены региональными властями.

Детальный анализ каждого пункта:

1. Список услуг КР в МКД предполагает:

Ремонт инженерных сетей внутри дома; замена или ремонт лифта и лифтовой шахты; ремонтные работы крыши и фасада; ремонт подвалов, относящихся к общему имуществу; ремонт фундамента МКД.

Как начисляются платежи за КР.

Критерии очередности проведения капремонта общего имущества МКД

устанавливаются согласно закону субъекта РФ. В первую очередь капремонт проводится в тех МКД, где на момент принятия новой программы он еще не был задействован (п. 3 ст. 168 ЖК РФ). Итак, собственники домов находятся в ситуации с жесткими условиями проведения ремонта домов: список услуг капремонта является закрытым, перенос его не допустим. Исключение: принятие решения о переносе сроков капремонта собственниками помещений в МКД (п. 4 ст. 168 ЖК РФ). Данная трактовка подразумевает, что список работ по капремонту запрещено изменять, расширять, сокращать. Также не переносятся сроки КР. Тогда, в случае необходимости срочного КР, его сроки нельзя передвинуть на более раннее время согласно закону.

2. Закон субъекта России определяет минимальный размер взноса на капитальный ремонт. Процедура осуществления КР контролируется законом субъекта России. Платеж также зависит от размера квартиры владельца.

Имеются принципы, согласно которым субъекты РФ устанавливают минимальные размеры взносов (п. 1.1):

1. Взнос определяется согласно перечисленным затратам на проведение общедомового ремонта.

2. Доступность данного платежа для граждан, постоянно проживающих в многоквартирных домах и являющихся собственниками квартир. Здесь учитываются затраты на коммунальные платежи и прочее.

Необходимость выделения средств на капремонт в регионах оценивается исходя из типов МКД, а также необходимых услуг и работ в минимальных объемах.

Итак, становится понятно, что начальная разработка программы регионального капремонта в МКД была экономически невыгодна и осуществлена поспешно.

Улучшение программы регионального капремонта МКД

Необходимо:

1. Минимальный взнос на капремонт должен меняться в зависимости от

площади квадратов помещения собственников, проживающих в многоквартирном доме. Порядок установления данных взносов может быть предложен исходя из нежилой площади (подъезды, лестничные площадки и прочее), находящейся в общей эксплуатации жильцов домов. Вынесение решения об оплате должно исходить из суммы, определяющей капремонт индивидуального МКД и даты по графику выполнения работ. Данную сумму делят на количество собственников и количество месяцев до наступления даты капремонта. Полученную ежемесячную сумму в данном случае необходимо оплатить.

2. С целью улучшения жилищных условий в МКД требуется участие не только государства, но и самих собственников через: создание ТСЖ или ЖК, проведение собраний жильцов по собственному их желанию, выбор ответственных граждан за организацию подобных мероприятий.

3. Предусмотрена усовершенствованная система информирования граждан о капремонте. Именно от нее зависит успешная реализация данной программы. Для этого необходимо вести отдельные рубрики о капремонте в региональных печатных изданиях. Также должны быть использованы и другие средства информирования большей части населения, озабоченных решением сложностей в сфере капремонта МКД.

Вышеизложенная информация указывает на то, что программа финансирования КР МКД нацелена на улучшение жилищных условий граждан и технических характеристик домов в целом. Но она нуждается в детальной доработке, изменений в законодательстве, так как настоящая программа не учитывает интересы большинства населения и вызывает недовольство граждан во многих регионах.

Список литературы

1. Жилищный кодекс России.
2. Федеральный закон №271-ФЗ, касающийся изменений в Жилищном кодексе РФ.
3. Приказ Минстроя России №41, касающийся методических

рекомендаций в отношении установления минимального взноса на КР в субъектах РФ.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 159.9

ВЛИЯНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СУБЪЕКТИВНОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ СОТРУДНИКОВ

Мешкова Инна Владимировна

магистрант

ФГБОУ ВО «Башкирский государственный педагогический
университет имени М. Акмулы», город Уфа

***Аннотация:** в статье раскрыто влияние профессиональной деятельности на особенности формирования субъективного благополучия сотрудников различных профессий. Поставлен вопрос о важности изучения данного влияния у сотрудников коррекционных детских домов.*

***Abstract:** the article reveals the influence of professional activity on the features of the formation of subjective well-being of employees of various professions. The question of the importance of study is raised.*

***Ключевые слова:** профессиональная деятельность; субъективное благополучие.*

***Keywords:** professional activity; subjective well-being.*

Субъективное благополучие сотрудников – проблема приобретающая актуальность, особенно в ситуации постоянного изменения ситуации в профессиональной сфере, экономической ситуации и т. д. Активно исследуются вопросы психологического и субъективного благополучия в категории работников, профессии которых относятся к сфере «человек – человек». Изучение субъективного благополучия этой категории работников связано с вопросами об эффективности

их деятельности, стремлением помочь другому человеку и т. д.

В исследовании Н. А. Горбач, Ю. Г. Панюковой и Е. Н. Паниной описываются особенности субъективного благополучия сотрудников ОВД. Выявлено, что суверенитет работников тесно связан с уровнем субъективного благополучия. Также было установлено, что работники с разным уровнем суверенитета имеют различия в степени субъективного благополучия. Смешанный возрастной состав участников исследования позволил нам сказать, что молодые люди имеют более высокий уровень субъективного благополучия, чем респонденты в возрасте более 34 лет [1].

С. В. Кузнецовой и О. И. Мироновой проведено исследование субъективного благополучия работников музея. Исследователи определили следующие особенности: взаимосвязь между субъективным ощущением счастья и принятием риска, вовлеченностью, контролем, способностью к выздоровлению. Можно сказать, что чувство счастья среди сотрудников связано с наличием конкретной жизненной цели, вовлечением в любимую компанию, отслеживанием их деятельности и результатов, стрессоустойчивостью. Согласно результатам авторов, субъективное чувство счастья имеет обратную связь с тревогой, то есть, чем больше беспокойство человека, тем менее счастливым человек себя чувствует и наоборот [3].

Чаще в научной литературе встречаются исследования, которые пытаются объяснить отсутствие благополучия у той или иной категории работников и методов преодоления неблагополучия.

Е. В. Черсунова и Л. М. Борисова изучили субъективное благополучие сотрудников коммерческой компании. Ими выявлено, что большинству опрошенных испытуемых (39 %) присущ повышенный показатель субъективного благополучия, схожий результат был получен и в группе «новички». 27 % опрошенных «специалистов» имеют средний показатель счастья. Пониженный показатель счастья характерен для 18 % испытуемых. Высокий показатель счастья, т. е. преобладание положительных эмоций, оптимистичность, интерес к

окружающему миру, присущ лишь 16 % опрошенных, данный уровень счастья менее выражен, чем в группе «новичков» [6].

Наиболее комплексное исследование психологического благополучия сотрудников коммерческой организации проведено Е. И. Рут и Л. И. Августовой. Авторы дают следующее определение психологического благополучия работников: «интегральный показатель позитивного функционирования личности в профессиональной сфере, включающий эмоциональный, когнитивный и поведенческий компоненты» [5, с. 75]. В ходе углубленного анализа субъективного благополучия сотрудников было показано, что критериями для оценки являются профессиональные цели, компетентность, самостоятельность в профессиональной деятельности, позитивные отношения с коллегами, принятие себя в качестве профессионала и профессиональный рост.

Важно рассмотреть взаимосвязь субъективного благополучия сотрудников с эффективностью работы организации в целом. Д. В. Коломыцевым обнаружено, что в коммерческой организации у работников наблюдаются признаки, сопровождающие основную психоэмоциональную симптоматику такие как депрессия, сонливость, рассеянность и тому подобное, то это может снизить прибыль по товарной продукции предприятия. Причем также замечено, что выше самооценка здоровья сотрудников, тем выше показатели суммы продаж предприятия [2].

Таким образом, продолжается рост исследований субъективного благополучия сотрудников различных организаций: коммерческих структур, музеев, средних школ и т. д. На сегодняшний день не раскрытыми остаются вопросы субъективного благополучия работников коррекционного детского дома и его влияния на профессиональную деятельность. Хотя уже имеются предпосылки для ответа на данный вопрос. Так, раскрываются особенности профессиональной деятельности (Л. М. Борисова, Н. А. Горбач, С. В. Кузнецова, О. И. Миронова, Е. Н. Панина, Ю. Г. Панюкова, Е. В. Черсунова и др.). В связи с этим мы полагаем, что исследование влияния профессиональной деятельности на особенности

формирования субъективного благополучия у сотрудников коррекционного детского дома, является актуальной проблемой, поскольку с одной стороны обнаружен информационный пробел в данной области, а с другой стороны данная тема важна в связи с ростом данного вида учреждений и количества их сотрудников.

Список литературы

1. Горбач Н. А. Проблемы психологического благополучия сотрудников ОВД в условиях профессиональной деятельности / Н. А. Горбач, Ю. Г. Панюкова, Е. Н. Панина / Психопедагогика в правоохранительных органах. – 2008. – № 3 (34). – С. 3-6.

2. Коломыцев Д. В. Взаимосвязь субъективного благополучия сотрудников с эффективностью деятельности организации / Д. В. Коломыцев / Вопросы образования и науки сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 62-65.

3. Кузнецова С. В. Анализ факторов субъективного благополучия работников (на примере сотрудников музея) / С. В. Кузнецова, О. И. Миронова / Человеческий и производственный потенциал российской экономики перед глобальными и локальными вызовами. Материалы международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 85-89.

5. Рут Е. И. Профессиональное благополучие сотрудников коммерческих организаций: критерии и методика оценки / Е. И. Рут, Л. И. Августова / Научные исследования выпускников факультета психологии СПбГУ. – 2017. – Т. 5. – С. 72-78.

6. Черсунова Е. В. Развитие креативности персонала в контексте обеспечения благополучия сотрудников компании / Е. В. Черсунова, Л. М. Борисова / Проблемы социально-экономического развития в новых экономических условиях: взгляд молодых исследователей. Сборник статей участников Международной научно-практической конференции IV Уральского вернисажа науки и бизнеса. Сер. «Экономика: профессионализм и творчество». Под общей редакцией Е. П. Велихова. – 2017. – С. 381-386.

**«РАЗВИТИЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ:
НОВЫЕ ПОДХОДЫ И АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ»**
III Международная научно-практическая конференция
Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82
Подписано к использованию 25.03.2020 г.
Объем 409 Кбайт. Электрон. текстовые данные

ISBN 978-5-95283-276-3

