Научно-исследовательский центр «Иннова»

# ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В СОВРЕМЕННОЙ НАУКЕ

Сборник научных трудов по материалам V Международной научно-практической конференции, 26 декабря 2019 года, г.-к. Анапа





УДК 00(082) + 001.18 + 001.89 ББК 94.3 + 72.4: 72.5 И73

#### Ответственный редактор:

Скорикова Екатерина Николаевна

#### Редакционная коллегия:

**Бондаренко С.В.** к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.** д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.** к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.** к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

**И173 Интеграционные процессы в современной науке.** Сборник научных трудов по материалам V Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 26 декабря 2019 г.). [Электронный ресурс]. — Анапа: Издво «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2019. - 101 с.

#### ISBN 978-5-95283-216-9

В настоящем издании представлены материалы V Международной научно-практической конференции «Интеграционные процессы в современной науке», состоявшейся 26 декабря 2019 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных и естественных науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте: www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89 ББК 94.3 + 72.4: 72.5

© Коллектив авторов, 2019. © Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО (подразделение НИЦ «Иннова»), 2019.



### СОДЕРЖАНИЕ

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА: СУЩНОСТЬ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОЕКТОВ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА Богомолов Кирилл Игоревич......11 ОСНОВНЫЕ ОШИБКИ ПРИ СОСТАВЛЕНИИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ Корычева Елена Вадимовна ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПОСРЕДСТВОМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Муртазалиева Марьям Рамазановна .......21 СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «МТК РОСБЕРГ» Наумов Александр Александрович.......25 АНАЛИЗ РЫНКА ЧАСТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В РОССИИ Рытикова Алеся Сергеевна МЕТОДИКА АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ УЧЕТА МАТЕРИАЛОВ Северина Виолетта Олеговна Бортникова Ирина Михайловна......36 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЯ «МАТЕРИАЛЫ» Северина Виолетта Олеговна Бортникова Ирина Михайловна......40



## ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ С НАСЕЛЕНИЕМ

Чобанян Дарья Викторовна	
Карташов Константин Аркадьевич	44
СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В СИСТЕМЕ	
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГАРАНТИЙНОЙ ПОДДЕРЖКИ	
МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА	
Шевченко Анастасия Игоревна	51
РЕГИОНАЛЬНАЯ КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА: АНАЛИЗ	
И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	
Федорова Светлана Алексеевна	
Лукьянова Анна Юрьевна	59
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ	
ВЛИЯНИЕ НОВЕЙШИХ УДОБРЕНИЙ НА ВЫПОЛНЕННОСТЬ	
КОРЗИНКИ И УРОЖАЙНОСТЬ ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА	
Авдеенко Алексей Петрович	72
СТИМУЛЯТОРЫ РОСТА ЭФФЕКТИВНЫЙ ПУТЬ ПОВЫШЕНИЯ	
ПРОДУКТИВНОСТИ ЛИСТОВОЙ ПЕТРУШКИ	
Авдеенко Светлана Сергеевна	77
ПРИМЕНЕНИЕ РЕГУЛЯТОРОВ РОСТА	
НА КАПУСТЕ БЕЛОКОЧАННОЙ	
Гужвин Сергей Александрович	
Кумачева Валентина Дмитриевна	81
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
CHILDREN'S PERCEPTION OF THE SECOND WORLD WAR IN	
JOHN BOYNE'S NOVEL «THE BOY IN THE STRIPED PYJAMAS»	
Галимова Элида Эдуардовна	
Горшкова Айгуль Альбертовна	84



## химические науки

ОБНАРУЖЕНИЕ КОФЕИНА В ЧАЕ И КОФЕ	
Корбан Екатерина Александровна	87
ОБНАРУЖЕНИЕ ИОНОВ ХЛОРА В ВОДЕ	
Циулина Алена Владимировна	91
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ	
С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИНТЕРАКТИВНЫХ МЕТОДОВ ОБУЧЕНИЯ	
Чумакова Татьяна Николаевна	96



### ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330.3

## ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА: СУЩНОСТЬ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

#### Ахмиева Гюльжана Руслановна

к.э.н., доцент кафедры «Экономика и управление в ТЭК» ФГБОУ ВО «Грозненский государственный нефтяной технический университет имени академика М. Д. Миллионщикова», г. Грозный

Аннотация: Данная статья посвящена исследованию инновационного потенциала региона и направлений его развития. Автор раскрывает экономическую сущность понятия «инновационный потенциал». Он считает, что более правильным к определению данного понятия является ресурсный подход. Исходя из этого, под инновационным потенциалом экономической системы автор рассматривает совокупность ее ресурсных возможностей, которые обеспечивают производство инновационной продукции, удовлетворяющей общественные потребности. При этом он подчеркивает, что инновационный потенциал региона следует развивать, прежде всего, на уровне хозяйствующих субъектов, функционирующих на его территории.

Annotation: This article is devoted to research of innovative potential of the region and directions of its development. The author reveals the economic essence of the concept of «innovative potential». He believes that a more correct approach to the definition of this concept is a resource approach. Based on this, under the innovative potential of the economic system, the author considers the totality of its resource capabilities that ensure the production of innovative products that meet social needs. At the same time, he emphasizes that the innovative potential of the region should be



developed, first of all, at the level of economic entities operating on its territory.

**Ключевые слова:** инновационный потенциал, ресурсный подход, национальная инновационная система, региональная инновационная система, инновационная деятельность.

**Keywords:** the innovative potential of the resource-based approach, national innovation system, regional innovation system, innovative activities.

Инновационный потенциал представляет собой один из факторов, определяющих главную роль в инновационном развитии конкретного субъекта (предприятия, региона, отрасли) и страны в целом. Понятие «инновационный потенциал» является многокомпонентным по своей сути и допускает немало подходов к его определению, трактовке и оценке. Большая часть авторов рассматривают его как совокупность различных ресурсов, необходимых для осуществления инновационного процесса. Остальные ученые понимают под ним либо совокупность результатов научной и инновационной деятельности, либо возможности и способности различных экономических систем.

По нашему мнению, более правильным к определению данного понятия является ресурсный подход, поскольку возможности использования инновационного потенциала любого субъекта зависят от имеющихся у него ресурсов. При этом инновационный потенциал не следует рассматривать только в виде определенной совокупности ресурсов и возможностей их использования. Необходимо также учитывать, что применение инновационных ресурсов должно быть целеориентировано для удовлетворения общественных потребностей. Исходя из этого, под инновационным потенциалом экономической системы следует рассматривать, на наш взгляд, совокупность ее ресурсных возможностей, которые обеспечивают производство инновационной продукции, удовлетворяющей общественные потребности.

При этом инновационный потенциал ассоциируется с конкретным уровнем экономической системы, его можно трактовать как способность системы к трансформации с целью удовлетворения существующих или вновь возникающих



потребностей субъекта. Многоуровневость инновационного потенциала позволяет выделить: инновационный потенциал региона; инновационный потенциал отрасли; инновационный потенциал предприятия [1].

Как известно, функционирование национальных инновационных систем (НИС) основано на формировании условий для взаимодействия субъектов инновационной деятельности с целью достижения приоритетов развития национальной экономики. В связи с этим, в качестве главной задачи НИС следует рассматривать интеграцию многочисленных субъектов инновационной деятельности и разрозненных инновационных процессов в единый эффективный механизм. На сегодняшний день актуальным является формирование НИС на основе взаимодействующих региональных инновационных систем (РИС) [2].

РИС рассматривается в экономической литературе как совокупность организаций и отношения между ними, целью которых является создание, трансфер и коммерциализация новых знаний и новых технологий [3]. Эффективность функционирования региональной инновационной системы во многом зависит от уровня развития инновационного потенциала региона.

При этом инновационный потенциал региона следует развивать, прежде всего, на уровне хозяйствующих субъектов, функционирующих на его территории. Большинство из них при реализации инновационной деятельности сталкиваются с различного рода проблемами, в основном, экономического характера. Среди них, в качестве наиболее значимых, можно выделить: недостаточную обеспеченность собственными финансовыми средствами; наличие высокого экономического риска вывода новой продукции на рынок; недостаточно высокий уровень спроса на инновационную продукцию со стороны потребителей; незначительность финансовой поддержки со стороны властей региона; долгосрочность окупаемости инвестиций, осуществляемых в инновационную деятельность [4].

Для развития инновационного потенциала региона важное значение имеет формирование механизма управления региональной инновационной системой,



представляющего собой согласованную совокупность правовых норм и экономических стимулов, направленных на активизацию разработки и внедрения инноваций во всех сферах региональной экономики.

Такой механизм позволит осуществлять постоянный контроль за состоянием региональной инновационной системы, регулировать темпы ее развития, своевременно вносить необходимые коррективы в данный процесс [2].

Активизировать инновационную деятельность региона можно за счет формирования комплексной системы мониторинга приоритетных направлений инновационного развития хозяйствующих субъектов, входящих в РИС, с целью оперативного наблюдения за текущим ее состоянием и развитием под воздействием ряда объективных и субъективных факторов.

Для повышения инновационного потенциала региона должны осуществляться определенные государственные меры. Большое влияние на рост инновационного потенциала региона может оказать развитие его инновационной инфраструктуры. Необходимым является также внедрение гибкого механизма финансового обеспечения, учитывающего одновременно как инвестиционную потребность инновационной сферы, так и инвестиционный потенциал региона.

Таким образом, следует отметить, что, несмотря на наличие большого количества исследований, сохраняется сложность определения инновационного потенциала. Под инновационным потенциалом экономической системы следует понимать, на наш взгляд, совокупность ее ресурсных возможностей, которые обеспечивают производство инновационной продукции, удовлетворяющей общественные потребности. Инновационный потенциал региона зависит от эффективности инновационной деятельности хозяйствующих субъектов, функционирующих на его территории. Для развития инновационного потенциала региона необходимо, прежде всего, сформировать механизм управления региональной инновационной системой, который позволит осуществлять постоянный контроль за ее состоянием, регулировать темпы развития и т.д.



#### Список литературы

- 1. Альгина М.В. Инновационный потенциал экономической системы и его оценка / М.В. Альгина, В.А. Боднар / Современные технологии управления. 2011. №1 (1).
- 2. Мариничев В.А. Управление инновационным развитием экономических систем. [Электронный ресурс]. URL: https://unecon.ru/sites/default/files/dissmarinichev.pdf.
- 3. Егорова С.Е., Кулакова Н.Г. Инновационный потенциал региона: сущность, содержание, методы оценки. [Электронный ресурс]. URL: http://pskgu.ru/projects/pgu/storage/wt/wet04/wet04\_05.pdf.
- 4. Сазонова А.С., Филиппова Л.Б., Филиппов Р.А. Оценка инновационного потенцила региона. [Электронный ресурс] URL: https:/cyberleninka.ru/article/n/otsenka-innovatsionnogo-potentsiala-regiona-4.



УДК 334.7

### ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОЕКТОВ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

#### Богомолов Кирилл Игоревич

магистрант

Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» (Финансовый университет)

**Аннотация:** В статье рассмотрены факторы определяющие эффективность проектов государственно-частного партнерства. Раскрыв сущность факторов, сделаны выводы о том, как именно они влияют, и почему важно принимать их во внимание, при изучении проекта в целом.

**Ключевые слова:** государственно-частное партнерство, риски, эффективность проекта ГЧП, жизненный цикл.

Одной из причин использования ГЧП в качестве альтернативного инструмента, как для финансирования, так и для закупочной инфраструктуры, является потенциальная долгосрочная выгода с точки зрения эффективности (при применении ГЧП к нужным проектам и, при правильной структуре и процессе закупок) и экономичности (при использовании ГЧП для достижения желаемых результатов при наименьших затратах).

Для проектов, долгосрочные ожидаемые затраты для государственного сектора могут быть ниже в рамках структуры ГЧП, чем при обычных закупках. Это имеет место даже после рассмотрения более высокой стоимости капитала, связанной с частным финансированием, которое является частью ГЧП. В случае



формата ГЧП, эффективность также может привести к снижению платежей для пользователей.

Независимо от решения по закупкам, техническое решение (то есть проект) должно быть проверено с помощью анализа затрат и выгод. Решение также должно быть разумным и ценным с точки зрения социально-экономических результатов.

Именно в этот момент проект необходимо протестировать как ГЧП, чтобы определить, будет ли формат ГЧП обеспечивать дополнительную эффективность, а не снижать её (из-за увеличения затрат или снижения выгод). Для этого используют метом Value for Money.

Рассмотрим некоторые факторы связаны с потенциальным увеличением эффективности проектов ГЧП: управлением рисками, управление затратами (включая жизненный цикл), инновации, способность к максимизации использования. В любом случае, все эти факторы тесно связаны между собой, и невозможно рассматривать одно без другого.

#### Управление затратами

Частный сектор имеет другую бизнес-структуру. Она обеспечивает более высокую гибкость с точки зрения управления затратами посредством глубоких переговоров с субподрядчиками (в контрактах, не подпадающих под действие правил государственных закупок) и более эффективной рабочей силы. В этом контексте частный сектор не подвергается тому же самому уровню социального и политического давления в отношении численности персонала и условий труда.

Естественно, что экономическая эффективность в ГЧП также определяется другими факторами, (инновации, управление рисками и характер связанных обязательств - строительство вместе с техническим обслуживанием), и все они связаны с целью частного бизнеса - получение прибыли. (в отличие от некоммерческого характера правительства).

#### Управление стоимостью жизненного цикла

В частном финансировании ГЧП частному партнеру не платят при



строительстве инфраструктуры, но компенсируют капиталовложения в течение операционного периода. Это делается либо за счет пользовательских сборов, либо государственных платежей (которые будут облагаться вычетами за плохую производительность / качество активов и услуг). Частный партнер должен принять на себя риски обслуживания (как планового, так и внеочередного обслуживания, включая ремонтные работы, которые соответствуют условиям контракта), чтобы соответствовать стандартам. Следовательно, у частного партнера есть естественный стимул для проектирования и конструирования инфраструктуры таким образом, чтобы снизить риски, связанные с техническим обслуживанием и обновлением, в поисках долгосрочной экономии в затратах жизненного цикла.

Существуют и другие формы закупок (включая некоторые, рассматриваемые как ГЧП без частного финансирования), такие как контракты с DBOM, в которых подрядчик отвечает, как за строительство, так и за техническое обслуживание. Однако в DBOM подрядчик не обязательно имеет тот же стимул для поиска экономии в общей стоимости жизненного цикла, что и в случае ГЧП. У подрядчика DBOM может быть извращенный стимул снизить затраты на строительство для увеличения маржи, так как он будет оплачиваться отдельно и, как правило, по мере выполнения работ.

#### Управление рисками

Частный сектор обычно считается более эффективным в управлении определенными рисками посредством лучшей оценки рисков и лучшего управления этапами риска. В результате, частному сектору потребуется более низкая премия за риск, чем вероятные затраты для правительства, если он не перенесет риск. ГЧП переносят значительные риски на подрядчика и, следовательно, предлагают более широкие возможности для снижения премии за риск, включенной в стоимость инфраструктуры. Кроме того, частные инвесторы и финансисты с капиталом и рисками в проекте будут проводить собственную экспертизу, обеспечивая дополнительный уровень надзора за рисками.

Временной риск (надежность наличия инфраструктуры, доступной для



обслуживания вовремя, как запланировано) также передается частному партнеру с помощью механизма платежей: большинство, если не все платежи, будут предоставляться только после того, как актив будет построен и введен в эксплуатацию.

Передача риска никогда не будет одинаково эффективной, если нет капитала. Если риск, который был передан частному сектору, материализуется, подрядчик, у которого нет заложенного капитала, может потенциально уйти от проекта с минимальными потерями, вместо того, чтобы решать проблему, тогда как подрядчик с заложенным капиталом в хорошо структурированный ГЧП не может этого сделать.

Перенос риска лежит в основе дополнительной эффективности и, как правило, является наиболее важной движущей силой метода VfM. Тем не менее, это должно быть конкретизировано: проект ГЧП с низкой или предельной передачей риска не позволит частному партнеру обеспечить дополнительную эффективность за счет лучшего управления рисками, и поэтому его следует реализовывать обычными способами. Однако передача слишком большого риска может также испортить соотношение цены и качества.

#### Инновации

Ориентированный на результат характер контрактов ГЧП обеспечивает выгоду, поощряя инновации. Когда требования в контракте должным образом сфокусированы на производительности и результатах, можно предоставить подрядчику определенную степень гибкости для структурирования и организации его собственных средств и методов. Таким образом, способность частного сектора к инновациям обеспечит дополнительный источник экономии и эффективности. При условии, что контракт основан на характеристиках (то есть, существует предписание результатов с помощью спецификаций или требований к продукции или услугам, а не предписание ресурсов или средств), у частного сектора будут возможности и стимулы для применения инновационных методов. Они с большей вероятностью будут экономически эффективными при



достижении требуемого уровня производительности обслуживания. Способ достижения этой эффективности в интересах государственного органа и налогоплательщиков заключается в проведении тендера и оценке, которые должны быть в значительной степени ориентированы на факторы, влияющие на цену и стоимость.

Эффективность часто измеряется с точки зрения финансовых затрат. Тем не менее, решения государственной политики также должны приниматься с учетом затрат и выгод в социальном плане.

Подход ГЧП может принести дополнительные выгоды или обеспечить экономию некоторых социальных затрат, если они должным образом стимулированы в контракте (энергоэффективность, сокращение выбросов газа, снижение уровня шума и т. Д.). ГЧП может также улучшить результаты с точки зрения затрат и выгод, способствуя более быстрому строительству, чтобы инфраструктура стала доступной и работала быстрее, или путем обеспечения большей уверенности в сроках проекта.

Предоставление услуг с предварительно согласованными уровнями качества является еще одним важным аспектом преимуществ модели ГЧП. Способность государственного сектора поддерживать надежный уровень обслуживания при том же качестве находится под угрозой из-за бюджетных ассигнований, плохого управления цепочкой поставок и текучести кадров. Увязка платежей с уровнями эффективности обеспечивает дополнительный стимул для частного партнера для поддержания качества обслуживания.

### Эффективность через максимизацию использования / лучшее использование актива

В проектах, которые в значительной степени зависят от платы концедента, а также от других источников дохода из бюджета, более высокая эффективность может привести к более высоким, доходам в дополнение к эффективности затрат (услуги могут предоставляться большему числу людей с такими же или меньше ресурсов).



В этих проектах частный сектор имеет стимул для расширения использования инфраструктуры в общественных местах и для увеличения его экономического использования или стоимости. В некоторых случаях это делается за счет коммерческого использования пространства / площадок для отелей, ресторанов, развлекательных заведений или другого синергетического использования. Этот стимул приводит к тому, что частная сторона активно управляет активом и внедряет инновационные подходы и стратегии.

Это может привести к избытку доходов для государственного органа (который будет получен путем взимания платы с частного партнера) и налогоплательщиков или может снизить бюджетные расходы.

Некоторые ГЧП, оплачиваемые государством, также предоставляют стимулы для максимального использования или поощрения альтернативного использования инфраструктуры.

Таким образом, рассмотренные факторы показали нам, как каждый из них может повлиять на эффективную и экономичную реализацию проекта на основании государственно-частного партнерства, и почему стоит рассмотреть реализацию государственного проекта именно таким путем.

#### Список литературы

- 1. Борщевский Г. А. Государственно-частное партнерство: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры
- 2. Руководство APMG по сертификации в области государственно-частного партнерства (ГЧП)
- 3. Официальный сайт World Bank (public-private partnership in infrastructure): http://ppp.worldbank.org/public-private-partnership/



УДК 657

## ОСНОВНЫЕ ОШИБКИ ПРИ СОСТАВЛЕНИИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

#### Корычева Елена Вадимовна

студентка кафедры учета, анализа и аудита

#### Колесникова Елена Викторовна

к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «КФУ имени В.И. Вернадского»

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ (структурное подразделение)

г. Симферополь, Республика Крым, Россия

Аннотация: На сегодняшний бухгалтерская отчетность является важнейшим показателем результатов хозяйственно-экономической деятельности предприятий. Вместе с тем возникает вопрос о правильности составления и достоверности данных в разделах бухгалтерской отчетности, ведь информация, хранящаяся в ней, используется и при проверке деятельности предприятия контролирующими органами, и при принятии разного плана управленческих решений внутри предприятия.

**Ключевые слова:** бухгалтерская отчетность, технические ошибки, методологические ошибки

Ежегодно, каждый бухгалтер, вне зависимости от того, в каком предприятии он работает, будь то ИП, ООО или АО, готовится к сдаче итоговой бухгалтерской отчетности. Бухгалтерская (финансовая) отчетность представляет собой сводный комплекс отчетов, которые характеризуют имущественное и финансовое положение предприятия на отчетную дату, результаты его деятельности за предыдущие периоды (как правило, за год), размер его активов и обязательств,



движения денежных средств (расход по статьям и приход по видам деятельности).

Итоговая финансовая отчетность предоставляется как в контролирующие органы, так и для внутренних и внешних пользователей.

Контролирующий орган - это, как правило, налоговая инспекция по месту учета экономического субъекта. Сотрудники данного ведомства проверяют отчетность на правильность составления, на ее соответствие действующему законодательству, на сопоставимость содержащейся информации с поданными ранее в течении года отчетов и деклараций, на правильность уплаты налоговых обязательств и т.д. В случае выявления какого-либо несоответствия или ошибок, контролирующий орган вправе провести выездную проверку деятельности предприятия, потребовать пояснения или расшифровку каких-либо показателей, запросить корректировочную (с исправленными ошибками) бухгалтерскую отчетность.

Внутренними пользователями бухгалтерской отчетности являются учредители, акционеры, руководители предприятия, иные сотрудники (например, если их должностной обязанностью является составление стратегического плана на следующий год). Внешними могут быть, к примеру, банки. Правильность составления и достоверность приведенной в отчетности информации является для внутренних пользователей крайне важны. Ведь именно на ее основе выплачиваются дивиденды, формируется стратегическое планирование на следующие периоды, формируется фонд нераспределенной прибыли и составляется план выхода из кризисного положения, при необходимости. Банк, используя данные отчетности предприятия, принимает решение об одобрении или отказе обращения по кредиту или займу.

Учитывая особую важность итоговой отчетности, степень ответственности при ее подготовке, а также постоянные изменения законодательства в области бухгалтерского учета, формирование финансовой отчетности неизменно вызывает множество вопросов и нередко приводит к совершению ошибок.



Все ошибки, совершаемые при составлении бухгалтерской отчетности, условно можно разделить на несколько групп:

- технические ошибки;
- методологические ошибки.

Рассмотрим каждую из них подробнее.

Технические ошибки — это ошибки, связанные с программным обеспечением, используемым бухгалтером для ведения бухгалтерского учета. Несмотря на удобство и значительную помощь бухгалтеру в автоматизации процесса составления отчетности, нередко возникают случаи сбоя программ, неверные настройки программного обеспечения, отсутствие обновлений и т.д., что влечет за собой создание ошибок в отчетности.

Среди основных технических ошибок можно выделить следующие:

- описки, пропуски или арифметические ошибки;
- ошибки, связанные с введением данных в бухгалтерскую программу (например, задвоение одной и же накладной или операции, утеря части данных при перезагрузке или сбое программы и т.д.);
- ошибочная классификация активов и обязательств предприятия в качестве долгосрочных и краткосрочных;
  - отсутствие кодов строк в формах бухгалтерской отчетности;
- некорректное отражение аналитики и распределения кредиторской и дебиторской задолженностей;
  - неверное отражение показателей по строкам бухгалтерской отчетности.

Методологические ошибки – это нарушения, непосредственно связанные с человеческим фактором, т.е. с ответственным бухгалтером за составление бухгалтерской отчетности.

Среди основных методологических ошибок можно выделить следующие:

- ошибки в составлении первичных документов и внесении данных по ним (например, введен неверный номер входящей счета-фактуры);
  - ошибки, связанные с отражением хозяйственных операций в регистрах



бухгалтерского учета (например, оприходовано основное средство в качестве товара для реализации);

- несоответствие данных бухгалтерского баланса (к примеру, при формировании данных баланса на 1 января отчетного года и на 31 декабря прошлого года, выясняется, что данные не соответствуют. Такое возможно, если бухгалтер выявил ошибку в предыдущем году и внес изменения в бухгалтерском учете в том самом числе. Однако, действующим законодательством запрещается вносить подобные коррективы прошлых лет в прошлых периодах, это нужно было сделать в отчетном периоде.);
- некорректное отражение задолженности (к примеру, с одним и тем контрагентом подписаны и договор покупки, и договор поставки товара, в этом случае возникает и дебиторская и кредиторская задолженность. Бухгалтер обязан показать в отчетности данные задолженность и обязательства по разным статьям, а зачет активов и обязательств в данном случае будет считаться ошибкой);
- неверное распределение задолженностей между краткосрочными долгосрочными;
  - отсутствие резерва по сомнительным долгам;
- наличие несписанной задолженности с истекшим сроком исковой давности (по истечению срока исковой давности, такая задолженность должна быть списана с баланса предприятия, ее наличие считается ошибкой);
- несоответствие признания доходов и расходов организации учетной политике и системе налогообложения предприятия.

Во избежание возникновения подобных технических и методологических ошибок в составлении финансовой отчетности, ответственному бухгалтеру рекомендуется вести грамотный внутренний контроль за ведением бухгалтерского учета, своевременно вносить коррективы в данные учета и постоянно отслеживать изменения и нововведения со стороны законодательства.



УДК 330

## ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПОСРЕДСТВОМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

#### Муртазалиева Марьям Рамазановна

бакалавр

Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Северо-Кавказский федеральный университет»

**Аннотация:** Данная статья посвящена теоретическим вопросам повышения конкурентоспособности предприятия. Рассмотрены способы повышения, а также выявлены главные инструменты, обеспечивающие эффективную инновационную деятельность.

Annotation: This article is devoted to theoretical issues of increasing the competitiveness of an enterprise. The ways of increasing are considered, and also the main tools that ensure effective innovation are identified.

**Ключевые слова:** конкурентоспособность, инновации, деятельность, экономика.

Key words: competitiveness, innovation, activity, economics.

На современном этапе развития рыночных отношений важнейшим фактором формирования конкурентоспособности многих предприятий, их развития и укрепления становится интенсификация инновационной деятельности. По мере экономического развития общества значение инноваций все более возрастает. Инновации становятся важным инструментом в развитии экономики в целом — начиная от малых предприятий, регионов и вплоть до уровня государства.

Инновационная конкурентоспособность – это создание конкурентных



преимуществ, которые вызваны внедрением инноваций, где инновация является особым материализованным результатом, полученного от инвестирования денежных средств в новую технологию, в новые формы организации производства, труда, обслуживания и управления, включая новые формы контроля, учета, методы планирования, приемы анализа, что играет ключевую роль в деятельности предприятия [2].

Сегодня, в эпоху глобализации, предприятиям всех отраслей не обойтись без инновационной деятельности, без нововведений в различные сферы, и это всё нужно лишь для того, чтобы завоевать своё место на рынке, превзойти конкурентов, удержать эту планку и поддерживать положительный имидж предприятия [1]. На сегодняшний день отечественным предприятиям необходимо заниматься инновационной деятельностью, так как товары и услуги явно уступают по качеству и техники выполнения работы по сравнению с зарубежными корпорациями. Независимо от положения предприятия, какое оно место бы не занимало на рынке, не зависимо от его объемов, от его характера деятельности, инновации нужны всегда в различные сферы деятельности этого предприятия, потому что в любом случае, это приведёт к повышению объёмов продаж, оптимизации системы, а, следовательно, и к повышению чистой прибыли. Создание, внедрение и широкое распространение новых продуктов, услуг, технологических процессов являются ключевыми факторами роста объемов производства, занятости, инвестиций, внешнеторгового оборота. Именно здесь находятся самые важные резервы повышения качества продукции, экономии трудовых и материальных затрат, роста производительности труда, совершенствования организации производства и повышения его эффективности. Всё это, в итоге, предопределяет конкурентоспособность предприятия на внутреннем и внешних рынках, а так же общеэкономическое развитие страны в целом.

Развитие объектов хозяйственной деятельности, обеспечивается интересом к современным инновационным процессам и определяется насколько эффективно используются научно - технические достижения. А сама инновационная



активность определяется уже не только уровнем научных исследований и разработок, но и комплексом ее технической, производственной, организационной и финансовой составляющих. В связи с этим необходимость в поддержании развития современной инновационной деятельности предприятия, в основе которой лежит его инновационный потенциал, актуализирует вопрос о повышении инновационной конкурентоспособности.

Решение проблемы повышения инновационной конкурентоспособности — трудная многофакторная задача в деятельности любого предприятия, которая требует согласованной, целенаправленной работы каждого его подразделения при лидирующей роли новаторства. Постепенное накопление или наращивание качественно новых преимуществ, более высокого порядка: уникальности технологий, уникальности специалистов, уникальности производимой продукции, высокой репутации товаров (привлекательная торговая марка), которые реализуются в количественном росте в ближайшей перспективе (с некоторой вероятностью) или в долгосрочной перспективе (практически наверняка) являются залогом инновационной конкурентоспособности предприятия [3].

Таким образом, одним из главных инструментов, которые обеспечивают эффективную инновационную деятельность хозяйствующего субъекта, являются новые идеи, задумки, которые еще не были реализованы на практике. Именно они являются ключом к повышению инновационной конкурентоспособности предприятия на внутреннем и мировом рынках.

### Список литературы

- 1. Материалы Всесоюзной научно практической конференции «Актуальные аспекты экономики, менеджмента и инноваций» /НГТУ им. Р.Е. Алексеева, Нижний Новгород, 2010г., 124 с.
- 2. Демченко А.О. Роль технологических инноваций в стратегии развития предприятия / Известия Санкт Петербургского университета экономики и финансов. 2010. № 2. С. 93 96.



3. Умерова С.Р. Ильясова М.К. Особенности развития инновационной деятельности в сфере туризма. Сборник статей Международной научно - практической конференции (5 февраля 2016 г.) «Научные исследования и разработки в эпоху глобализации» г. Киров: Научно - издательский центр «Аэтерна», Часть 1. 2016 г. С. 186 –189.



УДК 330

### СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «МТК РОСБЕРГ»

#### Наумов Александр Александрович

магистрант

«Орловский Государственный Университет имени И. С. Тургенева» Россия, город Орел

Аннотация: В статье обосновывается актуальность стратегического развития, повествуется о роли финансовой стратегии для предприятия. А та же в данной статье раскрывается роль и сущность, планирования и прогнозирования стратегии развития предприятия, что на сегодняшний день является одним из основных звеньев системы управленческого учета.

**Resume:** The article substantiates the relevance of strategic development, describes the role of financial strategy for an enterprise. And the same in this article reveals the role and essence of planning and forecasting the development strategy of the enterprise, which today is one of the main links in the management accounting system.

**Ключевые слова:** Стратегия развития, финансовая стратегия, платёжеспособность организации, коэффициенты ликвидности.

**Keywords:** development strategy, financial strategy, solvency of the organization, liquidity ratios.

Главной целью существования каждой коммерческой организации, независимо от её миссии и вида деятельности, является постоянное стремление к максимизации чистой прибыли.

Справедливо заметить тот факт, что развитие любого предприятия не за счёт денежных средств, полученных от перераспределения чистой прибыли,

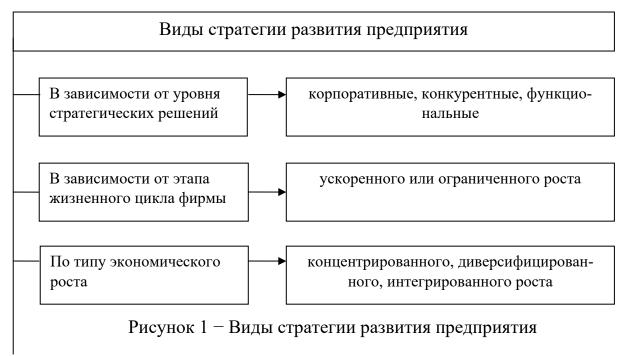
возможно, однако, систематическое увеличение финансового результата предприятия без развития субъекта хозяйствования — нет.

При этом стоит отметить, что факторы внутренней и внешней среды организации оказывают на неё неблагоприятное и нежелательное влияние, тем самым ограничивая и сдерживая развитие предприятия.

Для того, чтобы обеспечить развитие предприятия в агрессивной среде, необходимо уделять особое внимание стратегическому управлению, которое является инструментом достижения стратегии развития предприятия.

Стратегия развития предприятия это комплекс приоритетных в процессе ведения деятельности целей и задач в долгосрочной перспективе, а также механизмов их достижения, направленных на улучшение экономических и финансовых параметров организации. То есть, конечный результат стратегии развития предприятия сводится к росту его доходов и прибыли, повышению конкурентоспособности на рынке товаров и услуг, повышению показателя рентабельности и т.п.

В настоящее время существует множество видов стратегии развития предприятия, выделяемых в зависимости от определённых критериев, которые представлены на рисунке 1 [1].





Финансовая стратегия является частью общей стратегии управления предприятием на ряду со стратегиями маркетинга, производства и т.д.

Финансовая стратегия направлена на повышение финансовой устойчивости, платёжеспособности предприятия, оптимизации имеющихся в наличии ресурсов с целью создания условий и возможностей для стабильного развития организации. Конечной целью данного типа стратегии является разработка комплекса мероприятий, способствующих развитию организации, которые базируются на результатах анализа состояния денежных ресурсов предприятия.

На примере ООО «МТК РОСБЕРГ» рассмотрим один из множества возможных методов финансового анализа, позволяющий определить и оценить платёжеспособность данной фирмы на основе данных, взятых из бухгалтерской отчётности за 2015, 2016, 2017 годы, что позволит выявить и предложить ряд значимых рекомендаций по улучшению финансовой стратегии.

ООО «МТК РОСБЕРГ», является поставщиком импортных шин и дисков, деталей и узлов, запасных комплектующих, разных принадлежностей, запчастей, предназначенных для сельскохозяйственной, грузовой, строительной и прочей техники, а также для мотоциклов, легковых автомобилей, внедорожников, вилочных погрузчиков, реализуемых как оптом, так и в розницу [2].

Анализ можно провести воспользовавшись коэффициентным методом финансового анализа, посредством определения показателей ликвидности для ООО «МТК РОСБЕРГ» за последние три года, которые отражены в таблице 1. Таблица 1 — Коэффициенты ликвидности ООО «МТК РОСБЕРГ»

Показатель	2015 год	2016 год	2017 год	Нормативное значение
1. Коэффициент текущей ликвидности (К <sub>тл</sub> )	1,12	1,26	1,33	$1,5 < K_{\scriptscriptstyle {\rm T},{\rm I}} < 2,5$
2. Коэффициент быстрой ликвидности (К <sub>бл</sub> )	0,03	0,009	0,024	$0.7 < K_{6\pi} < 1$
3.Коэффициент абсолютной ликвидности (К <sub>ал</sub> )	0,005	0,006	0,003	$0.2 < K_{a\pi} < 0.5$

Коэффициент текущей ликвидности не соответствует диапазону норматива показателя, хотя его значения заметно приближаются к рекомендуемым, что свидетельствует о постепенном снижении зависимости от внутренних и внешних источников заёмного капитала, увеличении доли собственных оборотных средств, и увеличении уровня обеспеченности краткосрочных обязательств. ООО «МТК РОСБЕРГ» в 2015, 2016, 2017 годах обладало возможностью в полном объёме рассчитаться с займодателями в краткосрочном периоде, погасив совокупные доли заёмных средств и кредиторской задолженности, путём реализации всех своих оборотных активов. Несоответствие нормативам означает необходимость укрепить обеспеченность задолженности оборотными активами, и при правильно взятом векторе, следует его придерживаться, то есть необходимо продолжать снижать долю кредиторской задолженности, так как доля заёмных средств практически близка к нулю, и повышать ресурс в форме собственных оборотных средств.

Остальные коэффициенты в динамике показывают уровень обеспеченности в более срочных периодах краткосрочных обязательств, в которые входят за-ёмные средства и кредиторская задолженность, разными по степени, но более ликвидными активами, являющихся составными частями оборотных активов. Значения коэффициентов очень сильно далеки от нормативных значений, к тому же становились с каждым годом всё меньше, что объясняется острой нехваткой средств к погашению за счёт денег, величина которых снижалась, краткосрочных финансовых вложений из — за их отсутствия, и прочих оборотных активов. То есть в отношении наиболее срочных по времени обязательств ООО «МТК РО-СБЕРГ» было не платёжеспособным в каждом из годов.

Анализ ликвидности организации показал, что данный субъект хозяйствования в 2015, 2016, 2017 годах был лишён полной платёжеспособности: общество являлось неплатёжеспособным относительно наиболее срочных по времени обязательств, а в краткосрочных и долгосрочных периодах было платёжеспособным. Неплатёжеспособность в периодах, срок которых

меньше краткосрочного, объясняется не отсутствием размещённых средств, а их неправильным распределением по степени ликвидности, и соответственно нехваткой объёмов некоторых активов по степени ликвидности [3].

В целях развития финансовой стратегии ООО «МТК РОСБЕРГ» необходимо менять структуру баланса предприятия, увеличивая доли самых ликвидных активов: денежных средств в кассе и на расчётном счёте, краткосрочных финансовых вложений, прочих оборотных активов, причём как за счёт перераспределения статей баланса, так и за счёт увеличения целостной доли оборотных активов, способных в общем итоге довести организацию до состояния платёжеспособности во всех временных периодах. Таким образом, устранение вышеперечисленных замечаний будет способствовать укреплению финансовой устойчивости предприятия, повысит возможности к конкурентной борьбе, тем самым создав нормальные условия к развитию.

### Список литературы

- 1. Андреева А.А., Виды и элементы стратегии развития предприятия/ А.А. Андреева. [Электронный ресурс] Режим доступа: https:/cyberleninka.ru/article/n/vidy-i-elementy-strategii-razvitiya-predpriyatiya/viewer.
  - 2. Кузнецова О.А., Формирование финансовой стратегии организации.
- 3. Грачев А.В., Платежеспособность основа финансовой устойчивости предприятия /Аудит и финансовый анализ. 2018. №4. С. 92–100.



#### УДК 330

### АНАЛИЗ РЫНКА ЧАСТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ В РОССИИ

### Рытикова Алеся Сергеевна

бакалавр

#### Сенина Анастасия Тимофеевна

бакалавр

РГЭУ (РИНХ) ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)», город Ростов-на-дону

Аннотация: В статье рассматривается процесс развития рынка частных медицинских услуг. Проведен анализ населения, которое обращалось за медицинской помощью за 2014-2018 гг. Раскрывается информация о численности медицинских организаций, объёме рынка медицинских услуг в России. Изучена динамика индекса потребительских цен и индекса цен на медицинские услуги на 2014-2018 года. На основе проведенного исследования можно выявить в какой сегмент медицинского рынка в большей степени обращается население.

The article deals with the development of the market of private medical services in Russia and in particular, its analysis is made. The analysis of the population that sought medical care in 2014-2018 Reveals information about the number of medical organizations, the volume of the market of medical services in Russia. The dynamics of the consumer price index and the price index for medical services for 2014-2018 were studied. On the basis of the conducted research it is possible to reveal in what segment of the medical market the population addresses to a greater extent.

**Ключевые слова**: анализ, рынок медицинских услуг, медицинские организации, медицинские клиники, исследовании.

**Keywords:** analysis, medical services market, medical organizations, medical



clinics, hospitals.

В настоящее время большая часть услуг оказывается на платной основе, не исключение и медицинская деятельность. Коммерческая медицина в России начала формироваться ещё с конца 1980 годов в г. Москве. Развал СССР в 1991 году, переход с централизованной системы экономики на рыночную, сопровождающийся снижением эффективности страховой медицины и невысокими заработными платами медицинских работников, способствовал переходу основной части медицинского высококвалифицированного персонала в коммерческие организации. Благоприятным фактором для развития рынка платных медицинских услуг стала также сильная база Министерства здравоохранения, медицинских университетов и других ведомств, сформированная в советские годы. Медицинские организации начали получать лицензию на оказание платных услуг. Наибольшее развитие, в настоящее время, получило направление стоматологии, которое занимает больше половины рынка медицинских услуг [1,с. 115].

Формирование частной медицины началось со слабо развитиях областей государственной медицины. На сегодняшний день коммерческая медицина вытеснила большую часть государственной в областях стоматологии, косметологии, гинекологии и урологии. [2, с.519]

Таблица 1 – Заболеваемость населения РФ за 2014-2018 года

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018
Случаи заболевания насе-	160 670,3	160 056,1	161 628,4	161 776,0	162 148,8
ления (на 100 тыс. чел.)					
В % соотношении к	-	-0,4	1,0	0,1	0,2
предыдущему году					
Отклонения	-	-614,2	+1572,3	+147,6	+372,8

По данным Министерства здравоохранения в 2018 году заболеваемость населения составляла 162 148,8 тысяч случаев на 100 тыс. чел, что на 1478,5 тыс. случаев больше, чем в 2014 году. Из приведенных показателей видно, что наблюдается ежегодное увеличение случаев заболевания на 0,1-1,0%. Это можно объяснить тем, что большая часть граждан относится халатно к своему здоровью, не



проходят регулярные обследования и не занимаются повышением своего иммунитета. [3,с.9]

Таблица 2 - Заболеваемость населения по возрасту в РФ за 2014-2018 года

Возраст	Количество случаев на 100 тыс. чел.				
	2014	2015	2016	2017	2018
Дети (0-14 лет)	222926,2	221238,3	222419,0	221104,6	221614,2
Подростки (15-17 лет)	229468,3	224725,9	225781,2	224518,2	225035,6
Взрослые трудоспособ-	122323,4	120900,2	123620,6	122429,3	122711,5
ные (женщины 18-54,					
мужчины					
18-59)					
Взрослые старше трудо-	203094,2	202462,7	198363,0	199962,2	200423,0
способного возраста					
(женщины с 55 лет, муж-					
чины с 60 лет)					
Всего	160670,3	160056,1	161628,4	161776,0	162148,8

Исходя из данных таблицы, можно сделать вывод, что за анализируемый период наиболее высокий показатель отмечался у подростков, наибольшее значение которого было достигнуто в 2014 году. Это объясняется тем, что дети чаще всех подвергаются профилактическим осмотрам и регулярным диспансеризациям, что способствует более быстрому выявлению заболеваний. Общее количество случаев заболеваний у всех возрастных групп с каждым годом увеличивается, что свидетельствует о высоком риске подверженности заболеваний.

Численность медицинских учреждений – это основной государственный критерий учета в системе здравоохранения. [4,c.25]

Таблица 3 – Численность всех медицинских учреждений РФ за 2014-2018 года

Показатель	2014 год	2015 год	2016 год	2017 год	2018 год
Численность медицинских	42,4	43,3	45,2	44,9	46,0
учреждений (тыс)					
% к предыдущему году	-	2,2	4,3	-0,7	2,4



Исходя из данных таблицы, можно сделать вывод, что на 2018 год в России было 46 тыс. медицинских учреждений, что больше на 3,6 тыс. по сравнению с 2014 годом. За анализируемый период численность медицинских учреждений увеличилась на 8,4%. Наименьший показатель наблюдается в 2017 году — 44,9 тыс. учреждений.

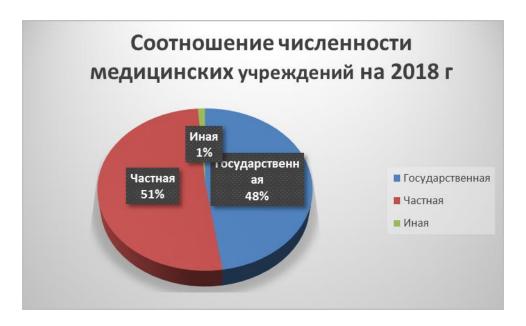


Рисунок 1 — Соотношение численности медицинских учреждений по формам собственности за 2018 год

Наблюдается незначительное превышение частных медицинских учреждений, это объясняется тем, что большая часть населения отдает предпочтение государственным учреждениям, поскольку россияне не готовы платить за оказание медицинских услуг, не у всех есть такая возможность.

Так как в частных медицинских учреждениях присутствует коммерческая основа, проанализируем динамику индекса потребительских цен и индекса цен на медицинские услуги на 2014-2018 года. [5, с.405]

Таблица 4 - Динамика индекса потребительских цен и индекса цен на медицинские услуги на 2014-2018 года, %

Года	Индекс средней цены меди-	Индекс потребительских цен
	цинского приёма	
2014	12,0	11,4
2015	9,5	12,9
2016	7,4	5,4



2017	4,6	4,0
2018	3,7	4,0

Средняя цена приёма была взята из стоимостного объема рынка, поделенного на натуральный объем, то есть посещения, операции. Исходя из данных таблицы видно, что по сравнению с 2014 годом средняя цена медицинского приема снизилась на 8,3%, скорее всего это связано со снижением инфляции, чтобы положить начало тенденции сближения медицины и инфляции.

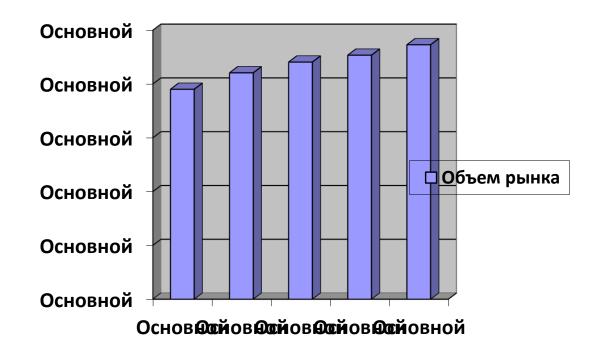


Рисунок 2 - Объем рынка медицинских услуг в России за 2014-2018 года, млрд руб.

В 2015 году виден значительный темп роста объема рынка по сравнению с 2014 годом, однако, в 2016 году не произошёл такой значительный рост. Но в 2018 году можно сказать, что рынок медицинских услуг вышел из состояния стагнации, которая наблюдалась ранее. [6, с.37]

На сегодняшний день медицинские услуги стремительно развиваются, например, в частных клиниках, работа которых соответствует принципам доказательной медицины, они используются новейшее оборудование, методики, для того, чтобы пациенты были довольны информацией, полученной именно в частных клиниках. Однако не только доказательная медицина поспособствовала



развитию медицины, так можно сюда добавить ещё цифровизацию, с помощью которой более точно можно увидеть, что не так в организме у человека, более точно определить заболевание, а также как можно быстрее излечиться [7, с.20].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что большая часть населения в настоящее время в основном обращается за получением медицинских услуг в частные клиники. Поскольку в коммерческих медицинских организациях более внимательный подход к пациентам, высокий уровень квалифицированного персонала, оборудования, медикаментов, граждане отдают свое предпочтение коммерческим клиникам. Медицинские работники, в свою очередь, предпочитают работать в комфортных условиях, с высокооплачиваемой заработной платой, новым и современным оборудованием. Это положительно сказывается на развитии сферы платной медицины, но неблагоприятно на бюджетной. Сфера медицинских услуг является самой быстро развивающейся и перспективной отраслью экономики.

### Список литературы

- 1. Каплина М.С. Бухгалтерский учёт и анализ // учеб. пособие для студ. оч. и заоч. формы обуч. напр. «Профессиональное обучение». Новочерк. гос. мелиор. ин-т им. А.К. Картунова филиал ФГБОУ ВО Донской ГАУ; кафедра экономики водного хозяйства и мелиораций. Новочеркасск. 2015. с.115
- 2. Сорокина Т.С. Развитие медицины / Т.С. Сорокина. М.: Академия, 2011. 519 с.
- 3. Бояринцев Б.И. Рынок и здравоохранение Б.И. Бояринцев // Экономика здравоохранения. 2012. №2. С. 9.
- 4. Егиазарян К.А. Нормативно-правовое регулирование оказания платных медицинских услуг в государственных и муниципальных учреждениях здраво-охранения / К.А. Егиазарян, Е.Ж. Аттаева // Медицинский альманах. 2013. № 2 (26). С. 25.
- 5. Исакова Л. Е, Шейман И. В. Реформирование системы оплаты медицинской помощи Кемерово: Сибиздат, 2012. 405 с.



- 6. Чернец В.А. Организация управления здравоохранением в регионах России / В.А. Чернец, С. В. Шишкин // Здравоохранение. 2010. №12. С. 37.
- 7. Вялков А.И. О необходимости внедрения новых экономических моделей в здравоохранении / А.И. Вялков // Экономика здравоохранения. 2010. №1. С. 20.

#### УДК 336

### МЕТОДИКА АУДИТОРСКОЙ ПРОВЕРКИ УЧЕТА МАТЕРИАЛОВ

#### Северина Виолетта Олеговна

студент

#### Бортникова Ирина Михайловна

кандидат экономических наук, доцент ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет, пос. Персиановский

**Аннотация:** в статье рассматриваются методические основы аудита учета материалов, а также основные аудиторские процедуры, применяемые в ходе проверки.

**Abstract:** The article discusses the methodological basis of the audit of accounting materials, as well as the main audit procedures used during the audit.

**Ключевые слова:** аудиторская проверка, учет материалов, бухгалтерский учет.

**Keywords:** Audit, material accounting, accounting.

Аудит материалов начинается с проверки бухгалтерского учёта поступления товаров на предприятие. Для этого проверяются все операции, совершённые предприятием в отношении материальных ценностей. Методом обследования



являются условия хранения материалов не зависимо от того, соответствуют ли они требованиям обеспечения их сохранности. Важным моментом проверки является контроль полноты и своевременности оприходования поступивших материальных ценностей. Поэтому с аналогичными данными в сопроводительных документах поставщиков сравнивают наименование и количество оприходованных материалов. Аудитор должен выявить все случаи поступления материальных ценностей без счетов-фактур и других сопроводительных документов.

Основными задачами аудиторской проверки операций с материалами являются:

- 1. Подтверждение законности и целесообразности операций по отпуску и списанию материалов;
- 2. Установление соответствия расходования материальных ценностей установленным нормативам,
- 3. Проверка обеспечения сохранности материалов и организации складского хозяйства;
  - 4. Оценка качества проведенной на предприятии инвентаризации;
- 5. Подтверждение достоверности показателей баланса по статье «Производственные запасы»;
- 6. Проверка документации по поступлению, движению и выбытию материалов;
- 7. Проверка порядка формирования стоимости материальных ценностей и соответствие его учетной политике;

Большое значение имеют методы, применяемые предприятием в целях бухгалтерского учёта приобретаемых материальных ценностей, их движения, а также списания. Ошибками в учётной политике являются такие факты, как, ведение аналитического учёта движения материалов внутри предприятия, отсутствие формального положения о ежегодной инвентаризации.

При проведении учета материалов аудитором могут использоваться процедуры соответствующие аудиторским задачам:



- 1. Инвентаризация производится с целью установления наличия материальных ценностей на предприятии, также она может проводиться как по требованию аудитора бухгалтерскими работниками предприятия, так и самим аудитором по его усмотрению на любом этапе проверки.
- 2. Процедура подтверждения заключается в требовании и изучении бух-галтерских документов, отражающих поступление, движение и остаток материалов на учётных счетах.
- 3. Пересчёт, суть которого состоит в повторном расчёте численных показателей, содержащихся в первичной учётной документации. Так же, в самом общем виде информация о материалах предприятия может содержаться в регистрах бухгалтерского учёта главной книге, журнале-ордере и разделе актива № 2 «Оборотные активы». Когда аудитор сомневается в своевременности и правильности ведения бухгалтерского учёта, проводимого бухгалтерией предприятия, он может прибегнуть к проверке, которая заключается в систематическом контроле бухгалтерской деятельности сотрудников бухгалтерии. Кроме того, с помощью инспектирования можно проверить своевременность и полноту отражения в учетных регистрах поступления и выбытия материалов и точность их оценки.

Учёт поступления материалов ведется на счете № 10, одновременно бухгалтером используются счета 15 и 16. К Основными источниками информации для аудитора относятся приходные ордера, доверенности, акты об оприходовании материальных ценностей, товарные накладные, в том числе и накладные на отпуск материалов на сторону, лимитно-заборные карты, служащие для документарного отражения отпуска материалов, постоянно применяемых в производственном процессе. Данная документация проверяется аудитором для подтверждения учётных данных об оприходовании и движении материалов и выявления несоответствия требованиям, установленным законодательством РФ.

Вслед за аудитом учёта поступления, происходит комплексная проверка аналитического учёта движения материальных средств внутри предприятия.

Отклонения, выявленные в ходе проверки, фиксируются в рабочих



документах аудитора и в таблицах с определением количественного влияния на показатели отчетности.

При реализации материальных ценностей проверяется правильность определения цены, налогов и документации по этим операциям, отражения на счетах бухгалтерского учета и начисления.

Выбытие объектов материалов производится с учётом их стоимости. Положение по бухгалтерскому учёту «Учёт материально-производственных запасов», утверждённое Приказом Минфина РФ № 44н от 09.06.2001 года устанавливает 3 способа оценки выбывающих материалов - по себестоимости каждой единицы, по себестоимости первых по времени приобретения материалов и по средней себестоимости.

Завершающим этапом аудита является контроль сводного учета материальных ценностей. Эти данные проверяются путем согласования порядка 10 журнала-ордера, накопительных ведомостей и главной книги.

Таким образом, плюсы проведения аудиторской проверки для финансовохозяйственной деятельности предприятия очевидны. Помимо официального мнения в форме аудиторского заключения о бухгалтерской отчетности, полученная от аудиторов по итогам проверки информация, в том числе о состоянии учета материалов, важна для обеспечения контроля за их сохранностью, снижения налоговых рисков, а также для принятия оптимальных управленческих решений. Значение аудиторской проверки операций материальными ценностями организации велико.

### Список литературы

- 1. Копылова Л.П., «Аудит товарно-материальных ценностей», "Аудиторские ведомости", N 9, сентябрь 1999 г.
- 2. Парушина Н.В., Кыштымова Е.А. Аудит. Основы аудита, технология и методика проведения аудиторских проверок. Изд-во: Форум, 2009. 560 с.



### УДК 336

### ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ПОНЯТИЯ «МАТЕРИАЛЫ»

### Северина Виолетта Олеговна

студент

### Бортникова Ирина Михайловна

кандидат экономических наук, доцент ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет, пос. Персиановский

**Аннотация:** в статье рассматривается сущность понятия «материалы», классификация, задачи учета материалов и этапы движения материальных ценностей.

**Abstract:** The article deals with the essence of the concept of "materials", classification, problems of accounting of materials and stages of movement of material values.

**Ключевые слова:** материалы, бухгалтерский учет.

Keywords: Materials, accounting

Учет материалов в настоящее время является актуальной темой, так как они составляют значительную часть стоимости имущества предприятия, а затраты материальных ресурсов в некоторых отраслях доходят до 90% и более в себестоимости продукции. Материалы подразумеваются как различные вещественные элементы, которые используются в качестве предметов труда в процессе производства. Они полностью потребляются в каждом производственном цикле и переносят свою стоимость на стоимость производимой продукции.

Материалы учитываются на активном балансе счета 10 «Материалы», предназначенном для обобщения информации о наличии и движении

# V Международная научно-практическая конференция: «ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В СОВРЕМЕННОЙ НАУКЕ»

материалов, топлива, сырья, используемых предприятием для переработки и перепродажи.

Материалы используются в качестве предметов труда при производстве продукции, выполнении работ, оказании услуг и для управленческих нужд предприятия. Участвуя в производственном процессе, материалы потребляются на протяжении всего цикла, полностью перенося свою стоимость на продукцию, работы, услуги.

Таблица 1 – Классификация материалов

Вид	Определение
Сырье и основные материалы	Образуют материальную основу продукта. При этом сырьем является продукция сельского хозяйства и добывающей промышленности, а материалами - продукция обрабатывающей промышленности.
Тара и тарные материалы	Предметы, используемые для упаковки, хранения и транспортировки различных материалов и продукции.
Запасные части	Служат для ремонта и замены износившихся узлов и деталей машин и оборудования.
Топливо	В зависимости от назначения, подразделяются на технологическое, двигательное и хозяйственное.
Вспомогательные материалы	Используются для воздействия на сырье и основные материалы и приданию продукту определенных свойств или для обслуживания и ухода за орудиями труда и облегчения процесса производства, а также для содействия производственному процессу.
Покупные полуфабрикаты	Предмет труда, прошедшие определенные стадии обработки, поступившие со стороны для изготовления продукции и выполняющие роль основных материалов.
Возвратные отходы производства	Остатки сырья и материалов, полуфабрикатов и иных видов материальных ресурсов (опилки, стружка и др.), образовавшиеся в процессе переработки, но утратившие полностью или частично потребительские качества исходных сырья и материалов.
Прочие материалы	Неисправимый брак, а также материальные ценности, полученные от выбытия основных средств, которые не могут быть использованы в данной организации в составе материалов топлива и запасных частей.

Выделяют этапы движения материальных ценностей:

- 1) Принятия на учет;
- 2) Отражение в бухгалтерской отчетности;
- 3) Использование материалов на производство продукции, работ и услуг;
- 4) Продажа товаров и готовой продукции;



5) Прочее выбытие ценностей.

К бухгалтерскому учету материалы принимаются по фактической себестоимости, которая исчисляется в зависимости от способа приобретения данного имущества.

Фактическая себестоимость материалов определяется исходя из затрат на их приобретение, в том числе наценки, комиссионные вознаграждения, таможенные пошлины, оплату процентов за приобретение в кредит, уплаченные снабженческим, внешнеэкономическим организациям, стоимость услуг товарных бирж, расходы на транспортировку, хранение и доставку, осуществляются силами сторонних предприятий.

Приход и расход материалов обычно происходит ежедневно или в течение дня более одного раза, что требует своевременного документального оформления и отражения в учете. В связи с этим возникает необходимость использовать твердые, заранее установленные цены в текущем учете. Их называют учетными. Ими являются договорные или плановые цены, рассчитываемые предприятием самостоятельно.

Основные задачи учета материалов:

- 1) Правильное и своевременное документальное оформление операций и обеспечение достоверных данных по заготовлению, поступлению и отпуску материалов;
- 2) Контроль за соблюдением установленных предприятием норм материалов, обеспечивающий бесперебойный выпуск продукции, выполнение работ и оказания услуг;
- 3) Контроль за сохранностью материалов на всех этапах движения и в местах их хранения;
- 4) Систематический контроль за использованием материалов в производстве на базе обоснованных норм их расходования;
  - 5) Определение фактической себестоимости материалов;
  - 6) Своевременное выявление излишних материалов с целью их возможной



продажи или выявления иных возможностей вовлечения их в оборот;

- 7) Своевременное получение точной информации о величине экономии или перерасхода материальных ресурсов по сравнению с установленными лимитами;
- 8) Своевременное осуществление расчетов с поставщиками и подрядчиками за приобретенные материальные ресурсы;
  - 9) Проведения анализа эффективности использования материалов.

Таким образом, материалы являются основной частью оборотных средств предприятия. Прямое влияние на непрерывность производственного процесса, размер налогов и ликвидность бухгалтерского баланса оказывают количество материалов, их приобретение и выбытие. Для каждого предприятия необходима аналитическая информация о составе, количестве, стоимости, движении материалов, используемых в производстве.

### Список литературы

- 1. Горбулин, В.Д. Учет материалов: учебное пособие / В.Д. Горбулин. Москва: ГроссМедиа, 2009. 88 с. ISBN 978-5-4230-0047-9. Текст: электронный / Лань: электронно-библиотечная система. URL: https://e.lanbook.com/book/8920 (дата обращения: 21.12.2019). Режим доступа: для авториз. Пользователей.
- 2. Ребрищев И.Н. Теоретические аспекты учета и оценки материально-производственных запасов / И.Н. Ребрищев/ Все для бухгалтера. — 2007. - №13. — С. 17-21.



### УДК 330

# ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ С НАСЕЛЕНИЕМ

### Чобанян Дарья Викторовна

магистрант

3-й курс, группа ГМУ(ИТ)1-3/М/КРА17 факультет «Экономический»

### Карташов Константин Аркадьевич

кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономики и финансов» «Российский Университет Кооперации» Краснодарский кооперативный институт(филиал), г. Краснодар

**Аннотация.** В статье рассмотрены субъекты процесса взаимодействия с органами власти. Проанализированы различные группировки форм взаимодействия сообществ и властей. Рассмотрены все разновидности форм взаимодействия населения и органов местного самоуправления, принципы их работы.

**Ключевые слова:** местное самоуправление, административная реформа, местная власть.

Annotation. The article considers the subjects of the process of interaction with the authorities. Various groups of forms of interaction between communities and authorities are analyzed. All kinds of forms of interaction of the population and local governments, principles of their work are considered.

Keywords: local self-government, administrative reform, local government.

В качестве главной цели, осуществляемой в стране административной реформы, выступает развитие действенной системы управления социальными процессами, в рамках государства, на уровне определенных территорий. Главная роль в данном процессе отведена местному самоуправлению, в качестве формы,



при которой население осуществляет власть прямо, посредством представителей власти, с помощью делегирования права на принятие решений [3].

Особенную актуальность имеют проблемы взаимодействия органов местного самоуправления с гражданами.

С точки зрения Л.В. Адамской, субъекты процесса взаимодействия с органами власти представлены:

- гражданами и соответствующими общественными организациями. Во многих случаях взаимодействие с ними не считается регулярным, в качестве инициатора такого взаимодействия является граждане, имеющие некоторые проблемы, просьбы, с которыми обращаются в соответственные органы власти;
- хозяйствующими субъектами (организациями, предприятиями). Процесс взаимодействия с хозяйствующими субъектами описывается регулярностью, производится в соответствии с регламентированным протоколом с использованием определенных форм документов [2].

В соответствии с главой 5 Федерального закона от 06.10.2003 г. №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в России», излагаются основные формы осуществления гражданами местного самоуправления, участия граждан в реализации местного самоуправления [1].

В настоящем законе формы взаимодействия местного сообщества с властями представлены такими формами: местным референдумом, муниципальными выборами, голосованием по отзыву депутата, сходом граждан, правотворческой инициативой, территориальным общественным самоуправлением, публичными слушаниями, собранием граждан, конференцией граждан, опросами граждан, обращениями в органы местного самоуправления, иные формы прямой реализации гражданами местного самоуправления, которые не противоречат Конституции России, Федеральному закону, другим федеральным законам, а также законам российских субъектов, в соответствии со статьей 33 Федерального закона от 06.10.2003 г. №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в России» [1].



Современными авторами предлагаются различные группировки форм.

Л.И. Гадельшина выделила следующие ключевые формы взаимодействия сообществ и властей: информирование о вопросах, нуждах населения и местной власти; участие общества в решении проблем, реализации нужд; делегирование полномочий [4].

Проанализируем отдельные формы взаимодействия граждан с местной властью (рисунок 1) [4].

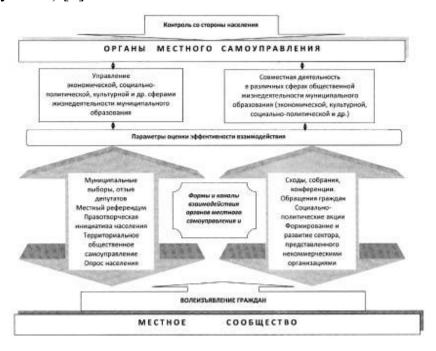


Рисунок 1 - Структурно-функциональная модель взаимодействия органов местного самоуправления и населения

В более общем виде такая модель может быть представлена в таблице 1 [5]. Таблица 1 - Структурно-функциональная модель взаимодействия органов местного самоуправления и населения

Характеристики взаимодей	Характеристики взаимодействия								
Направление взаимодей-	Формы и каналы	Параметры оценки							
ствия		эффективности							
Управление культурной,	Муниципальные	Степень доверия населения к органам вла-							
экономической, полити-	выборы, отзыв де-	сти							
ческой, социальной и	путатов	Результативность решения проблем, свя-							
иными сферами деятель-		занных с населением							
ности муниципального	Местный референ-	Число решений, которые приняты с помо-							
образования	дум	щью референдума, их результативность							
	Правотворческая	Число обращений граждан							
	инициатива								



# V Международная научно-практическая конференция: «ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В СОВРЕМЕННОЙ НАУКЕ»

	населения					
	TOC	Результативность работы				
	Опрос населения	Результативность принимаемых решений,				
		которые базируются на глубоком исследо-				
		вании социальных проблем с помощью				
		опроса граждан				
Общая работа в разных	Сходы, собрания,	Число решенных проблем социального ха-				
сферах жизнедеятельно-	конференции, об-	рактера, число обращений				
сти общества	ращения					
	Социально-поли-	Количество участников политических, со-				
	тические акции	циальных, других акций, направление ак-				
		ций на решение экономических, социаль-				
		ных, политических, социальных вопросов,				
		удовлетворение граждан итогами таких				
		акций, количество решенных проблем				
	Формирование и	Степень активности некоммерческих ор-				
	развитие сектора,	ганизаций.				
	представленного	Тенденции развития таких организаций.				
	некоммерческими	Решаемые социальные вопросы				
	организациями					

Проанализируем отдельные формы взаимодействия граждан с местной властью, представленные на рисунке 1 и в таблице 1.

Местный референдум считается ключевой формой власти народа, применяемой в границах местного образования. Решения местных референдумов имеют высшую юридическую силу, они обжалуются в судебных порядках населением, органами местной власти, прокурорами, органами государственной власти [5].

Следующей формой взаимодействия выступает опрос граждан. В соответствии со статьей 31 Федерального закона от 06.10.2003 г. №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в России», проведение опроса осуществляется на всей территории муниципального образования, на его части для установления мнения граждан, учета данного мнения при принятии решений органами государственной и местной власти. В опросах могут принимать участие граждане муниципального образования, которые имеют избирательное право. Важно учесть то, что указанная форма установления мнения населения не имеет юридической силы. На основании чего опрос может чаще осуществляться,



затрагивая довольно широкий диапазон проблем и вопросов. На данный момент активно используются наиболее различные формы анкет. В процессе опроса полученные результаты принимаются органами местной власти для принятия определенных управленческих решений [1].

Определенным регулятором работы органов местного самоуправления выступают обращения [3].

Жалобы и обращения граждан представлены достаточно важным политическим институтом, который образует основную структуру для принятия решений в пределах иерархической вертикали власти.

Иной формой взаимодействия между властью и социумом на муниципальном уровне представлены общественные приемные руководителей муниципальных образований.

В работе приемные используют такие формы и методы работы [2]:

- 1) Тесное взаимодействие органов муниципальной власти с областными органами власти в ходе разрешения проблем, находящихся в компетенции таких структур;
- 2) Постоянная связь с депутатами местных советов для совместного преодоления бюрократических препон при рассмотрении существенных вопросов населения;
- 3) Поиск и привлечение спонсоров к решению разных вопросов социального характера.

Следующей формой взаимодействия выступает проведение встреч с населением. В ходе встреч определяются разные аргументы, точки зрения сторон, производятся публичные дискуссии, дебаты, целью которых считается принятие на основании обсуждений наиболее аргументированных и верных решений.

Самые острые вопросы и проблемы, которые сложно, долго и неэффективно решаются властью, могут выступить причиной митингов, шествий и других акций со стороны местных граждан. К таким аспектам, например, могут относиться: невыплаты зарплат в бюджетных организациях в течение длительного



периода времени, требования по повышению эффективности мер борьбы с преступностью на определенной территории и т.д. Поэтому их своевременное и эффективное решение приобретает особую значимость.

Одной из самых массовых форм участия граждан в процессе местного самомоуправления является организация территориального общественного самоуправления, под которой понимается самоорганизация людей по месту их проживания на определенной части территории муниципального образования. Целью такой самоорганизации выступает самостоятельная реализация гражданами собственных инициатив по различным аспектам местного значения.

Помимо перечисленных форм взаимодействия представителей власти с социумом, на современном этапе широкое распространение получают различные электронные способы и формы коммуникаций в рамках осуществления на региональном, а также муниципальном уровне программы «Электронная Россия» [4].

Интернет-порталы органов государственной и местной власти призваны выполнять функции организации и непосредственного осуществления интерактивного взаимодействия с населением и организациями, предоставляя таковым возможность обращения к различным уполномоченным лицам для разрешения своих проблем и вопросов, и отслеживания процесса выполнения запросов.

Таким образом, рассмотрение процессов взаимодействия местных органов власти и населения, позволяет сделать соответственные выводы, сформировать структурную функциональную модель, в которой определить основные компоненты: каналы, формы, сущность взаимодействия, оценить действенность такого процесса.

В предлагаемой в статье модели содержание взаимодействия органов местного самоуправления и граждан дифференцируется в зависимости от деятельностного основания.

На основании вышеизложенного, можно выделить такие общие направления взаимодействия:

- управление культурной, экономической, социальной, политической и



иными сферами деятельности муниципального образования;

- общую экономическую, социальную, политическую, экономическую работу органов местного самоуправления и населения.

Все вышерассмотренные формы имеют специфические черты, преимущества, недостатки, критерии оценки результативности.

### Список литературы

- 1. Федеральный закон от 06.10.2003 г. №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в России».
- 2. Адамская Л.В. Местное самоуправление в России / Л.В. Адамская /Российская наука и образование сегодня: проблемы и перспективы. 2017. №3 (16). С.22-23.
- 3. Барбаков Г.О., Курашенко И.А., Устинова О.В. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ВЛАСТИ С НАСЕЛЕНИЕМ: ФОРМЫ И КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ / Фундаментальные исследования. 2015. № 12-4. С. 746-750.
- 4. Гадельшина Л.И. Местное самоуправление в России / Гадельшина Л.И. / Марийский юридический вестник. 2017. Т.1 №1 (20). С. 23-26.
- 5. Петрова Т.А. Местное самоуправление в современных реалиях / Т.А. Петрова / Вестник Томского государственного университета. 2017. №39. С.174-181.



### УДК 338.2

# СПЕЦИФИКА УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГАРАНТИЙНОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

### Шевченко Анастасия Игоревна

магистрант 1 года обучения

ФГБОУ ВО «Кубанский Государственный университет», город Краснодар

Аннотация: В данной статье рассматривается малый и средний бизнес как фактор повышения экономической стабильности. В рамках поддержки развития МСП создана Национальная гарантийная система как инструмент финансовой поддержки малого и среднего бизнеса. В статье описаны цели НГС, а также рассмотрена система управления рисками, базирующаяся на трех линиях защиты. Кроме этого, в статье представлены основные нормативы, которым следует НГС в рамках осуществлении своей деятельности.

Abstract: This article considers small and medium-sized enterprises as a factor in increasing economic stability. In the framework of supporting the development of SMEs, the National Guarantee System was created as an instrument of financial support for small and medium-sized businesses. The objectives of the NHS are described in the article, and a risk management system based on three lines of defense is also considered. The article presents the main standards that the NHS follows in carrying out its activities.

**Ключевые слова:** малый и средний бизнес, финансовая поддержка, управление рисками, линии защиты, контроль качества управления рисками.

**Keywords:** small and medium enterprises, financial support, risk management, protection lines, risk management quality contro.



Малый и средний бизнес (МСП) - важнейший фактор политической и экономической стабильности, обеспечивающий формирование рабочих мест, внедрение инновации, диверсификацию экономики, более эффективное использование производственных ресурсов, развитие конкуренции и снижение зависимости от сырьевого экспорта.

По данным отчета, проведенного Сбербанком, количество активных компаний МСП в России, составило 27,6 единиц на 1000 человек трудоспособного населения [2]. В этот показатель включили всех индивидуальных предпринимателей и юридических лиц аналогично тому, как это делается при составлении реестра МСП. В 25 регионах наблюдалось сокращение активных МСП, в их число попали Москва и Московская область с показателем 3,3%.

Малый бизнес обладает повышенной рискованностью, что вызывает необходимость существенной государственной поддержки и внимания со стороны законодательных и исполнительных органов власти.

В настоящее время развитие МСП является важнейшим государственным приоритетом. Именно поэтому, в России была создана система организационной и правовой поддержки малого и среднего предпринимательства. Объектом нашего исследования будет являться Национальная гарантийная система как инструмент финансовой поддержки малого и среднего бизнеса.

Национальная гарантийная система (НГС) появилась в 2014 году. Это трехуровневая система гарантийных организаций, включающая в себя АО «Корпорация МСП», АО «МСП Банк» и 86 региональных гарантийных организаций. По состоянию на 2019 г. АО «Корпорацией МСП» была оказана поддержка в размере 276 млрд. рублей, а количество выданных гарантий и поручительств достигло — 14 тыс.

Основными целями Национальной гарантийной системы являются эффективное ограничение рисков, обеспечение прозрачности системы управления рисками, установление единых подходов к оценке, принятию и мониторингу принятых рисков для Участников НГС, приближение системы управления рисками



НГС к стандартам Банка России и лучшим мировым практикам.

НГС представляет собой систему взаимодействия нескольких организаций, обеспечивающих значимую и эффективную государственную гарантийную поддержку субъектов МСП (рис.1).



Рис. 1 Основные участники НГС

Для осуществления контроля над рисками, которые может понести НГС, разработали подходы их управлению. К ним относят систему внутренних кредитных рейтингов, систему лимитов и ограничений.

Кроме этого, для определения функций подразделений в рамках системы управления рисками широко применяются концепции трех линий защиты [1].

Первую линию образует подразделение, принимающие риски. Защита обеспечивается за счет внедрения в операционную деятельность инструментов оценки и контрольных процедур. Подразделения 1-й линии обязаны проводить первичную идентификацию и оценку рисков, самостоятельно контролировать соблюдение установленных лимитов и в случае необходимости принимать меры по снижению риска.

К функциям 2-й линии защиты также относятся разработка моделей оценки рисков, разработка системы лимитов, формирование предложений по



составу и значениям риск-метрик аппетита к риску. В целом, она отвечает за формирование системы управления рисками. У каждого Участника НГС должна функционировать Служба рисков, ответственная за оценку и мониторинг уровня рисков, контроль установленных ограничений на уровень принимаемых рисков, подготовку риск-отчетности, методологическое обеспечение функции управления рисками Участника НГС (в том числе разработку и адаптацию инструментов управления рисками).

Третьей линией защиты от рисков является внутренний аудит. В рамках проверки проводится независимая оценка качества Систем управления рисками у Участников НГС и НГС в целом. Функция проверки СУР НГС выполняется подразделениями Корпорации. Подразделения аудита на уровне РГО не создаются.

В рамках НГС существует собственная классификация рисков. К ним относят:

- 1. Финансовые риски:
- кредитный риск;
- риск ликвидности.
- 2. Нефинансовые риски:
- операционный риск;
- правовой риск;
- репутационный риск.

При осуществлении деятельности Участники НГС должны обеспечивать соблюдение обязательных нормативов (лимитов/ограничений), а также нормативными актами надзорных (регулирующих) органов. Рассмотрим основные нормативы НГС.

### 1) Норматив достаточности собственных средств (капитала)

Норматив достаточности собственных средств (капитала) Участника НГС регулирует (ограничивает) риск несостоятельности Участника НГС и определяет требования по минимальной величине собственных средств (капитала),



необходимых Участнику НГС для покрытия значимых рисков. При осуществлении деятельности Участники НГС должны обеспечивать соблюдение норматива достаточности собственных средств (капитала) в размере не менее 20%.

Показатель достаточности собственных средств (капитала) Участника НГС рассчитывается по формуле:

$$H_{\text{кап}} = \frac{K}{\sum_{i=1}^{N} K p_i \times (A_i - P_i) + KPB + OP}$$

где

**Нкап** – норматив достаточности собственных средств (капитала) Участника НГС;

К – величина собственных средств (капитала) Участника НГС;

Крі – коэффициент риска і-го актива;

Аі – стоимость і-го актива на дату расчета норматива;

Pi – величина сформированных резервов на возможные потери по i-му активу на дату расчета норматива;

**КРВ** — величина кредитного риска по выданным гарантиям / поручительствам на дату расчета норматива.

Величина кредитного риска (КРВ) рассчитывается как разница между номинальной суммой выданной гарантии / поручительства и величиной резерва на возможные потери, в зависимости от вероятности исполнения Участником НГС обязательства по выплате гарантии / поручительства, взвешенная на коэффициент риска в зависимости от категории актива/ контрагента, устанавливаемый в соответствии с п.5 настоящего Приложения.

ОР – величина операционного риска

# 2) Норматив максимального размера риска на одного контрагента или группу взаимосвязанных контрагентов

Норматив максимального размера риска на одного контрагента или группу взаимосвязанных контрагентов рассчитывается по следующей формуле:

$$H_{\kappa p} = \frac{Kp}{K} \times 100\% \le 25\%,$$



где:

 $H_{\mbox{\scriptsize kp}}$  — норматив максимального размера риска, который может быть принят Участником НГС на одного контрагента или группу взаимосвязанных контрагентов;

Кр — совокупная сумма кредитных требований (условных обязательств кредитного характера) Участника НГС в отношении контрагента или группы взаимосвязанных контрагентов;

К – величина собственных средств (капитала) Участника НГС.

Максимальный размер риска на одного контрагента или группу взаимосвязанных контрагентов не может превышать 25% для всех Участников НГС

# 3) Норматив максимального совокупного размера крупных кредитных рисков

Максимальная совокупная сумма крупных кредитных рисков ограничивает кредитный риск Участника НГС в отношении предоставления Гарантий/Поручительств в крупных суммах и устанавливается в размере 400% от величины собственных средств (капитала) Корпорации и 300% от величины собственных средств РГО.

Крупным кредитным риском является сумма Гарантии/Поручительства в пользу одного контрагента, превышающая 5% собственных средств (капитала) Участника НГС.

### 4) Нормативы ликвидности Участников НГС

Норматив мгновенной ликвидности рассчитывается по формуле:

$$H_{\pi 1} = \frac{A1}{01} \ge 100\%$$

где

Нл1 – норматив мгновенной ликвидности;

A1 – сумма высоколиквидных активов (могут быть реализованы в течение одного дня без потери стоимости);

O1 – суммы текущих обязательств (предъявленные требования по Гарантиям/Поручительствам; обязательства по выплате заработной платы



работникам/административно-хозяйственных платежей в течение следующих 15 дней).

### Норматив краткосрочной ликвидности рассчитывается по формуле:

$$H_{\pi 2} = \frac{A2}{02} \ge 100\%$$

где

 $H_{{\mbox{\tiny $1$}}{\mbox{\tiny $2$}}}-$  норматив краткосрочной ликвидности;

A2 – сумма ликвидных активов (могут быть реализованы в течение 60 дней без потери стоимости);

O2 – суммы краткосрочных обязательств (предъявленные требования по Гарантиям/Поручительствам; потенциальные требования по Гарантиям/Поручительствам с просрочкой по уплате процентов и (или) суммы основного долга по кредиту, обеспеченному Гарантией/Поручительством, свыше 30 дней; обязательства по выплате заработной платы работникам/уплате административно-хозяйственных платежей в течение следующих 60 дней).

### Норматив среднесрочной ликвидности рассчитывается по формуле:

$$H_{\pi 3} = \frac{A3}{03} \ge 100\%$$

где

Нл3 – норматив среднесрочной ликвидности;

A3 – сумма условно ликвидных активов (могут быть реализованы в течение 6 месяцев без потери стоимости);

О3 – суммы среднесрочных обязательств

Взаимодействие Корпорации и Участников НГС осуществляется согласно следующим этапам:

- 1. Разработка и внедрение нормативных документов по управлению рисками
  - 2. Контроль качества управления рисками
  - 3. Формирования отчетности и мониторинг уровня риска
  - 4. Реагирование на критические значения показателей риска.



Контроль качества управления рисками в НГС осуществляется АО «Корпорацией МСП». Мониторинг осуществляется с использованием выездных проверок, по их результатам формируется отчет об эффективности управления рисками Участниками НГС. После анализа отчетов, Корпорация может принять решение о внесении изменений в нормативные документы.

### Список литературы

- 1. Единые требования к системе управления рисками национальной гарантийной системы. Официальный сайт Ассоциации Банков России. URL: www.asros.ru
- 2. Отчет Сбербанка «Развитие малого и среднего бизнеса в России, апрель 2019». URL: www.sberbank.ru
  - 3. Официальный сайт АО «Корпорации МСП». URL: www.corpmsp.ru
- 4. Приказ Министерства Экономического развития РФ от 19 февраля 2015 г. № 74 «Об утверждении основных положений стратегии развития национальной гарантийной системы поддержки малого и среднего предпринимательства на период до 2020 года».



### УДК 331

### РЕГИОНАЛЬНАЯ КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА: АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

(исследование проведено в рамках проекта РФФИ № 18-010-00887 A) Федорова Светлана Алексеевна

к.п.н. доцент кафедры «Государственное и муниципальное управление **Лукьянова Анна Юрьевна** 

к.э.н., доцент кафедры «Государственное и муниципальное управление» ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет» г. Ставрополь

Аннотация: на сегодняшний момент возникновение кадровых рисков и реальных угроз кадровой безопасности опосредовано недостаточным вниманием к качеству управления кадровым потенциалом общества, профессиональному развитию человеческих ресурсов, механизмам воспроизводства и реализации его деловых качеств, защищенности интересов общества и защищенности общества от непрофессионалов, собственно, к тому, что реализуется через государственное управление и закрепляется содержанием государственной кадровой политики.

Abstract: at the moment, the emergence of personnel risks and real threats to personnel security is mediated by insufficient attention to the quality of management of the company's personnel potential, professional development of human resources, mechanisms of reproduction and implementation of its business qualities, protection of public interests and protection of society from non-professionals, in fact, to what is implemented through public administration and is fixed by the content of the state personnel policy.

Ключевые слова: кадровая политика, региональная кадровая политика,



государственная кадровая политика, рынок труда

**Keywords:** personnel policy, regional personnel policy, state personnel policy, labor market.

Неотъемлемой частью государственной кадровой политики является региональная кадровая политика. Региональная кадровая политика определяется как система теоретических знаний, идей, взглядов, принципов, отношений и организационно-практических мероприятий региональных государственных органов, органов местного управления (самоуправления), ориентированных на установление целей, задач, принципов кадровой работы, определение форм и методов кадровой деятельности реализуемых в интересах развития государства и региона.

К основным направлениям реализации кадровой политики в регионе можно отнести следующие: формирование и развитие человеческих ресурсов (использование внутренних и внешних источников); обеспечение и защита безопасности человеческих ресурсов; профессиональное развитие; развитие системы профессионального образования в регионе; занятость и развитие профессионального труда; развитие рынка труда; обеспечение потребности в человеческих ресурсах; материальное и моральное поощрение сотрудников; формирования профессионального, нравственного и патриотического кадрового потенциала.

Стратегия регионального управления человеческими ресурсами определяется как система заданных параметров, включающая в себя процессы формирования, мотивационного стимулирования, развития, совершенствования и эффективного использования человеческих ресурсов для достижение целей инновационного развития региона.

Мы считаем, что стратегия кадровой политики в регионе должна включать следующие направления:

- достижение стратегических целей инновационного и социально-экономического развития региона и цели кадровой политики;



- формирование принципов и идеологии кадровой политики (идеология кадровой политики должна быть отражены в документарной форме и реализованы по всем субъектам региона);
- определение баланса между экономическими и социальной эффективности использования человеческих ресурсов в регионе.

Таким образом, с одной стороны, региональная кадровая политика является долгосрочным документом, с другой стороны, она должна постоянно изменяться в соответствии с ситуациями и необходимостью решения текущих проблем связанных с инновационным развитием региона экономика.

Анализ реализации кадровой политики в регионе осуществлялся по следующим направлениям:

- анализ рынка труда Ставропольского края;
- анализ использования трудовых ресурсов края;
- изучение кадрового потенциала края в сфере государственного и муниципального управления;
  - изучение потребности экономики края в кадрах.

Анализ рынка труда края в 2018 году позволил увидеть нам, что численность занятых в экономике Ставропольского края [4] составило 1308,2 тысяч человек, что на 24,9 тысяч человек больше, чем в предыдущем году, между тем в январе-октябре 2019 года численность рабочей силы в возрасте 15 лет и старше в среднем по краю составила 1399,4 тыс. человек, 61,2% из них - жители городов. Численность занятого населения составила 1330,7 тыс. человек.

Уровень участия в рабочей силе в январе-октябре 2019 г. сложился 60,8%, уровень занятости – 57,8%. В общей численности занятых 631,4 тысячи, или 47,5% составляют женщины. Средний возраст занятого населения как мужчин, так и женщин - 41,1 года.

Среди занятых граждан 73,3% имели высшее и среднее (включая подготовку квалифицированных рабочих (служащих)) профессиональное образование.



В городской местности преобладают лица, имеющие высшее (включая послевузовское и бакалавриат) и среднее профессиональное образование (включая подготовку квалифицированных рабочих (служащих)) - 76,2%; в сельской местности на эту категорию занятых приходится 68,8%.

В 2018 году численность экономически активного населения края увеличилась на 0,9% по отношению к 2018 году. 95 % экономически активного населения края квалифицируются как занятые в экономике края и лишь 5 % от этой численности относятся к безработным гражданам по разным причинам: не имеют работы или не занимаются трудовой деятельностью, приносящей доход; ищут работу и т.д. На конец 2018 года численность безработных граждан составила 69,0 тыс. человек, что меньше на 1,2 тысячи человек по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Общая численность безработных (с применением критериев МОТ) за январь-октябрь 2019 г. составила 68,7 тыс. человек.

Уровень безработицы (рассчитанной по методологии МОТ) составил в 2018 г. - 5,0%, что на 0,2 % ниже, чем в 2018 году, в 2019 г.- 4,9%, что на 0,1% ниже предыдущего года. Наблюдается положительная динамика по данному показателю.

Средний возраст безработного составил 35 лет, что на 6 лет ниже, чем занятого, 49,2% – в возрасте до 30 лет.

Высшее (включая послевузовское и бакалавриат) или среднее профессиональное (включая подготовку квалифицированных рабочих (служащих)) образование имеют 68,0% безработных, в том числе 68,4% - среди женщин, 67,1% – среди мужчин.

Наиболее распространенные причины безработицы: в связи с ликвидацией организации или сокращением штатов, увольнение по собственному желанию, в связи с окончанием срока действия срочного трудового договора.

Анализ статистических данных показал, что в 2018 году существенно снизилась численность пострадавших при несчастных случаях на производстве с утратой трудоспособности на один рабочий день и более и со смертельным



исходом на 1000 работающих, что составило 0,8 человек по сравнению с 2018 годом — 1 человек. Между тем, в обследуемом периоде наблюдается положительная динамика количества профессиональных заболеваний: численность лиц с впервые установленным профессиональным заболеванием в 2018 году составила 0,029 случаев на 1000 работающих, что выше 2018 года на 0,004 случаев, данная тенденция наблюдается впервые с 2016 года.

Между тем, анализ напряженности на рынке труда показал, что на 01.01.2019 г. соотношение числа незанятых трудовой деятельностью граждан на одну заявленную работодателями Ставропольского края (далее - работодатели края) вакансию (напряженность на рынке труда края) снизилось до 0,4 человека (на 01 января 2018 года - 0,5 человека на одно вакантное место) [3].

Максимальный коэффициент напряженности на рынке труда края в 2018 году наблюдался в сельской местности, особенно в восточных районах Ставропольского края. Так, на одно вакантное место в Левокумском муниципальном районе приходилось 9,9 человека, в Степновском муниципальном районе - 8,2 человека, в Арзгирском муниципальном районе - 8,7 человека, в Апанасенковском муниципальном районе - 5,9 человека, в Курском муниципальном районе - 5,8 человека. Минимальный коэффициент напряженности на рынке труда сложился в городах-курортах Пятигорске (0,1 человека на одно вакантное место), Железноводске, Кисловодске, в городе Ставрополе и Минераловодском городском округе (0,2 человека на одно вакантное место).

Низкий уровень напряженности на рынке труда свидетельствует о нехватке трудоспособного населения необходимой квалификации. С целью обеспечения сбалансированности спроса и предложения на рынке труда края особую актуальность приобретает разработка прогноза потребности в кадрах экономики Ставропольского края.

В рамках реализации Концепции кадровой политики Ставропольского края, Плана мероприятий по реализации Концепции кадровой политики ежегодно разрабатывался прогноз потребности в кадрах на долгосрочную



перспективу. По данным проведенного исследования прогноз потребности в кадрах в 2018 - 2024 годах составляет от 103,3 до 120,6 тыс. человек ежегодно [3].

Прогноз потребности в кадрах в 2018 году в обследованных организациях края по основным видам экономической деятельности свидетельствует о том, что наибольшую потребность в кадрах испытывают расположенные на территории Ставропольского края организации здравоохранения - 18,2%, организации сельского хозяйства - 16,9%, образовательные организации - 3,5 %, организации обрабатывающих производств - 12,3%, организации производства и распределения электроэнергии, газа и воды - 10,3%, организации оптовой и розничной торговли - 7,8%, организации транспорта и связи, строительства, финансовой деятельности - 4,8 %, организации отдыха и развлечений, культуры и спорта - 2,4%.

Прогноз потребности в кадрах в 2018 - 2024 годах показывает снижение потребности в кадрах в финансовой деятельности на 36,9%, в образовании - на 30,9%, в обрабатывающих производствах - на 21,0%, в сельском хозяйстве - на 16,4%.

В таких отраслях, как оптовая и розничная торговля, производство и распределение электроэнергии, газа и воды, здравоохранение, работодатели края, наоборот, заявляют об увеличении потребности в кадрах от 6,7 до 13,4%.

В муниципальных образованиях Ставропольского края прогнозируется увеличение числа граждан, занятых в экономике Ставропольского края, причем наиболее высокими темпами это ожидается в городах Ставрополе и Невинномысске, в городах-курортах Кисловодске и Пятигорске, в Ипатовском, Изобильненском, Георгиевском городских округах, а также Шпаковском, Буденновском, Кочубеевском и Курском муниципальных районах.

В перечень профессий рабочих и специалистов для изучения прогноза потребности в кадрах в 2018 - 2024 годах включены профессии квалифицированных рабочих (53,5%), специалистов со средним профессиональным образованием (20,8%) и специалистов с высшим образованием (25,7%).

Прогноз потребности в кадрах в 2018 - 2024 годах показывает, что



наибольшим спросом у работодателей края по-прежнему пользуются профессии квалифицированных рабочих. В 2018 - 2024 годах в общей прогнозируемой потребности в кадрах рабочие профессии составят 62,4%, а удельный вес профессий квалифицированных рабочих достигает уровня 65,3%.

Следующим направлением нашего исследования явилось изучение развитие кадрового потенциала края в сфере государственного и муниципального управления. Так сведения о численности государственных гражданский служащих Ставропольского края представлены в таблице 1, рисунках 1,2 [1].

Таблица -1 Сведения о численности государственных гражданских служащих Ставропольского края

Год	Чис	Кол-во гос- служащих на				
	Всего		В ТОМ	числе		1 тыс. чел.
	(кол-во	Мужчин		Женщи	Н	населения
	чел.)	кол-во	% от общего	кол-во	% от общего	
			кол-ва государ-		кол-ва государ-	
			ственных слу-		ственных служа-	
			жащих		щих	
2016	1406	452	32,0	954	68,0	0,92
2017	1492	497	33,3	995	66,7	0,97
2018	1585	518	32,7	1067	67,3	1,03

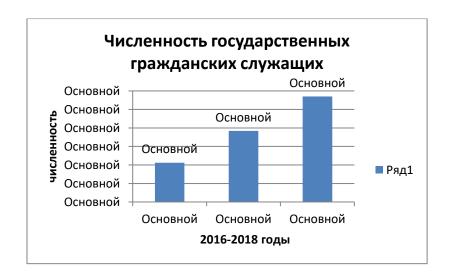


Рисунок 1 - Численность государственных гражданских служащих





Рисунок 2 - Гендерные различия в численности государственных гражданских служащих

Из анализируемых данных можно увидеть, что количество государственных гражданских служащих Ставропольского края имеет положительную динамику, в гендерной структуре преобладают женщины.

Анализ сведений о государственных гражданских служащих Ставропольского края, прошедших профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации в 2016-2018 годах представлен в таблице 2 и рисунке 3.

Таблица 2 - Сведения о государственных гражданских служащих Ставропольского края, прошедших профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации

Год	Всего государ- ственных служа-	Прошли профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации в 2018 г.							
	щих	Всего							
	кол-во человек	(кол-во чел.)	Количество	% от количества					
			(чел.) государственн						
			служащих, пре						
				шедших подго-					
			товку						
2016	1406	541	17	3,1					
2017	1492	508	41	8,1					
2018	1585	722	35	4,8					



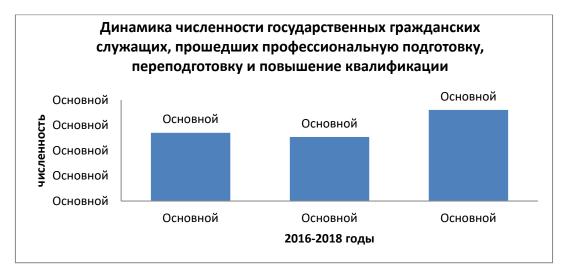


Рисунок 3 - Динамика численности государственных гражданских служащих, прошедших профессиональную подготовку, переподготовку и повышение квалификации

В государственном заказе Ставропольского края на мероприятия по профессиональному развитию государственных гражданских служащих Ставропольского края на 2019 год основными приоритетными направлениями дополнительного профессионального образования государственных гражданских служащих Ставропольского края явились следующие:

- анализ данных Microsoft Excel (от 24 до 72 часов);
- вопросы повышения качества предоставления государственных услуг (от 24 до 72 часов);
- вопросы профилактики и противодействия коррупции на государственной гражданской службе (от 24 до 72 часов);
- информационные и цифровые технологии в государственном управлении
   (от 24 до 72 часов);
- организация работы с обращениями граждан: современные технологии и оптимизация деятельности (от 24 до 72 часов);
  - основы государственной гражданской службы (от 24 до 72 часов);
- правовые основы законотворческой деятельности в Российской Федерации и Ставропольском крае (от 24 до 72 часов);
  - реализация государственной национальной политики и вопросы

# V Международная научно-практическая конференция: «ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В СОВРЕМЕННОЙ НАУКЕ»

противодействия терроризму и экстремизму в Российской Федерации и Ставропольском крае (от 24 до 72 часов);

- техника публичных выступлений. Ораторское мастерство (от 24 до 72 часов);
  - защита государственной тайны (от 28 до 72 часов);
  - совершенствование судебного делопроизводства (от 36 до 72 часов);
  - техническая защита информации (от 40 до 72 часов);
- деловой русский язык (от 36 до 72 часов) (с применением дистанционных образовательных технологий);
- подготовка презентации: структура, логика, оформление (от 36 до 72 часов) (с применением дистанционных образовательных технологий);
- современные технологии проведения эффективных совещаний (от 36 до
   72 часов) (с применением дистанционных образовательных технологий);
- управленческие навыки руководителя (от 36 до 72 часов) (с применением дистанционных образовательных технологий);
- вопросы функционирования контрактной системы в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд: актуальные изменения (от 40 до 72 часов) (с применением дистанционных образовательных технологий).

За 2019 год запланировано:

- повышение квалификации 406 чел.;
- профессиональная переподготовка 0;
- дополнительного профессионального образования за пределами территории Российской Федерации –0 чел.

Всего на повышение квалификации государственных гражданских служащих планируется потратить 1990,82 тыс. рублей.

Следует отметить, что, несмотря на то, что с 2016 года мы наблюдаем положительную динамику в области повышения квалификации государственных гражданских служащих, уровень служащих, прошедших повышение



квалификации остается еще на низком уровне и на наш взгляд эта проблема требует серьезной проработки на уровне региона.

Следующим показатель, который мы анализировали – сведения о государственных гражданских служащих Ставропольского края по уровню образования. Данные представлены в таблице 3, рисунке 4.

Таблица 3 - Сведения о государственных гражданских служащих Ставропольского края по уровню образования

год	Всего гос-	Образование									Ученая степень						
	ударствен-	Сре	еднее	ее, средне- Высшее образова-				Кандидата наук				Доктора наук					
	ных служа-	про	фесс	иона	аль-	ние	ние										
	щих	ное	:														
	(кол-во	My:	ж.	Же	н.	Муж.		Жен.		Муж .		Жен.		Муж .		Жен.	
	чел).																
		Кол-во (чел).	от общего кол-ва	Кол-во (чел).	т общего кол-ва	Кол-во (чел).	от общего кол-ва	Кол-во (чел).	от общего кол-ва	Кол-во (чел).	от общего кол-ва	Кол-во (чел).	от общего кол-ва	Кол-во (чел).	от общего кол-ва	Кол-во (чел).	от общего кол-ва
		Кол	0 %	Кол	% ot	Кол	0 %	Кол	0 %	Кол	0%	Кол	0%	Кол	0%	Кол	0 %
2016	1406	16	1,1	21	1,5	458	32,6	911	64,8	32	2,3	10	7,0	10	7,0	5	0,4
2017	1492					_,	С		2								
		5	0,3	18	1,2	492	33,0	977	65,5	28	1,9	16	1,1	10	0,7	5	0,4
2018	1585	3	0,2	19	1,2	515	32,5	1048	66,1	36	2,3	15	6,0	10	0,7	5	0,4

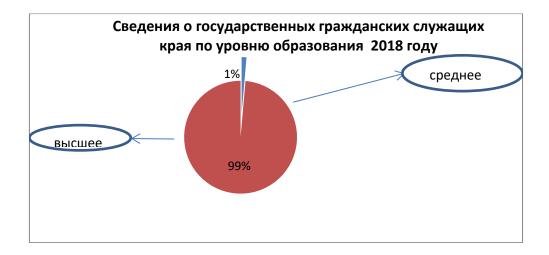


Рисунок 4 - Сведения о государственных гражданских служащих края по уровню образования

# V Международная научно-практическая конференция: «ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В СОВРЕМЕННОЙ НАУКЕ»

Данные показывают, что уровень образования краевых гражданских служащих достаточно высок, но, несмотря на это необходимо разработать систему непрерывного образования для государственных служащих.

Сведения о возрасте государственных служащих Ставропольского края представлены в таблице 4, рисунке 5.

Таблица 4 - Сведения о возрасте государственных служащих Ставропольского края

Год	Всего гос-		Возраст (в % к общему объему госслужащих)								
	служащих	до 30 лет		31 - 40		41-50		51-60		от 60	
	(кол-во	кол-во	%	кол-во	%	кол-во	%	кол-во	%	кол-во	%
	чел.)										
2016	1406	365	26,0	431	30,6	273	19,4	289	20,6	48	3,4
2017	1492	396	26,5	475	31,8	263	17,6	312	20,9	46	3,1
2018	1585	447	28,2	519	32,7	292	18,4	284	17,9	43	2,7

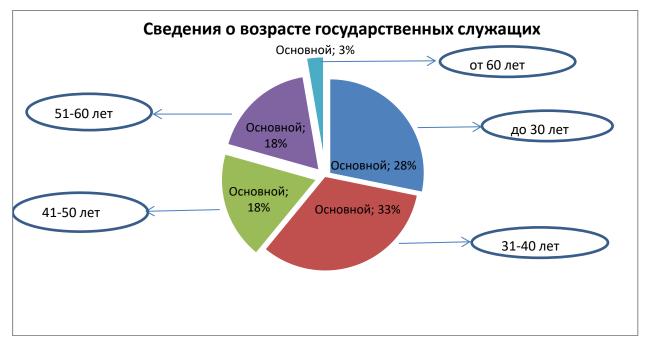


Рисунок 18 - Сведения о возрасте государственных гражданских служащих края

Возрастной состав государственных гражданских служащих весьма разнообразен. В возрастной структуре преобладают служащие от 31 до 40 лет, далее служащих до 30.

Изучение кадрового потенциала Ставропольского края в сфере государственного и муниципального управления позволяет увидеть, что край обладает



достаточными ресурсами для разработки и реализации адекватной социальноэкономической ситуации кадровой политики региона. И как следствие этого, целью кадровой политики в регионе должно стать создание нового кадрового потенциала, способного в современных условиях быстро и компетентно решать
проблему инновационного развития региона.

### Список литературы

- 1. Ставропольский край в цифрах— 2019 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа:
- https:/stavstat.gks.ru/storage/mediabank/%D0%A1%D0%9A+%D0%B2+%D1%86%D0%B8%D1%84%D1%80%D0%B0%D1%85+%D0%BA%D1%80%D0%B0%D1%82%D0%BA%D0%B8%D0%B9+2019.pdf
- 2. «О государственном заказе Ставропольского края на мероприятия по профессиональному развитию государственных гражданских служащих Ставропольского края на 2019 год» [Электронный ресурс]. Режим доступа: file:/C:/Users/1/Downloads/2600201901150003.pdf
- 3. «О Концепции кадровой политики в Ставропольском крае на 2019 2021 годы» Распоряжение Губернатора Ставропольского края от 02.07.2019 N 314-р [Электронный pecypc]. http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc&base=RLAW077&n=1489 06&dst=100015#05340277374082754
- 4. Управление Федеральной службы государственной статистики по Северо-Кавказскому федеральному округу [Электронный ресурс]. http://stavstat.old.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\_ts/stavstat/ru/statistics/stavStat/employment/
- 5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/



# СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 633.854.78:631.82

# ВЛИЯНИЕ НОВЕЙШИХ УДОБРЕНИЙ НА ВЫПОЛНЕННОСТЬ КОРЗИНКИ И УРОЖАЙНОСТЬ ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА

### Авдеенко Алексей Петрович

доктор с.-х. наук, доцент

ФГБОУ ВО Донской государственный аграрный университет,

п. Персиановский

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы влияния современных удобрений на выполненность корзинок гибридов подсолнечника и величину биологической урожайности двух гибридов подсолнечника. Установлено, что наибольший процент выполненных семянок был отмечен при обработке посевов Зеребра агро и Нанокремнием при двойной обработке посевов дозами по 0,10 л/га и 75 г/га соответственно по препаратам. Биологическая урожайность гибрида ЛГ5542 превышала показатель величины урожайности гибрида П64ЛЕ25 на 0,58-0,63 т/га, или на 18,6-21,5 %

The article deals with the influence of modern fertilizers on the performance of baskets of sunflower hybrids and the value of the biological yield of two sunflower hybrids. It was found that the highest percentage of performed achenes was observed in the treatment of Zerebra crops with agro and Nanosilicon in the double treatment of crops with doses of  $0.10\ l$  / ha and  $75\ g$  / ha, respectively, for preparations. The biological yield of the hybrid LG5542 exceeded the value of the yield of the hybrid P64LE25 by 0.58- $0.63\ t$  / ha, or 18.6- $21.5\ \%$ 

**Ключевые слова:** гибрид, подсолнечник, выполненность корзинки, биоло-гическая урожайность, Нанокремний, Зеребра агро



**Keywords:** hybrid, sunflower, basket performance, biological productivity, Nanosilicon, Zerebra agro

Подсолнечник — основная масличная культура в стране [4]. В среднем для производства одной тонны подсолнечного масла требуется один гектар земли. Технология возделывания подсолнечника основывается на комплексном использовании биологического потенциала современных сортов и гибридов, оптимизации свойств и режимов в почвах, применении интегрированной системы защиты растений от сорняков, болезней и вредителей [6]. Технология предусматривает применение необходимых операций, регламентированных сроками выполнения и качеством работ [5, 7]. В Ростовской области почвенно-климатические условия позволяют получать высокие урожая маслосемян подсолнечника [1, 2]

Исследования новейших удобрений, таких как Нанокремний и Зеребра агро делает наши исследований актуальными и востребованными сельскохозяйственным производством. Полевые опыты выполнены в хозяйствах приазовской зоны Ростовской области. Исследовалось действие новейших удобрений Нанокремний и Зеребра агро на гибридах подсолнечника П64ЛЕ25 и ЛГ5542 по следующей схеме:

- 1. Без обработки (контроль);
- 2. Зеребра агро -0.15 л/га (2-4 пары листьев);
- 3. Зеребра агро -0.15 л/га (фаза звёздочки);
- 4. Зеребра агро -0.10+0.10 л/га (2-4 пары листьев + фаза звёздочки);
- 5. Нанокремний -100 г/га (2-4 пары листьев);
- 6. Нанокремний -100 г/га (фаза звёздочки);
- 7. Нанокремний 75 + 75 г/га (2-4 пары листьев + фаза звёздочки).

Обработка посевов подсолнечника изучаемыми препаратами проводилась опрыскивателем ОЭ-14 в дозировках и в фазах подсолнечника, указанных в схеме опыта, пропорционально площади делянки - 70 м<sup>2</sup>, повторность закладки опыта трёхкратная. При проведении исследований применены методики закладки и проведения полевых опытов по Б.А. Доспехову [3].



Зеребра агро: уникальное действующее вещество - коллоидное серебро, впервые в мире зарегистрированное для растениеводства. Универсальный препарат, способный встраиваться в любую систему защиты и питания растений.

Нанокремний – это препарат с частицами активного кремния размером от 0,005 мкм, без дополнительных примесей. Наночастицы в составе препарата составляют 50 %. Также удобрение содержит более крупные включения кремниевых кислот, полиэтиленоксид и микроэлементы (железо, цинк, медь) – последних в составе не более 10 %.

В зависимости от надлежащей агрообеспеченности посевов подсолнечника значительно увеличивается число нормально развитых семянок в соцветиях и снижается число пустых и недоразвитых семян, о чём свидетельствуют наши исследования. Так, анализ выполненности семянок в корзинках гибрида П64ЛЕ25 показал, что выполненных семянок варьировало от 86,0 до 92,2 % с минимальным значением на контрольном варианте и максимальным – при двойной обработке посевов препаратом Нанокремний в дозе 75 г/га. Применение Зеребра агро повышает выполненность семянок данного гибрида до 86,9-87,7 %, а обработка посевов Нанокремнием – до 87,7-92,2 %. Наибольший процент выполненных семянок был отмечен при обработке посевов Зеребра агро и Нанокремнием при двойной обработке посевов дозами по 0,10 л/га и 75 г/га соответственно по препаратам.

Количество выполненных семянок в корзинках гибрида ЛГ5542 варьировало от 87,8 до 88,9 % с минимальным значением на контрольном варианте и максимальным – при двойной обработке посевов препаратом Нанокремний в дозе 75 г/га. Применение Зеребра агро повышает выполненность семянок данного гибрида до 88,2-88,4 %, а обработка посевов Нанокремнием – до 87,9-88,9 %. Наибольший процент выполненных семянок был отмечен при обработке посевов Зеребра агро и Нанокремнием при двойной обработке посевов дозами по 0,10 л/га и 75 г/га соответственно по препаратам.

Анализ величины биологической урожайности подсолнечника показал,

что она варьировала от 2,70 до 3,11 т/га по гибриду  $\Pi$ 64 $\Pi$ E25 и от 328 до 3,69 т/га по гибриду  $\Pi$ Г5542 (таблица).

#### Биологическая урожайность гибридов подсолнечника

Вариант	Доза и срок обработки	П64ЛЕ25	Отклог	нение	ЛГ5542	Откл	юне-
(A)	(B)		от контроля			ние от кон-	
						троля	
			т/га	%		т/га	%
Без обработки (контроль)		2,70			3,28		
Зеребра агро	0,15 л/га (2-4 пары листьев)	2,84	0,14	5,3	3,44	0,16	4,9
	0,15 л/га (фаза звёздочки)	2,89	0,19	6,9	3,48	0,20	5,9
эсреора атро	0,10+0,10 л/га (2-4 пары ли- стьев + фаза звёздочки)	3,04	0,34	12,6	3,67	0,39	11,2
	100 г/га (2-4 пары листьев)	2,93	0,23	8,4	3,52	0,24	6,5
Нанокремний	100 г/га (фаза звёздочки)	2,98	0,28	10,3	3,58	0,30	8,5
	75 + 75 г/га (2-4 пары ли- стьев + фаза звёздочки)	3,11	0,41	15,2	3,69	0,41	11,4

На контроле гибрида П64ЛЕ25 величина урожайности составила 2,70 т/га, что значительно ниже остальных вариантов исследований. Обработка посевов препаратом Зеребра агро повышает величину урожайности данного гибрида до 2,84-3,84 т/га с наибольшим значением при двойной обработке посевов дозами по 0,10 л/га. Повышение урожайности маслосемян по сравнению с контролем составило 0,14-0,34 т/га, или 5,3-12,6 %.

Обработка посевов подсолнечника гибрида П64ЛЕ25 препаратом Нанокремний способствовала увеличению урожайности до 2,93-3,11 т/га. превышение урожайности по сравнению с контролем составило 0,23-0,41 т/га, или 8,4-15,2 %, что является существенным.

На контроле гибрида ЛГ5542 величина урожайности составила 3,28 т/га, что значительно ниже остальных вариантов исследований. Обработка посевов препаратом Зеребра агро повышает величину урожайности данного гибрида до 3,44-3,67 т/га с наибольшим значением при двойной обработке посевов дозами



по 0,10 л/га. Повышение урожайности маслосемян по сравнению с контролем составило 0,16-0,39 т/га, или 4,9-11,2 %. Обработка посевов подсолнечника гибрида ЛГ5542 препаратом Нанокремний способствовала увеличению урожайности до 3,52-3,69 т/га. Превышение урожайности по сравнению с контролем составило 0,24-0,41 т/га, или 6,5-11,4, что является существенным.

По всем вариантам исследований между гибридами установлено, что показатели урожайности по гибриду ЛГ5542 превышали показатели урожайности гибрида П64ЛЕ25 на 0,58-0,63 т/га, или на 18,6-21,5 %, что является существенным при сравнительном анализе гибридов подсолнечника.

#### Список литературы

- 1. Авдеенко, А.П. Влияние агрохимикатов на продуктивность подсолнечника [Текст] / А.П. Авдеенко, В.Г. Прокопченко / АгроЭкоИнфо. 2019, №2. http://agroecoinfo.narod.ru/journal/STATYI/2019/2/st\_230.doc.
- 2. Авдеенко, А.П. Влияние междурядных обработок и технологий на продуктивность подсолнечника [Текст] / А.П. Авдеенко, В.Г. Прокопченко // Научная жизнь. -Том 14. -Выпуск 5. -2019. -С. 622-631.
- 3. Доспехов, Б.А. Методика полевого опыта [Текст] / Б.А. Доспехов. -М.: Агропромиздат, 1985. -315 с.
- 4. Морозов, В.К. Подсолнечник в засушливой зоне [Текст] / В.К. Морозов. Саратов: Приволжское кн. изд. 1978. -148 с.
- 5. Павлюк, Н.Т. Подсолнечник в Центрально-Черноземной зоне России: монография [Текст] / Н.Т. Павлюк, П.Н. Павлюк, Е.В. Фомин: Воронеж. ФГОУ ВПО ВГАУ, 2006. 255 с.
- 6. Шпаар, Д. Яровые масличные культуры [Текст] / Д. Шпаар, К. Адам, П. Гинапп / Под общей ред. Щербакова В.А. -Минск: ФУ Аинформ, 1999. -285 с.
- 7. Шурупов, В.Г. Прогрессивные технологии возделывания масличных культур [Текст] / В.Г. Шурупов и др. / Под ред. Василенко В.Н. Ростов-на-Дону, 2002. 43 с.



#### УДК 365.263

### СТИМУЛЯТОРЫ РОСТА ЭФФЕКТИВНЫЙ ПУТЬ ПОВЫШЕНИЯ ПРОДУКТИВНОСТИ ЛИСТОВОЙ ПЕТРУШКИ

#### Авдеенко Светлана Сергеевна

кандидат сельскохозяйственных наук, доцент, доцент кафедра земледелия и ТХРП ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация. В статье рассмотрены результаты исследований по оценке действия стимуляторов роста, применяемых для замачивания семян и в виде некорневых подкормок на биометрические показатели и урожайность, структуру урожая и динамику его поступления петрушки листовой сорта Обыкновенная листовая, выращиваемому как уплотнитель основной культуры в зимних теплицах Ростовской области.

**Ключевые слова:** лист петрушки, внекорневая подкормка, стимуляторы роста, динамика поступления, обрезка, урожайность.

Annotation. The article considers the results of studies on the evaluation of the effect of growth stimulants used for soaking seeds and in the form of foliar fertilizing on biometric indicators and yield, crop structure and dynamics of its receipt of parsley of the Common leaf variety, grown as a sealer of the main crop in winter greenhouses of the Rostov region.

**Key words:** parsley leaf, foliar application, growth promoters, the dynamics of admission, cut-off, yielding capacity.

Системы применения современных регуляторов роста и развития растений очень разнообразны. Они являются существенным фактором повышения продуктивности, стимулированием собственного иммунитета растений, позволяет индуктировать у растений комплексную неспецифическую устойчивость ко



многим болезням грибного, бактериального и вирусного происхождения, а также к другим неблагоприятным факторам среды (засуха, низко- и высокотемпературные стрессы) [1].

Существует ряд факторов, которые влияют на эффективность действия стимуляторов роста растений. Одним из них является доза любого препарата. В малых дозах они усиливают рост и развитие растений, в завышенных приводят к глубоким нарушениям процессов жизнедеятельности. В результате чего их стимуляция сменяется торможением [2].

Наиболее высокий стимулирующий эффект физиологически активных веществ достигается при их применении в начальные периоды роста и развития растений (при обработке семян, клубней, рассады и опрыскивание растений в период бутонизации – начала цветения) и лишь в условиях, обеспечивающих активный обмен в растительном организме [3, 4].

Основной целью было изучение и подбор стимуляторов роста при выращивании петрушки листовой в зимних теплицах.

Исследования проводили в зимней остекленной теплице Донского ГАУ в весеннем обороте в один срок посева культуры. Выращивание проводили в качестве уплотнительной культуры. Агротехника в опытах, согласно существующих рекомендаций, сорт Обыкновенная листовая. Наблюдения, учеты и анализы в опыте проводили согласно Методике.. опытного дела в овощеводстве....[5].

Объектом исследования служили стимулирующие вещества, используемые для зеленных культур. Стимуляторы роста применялись дважды: 1 раз — для замачивания семян перед посевом согласно рекомендациям по каждому препарату; 2 раз — для корневой подкормки растений через две недели после появления массовых всходов. СХЕМА ОПЫТА: Контроль — без стимулирующих веществ; 2. Гумат Na «Сахалинский»; 3. Байкал ЭМ 1; 4. Энерген; 5. Эффектон.

Подготовка семян к посеву у многих культур, в том числе и у петрушки, способствует быстрому выведению семян из состояния покоя, увеличивает энергию прорастания, лабораторную и полевую всхожесть (табл. 1). Энергия



прорастания у растений петрушки в нашем опыте варьировала от 74% в контроле до 85% в вариантах с применением препаратов Энерген и Эффектон, также более 80% энергия прорастания была в варианте с применением Байкала ЭМ1, а вот Гумат натрия обеспечил увеличение энергии прорастания всего на 5% по сравнению с контрольным вариантом.

Таблица 1 - Энергия прорастания, лабораторная и полевая всхожесть семян петрушки при использовании стимуляторов роста, %

Показатели	Варианты опыта						
	Без стимуляторов –	Гумат	Байкал ЭМ1	Энерген	Эффектон		
	контроль	натрия					
Энергия прорастания	74	79	82	85	85		
Лабораторная всхожесть	81	89	89	94	95		
Полевая всхожесть	66	71	75	78	80		

В нашем опыте по всем вариантам замечено, что полевая всхожесть оказалась даже ниже энергии прорастания семян, что связано с большим сроком появления всходов петрушки после проведения посева.

Наибольший урожай на уровне 6,5-6,9 кг/м<sup>2</sup> был получен при применении стимуляторов роста Энерген и Эффектон. Данные препараты обеспечивают прибавку урожая с каждого м<sup>2</sup> – 1,0-1,4 кг или 18,2-25,5%. Препараты Гумат натрия и Байкал ЭМ 1 также обеспечивают получение дополнительного урожая 0,4-0,5 кг/м<sup>2</sup>, однако такие прибавки существенно ниже, и почти в 3 раза ниже прибавки, которую дает препарат Эффектон (табл. 2). Основная часть всего урожая поступает за первую срезку продукции и составляет примерно около 40-45% от общего урожая. В нашем опыте по всем вариантам за первую срезку было получено более 2 кг свежей зелени.

Таблица 2 - Влияние стимуляторов роста на урожайность петрушки листовой и динамику ее поступления,  $\kappa \Gamma/m^2$ 

Вариант	Урожай,	Прибавка ±		Динамика поступления урожая, кг/м <sup>2</sup>			
	кг/м <sup>2</sup>	кг/м <sup>2</sup>	%	1-я срезка	2-я срезка	3-я срезка	
Без стимуляторов – контроль	5,5	1	-	2,2	1,8	1,5	
Гумат натрия	5,9	0,4	7,3	2,4	2,1	1,4	
Байкал ЭМ-1	6,0	0,5	9,1	2,6	2,0	1,4	
Энерген	6,5	1,0	18,2	2,7	2,3	1,5	
Эффектон	6,9	1,4	25,5	2,8	2,5	1,6	
HCP <sub>05</sub> кг/м <sup>2</sup>	0,15						



Еще около 30-35% всего урожая продукции поступает за вторую срезку. Однако в нашем опыте было установлено, что при применении препаратов Эффектон и Энерген процент продукции, получаемой за первые две срезки увеличивается, а следовательно такая продукция может реализовываться по более высокой цене. На основании этого можно рекомендовать при использовании данных препаратов сократить срок использования посевов петрушки в защищенном грунте, увеличив, таким образом, количество сроков посева в теплице.

Таким образом при выращивании петрушки листовой в зимних теплицах в качестве уплотнителя рекомендуем использовать для замачивания семян и однократной внекорневой подкормки препараты типа Энерген или Эффектон, которые позволяют дополнительно получить более 1 кг зелени с м<sup>2</sup> и существенно увеличить экономические показатели.

#### Список литературы

- 1. Борисов В.А. Использование азота и накопление нитратов овощными культурами семейства капустных/Агрохимия, 1990, №3. С.3-11.
- 2. Авдеенко С.С., Митченко Т.Г. Применение регуляторов роста на зеленных культурах / Стратегия развития АПК: технологии, экономика, переработка, управление». Материалы научно-практической конференции. пос. Персиановский, ДонГАУ, 2005. С. 30-32.
- 3. Вакуленко В. Регуляторы роста растений скрытые резервы//Главный агроном. 9, 2005. С. 41-44.
- 4. Блиновский И.К. Ауксины / Защита и карантин растений, 1995, №6. С. 42-44.
- 5. Белик В.Ф. и др. Методика опытного дела в овощеводстве и бахчеводстве. М.: Агропромиздат, 1992. 178 с.



УДК 635.342

### ПРИМЕНЕНИЕ РЕГУЛЯТОРОВ РОСТА НА КАПУСТЕ БЕЛОКОЧАННОЙ

#### Гужвин Сергей Александрович

к.с.-х.н., доцент

#### Кумачева Валентина Дмитриевна

к.б.н., доцент

ФГБОУ ВО Донской государственный аграрный университет,

#### п. Персиановский

**Аннотация.** В статье приведены результаты опытов по изучению применения регуляторов роста Эпин-Экстра и Рибав-Экстра на капусте белокочанной. Установлено положительное влияние регуляторов на рост и развитие растений капусты, а также урожайность и качество полученной продукции.

Annotation. The article presents the results of experiments on the use of growth regulators EPIN-Extra and Ribav-Extra on cabbage. The positive influence of regulators on the growth and development of cabbage plants, as well as the yield and quality of the resulting products.

**Ключевые слова:** капуста, регуляторы роста, качество, урожайность.

Key words: cabbage, growth regulators, quality, productivity.

В современных технологиях возделывания сельскохозяйственных культур регуляторы роста находят широкое применение. Это связано с низкими нормами расхода препаратов, с быстрым включением их в обмен веществ растений. Особенностью действия многих регуляторов роста, интенсифицирующих физиолого-биохимические процессы в растениях, является их полифункциональность, проявляющаяся как в регуляции роста растений, так и в повышении



устойчивости ко многим заболеваниям. Являясь, в основном, естественными соединениями, они включаются в метаболизм растений, не оказывая отрицательного влияния на почву и окружающую среду [1].

Цель исследований - изучение эффективности применения регуляторов роста Эпин-Экстра и Рибав-Экстра под капусту белокочанную.

Опыт проведен в условиях АО «Бакланниковское» Семикаракорского района Ростовской области.

Преобладающий тип почв чернозем обыкновенный. В качестве объекта исследований в опыте использовали F1 капусты белокочанной Атрия.

Перед высадкой рассады капусты проводили обработку корней растений регуляторами роста, а затем обрабатывали вегетирующие растения капусты через две недели после высадки и в период образования кочана.

Дозы препаратов – 2 мл на 10 л воды.

Предшественник — картофель. Технология выращивания капусты белокочанной - общепринятая для зоны. Повторность опыта - четырехкратная, общая площадь делянки - 20 м², учетная 10 м². Закладку полевых опытов, проведение наблюдений и учетов проводили согласно соответствующим методикам.

Применение регуляторов роста способствовало более раннему окончанию формирования кочана, а также - нарастанию большей розетки листьев и средней массы кочана. Максимальный эффект получен на варианте с двукратной обработкой регулятором роста Эпин-Экстра.

Урожайность капусты на контроле составила 30,1 т/га. Применение регуляторов роста Эпин-Экстра и Рибав-Экстра оказало положительное действие на урожайность капусты белокочанной. Максимальная урожайность получена на варианте с применением двукратной обработки растений регулятором Эпин-Экстра — 38,1 т/га, прибавка к контролю 8,0 т/га.

Испытываемые регуляторы роста оказывали благоприятное воздействие на качество получаемой продукции. На контроле содержание сухих веществ в кочане составило 7,2 %. На вариантах с однократной обработкой их содержалось:



с Эпин-Экстра — 8,0 %, с Рибав-Экстра — 8,3 %. Еще больший эффект получен от применения двукратной обработки регуляторами. Максимальный показатель отмечен на варианте с Эпин-Экстра — 8,8 %.

На контроле количество нитратов находилось в пределах 274 мг/кг сырой массы.

Регуляторы роста способствовали снижению количества нитратов в кочанах капусты. Так на вариантах с Рибав-Экстра их количество составило 338 мг/кг сырой массы (однократная обработка) и 237 мг/кг сырой массы (двукратная обработка). Еще большее снижение количества нитратов произошло на вариантах с применением Эпин-Экстра. На вариантах с однократной обработкой их было 238 мг/кг сырой массы, а с двукратной обработкой — 215 мг/кг сырой массы.

Еще один показатель, определяющий качество кочанов капусты - содержание сахаров. В нашем опыте этот показатель на контроле был минимальным в опыте и составил 4,1 %.

На вариантах с однократной обработкой регуляторами их содержалось: с Эпин-Экстра -4.7 %, с Рибав-Экстра -4.5 %. Еще больший эффект получен от применения двукратной обработки регуляторами. Максимальный показатель отмечен на варианте с Эпин-Экстра -5.1 %.

Таким образом, отмечен положительный эффект от применения на капусте белокочанной Атрия регуляторов роста Эпин-Экстра и Рибав-Экстра. Причем, несколько лучшие результаты получены на вариантах с применением Эпин-Экстра.

#### Список литературы

1. Семина, С.А. Влияние способов обработки регуляторами роста на урожайность яровой пшеницы / С.А. Семина, В.А. Мачнева / Актуальные и новые направления сельскохозяйственной науки: Материалы VIII Международной научно-практической конференции молодых ученых, посвященной 75-летию профессора А.Т. Фарниева. Часть 1. — Владикавказ: Издательство «Горский госагроуниверситет», 2012. — С. 67-69.



#### ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

# CHILDREN'S PERCEPTION OF THE SECOND WORLD WAR IN JOHN BOYNE'S NOVEL «THE BOY IN THE STRIPED PYJAMAS»

#### Галимова Элида Эдуардовна

студент

#### Горшкова Айгуль Альбертовна

студент

ЕИКФУ «Елабужский институт Казанского Федерального Университета» г. Елабуга

Аннотация: Вторая мировая война является крупнейшей войной в истории человечества, которая унесла жизни многих людей. События, о которых писал Джон Бойн в своем романе, происходят во время этой войны. Однако дети этого не понимают. Их поведение показывает, насколько они невинны и добры. Они не знают, что такое война и убийство людей. Несмотря на все непонимание, маленькие главные герои продолжают верить в светлое будущее. Данная статья описывает все догадки и переживания детей, которые смотрят на события войны через призму детского восприятия.

Abstract: The second world war is the largest war in the history of mankind, which claimed the lives of many people. The events that John Boyne wrote about in his novel take place during that war. However, children do not understand it. Their behavior shows how innocent and kind they are. They do not know what war and killing people mean. Despite all the misunderstanding, the little main characters continue to believe in a good future. This article describes all the guesses and experiences of children who look at the events of the war through the prism of children's perception.

**Keywords:** John Boyne, The boy in the striped pyjamas, Bruno, war, Holocaust **Ключевые слова:** Джон Бойн, Мальчик в полосатой пижаме, Бруно, война,



холокост.

The novel "The boy in the striped pyjamas", written by Irish writer John Boyne, was first published in 2006 and immediately made a great impression on readers. This is evidenced by the fact that the novel was immediately nominated for a large number of literary awards, and, also, was published in more than 50 languages.

In the preface of the book, the author of the work does not give any clues about what will happen in the novel, but only invites the reader to start reading without knowledge of the plot:

"The story of The Boy in the Striped Pyjamas is very difficult to describe. Usually we give some clues about the book on the cover, but in this case we think that would spoil the reading of the book. We think it is important that you start to read without knowing what it is about." [1]

The only thing John Boyne writes about is that the book is about a nine-year-old boy named Bruno, who sooner or later will face a "fence." There are such type of "fences" all over the world, and the author hopes that none of the readers will ever have to go through what the main character went through:

"If you do start to read this book, you will go on a journey with a nine-year-old boy called Bruno. (Though this isn't a book for nine-year-olds). And sooner or later you will arrive with Bruno at a fence. Fences like this exist all over the world. We hope you never have to cross such a fence." [1]

Bruno is the nine-year-old son of a German soldier who becomes the commander of a concentration camp during World war II, so they move from Berlin to the city of Out-With, where they are located next to the wall. It is the fence of which John Boyne wrote that separates their home and the camp where Jewish prisoners are held and killed, dressed in striped pyjamas. Bruno begins to be interested in what is happening behind the wire from the very first days of being in the Out-With, but he does not dare to ask any of the adults about it.

Gretel (Gretel) - twelve-year-old sister Bruno, which always puts themselves higher his brother and believes, that she much smarter his, because older. Naturally,



neither Gretel nor Bruno understand why they moved to Out-With, and what kind of people are behind the wire of that wall:

"To begin with, they weren't children at all. Not all of them, at least. There were small boys and big boys, fathers and grandfathers. Perhaps a few uncles too. And some of those people who live on their own on everybody's road but don't seem to have any relatives at all." [1] Children asked questions to understand who lived behind the wall: "'Who are they?'asked Gretel, as open-mouthed as her brother often was these days. 'What sort of place is this?"I'm not sure,' said Bruno, sticking as close to the truth as possible. 'But it's not as nice as home, I do know that much."And where are all the girls?'she asked. 'And the mothers? And the grandmothers?"Perhaps they live in a different part,' suggested Bruno". [1]

Eventually, they came to the conclusion that they were out of town, and all those people were farmers:

'This must be the countryside,' said Gretel, turning round to look at her brother triumphantly... It's the only explanation, don't you see? When we're at home, in Berlin, we're in the city. That's why there are so many people and so many houses and the schools are full and you can't make your way through the centre of town on a Saturday afternoon without getting pushed from pillar to post... But we learned in geography class that in the countryside, where all the farmers are and the animals, and they grow all the food, there are huge areas like this where people live and work and send all the food to feed us.'" .[1]

From the first pages of the novel, the reader understands that the war is in full swing, but naive Bruno does not realize the fact that there is a mass destruction of people and he can not compare the events taking place at that moment, conversations, people to draw a clear picture of what is happening.

#### List of references

1. John Boyne "The Boy in the Striped Pyjamas", published in the UK by CPI Bookmarque, Croydon, CRO 4TH, 2006.



#### ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

#### УДК 546

#### ОБНАРУЖЕНИЕ КОФЕИНА В ЧАЕ И КОФЕ

#### Корбан Екатерина Александровна

студент

ФГБОУ ВО «Самарский социально-педагогический университет», г. Самара

**Аннотация**: Все мы любим, выпить кофе или чай после пробуждения или же, когда приходим в гости к родственникам. Но не задумываемся о том, вредны ли для организма человека такие горячие напитки и какие вредные вещества там находятся. В этой работе я хочу отразить то, как найти вредное вещество, такое как кофеин в наших полюбившихся напитках.

**Abstract:** We all like to drink coffee or tea after waking up or when we come to visit relatives. But do not think about whether such hot drinks are harmful to the human body and what harmful substances are there. In this work, I want to reflect on how to find a harmful substance such as caffeine in our favorite drinks.

Ключевые слова: кофе; чай; кофеин; исследование.

Keywords: coffee; tea; caffeine; research.

Чай и кофе повсеместно вошло в нашу жизнь. Большинство людей начинают своё утро с чашки кофе или чая. Что может быть проще? Кипяченая вода, кофейная чашка, пакетик чая или кофе и мы получаем горячий и бодрящий напиток. На сегодняшний день без кофе или чая нельзя представить ни одного дома. В каждой квартире всегда есть эти горячие напитки. Без них нельзя представить ни праздника, ни даже обычного обеденного стола [1].

Занимательные опыты, в нашем случае обнаружение кофеина в горячих напитках, являются частью эксперимента. Такие исследования прививают



любовь к химии, формируют интерес к предмету в дополнительное от занятий время, способствует более успешному усвоению химии, углублению и расширению знаний, формированию навыков самостоятельной творческой работы, привитию практического опыта работы с химическими реактивами и оборудованием. Демонстративные опыты, обладая элементом развлекательности, способствуют развитию у учащихся умений наблюдать и объяснять химические явления. Опыты являются средством обучения. Эксперимент должен подвести учащихся к пониманию важнейших закономерностей химии.

Актуальность темы: Чай и кофе любимые многими людьми напиток. По объёмам продаж чёрный кофе обгоняет даже такой товар, как нефть. Более 400 млн. чашек кофе выпивается в мире каждый день. Шведы, самые страстные в мире потребители кофе (7,3 кг в год на человека). Англичане предпочитают чай. В Венгрии и Польше кофе заваривают безумно крепко. В России пьют крепкий кофе. Чай хорошо снимает утомление и головную боль, повышает умственную и физическую активность, стимулирует работу головного мозга, сердца, дыхания [6]. А кофе бодрит, повышает работоспособность организма, облегчает боли в мышцах после тренировки и помогает бороться с депрессией. В то же время, мы редко задаём себе вопрос: «А что содержится?» в этом «знакомце» [8]. В этом исследовании, мы обнаружим кофеин в чае и кофе.

Цель исследования: обнаружить кофеин в таких напитках, как чай и кофе.

Объекты исследования: чёрный чай; кофе.

Предмет исследования: содержание кофеина в чае и кофе.

Метод исследования: эксперимент.

**Практическая значимость:** данное исследование можно использовать на классных часах, уроках химии. Далее необходимо провести опыты и химические исследования по обнаружению кофеина в горячих напитках.

#### Коротко о кофеине:

Кофеин - это алкалоид пуринового ряда, бесцветные или белые горькие кристаллы [2]. Является психостимулятором. Открыт и назван «кофеином» в



1819 году немецким химиком Фердинандом Рунге [4]. Химическое название кофеина — 1,3,7- триметил-ксантин. Игольчатые кристаллы горьковатого вкуса, без запаха. Хорошо растворим в хлороформе, плохо растворим в холодной воде [3].

#### Опыт №1: Обнаружение кофеина в чае [5].

**Приборы и материалы:** таблетка цитромона; фарфоровая чашка 2шт; 2-3 капли конц.  $HNO_3$ ; листовой чай; спиртовка; весы.

#### Ход работы:

- **1.** Получим из таблетки цитромона, для сравнения кофеина, тетраметилалоксантин. 1/4 часть таблетки погрузить в фарфоровую чашку и прилить 2-3 капли конц.  $HNO_3$ . В результате окисления кофеина образуется тетраметилалоксантин буро-оранжевого цвета.
- **2.** Берём листовой чай и измеряем на весах 1/10 гр и выкладываем в чистую фарфоровую чашку.
  - **3.** Приливаем 203 капли конц.  $HNO_3$  и слегка нагреваем.

После того как вы провели опыт, сравните две фарфоровые чашки и сделайте выводы.

#### Выводы:

#### Опыт № 2: Обнаружение кофеина в кофе [5].

**Приборы и материалы:** фарфоровая чашка; кофе; MgO; чашка Петри, электроплита.

#### Ход работы:

- 1. С помощью лабораторных весов отвесьте 5 гр. кофе.
- 2. Высыпьте в фарфоровую чашку и прилейте оксид магния (1:1).
- **3.** Поставьте на электроплиту и накройте чашкой Петри. Подогревать в течение 30 мин.

Проведите наблюдение и сделайте выводы.

#### Вывод: Заключение

Данные опыты очень полезны для общего развития учащихся. В ходе

исследований можно приобрести навыки проведения опытов в условиях специализированной лаборатории [7]. Опыты дают поближе познакомиться с аналитической химией, раскрыть её особенности и тонкости. Эти способы обнаружения кофеина будут полезны для всех людей, в целях расширить кругозор знаний о своих любимых напитках.

#### Список литературы

- 1. Кролевец А.А Не попить бы нам чайку?/ Химия в школе.-2008. № 9
- 2. А.И.Бусеев, И.П. Ефимов Словарь химических терминов. М.,1971.— С.10.
  - 3. Р.И. Досона, Д.Эллиота. Справочник по биохимии.-М.,1971.-С.12.
- 4. Быков Г.В., История органической химии. Открытие важнейших органических соединений. М.: Наука, 1978 г.
- 5. Э.П. Шитова. Опыты по химии с экологической направленностью: Методические рекомендации / Благовещенск: БГПУ, 1993 г.- С.24.
- 6. В.Г. Пашинский. Растения в терапии и профилактике болезней. Томск: изд-во Томского университета, 1989 С.183.
  - 7. Фримантл. Химия в действии. Ч. 2, пер.с англ- М.: Мир, 1991 г. С. 570.
- 8. Пилипенко В.П., Бибик О.В., Прихода Н.Н. Сравнительная характеристика методов определения кофеина / Вопросы химии и хим.технол. 2009. №2.- С. 89-91.



#### УДК 7642

#### ОБНАРУЖЕНИЕ ИОНОВ ХЛОРА В ВОДЕ

#### Циулина Алена Владимировна

#### студент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный социально-педагогический университет», город Самара

Аннотация: В данной статье описаны свойства хлора, его влияние на организм человека и применение в быту. Подобраны методы, с помощью которых можно определить наличие хлора в воде без наличия специальных приспособлений. В статье был сделан вывод о том, какую огромную роль играет практическая часть материала в школьном курсе химии, в особенности опыты с повсеместно встречающимися элементами.

Annotation: This article describes the properties of chlorine, its effect on the human body and use in everyday life. Selected methods by which you can determine the presence of chlorine in the water without the presence of special devices. The article concluded that the practical part of the material plays a huge role in the school chemistry course, especially experiments with ubiquitous elements.

**Ключевые слова:** внеурочная деятельность, вода, хлор, фильтровальная бумага, нитрат серебра.

**Keywords:** extracurricular activities, water, chlorine, filter paper, caustic silver.

Практика- отличное дополнение к теории, но зачастую одного урока не хватает для того, чтобы ученик усвоил материал. Возможность чаще демонстрировать ученикам практическую часть материала может повысить интерес к химии среди учеников. К сожалению, урока зачастую не хватает на практическую часть, поэтому многие учителя выходят из такой ситуации с помощью опытов,



которые проводят в процессе внеурочной деятельности. Обычно объектом исследования становятся вещества относительно доступные, с которыми человек взаимодействует постоянно, к примеру, хлор.

В быту мы сталкиваемся с хлором постоянно. Он встречается в отбеливателях, дезинфицирующих и моющих средствах, в средствах против грибков и так далее. Как простое вещество хлор представляет собой состоящий из двух молекул желтовато-зелёный токсичный газ [6]. Хлорид-ионы поддерживают рН в клетках и биологических жидкостях организма, создают благоприятную среду для действия ферментов желудочного сока, регулируют водно-солевой обмен [2]. Дефицит хлора в организме практически не наблюдается, но все же возможен. Причинами его могут стать недостаточное поступление с пищей, неукротимая рвота или диарея. Последствиями дефицита хлорид-ионов являются слабость, сонливость, вялость, анорексия т.д. Избыток хлора неблагоприятно действует на организм человека. При избытке хлора в организме характерны отеки, повышение артериального давления, головная боль и диспепсические явления [4].

Опыт № 1: Качественное определение хлора с помощью йодокрахмальной бумаги.

Приборы и реактивы: фильтровальная бумага, крахмал рисовый или Ход работы:

Сначала необходимо подготовить индикатор. Небольшое количество крахмала тщательно перемешивают с небольшим количеством воды. Полученную суспензию малыми порциями вливают в кипящую воду, перемешивают стеклянной палочкой и продолжают кипятить до получения прозрачного раствора. К охлажденному раствору крахмала прибавляют немного чистого йодида калия. Этим раствором пропитывают полоски фильтровальной бумаги, которые затем высушивают.

$$Cl_2 + 2KI = 2KCl + I_2$$

Если ее внести в содержащую хлор воду, то в результате реакции

образуется свободный иод, который взаимодействует с крахмалом и вызывает его посинение [1, 3].

Результаты опыта:

После проведения опыта необходимо заполнить таблицу и по наличию или отсутствию окраски для каждой пробы сделать вывод о содержании хлора в данных пробах.

Вода	Окраска	Вывод
Бутилированная		
Водопроводная		
Вода из бассейна		

Опыт № 2: Качественное определение хлора в различных образцах воды Приборы и реактивы: раствор нитрата серебра, колбы, пипетки, мерный цилиндр, весы.

Ход работы:

Для начала необходимо приготовить раствор нитрата серебра. Для него берут навеску 4,8 г кристаллического нитрата серебра и растворяют в мерной колбе на 1 л дистиллированной воды.

Определение хлоридов в пресной воде этим методом основано на осаждении анионов хлора раствором нитрата серебра при титровании. Химическую сущность происходящего можно представить уравнением реакции:

$$NaCl + AgNO_3 = AgCl \downarrow + NaNO_3$$

В результате выпадает нерастворимый осадок хлорида серебра [5][7].

Осадок нерастворим в азотной кислоте, но легко растворим в аммиаке с образованием комплексного соединения:

$$AgCl + 2 NH_3 = [Ag (NH_3)_2] Cl$$
 или 
$$AlCl + 2 NH_4OH = [Ag (NH_3)_2] Cl + 2 H_2O$$



#### Результаты опыта:

Необходимо заполнить таблицу и по степени помутнения исследуемой пробы сделать вывод о содержании хлора в данных продуктах, используя следующую информацию: При малых концентрациях хлорид-ионов возникает помутнение раствора. Если концентрация хлорид-ионов достаточно высока, то выпадает осадок [10].

Вода	Степень помутнения	Вывод
Бутилированная		
Водопроводная		
Вода из бассейна		

#### Заключение

Разработанные методы помогают довольно точно и легко определить наличие ионов хлора в воде. Они могут использоваться широким кругом лиц, не обладающих специальными знаниями в области химии, в особенности школьниками. Если у школьников будет возможность чаще проводить подобные несложные опыты вне урока, тем самым закрепляя полученные на уроке теоретические знания, то у них повысится успеваемость и интерес к предмету.

#### Список литературы

- 1. Аналитическая химия. Химические методы анализа: учебное пособие. Воронеж: ФГБОУ ВПО ВГАУ, 2015.
- 2. Большая энциклопедия нефти и газа [Электронный ресурс]. URL: https://www.ngpedia.ru/id279075p1.html
- 3. ГОСТ 12524-78. Бумага. Метод определения содержания свободного хлора. Введ. 30.06.1978 (поправки от 12.09.2018). М.: Госстандарт России: Изд-во стандартов, 1999.
  - 4. Ермолаев М.В. Биологическая химия. М.: Медицина, 1983.
  - 5. Коренман, Я. И. Практикум по аналитической химии. Анализ пищевых



продуктов: учеб. пособие / Я. И. Коренман, Р. П. Лисицкая. — Воронеж. гос. технол. акад. — Воронеж, 2002.

- 6. Степин Б.Д; Аликберова Л.Ю. Книга по химии для домашнего чтения. 2-е изд. М.: Химия, 1995.
- 7. Якименко Л.М. Производство хлора, каустической соды и неорганических хлоропродуктов. М., Химия, -1974.



#### ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 378

### ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИНТЕРАКТИВНЫХ МЕТОДОВ ОБУЧЕНИЯ

#### Чумакова Татьяна Николаевна

кандидат педагогических наук, доцент, ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет», п. Персиановский

**Аннотация**: в статье рассматривается роль интерактивных методов обучения в профессиональном образовании. Охарактеризованы современные организационные формы проведения занятий, способствующие активному усвоению знаний и творческой самореализации студентов в учебном процессе.

Annotation: The article discusses the role of interactive teaching methods in vocational education. Modern organizational forms of classes are described, which contribute to active learning and creative self-realization of students in the educational process.

**Ключевые слова:** учебная деятельность, организационные формы обучения, интерактивные методы обучения, технология обучения.

**Keywords**: educational activity, organizational forms of education, interactive methods of training, technology of training.

В настоящее время обучаемый действительно стал центральной фигурой учебного процесса, и его познавательная деятельность находится в центре внимания педагогов-исследователей [1]. Такой подход предполагает реформирование традиционных педагогических технологий и замену старых форм обучения на новые, способствующие активному усвоению знаний.

Если рассмотреть организацию лекций, то в настоящее время появились нетрадиционные способы изложения материала [2]: 1) лекция-беседа со слушателями предполагает непосредственный контакт с аудиторией, позволяет привлекать внимание учащихся к наиболее важным вопросам темы, определять содержание и темп изложения с учетом специфики аудитории, расширять круг мнений обучающихся, использовать коллективный опыт и знания; 2) лекциядискуссия представляет собой свободный обмен мнениями в промежутках между логически оформленными разделами сообщения учебного материала, активизирующий познавательную деятельность аудитории; 3) лекция с применением элементов «мозгового штурма» аналогична лекции-дискуссии, но в этом случае обсуждаются конкретные ситуации из реальной практики; 4) лекция в форме «пресс-конференции» проводится с привлечением высококвалифицированных специалистов в области изучаемой проблемы; 5) проблемная лекция; 6) лекция с заранее запланированными ошибками – это способ передачи преподавателем информации, направленный на развитие у студентов умений оперативно анализировать профессиональные ситуации, выступать в роли экспертов, оппонентов, рецензентов, вычленять неверную или неточную информацию; 7) лекция вдвоем - работа двух преподавателей, читающих лекцию по одной и той же теме и взаимодействующих на проблемно-организованном материале, как между собой, так и с аудиторией; 8) лекция-визуализация связана с передачей аудиоинформации с помощью ТСО и ЭВМ. Упор делается на развитии визуального мышления (включение в процесс мышления зрительных образов). Все эти лекции используются для повышения эффективности образовательного процесса за счет активизации деятельности студентов на занятии, т.е. дают возможность повысить интерес к изучаемому предмету, обучают работе с различными источниками знаний.

Семинарские занятия можно проводить в форме дискуссии (свободный вербальный обмен знаниями по поводу какого-либо спорного вопроса). Побуждение студентов задуматься над проблемой, осуществить пересмотр своих



убеждений и представлений, уточнить и определить свою позицию, научиться отстаивать свою точку зрения и в то же время осознавать право других иметь свой взгляд на обсуждаемую проблему – вот назначение дискуссии [4]. Во время практических занятий с целью научить работать в команде, применяя на практике теоретический материал, можно использовать кейс-метод. Для создания кейса необходимо: сформулировать проблему, конкретную ситуацию, которая была бы носителем проблемы. Источником формирования кейса выступает художественная и публицистическая литература, статистические данные, научная литература, реальные события из жизни, интернет. Далее создать вопросы для анализа и продумать деятельность преподавателя (вступительное и заключительное слово, организация малых групп, ведение дискуссии, рефлексия).

#### Этапы работы с кейсом:

- 1. Введение в кейс (5-7 мин). Постановка основных вопросов, контроль знаний содержания кейса. Далее участники задают педагогу вопросы с целью уточнения ситуации и получения дополнительной информации, которая фиксируется на доске для последующего обсуждения.
- 2. Анализ ситуации (30-40 мин). Работа индивидуальная или в малых группах. Каждый из участников представляет свой вариант решения в виде устного
  доклада (регламент устанавливается). Если студентов много, то группа разбивается на подгруппы, участники выявляют проблему, вырабатывают, оценивают и
  выбирают оптимальное решение, готовятся к презентации. Для занятия подобрать учебную, методическую и справочную литературу.
- 3. Этап презентации решений по кейсам (до 10-15 мин.). От каждой малой группы решение представляют 1-2 участника. Участники задают выступающему вопросы, на которые он должен либо ответить, либо внести обоснованное возражение. Преподаватель лишь направляет дискуссию. Каждый вариант решения фиксируется на отдельном листе бумаги.
- 4. Этап общей дискуссии. При обсуждении ситуационных упражнений формулируются четыре основных вопроса: Почему ситуация выглядит как



дилемма? Кто принимал решения? Какие варианты решения он имел? Что ему надо было сделать? Учитывая ответы на эти вопросы, необходимо прогнозировать развитие дискуссии и корректировать ее ход, ставя те вопросы и освещая те моменты, на рассмотрение которых хотели бы направить обсуждение.

5. Этап подведения итогов (10-15 мин). Выделяют лучшие решения или заслушивают «реальные» решения принятые на производстве.

Кейс-метод должен использоваться в единстве с другими методами обучения, в том числе с традиционными. Например, «мозговой штурм» применяется при возникновении у группы реальных затруднений в осмыслении ситуации. А деловая игра включается в описание кейса, решение которого предполагает предварительное проигрывание ситуации с целью получения дополнительной информации [3].

После неоднократного проведения кейс-метода по дисциплине «Экономика организации» выявлено, что произошли изменения уровня учебно-познавательной деятельности (72% студентов имеют средний и высокий уровень, 28% низкий). Результатов показывает, что в ходе применения интерактивных методов, расширяется круг задач, решаемых студентами, углубляются знания в предметной области, усиливается интерес к взаимодействию с одногруппниками и преподавателем.

#### Список литературы

- 1. Гибш, И.А. Активность учащихся как условие необходимое для повышения качества обучения [Текст] / И.А. Гибш. Москва, 2006.
- 2. Попков, В.А. Дидактика высшей школы [Текст] /В.А.Попков, А.В. Коржуев. – Москва: Академия, 2010. – 136 с.
- 3. Чумакова, Т.Н. Деловые игры как средство развития интереса обучающихся к будущей профессиональной деятельности / Т.Н. Чумакова / Внедрение результатов инновационных разработок: Проблемы и перспективы. Стерлитамак, 2019. С.70-72.



4. Чумакова, Т.Н. Использование активных методов в подготовке специалистов сельскохозяйственного вуза./ Т.Н. Чумакова, Е.А. Покорская /Модульно-компетентностный подход в современном российском профессиональном образовании: Проблемы и перспективы. – п.Персиановский, 2012. – С.106-108.



# «Интеграционные процессы в современной науке» **V Международная научно-практическая конференция** *Научное издание*

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО (подразделение НИЦ «Иннова») 353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа, ул. Крымская, 216, оф. 32/2 Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82 Подписано к использованию 28.12.2019 г. Объем 1,03 Мбайт. Электрон. текстовые данные

