

Научно-исследовательский центр «Иннова»



«ВОПРОСЫ НАУКИ 2020: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ»

Сборник научных трудов по материалам
IV Международной научно-практической конференции,
18 марта 2020 года, г.-к. Анапа

Анапа
2020

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

В74

Ответственный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.**, д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

В74 ВОПРОСЫ НАУКИ 2020: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ. Сборник научных трудов по материалам IV Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 18 марта 2020 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2020. – 41 с.

ISBN 978-5-95283-271-8

В настоящем издании представлены материалы IV Международной научно-практической конференции «ВОПРОСЫ НАУКИ 2020: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ», состоявшейся 18 марта 2020 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

ISBN 978-5-95283-271-8

© Коллектив авторов, 2020.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2020.

СОДЕРЖАНИЕ

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

О ЗАЩИТЕ ПРАВ ИНВЕСТОРОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РФ

Бабынина Кристина Константиновна..... 4

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ

СОВРЕМЕННЫМ ОБЩЕСТВОМ ПОСРЕДСТВОМ

ПОЛИТИЧЕСКИХ СЕТЕЙ

Калякина Инесса Македоновна 10

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ФИРМЫ

Виденеева Мария Викторовна

Буранова Елена Анатольевна..... 14

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Виденеева Мария Викторовна

Родионов Алексей Владимирович..... 21

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

СОВРЕМЕННЫЕ МЕДИЦИНСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

Розыев Максат Алымович

Бабаева Анна Александровна 28

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ВКЛАД А. Р. БЕРУНИ В ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

Хабибова Гуля Гайбуллаевна 36

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 34.07

О ЗАЩИТЕ ПРАВ ИНВЕСТОРОВ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РФ

Бабынина Кристина Константиновна

студентка 3 курса юридического факультета

ФГБОУ ВО «Московский государственный университет

имени М. В. Ломоносова», г. Москва

***Аннотация:** данная статья посвящена рассмотрению нормативно-правовых аспектов регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации в области защиты прав инвесторов.*

this article is devoted to the consideration of the regulatory aspects of the regulation of investment activity in the Russian Federation in the field of investor protection.

***Ключевые слова:** инвестор, инвестиции, государство, правовые акты, защита прав.*

***Key words:** investor, investment, state, legal acts, protection of rights.*

Результаты работы финансовой системы любого государства напрямую связаны со степенью проработанности законодательной базы в области финансов. Особое место в рамках финансового права отводится инвестиционному праву, представляющему собой совокупность норм, содержащихся в источниках права и регулирующих порядок осуществления инвестиционной деятельности. К одной из основных областей инвестиционного права можно отнести обеспечение защиты прав и законных интересов участников инвестиционной деятельности. Высокий уровень данной составляющей благоприятствует формированию привлекательного инвестиционного климата и, как следствие, способствует

притоку инвестиций и росту экономики государства.

Институциональное право в Российской Федерации имеет недостаточно полный уровень правовой базы, что обуславливается относительно недолгим периодом ее развития. В тоже время, инвестиционная деятельность получила достаточно широкую регламентацию в нормативно-правовых актах Российской Федерации различного уровня и отраслевой принадлежности.

Все правовые акты, регулирующие инвестиционные отношения, условно можно разделить на две большие группы (рис. 1).

В первую группу входят так называемые законодательные и подзаконные акты, носящие универсальный характер и устанавливающие основные принципы и общие положения правового регулирования экономической деятельности на территории РФ, либо комплексно регулирующие правоотношения в отдельных сферах экономики и составляющие отдельные отрасли или подотрасли российского законодательства [7].

Так, базовые гарантии инвестиционной деятельности закреплены в Конституции РФ. В статье 8 гарантируется единство экономического пространства, свободное перемещение товаров, услуг и финансовых средств, поддержку конкуренции, свободу экономической деятельности. В статье 34 закреплены право и охрана свободно использовать свои способности и имущество для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности. Согласно, статье 35 право частной собственности охраняется законом и каждый в праве меть имущество в собственности, владеть, пользоваться и распоряжаться им как единолично, так и совместно с другими лицами [1].

Некоторые моменты инвестиционной деятельности нашли свое отражение в отраслевом законодательстве. Так, глава 39 Гражданского кодекса РФ регулирует вопросы заключения договоров, где одной из сторон может выступать инвестор [2].

Вторую группу правовых актов, регулирующих инвестиционную деятельность, составляют предметные или рамочные законодательные и подзаконные

акты, специально ориентированные на регламентацию правового режима собственно инвестиционной деятельности или ее форм в Российской Федерации [7].

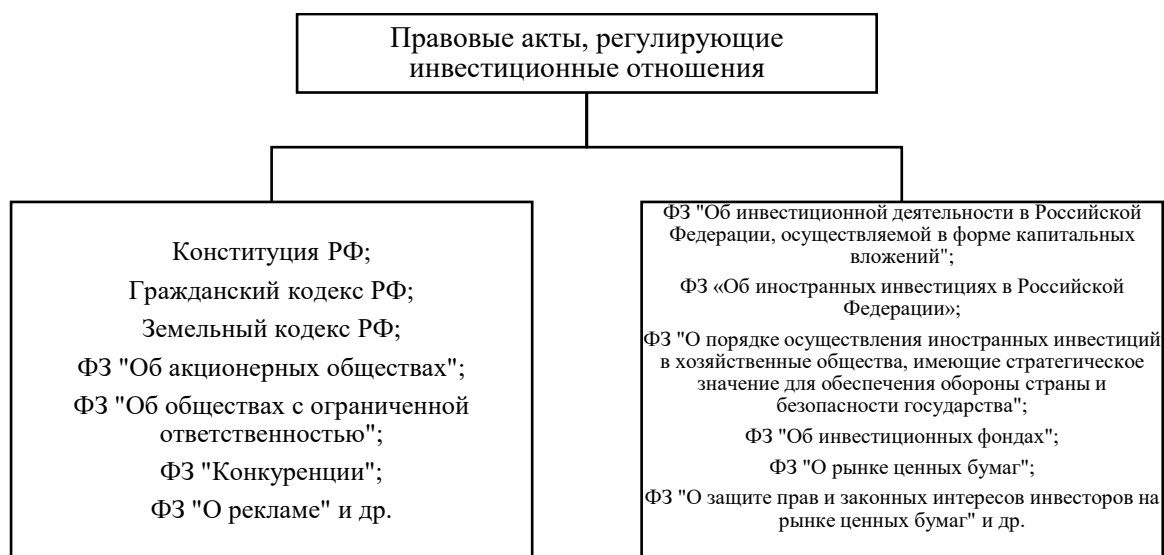


Рисунок 1. Группировка правовых актов, регулирующих инвестиционные отношения

Помимо внутренней нормативно-правовой документации, Российская Федерация ратифицировала ряд международных документов: Конвенция СНГ «О защите прав инвестора», Соглашение стран СНГ «О сотрудничестве в строительстве», Стратегия развития отношений РФ с Евросоюзом на среднесрочную перспективу и Сеульская конвенция «Об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций». Вашингтонская конвенция «О порядке разрешения инвестиционных споров» 1965 г. подписана, но на сегодняшний день еще не ратифицирована [6]. Кроме того, на сегодняшний день Россией подписано более 50 соглашений с иностранными государствами о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Детальнее рассмотрим вторую группу правовых актов, регулирующих инвестиционную деятельность, поскольку там конкретизируется проблематика исследуемого вопроса. Так в Федеральном законе № 39-ФЗ от 25.02.1999 г. «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» содержатся основные аспекты инвестиционной

деятельности, определяются правила и особенности вложения денежных средств в РФ и описываются гарантии интересов, прав и имущества субъектов инвестиционной деятельности [3]. Так, согласно статье 15, государство гарантирует всем субъектам инвестиционной деятельности независимо от форм собственности:

- обеспечение равных прав при осуществлении инвестиционной деятельности;
- гласность в обсуждении инвестиционных проектов;
- право обжаловать в суд решения и действия (бездействие) органов государственной власти, органов местного самоуправления и их должностных лиц;
- защиту капитальных вложений [3].

Таким образом, можно говорить, что инвестиционный проект является максимально открытым, а инвесторы наделены правом защищать всевозможные инвестиции, вкладываемые на территории РФ, причем инвестор вправе избирать и судебный и административный механизмы защиты инвестиций [5].

Правовое регулирование деятельности иностранных инвесторов регулируется отдельными федеральными законами: Федеральным законом «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» и Федеральным законом «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства».

Основное значение данных законов заключается в соблюдении баланса интересов иностранных инвесторов, отечественных предпринимателей и безопасности государства. Так, в рамках Федерального закона от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» иностранным инвесторам предоставляется широкий перечень правовых гарантий, в частности статьи с 5 по 19 закрепляют за иностранным инвестором право на осуществление различных форм инвестиций, гарантию компенсации при национализации и реквизиции имущества, гарантию обеспечения надлежащего разрешения инвестиционного спора, возможность участия в приватизации и др. [4].

Подводя итоги проведенного анализа, на сегодняшний день можно отметить наличие достаточной комплексности и системности механизмов нормативно-правового регулирования в рассматриваемой отрасли. Однако действующее законодательство еще далеко от совершенства и требует поэтапного многостороннего развития.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) / Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, N 31, ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) / Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, N 5, ст. 410

3. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 N 39-ФЗ (в ред. От 02.08.2019 г.) [Электронный ресурс] Режим доступаURL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/ (Дата обращения: 15.02.2020 г.)

4. Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 N 160-ФЗ (в ред. От 31.05.2018 г.) [Электронный ресурс] Режим доступаURL:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16283/(Дата обращения: 17.02.2020 г.)

5. Жемерикин О. И. Налоговые риски в предпринимательской деятельности / О. И. Жемерикин / Современная научная мысль. - 2017. - № 5. - С. 243-248.

6. Филатов, А. Защита инвесторов: российская практика / А. Филатов, А. Иконников / Рынок ценных бумаг. - 2000. - № 14. -

URL:<https://go.mail.ru/search?fm=1&rf=e.mail.ru&q=%C2%AB%D0%A0%D1%8B%D0%BD%D0%BE%D0%BA+%D0%A6%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D1%85+%D0%91%D1%83%D0%BC%D0%B0%D0%B3%C2%BB+%E2%84%96+14+%D0%B7%D0%B0+2000+> (дата обращения: 01.02.2017).

7. Холкина Марина Геннадьевна. Защита прав инвесторов на рынке ценных бумаг: диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.03 / Холкина Марина Геннадьевна; [Место защиты: Дальневост. гос. ун-т].- Владивосток, 2009.- 216 с.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННЫМ ОБЩЕСТВОМ ПОСРЕДСТВОМ ПОЛИТИЧЕСКИХ СЕТЕЙ

Калякина Инесса Македоновна

к.э.н, доцент, (доцент кафедры Экономика и управление)

Политехнический институт (филиал) ДГТУ, г. Таганрог

***Аннотация:** в статье рассматриваются возможности управления современным обществом с помощью политических сетей и возможность их совершенствования.*

Abstract the article discusses the possibilities of managing modern society using political networks and the possibility of improving them.

***Ключевые слова:** управление, политические сети, управление обществом.*

***Keywords:** governance, political networks, society management.*

Политические сети обладают возможностью эффективно влиять на властные отношения в государстве и обществе за счет сетевой организации управления и сетевого взаимодействия в сравнении с классическими иерархическими моделями. В сетевом взаимодействии участвуют политические партии, общественные организации и общественные инициативы, профсоюзные организации. Степень эффективности сетевого взаимодействия определяется доверием между государством и различными группами посредством функции обратной связи, а также реализации принципов открытости власти и структур гражданского общества.

Вектор рассмотрения проблем и формулирования рекомендаций

сосредоточен на мезоуровне, а именно, на примере Ростовской области.

Ростовская область – это один из самых индустриально развитых регионов России, где располагаются крупнейшие промышленные предприятия страны: металлургические, машиностроительные, энергетические.

Экономические успехи, как и везде в мире, влекут за собой ряд экологических проблем [2].

Эксперты общероссийской общественной организации «Зеленый патруль» ежегодно составляют экологический рейтинг субъектов России, по которым на 31.08.2019 г. Ростовская область занимает 32 место среди всех субъектов РФ. Экологический рейтинг субъектов формируется на основе информации из самых различных источников: органов власти, СМИ, общественных и экспертных организаций, инициативных граждан. Итоговые результаты высчитываются с учётом трех индексов: природоохранного, социально-экологического и промышленного.

Анализ изменения экологической рейтинговой позиции Ростовской области представлен на рисунке 1.

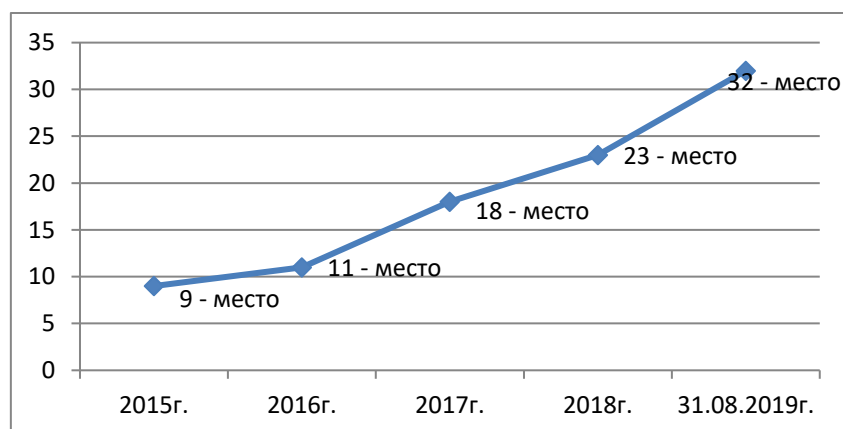


Рисунок 1 – Динамика экологической рейтинговой позиции Ростовской области

Исходя из того, какие экологические проблемы наиболее остро представлены в регионе, необходимо адаптировать программу партии под нужды конкретного региона. В контексте рассмотрения Ростовской области это, безусловно, проблемы с вывозом и утилизацией мусора (в частности, ТБО), а также проблемы с качеством водопроводной воды.

Таким образом, результаты проведенного исследования позволяют сформулировать ряд рекомендаций, касающихся повышения эффективности взаимодействия РЭП с государственными структурами и населением (рисунк 2).

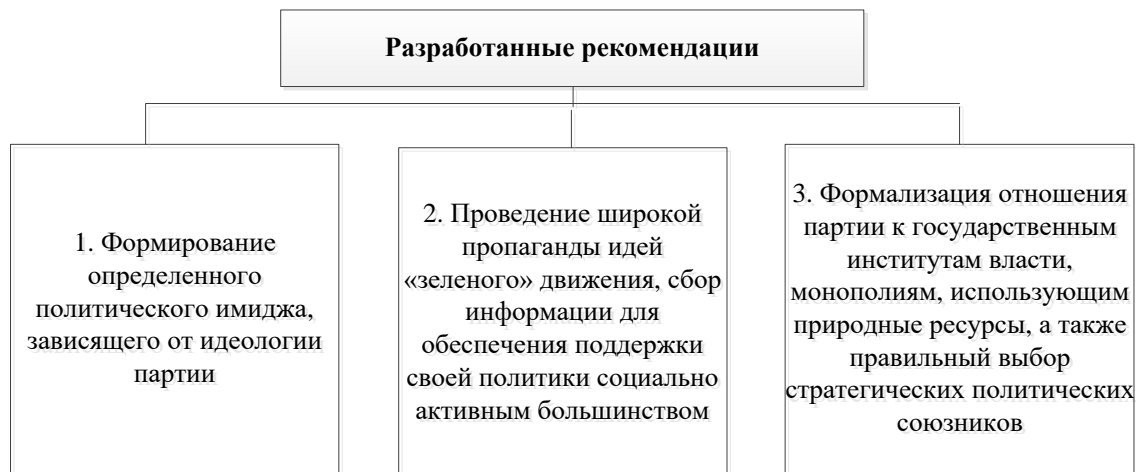


Рисунок 2 – Рекомендации по повышению эффективности взаимодействия РЭП с государственными структурами и населением

Экологическая партия является политической силой, поэтому она, прежде всего, должна иметь определенное «политическое лицо», которое зависит от ее идеологии. Принципиально важно, чтобы эта идеология не сводилась только к охране окружающей среды. Зарубежный опыт наглядно свидетельствует, что успех «зеленых» партий обеспечивается благодаря тому, что они в своих программных продуктах и деятельности учитывают социальные, экономические, общественные требования [1].

Цифровые технологии и электронное правительство обеспечивают государство высокотехнологичными инструментами и ресурсами для оказания государственных услуг, вовлечения граждан в политику, повышения прозрачности и мониторинга планов развития. Представление электронного правительства в качестве платформы для устойчивого и гибкого развития строится непосредственно из подхода, основанного на открытом управлении. Здесь платформа означает открытую среду и экосистему данных с четкими стандартами и руководящими принципами, инструментами и ресурсами. Цель состоит в том, чтобы добиться сотрудничества между всеми заинтересованными сторонами в

создании общественной ценности, ради общества и общего блага [1].

Электронное правительство, действующее как платформа для устойчивого развития, может создавать общественную ценность и выгоды для людей. Использование ИКТ меняет жизни граждан, общества, некоммерческих организаций и предприятий – из пассивных потребителей данных и знаний они превращаются в активных производителей. Например, люди все чаще общаются друг с другом в социальных сетях и, как правило, советуются с другими людьми, а не с государством. Иными словами, они все чаще используют «социальные сигналы» и «социальный поиск» для организации и улучшения своей жизни. Таким образом, государствам необходимо признать ценность сотрудничества и краудсорсинга, которые позволяют гражданам и другим лицам участвовать в проектах в качестве соавторов и партнеров.

Государственный сектор как платформа для использования ИКТ может способствовать устойчивому развитию и поддерживать экосистему заинтересованных сторон с меняющимися ролями и отношениями. Необходимо учитывать как виртуальные, так и физические платформы, а также их взаимосвязи, чтобы поддерживать совместное создание общественной ценности с другими участниками [2].

Есть прямая связь между уровнем развития электронного правительства и параметрами качества госуправления – индексом результативности правительства и индексом контроля коррупции. Прозрачность информации обеспечивает так называемый общественный контроль, который увеличивает доверие граждан к государству. Благодаря информатизации государственные и муниципальные власти получают данные для принятия более взвешенных решений.

Список литературы

1. Калякина И. М., Валькин Р. А., Толочаненко Д. Л. Актуализация политических выборов в сознании молодежи / Экономика и социум. 2014. № 4-3 (13). С. 311-316.
2. Калякина И. М. Роль государства в экономическом развитии страны / В

сборнике: Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития современного общества. Материалы Международного электронного Симпозиума. 2014. С. 171-175.

УДК 339

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ФИРМЫ

Виденеева Мария Викторовна

магистрант

Буранова Елена Анатольевна

кандидат экономических наук,

доцент института по кафедре экономики и менеджмента

ФКОУ ВО «Академия права и управления Федеральной службы

исполнения наказаний», город Рязань

***Аннотация:** В статье рассматриваются основные понятия конкурентоспособности фирмы в контексте развивающейся экономической системы. Конкурентное преимущество полностью зависит от стратегического маркетинга. При повышении конкурентоспособности фирмы следует учитывать наличие у нее конкурентных преимуществ. Только благодаря введению новшества можно добиться на рынке значимого преимущества.*

The article discusses the basic concepts of the competitiveness of a company in the context of a developing economic system. Competitive advantage depends entirely on strategic marketing. When increasing the competitiveness of the company should take into account the presence of its competitive advantages. Only through the introduction of innovation can a significant advantage be achieved in the market.

Ключевые слова: экономика, рынок, фирма, конкурентоспособность,

фирма, конъюнктура рынка, менеджмент.

Keywords: *economy, market, company, competitiveness, company, market conditions, management.*

В современных условиях, ужесточение конкуренции требует от предприятий расширения арсенала средств конкурентной борьбы, повышения конкурентоспособности. Под конкурентоспособностью фирмы понимается способность прибыльно производить и реализовывать продукцию по цене не выше и по качеству не хуже, чем у любых других контрагентов в своей рыночной нише.

Конкурентоспособность – способность осуществлять свою деятельность в условиях рыночных отношений и получать при этом прибыль, достаточную для научно-технического совершенствования производства, стимулирования работников и поддержания продукции на высоком качественном уровне. Конкурентоспособность определяется также на основе прогнозов развития потребностей покупателей и качественного совершенствования продукции предприятия в сопоставлении с необходимыми затратами и прогнозируемым получением прибыли [2].

Как показывает практика функционирования рыночной экономики, конкуренция считается одной из базовых и общепризнанных экономических категорий. Вместе с тем это объективная и достаточно общая категория. Из общей экономической теории известно, что любой рынок, независимо от своей принадлежности, функционирует исходя из трёх основополагающих категорий:

- цены товара (услуги);
- взаимодействия спроса и предложения (конъюнктура рынка);
- конкуренции.

Предметом конкуренции является товар (услуга), а объектом - потребитель (покупатель, заказчик). Формы конкуренции между предприятиями различают двух видов: видимые и неосозаемые. К видимым формам конкуренции относятся:

- снижение цен, предоставление разного рынка скидок с цены;

- предложение товара более высокого качества по прежней цене;
- расширение сроков и условия гарантийного обслуживания;
- предложение новых форм реализации товара (продажа в кредит, лизинг);
- сбыт через посредников.

К неосязаемым формам конкуренции относятся:

- борьба за контроль над рынками сбыта продукции (оказания услуг);
- соперничество за владение необходимыми ресурсами (людскими, материальными, техническими, научными, информационными);
- борьба за получение выгодных в экономическом отношении государственных заказов;
- борьба за обеспечение лучшего уровня организации и управления предприятием;
- борьба за более высокий имидж (доброе имя) предприятия.

Наиболее распространёнными видами конкуренции являются ценовая и неценовая конкуренции (рис.1). Ценовая конкуренция подразумевает соперничество меж предприятиями по средствам понижения цен на выпускаемую продукцию (в том числе за счёт понижении затрат) без конфигурации её потребительских свойств. Неценовая конкуренция, считается наиболее развитой и доминирующей в настоящее время, осуществляется за счёт повышения качества товара (услуги), уровня сервисного обслуживания покупателей, а также расширение ассортимента выпускаемых товаров.



Рис.1 Виды конкуренции

Ведущими способами недобросовестной конкуренции считаются: финансовый (промышленный шпионаж); подделка продукции конкурентов; подкуп и шантаж; обман потребителей; махинации с деловой отчетностью; денежные махинации; сокрытие недостатков в товарах, поставляемых на рынок и др. [3].

Более распространёнными видами конкуренции считаются ценовая и неценовая конкуренция. Ценовая конкуренция подразумевает соперничество между предприятиями по средствам снижения цен на выпускаемую продукцию (за счёт понижения затрат) без изменения её потребительских свойств. Неценовая конкуренция, считается более развитой и доминирующей в настоящее время, осуществляется за счёт повышения качества товара (услуги), уровня сервисного обслуживания покупателей, а также расширение ассортимента выпускаемых товаров.

Относительное преимущество конкурента может быть обусловлено различными причинами. В общем виде эти причины можно сгруппировать в две широкие категории, исходя из формируемых ими преимуществ, которые могут быть внутренними и внешними. Конкурентное преимущество называется «внешним», в случае если оно основано на отличительных качествах товара, которые образуют полезность для покупателя за счет или сокращения издержек, или повышения эффективности. Внешнее конкурентное преимущество, следовательно, наращивает «рыночную силу» организации в том смысле, что она имеет возможность вынудить рынок принять цену продаж выше, чем у приоритетного конкурента, не обеспечивающего соответствующего отличительного качества. Стратегия, вытекающая из внешнего конкурентного преимущества, это стратегия дифференциации, которая опирается на маркетинговое ноу-хау фирмы, ее 16 превосходство в выявлении и удовлетворении ожиданий покупателей недовольных существующими товарами. Конкурентное преимущество является «внутренним», если оно базируется на превосходстве фирмы в отношении издержек производства, управления фирмой или товаром, которое создает «ценность для изготовителя», позволяющую добиться себестоимости меньшей, чем у

конкурента. Внутреннее конкурентное преимущество – это следствие более высокой «производительности», которая обеспечивает фирме большую рентабельность и большую устойчивость к снижению цены продаж, навязываемому рынком или конкуренцией. Стратегия, основанная на внутреннем конкурентном преимуществе, - это стратегия доминирования по издержкам, которая базируется главным образом на организационном и производственном ноу-хау фирмы. Эти два типа конкурентного преимущества, имеющие разное происхождение и различную природу, часто оказываются несовместимыми, поскольку требуют существенно различающихся навыков и культуры.

Американский экономист Майкл Портер считает, успех компании в конкуренции полностью зависит от наличия у нее конкурентных преимуществ. Только благодаря введению новшества можно добиться конкурентного преимущества. Нововведения могут быть не только в продукции, но и в технологиях, и способах управления. Не обязательно, чтобы новаторство имело значительный масштаб. Чаще всего они бывают маленькими, но самое главное -это то, чтобы изобретения были действительно новыми и никогда раньше не изучались. Можно привести пример небольшого новшества: открытие на рынке нового сегмента, которого избегали конкуренты по тем или иным причинам. Грандиозные открытия сделали японские компании - уменьшили в размерах домашнюю электронику, она стала более удобной и компактной [4].

Конкурентные преимущества не являются стабильными. Со временем, с развитием технологий и глобализацией экономики изменяется не только характер, но и сама структура конкурентных преимуществ. Так, например, из-за глобализации компаниям приходится учитывать национальные особенности каждой страны. Сейчас территория и государство перестали рассматриваться только, как место, они являются основами стратегий организаций. Конкурентные преимущества подстраиваются под инновации: постоянно меняются технологии производства, способы контроля и сбыта товаров [1].

На конкурентное преимущество влияют различные факторы, такие как:

- технологические (научно-исследовательский потенциал, создание различных инноваций);
- производственные (качество производства, производительность);
- маркетинговые (сбытовая сеть, уровень послепродажного обслуживания, ширина линейки товаров, доставка товара);
- управленческие (реагирование на различные проблемы и изменения внешней среды).

Также существуют такие характеристики, которые не вошли к данным категориям факторов. Например, информационная сеть, имидж, расположение предприятия и его офисов, защита интеллектуальной собственности и другие.

Именно данные характеристики способствуют успеху компании, а также улучшению ее позиции на рынке [5].

Для того, чтобы усовершенствовать какой-либо процесс или изобрести что-то новое нужна информация. Чаще всего она бывает недоступной или невостребованной. Для ее получения компании необходимо инвестировать денежные средства в исследования и разработку. Многие руководители не понимают больших трат, идущих на изучение рынка, и отказываются в данном процессе. Также, существуют довольно преуспевающие предприятия, которые уже давно существуют на рынке. Они уже долгое время имеют желание стабильности. Они начинают защищать то, что они заработали (те ценности, идеи, технологию), переставая развиваться. Перемены для них становятся на уровне серьезных потерь, и новаторство всегда оспаривается и отвергается. Следовательно, у них также не идет речи о конкурентном преимуществе, так как конкуренты давно обогнали данную компанию. Именно поэтому существует множество неразвивающихся организаций [6].

Конкурентное преимущество полностью зависит от стратегического маркетинга. Ведь основой для поиска устойчивого конкурентного положения является разработка стратегии [7].

Таким образом, хочется подчеркнуть, что конкурентное преимущество

играет большую и значимую роль в конкурентоспособности компании. Правильный выбор конкурентного поведения создает стабильное и устойчивое конкурентное преимущество не только для товаров или услуг, но и для всего предприятия в целом.

Список литературы

1. О защите конкуренции: федеральный закон РФ от 26.07.2006 № 135-ФЗ // Закон. – 2016. – С. 112.
2. Арбатская, Е.А. Подходы к оценке конкурентоспособности предприятия / Е.А. Арбатская // Известия ИГЭА. – 2019. – № 1 (81). – С. 118-121.
3. Виханский, О. С. Менеджмент: учебник / О. С. Виханский, А. И. Наумов. – М. : Экономистъ. 2018. – 528с.
4. Жирова, К.В. Повышение конкурентоспособности организации / К.В. Жирова // Духовная ситуация времени. Россия XXI век. – 2016. – №1. – С. 20-21.
5. Заздравных, Е. Отбор вне конкуренции / Е. Заздравных // Строительство и городское хозяйство. – 2016. – № 167.
6. Захаров, А.Н. Зокин, А.А Конкурентоспособность предприятия: сущность, методы оценки и механизмы увеличения [Электронный ресурс] // Логистика&SCM: [сайт]. – URL: http://www.logistics.ru/scm/9/2/i20_64.htm (дата обращения: 27.02.2019)
7. Тимирьянова, В.М. Построение системы показателей оценки конкурентной среды и конкурентоспособности предприятий в регионе: монография / В.М. Тимирьянова. – Антаир. 2015. – 232 с.

УДК 332

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Виденеева Мария Викторовна

магистрант

Родионов Алексей Владимирович

доктор экономических наук, доцент,

профессор кафедры экономики и менеджмента

ФКОУ ВО «Академия права и управления Федеральной службы

исполнения наказаний», город Рязань

***Аннотация:** Объектом исследования в настоящей статье выступают особые экономические зоны (ОЭЗ) на территории Российской Федерации. Предложены пути развития для результативного функционирования ОЭЗ на территории страны.*

The object of the research in this article is special economic zones (SEZ) on the territory of the Russian Federation. Ways of development for the effective functioning of the SEZ in the country are proposed.

***Ключевые слова:** особые экономические зоны, ОЭЗ, ограничения, государственное управление, эффективность функционирования, инвестиции.*

***Keywords:** special economic zones, special economic zones, restrictions, public administration, operational efficiency, investments.*

В настоящее время регулирование ОЭЗ осуществляется в соответствии с Законом об ОЭЗ. Его нормы, с момента принятия в 2005 году и по настоящее время, претерпели значительные изменения, в частности, увеличилось количество типов ОЭЗ, расширились преференции и льготы, предоставляемые

резидентам ОЭЗ, был уточнен порядок создания ОЭЗ.

В мировой практике существует два основных метода создания ОЭЗ. В первом случае ОЭЗ создаются преимущественно за счет бюджетных средств по инициативе государства с его активным участием и на основе разработанной им специальной программы развития. Во втором случае ОЭЗ создаются по инициативе отдельных регионов, в которых предполагается создание ОЭЗ, а центральные органы государственной власти играют в данном процессе менее значительную роль, предоставляя лишь согласие на создание ОЭЗ, без активного участия в ее функционировании [3].

Отмечают, что в Российской Федерации ОЭЗ создаются в рамках первого метода. Основную роль играют именно органы власти Российской Федерации, средства выделяются преимущественно из федерального бюджета. В Российской Федерации решение о создании ОЭЗ принимается Правительством Российской Федерации исходя из законодательно установленных критериев создания ОЭЗ и оформляется в виде постановления Правительства Российской Федерации [2].

Законодательно установлен перечень положений, которые должны быть прописаны в соглашении о создании ОЭЗ. Можно выделить три группы условий, которые должно содержать данное соглашение:

- организационные условия (о передаче Министерству экономического развития Российской Федерации (далее - Минэкономразвития России) полномочий по распоряжению и управления земельными участками и другими объектами недвижимости; о формировании наблюдательного совета ОЭЗ);
- финансовые условия (о мероприятиях по разработке перспективного плана развития ОЭЗ, их финансировании; об объемах и сроках финансирования создания инфраструктуры ОЭЗ);
- условия территориального устройства (о границах ОЭЗ и перечне образующих ее земельных участках; о плане обустройства и материально-техническом оснащении ОЭЗ).

Непосредственное создание ОЭЗ – создание объектов инфраструктуры

ОЭЗ. Это инженерная, транспортная, социальная, инновационная и иная инфраструктура ОЭЗ. Финансирование создания инфраструктуры может быть осуществлено за счет средств из федерального, регионального, местного бюджета, а также за счет средств инвесторов.

Особые экономические зоны один из наиболее масштабных проектов по привлечению прямых инвестиций в приоритетные виды экономической деятельности, создается зона на 49 лет. ОЭЗ – часть территории региона, на которой действует льготный режим предпринимательской деятельности, а также может применяться процедура свободной таможенной зоны. ОЭЗ создаются для развития обрабатывающих и высокотехнологичных отраслей экономики, туризма, санаторно-курортной сферы, портовой и транспортной инфраструктуры, разработки и коммерциализации технологий, а также для производства новых видов продукции [1].

На территории особой экономической зоны располагаются организационно-резиденты. Коммерческая организация признается резидентом особой экономической зоны с даты внесения соответствующей записи в реестр резидентов особой экономической зоны. Согласно Закону об ОЭЗ резидент ОЭЗ не вправе иметь филиалы и представительства за пределами территории ОЭЗ.

Вместе с тем индивидуальные предприниматели и коммерческие организации, не являющиеся резидентами ОЭЗ, могут осуществлять предпринимательскую деятельность в ОЭЗ, за исключением портовой особой экономической зоны.

Цели создания ОЭЗ с точки зрения государства:

- привлечение прямых иностранных капиталов, передовых технологий производства товаров и услуг;
- создание новых рабочих мест для высококвалифицированного персонала;
- развитие экспортной базы;
- импортозамещение;

– апробация новых методов менеджмента и организации труда.

Цели использования с точки зрения инвесторов:

- приближение производства к потребителю;
- минимизация затрат на таможенные пошлины;
- доступ к инфраструктуре;
- использование более дешёвой рабочей силы;
- снижение административных барьеров;
- развитие территории.

При создании ОЭЗ учитываются показатели рентабельности, доходности и срока окупаемости, качество проработки территории и перспективного плана развития ОЭЗ, а также анализ экологических рисков проекта. У управляющей компании ОЭЗ должен быть опыт в создании инфраструктуры, работы с крупными инвестиционными проектами, технопарками [4].

По состоянию на 1 июля 2018 года на территории Российской Федерации действовали 25 ОЭЗ четырех типов: 9 ОЭЗ промышленно-производственного типа (далее – ОЭЗ ППТ) в Республике Татарстан, Липецкой, Самарской, Свердловской, Псковской, Астраханской, Калужской, Московской и Тульской областях; 6 ОЭЗ технико-внедренческого типа (далее – ОЭЗ ТВТ) в г. Москве, г. Санкт-Петербурге, в Московской (2 ОЭЗ) и Томской областях, Республике Татарстан; 9 ОЭЗ туристско-рекреационного типа (далее – ОЭЗ ТРТ) в Алтайском крае, Республике Бурятия, Иркутской области и Тверской области, в том числе туристический кластер, состоящий из 5 ОЭЗ [7].

В целях повышения эффективности использования бюджетных средств, направленных на строительство объектов инфраструктуры ОЭЗ и повышению загрузке инфраструктурных мощностей, необходимо внести изменения в типовые формы соглашений об осуществлении в ОЭЗ, в части включения пунктов, предусматривающих обязанность резидентов по использованию всего объема заявленных мощностей, а также санкций за невыбранную мощность в случае его нарушения [5].

С целью повышения качества, привлекаемых в ОЭЗ инвесторов, которые будут в полной мере реализовывать заявленные проекты в соответствии с условиями заключенных соглашений об осуществлении деятельности и бизнес-планами, необходимо внести изменения в отдельные нормативные акты, типовые формы соглашений об осуществлении деятельности, предусматривающие взаимные обязательства резидента и органов управления ОЭЗ при строительстве инфраструктурных объектов.

Также предлагается реформировать классификацию разрешенных видов деятельности на территории особых экономических зон. С целью повышения рентабельности и иных показателей эффективности особых экономических зон за счет реализации проектов с быстрым сроком окупаемости наряду с долгосрочно реализуемыми и окупаемыми проектами необходимо предусмотреть возможность заключения соглашений об осуществлении различных видов деятельности в ОЭЗ – размещение логистических, промышленно производственных, технико-внедренческих мощностей, а в случае наличия на прилегающей территории специфических условий – разрешить бизнес по развитию туризма и рекреации.

Строительство туристических объектов с развитием на прилегающей территории иной социальной инфраструктуры – жилищный фонд, санатории, образовательные учреждения, в свою очередь, позволит повысить социальный эффект на развиваемой территории и решить основную важнейшую для дотационных районов по всей России задачу – закрепить квалифицированные кадры.

Еще одним важнейшим фактором развития российских ОЭЗ является повышение их конкурентоспособности на международном уровне. Основными мероприятиями для достижения данной цели будут являться снижение административных барьеров и элементов государственной заградительной политики. Необходимо предусмотреть и реализовать мероприятия по повышению оперативности проведения таможенных процедур, приема судов в морских портах, снижению сроков оказания ряда государственных услуг.

Таким образом, создание в России особых экономических зон соответствует международным критериям их создания – на перспективных, инвестиционно-привлекательных территориях, пересечениях магистральных транспортных узлов. При соответствующем развитии обеспечивающей инфраструктуры согласно графику создания частных производств и оперативном решении возникающих нормативных и управленческих проблем использование режима промышленно-производственных и портовых ОЭЗ позволит создать крупные портово-промышленные районы международного уровня. Синергетический эффект от реализации таких проектов, распространяющийся на прилегающие территории, позволит создать отдельные анклавные – зоны опережающего экономического роста с полным циклом обслуживания производства «добыча и поставка сырья – производство – сбыт готовой продукции».

За период функционирования ОЭЗ открылись заводы, оснащенные современным оборудованием и работающие по новым технологиям в сфере химического производства и машиностроения, строительных материалов, приступили к работе научно-производственные центры, а также продолжается строительство производственных мощностей. Создание и развития ОЭЗ способствует развитию социальной инфраструктуры регионов [6].

Таким образом, создание и развитие ОЭЗ способствует опережающему развитию региона, на территории которого создается ОЭЗ, при условии согласованной работы органов управления особыми экономическими зонами (уполномоченный федеральный орган исполнительной власти - Минэкономразвития России, федеральная управляющая компания ОАО «Особые экономические зоны» и ее сеть, иные управляющие компании, субъекты Российской Федерации и органы местного самоуправления) и резидентов особых экономических зон.

Список литературы

1. Федеральный закон от 22 июля 2005 N 116-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»// Собрание

законодательства РФ. - 2011.- N 38.

2. Бизнес-навигатор по особым экономическим зонам России — 2018 / И. В. Голубкин, М. М. Бухарова, Л. В. Данилов и др.; Ассоциация кластеров и технопарков. — М.: АКИТ, 2018. — 148 с.

3. Камдин, А. Н. Особые экономические зоны: проблемы и особенности функционирования на региональном уровне/ А. Н. Камдин, И. Г. Ельмеева// Молодой ученый. — 2013. — № 5. — С. 312–317. Линдт М. Локализация: индустриальные парки и особые экономические зоны/М.Линдт// ЭКСПЕРТ. — № 47. — 20–26 ноября 2018.

4. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 495с.

5. Серебрякова Е. Е. Особенности функционирования технико-внедренческих особых экономических зон как формы государственно-частного партнёрства в инновационной сфере // Региональная экономика: теория и практика - №40 (175) - 2010 - С. 31-36.

6. Индустриальные парки и технопарки России: [официальный сайт]. URL: <http://russiaindustrialpark.ru/en/node/2943> (дата обращения: 19.01.2019)

7. Отчет о результатах функционирования особых экономических зон за 2018 год и за период с начала функционирования особых экономических зон// Министерство экономического развития: [официальный сайт]. URL: <http://economy.gov.ru/minrec/about/structure/deposobeczzone/2017030704> (дата обращения 17.01.2019).

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 61

СОВРЕМЕННЫЕ МЕДИЦИНСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

Розыев Максат Алымович

студент

Бабаева Анна Александровна

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И. Н. Ульянова»,
город Чебоксары

***Аннотация:** в данной статье рассматриваются новейшие современные медицинские технологии, их характеристики и качества, значение для всего человечества. Также освещаются проблемы, которые будут способны разрешить данные технологии.*

***Abstract:** this article discusses the latest modern medical technologies, their characteristics and qualities, and their significance for all mankind. It also highlights the problems that these technologies will be able to solve.*

***Ключевые слова:** современные медицинские технологии, здравоохранение, предупреждение заболеваний, внедрение современных технологий.*

***Key words:** modern medical technologies, healthcare, disease prevention, introduction of modern technologies.*

Здоровье человека всегда стояло, стоит и будет стоять на первом месте. Человек, не имеющий хорошего и крепкого здоровья, не сможет адаптироваться к меняющимся условиям социальной жизни, полностью реализовать свой потенциал, оставить свой «след» в истории. В наше время, в век цифровых технологий, в век совершенствования науки, разрабатываются различные технологии,

которые помогут людям сохранять свое здоровье, предупреждать различные заболевания для того, чтобы каждый мог заниматься любимым делом. Медицина и ее развитие всегда должны ставиться на первое место. Это важно для людей, а разработка инновационных технологий значительно упростили бы работу врачей, медицинского персонала. В работе рассмотрим наиболее значимые и интересные современные медицинские разработки и технологии [2, 3].

Начнем с тех разработок, которые уже активно начали внедряться в сферу медицины. Среди современных медицинских технологий, которые находятся на страже здоровья человека, ведущее место занимает так называемая телемедицина [5]. Телемедицина – это логическое развитие первых консультаций по телефону, существовавших в начале века, и является перспективным направлением информатизации общества. Главной задачей этой технологии является реализация права человека на получение квалифицированной медицинской помощи в любом месте, в любое время. Телемедицину можно рассматривать как систему, в которую входят: медицинские организации с их профессиональными, информационными, образовательными ресурсами, медицинскими диагностическими устройствами, технические средства доступа в телекоммуникационные сети, каналы связи и сетевые средства и так далее. Где и как можно применять телемедицину? Во-первых, это диагностика и консультирование удаленных субъектов, включая и пациентов, и младший медицинский персонал, дистанционное обучение студентов (преддипломное) и медперсонала (последипломное) и прочее. В задачи телемедицины входит следующее: в первую очередь, профилактическое обслуживание населения, применение телемедицины значительно снизит стоимость медицинских услуг, можно будет обслуживать население удаленных субъектов, и все это привлечет за собой повышение уровня медицинского обслуживания. Существует целый ряд факторов, обуславливающих развитие телемедицины: возрастающая подвижность населения (люди постоянно переезжают, меняют место жительства), сложность и многообразие медицинских проблем, требующих для решения дорогостоящие анализы и оборудование, стремительное

развитие телекоммуникационных средств и комплексов, развитие математических методов обработки информации, позволяющих преобразовывать информацию в удобную форму. Задачи научных исследований и разработок в области телемедицины состоят в объединении информационных и телекоммуникационных технологий таким образом, чтобы в деятельности служб здравоохранения можно было систематически использовать медицинские ресурсы, находящиеся за пределами местной организации. Однако, к сожалению, в настоящее время существует значительное отставание в развитии российских телемедицинских систем, в том числе и потому, что в России на телемедицину тратится 3-4 % валового дохода, в то время как в США, например, 13-14 %. Следует отметить, что за рубежом для координации развития телемедицины созданы общественные и правительственные организации. В Канаде, например, для координации развития программы телемедицины создано «Общество телемедицины», которое объединяет клиницистов, преподавателей, производителей программно-вычислительных и телекоммуникационных средств, в США активно работает «Ассоциация телемедицины» (АТА), а в Японии для координации работ по телемедицине создан директорат при Министерстве здравоохранения. Для объединения финансовых ресурсов в России также создаются акционерные общества, в частности, на базе «Центрального института травматологии и ортопедии» и «Научно-исследовательского института сердечно-сосудистой хирургии им. А. В. Вишневского» создано ОАО «Телемедицина», создан Федеральный фонд «Телемедицина». В последние годы проводится много международных конференций по телемедицине как в России, так и за рубежом, на которых формулируются основные проблемы, связанные с глобальностью задач, клинические требования к телемедицинским системам и др. Значительные результаты по телемедицине были получены по европейским научным программам «RACE», «ESPRIT», «DELTA» и другие [1].

К следующим новаторским разработкам в сфере медицины можно отнести экспертные системы, которые начали разрабатываться еще в конце прошлого

века. Экспертные системы – это сложные программные комплексы, аккумулирующие знания специалистов в конкретных предметных областях и тиражирующие этот эмпирический опыт для консультаций менее квалифицированных пользователей. Основу экспертных систем составляет база знаний о предметной области, которая накапливается в процессе построения и разработки экспертных систем. В медицине в базу знаний входят симптомы данного заболевания, диагностика, варианты течения болезни, методы лечения и другие. Накопление и систематизация знаний является важнейшим свойством всех экспертных систем. Подобные системы в сложных ситуациях способны дать квалифицированную консультацию, которая помогает специалисту сделать точный анализ данных и принять правильное и обоснованное решение. Наиболее известным практическим примером могут служить экспертные системы, которые способны диагностировать заболевания и показать, какой тип лечения необходим пациенту, которые могут оценивать потенциальные месторождения полезных ископаемых, что существенно облегчает задачи исследователей, работающих в этой области, также осуществлять обработку естественного языка, распознавать речь и изображения и так далее. В 2007 году в средствах массовой информации появилась информация о том, что П. Л. Лиев с сотрудниками в хирургии создали систему прогнозирования риска развития желчнокаменной болезни у людей с избыточной массой тела, работающую на основе искусственных нейронных сетей. В России существуют экспертные системы для ортопедии. Система совмещена с мультимедийными устройствами. Ряд интеллектуальных систем позволяют учитывать мнение врача (ДИАГЕН), реализуют механизм корректировки «весов» признаков, вводят коэффициенты «уверенности» и др. Такие системы обеспечивают варианты решений: «мягкое решение», «жесткий выбор» и другие. Среди медицинских экспертных систем, разрабатываемых российскими учеными, также можно выделить такие системы, как «СМОЛ-эксперт», «САН», над которыми работают специалисты Научно-медицинского центра «РАДИКС», «Спутник Врача» – система информационной поддержки врачебных решений от Института

Системного Программирования РАН, «MYCIN» - диагностическая система, предназначенная для диагностики и наблюдения за состоянием больного при менингите и бактериальных инфекциях, и другие. В последнее время в сети появились экспертные системы, позволяющие пациентам самим выяснить свой диагноз на основе введения симптомов. Это, например, «Symptomus» - сервис онлайн-диагностики заболеваний. Пациенты указывают симптомы, а «Symptomus» на основе экспертной системы выводит список возможных диагнозов. Но, здесь важно обратить внимание на слово «возможных», поскольку только квалифицированный врач, специалист может поставить точный диагноз.

Медицина имеет очень важное значение для человечества. К счастью, медицина на современном этапе очень быстро развивается. Цель инноваций в медицине – это борьба с тяжелыми болезнями и улучшение качества жизни людей [4]. Несколько десятилетий назад никто не мог и мечтать о таких диагностических манипуляциях как ультразвуковое исследование, компьютерная томография, магнитно-резонансная томография, эхокардиограмма сердца и так далее, но медицина смотрит вперед, появляются все новые и новые медицинские инновации. Так, в университете Стенфорда изобрели новую технологию, которая позволяет видеть органы так, как будто они прозрачны, в результате чего ученые могут запросто изучить их изнутри. Техника эта получила название «CLARITY». Опыты проводились на лабораторных грызунах и на телах людей, которые желали оставить их для медицинских исследований. Сначала в орган внедрялся раствор гидрогеля. Затем орган помещали в определенную среду. Гель присоединяется к различным клеткам органа, кроме липидов. Затем ученые извлекли неприсоединившиеся элементы и получили прозрачную модель органа. Эта техника имеет много преимуществ, среди недостатков можно назвать то, что используется она только при определенной толщине ткани.

Следующей интересной и значимой разработкой является лазерный глюкометр [7]. Для человека, больного диабетом, измерение уровня глюкозы является жизненно необходимой процедурой. Обычный глюкометр показывает

уровень глюкозы в крови при контакте определённого датчика глюкометра с тест-полоской, на которую нанесена капля крови. Новые лазерные глюкометры же позволяют обойтись без уколов. Теперь определить уровень крови в крови станет возможным просто проведя лазером по участку кожи, при этом молекулы глюкозы создают особый звук, и интенсивностью этого звука определяется уровень глюкозы. Самый большой плюс этого метода, заключается в том, что больным диабетом не придется нарушать целостность кожного покрова каждый раз, когда необходимо определить уровень глюкозы, что особо ценно, ибо больным приходится делать это несколько раз в день.

Здесь же можно упомянуть и «Кибер-нож» – это радиохирургическая система, которую используют для удаления опухолей различного происхождения. «Умный браслет» – это приспособление, которое позволяет собирать информацию о состоянии здоровья человека и о его двигательной активности. А печать органов на «3D-принтере»? Обо всех разработках невозможно рассказать. Но с уверенностью можно сказать, что сегодня очень много различных разработок в области медицины [6], и разработки все новых технологий продолжают появляться, что очень важно для современного мира. Но и здесь находятся свои трудности. Разработка технологии не обеспечивает внедрения данной инновации в медицину. Для начала нужно провести эксперименты, различные опыты, подтверждающие полезность данной технологии и исключая угрозу жизни и здоровья пациента. А это требует большого количества времени и финансирования. Кроме того, без должного финансирования со стороны государства разработанные технологии будет также трудно внедрить в повседневность. Перед реализацией всего этого также встают такие проблемы, как недостаточная квалификация персонала, дорогостоящее оборудование и так далее. И эти проблемы нужно будет решать.

Таким образом, можно сделать вывод, что медицина в современном мире интенсивно развивается. Большинство современных разработок внедряются в жизнь, некоторые уже даже вполне активно и успешно применяются в различных

лечебно-профилактических учреждениях. Что касается внедрения инновационных технологий, то государствам необходимо оказывать всевозможную поддержку для того, чтобы развивать медицину, повышать качество жизни людей, ведь от того, каким здоровьем будут обладать наши будущие поколения, зависит и будущее страны, всего мира и человечества.

Список литературы

1. Алдаров, А. Т. Состояние и перспективы развития телемедицины в Российской Федерации. Информационные технологии и интеллектуальное обеспечение медицины – 98 / А. Т. Алдаров, Т. И. Егоркина / Доклады 5-го Междунар. форума. Турция, 1998. С.6-11.

2. Бабаева, А. А. Современные технологии, применяемые в здравоохранении / А. А. Бабаева / РОСТ - Развитие, Образование, Стратегии, Технологии: материалы II Всерос. науч.-практ. конф. Чебоксары, 2019. С. 19-24.

3. Жеребцова, А. А. Развитие медицины в области современных технологий / А. А. Жеребцова, А. А. Бабаева / Состояние и перспективы развития инновационных технологий в России и за рубежом: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары, 2018. С. 116-119.

4. Кулагина, Е. А. Инновации XXI века в области медицины / Е. А. Кулагина, Е. В. Григорьева / РОСТ - Развитие, Образование, Стратегии, Технологии: материалы II Всерос. науч.-практ. конф. Чебоксары, 2019. С. 115-120.

5. Польшкина Т. О. Телемедицина / Т. О. Польшкина, Е. В. Григорьева / РОСТ - Развитие, Образование, Стратегии, Технологии: материалы II Всерос. науч.-практ. конф. Чебоксары, 2019. С. 228-232.

6. Сапожникова, К. В. Современные информационные технологии в медицине / К. В. Сапожникова, А. А. Бабаева / Состояние и перспективы развития инновационных технологий в России и за рубежом: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары, 2018. С. 263-268.

7. Тасакова, О. С. Применение гаджетов в медицине / О. С. Тасакова, П. А.

Рядов, А. А. Бабаева / РОСТ - Развитие, Образование, Стратегии, Технологии:
материалы I Всерос. студ. науч. конф. Чебоксары, 2018. С. 341-344.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 371

ВКЛАД А. Р. БЕРУНИ В ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

Хабибова Гуля Гайбуллаевна

ст. преподаватель кафедры педагогики
Бухарский государственный университет

***Аннотация:** в статье показаны взгляды великого мыслителя и ученого А. Р. Беруни в естественные науки.*

***Ключевые слова:** наука, эпоха, созидание, культура, деятельность, астрология.*

Одна из замечательных особенностей Беруни-ученого состоит в том, что он меньше всего ограничивался изучением готовых фактов; это являлось для него лишь преддверием для большой самостоятельной исследовательской работы в каждой области науки. Поэтому его труды меньше всего могут быть классифицированы только как некие своды, описания того, что было достигнуто наукой до него (одно это уже составило бы неоценимую заслугу ученого), но в них излагается большой оригинальный материал, добытый самим Беруни и являющийся результатом его собственных исследований и изысканий. Это, например, ясно можно проследить в «Геодезии», «Минералогии» и т. д. А такие его труды, как «Индия» и «Памятники», в сущности целиком и полностью являются изложением оригинального, добытого самим Беруни, материала.

Занимаясь любой отраслью науки, Беруни ставил себе задачей ее обогащение как с точки зрения фактического материала, так и с точки зрения разработки ее теории, открытия новых законов и методов исследования.

Новаторство — неотъемлемая особенность великого ученого. Как мы

могли убедиться, конечным результатом его научных изысканий всегда оказывалось отыскание новых путей, новые открытия.

Именно в этом ярче всего раскрылся научный гений Беруни, Во всех его исследованиях, касаются ли они кардинальных проблем науки или частных вопросов, чувствовалась ищущая творческая мысль ученого, открывающего новые вехи в самых различных областях науки. В своих исследованиях и выводах он стремился опереться прежде всего на опыты и своего рода эксперименты. Эта особенность ученого имеет огромное значение. Не случайно то, что Беруни достиг именно в опытных науках (минералогия, фармакогнозия и др.), а также таких науках, в которых большое значение имеет наблюдение, как, например, астрономия, таких выдающихся успехов. Даже в астрономии, в которой нельзя организовать эксперимент в обычном смысле, Беруни говорит о решающем значении опыта, понимая под этим прежде всего обращение ученого к своим собственным, сознательно организованным наблюдениям. Средневековая наука и в странах мусульманского Востока испытала на себе значительное влияние схоластического религиозно-идеалистического мировоззрения, в связи с этим принципиальные установки Беруни на опыт и эксперимент имели в то время огромное значение. Вспомним, что наука эпохи Возрождения характеризуется прежде всего И выводы, которые он сделал из них, показывают, что в том он по праву может считаться непревзойденным во всей так называемой арабской науке средневековья. В тесной связи с вышесказанным стоит и то, что необходимость проведения экспериментов, опытного наблюдения явлений природы способствовали обращению Беруни к искусству создания различных инструментов и приборов. О его мастерстве в этой области обращения с приборами свидетельствует описание одного из его приборов для определения удельного веса различных веществ, приведенное в книге «Весы мудрости» Абд-ар-Рахмана Хазини .Вопросу об астрономических инструментах посвящен ряд других специальных трудов Беруни.

Анализируя вклад Беруни в астрономическое приборостроение, Х. У. Садыков пришел к выводу: «Среди ученых Востока, которые явились создателями

новых астрономических приборов и способствовали улучшению старых инструментов, Беруни принадлежит одно из первых мест». Вся научная деятельность Беруни была по существу противопоставлена средневековой схоластике и всякого рода лженаукам того времени. Об этом свидетельствует его отношение к астрологии и алхимии, в которых нашли отражение антинаучные схоластические методы. Последнее, конечно, не означает, что не знания, добытые алхимиками и астрологами, являлись ложными. Более того, они сделали много открытий, накопили значительный фактический материал, который впоследствии так или иначе был использован в науке.

Как и многие астрономы, Беруни, видимо, пребывал во дворах различных правителей и в качестве астролога, ибо астрология получила в то время официальное одобрение и поддержку. Астрономы, независимо от их субъективного отношения к астрологии, должны были заниматься ею. То же следует сказать и о Беруни. Однако это вовсе не означает, что занятия астрологией определяли чуть ли не весь характер его научных изысканий и даже его мировоззрение.

В зарубежной литературе встречается утверждение, что Беруни являлся истинным последователем астрологии и искренне перил в нее. В частности, эта точка зрения начинается еще с А. Шпренгера и в настоящее время имеет своих сторонников. «Вполне определено, что ал-Беруни был одним из величайших мусульманских астрологов и, должно полагать, симпатизировал ее точке зрения»¹. К этому присоединяется и известный иранский исследователь средневекового наследия Востока С. Х. Наср: «Мало сомнения в том, что Беруни был не только мастером технических вычислений в области астрологии, но и солидарен с ее перспективами...»². В качестве доказательства приводится книга по астрологии, написанная Беруни, что, по-нашему мнению, вряд ли может служить убедительным аргументом, к тому же давно опровергнутым многими исследователями средневековой «науки, так как астрономам того времени вменялось занятие

¹ S. Я. Barani. *Al-Biruni's scientific achievements*, Indo—iranica, n. 5, 1952, p. 46

² S. H. Nasr. *An Introduction to Islamic cosmological Doctrines*, Cambridge, 1964, p. 165

астрологией. Более серьезным аргументом является утверждение, что критика Беруни направлена не на астрологию как науку, а на невежественных астрологов. Однако разве не об астрологии в целом идет речь, когда Беруни в книге «Китаб ат-тафхим...» пишет: «Большинством людей «приговоры звезд» рассматриваются как точная наука, в то время как мое мнение об ее результатах и профессии сходно с тем, которого придерживается меньшинство».

Эти слова станут более понятны, если учесть, что при общей вере в астрологию в то время лишь немногие ученые осмеливались выступать против нее. В нашей литературе уже приводилось достаточно данных об отношении Беруни к астрологии. Новые издания его произведений также свидетельствуют о его скептическом взгляде на эту «науку». В частности, в «Геодезии» он прямо заявляет об этом, что было отмечено П. Г. Булгаковым: «Ведь искусство предсказаний вообще имеет слабые основы, как слабы и исходящие из них производные положения. Измерения (производимые) в нем, — сумбурны, и предположения преобладают над достоверным знанием»³. Далее он отмечает, что иногда все же выводы астрологов случайно оказываются верными, но в этом она уже уподобляется гаданию. «А если, несмотря на это, (гороскопы) все же оказываются верными, значит предмет данного «искусства» — расчеты астрологов, а не местонахождение и формы (расположения) светил, что, в конце концов, доведет астрологов, если они будут упорствовать (в этом), до полного подобия астрологии (гаданию)...».

Во введении к трактату, содержащему список произведений Абу Бакра Рази и самого Беруни, он также критикует науку о звездах и стремится выявить рациональные причины появления таких верований. Он пишет: «Человек полагается на предзнаменования и приговоры звезд. Я сильно ругал за это в подобных случаях». Он приводит пример, как сильно разошлись астрологи в их предсказаниях относительно сроков его жизни и указывает, что и его собственные расчеты расходятся с ними.

³А. Беруни.«Геодезия»,Т.2009. стр. 243.

Критика Беруни средневековых лженаук была тесно связана с его общими воззрениями на природу. Его отрицательное, в целом, отношение к лженаукам является важной характеристикой его научной деятельности, его облика как ученого-энциклопедиста. Уничтожающей критике подверглась алхимия в его «Индии». Как видно научная деятельность Беруни характерна его особой склонностью к естественным наукам, которые наиболее тесно связаны с применением.

Список литературы

1. А. Беруни. «Геодезия», Т. 2009. стр. 243.
2. Педагогика тарихи. К. Хошимов ва б. Т. 1996 й 43 с
3. S. Я. Barani. Al—Biruni's scientific achievements, Indo—iranica, n. 5, 1952, p. 46
4. S. H. Nasr. An Introduction to Islamic cosmological Doctrines, Cambridge, 1964, p. 165

«ВОПРОСЫ НАУКИ 2020: ПОТЕНЦИАЛ НАУКИ
И СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ»

IV Международная научно-практическая конференция

Научное издание

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82
Подписано к использованию 19.03.2020 г.
Объем 723 Кбайт. Электрон. текстовые данные

ISBN 978-5-95283-271-8



9 785952 832718 >