Научно-исследовательский центр «Иннова»

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ

Сборник научных трудов по материалам
XVII Международной научно-практической конференции,
11 ноября 2019 года, г.-к. Анапа

Анапа
2019

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5
И66

Ответственный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.,** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

И66 Инновационное развитие современной науки. Сборник научных трудов по материалам XVII Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 11 ноября 2019 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2019. - 170 с.

ISBN 978-5-95283-185-8

В настоящем издании представлены материалы XVII Международной научно-практической конференции «Инновационное развитие современной науки», состоявшейся 11 ноября 2019 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор **№ 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.**

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

© Коллектив авторов, 2019.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО (НИЦ подразделение «Иннова»), 2019.

ISBN 978-5-95283-185-8

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Бондаренко Анастасия Андреевна

Кубарь Мария Александровна *8*

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ РЕВИЗИИ

Бондаренко Анастасия Андреевна

Кубарь Мария Александровна *11*

КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ ЗА ДЕНЕЖНЫМ ОБРАЩЕНИЕМ

Жолобова Алёна Юрьевна

Кубарь Мария Александровна *15*

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Жолобова Алёна Юрьевна

Кубарь Мария Александровна *19*

ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Жолобова Алёна Юрьевна

Кубарь Мария Александровна *24*

УРОВЕНЬ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ: КЛАССИФИКАЦИЯ РИСКОВ

Зеленская Светлана Игоревна

Айбулатова Алсу Аббясовна *28*

ОБЪЕКТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ТОРГОВЛЕ И ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ

Лысых Юлия Александровна

Кубарь Мария Александровна *33*

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПБУ 5/01 «УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО- ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ» И МСФО 2 «ЗАПАСЫ»

Лысых Юлия Александровна

Кубарь Мария Александровна *37*

ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Михайлова Ксения Николаевна

Антонова Марина Вячеславовна *41*

ВИДЫ ГОСПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Морозова Елена Васильевна

Бортникова Ирина Михайловна *47*

МЕТОДИКА ОФОРМЛЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ РЕВИЗИИ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ, ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ

Морозова Елена Васильевна

Кубарь Мария Александровна *51*

СИСТЕМА СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА В ТЕПЛОСНАБЖАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Небылицына Александра Михайловна *55*

КРИПТОГРАФИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ В БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

Николенко Алина Андреевна

Беккалиева Наталья Климентьевна *65*

ПОСТРОЕНИЕ 2D-ГРАФИКОВ X1 С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ VEU

Пиль Эдуард Анатольевич *71*

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ 2D-ГРАФИКОВ ДЛЯ X1 ПРИ РАСЧЕТАХ VEU

Пиль Эдуард Анатольевич *75*

ВЛИЯНИЕ ПЕРЕМЕННЫХ НА 2D-ГРАФИКИ X1 ДЛЯ VEU

Пиль Эдуард Анатольевич *79*

РАСЧЕТ И ПОСТРОЕНИЕ 2D-ГРАФИКОВ X1 ДЛЯ VEU

Пиль Эдуард Анатольевич *83*

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ 2D-ГРАФИКОВ ДЛЯ АНАЛИЗА X1 ПАРАМЕТРА VEU

Пиль Эдуард Анатольевич *87*

A SYSTEM OF FACTORS INFLUENCING THE MODERNIZATION OF THE LIVESTOCK SECTOR

Sadullayev Ulug'bek Norqulovich *91*

ВОЗНИКНОВЕНИЕ РИСКОВ В ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Филиппова Ольга Александровна

Ильина Татьяна Геннадьевна *95*

ИННОВАЦИИ В ОБЛАСТИ УТИЛИЗАЦИИ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОТХОДОВ

Филиппова Ольга Александровна

Бугрова Светлана Геннадьевна *102*

НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ИСТОРИЯ И ЗНАЧЕНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Холева Виолетта Константиновна

Мезенцева Юлия Рузановна *110*

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

ВИДЫ ХОЛЕСТЕРИНА (ЛПНП И ЛПВП) В ОРГАНИЗМЕ ЧЕЛОВЕКА

Абайханова Лаура Муратовна *115*

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ПЕРИНАТАЛЬНОЙ СМЕРТНОСТИ

Гочияева Зарема Дагиповна *119*

ОСНОВНЫЕ СИМПТОМЫ ТУБЕРКУЛЕЗА

Хапаева Залина Муратовна *123*

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ НАРУШЕННЫХ ВЕЩНЫХ ПРАВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Абрамов Станислав Владимирович *127*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

СПОСОБЫ ОРГАНИЗАЦИИ КОММУНИКАТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ДЕТЕЙ С РДА

Рапша Полина Сергеевна

Лебеденко Инна Юрьевна *135*

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ИНКЛЮЗИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Нечаева Виктория Юрьевна *140*

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

БЕЗКОВШЕВОЕ ЛИТЬЁ

Максутов Иван Михайлович, Сакланов Сергей Александрович

Шаршин Владимир Николаевич, Христофоров Александр Иванович *146*

СОЗДАНИЕ УНИВЕРСАЛЬНОЙ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЭНЕРГОСИСТЕМЫ ДЛЯ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ГОРНЫХ ТЕРРИТОРИЙ

Цгоев Таймураз Федорович *151*

РЕГИОНАЛЬНАЯ (ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ) ЭКОНОМИКА

ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ И ИНВЕСТИЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДГОРНОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА

Найдёнова Анна Евгеньевна *160*

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

МОТОРНЫЙ КОМПОНЕНТ ЗВУКОСЛОГОВОЙ СТРУКТУРЫ СЛОВА, КАК МЕТОД ИССЛЕДОВАНИЯ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ОБЩИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ

Черепанова Людмила Александровна..... *165*

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338.24

ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Бондаренко Анастасия Андреевна
студент
Кубарь Мария Александровна
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *в статье рассмотрены теоретические аспекты ведения бухгалтерского учета с персоналом по оплате труда в сельскохозяйственных организациях. Актуальность темы обусловлена тем, что учет оплаты труда по праву занимает одно из центральных мест во всей системе учета на предприятиях.*

Abstract: *the article discusses the theoretical aspects of accounting with staff on remuneration in agricultural organizations. The relevance of the topic is due to the fact that accounting and analysis of remuneration rightfully occupies one of the central places in the entire accounting system at enterprises.*

Ключевые слова: *бухгалтерский учет, оплата труда, средний заработок, сельскохозяйственные организации.*

Keywords: *accounting, salary, average earnings, agricultural organizations.*

Оплата труда – система отношений, связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их труд в

соответствии с законами, иными нормативными актами и трудовыми договорами.

Регулирование трудовых отношений и иных, непосредственно связанных с ними отношений в соответствии с Конституцией РФ, федеральными конституционными законами, осуществляется трудовым законодательством (включая законодательство об охране труда) и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права.

В процессе начисления заработной платы важна не только правильность осуществления расчетов, но и точность оформления первичных документов, служащих основанием для расчетов с работниками. Первичные учетные документы должны быть установленной формы и содержать все необходимые реквизиты.

В настоящее время Постановлением Госкомстата России от 06.04.2001г. за № 26 (ред. 05.01.2004 №1) утверждены унифицированные формы первичной учетной документации по учету труда и его оплаты, которые состоят из двух разделов: По учету кадров, по учету использования рабочего времени и расчетов с персоналом по оплате труда.

Заработная плата — вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также выплаты компенсационного и стимулирующего характера.

Заработная плата, начисленная работникам организации, делится на два вида: основную и дополнительную.

Системы оплаты труда:

а) Тарифная система — совокупность нормативов, с помощью которых регулируется уровень заработной платы различных групп и категорий работников. Основные элементы тарифной системы: тарифные сетки, тарифно-квалификационный справочник, тарифные ставки.

б) Тарифная ставка (оклад) — это фиксированный размер оплаты труда

работника за выполнение нормы труда определенной сложности (квалификации) за единицу времени.

в) Тарифный разряд — это величина, отражающая сложность труда и квалификацию работника. Более высокий разряд соответствует работе большей сложности.

г) Квалификационный разряд — это величина, отражающая уровень профессиональной подготовки работника.

д) Тарифная сетка — совокупность тарифных разрядов работ (профессий, должностей), определенных в зависимости от сложности работ и

квалификационных характеристик работников с помощью тарифных коэффициентов.

Основными формами тарифной системы оплаты труда являются повременная и сдельная. Основным различием между повременной и сдельной формами оплаты труда является лежащий в их основе способ учета затрат труд: при повременной форме оплаты труда — учет проработанного времени; при сдельной форме оплаты труда — учет количества произведенной работником продукции надлежащего качества, либо учет количества выполненных работником операций.

Помимо получения заработной платы, также существуют и удержания из нее. Они производятся только в случаях, предусмотренных законодательством.

Различные социальные выплаты отдельным слоям населения, повышение заработной платы позволят улучшить материальное положение граждан, повысить уровень занятости. С ростом доходов будут расти и расходы, а значит увеличиваться товарооборот в стране, что приведет к повышению уровня жизни.

Таким образом, рассмотрев особенности ведения бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда в сельскохозяйственных организациях можно сделать вывод, что данный участок занимает центральное место в системе бухгалтерского учета сельскохозяйственных организаций.

Список литературы

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 27.11.2017) [Электронный ресурс] — Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс»

2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (в ред. от 18.07.2017 № 160-ФЗ) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс»

3. Анциферова, И. В. Бухгалтерский финансовый учет [Текст]: учебник / И. В. Анциферова. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2017. – 556 с.

УДК 338.24

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ РЕВИЗИИ

Бондаренко Анастасия Андреевна
студент
Кубарь Мария Александровна
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *в статье раскрыта сущность понятия «ревизия», цель и задачи ее проведения, а также подробно рассмотрены основные этапы и методы контроля за устранением нарушений, выявленные при проведении ревизии.*

Abstract: *the article reveals the essence of the concept of "audit", the purpose and objectives of its implementation, as well as the main stages and methods of control over the elimination of violations identified during the audit.*

Ключевые слова: *ревизия, контроль, ревизионная комиссия.*

Keywords: *audit, control, audit commission.*

Ревизия – метод бюджетного контроля, представляющий собой комплекс контрольных мероприятий по документальной и фактической проверке законности совершенных операций в отчетном периоде организации, ведения бухгалтерского учета и составления отчетности компании в соответствии с действующим законодательством, правомерности решений, принимаемых главным бухгалтером и руководителем.

Целью ревизии является определение правомерности, эффективности, рентабельности средств федерального бюджета, государственных внебюджетных фондов и материальных ценностей.

Задачами ревизии считаются:

- поддержание финансовой дисциплины на участках учета;

- обнаружение резервов роста доходов и собираемости налогов;

- цели использования средств федерального бюджета при выполнении основной деятельности (по Уставу организации);

- цели использования трансфертов федерального бюджета;

- проверка ведения бухгалтерского и налогового учета в организации и составления отчетности в соответствии с действующим законодательством.

Отличительные черты ревизии от других форм контроля:

- порядок назначения, то есть ревизия проводится по решению уполномоченного государственного органа;

- проводится ревизия только контрольно-ревизионными органами;

- по окончании ревизии составляется акт ревизии, имеющий юридическую силу;

- объемом ревизуемой деятельности.

Задачи ревизионной комиссии:

- контроль эффективного использования денежных средств фонда;

- проверка финансово-хозяйственной деятельности фонда;

- составление рекомендаций по оптимизации обнаруженных недочетов в

работе фонда;

- подготовка рекомендаций по составлению финансового плана доходов и расходов.

Результат ревизионной проверки во многом зависит от качества планируемой деятельности непосредственно во время проведения. Поэтому, принято выделять определенные этапы ревизии:

1. Подготовительный этап ревизии;

2. Проведение ревизии;

3. Составление акта ревизии;

4. Воплощение результатов ревизии в процесс деятельности экономического субъекта;

5. Контроль правомерности принятых решений проблем, указанных в акте ревизии.

Контрольные действия, выполняемые при ревизии: - контроль за соблюдением принципов бухгалтерского учета (принципы полноты, своевременности правильности отражения фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете); - контроль фактического наличия, сохранности материальных ценностей, имущества, находящихся в пользовании проверяемого экономического объекта, денежных средств; - контроль состояния бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в организации; - контроль состояния управленческого учета в организации; - состояние системы внутреннего контроля, в том числе состояние текущего контроля за движением денежных средств, материальных ценностей, разнесением затрат по статьям расходов, подлинность выполненных работ, оказанных услуг.

Сотрудники организации обязаны предоставлять ревизорам необходимую им информацию для проверки. Это могут быть заверенные копии документов, письменные объяснения от должностных лиц. В случае отказа в помощи ревизору, это заносится отдельным пунктом в акт ревизии. Результаты ревизии оформляются актом ревизии. Акт состоит из трех частей –

вводной, описательной и заключительной. Вводная часть носит ознакомительный характер. Описательная часть составляется по разработанной программе ревизии, и должна содержать подробное описание каждой процедуры, запланированной ревизорами.

При составлении акта ревизии должны присутствовать объективность, обоснованность, доступность, четкость. Выводы в акте должны быть подтверждены документами, подписанные руководителем организации или уполномоченным лицом.

Завершающим этапом ревизии является реализация ее материалов. Главным образом, это устранение выявленных недостатков, нарушений. Руководитель ревизионной группы еще в процессе ревизии сообщает руководителю или уполномоченному лицу о найденных нарушениях. Руководитель может начать устранение ошибок, не дожидаясь составления акта ревизии.

Используются различные методы контроля за устранением нарушений, выявленных при проведении ревизии:

- письменные отчеты о проведении рекомендованных процедур;

- официальный вызов руководителя или уполномоченного лица для отчета о проведенных мероприятиях;

- выездная проверка;

- проверка исправленных нарушений в процессе следующей ревизии.

Список литературы

1. Маренков Н. Л. Ревизия и контроль в коммерческих организациях [Электронный ресурс]. – Режим доступа http://www.studmed.ru/marenkov-nl-reviziya-i-kontrol - vkommercheskih-organizaciyah_3c3e04b.html

УДК 338.24

КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ ЗА ДЕНЕЖНЫМ ОБРАЩЕНИЕМ

Жолобова Алёна Юрьевна
студент
Кубарь Мария Александровна
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *контроль и ревизия денежного обращения и эффективности использования средств занимают одно из важных мест в системе финансово-хозяйственного контроля. Это объясняется тем, что система денежного обращения в условиях рыночной экономики превратилась из отраслевой в такую проблему, которая имеет большое значение для укрепления всего комплекса национальной экономики.*

В данной статье рассмотрены особенности проверки наличных денежных средств в кассе и денежных средств, которые находятся на счетах в банке. Также в статье рассмотрены основные цели данных проверок, задачи и этапы.

Abstract: *control and audit of money circulation and the efficiency of use of funds occupy one of the important places in the system of financial and economic control. This is due to the fact that the money circulation system in a market economy has turned from a sectoral problem into one that is of great importance for strengthening the entire complex of the national economy.*

This article will discuss the features of checking cash at the cash desk and cash held in bank accounts. The article also discusses the main goals of these checks, tasks and steps.

Ключевые слова: *контроль и ревизия, проверка, ревизор, денежные*

средства, кассовые операции.

Keywords: *control and audit, inspection, auditor, cash, cash transactions.*

В настоящее время любому предприятию для осуществления финансово-хозяйственной деятельности необходимы денежные средства. Любая финансовая проверка начинается с ревизии денежных средств. Для осуществления расчетов используют денежные средства, хранящиеся в кассе предприятия. Все свободные денежные средства предприятия обязаны хранить в банках. Такое положение существует, в частности, потому что операции, связаны с наличными деньгами и вероятность злоупотреблений здесь максимальна.

В контроль и ревизию денежных средств входит проверка кассовых и банковских операций, которые осуществляет предприятие.

Задачами контроля денежных средств, кассовых, банковских операций являются:

- выявление состояния сохранности денежных средств;

- определение целесообразности и законности использования денежных средств;

- необходимость выявления достоверности совершаемых денежных операций, нашедших отражение в бухгалтерском учёте;

- проверка условий хранения денежных средств и контроль за соблюдением кассовой дисциплины;

- проверка полноты оприходования и целевого использования денежных средств.

Кассовые операции проверяются по кассовой книге, пронумерованной, прошнурованной, опечатанной и заверенной подписями. В кассовой книге фиксируют все факты поступления и выдачи наличных денег. По результатам поступления и выдачи денежных средств на конец дня выводятся остатки в кассе.

Также, источниками информации при проверке кассовых операций являются: приходные и расходные ордера, журнал регистрации приходных и расходных кассовых документов, книга учёта выданных и принятых кассиром денег,

первичные оправдательные документы к кассовым документам, учётные регистры по отдельным счетам и по счету 50 «Касса».

При проверке кассовых операций выделяют следующие этапы:

- инвентаризация остатка наличных денег в кассе, проверка соответствия остатка наличных денег данным по кассовой книге;

- проверка по расходным и приходным ордерам своевременности и полноты оприходования денежных средств, их списания по кассовой книге;

- соблюдение требований законодательства при поступлении денежных средств в кассу предприятия;

- проверка иных ценностей, хранящихся в кассе;

- проверка итогов в учётных регистрах и в кассовой книге;

- проверка обеспечения сохранности денежных средств при их доставке из банка, получении, хранении и выдаче из кассы;

- проверка организации материальной ответственности кассира.

Целесообразным является осуществление проверки кассовой дисциплины сплошным методом за выбранный период. При этом, по моему мнению, такой период должен составлять календарный год.

Одним из важнейших элементов при проверке кассовых операций является проверка правильности корреспондентских счетов, указанных в расходных и других документах.

Результатом ревизии кассы является акт, составленный в двух экземплярах, один экземпляр которого вручается главному бухгалтеру.

Все расчеты с поставщиками и подрядчиками, с заказчиками и покупателями, а также с другими юридическими лицами осуществляются безналичным путем через расчётные счета банков, с которыми заключается договор на банковское обслуживание.

При ревизии банковских операций, основными целями проверки являются:

- обоснованность получения и использования кредитов и займов, а также своевременность их погашения;

- проверка состояния расчетно-платежной дисциплины по заключенным договорам;

- проверка полноты и своевременности оприходования поступивших денежных средств на счета;

- проверка наличия оправдательных документов по каждой сумме, которая отражена в выписке банка по соответствующему счету;

- проверка соответствия и полноты оплаченных средств по предъявленным счетам;

- проверка правильности применения корреспонденции счетов по банковским операциям;

- проверка операций по открываемым счетам предприятия на уполномоченных лиц;

- проверка на предприятии организации учёта полученных в банке чековых книжек на получение наличных денег [2].

Основные этапы банковских операций по расчетным, текущим, валютным счетам предприятия:

- ознакомление с договором предприятия с банком или банками об обслуживании банковского счета;

- проверка наличия справки из банка об установлении лимита остатка наличных денежных средств в кассе;

- рассмотрение порядка и срока сдачи выручки в банк;

- ознакомление с днями выдачи заработной платы.

Таким образом, следует сделать вывод, что ревизия операций с наличными денежными средствами и денежными документами способствует укреплению платежной дисциплины и повышению эффективности использования финансовых ресурсов в организации. Ревизор не может оставить без внимания банковские операции, которые не были оправданы и не подтверждены документами. В таком случае он должен выяснить причину отсутствия документа. При необходимости ревизору следует обратиться в банк, чтобы выяснить основания

проведения операции.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (в ред. от 28.11.2018 № 444-ФЗ) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс»

2. Золотарева А.Е., Шиловская А.Л. Участие публично-правовых образований в обязательственных отношениях // Актуальные проблемы россиского законодательства. 2016. №13. С.89-95.

УДК 330

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Жолобова Алёна Юрьевна
студент
Кубарь Мария Александровна
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *международные стандарты финансовой отчетности — одна из наиболее обсуждаемых и актуальных тем в российской финансовой сфере. Внедрение и применение данной формы отчетности связано с такими трудностями, как трансформация отчетности или подбор штата соответствующей квалификации. В настоящее время крайне важно определить сферы использования МСФО, а также вопросы, сопряженные с применением*

международных стандартов финансовой отчетности.

Abstract: *international financial reporting standards are one of the most discussed and relevant topics in the Russian financial sector. The implementation and application of this reporting form is associated with difficulties such as reporting transformation. At present, it is extremely important to determine the scope of use of IFRS, as well as issues related to international financial reporting standards.*

Ключевые слова: *международные стандарты, финансовая отчетность, бухгалтерский учет, иностранный партнер, международный экономический рынок.*

Keywords: *international standards, financial reporting, accounting, foreign partner, international economic market.*

Актуальность статьи заключается в том, что активный интерес к проблемам перехода РФ на МСФО обуславливается не только тем, что отчетность, сформированная в соответствии с международными стандартами, является одним из ключевых условий выхода на иностранные рынки и приток инвестиций в отечественную экономику, но и более высокой прозрачностью, объективностью и достоверностью финансовой отчетности в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности.

Большинство предприятий по всему миру составляют и представляют финансовую отчетность внешним пользователям. Несмотря на то, что финансовая отчетность схожа в разных странах, существуют различия, которые обусловлены целым рядом обстоятельств экономического, социального и юридического характера.

К сожалению, это привело к применению различных аспектов признания статей финансовой отчетности и предпочтению разных баз оценки. Затронуты также состав финансовой отчетности и объем информации, раскрываемой в ней.

Многие предприятия, составляющие финансовую отчетность в соответствии с МСФО, нередко сталкиваются с тем, что финансовая отчетность, которая

была составлена в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета, не похожа на те цифры, которые пользователи увидят в финансовой отчетности в соответствии с международными стандартами. В результате этого возникает масса проблем. Также появляются некоторые проблемы при планировании финансовой деятельности предприятия, если российская финансовая отчетность используется в качестве одного из источников информации.

Основной причиной являются различия в подходе к учёту и оценке многих операций.

Международные стандарты были выбраны не только по причине высокого качества МСФО, эффективности подготавливаемой информации, необходимости сокращения времени и ресурсов, которые необходимы для разработки правил учёта и отчетности, но и потому, что экономика России должна стать полноценной частью мировой системы. Гармонирование правил учета и отчетности представляет собой необходимую предпосылку и условия для развития объединенных процессов.

Несмотря на то, что предприятие на данный момент не нуждается в крупных денежных вливаниях и не имеет иностранных партнеров, дальновидный руководитель всегда работает на опережение, предпочитая иметь отчетность, соответствующую МСФО, для того чтобы при первой необходимости получить возможность воспользоваться открывающимися перспективами.

В настоящее время многие предприятия готовятся к переходу на международные стандарты, поэтому данное направление бухгалтерской деятельности одно из самых востребованных. Однако в данный период времени в России все еще возникают большие трудности с технической базой учёта и уровнем подготовки штата бухгалтеров. Бесплатное обучение МСФО полностью отсутствует, за исключением некоторых семинаров. Ко всему прочему, в нашей стране отсутствует бесплатный доступ к учебной и методической литературе. Стоит также отметить, что причиной затрудненного восприятия бухгалтерами МСФО является некорректный перевод, способный запутать любого финансиста, – даже

того, кто имеет довольно высокую по российским меркам профессиональную подготовку. Большинство предприятий не имеют достаточной финансовой возможности самостоятельно проводить обучение аудиторов и бухгалтеров, а профессионалов по МСФО в России крайне мало. Таким образом, получается, что без надлежащего количества специалистов переход на МСФО будет крайне затруднен.

Существуют некоторый ряд проблем применения МСФО:

1. Отсутствие качественного и доступного программного обеспечения для составления финансовой отчетности по МСФО.

2. Недостаток качественного преподавания (учебных центров) по МСФО. Особенно подобная проблема актуальна для регионов России.

3. Нехватка квалифицированных кадров, как с позиции работодателей, так и с позиции компаний - заказчиков услуг по МСФО.

4. Мировосприятие российских бухгалтеров. Многие эксперты отмечают, что бухгалтерам трудно перестроиться с осуществления бухгалтерского и налогового учета по жестко регламентированным общепризнанным меркам на соответствие принципам МСФО.

5. Довольно высокая стоимость обучения для получения международных сертификатов по МСФО.

6. Высокая стоимость услуг аудиторских и консалтинговых компаний [3].

Многие российские специалисты отметили, что МСФО накладывают существенные требования к раскрытию информации, которая по мнению значительного числа собственников и руководства предприятий составляет коммерческую тайну. Другая часть российских специалистов указала, что в предприятиях, где отчетность по МСФО составляется по требованию законодательства, подход такой же, как и к российской отчетности – во многом незначительный. Следовательно, считать такую отчетность соответствующей МСФО нельзя [1].

К числу последствий перехода на МСФО в России можно отнести следующие:

1. Расширение круга квалифицированных специалистов, ктоторые понимают и владеют стандартами.

2. Усовершенствование процедур и процессов составления финансовой отчетности.

3. Рост значения МСФО отчетности для инвесторов и руководства предприятий.

4. Повышения качества финансовой информации [2].

Выводы. Роль МСФО очень важна в любых странах при любых экономических условиях. Безусловно, рынки на данный момент имеют глобальный и взаимосвязанный характер. Для их нормального функционирования необходимо в глобальном масштабе использовать только один набор качественных стандартов бухгалтерского учета, чтобы вкладчики на рынке могли оценить свои возможности на сопоставимой основе, а не распределять свой капитал неэффективно. Это также будет способствовать увеличению притока банковского субсидирования и других инвестиций, так как у различных предприятий, включая малый и средний бизнес, будет в наличии финансовая отчетность, легко понимаемая и сравнимая с другими предприятиями. На сегодняшний день ведение учета по МСФО уже не является прерогативой только крупных предприятий, банков и страховых организаций. Сфера применения международных стандартов постоянно расширяется.

Список литературы

1. Агеева О.А. Международные стандарты финансовой отчетности. – М.: Бухгалтерский учет. – 2008;

2. Чая В.Т. «Концептуальные основы адаптации МСФО в России» // МСФО и МСА в кредитной организации;

3. Шуктуева О.И. Актуальные проблемы применения международных стандартов финансовой отчетности на территории российской федерации // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 3-1. – С. 216-220.

УДК 338.24

ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Жолобова Алёна Юрьевна
студент
Кубарь Мария Александровна
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *обязательство ведения бухгалтерского учета любой российской организацией не находится в зависимости от вида ее экономической деятельности. Тем не менее бухгалтерский учет в торговле, строительстве или сфере услуг имеет свои отличительные особенности. В данной статье рассмотрим, что должен знать и уметь бухгалтер торговой организации, как оптовой, так и розничной.*

Abstract: *the obligation of accounting by any Russian organization is not dependent on the type of its economic activity. Nevertheless, accounting in trade, construction or the service sector has its own distinctive features. In this article, we consider what an accountant of a trading company, both wholesale and retail, should know and be able to.*

Ключевые слова: *учет, торговая организация, оптовая торговля, розничная торговля, товары.*

Keywords: *accounting, trade organization, wholesale, retail, goods.*

В настоящее время торговая деятельность, как любой вид деятельности в рыночной экономике, подразумевает получение прибыли. Прибыль, как

экономическая категория отражает чистый доход, созданный в сфере материального производства в процессе хозяйственной и коммерческой деятельности. Возможность извлечения максимальной прибыли обеспечивается эффективностью управления товарными ресурсами.

В зависимости от того, в какой экономической сфере работает организация, напрямую зависят многие особенности бухгалтерского учета. Бухгалтерский учет в торговле — не исключение, он считается самым сложным из ответвлений бухгалтерии и требует от бухгалтеров довольно специфических знаний, например в области определения наценки [2]. Поскольку торговля первоначально является видом деятельности, при которой покупка товара производится по одной цене, а продажа уже по другой. Товаром называется любой актив, приобретенный для перепродажи. Торговая деятельность, а следовательно, и бухгалтерский учет в ней, обычно имеет два направления:

- оптовая торговля;
- розничная торговля.

Разница между данными направлениями заключается в объемах продаваемого продукта. Розничные продажи предполагают небольшие партии или единичные товары, чаще всего предназначенные для личных нужд населения. Оптовая торговля оперирует крупными партиям. Естественно, что при этом существует разница в бухгалтерском учёте. Ведь в рознице сторонами сделки, как правило, выступает организация-продавец и физическое лицо-покупатель, а в оптовой торговле продукцию приобретают другие юридические лица или индивидуальные предприниматели. В первом случае чаще всего практикуется наличный расчет, а во втором — безналичный. Все это необходимо принимать во внимание при ведении бухгалтерского учета.

Под оптовой торговлей понимается вид торговой деятельности, который сопряжен с покупкой и дальнейшей продажей товаров, предназначенных для использования в предпринимательской деятельности (включая перепродажу) или для иных задач, которые не связаны с личным потреблением [1].

Учитывать товары необходимо сразу по нескольким признакам:

- наименованию (номенклатуре);

- количеству;

- месту хранения;

- материально ответственным лицам.

Бухгалтерское отражение сделок в торговле оптом в большинстве случаев осуществляется в следующей последовательности:

- приобретение продукции от поставщика, взаиморасчеты в соответствии с договором;

- отпуск товаров потребителю, покупающему его не с целью индивидуального применения (к примеру, с целью продажи);

- взаиморасчеты с заказчиком;

- установление экономических итогов сделки, мониторинг результатов с целью максимизации прибыли.

Под основными проводками в бухгалтерском учете оптовой торговли принято понимать:

1. Закупка товаров у поставщика:

Дт 41 Кт 60 – оприходование поступившей продукции на складе;

Дт 19.03 Кт 60 – зачислен входной НДС от поставщика (подробнее об учете входного НДС);

Дт 60 Кт 50,51 – оплата поставщику за полученную продукцию.

2. Реализация товаров покупателям:

Дт 90.02 Кт 41 – передача продукции, списание себестоимости;

Дт 62 Кт 90.01 – отображение полученной выручки;

Дт 90.03 Кт 68 – начислен НДС;

Д 51 Кт 62 – получение оплаты реализованных товаров.

3. Определение финансового результата сделки:

Дт 90 Кт 99 – прибыль;

Дт 99 Кт 90 – убыток.

Бухгалтерский учет в розничной торговле несколько сложнее торговли оптом, потому что в силу Приказа Минфина от 31.10.2000 № 94н необходимо использовать в работе счет 42 «Торговая наценка». Это сопряжено с тем, что если учет товарной продукции происходит по продажным ценам, необходимо выделять наценку, а также возможные скидки. Формирование наценки происходит путем проводок, имеющих следующий вид:

Дт 41 Кт 42.

На счете 42 обязательно нужно организовать ведение аналитического учета, что предоставляет возможность различать наценки на товары в организациях, ведущих розничную торговлю, и на товары, ранее отпущенные покупателям. Отгруженная наценка обычно сторнируется тследующим образом:

Дт 90, субсчет «Себестоимость продаж» Кт 42.

Кроме того, в рознице необходимо учитывать реализационные расходы. Соответствующие бухгалтерские записи имеют такой вид:

Дт 44 Кт 60, 10, 70, 69 и др. — расходы, связанные с реализацией;

Дт 90, субсчет «Расходы на продажу» Кт 44 — списание расходов, связанных с реализацией.

По истечении месяца бухгалтер должен вывести прибыль по итогам реализации и отразить ее в следующей проводке:

Дт 90, субсчет «Прибыль/убыток от продаж» Кт 99.

Бухгалтерские проводки в розничной торговле при ЕНВД отличаются от приведенных выше только отсутствием НДС, а значит, и необходимостью его выделять. Использование счета 42 является обязательным.

Таким образом, рассмотрев организацию бухгалтерского учета в торговых организациях можно сделать вывод, что учет способен не только обеспечивать сохранность товарно-материальных ценностей, но и дает предпосылки для анализа запасов с целью более плодотворного управления ими. На основании данных бухгалтерского учета, а учет товаров одна из составляющих его, делается анализ финансового состояния предприятия, который отображает как

недостатки хозяйственной деятельности, так и ее положительные моменты.

Список литературы

1. Агафонова. М.Н. Бухгалтерский учет в оптовой и розничной торговле. М.: Бератор-Пресс, 2003 г. -504 с.

2. Вещунова Н. Л., Фомина А. Ф. Бухгалтерский учет на предприятиях различных форм собственности/ Учебно-практическое пособие. Издание 2-е пер. и доп. — М.: ПБОЮЛ Григорян А. Ф., 2007. — 307 с.

УДК 330

УРОВЕНЬ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ: КЛАССИФИКАЦИЯ РИСКОВ

Зеленская Светлана Игоревна
студентка 5 курса
Айбулатова Алсу Аббясовна
студентка 5 курса
научный руководитель: Андреев Андрей Владимирович
кандидат экономических наук, доцент,
Поволжский институт управления им. П.А.Столыпина

Аннотация: *в статье рассматривается сущность финансовой безопасности предприятия, а также предлагаются методы и факторы, определяющие ее уровень. Автор проводит классификацию рисков финансовой безопасности по различным критериям.*

The summary in English: The article discusses the essence of the financial security of the enterprise, and also suggests methods and factors that determine its level.

The author classifies financial security risks according to various criteria.

Ключевые слова: *финансовая безопасность, риск, финансовый риск, метод, внутренние факторы, внешние факторы.*

Keywords: *financial safety, risk, financial risk, method, internal factor, external factor.*

На современном этапе развития рыночной экономики проблема обеспечения финансовой безопасности предприятия является актуальной. Финансовая безопасность — это комплексная концепция, которая влияет на всю финансовую деятельность предприятия, а также на факторы, влияющие на него. [1] Финансовая безопасность может быть определена как часть экономической безопасности предприятия, которая характеризуется стабильной финансовой ситуацией, способностью эффективно использовать финансовые ресурсы, грамотно управлять внутренними и внешними угрозами.

Уровень финансового обеспечения может быть определен с использованием следующих методов: метод анализа денежных потоков; метод, основанный на анализе финансовой устойчивости; методы прогнозирования банкротства; основанный на оценке метод; функциональный метод ресурсов; метод, основанный на системах анализа финансовой безопасности; графический метод; индикаторный метод.[2]

Одним из ключевых элементов современной системы управления, занимающей приоритетное место в современных условиях российской экономики, является управление финансовыми ресурсами, денежными потоками компании. Процесс управления предприятием тесно связан с проблемами безопасности, и ослабление практически любого компонента инфраструктуры предприятия напрямую влияет на его безопасность. Основной принцип поддержания

[1] https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-finansovoy-bezopasnostyu-predpriyatiya-1

[2] Блажевич О.Г. Кирильчук Н.А. Оценка финансовой безопасности предприятия и выявление путей ее повышения. Научный вестник: Финансы, банки, инвестиции - 2016 - №2 (редакция от 27.02.2016 г.).

финансовой безопасности заключается в контроле и балансировании доходов и расходов экономической системы.

Следующие факторы оказывают существенное влияние на поддержание финансовой безопасности.

Внутренние факторы финансовой безопасности включают в себя:

- квалификации бухгалтерского, финансово-экономического персонала; - квалификация и навыки высшего руководства- юридическая помощь и рассмотрение договоров и контактов с компаниями; - эффективность системы внутреннего контроля; - финансовая, фискальная и платежная дисциплина; - стратегия продаж и маркетинговая стратегия компании (организации).

Внешние факторы: - Правовые основы предпринимательской деятельности; - платежеспособность должников; - деятельность (сопротивление) органов государственной власти и местного самоуправления; - деятельность по взысканию задолженности кредиторов; - эффективные деловые отношения с финансово-банковской системой (способность или возможность получить кредит по минимально возможной цене); - Надежность партнеров и подрядчиков.

О финансовой безопасности хозяйствующего субъекта можно судить по ряду финансовых показателей, основными из которых являются показатели анализирующие, платежеспособность, финансовую устойчивость предприятия и ликвидность.

Финансовая деятельность предприятия во всех ее формах таит в себе множество рисков. [3]Риски, сопровождающие эту деятельность и порождающие различные финансовые угрозы, относятся к группе финансовых рисков, которые играют наиболее важную роль в общих «портфельных рисках» предприятия.

Финансовый риск предприятия-результат выбора его владельцами или менеджерами альтернативного финансового решения, направленного на достижение желаемого целевого результата финансовой деятельности с вероятностью экономического ущерба (финансовых потерь) из-за неопределенности состояния

[3] Финансы предприятия. Учебное пособие/ А.В. Андреев

его реализации.[4]

Классификационные признаки финансовых рисков предприятия подразделяются на следующие группы по критериям:

Тип финансового риска: риск снижения финансовой устойчивости, риск несостоятельности, инвестиционный риск, инфляционный риск, кредитный риск, налоговый риск, другие виды риска. В соответствии с охарактеризованным объектом: - Риск отдельной финансовой сделки - Риск различных видов финансовой деятельности - Риск финансовой деятельности компании в целом

По источникам появления: - внешний, системный риск - внутренний, бессистемный или специфический риск. Из-за финансовых последствий: Риск, связанный только с экономическими потерями Риск потери прибыли Риск, связанный как с экономическими потерями, так и с дополнительным доходом («спекулятивный финансовый риск»).

По уровню вероятности реализации: · Финансовый риск с низкой вероятностью реализации (коэффициент вариации для которого не более 10 %); Финансовый риск со средним уровнем вероятности реализации (коэффициент вариации колеблется от 10 до 25%); · Финансовый риск с высокой вероятностью реализации (коэффициент вариации более 25 %); · Финансовый риск, степень вероятности реализации которого не может быть определена (финансовые риски, реализованные «при наличии неопределенности»).

По уровню возможных финансовых потерь:

- допустимый финансовый (финансовые потери по которому не превышают расчетной суммы прибыли по осуществляемой финансовой операции);

- критический финансовый риск (финансовые потери по которому не превышают расчетной суммы валового дохода по осуществляемой финансовой операции);

- катастрофический финансовый риск (финансовые потери по которому

[4] Бланк, И.А. Управление финансовыми рисками / И.А.Бланк – М.: НИКА-ЦЕНТР, 2013. – 214с.

определяются частичной или полной утратой собственного капитала).

Подводя итог, можно отметить, что, уровень финансовой безопасности является одним из основных показателей инвестиционной привлекательности и надежности предприятия. Иными словами, уровень финансовой безопасности предприятия можно назвать характеристикой его жизнеспособности. Так, к примеру рассмотрим Саратовскую область, где уровень финансовой безопасности очень низок, следовательно проведя анализ предприятий региона можно заметить, то, что многие крупнейшие компании уходят с рынка в связи с финансовыми проблема. Например ООО «СЭПО-ЗЭМ» находится в неустойчивом финансовом состоянии, такое заключении сделано на основании (показателей платежеспособности и ликвидности). Вышеупомянутые о наличии связи инвестиционного климата и уровня финансовой безопасности подтверждается примера предприятий. Например «Саратовский молочный комбинат» ушел из рынка региона так как усмотрел негативную инвестиционную ситуацию в области.

Оценивая, невозможно исключить разнообразие финансовых рисков в их системе классификации, которая представлена в статье в самом широком диапазоне. Следует отметить, что появление новых финансовых технологий, использование новых финансовых инструментов и других инновационных факторов создадут новые виды финансовых рисков.

Список литературы

1. А. В. Андреев; Финансы предприятия. учебное пособие / М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное агентство по образованию, Федеральное гос. образовательное учреждение высш. проф. образования "Поволжская акад. гос. службы им. П. А. Столыпина". Саратов, 2009. 180 с.

2. Блажевич О. Г. Кирильчук Н. А. Оценка финансовой безопасности предприятия и выявление путей ее повышения. Научный вестник: Финансы, банки, инвестиции - 2016 - №2 (редакция от 27.02.2016 г.).

3. Бланк, И. А. Управление финансовыми рисками / И. А.Бланк – М.:

НИКА-ЦЕНТР, 2013. – 214 с.

4. Гаврилюк Т. Ю. Финансовые риски в системе управления финансовой безопасностью предприятия // Молодой ученый. — 2013. — №3. — С. 204-207. — URL https://moluch.ru/archive/50/6422/ (дата обращения: 27.10.2019).

5. https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-finansovoy-bezopasnostyu-predpriyatiya-1

УДК 338.24

ОБЪЕКТЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ТОРГОВЛЕ И ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ

Лысых Юлия Александровна

студент

Кубарь Мария Александровна

кандидат экономических наук, доцент

ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *в работе рассматривается объекты бухгалтерского учета и указывается их классификация, а также указывается описание имущества организации и источников их формирования.*

Abstract: *the paper considers the objects of accounting and indicates their classification, as well as a description of the property of the organization and the sources of their formation.*

Ключевые слова: *имущество, источники формирования, торговые организации.*

Keywords: *property, sources of formation, trade organizations.*

Предметом бухгалтерского учета торгового предприятия является

хозяйственная деятельность. Для осуществления хозяйственной деятельности предприятие должно иметь соответствующее имущество - основные средства, товары и т.д. Приобретенное, созданное или поступившее по другим причинам имущество является объектом бухгалтерского учета (его необходимо учитывать по видам имущества, местам хранения, материально-ответственным лицам). Формирование имущества происходит за счет различных источников. В торговых организациях такими источниками являются вклады учредителей, кредиты банка, займы, собственная прибыль [3].

Хозяйственная деятельность торговой организации включает в себя следующие процессы:

- закупка товаров;

- хранение;

- последующая перепродажа.

Эти процессы состоят из отдельных хозяйственных операций, содержанием которых является движение товаров, смена одной формы имущества на другой (например, при реализации товаров имущество организации меняет товарную форму на денежную).

Таким образом, составными частями предмета бухгалтерского учета являются объекты бухгалтерского учета. К ним относятся:

1) имущество (активы организации);

2) обязательства организации (источники формирования имущества);

3) хозяйственные операции, вызывающие изменение имущества и источников их формирования.

В зависимости от состава и функциональной роли (характера использования) имущество организации разделяют на две группы: внеоборотные активы (основной капитал) и оборотные активы (оборотный капитал) [1].

К основным средствам относится часть имущества, используемая в качестве средств труда более 12 месяцев. При принятии к бухгалтерскому учету активов в качестве основных средств необходимо единовременное выполнение

следующих условий:

- использование в реализации товаров или для управленческих нужд организации;

- способность приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем;

- организацией не предполагается последующая перепродажа данных активов;

- использование в течение длительного времени, то есть срока полезного использования, продолжительностью свыше 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

Капитальные вложения — это затраты на строительно-монтажные работы, приобретение оборудования, инструмента, прочие капитальные затраты.

Оборотные активы состоят из материальных оборотных средств, денежных средств, краткосрочных финансовых вложений и средств в расчетах.

Материальные оборотные средства — это товары, предназначенные для продажи, хозяйственный инвентарь (сроком службы менее 12 месяцев), тара, упаковка, чековая лента и прочие расходные материалы, расходы на продажу на остаток товара, расходы будущих периодов [2].

К денежным средствам относятся наличные деньги в кассе торговой организации, денежные документы, деньги на расчетных, валютных и специальных счетах в банках, переводы в пути.

Краткосрочные финансовые вложения — это инвестиции в акции акционерных обществ, уставные (складочные) капиталы других организаций, долговые ценные бумаги, вклады по договору простого товарищества, предоставленные другим организациям займы, используемые предприятием менее 1 года.

Средства в расчетах - это дебиторская задолженность покупателей за проданные товары, поставщиков товаров по полученным авансам, покупателей и поставщиков по предъявленным претензиям, работников организации по подотчетным суммам, возмещению материального ущерба, предоставленным им

организацией займам и другое.

Собственный капитал - это чистая стоимость имущества, определяемая как разница между стоимостью активов (имущества) организации и ее обязательствами. Собственный капитал может состоять из уставного, добавочного и резервного капитала, фондов специального назначения, накоплений, нераспределенной прибыли, целевых финансирования и поступлений.

Обязательствами организации являются краткосрочные и долгосрочные кредиты банка, заемные средства, кредиторская задолженность, обязательства по распределению. Краткосрочные ссуды организация получает на срок до одного года на внедрение новой техники и так далее.

Заемный капитал - это часть стоимости активов организации, сформированная за счет обязательств (заемных средств) организации перед другими организациями, физическими лицами, собственниками, своими работниками.

Кредиторская задолженность - это задолженность данной организации другим организациям, которые называются кредиторами. Кредиторов, задолженность которым возникла в связи с покупкой у них товаров, называют поставщиками, а кредиторов, которым предприятие должно по нетоварным операциям- прочими кредиторами.

Изучив вопрос о классификации имущества, источников его образования и хозяйственных процессах предприятия, можно сделать вывод, что предмет бухгалтерского учета - это отражение состояния и движения активов, источников их образования и результатов деятельности организации. Наиболее ярко содержание предмета раскрывается через объекты бухгалтерского учета: долгосрочные и краткосрочные активы, собственный капитал и обязательства и операции, возникающие в процессе осуществления хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. Власова В. М. Бухгалтерский учет в торговле. - Москва: Финансы и

статистика, 2006 г. стр. 115.

2. Патров В. В. Бухгалтерский учет товарных операций. - М., 2007 г. стр. 84.

3. Швецкая В. М., Головко Н. А. Бухгалтерский учет: Учебник для вузов. - М.: ИТК "Дашков и К", 2008. стр. 243.

УДК 338.24

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПБУ 5/01 «УЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО- ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ» И МСФО 2 «ЗАПАСЫ»

Лысых Юлия Александровна

студент

Кубарь Мария Александровна

кандидат экономических наук, доцент

ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *в данной статье рассмотрены особенности организации бухгалтерского учета материально-производственных запасов. Сравниваются характеристики российского и международного стандартов по учету запасов. Раскрываются вопросы сходства и различия отечественной и международной практики ведения бухгалтерского учета материально-производственных запасов.*

Abstract: *in this article features of the organization of accounting of material and production stocks are considered. Characteristics of the international and Russian standards according to the accounting of stocks are compared. Similarities and differences of domestic and international practice of conducting accounting of material and*

production stocks are disclosed.

Ключевые слова: *материально-производственные запасы, международные стандарты финансовой отчетности, положение по бухгалтерскому учету.*

Keywords: *accounting rules, cost, international financial reporting standards.*

Неотъемлемой частью активов организации являются оборотные средства. В составе оборотных активов существенный удельный вес имеют материально-производственные запасы (МПЗ). В этой связи финансовое положение организации будет зависеть от состояния и учета запасов.

Одним из направлений совершенствования системы бухгалтерского учета в Российской Федерации является направленность его на Международные стандарты финансовой отчетности. Нормативной базой, регулирующей признание, бухгалтерский учет, оценку и переоценку материальных запасов в Российской Федерации, считается Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально – производственных запасов» ПБУ 5/01. В международной практике данные вопросы регламентируются МСФО (IAS) 2 «Запасы». Принятое в России положение отличается от международного стандарта по нескольким признакам. Сравнительная характеристика российского и международного стандартов по учету запасов приведена в таблице 1.

Таблица 1. Сравнительная характеристика ПБУ 5/01 и МСФО (IAS) 2 по учету материально-производственных запасов

№ п/п	Элемент сравнения	ПБУ 5/01	МСФО
1	Ведение учета	регламентирует учет только материально-производственных запасов	регламентирует учет запасов в целом
2	Состав МПЗ	сырье, материалы, готовая продукция, товары для перепродажи	товары, закупленные и хранящиеся для перепродажи; сырье и материалы; готовая продукция; незавершенное производство
3	Единица бухгалтерского учета МПЗ	номенклатурный номер, партия, однородная группа	не отмечено
4	Оценка МПЗ при поступлении	по фактической себестоимости	по наименьшей из двух величин: по себестоимости или по возможной чистой цене

			реализации
5	Оценка МПЗ при выбытии и отпуске в производство	по стоимости каждой единицы, по средней себестоимости, по себестоимости первых по времени приобретения МПЗ (метод ФИФО)	по специфической идентификации затрат, по средневзвешенной себестоимости, по себестоимости первых по времени приобретения МПЗ (метод ФИФО)
6	Раскрытие информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности	информация о методах оценки МПЗ по их группам; о последствиях изменений методов оценки МПЗ, о стоимости, переданных в залог запасов; о величине и движении резервов под снижение стоимости материальных ценностей	принципы учетной политики, в отношении оценки запасов; балансовая стоимость запасов; обстоятельства и сумма любого восстановления списания, которая была признана как уменьшение величины запасов; сумма любого списания стоимости запасов и величина запасов, признанная в качестве расхода;

Данные таблицы 1 показывают, что в подходах учета запасов в отечественной и зарубежной практике есть различия, но в основном они схожи.

В МСФО и ПБУ определения запасов идентичны, за исключением некоторых расхождений. Эти расхождения относятся, в первую очередь, к незавершенному производству. ПБУ 5/01 не используется в отношении незавершенного производства, МСФО 2 не применяется к незавершенным работам, которые возникают в процессе выполнения строительных договоров. Следующим различием в МСФО и РСБУ является «широта кругозора». В соответствии с МСФО, если деятельность организации относится к сфере услуг, то запасы включают затраты на предоставление услуг, доходы от предоставления которых еще не признаны, не смотря на то, что эти затраты включают и заработную плату персонала. ПБУ 5/01, в свою очередь, рассматривает только материальные запасы.

Одной из основных задач учета материально – производственных запасов считается их первоначальная оценка. Материальные запасы согласно российским нормативным актам принимаются к бухгалтерскому учету по фактической себестоимости. В случае если в течение года их рыночная стоимость понизилась, или запасы морально устарели или частично утратили свое качество, то на конец года проводят переоценку и отражают в учете по цене

возможной продажи, с отнесением различия в ценах на финансовые результаты предприятия. В МСФО 2 в отличие от ПБУ 5/01 дается наиболее точное определение оценки запасов: «запасы должны оцениваться по наименьшей из двух величин – себестоимости или возможной чистой цене продаж» . Такой порядок в международной практике соблюдают, потому что он позволяет лучше осветить состояние дел организации для ее руководства. Возможная чистая цена продаж – это предполагаемая продажная стоимость в ходе нормальной деятельности за минусом возможных затрат на реализацию и на выполнение работ [2].

Методы оценки запасов при выбытии и отпуске в производство, используемые в РСБУ аналогичны способам применяемые в международной практике.

Метод средней себестоимости предполагает, что запасы оцениваются по средней стоимости товаров, которые имеются в наличии для продажи. Среднее значение в зависимости от условий деятельности организации может рассчитываться через промежуток времени или по мере получения любой дополнительной поставки. Этот метод используется при применении организацией периодической системы учета запасов и если организация использует взаимозаменяемые запасы [3, с. 385].

Таким образом, из всего вышесказанного можно сделать вывод, что основным отличием положений международных и отечественных стандартов бухгалтерского учета запасов является первоначальное признание материально-производственных запасов. Международные стандарты используют при оценке запасов наименьшую из величин: фактическую себестоимость или чистую продажную стоимость. В отечественных стандартах принимаемые на баланс материальные запасы оцениваются по фактической стоимости.

Список литературы

1. Положение по бухгалтерскому учету 5/01 «Учѐт материально – производственных запасов» (ПБУ 5/01) [Электронный ресурс]: утверждено приказом

Минфина РФ от 09.06.2001 №44н (ред. от 16.05.2016). - Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс»

2. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 «Запасы», приложение № 2 к Приказу Министерства финансов РФ от 25.11.2011 №160 [Электронный ресурс]: утв. Приказом Минфина России от 02.04.2013 № 36н. - Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс»

3. Агеева, О. А. Международные стандарты финансовой отчетности. [Текст]: учебник для академического бакавриата / О. А. Агеева, А. Л. Ребизова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2019. – 385 с.

УДК 336.67

ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Михайлова Ксения Николаевна

магистрант

Антонова Марина Вячеславовна

к.э.н., доцент

АНО ВО «Белгородский университет кооперации, экономики и права»,

г. Белгород

Аннотация: *в статье при использовании статистических методов исследования проводится анализ динамики положительных и отрицательных финансовых результатов деятельности российских предприятий. Проведенное исследование позволило выявить основные тенденции изменений числа действующих организаций и полученных ими величин прибыли и убытка.*

Abstract: *the article analyzes the dynamics of positive and negative financial*

results of Russian enterprises using statistical research methods. The conducted research allowed to identify the main trends of changes in the number of existing organizations and they obtained values of profit and loss.

Ключевые слова: *финансовые результаты, прибыль, убыток, организации.*

Keywords: *financial results, profit, loss, organizations.*

Финансовые результаты являются конечными показателями деятельности коммерческой организации [1], отражающие уровень достижения ее основной цели – получение прибыли [2]. В этой связи исследование финансовых результатов является актуальным, так как позволит выявить тенденцию их динамики для использования в финансовом планировании отдельного хозяйствующего субъекта.

Изучению финансовых результатов деятельности российских организаций предшествует исследование динамики их числа [3] (табл. 1).

Таблица 1 - Динамика числа зарегистрированных организаций Российской Федерации в 2016-2018 гг. (млн. руб.)

	Годы			Абсолютное отк-ние	Темп роста, %
	2016	2017	2018		
Российской Федерации	458739	414807	337659	-121080	73,61
Центральный федеральный округ	189938	183412	144687	-45251	76,18
Белгородская область	4262	4648	3368	-894	79,02
Брянская область	1637	1313	1066	-571	65,12
Владимирская область	2166	1831	1465	-701	67,64
Воронежская область	7499	6218	5147	-2352	68,64
Ивановская область	3614	2784	2444	-1170	67,63
Калужская область	1712	1588	1444	-268	84,35
Костромская область	1223	1012	700	-523	57,24
Курская область	1764	1768	1424	-340	80,73
Липецкая область	2735	2244	1295	-1440	47,35
Московская область	19471	16514	17737	-1734	91,09
Орловская область	1127	985	742	-385	65,84
Рязанская область	2905	2411	1710	-1195	58,86
Смоленская область	2684	2441	2206	-121080	73,61
Тамбовская область	1741	1698	1232	-45251	76,18
Тверская область	2732	2237	1772	-894	79,02
Тульская область	3401	2971	2802	-571	65,12
Ярославская область	5205	4152	3487	-701	67,64
г. Москва	124015	126597	94646	-2352	68,64

Составлено автором по данным Федеральной государственной службы статистики РФ.

В исследуемом периоде наблюдается сокращение числа организаций на 26,39 % (с 458739 организаций до 337659 организаций). Темп снижения по Центральному федеральному округу меньше, чем в целом по стране. За три года количество организаций в данном округе уменьшилось на 23,82 % (с 189938 организаций до 144687 организаций). По Центральному федеральному округу наибольшее снижение наблюдается в Липецкой, Костромской, Рязанской областях. Наименьшее снижение числа организаций в 2016-2018 гг. произошло в Московской, Калужской, Курской, Белгородской областях.

Далее изучим динамику прибыли организаций по Центральному федеральному округу (табл. 2).

Таблица 2 - Динамика положительных финансовых результатов (прибыли) деятельности организаций в 2016-2018 гг. (млн. руб.)

	Годы			Абсолютное отк-ние	Темп роста, %
	2016	2017	2018		
Российской Федерации	9410550	8680460	12092285	2681735	128,50
Центральный федеральный округ	3683467	3191718	4479964	796497	121,62
Белгородская область	186221	153071	162128	-24093	87,06
Брянская область	16575	26857	21252	4677	128,22
Владимирская область	35006	27597	37861	2855	108,16
Воронежская область	42960	30637	35861	-7099	83,48
Ивановская область	3837	4658	4783	946	124,65
Калужская область	33637	46229	50717	17080	150,78
Костромская область	11175	7948	7162	-4013	64,09
Курская область	37578	48321	57650	20072	153,41
Липецкая область	74297	75133	107636	33339	144,87
Московская область	394100	376694	468944	74844	118,99
Орловская область	12723	10963	13895	1172	109,21
Рязанская область	27263	26146	25017	-2246	91,76
Смоленская область	17002	14706	12735	-4267	74,90
Тамбовская область	15082	8988	25739	10657	170,66
Тверская область	13287	19345	21144	7857	159,13
Тульская область	57192	39807	75968	18776	132,83
Ярославская область	24314	30195	39840	15526	163,86
г. Москва	2681218	2244423	3311632	630414	123,51

Составлено автором по данным Федеральной государственной службы статистики РФ

В исследуемом периоде наблюдается увеличение прибыли, полученной российскими организациями, на 28,50 %. Следует отметить, что в Центральном федеральном округе темп роста прибыли ниже, чем в целом по стране, и составляет 121,62 %. В Центральном федеральном округе в Костромской, Белгородской, Воронежской, Смоленской, Рязанской областях наблюдается сокращение положительного финансового результата, что является негативным фактором, характеризующим сокращение эффективности деятельности организаций данных регионов. Значительный рост прибыли показывают организации Тамбовской, Тверской, Ярославской и Калужской областей.

Несмотря на рост положительного финансового результата в 2016-2018 гг. наблюдается негативная тенденция увеличения дли убыточных организаций (рис. 1). Если в 2016 году убыточные организации составляли 28,5 % действующих организаций, то в 2018 году их доля увеличилась до 30,2 %.

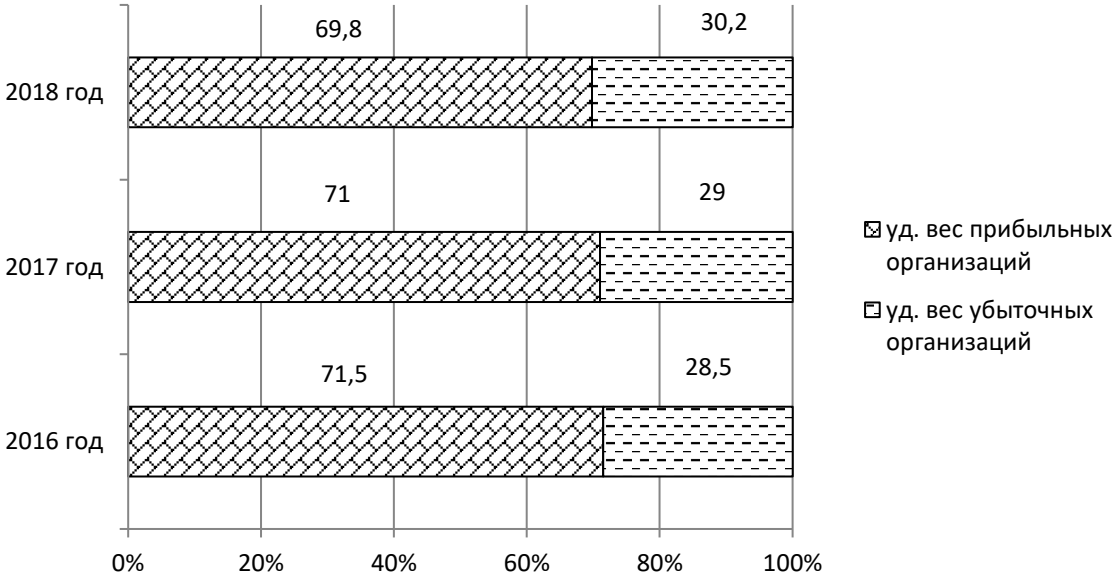

Рис. 1. Динамика удельного веса прибыльных и убыточных организаций Российской Федерации в 2016-2018 гг.

Составлено автором по данным Федеральной государственной службы статистики РФ

Динамика убытка, полученного российскими организациями в 2016-2018 гг. представлена в таблице 3.

В исследуемом периоде совокупный убыток, полученный российскими организациями, увеличился на 56,61 %. Негативным является значительное превышения темпа роса полученных убытков над темпами роста полученной прибыли. В Центральном федеральном округе темп роста убытка составил 179,34 %, что выше среднего уровня по стране и значительно превышает темп роста прибыли. Более чем в 2 раза величина убытка наблюдается по организациям Курской, Брянской и Костромской областей. Снижение убытка наблюдается в Смоленской и Владимирской областях.

Таблица 3 - Динамика отрицательных финансовых результатов (убытка) деятельности организаций в 2016-2018 гг. (млн. руб.)

	Годы			Абсолютное отк-ние	Темп роста, %
	2016	2017	2018		
Российской Федерации	1239075	1294674	1940548	701473	156,61
Центральный федеральный округ	432550	497801	775718	343168	179,34
Белгородская область	9266	7757	10373	1107	111,95
Брянская область	5702	3301	13678	7976	В 2,4 раза
Владимирская область	5754	5563	5639	-115	98,00
Воронежская область	6790	6866	8630	1840	127,10
Ивановская область	3226	1671	5581	2355	173,00
Калужская область	12297	7405	15744	3447	128,03
Костромская область	946	1220	1921	975	В 2 раза
Курская область	1655	3532	4145	2490	В 2,5 раза
Липецкая область	5279	6658	7602	2323	144,00
Московская область	56673	68267	99693	43020	175,91
Орловская область	1759	1564	3369	1610	191,53
Рязанская область	1451	2448	2151	700	148,24
Смоленская область	4098	7145	3910	-188	95,41
Тамбовская область	2241	2923	3527	1286	157,39
Тверская область	7253	5652	9996	2743	137,82
Тульская область	5144	6335	8474	3330	164,74
Ярославская область	6444	3674	9575	3131	148,59
г. Москва	296572	355820	561710	265138	189,40

Составлено автором по данным Федеральной государственной службы статистики РФ

Таким образом, проведенное исследование позволяет сделать вывод, что в

Российской Федерации несмотря на сокращение числа действующих организаций наблюдается увеличение финансовых результатов (как положительных, так и отрицательных). Негативным моментом является существенное превышение темпа роста полученного убытка над темпом роста полученной прибыли, что привело к увеличению доли убыточных организаций до 30,2% в совокупном объеме действующих.

Список литературы

1. Уварова, Г. В. Исследование состава и структуры финансовых ресурсов организации [Текст] / Г. В. Уварова, М. В. Антонова // Научная дискуссия современной молодежи: актуальные вопросы экономики, достижения и инновации Материалы международной студенческой научной конференции: в 5 частях. 2018. С. 524-535.

2. Уварова, Г. В. Особенности формирования финансовых ресурсов предпринимательского сектора Белгородской области [Текст] / Г. В. Уварова, М. В. Антонова // Пространственное развитие территорий Сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы Е. А. Стрябкова, И. В. Чистникова. 2018. С. 294-298.

3. Шлекене, Е. В. Оценка финансовых результатов деятельности кредитных организаций России [Текст] / Е. В. Шлекене, Е. Г. Серова // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-2 (76). С. 847-849.

4. https://www.gks.ru – официальный сайт Федеральной службы государственной статистки.

УДК 339.54

ВИДЫ ГОСПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Морозова Елена Васильевна
студент
Бортникова Ирина Михайловна
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *работа посвящена теоретическому изучению объектов малого предпринимательства. Рассмотрены виды государственной поддержки малого предпринимательства. Представлены требования для получения государственной поддержки. Приведены примеры ограничений в получении помощи от государства.*

Abstract: *the work is devoted to the theoretical study of small businesses. Types of the state support of small business are considered. The requirements for obtaining state support are presented. Examples of restrictions in receiving assistance from the state are given.*

Ключевые слова: *субсидия, льготное кредитование, малое предпринимательство, государственная поддержка, финансирование, индивидуальный предприниматель, экономика.*

Keywords: *subsidy, concessional lending, small business, state support, financing, individual entrepreneur, economy.*

Действующие программы поддержки малого предпринимательства 2019 года ориентированы на компании и организации с определенной численностью сотрудников и размером годового оборота. К малому бизнесу относятся

предприятия со штатом не более 100 человек и с максимальным оборотом до 800 млн руб. Дополнительные требования: Срок деятельности фирмы – не более 2 лет. Обязательная регистрация субъекта в налоговой. Отсутствие долгов по налогам и социальным отчислениям в Пенсионный фонд, ФОМС, соцстрах [1].

Для получения финансовой помощи на открытие или развитие собственного дела нужно предоставить подробный бизнес-план. Полученные средства важно расходовать по назначению. Различают несколько направлений субсидирования – на приобретение оборудования, сырья, компенсация затрат на аренду и др.

Любому коммерческому предприятию важнее получить «живые» деньги на развитие предприятия, чем консультацию. Господдержка малого бизнеса в 2019 году предусматривает выделение предпринимателям более 11 млрд рублей. Существует несколько вариантов получения финансирования.

1. Субсидия начинающим предпринимателям. Финансирование по линии Министерства экономики и развития предусматривает выделение безвозмездной субсидии для владельцев компаний, действующих на рынке менее 2 лет. Максимальный размер - 500 000 руб. Деньги выделяются на конкурсной основе – его условия и сроки оглашаются заранее. Полученные средства нужно использовать на указанные цели. Нецелевые траты – повод для возврата денег государству. Преимущество при распределении субсидий отдают предприятиям сельского хозяйства, организациям, которые занимаются народно-художественным промыслом, выпуском товаров народного потребления.

Повышенные шансы получить субсидию – у предпринимателей, развивающих социальные или экспортно-ориентированные проекты, а также у обладателей социальных льгот: людей с ограниченными физическими возможностями; матерей (отцов), воспитывающих детей в одиночку; если в семье доход ниже прожиточного минимума [2, с. 330].

2. Субсидия от Центра занятости. Государственная служба занятости выдает субсидии безработным россиянам, планирующим открыть собственное

дело. В рамках безвозмездного финансирования малого бизнеса государством в 2019 году выделяется на открытие ИП 59 800 руб. Сумма скромная, но и условия для получения мягкие: нет конкурсного отбора, отсутствуют жесткие требования к составлению бизнес-плана. Важное условие: подавать заявку на получение финансовой помощи можно только до момента регистрации в качестве ИП.

3. Льготное кредитование. Меры поддержки субъектов малого предпринимательства в 2019 году предусматривают финансовую поддержку при потребности в кредитовании. У предпринимателя три варианта: оформить в банке заем, а затем получить субсидию в объеме процентной ставки. Оформить на небольшой срок микрозайм на сумму 10-100 тыс. руб. под 5-10 % годовых. Обязательное условие - финансовое обеспечение (оборудование, мат. активы, недвижимость).

Оформить льготный займ, обратившись за поручительством в гарантийный фонд. Лояльные условия предоставляются владельцам предприятий в сфере АПК: ставка по кредиту для них составит не более 5%. Остальное компенсирует Министерство сельского хозяйства.

4. Конкурсные программы. Весомая поддержка государством малого бизнеса 2019 – конкурсные федеральные программы, в рамках которых начинающий бизнесмен может рассчитывать на получение внушительных сумм – до 25 млн руб. Реализацией программ занимается Фонд содействия инновациям – государственная организация, которая имеет представителей в разных регионах.

В заключении важно отметить, что в рамках реализации программ поддержки малого и среднего предпринимательства 2019 помощь оказывается предпринимателям в различных сферах. За исключением нескольких направлений, которые станут препятствием для получения финансовой помощи от государства. Не выдадут субсидию на производство алкоголя (в том числе и слабого, например, пива), табачной продукции. При открытии страховой или банковской организации придется тоже рассчитывать только на свои силы.

Уменьшит шансы на выдачу финансовой поддержки плохо составленный бизнес-план. В документе следует четко обосновать сроки окупаемости проекта,

его значимость, размеры предполагаемой прибыли. Нельзя получить субсидию, если компания начала процедуру банкротства [3, с. 417].

Список литературы

1. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 27.12.2009) "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" (принят ГД ФС РФ 06.07.2007). Статья 14. Поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства органами государственной власти и органами местного самоуправления, а также корпорацией развития малого и среднего предпринимательства.

2. Боброва, О. С. Настольная книга предпринимателя: практ. пособие / О. С. Боброва, С. И. Цыбуков, И. А. Бобров. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 330 с.

3. Кузьмина, Е. Е. Организация предпринимательской деятельности: учеб. пособие для прикладного бакалавриата / Е. Е. Кузьмина. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 417 с.

УДК 338.24

МЕТОДИКА ОФОРМЛЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ РЕВИЗИИ РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ, ПОКУПАТЕЛЯМИ И ЗАКАЗЧИКАМИ

Морозова Елена Васильевна
студент
Кубарь Мария Александровна
кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Донской ГАУ, п. Персиановский

Аннотация: *работа посвящена рассмотрению методики оформления результатов ревизии, а также представлены: содержание акта ревизии; методологические аспекты; основные мероприятия по реализации результатов ревизии. Определены формы контроля за выполнением решений по материалам ревизии.*

Abstract: *the work is devoted to the consideration of the methodology of registration of audit results, and also presents: the content of the audit act; methodological aspects; the main activities for the implementation of the audit results. Forms of control over implementation of decisions on audit materials are defined.*

Ключевые слова: *ревизия, контроль, акт ревизии, оценка, бухгалтерская отчетность, расчеты, нарушения.*

Keywords: *audit, control, audit act, assessment, accounting, calculations, violations.*

В акте ревизии результатов расчетов с поставщиками и подрядчиками, покупателями и заказчиками должны быть соблюдены: объективность, ясность,

точность описания выявленных фактов нарушений со ссылкой на соответствующие нормативные акты и законы.

Выявленные факты, однородных, многочисленных нарушений группируются в ведомость, которая прилагается к акту ревизии и подписывается руководителем и главным бухгалтером. В акте не должна приводиться оценка действий различных должностных лиц [1, с. 27]. Акт ревизии не следует загромождать описанием структуры предприятия, а также отчетами и плановыми данными, имеющимися в периодической и годовой отчетности.

Содержание акта ревизии:

а) общие данные о выполнении ревизуемым предприятием производственных и финансовых планов;

б) выявленные факты нарушений законодательства и нормативных актов;

в) факты не полного выявления договорных обязательств, неправильного расходования средств, других нарушений финансовой дисциплины;

г) факты неправильного ведения бухгалтерского учета и состояния отчетности;

д) факты бесхозяйственности, недостач и хищений денежных средств и материальных ценностей;

е) размеры причиненного материального ущерба с указанием виновных, а также с изложением обстоятельств, способствующим этим нарушениям;

ж) скрытые при ревизии дополнительные возможности и резервы предприятия.

Методическая систематизация материалов, включаемых в акт ревизии, может производиться двумя способами:

а) по мере завершения проверки первых вопросов составляются промежуточные или разовые;

б) акт ревизии составляется после завершения всей работы.

Оформленные промежуточные акты могут иметь самостоятельное хождение, а также они являются приложением к основному акту. Кроме этого,

приложением являются:

- экспертное заключение;
- подлинные документы;
- копии документов;
- выписки;
- объяснительные записки.

В приложении данные группируются по видам нарушений и по значимости для ревизуемого предприятия.

Следует отметить, что основные мероприятия по реализации результатов ревизии включают:

а) принятие мер по устранению выявленных недостатков. Руководитель ревизионной группы в 10-дневный срок после окончания ревизии принимает меры по устранению нарушений и привлечению виновных лиц к ответственности;

б) руководитель предприятия со специалистами разрабатывает план мероприятий по устранению выявленных нарушений и сообщает об этом руководителю ревизионной группы;

в) мероприятия оформляются в виде приказов, распоряжений, указываются сроки их выполнения и лиц ответственные за это.

Контроль за выполнением решений по материалам ревизии осуществляется в трех формах:

а) информирование руководства ревизионной организации о выполнении предусмотренных мероприятий;

б) выезд ревизоров на место осуществления проверки;

в) проверка устранения недостатков при проведении последующей ревизии.

По результатам ревизии составляется акт в том случае, если в ходе ревизии выявлены нарушения законодательств. Результаты ревизии, в ходе которых не выявлено нарушений актов законодательства - оформляется справка[2, с.34]. Акт

или справка подписываются ревизором, руководителем, юридического лица (ИП) и главным бухгалтером проверяемого предприятия. (

Контролирующие органы, проводившие ревизию, обязаны не позднее 30-дневного срока вынести решение о применении к предприятию экономических санкций. Это решение может быть обжаловано субъектом хозяйствования в вышестоящий контролирующий орган в 5-дневный срок со дня получения. Должностное лицо вышестоящего контролирующего органа обязано рассмотреть жалобу в 15-дневный срок со дня его поступления. Суммой экономических санкций, не отнесенной субъектом хозяйствования, списываются в бесспорном порядке по распоряжению контролирующего органа со счетов правонарушителя или со счетов его дебитора. Не подлежит исполнению решение контролирующего органа об экономических санкциях, если со дня его вынесения прошло 3 или более месяца.

В завершение отметим, что в актах проверок соблюдения проверяемой организации законодательства РФ и иных нормативных правовых актов РФ в разделе «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» отражается информация, касающаяся также соблюдения учреждением положений Закона о контрактной системе. Если соблюдение учреждением требований законодательства РФ о контрактной системе является объектом проверки, то в акте проверки фиксируются нарушения таких законодательных актов.

Список литературы

1. Солодов, А. К. Рынок: контроль и аудит. Вопросы теории и техники. В 2 ч. / А. К. Солодов – Воронеж: РИО комитета по печати и информации администрации Воронежской обл., 2006. С. 27.

2. Соколов, Б. Внутренний контроль и аудит /Б. Соколов // Аудит и налогообложение. – 2008. – № 12. – С. 31-36.

УДК 330

СИСТЕМА СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА В ТЕПЛОСНАБЖАЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Небылицына Александра Михайловна
магистрант
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский университет «МЭИ»,
город Москва

Аннотация: *проведено исследование теоретико-методических подходов к формированию системы стимулирования труда персонала. На сегодняшний день между теорий и практикой материального и нематериального стимулирования наблюдается значительный разрыв. Именно он не позволяет достичь высокой эффективности системы стимулирования организации.*

Abstract: *a study of theoretical and methodological approaches to the formation of a system of stimulation of personal labor. To date, there is a significant gap between the theory and practice of material and non-material incentives. It is on does not allow to achieve ' high efficiency of the incentive system of the organization.*

Ключевые слова: *эффективность; система; мотивация; стимулирование персонала; совершенствование.*

Keywords: *efficiency; system; motivation; staff incentives; improvement.*

Персонал является одним из важных факторов, определяющих эффективность деятельности организации, которая невозможна без соответствующего подхода к потребностям человека и его правильного стимулирования. И подход этот должен быть верно определён, исходя из потребностей работников. Ведь одного из них достаточно похвалить, а другому требуется денежная премия.

Необходимо отметить, что эффективность деятельности предприятий

напрямую зависит от сотрудников предприятия и их отношения к труду. В законодательном порядке изменить это отношение невозможно, так как данный процесс является эволюционным, но его можно ускорить, оценивая конкретную ситуацию и причины его происхождения.

В связи с этим, появилась необходимость проведения на предприятиях новой политики управления человеческими ресурсами, в основе которой должен стать анализ структуры персонала, эффективности использования рабочего времени, развития производства и трудовой занятости.

Необходима такая политика, в которой одним из главных направлений должно стать формулирование концепции оплаты труда, материального и морального стимулирования труда работников.

На сегодняшний день система управления персоналом немыслима без такой составляющей, как стимулирование труда персонала.

Актуальность темы: Деятельность любой компании в современных условиях экономики связана с получением максимальной отдачи от всех ресурсов, в особенности трудовых. Разнообразие подходов к мотивации персонала и их разнонаправленность требует внедрения на предприятиях специфических систем мотивации, которые учитывают широкий набор факторов от личных интересов менеджмента и сотрудников до особенностей организации бизнес-процессов. Как правило, эффективность одних и тех же методов стимулирования сотрудников отдела может быть разноэффективной на разных предприятиях, и в этой связи построение системы мотивации персонала — это сложный аналитический процесс, который должен учитывать широкий ряд интересов занятых в бизнесе сторон. Результат формирования такой системы всегда уникальный, учитывающий индивидуальную специфику предприятий.

Научная новизна: исследования состоит в развитии теоретических и методических положений, связанных с процессами формирования и оценки системы стимулирования работников организации.

Исследование системы стимулирования персонала проводится на

материалах ПАО «МОЭК». ПАО «МОЭК» осуществляет услуги по предоставлению централизованного отопления и горячего водоснабжения города Москвы, а также ближайшего Подмосковья. Общая протяженность тепловых сетей компании составляет 15859 км, магистральных сетей – 7927 км, разводящих сетей – 7932 км.

Потребителями предприятия выступают предприятия и население города Москвы и ближайшего Подмосковья. Предприятие относится к естественным монополиям, его деятельность в части формирования тарифной политики регулируется государством.

Система мотивации, которая применяется на предприятии, включает в себя следующие элементы:

– материальная мотивация;

– нематериальная мотивация.

Материальная мотивация представлена, в первую очередь, принятой системой оплаты труда. В ПАО «МОЭК» действуют повременно-премиальная система оплаты труда, применяется система доплат и надбавок в соответствии с трудовым законодательством и локальными нормативными актами. Система премирования зависит от качества и сроков выполнения плановых работ. При этом основная доля в структуре оплаты труда приходится на оклады. С одной стороны, это обеспечивает уверенность в завтрашнем дне для работников, с другой стороны, снижает заинтересованность в результатах труда. На предприятии также применяются дополнительные социальные гарантии и льготы. К ним относятся:

1) добровольное медицинское страхование;

2) предоставление путевок детям сотрудников предприятия;

3) работа с ветеранами;

4) дополнительное премирование сотрудников.

Для новичков в ПАО «МОЭК» проводятся адаптационные мероприятия, которые помогают быстро войти в коллектив и стать членом команды, а система

наставничества позволяет в кратчайшие сроки познакомиться с корпоративными стандартами и спецификой работы.

Все новые сотрудники обязательно участвуют в семинаре «Добро пожаловать в ПАО «МОЭК»», где получают информацию о структуре ПАО «МОЭК», истории ее развития и становления, знакомятся с миссией ПАО «МОЭК» и ее ценностями.

Для эффективного развития персонала и снижения уровня текучести кадров в качестве оптимального мероприятия выбрана разработка и внедрение технологии наставничества в ПАО «МОЭК», путём вовлечения в процесс тесного взаимодействия более опытных и менее опытных сотрудников. Данная технология выбрана как наиболее зарекомендовавшая себя и наименее затратная при решении задач внутриорганизационного развития сотрудников, совершенствования корпоративной культуры, укрепления взаимодействия между сотрудниками и других.

Менеджер по персоналу всецело отвечает за выполнение исследуемых функций, а подразделения в основном предоставляют необходимые данные или участвуют в выполнении данных функций. В тоже время, генеральный директор и его заместители являются источником данных для выполнения функций отдела, а также принимают окончательные решения по некоторым из них.

Для того чтобы построить систему мотивации нужно обозначить вопросы, ответы на которые необходимо получить в процессе достижения желаемого результата. Чаще всего вопросы возникают следующие:

- как сотрудников заставить работать лучше, при средней по отрасли зарплате?

- как обеспечить заинтересованность своих подчиненных, используя другие факторы, кроме денег?

- почему при одинаковой заработной плате один работает хорошо, а другой плохо?

- почему сотрудник уходит в другую организацию на меньшие деньги?

Для оценки эффективности системы мотивации сотрудников ПАО «МОЭК» был проведен опрос сотрудников предприятия. Всего в опросе приняли участие 50 респондентов. Анкета представлена в приложении 1.

45% опрошенных устраивает существующая система мотивации (рис. 1).

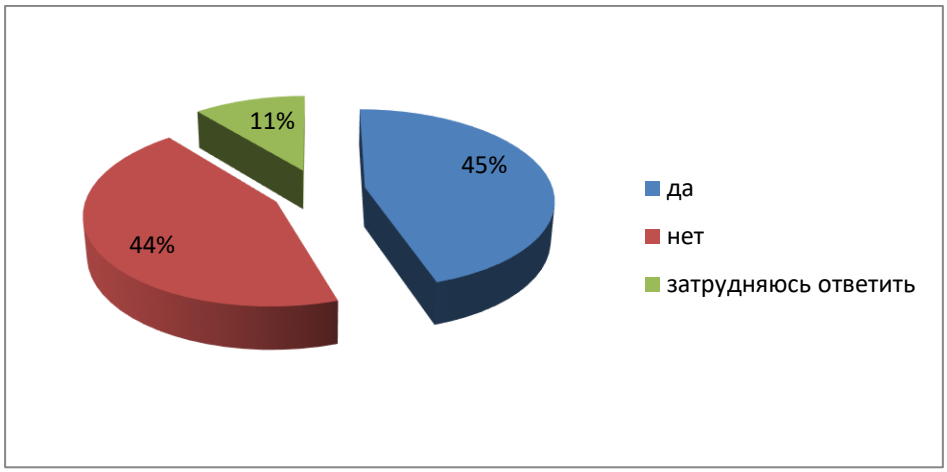

Рис. 1. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Устраивает ли Вас в целом существующая система мотивации в компании?», %

Не устраивает система мотивации 44 % опрошенных, 11 % затруднились ответить на вопрос.

При этом система материальной мотивации устраивает 52 % опрошенных (рис. 2).

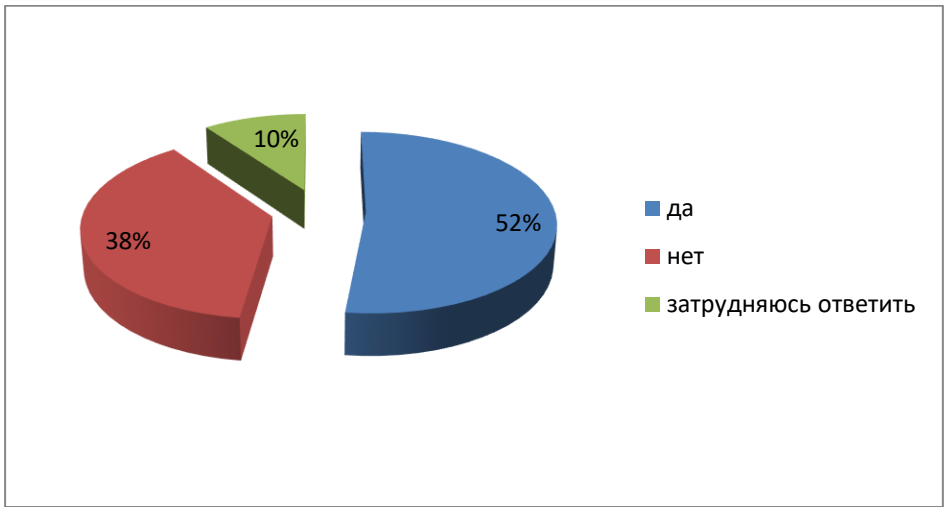

Рис. 2. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Устраивает ли Вас существующая система материальной мотивации Вашего труда?», %

38 % опрошенных недовольны системой материальной мотивации, а еще 10 % затруднились ответить на вопрос.

В качестве основного стимула высокой производительности 86 % опрошенных считают систем премирования (рис. 3).

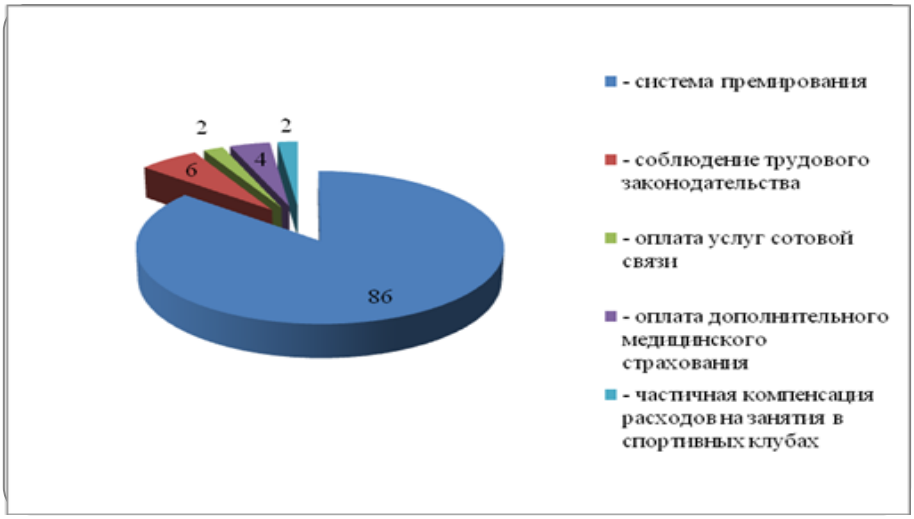

Рис. 3. Распределение ответов на вопрос: «Что служит основным материальным стимулом для высокой производительности труда?», %

При этом в качестве возможных инструментов совершенствования материального стимулирования респонденты назвали внедрение политики соучастия в прибыли; льготное кредитование; компенсацию части затрат по ипотеке; предоставление путевок лучшим сотрудникам предприятия; разработку корпоративных пенсионных программ.

Большая часть опрошенных – 47 % - считают недостаточной систему нематериального стимулирования сотрудников (рис. 4).

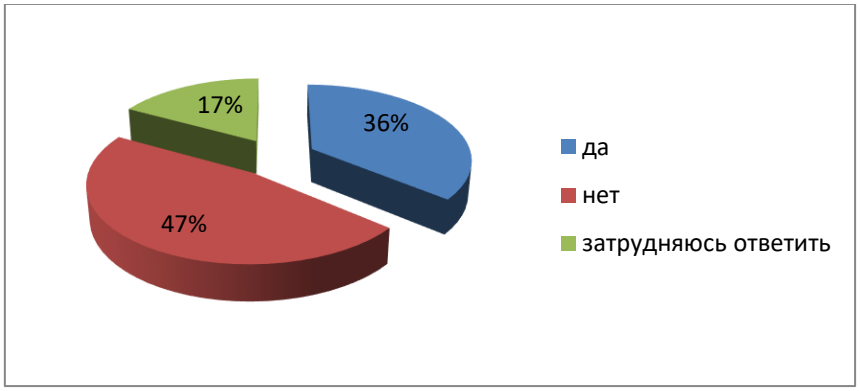

Рис. 4. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Является ли достаточной, на Ваш взгляд, система нематериального стимулирования сотрудников ПАО «МОЭК»?», %

При этом в качестве возможных инструментов совершенствования нематериального стимулирования респонденты назвали проведение корпоративного спортивного мероприятия; проведение конкурса «Борьба умов».

Несмотря на предпринятые шаги в области кадровой политики, необходимо работать в направлении дальнейшего ее совершенствованию, в первую очередь, необходимо уделить пристальное внимание совершенствованию мотивации, поскольку она служит основным стимулом для развития персонала и повышения производительности труда.

В рамках данной работы можно предложить следующие мероприятия по совершенствованию материальной мотивации:

– льготное кредитование;

– компенсация части затрат по ипотеке;

– предоставление путевок лучшим сотрудникам компании;

– разработка корпоративных пенсионных программ.

Проведенное исследование показало, что в настоящее время в ПАО «МОЭК предприняты существенные шаги в области разработки политики нематериальной мотивации. Однако, данные мероприятия в совокупности своей не носят комплексный характер, в связи с чем, необходима разработка комплексной программы нематериального стимулирования, которая будет включать, как мероприятия, которые ожидают видеть сотрудники, так и предложенные нами на основании изучения опыта других компаний.

Для совершенствования нематериального стимулирования можно предложить следующие мероприятия:

– проведение конкурса «Борьба умов»;

– формирование благоприятного психологического климата;

– партнерские отношения руководителей с подчиненными;

– предоставление возможностей для карьерного роста;

– использование благодарностей за хорошо выполненную работу;

– предоставление автономии (возможности для самореализации);

– демонстрация со стороны руководителей истинной приверженности компании;

– предоставление персональных участков работы лучшим работникам.

При достаточном количестве внутренних ресурсов предприятие должно осознавать целесообразность совершенствования системы мотивации. Изменений не будет, если весь персонал трудится на пределах своих возможностей. Даже при самом лучшем стимулировании персонал по-прежнему будет иметь свой внутренний ресурс. Не существует такого работника, который бы мог превысить свои физические возможности и без вреда для здоровья трудится, показывая невероятные результаты в производстве. У каждого работника есть предел, после которого никакое стимулирование не сможет увеличить его производительность труда. Предприятие должно усовершенствовать систему стимулирования труда так чтобы человеческий ресурс и финансовый ресурс предприятия находились между собой в балансе.

Для осуществления развития и модернизации труда предприятие, должно понимать, чего хочет добиться, какими ресурсами обладает и как её направить эти ресурсы, чтобы они приносили максимальную прибыль при минимальных затратах. Что не стоит распыляться и затрачивать огромные ресурсы для стимулирования персонала со всех возможных сторон, если это не даст результат.

В современном мире правильное стимулирование персонала способно, раскрыть полный потенциал самого ценнейшего ресурса любой организации.

Приложение 1

Анкета

С целью выявления недостатков в существующей системе мотивации сотрудников ПАО «МОЭК», просим Вас ответить на ряд вопросов, представленных ниже. Полученные результаты лягут в основу разработки новой системы мотивации. Заранее благодарим Вас за участие!

1. Устраивает ли Вас в целом существующая система мотивации в компании?

- да

- нет

- затрудняюсь ответить

2. Устраивает ли Вас существующая система материальной мотивации Вашего труда?

- да

- нет

- затрудняюсь ответить

3. Что служит основным материальным стимулом для высокой производительности труда?

- система премирования

- соблюдение трудового законодательства

- оплата услуг сотовой связи

- оплата дополнительного медицинского страхования

- частичная компенсация расходов на занятия в спортивных клубах

4. Какие инструменты материального стимулирования, на Ваш взгляд, следует дополнительно применять в ПАО «МОЭК»?

Перечислить

5. Является ли достаточной, на Ваш взгляд, система нематериального стимулирования сотрудников ПАО «МОЭК»?

- да

- нет

- затрудняюсь ответить

6. Какие инструменты нематериального стимулирования, на Ваш взгляд, следует дополнительно применять в ПАО «МОЭК»?

Перечислить

Список литературы

1. Алавердов А. Р. Управление человеческими ресурсами организации [Текст]: учебник / А. Р. Алавердов. – 2-е издание, перераб. и доп. – М.: Московский финансово-промышленный университет «Синергия», 2014. – 655 с.

2. Бабынина Л. С. Теоретико-методологические основы компенсационной модели оплаты труда [Текст] / монография Л. С. Бабынина, Рос.экон. ун-т. им. Г. В. Плеханова. – Науч. изд. – М.: Б.и., 2014 – 102 с.

3. Журавлев П. В. Технология управления персоналом. Настольная книга менеджера [Текст] / П. В. Журавлев, С. А. Карташев, Н. К. Маусов, Ю. Г. Одегов / Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова. – М.: Экзамен, 2015. – 576 с.

4. Шапиро С. А. Факторы повышения эффективности труда персонала [Текст] / С. А. Шапиро, А.В. Шилаев, Академия труда и социальных отношений. – М.: АТИСО, 2015. – 224 с.

5. Яхонтова Е. С. стратегическое управление персоналом [Текст]: учебное пособие / Е. С. Яхонтова, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ. – М.: Дело, 2013. – 378 с.

УДК 336.719

КРИПТОГРАФИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ В БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ

Николенко Алина Андреевна

студент

Беккалиева Наталья Климентьевна

кандидат экономических наук, доцент кафедры Корпоративной экономики ФГБОУ ВО Поволжский институт управления «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», г. Саратов

Аннотация: *в научной статье рассмотрены криптографические методы защиты информации данных банковских систем. Представлены проблемы, с которыми сталкиваются специалисты банковской службы. Выявлены основные положения по решению проблем, возникающих при обеспечении информационной безопасности в банках.*

The scientific article discusses cryptographic methods for protecting data information of banking systems. The problems presented by the banking service specialists are presented. The main provisions for solving problems arising in ensuring information security in banks are identified.

Ключевые слова: *криптография, методы криптографии, информационная безопасность, банк, шифрование, конфиденциальность, идентификация, кибератака.*

Keywords: *cryptography, cryptography methods, information security, bank, encryption, confidentiality, identification, cyber-attack.*

При современном темпе развития компьютерных и цифровых технологий,

в условиях всеобщей информатизации, вопросы информационной безопасности и защиты информации становятся наиболее актуальными.

Актуальность данной темы исследования заключается в качественном отборе способов и средств криптографической защиты банковской системы. Известно, что данной системе требуются исключительные требования по надежности, оперативности и защищенности системы при использовании криптографии в банках.

Криптография – наука о способах обеспечения конфиденциальности и аутентичности информации [1]. Методы криптографии направлены на преобразования данных для того, чтобы сделать бесполезными эти данные для злоумышленника. Такие преобразования решают два главных вопроса, которые касаются непосредственно информационной безопасности:

– защита конфиденциальности;

– защита целостности.

Проведя исследование различных источников, связанных с банковской деятельностью, можно сделать вывод о том, что криптография занимает особое место в защите информации. Криптография стала неотъемлемой частью банковских услуг. В первую очередь защита банковской информации осуществляется организационными мерами, а также в сочетании с использованием криптографических средств. Процесс обработки, передачи, хранения информации в банковской системе поддерживается с помощью криптографических алгоритмов, которые, в свою очередь, решают задачи обеспечения конфиденциальности и целостности информации. Для правильного решения таких задач требуется наличие соответствующих автоматизированных средств обработки информации (АСОИ) и определенных компетенций персонала по их использованию.

Основными видами криптографических технологий, которые используются в банках, являются идентификация, аутентификация, электронная подпись.

Идентификация – присвоение субъекту доступа уникальных признаков (логин и пароль).

Аутентификация – проверка принадлежности субъекта доступа предъявленному идентификатору и подтверждающее его подлинности (пин-код).

Данные виды защиты получили распространение в банковской сфере за-счет того, что это самое широко известное средство защиты информации. Идентификация банковского сотрудника является доступом к системе информации. Для надежности логин и пароль, для доступа в систему сотрудника, должен изменяться один раз в месяц.

Наибольшую популярность, как средство защиты, набирает электронная подпись. Это набор символьных комбинаций, имеющих юридическую силу. Для банка данный вид криптографической защиты важен, так как электронная подпись позволяет банку перевести документооборот в электронный формат и обезопасить удаленное взаимодействие с другими банками.

Нормативные основы методов криптографической защиты в банке прописаны в Федеральном законе "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ (Статья 14.1. Применение информационных технологий в целях идентификации граждан Российской Федерации), Приказе ФСБ РФ от 09.02.2005 N 66 "Об утверждении Положения о разработке, производстве, реализации и эксплуатации шифровальных (криптографических) средств защиты информации (IV. Порядок реализации (распространения) средств криптографической защиты), Федеральном законе "Об электронной подписи" от 06.04.2011 N 63-ФЗ (статья 12. Средства электронной подписи) и других нормативно-правовых актах.

Криптографические технологии обеспечивают четыре основных типа услуг для банковской сферы: аутентификацию (которая включает идентификацию), целостность, конфиденциальность и контроль участников взаимодействия.

Ежегодно крупные коммерческие компании тратят около 2 % годовой выручки на обеспечение информационной безопасности данных. В конце 2018 года Сбербанк официально заявил об обеспечении 20 % отделений для сбора биометрических данных в Единую биометрическую систему (ЕБС) и персональных

данных в Единую систему идентификации и аутентификации (ЕСИА). Биометрия считается надежной защитой от мошенников, так как одновременную идентификацию, например, по лицу и голосу, практически невозможно подделать. Эксперты оценили стоимость оборудования одного банковского отделения для сбора биометрических данных в 2-3 млн. рублей. В следующем году планируется расширение возможностей использования ЕБС для использования в других областях [2].

Несмотря на то, что банковская система защищена методами криптографической защиты, она все равно подвержена кибератакам. Так, в сентябре 2018 года жертвой группировки «Кобальт» стал «Банк жилищного финансирования». Через взлом платежных систем, хакерам удалось вывести из банка около $100 тыс. Проникновение в банк злоумышленниками произошло так же из-за рассылки спама по электронной почте. В письме, составленном от имени Альфа-банка, говорилось о необходимости урегулировать вопрос с мошенническими трансакциями, которые якобы шли из БЖФ [3].

На основании анализа данных можно выделить основные проблемы, относящиеся к использованию криптографических средств защиты информации:

1. Банковские системы не оснащены сертифицированными средствами криптографической защиты.

2. Существующие организационные и технические меры не обеспечивают полноценную защиту от несанкционированного подключения к сетям внутри банковского и межбанковского обмена.

3. Не решены до конца вопросы защиты от умышленного или непреднамеренного нарушения целостности банковской информации, хранимой в ЭВМ (внесение изменений, уничтожение информации и ряд других).

4. Создание системы безопасности необходимо проводить одновременно с внедрением телекоммуникационных систем и систем автоматизированной обработки банковской информации.

5. Система криптографической защиты информации не должна

существенно влиять на технологию обработки банковских документов и не вносить значительных временных задержек в процесс обработки платежей.

Исходя из всего вышесказанного, следует обратить внимание на решение данных проблем. Анализируя банковскую систему защиты информации, можно внести следующие изменения:

1. Средства криптографической защиты должны иметь различную реализацию (программную, программно-аппаратную, аппаратную) и давать возможность пользователям выбирать наиболее приемлемую для конкретных условий.

2. Приобрести и внедрить только сертифицированные средства криптографической защиты информации.

3. Следует проводить регулярный инструктаж сотрудников банка по средствам обеспечения криптографической защиты информации.

4. Обеспечить сохранность и целостность информации: ввести ограниченный доступ к конфиденциальной информации.

Подводя итог и делая вывод, можно сказать, что банки, банковская система и все, что с ними связано всегда были и будут мишенью всякого рода злоумышленников. В настоящее время, во время научно-технологического прогресса, все эти мошенничества связаны с электронной преступностью. И чтобы противодействовать попыткам несанкционированного доступа, а также уничтожению или искажению информации, следует, более серьезно относится к средствам криптографической защиты информации, использовать только сертифицированные средства защиты и не допускать халатности среди сотрудников организации.

Список литературы

1. Адаменко М. И. Основы классической криптологии. Секреты шифров и кодов / М. И. Адаменко. - Москва 2018. - 256 с.

2. Официальный сайт Центрального Банка РФ https://cbr.ru/

3. URL: https://www.rbc.ru/finances/18/09/2019/5d811b199a794767c4e38351

4. Бабаш А. В. История криптографии. Часть I / А.В. Бабаш Г. П. Шанкин.

- М.: Гелиос АРВ, 2017. - 240 с.

5. Федеральный закон "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 N 149-ФЗ http://www.consultant.ru /document /cons_doc_LAW_61798/.

6. Приказ ФСБ РФ от 09.02.2005 N 66 "Об утверждении Положения о разработке, производстве, реализации и эксплуатации шифровальных (криптографических) средств защиты информации http://www.consultant.ru/document /cons _doc_LAW_52098/.

7. Федеральный закон "Об электронной подписи" от 06.04.2011 N 63-ФЗ http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_112701/.

УДК 336.01

ПОСТРОЕНИЕ 2D-ГРАФИКОВ X1 С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ VEU

Пиль Эдуард Анатольевич
академик РАЕ, д-р тех. наук, профессор
Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Аннотация: *в данной статье рассмотрен вопрос влияния переменной X1 на расчет валового внутреннего продукта. На основе расчетов были построены 2D графики.*

Summary: *this article describes the question about the influence of variable onto calculation GDP. Using these calculations were built 2D figures.*

Ключевые слова: *валовой внутренний продукт, расчеты, таблицы, 2D.*

Keywords: *gross domestic product, calculation, tables, 2D figures.*

В представленной ниже статье показано, как влияют шесть переменных на переменную X1. При этом значения переменных могут быть постоянными, увеличиваются или уменьшаются в 10 раз. Таким образом рассматривается вопрос изменения X1 = f(X2, X3, X4, X5, X6) [1, 2, 3, 4].

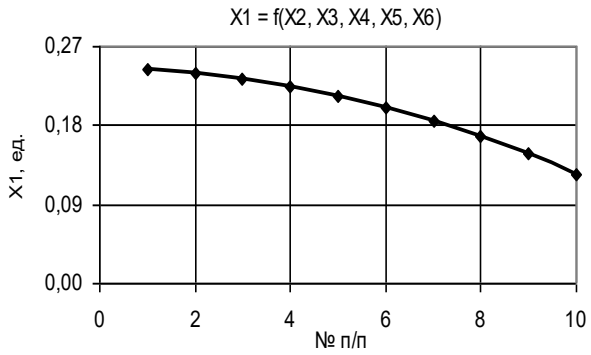

Рисунок 1 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,24..13,X2= X3=X4=X5=1,X6=0,1..1

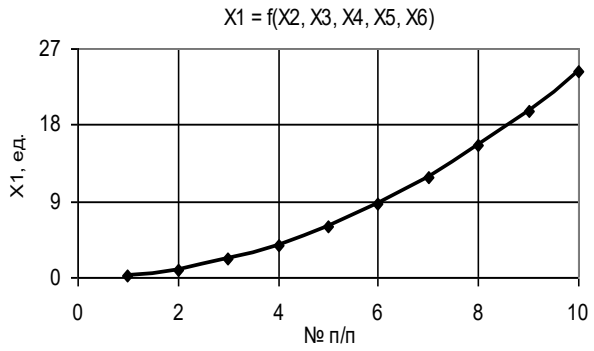

Рисунок 2 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,24..24,3,X2= X3=X4=1,X5=1..10,X6=0,1..1

Итак, на рисунке 1 представлена кривая X1, когда значения переменных были следующими X2 = X3 = X4 = X5 = 1, X6 = 0, 1..1. Как видно из данного рисунка построенная кривая уменьшается с 0,24 до 0,13, т. е. в 1,95 раз. Аналогичный спад в 1,95 раз происходит в этом случае и для кривой Veu (GDP), которая характеризует ВВП страны. Следовательно, данные переменные не рекомендуются для использования при выходе страны из экономического кризиса. Если построенная кривая X1 и соответственно Veu (GDP) растет, то в этом случае используемые переменные можно применить для выхода страны из экономического кризиса. Варианты, при которых построенные при расчете значения Veu (GDP) являются величиной постоянной, позволяют поддерживать экономику страны в период кризиса без изменений. На следующем рисунке 2 изображена кривая X1 при переменных X1 = 0, 24..24,3, X2 = X3 = X4 = 1, X5 = 1..10, X6 = 0,1..1 увеличивается с 0,24 до 24,31, т.е. в 100 раз.

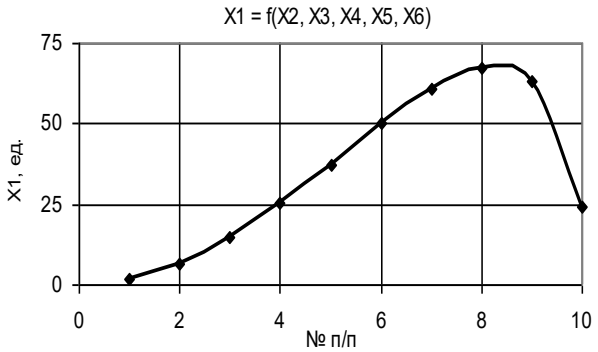

Рисунок 3 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=1,7..24,31,X2=X3=1,X4= X6=0,1..1,X5=1..10

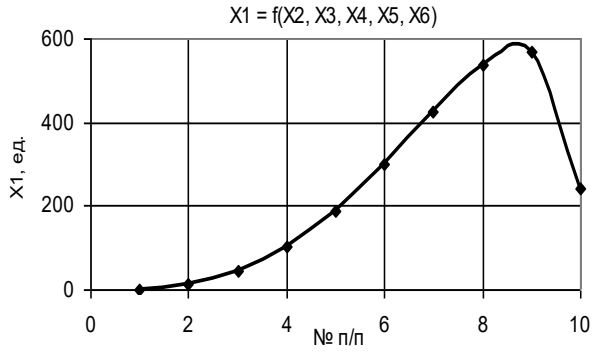

Рисунок 4 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=1,7..243,X2=1,X3= X5=1..10,X4= X6=0,1..1

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены две кривые когда переменные были X2 = X3 = 1, X4 = X6 = 0, 1..1, X5 = 1..10 и X2 = 1, X3 = X5 = 1..10, X4 = X6 = 0,1..1 соответственно. Как видим, построенные кривые имеют максимумы $X1_{max}$ = 67,35 в точке 8 (рис. 3) и $X1_{max}$ = 570,44 в точке 9 (рис. 4).

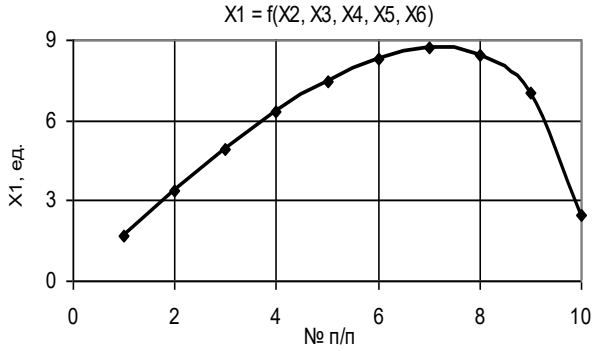

Рисунок 5 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=1,7..2,4,X2=X3= X5=1..10,X4= X6=0,1..1

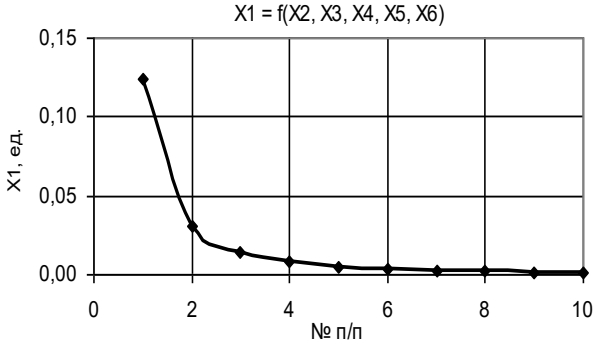

Рисунок 6 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12…0,001,X2=1..10,X3=X4=X5=X6=1

Построенная кривая на рисунке 5 при переменных X2 = X3 = X5 = 1..10, X4 = X6 = 0,1..1 аналогична кривым на рисунках 3 и 4 и она также имеет максимум для переменной $X1_{max}$ = 8,7 в точке 7. Из следующего рисунка 6 видно, что при переменных X1=0,12…0,001, X2=1..10, X3=X4=X5=X6=1 значения X1 уменьшаются с 0,12 до 0,001, т.е. в 100 раз, но это уменьшение не влияет на значения Veu (GDP), которые являются здесь величиной постоянной.

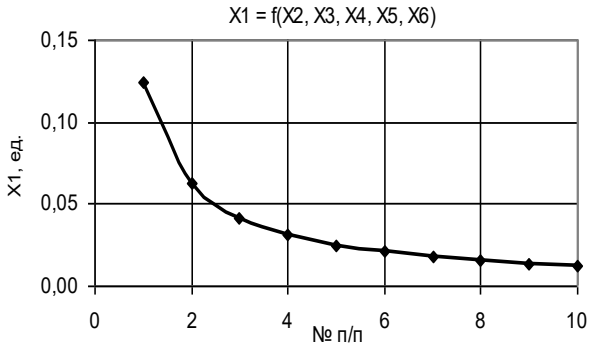

Рисунок 7 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12…0,01,X2=X3=1..10, X4=X5=X6=1

Из рисунка 7 видно, что построенная кривая X1 при X1 = 0,12…0,01, X2 = X3 = 1..10, X4 = X5 = X6 = 1 уменьшаются с 0,12 до 0,01, т.е. в 10 раз. Здесь значения Veu (GDP) также остаются величиной постоянной.

Список литературы

1. Пиль Э. А. Построение 2D графиков для переменной X1 // Materily XIV miedzynarodowej naukowi-practycznej konferencji “Naukowa prezestzen Eoropy-2018” 05-15 kwietnia 2018 roky. Volume 1 Przemysl: Nauka i studia-76 s. S. 29–33.

2. Пиль Э. А. Расчет ВВП при шести переменных // Osterreichisches Multi-science Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 3, (2018) – P. 11-17.

3. Пиль Э. А.Расчет переменной X2 и ее влияние на ВВП // Osterreichisches Multiscience Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 4, (2018) – P. 3–14.

4. Пиль Э. А. The impact exerted by six variables onto the GDP calculation through the variable X1 // THE SCIENTIFIC HERITAGE №20 (2018) P.2 (Budapest, Hungary). Budapest, Kossuth Lajos utca 84, 1204. 2018 – P. 17 – 24.

УДК 336.01

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ 2D-ГРАФИКОВ ДЛЯ X1 ПРИ РАСЧЕТАХ VEU

Пиль Эдуард Анатольевич
академик РАЕ, д-р тех. наук, профессор
Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Аннотация: *в данной статье рассмотрен вопрос влияния переменной X1 на расчет валового внутреннего продукта. На основе расчетов были построены 2D графики.*

Summary: *this article describes the question about the influence of variable onto calculation GDP. Using these calculations were built 2D figures.*

Ключевые слова: *валовой внутренний продукт, расчеты, таблицы, 2D.*

Keywords: *gross domestic product, calculation, tables, 2D figures.*

В представленной ниже статье показано, как влияют шесть переменных на переменную X1. При этом значения переменных могут быть постоянными, увеличиваются или уменьшаются в 10 раз. Таким образом рассматривается вопрос изменения X1 = f(X2, X3, X4, X5, X6) [1, 2, 3, 4].

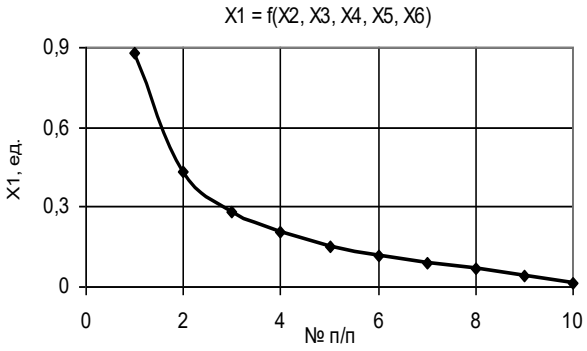

Рисунок 1 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,88..0,01,X2= X5= X6=1,X3=1..10,X4= 0,1..1

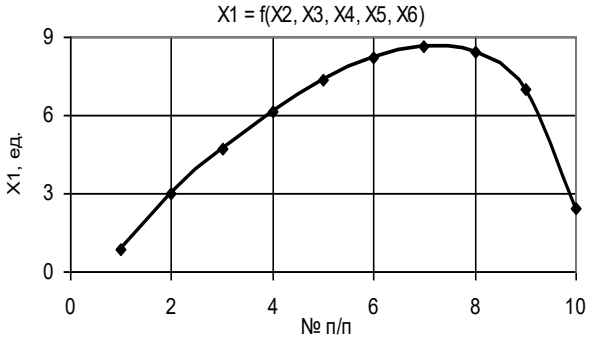

Рисунок 2 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0, 88..2,43,X2= X3= X5=1..10,X4=0,1..1,X6=1

Итак, на рисунке 1 представлена кривая X1, когда значения переменных были следующими X1 = 0, 88..0,01, X2 = X5 = X6 = 1, X3 = 1..10, X4 = 0,1..1. Как видно из данного рисунка построенная кривая уменьшается с 0,88 до 0,012, т. е. в 70,54 раз. Но несмотря на спад переменной X1 значения Veu (GDP), которые характеризуют ВВП страны остаются неизменными и равны 4,27.

Варианты, при которых построенные при расчете значения Veu (GDP) являются величиной постоянной, позволяют поддерживать экономику страны в период кризиса без изменений.

На следующем рисунке 2 изображена кривая X1 при переменных X1 = 0,88..2,43, X2 = X3 = X5 = 1..10, X4 = 0,1..1, X6 = 1 увеличивается с 0,24 до 2,43 и при этом имеет максимум 8,65 в точке 6 ($X1_{max}$ = 8,65).

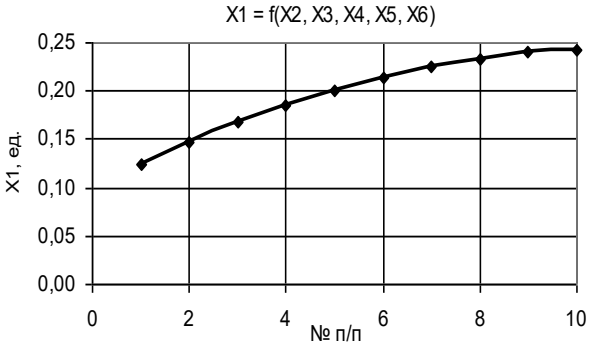

Рисунок 3 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,88..2,4,X2=X3= X5=1..10, X4= 0,1..1,X6=1

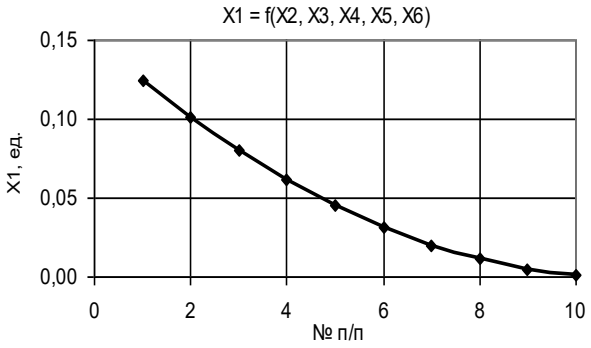

Рисунок 4 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..0,001,X2=1,X3= X4= 1, X5= X6=1..0,1

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены две кривые когда переменные были X1 = 0,88..2,4, X2 = X3 = X5 = 1..10, X4 = 0,1..1, X6 = 1 и X1 = 0,12..0,001, X2 = 1, X3 = X4 = 1, X5 = X6 = 1..0,1 соответственно. Как видим, построенная кривая на рис. 3 увеличивается в 1,95 раз с 0,88 до 2,4, а на рис. 4 переменная X1 уменьшается с 0,12 до 0,001, т. е. в 100 раз.

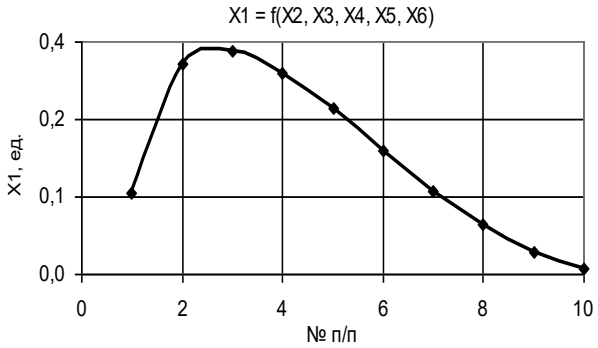

Рисунок 5 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..0,01,X2=X3=1, X4= X5=X6=1..0,1

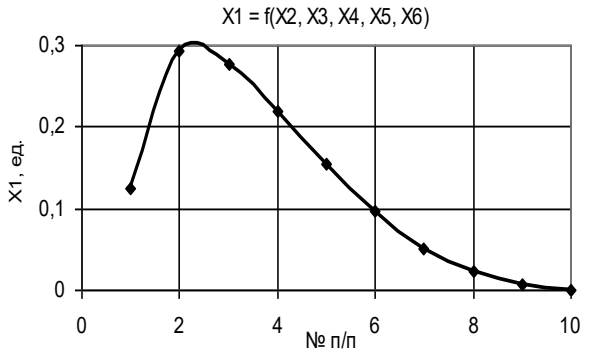

Рисунок 6 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12…0,001,X2=1,X3=X4= X5= X6= 1..0,1

Построенная кривая на рисунке 5 при переменных X1 = 0,12..0,01, X2 = X3 = 1, X4 = X5 = X6 = 1..0,1 имеет максимум для переменной $X1_{max}$ = 0,35 в точке 3. Из следующего рисунка 6 видно, что при переменных X1 = 0,12…0,001, X2 = 1, X3 = X4 = X5 = X6 = 1..0,1, значения X1 которой также имеют максимум $X1_{max}$ = 0,29 в точке 2.

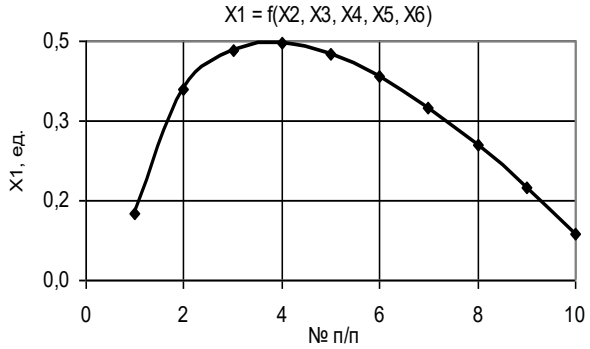

Рисунок 7 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..0,12,X2=X3= X4= X5= X6=1..0,1

Из рисунка 7 видно, что построенная кривая X1 при X1 = 0,12..0,12, X2 = X3 = X4 = X5 = X6 = 1..0,1 также имеют максимум 0,45 в точке 4 ($X1_{max}$ = 0,45).

Список литературы

1. Пиль Э. А. Построение 2D графиков для переменной X1 // Materily XIV miedzynarodowej naukowi-practycznej konferencji “Naukowa prezestzen Eoropy-2018” 05-15 kwietnia 2018 roky. Volume 1 Przemysl: Nauka i studia-76 s. S. 29–33.

2. Пиль Э. А. Расчет ВВП при шести переменных // Osterreichisches Multi-science Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 3, (2018) – P. 11-17.

3. Пиль Э. А.Расчет переменной X2 и ее влияние на ВВП // Osterreichisches Multiscience Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 4, (2018) – P. 3–14.

4. Пиль Э. А. The impact exerted by six variables onto the GDP calculation through the variable X1 // THE SCIENTIFIC HERITAGE №20 (2018) P.2 (Budapest, Hungary). Budapest, Kossuth Lajos utca 84, 1204. 2018 – P. 17 – 24.

УДК 336.01

ВЛИЯНИЕ ПЕРЕМЕННЫХ НА 2D-ГРАФИКИ X1 ДЛЯ VEU

Пиль Эдуард Анатольевич
академик РАЕ, д-р тех. наук, профессор
Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Аннотация: *в данной статье рассмотрен вопрос влияния переменной X1 на расчет валового внутреннего продукта. На основе расчетов были построены 2D графики.*

Summary: *this article describes the question about the influence of variable onto calculation GDP. Using these calculations were built 2D figures.*

Ключевые слова: *валовой внутренний продукт, расчеты, таблицы, 2D.*

Keywords: *gross domestic product, calculation, tables, 2D figures.*

В представленной ниже статье показано, как влияют шесть переменных на переменную X1. При этом значения переменных могут быть постоянными, увеличиваются или уменьшаются в 10 раз. Таким образом рассматривается вопрос изменения X1 = f(X2, X3, X4, X5, X6) [1, 2, 3, 4].

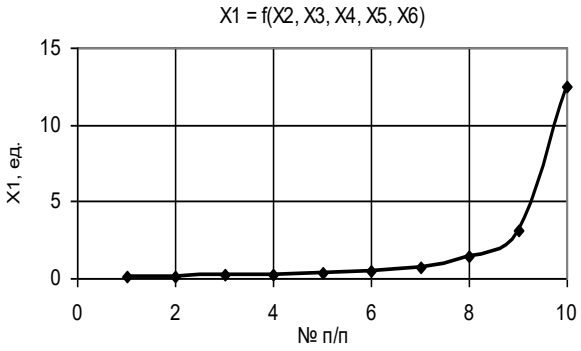

Рисунок 1 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..12,46,X2= 0,1..1, X4= X5= X6=1,X3=1

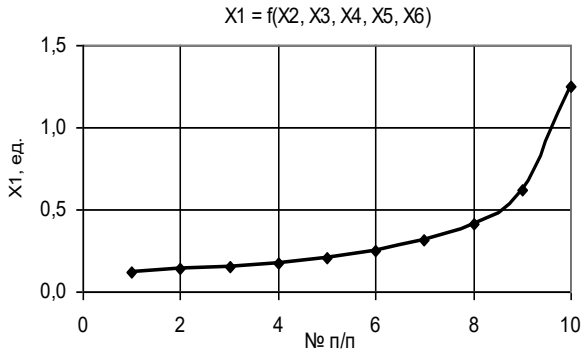

Рисунок 2 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..1,25,X2= X3=0,1..1, X4=X5= X6=1

Итак, на рисунке 1 представлена кривая X1, когда значения переменных были следующими X1 = 0,12..12,46, X2 = 0,1..1, X4 = X5 = X6 = 1, X3 = 1. Как видно из данного рисунка построенная кривая увеличивается с 0,88 до 12,46, т. е. в 100 раз.

Варианты, при которых построенные при расчете значения Veu (GDP) являются величиной постоянной, позволяют поддерживать экономику страны в период кризиса без изменений.

На следующем рисунке 2 изображена кривая X1 при переменных X1 = 0,12..1,25, X2 = X3 = 0,1..1, X4 = X5 = X6 = 1 увеличивается с 0,12 до 1,25, т.е. в 10 раз.

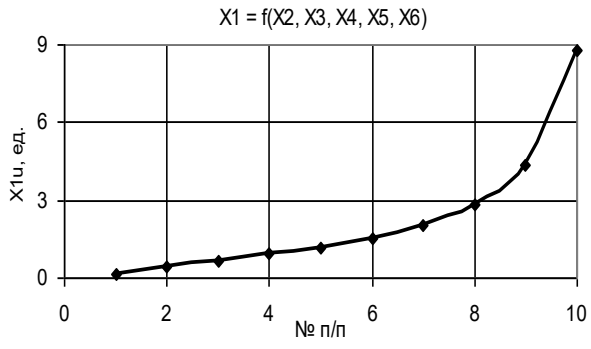

Рисунок 3 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..8,79,X2=X3= X4=1.. 0,1, X5= X6=1

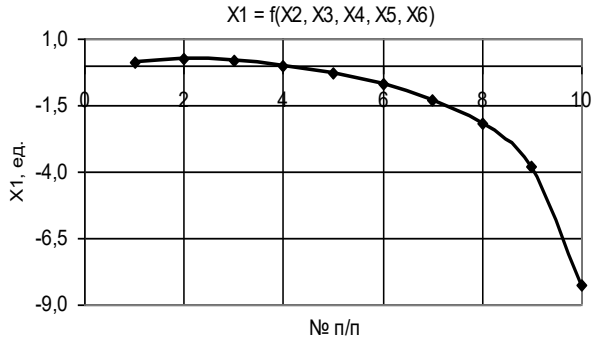

Рисунок 4 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..0,12,X2=X3= X4= X5= 1..0,1,X6=1

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены две кривые когда переменные были X1 = 0,12..8,79, X2 = X3 = X4 = 1.. 0,1, X5 = X6 = 1 и X1 = 0,12..0,12, X2 = X3 = X4 = X5 = 1..0,1, X6 = 1 соответственно. Как видим, построенная кривая на рис. 3 увеличивается в 70,54 раз с 0,12 до 8,79, а на рис. 4 построенная зависимость X1 имеет максимум 0,28 в точке 2 после чего имеет отрицательные значения начиная с точки 4.

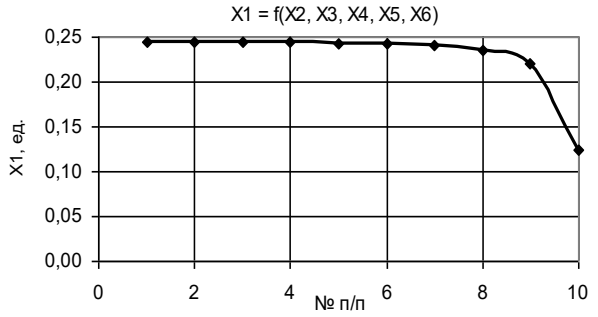

Рисунок 5 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..0,45,X2=X3= X4= X5= X6=1..0,1

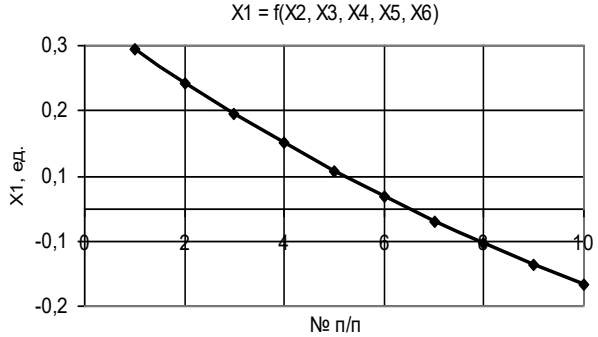

Рисунок 6 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,24..0,06,X2=X3= X4= 1,X5= 1..0,1,X6=0,1..1

Построенная кривая на рисунке 5 при переменных X1 = 0,12..0,45, X2 = X3 = X4 = X5 = X6 = 1..0,1 имеет максимум 0,28 в точке 2 после чего уменьшается до величины -8,27. Из следующего рисунка 6 видно, что при переменных X1 = X1 = 0,24..0,06, X2 = X3 = X4 = 1, X5 = 1..0,1, X6 = 0,1..1 уменьшается с 0,24 до –0,12 практически по линейной зависимости.

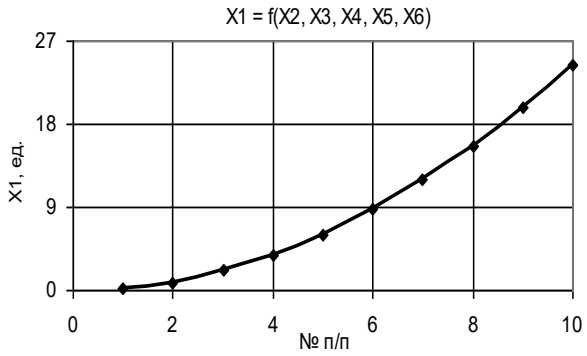

Рисунок 7 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..24,43,X2=X3= X4=1, X5=1..10, X6=1..0,1

Из рисунка 7 видно, что построенная кривая X1 при X1 = 0,12..24,43, X2 = X3 = X4 = 1, X5 = 1..10, X6 = 1..0,1 увеличивается с 0,12 до 24,43, т.е. в 196,08 раз.

Список литературы

1. Пиль Э. А. Построение 2D графиков для переменной X1 // Materily XIV miedzynarodowej naukowi-practycznej konferencji “Naukowa prezestzen Eoropy-2018” 05-15 kwietnia 2018 roky. Volume 1 Przemysl: Nauka i studia-76 s. S. 29–33.

2. Пиль Э. А. Расчет ВВП при шести переменных // Osterreichisches Multi-science Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 3, (2018) – P. 11-17.

3. Пиль Э. А.Расчет переменной X2 и ее влияние на ВВП // Osterreichisches Multiscience Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 4, (2018) – P. 3–14.

4. Пиль Э. А. The impact exerted by six variables onto the GDP calculation through the variable X1 // THE SCIENTIFIC HERITAGE №20 (2018) P.2 (Budapest, Hungary). Budapest, Kossuth Lajos utca 84, 1204. 2018 – P. 17 – 24.

УДК 336.01

РАСЧЕТ И ПОСТРОЕНИЕ 2D-ГРАФИКОВ X1 ДЛЯ VEU

Пиль Эдуард Анатольевич
академик РАЕ, д-р тех. наук, профессор
Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Аннотация: *в данной статье рассмотрен вопрос влияния переменной X1 на расчет валового внутреннего продукта. На основе расчетов были построены 2D графики.*

Summary: *this article describes the question about the influence of variable onto calculation GDP. Using these calculations were built 2D figures.*

Ключевые слова: *валовой внутренний продукт, расчеты, таблицы, 2D.*

Keywords: *gross domestic product, calculation, tables, 2D figures.*

В представленной ниже статье показано, как влияют шесть переменных на переменную X1. При этом значения переменных могут быть постоянными, увеличиваются или уменьшаются в 10 раз. Таким образом рассматривается вопрос изменения X1 = f(X2, X3, X4, X5, X6) [1, 2, 3, 4].

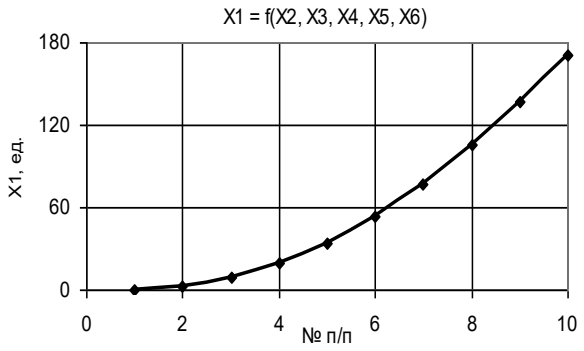

Рисунок 1 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..171,X2=X3= X6=1,X4= 1..0,1,X5= 1..10

Итак, на рисунке 1 представлена кривая X1, когда значения переменных были следующими X1 = 0,12..171, X2 = X3 = X6 = 1, X4 = 1..0,1, X5 = 1..10. Как видно из данного рисунка построенная кривая увеличивается с 0,13 до 171,51, т.е. в 1376,49 раз.

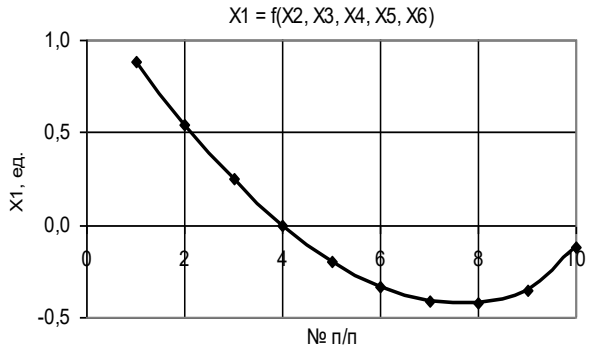

Рисунок 2 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,88..0,88,X2=X3= X6=1,X4= 0,1..1,X5= 1..0,1

Варианты, при которых построенные при расчете значения Veu (GDP) являются величиной постоянной, позволяют поддерживать экономику страны в период кризиса без изменений.

На следующем рисунке 2 изображена кривая X1 при переменных X1 = 0,88..0,88, X2 = X3 = X6 = 1, X4 = 0,1..1, X5 = 1..0,1 сначала уменьшается с 0,88 до своего минимума X1 = –0,42 в точке 8, а после увеличивается до –0,12.

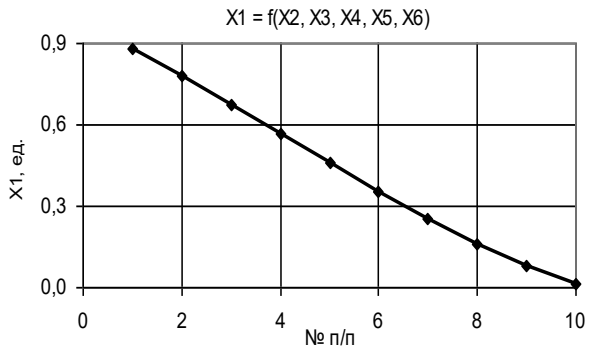

Рисунок 3 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,88..0,01,X2= X5= X6=1, X3= 1.. 0,1, X4= 0,1..1

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены две кривые когда переменные были X1 = 0,88..0,01, X2 = X5 = X6 = 1, X3 = 1..0,1, X4 = 0,1..1 и X1 =

0,12..8,79, X2 = X5 = X6 = 1, X3 = 1..10, X4 = 1..0,1 соответственно. Как видим, построенная кривая на рис. 3 уменьшается в 70,54 раз с 0,88 до 0,01 практически по прямой, а на рис. 4 построенная зависимость X1 увеличивается в 70,54 раза.

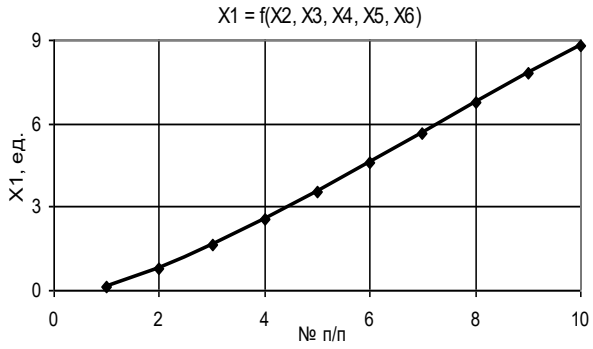

Рисунок 4 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..8,79,X2= X5= X6=1,X3=1..10,X4= 1..0,1

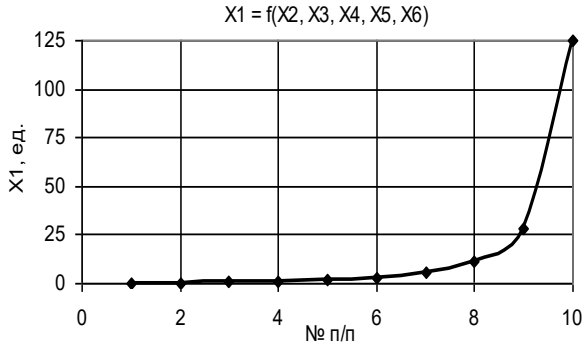

Рисунок 5 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..124,X2=1..0,1, X3= 1..10,X4= X5= X6=1

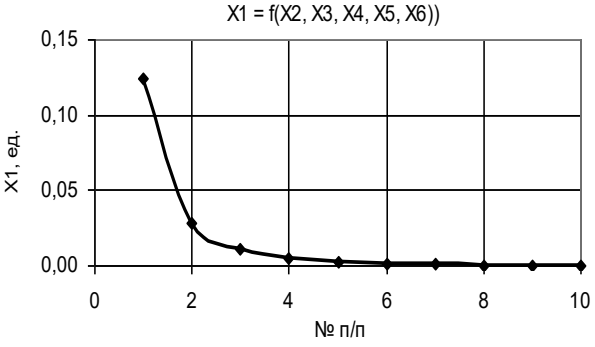

Рисунок 6 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..0,0001,X2=1..10, X3= 1..0,1,X4= 1,X5=X6=1

Построенная кривая на рисунке 5 при переменных X1 = 0,12..124, X2 =

1..0,1, X3 = 1..10, X4 = X5 = X6 = 1 увеличивается в 1000 раз. Из следующего рисунка 6 видно, что при переменных X1 = 0,12..0,0001, X2 = 1..10, X3 = 1..0,1, X4 = 1, X5 = X6 = 1, построенная кривая уменьшается в 1000 раз.

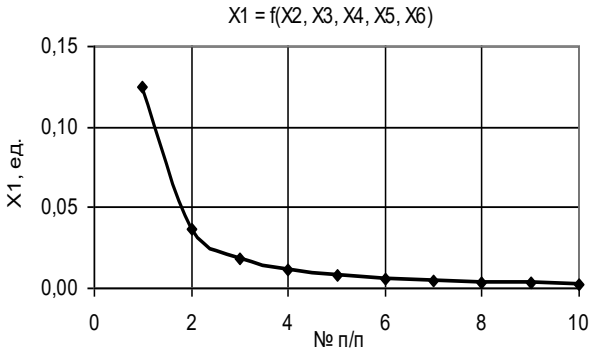

Рисунок 7 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..0,002,X2=1..10,X3= X4= X5=1, X6=1..0,1

Из последнего рисунка 7 видно, что построенная кривая X1 при X1 = 0,12..0,002, X2 = 1..10, X3 = X4 = X5 = 1, X6 = 1..0,1 уменьшается с 0,12 до 0,002, т.е. в 51,25 раз.

Список литературы

1. Пиль Э. А. Построение 2D графиков для переменной X1 // Materily XIV miedzynarodowej naukowi-practycznej konferencji “Naukowa prezestzen Eoropy-2018” 05-15 kwietnia 2018 roky. Volume 1 Przemysl: Nauka i studia-76 s. S. 29–33.

2. Пиль Э. А. Расчет ВВП при шести переменных // Osterreichisches Multi-science Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 3, (2018) – P. 11-17.

3. Пиль Э. А.Расчет переменной X2 и ее влияние на ВВП // Osterreichisches Multiscience Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 4, (2018) – P. 3–14.

4. Пиль Э. А. The impact exerted by six variables onto the GDP calculation through the variable X1 // THE SCIENTIFIC HERITAGE №20 (2018) P.2 (Budapest, Hungary). Budapest, Kossuth Lajos utca 84, 1204. 2018 – P. 17 – 24.

УДК 336.01

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ 2D-ГРАФИКОВ ДЛЯ АНАЛИЗА X1 ПАРАМЕТРА VEU

Пиль Эдуард Анатольевич
академик РАЕ, д-р тех. наук, профессор
Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения

Аннотация: *в данной статье рассмотрен вопрос влияния переменной X1 на расчет валового внутреннего продукта. На основе расчетов были построены 2D графики.*

Summary: *this article describes the question about the influence of variable onto calculation GDP. Using these calculations were built 2D figures.*

Ключевые слова: *валовой внутренний продукт, расчеты, таблицы, 2D.*

Keywords: *gross domestic product, calculation, tables, 2D figures.*

В представленной ниже статье показано, как влияют шесть переменных на переменную X1. При этом значения переменных могут быть постоянными, увеличиваются или уменьшаются в 10 раз. Таким образом рассматривается вопрос изменения X1 = f(X2, X3, X4, X5, X6) [1, 2, 3, 4].

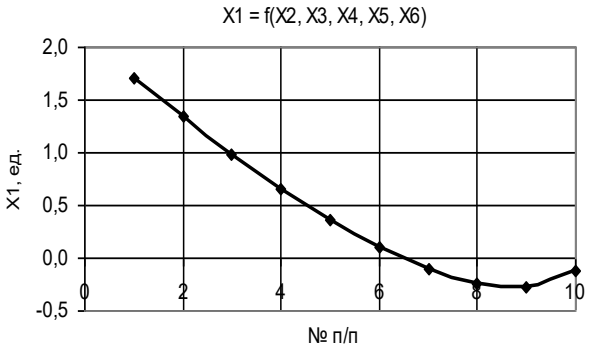

Рисунок 1 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=1,72..0,36,X2=X3= 1,X4= X6=0,1..1,X5= 1..10

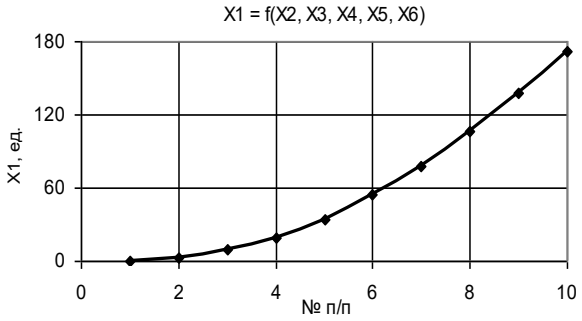

Рисунок 2 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..172,X2=X3= 1, X4= X6=1..0,1,X5= 1..10

Итак, на рисунке 1 представлена кривая X1, когда значения переменных были следующими X1 = 1, 72..0,36, X2 = X3 = 1, X4 = X6 = 0,1..1, X5 = 1..10. Как видно из данного рисунка построенная кривая имеет минимум -0,28 в точке 9 ($X1_{min}$ = -0,28). На следующем рисунке 2 изображена кривая X1 при переменных X1 = 0,12..172, X2 = X3 = 1, X4 = X6 = 1..0,1, X5 = 1..10 увеличивается с 0,12 до 172,35 в 1383,2 раза.

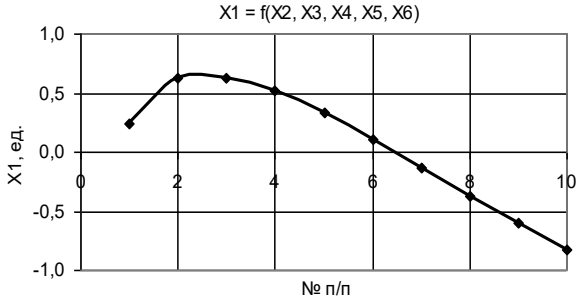

Рисунок 3 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,24..-0,83,X2= X3= 1, X4= X5= 1.. 0,1, X6=0,1..1

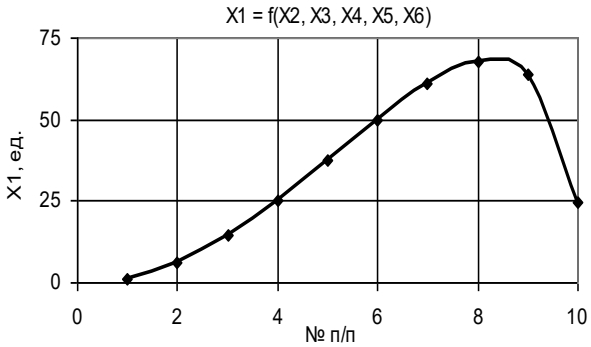

Рисунок 4 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,88..24,43,X2= X3=1, X4= 0,1..1,X5= 1..10,X6=1..0,1

На следующих двух рисунках 3 и 4 представлены две кривые когда переменные были X1 = 0,24..-0,83, X2 = X3 = 1, X4 = X5 = 1.. 0,1, X6 = 0,1..1 и X1 = 0,88..24,43, X2 = X3 = 1, X4 = 0,1..1, X5 = 1..10, X6 = 1..0, соответственно. Как видим, построенная кривая на рис. 3 имеет максимум 0,63 в точке 3, а на рис. 4 построенная зависимость X1 также имеет максимум 67,63 в точке 8.

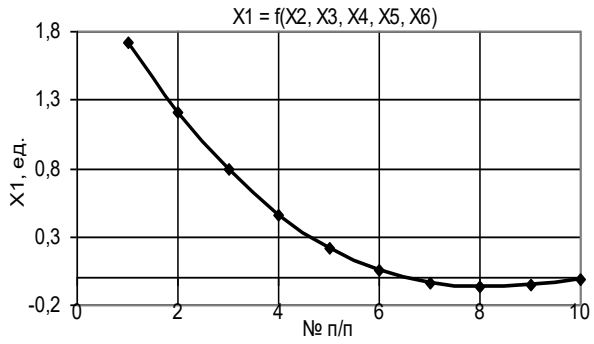

Рисунок 5 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=1,72..0,21,X2=1, X3= X5= 1..0,1, X4= X6=0,1..1

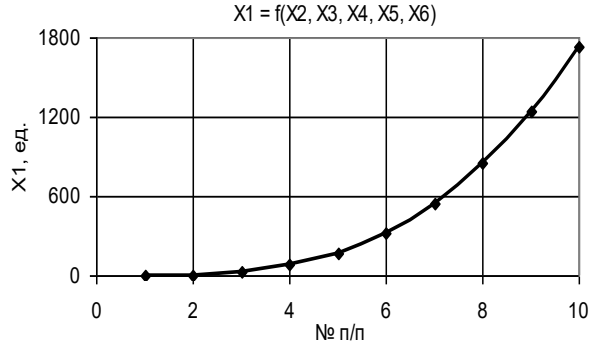

Рисунок 6 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,12..1723,X2=1, X3= X5=1..10, X4= X6=1..0,1

Построенная кривая на рисунке 5 при переменных X1 = 1,72..0,21, X2 = 1, X3 = X5 = 1..0,1, X4 = X6 = 0,1..1 имеет минимум -0,07 в точке 8. Из следующего рисунка 6 видно, что при переменных X1 = 0,12..1723, X2 = 1, X3 = X5 = 1..10, X4 = X6 = 1..0,1, построенная кривая увеличивается в 13832,03 раза.

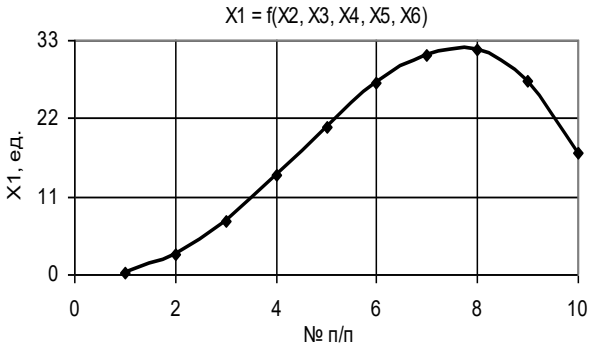

Рисунок 7 - X1 = f(X2,X3,X4,X5,X6)

X1=0,24..17,15,X2=1,X3= X4= 1..0,1,X5=1..10, X6=0,1..1

Из последнего рисунка 7 видно, что построенная кривая X1 при X1 = 0,24..17,15, X2 = 1, X3 = X4 = 1..0,1, X5 = 1..10, X6 = 0,1..1 имеет максимум 31,6 в точке 8.

Список литературы

1. Пиль Э. А. Построение 2D графиков для переменной X1 // Materily XIV miedzynarodowej naukowi-practycznej konferencji “Naukowa prezestzen Eoropy-2018” 05-15 kwietnia 2018 roky. Volume 1 Przemysl: Nauka i studia-76 s. S. 29–33

2. Пиль Э. А. Расчет ВВП при шести переменных // Osterreichisches Multi-science Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 3, (2018) – P. 11-17

3. Пиль Э. А.Расчет переменной X2 и ее влияние на ВВП // Osterreichisches Multiscience Journal. // Austria, 2018 – Vol. 1, № 4, (2018) – P. 3–14

4. Пиль Э. А. The impact exerted by six variables onto the GDP calculation through the variable X1 // THE SCIENTIFIC HERITAGE №20 (2018) P.2 (Budapest, Hungary). Budapest, Kossuth Lajos utca 84, 1204. 2018 – P. 17 – 24

УДК 330

A SYSTEM OF FACTORS INFLUENCING THE MODERNIZATION OF THE LIVESTOCK SECTOR

Sadullayev Ulug'bek Norqulovich
PhD student
Scientific research institute Economics of agriculture, Tashkent, Uzbekistan

Abstract: *the article analyzes the nature of the modernization of the livestock sector, the need for modernization and the problems of modernization of the livestock sector. In particular, modernization of the livestock sector as modernization, modernization associated with improving the level of staffing, modernization of the management system has been studied.*

Keywords: *modernization, modernization of the livestock sector, the need for modernization, modernization of the management system, type of modernization.*

Аннотация: *в статье анализируются характер модернизации животноводческого сектора, необходимость модернизации, фактори и проблемы модернизации животноводческого комплекса. В частности, была изучена модернизация животноводческого сектора как модернизация связанная с повышением уровня кадрового обеспечения, модернизация системы управления и дрг.*

Ключевые слова: *модернизация, модернизации животноводческого сектора, необходимость модернизации, модернизация системы управления, тип модернизация.*

At the same time, it should be noted that the increasingly urgent need for food supply in the world, and the fact that food supply is directly linked to social stability and national security in the country require a lot of attention. Particularly, livestock

products play a key role in the structure of food products, which requires identification of the economic and social laws of the sector and the elaboration of effective ways of their implementation.

Increasing the productivity of livestock shows that foreign experiments require complex and long-term reforms in the sector, technical and technological renewal of the sector and modernization of economic relations based on the broad use of science. Various economists have stated the following points about modernization. Including A. Afanaseva “The concepts of modernization and modernization are widely used. Modernization - the economic essence of the term refers to the qualitative change, improvement and renewal of the object in line with modern requirements and standards, technical specifications and quality indicators. Modernization of production is a clear-cut process of establishing appropriate institutions of socio-economic and political development not only of production technologies but also for its implementation" [1].

“Modernization is the creation of economic, social, political and cultural environments for the expansion of consumption patterns and the development of new productions, the ability to access modern technologies in the key sectors of the material production," said Yu.B.Bakarev. So modernization is a complex process that requires not only an economic but a complex approach" [2].

Prof. E.Sh. Shubravskaya, a Ukrainian scientist, stated that "Modernization of agriculture is to achieve competitive and sustainable development through the introduction of agrarian innovations in line with the principles of socialization of technology, technology and resources, and the results of agricultural activities" [3].

Modernization of economic relations in the system of livestock production, procurement, processing and delivery to consumers requires, first of all, the clarification of the essence of the process of economic modernization.

Thus, modernization of economic relations in the livestock production system is a practical science through the introduction of agrarian science in the direction of innovative development, increasing labor productivity in order to reduce the cost of

production and to increase production intensity in economic processes. transformation into economically active resources, adaptation of production processes to changing market demands, and effective and efficient labor IT related material and spiritual promotion of economic relations.

Depending on the content of modernization of economic relations in the livestock production system, it is appropriate to bring the factors that influence this process with the following content and specificity (Figure 1):

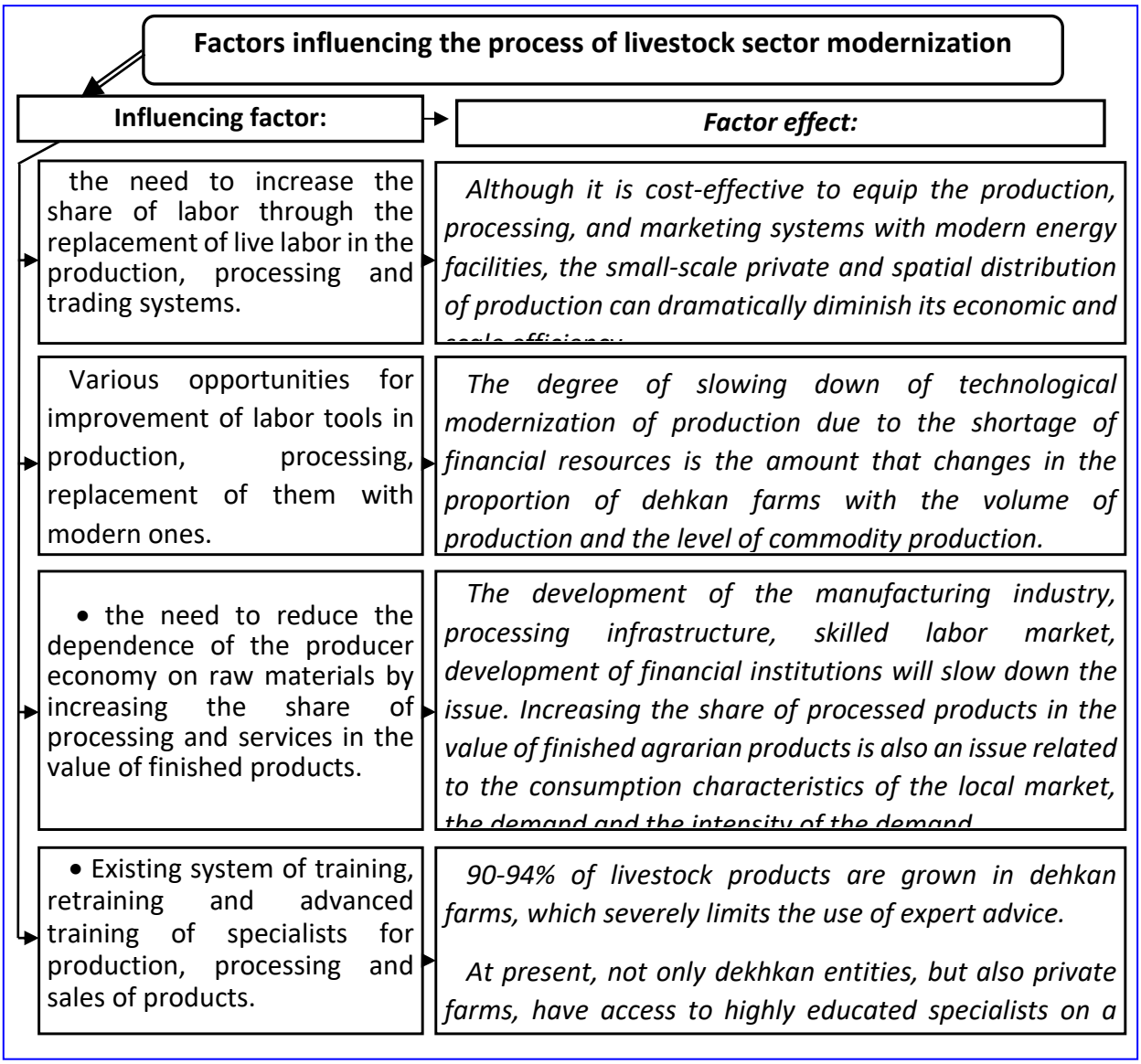

Figure 1. Factors influencing the process of livestock sector modernization

- the need to increase the share of labor, and the extent to which it is available, through the replacement of live labor in the production, distribution and consumption

of livestock products.

- Variety of opportunities for developing labor relations in the field of livestock production and processing.

- objective necessity of development of economic relations, connected with reduction of the share of primary economy in livestock sector by increasing the share of secondary economy (industry and trade system), tertiary economy (service sector) in the value of finished livestock products.

- Existing system of training and retraining of specialists meeting the requirements of the process of production, processing and delivery of products to the rapidly changing livestock production.

- the degree of improvement of economic relations related to the expansion of economic freedom and financial stability of economic entities producing livestock products.

With the growing need for adaptation in the face of climate change and the emergence of various adverse conditions for the producer, the need for resource-saving is also one of the most important factors affecting the modernization of production.

- In conclusion, climate change without the use of state incentive mechanisms will be slow to adapt to the various unfavorable conditions for the producer, thereby increasing the use of resource-saving techniques and technologies in dehkan and agro-processing sectors.

The need for effective use of the factors influencing the process of modernization - accelerates the process of capitalization of labor in the rural areas, creating economic mechanisms, expanding the real conditions for the development of commodity relations in the production, processing and sale of livestock products.

Acceleration of labor capitalization in dehkan and farms contributes to the improvement of economic knowledge in farms and the transfer of knowledge to an important production factor.

Bibliography

1. А.С.Афанасьева “Повышение эффективности модернизации

сельскохозяйственного производства" автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. Саранск-2013.

2. Bokarev Yu.P. Теории модернизации и экономическое развитие [Theories of modernization and economic development]. Vestnik RGGU. Seriya: ekonomika – Bull. RSHU. Ser. Econ., 2009, No. 3, pp. 14–25 [in Russian].

3. Е.В.Шубравская и дрг. Перспективы модернизации аграрного сектора Украины. "Экономика Украины". - 2013. -№ 8 (613) стр 65.

УДК 334

ВОЗНИКНОВЕНИЕ РИСКОВ В ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Филиппова Ольга Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Ильина Татьяна Геннадьевна
студентка
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И. Н. Ульянова»,
г. Чебоксары

Аннотация: *в статье рассматриваются причины возникновения рисков в инновационной деятельности предприятия и основные методы их снижения. Так же отмечается важность создания принципиально новой национальной инновационной системы, в рамках которой развитие инновационных технологий будет происходить на всех этапах инновационного цикла: от создания идеи до внедрения инновационного продукта. Данная система позволит предприятию выйти на новый уровень развития и быть более конкурентоспособным.*

Abstract*: the article discusses the causes of risks in the innovative activity of the*

enterprise and the main methods of their reduction. It is also noted the importance of creating a fundamentally new national innovation system, in which the development of innovative technologies will occur at all stages of the innovation cycle: from the creation of an idea to the introduction of an innovative product. This system will allow the company to reach a new level of development and be more competitive.

Ключевые слова: *риски, инновационная деятельность, инновационные технологии, методы снижения рисков, управление рисками, способность предприятия противостоять неблагоприятным ситуациям.*

Key words: *risks, innovative activity, innovative technologies, methods of risk reduction, risk management, the company's ability to withstand adverse situations.*

Российская экономика развивается в сторону инновационной модели и требует того же от предприятий. Однако, внедрение инновационных технологий в деятельность предприятия, имеет некоторые трудности, так как данные мероприятия связаны с огромными рисками. С другой стороны, инновационная деятельность – это возможность для успешного развития предприятия. Вот почему актуальность темы возникновения рисков в инновационной деятельности предприятия постоянно растёт. А увеличение научных исследований в данной области и увеличение запросов по системе управления рисками в инновационной деятельности предприятия – это тому подтверждение [5].

Возникновение рисков в инновационной деятельности предприятия – это вероятность потерь, которые образуются при финансовых вложениях в производство новой продукции или услуг, в разработку новых технологий из-за возможного отсутствия спроса на рынке [4].

Существует два вида рисков в инновационной деятельности, которым подвержены предприятия: чистые и спекулятивные.

Чистые риски обусловлены факторами, действия которых невозможно изменить (законодательство, географические условия, менталитет, этнический фактор, устои общества и т. д.).

Спекулятивные риски имеют неопределенный характер. Как правило, их

оценка со временем меняется.

В настоящее время, к наиболее часто встречающимся рискам в инновационной деятельности предприятий, относятся риски связанные с [1]:

- недостаточностью финансирования проекта;
- появлением непредвиденных затрат;
- увеличением конкуренции на рынке;
- изменением курса валют и др.

Причинами возникновения рисков в инновационной деятельности предприятия могут служить следующие факторы:

- производство новой продукции на устаревшем оборудовании;
- отсутствие законодательства, которое регулирует введение инноваций в деятельность предприятий
- отсутствие финансирования из-за большого времени окупаемости
- нежелание инвесторов вкладываться в несколько проектов одного предприятия
- нехватка квалифицированных специалистов, так как зачастую персонал остерегается инноваций

Далее рассмотрим основные методы снижения рисков в инновационной деятельности предприятия [2]:

1. Метод распределения рисков. Данный метод способствует снижению рисков за счёт распределения самих рисков между участниками определенной деятельности. То есть ответственность возлагается на того, кто сможет лучше остальных проконтролировать это.

2. Диверсификация – это метод, который способствует уменьшению рисков с помощью разделения инновационных проектов, не связанных друг с другом. Иными словами, если один проект будет убыточным, то другие проекты, будучи успешными и рентабельными, позволят предприятию обойти возможное банкротство.

3. Метод страхования позволяет передать определенную часть рисков

предприятия в страховую компанию. Стоит отметить, что многие предприятия создают страховой фонд своих средств, а в последующем использовать эти средства после возмещения ущерба.

4. Защита коммерческой тайны предоставляет возможность обезопасить информацию от конкурентов и их разработок. В целях защиты необходимо использовать регламентированный порядок работы с данными, который может включать: правовые, организационные, финансовые, административные, социальные и прочие меры.

В табл. 1 проведем сравнительный анализ предприятий, осуществляющих технологические инновации в России и за рубежом в 2018 г. [6].

Таблица 1 – Основные показатели предприятий, осуществляющих технологические инновации в России и за рубежом в 2018 г.

Показатели	Россия	Франция	Швеция
Удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации	9,3	45,5	47,2
Удельный вес работников, выполняющих исследования и разработки в инновационно-активных организациях промышленности	2,5	5,4	9,8
Удельный вес продукции организаций промышленности, осуществлявших технологические инновации, в общем объеме отгруженной продукции	41,3	78,4	85,6
Удельный вес продукции организаций промышленности, осуществлявших технологические инновации, в общем объеме экспорта продукции	48,5	86,3	94,0
Интенсивность затрат на технологические инновации в промышленности (отношение затрат к объему отгруженной продукции организаций, осуществлявших технологические инновации)	2,8	3,9	7,4

По данным, представленным в табл. 1 можно сказать, что:

1. Удельный вес российских предприятий, осуществляющих технологические инновации в 2018 г., составляет 9,3 %, что в 4-5 раз ниже, чем во Франции и Швеции.

2. Удельный вес работников, выполняющих исследования и разработки в российских инновационно-активных предприятиях промышленности в 2018 г., составляет 2,5 %, что в 2-3 раза ниже, чем во Франции и Швеции.

3. Удельный вес продукции, произведенной российскими предприятиями промышленности, осуществлявшими технологические инновации, в общем объеме отгруженной продукции в 2018 г, составляет 41,3 %, что в 2 раза ниже, чем во Франции и Швеции.

4. Удельный вес продукции российских предприятий промышленности, осуществлявших технологические инновации, в общем объеме экспорта продукции в 2018 г, составляет 48,5 %, что в 2 раза ниже, чем во Франции и Швеции.

5. Интенсивность затрат на технологические инновации в промышленности (отношение затрат к объему отгруженной продукции российских предприятий, осуществлявших технологические инновации, что так же в 2 раза ниже, чем во Франции и Швеции.

Таким образом, можно сказать, что в России, инновационная деятельность внедряется преимущественно в крупных предприятиях. Это следует из того, что удельный вес российских инновационно-активных предприятий в 2018 г. составлял 9,3 %, а удельный вес продукции этих предприятий в общем объеме продукции составлял 41,3 %. Очевидно, что такие соотношения возможны, только в том случае, если в число инновационно-активных предприятий, входят крупные предприятия России [3].

Следовательно, затраты на технологические инновации, которые понесли российские предприятия за 2018 г., составили 2,8 %, что почти сравнимо с предприятиями развитых стран Европы, затраты которых за указанный период составили 3,9-7,4 %. То есть 9,3 % инновационно-активных российских предприятий стараются и имеют финансовую возможность инвестировать в инновации на уровне зарубежных партнеров.

Таким образом, можно сказать, что России необходимо создать принципиально новую национальную инновационную систему, в рамках которой развитие инновационных технологий будет происходить на всех этапах инновационного цикла: от создания идеи до внедрения инновационного продукта. Данная система позволит предприятию выйти на новый уровень развития и быть более

конкурентоспособным.

Исходя из вышесказанного, необходимо отметить, что для успешного функционирования, предприятию необходимо внедрять инновационные технологии, что в свою очередь усиливает риск. Отсюда следует, что возникновение рисков в инновационной деятельности предприятия неизбежно. И соответственно избегать рисков не нужно, а необходимо оценивать их степень и управлять ими. Управление рисками определяет пути и возможности обеспечения устойчивости предприятия, его способности противостоять неблагоприятным ситуациям.

Список литературы

1. Классификация рисков в инновационной деятельности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://studme.org/1566072121775/ekonomika/klassifikatsiya_riskov_innovatsionnoy_deyatelnosti. (03.11.2019).

2. Петров, Н.Н. Методы и подходы формирования инновационной экономической политики / Н.Н. Петров // Качество и конкурентоспособность в XXI веке: материалы XVI Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2018. – С. 223-227.

3. Развитие инновационной деятельности в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://web.snauka.ru/issues/2016/11/73619. (04.11.2019).

4. Филиппова, О. А. Проблемы развития инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства в России / О. А. Филиппова, З. С. Филиппов // Качество и инновации в XXI веке: материалы XV Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2017. – С. 431-443.

5. Филиппова, О. А. Становление, развитие и современное состояние инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства в российской экономике / О. А. Филиппова, З. С. Филиппов // Качество и инновации в XXI веке: материалы XV Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2017. – С. 457-473.

6. Филиппова, О. А. Анализ и оценка системы управления персоналом предприятия / О. А. Филиппова, З. С. Филиппов // Состояние и перспективы развития инновационных технологий в России и за рубежом: материалы IV Междунар. науч.-практич. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2019. – С. 342-355.

УДК 334

ИННОВАЦИИ В ОБЛАСТИ УТИЛИЗАЦИИ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОТХОДОВ

Филиппова Ольга Александровна
кандидат экономических наук, доцент
Бугрова Светлана Геннадьевна
студентка
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И. Н. Ульянова»,
г. Чебоксары

Аннотация: *в данной статье говорится о том, что перманентность потока производственных отходов и их большие объёмы побуждают учёных рассматривать новые стратегии и инновации в области переработки этих отходов, что позволит не только значительно уменьшить их количество, но и получить прибыль, а также значительно сэкономить ресурсы. Инновации в области утилизации и использования отходов позволят решать экологические, экономические и социальные проблемы.*

Abstract*: this article says that the permanent flow of industrial waste and their large volumes encourage scientists to consider new strategies and innovations in the field of recycling of these wastes, which will not only significantly reduce their number, but also to make a profit, as well as significantly save resources. Innovations in the field of waste management and utilization will solve environmental, economic and social problems.*

Ключевые слова*: использование инновационных технологий, утилизация и использование отходов, переработка сырья, ресурсы, методы утилизации, инновационные программы.*

Key words: *use of innovative technologies, utilization and use of waste, processing of raw materials, resources, methods of utilization, innovative programs.*

В настоящее время главной сложностью в ситуации с промышленным мусором является то, что основной его объем не перерабатывается. По данным Министерства природных ресурсов и экологии России ежегодно в стране образуется более 70 млн тонн твёрдых коммунальных отходов (ТКО). Более 90 % размещается на полигонах, либо пополняет несанкционированные свалки, которых на сегодняшний день более 22 тыс. Как следует из нацпроекта «Экология», к 2024 г. на переработку должно направляться 60 % ТКО, из них утилизируется только 7 % [1].

Сложившаяся ситуация побуждает учёных рассматривать новые стратегии и инновации в области утилизации и использования отходов, которые позволяют производить новую продукцию из вторсырья и снижать количество образуемых отходов [6].

Повторное применение, переработка отходов, производство новых продуктов могло бы стать одним из путей решения задач по нехватке сырья для определенных сфер экономики. На рис. 1 представлена иерархия методов обращения с отходами.

Рис. 1. Иерархия методов обращения с отходами

По данным представленным на рис. 1 можно сказать, что из всех методов обращения с отходами самым эффективным является снижение количества образуемых отходов и повторное использование материалов [5].

К отходам относятся сырьевые остатки материалов и полуфабрикатов, побочные продукты производства, которые по составу и качеству не соответствуют действующим стандартам. Согласно ГОСТ Р 54098-2010, техногенные отходы в большом объеме свидетельствуют о несовершенстве технологических процессов или экономических механизмов при производстве продукции [8].

Ежегодно в стране формируется 337,2 млн куб. м отходов, большую долю которых составляют техногенные отходы и твердые коммунальные отходы, образующиеся при производстве продукции. Проблемой их переработки является приоритетная экологическая и экономическая задача, так как появление ненужных отработанных материалов свидетельствует о неразумном использовании натуральных ресурсов. В табл. 1 представлены объемы производимого в регионах мусора на 1 человека в год.

Таблица 1 – Показатели производимого в регионах мусора и их норма на человека

Регион	Объем формируемого в регионе мусора, млн куб. м в год	Средняя норма ТКО, млн куб. м/ на 1 чел. в год	Население, млн чел.
г. Москва	27,5	3,6	7,6
Московская область	24,1	1,9	12,6
Краснодарский край	17,4	3,1	5,7
Республика Башкортостан	12,8	3,2	4,1
Свердловская область	11,1	2,6	4,3
г. Санкт-Петербург	11,1	2,1	5,4
Ростовская область	10,5	2,5	4,2
Республика Татарстан	9,6	2,5	3,9
Нижегородская область	8,9	2,8	3,2
Самарская область	7,6	2,4	3,2
Еврейская автономная область	0,06	0,5	0,2
Чукотский автономный округ	0,05	1,2	0,05

Из данных, представленных в табл. 1 видно, что больше всего мусора накапливается в столице нашей страны и курортных регионах, где наибольший поток туристов. Меньше всего мусора накапливается в Чукотском автономном

округе – лишь 51,6 тыс. куб. м в год. По данным Росстата, в 2019 г. численность населения Чукотского автономного округа, составляет 49 663 чел. Плотность населения составляет 0,07 чел./ км^2.

На втором месте, среди наименее замусоренных регионов в стране, находится Еврейская автономная область, где за год скапливается 57,3 тыс. куб. м. отходов при численности населения втрое большей, чем на Чукотке и составляет около 160 тыс. человек.

В настоящее время разрабатываются новые технологии по утилизации и использованию отходов, которые позволяют производить новые материалы из вторсырья. К примеру, в условиях нехватки ресурсов повторная переработка отходов становится источником недорогих стройматериалов. Например, сегодня рисовая шелуха – один из главных компонентов лёгкого бетона – арболита [9].

Передовые учёные разработали уникальную технологию по переработке твёрдых отходов, включающих уникальную технологию каталитического пиролиза. Уникальность данной технологии состоит в том, что сжигание мусора не происходит вообще. Новый запатентованный в 2013 г. способ каталитического пиролиза даёт возможность полной, 100 % переработки твёрдых отходов без тщательной сортировки. Из отходов получается ценная товарная продукция высокого качества, вторичное сырьё и топливо. Технология каталитического пиролиза позволяет переработать отходы, накопленные на действующих и закрытых полигонах по захоронению твёрдых отходов. В табл. 2 представлен выход пиролизного топлива из разного вида выработанных отходов.

Таблица 2 – Выход пиролизного топлива из разного вида выработанных отходов

Виды отходов	Выход пиролизного топлива, %
Твердые бытовые отходы (несортированные)	30-60
Автомобильные покрышки (и другие резинотехнические изделия)	45-60
Медицинские отходы	30
Отходы древообработки и аграрной промышленности	30
Отходы сточных вод	30
Все виды пластика	45-65
Нефтяной осадок	30
Каменный уголь, бурый уголь, торф	15-45

Из данных табл. 2 можно сделать вывод о том, что благодаря технологии каталитического пиролиза вырабатывается достаточное количество топлива, которое можно применить для дальнейшей переработки. Для дальнейшего использования инновационных технологий в области утилизации и использования отходов применяется эффективная переработка и повторное использование отходов асфальтобетонных покрытий, регенерация водоэмульсионных красок, очистка сточных вод от нефтепродуктов, успешное извлечение ценных металлов из отходов руд, ванадий из отработанного шлака металлургического производства, хром – из хромовых руд. Также способы активации металлов в электромагнитных аппаратах кипящего слоя работают при извлечении различных ценных металлов из руд и отходов в присутствии комплексообразователей, флотоагентов или селективных растворителей.

По данным статистики, до 40 % мусора на дорогах, составляют сигареты и табачные отходы. Например, компания TerraCycle разработала программу утилизации сигарет, и каждый человек или организация в возрасте старше 21 года могут реально собирать и отправлять сигаретные отходы прямо в TerraCycle. Табак и бумагу они превращают в компост и целлюлозу, а фильтры перерабатывают в промышленные пластмассовые изделия, такие как транспортные поддоны [2].

Самый распространенный способ утилизации мусора – это сжигание отходов. На сегодняшний день существует огромное количество заводов по сжиганию отходов, однако этот способ, так же как и закапывание мусора, губителен для экологии. Закапывать в землю можно только разлагаемый мусор, но соблюдается это правило далеко не во всех странах. Одним из методов утилизации мусора является – рециклирование отходов, то есть их переработка для дальнейшего использования. Заводов по переработке мусора таким методом не так много в мире, хотя данный метод работы с мусором помогает нивелировать экологическое равновесие, то есть создавать баланс в отношениях между человеком и природой.

Существую и другие способы переработки мусора. К примеру, в США, в странах Европы и Азии распространена сортировка мусора. Организация этого процесса максимально оптимизирована и упрощена, т. к. начинается сортировка еще на этапе выброса отходов. Законодательство этих стран обязывает своих граждан сортировать мусор в разные тары и мешки, у которых есть свой цвет и обозначение. Данная сортировка мусора, позволяет ускорить процесс производства новых вещей из переработанных отходов [3].

В табл. 3 представлено соотношение количества отсортированных отходов к вещам, которые можно получить после их переработки.

Таблица 3 – Количество полезных вещей, изготовленных из отсортированных отходов

Количество отсортированных отходов	Полученные вещи
7 литровых пластиковых бутылок	1 футболка
25 пластиковых бутылок	1 флисовая куртка
110 пластиковых бутылок	1 пластиковый стул
700 алюминиевых банок	1 велосипед
1 килограмм газет	10 рулонов туалетной бумаги
1200 пластиковых бутылок	ковровое покрытие для комнаты размером 20 м^2

По данным, представленным в табл. 3 необходимо отметить, что из отсортированного мусора можно получить вторсырье для разработки новых вещей из того же материала.

В условиях ограниченности земельных ресурсов одним из самых ярких примеров инновационных решений в области утилизации отходов – является применение новых площадей для создания искусственных участков. К примеру, интересное решение утилизации отходов было реализовано в Сингапуре. Неподалеку от острова Сингапур расположен остров Семаку, площадь которого составляет 350 га. Этот остров состоит из 63 млн. куб. м всевозможных отходов, из которых 80 % составляют неорганические отходы. Технология такого инновационного подхода по созданию искусственного острова такова, что обезвреженный мусор засыпается в специальные пластиковые ячейки, которые закрываются специальной мембраной. Полученная конструкция засыпается слоем почвы,

пригодным для выращивания растений. Таким образом, создание данного острова Семаку в условиях ограниченности земельных ресурсов, пространства в Сингапуре – это пример решения проблемы утилизации отходов с получением экологической выгоды. Реализация данного проекта началась в 1999 г. Ожидается, что инертные отходы будут размещаться там до 2035 г. Известно, что в Сингапуре есть мусороперерабатывающий завод, где перерабатывают отходы, тем самым создавая строительный материал для таких будущих островов. Отметим, что Сингапур является городом-государством с высокой плотностью населения (7437 чел./км.^{2}) и такой способ решения проблемы позволяет решать экологические, экономические и социальные проблемы [4].

Таким образом, можно сказать, что перманентность потока производственных отходов и их большие объёмы побуждают учёных рассматривать новые стратегии и инновации в области переработки этих отходов, что позволяет не только значительно уменьшить их количество, но и получить прибыль, а также значительно сэкономить ресурсы.

Исходя из вышесказанного, необходимо отметить, что в России и в мире внедряются и разрабатываются государственные и региональные инновационные программы в области утилизации и использования отходов. Открываются новые производства по переработке утильсырья, а также пункты их приема. Производственные отходы находят свое применение в качестве вторичных ресурсов в различных производствах, в особенности, в производстве строительных материалов, изделий и конструкций [7].

Список литературы

1. Ашмарин, В. В. Расчет вероятности возникновения взрыва в комплексе складов отдела материально-технического снабжения и комплектации / В. В. Ашмарин, А. А. Блохинцев, В. А. Ашмарина, З. С. Филиппов // Качество и инновации в XXI веке: материалы XV Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2017. – С. 55-62.

2. Компания TerraCycle решила проблему с переработкой окурков.

[Электронный ресурс] URL: https://infuture.ru/article/8028

3. Особенности сбора и переработки мусора в разных странах мира. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://ecologynow.ru/knowledge/ekologia-goroda/osobennosti-sbora-i-pererabotki-musora-v-raznyh-stranah-mira. (01.11.2019).

4. Остров из мусора. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://kak-eto-sdelano.ru/ostrov-iz-musora/. (02.11.2019).

5. Петров, Н. Н. Методы и подходы решения экологических проблем в Чувашской Республике / Н. Н. Петров // Процессы техносферы: региональный аспект: материалы II Всерос. науч.-практ. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2019. – С. 259-263.

6. Филиппова, О. А. Проблемы развития инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства в России / О. А. Филиппова, З. С. Филиппов // Качество и инновации в XXI веке: материалы XV Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2017. – С. 431-443.

7. Филиппова, О. А. Становление, развитие и современное состояние инновационной деятельности малого и среднего предпринимательства в российской экономике / О. А. Филиппова, З. С. Филиппов // Качество и инновации в XXI веке: материалы XV Междунар. науч.-практ. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2017. – С. 457-473.

8. Филиппова, О. А. Анализ и оценка системы управления персоналом предприятия / О. А. Филиппова, З. С. Филиппов // Состояние и перспективы развития инновационных технологий в России и за рубежом: материалы IV Междунар. науч.-практич. конф. Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та. – 2019. – С. 342-355.

9. Утилизация и переработка отходов. Технологии, способы, методы переработки отходов. Переработка твердых бытовых отходов. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://businessman.ru/new-utilizaciya-i-pererabotka-otxodov-texnologii-sposoby-metody-pererabotki-otxodov-pererabotka-tverdyx-bytovyx-otxodov.html. (03.11.2019).

УДК 316.422

НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ИСТОРИЯ И ЗНАЧЕНИЕ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Холева Виолетта Константиновна
магистрант
Мезенцева Юлия Рузановна
доцент, кандидат экономических наук
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»,
город Ростов-на-Дону

Аннотация: *становление современной науки неразрывно связано с историей отдельных личностей, внесших вклад в развитие научной мысли, а также с национальными и международными школами, на праформах которых формировались и формируются в настоящее время инновации, движущие научно-технический прогресс.*

Annotation*: the formation of modern science is inextricably linked with the history of individuals who have contributed to the development of scientific thought, as well as with national and international schools, on the ancestors of which innovations that drive scientific and technological progress have been formed and are being formed.*

Ключевые слова: *История научной мысли, научно-технический прогресс, научно-технические инновации, экономика.*

Keywords: *History of scientific thought, scientific and technological progress, Scientific and technological innovation, economics.*

Со времени появления естественных наук в 16-м веке организационная форма научного исследования переживала все более глобальный процесс развития от индивидуального к коллективному, от коллективного к национальному,

от национального к международному уроню.

Индивидуальность научных исследований заключается в том, что до 19-го века большинство научных открытий и технологических изобретений были независимо выполнены учеными и изобретателями: Кеплером, Галилео, Ньютоном, Лавуазье, Декартом, Лейбницем, Бернулли, Фарадеем [2]. Блестящие научные достижения таких ученых, как Ом и другие, заключаются в том, что они опирались труды великих ученых и исследовали их с независимой мудростью и острым научным пониманием.

Например, Галилей обнаружил, что закон движения свободного падения был выполнен посредством мысленных экспериментов и сверхновых опытов. А Ньютон построил здание системы классической механики, которая является научным новшеством.

Поскольку в то время естественные науки были отделены от источников естественной философии, дальнейшее развитие находилось на начальной стадии классификации: объект исследования был относительно простым, влияющих факторов было немного, и научный прорыв можно было сделать, полагаясь на индивидуальные способности.

Однако, индивидуальность перешла в коллективность. Это обусловлено тем, что после вступления в 19 век объекты научного исследования становятся все более и более сложными и разнообразными, часто сложными системами с множеством факторов и множеством переменных. Численность индивидуалистов также снизилась, требуя объединения нескольких дисциплин и совместной работы. Стереоскопические сражения, совместные и междисциплинарные коллективные исследования могли использовать преимущественные кластеры и добиться прорывного прогресса [3].

Поэтому возникла форма коллективной научно-исследовательской организации.

Первая в мире организация коллективных исследований родилась в Кембридже, Англия, и отмечена Кавендишской лабораторией имени известного

британского ученого Кавендиша. Это колыбель научной элиты, откуда вышло множество ученых мирового уровня, и было разработано огромное количество научных исследований, в которых были сконцентрированы: кристаллизация коллективного познания и интеграция преимуществ фундаментальных исследований.

С тех пор в школе Бурбаки, Копенгагенской школе, Шаманском обществе Винера, которая создала кибернетику и т. д., возникла организация коллективных исследований. До сегодняшнего дня научные исследования посредством организации предмета по-прежнему являются основной формой научных исследований.

Коллективный подход к исследованиям породил национальные научные школы и сформировал основу для крупных научно-исследовательские проектов, связанные с общим уровнем научных исследований в стране, также являются важной особенностью организации. Такие как «Манхэттенский проект» в Соединенных Штатах, План раскачивания Луны Аполлона, План Китая «863», «План факелов», «Программа искры» (Продвижение практических технологий в сельской местности), «Зеленый сертификат», «Проект три золота», план скалолазания (базовые теоретические исследования), создание «зоны развития высоких технологий», «межкультурный проект талантов» и т. д., в полной мере демонстрирует величие государства, позволяющее сосредоточиться на выполнении великих дел.

С развитием технологий и совершенствованием общественного разделения труда, требования к технологическим изобретениям становятся все выше и выше, а сложность возрастает. Технические изобретения часто выполняются коллективно. В 1871 году изобретатель телефона Белл основал Институт в Бостоне, США, а затем превратился в огромную исследовательскую систему Белла. В 1881 году Эдисон инвестировал 20 000 долларов США в создание фабрики изобретений технологий - лаборатории Mentoron [4]. Технологические изобретения стали основной платформой нашего времени, благодаря методам

коллективных исследований. Технические изобретатели и инженеры-технологи совместно создают технологические изобретения, такие как электронные трубки, транзисторы, интегральные схемы, телевизоры, лазеры, компьютеры и т. д. Сегодня научно-исследовательские институты технологических изобретений распространены по всему миру, и государство оказывает поддержку.

В целях повышения способности технологических инноваций по всей стране многие развитые страны стремятся создать национальную инновационную систему и систему технологических инноваций, ориентированных на технологии, усиливая основную силу экономической конкуренции и оказывая интеграционный эффект технологических инноваций.

Это в определенной мере способствовало переходу на международный уровень развития: некоторые научно-исследовательские проекты, связанные с выживанием и судьбой людей во всем мире, требуют искреннего сотрудничества всех стран мира в транснациональных исследованиях, для этого существуют проекты международного масштаба, такие как «Глобальный мониторинг атмосферы», «Секвенирование генома человека» [5], «План Африки».

Это способствует тому, что, число развитых стран в сфере НИОКР увеличивается на 15% в год. С другой стороны, в мире некоторые крупные и средние предприятия инвестировали более 10% продаж в исследования и разработки, в то время как большинство предприятий также достигли менее 1 %, что привело к медленному обновлению продукта и низкому содержанию технологий. Ресурсы дорогие, а международная конкуренция слабая. Конкуренция на современном рынке показывает, что, если расходы компании на НИОКР составляют менее 5 % от объема продаж, трудно быть конкурентоспособным.

Научно-техническая работа, выбранная в качестве жизненной карьеры, получила всеобщее признание и преследуется обществом, а коллектив научных и технологических кадров быстро растет. С эпохи Ньютона до 1896 года число ученых в мире составляло менее 50 000. [1]

С начала прошлого века наука и техника становиться двигателем и

ведущей силой социально-экономического развития. Характеристики научной социализации и социальных наук стали более заметными, а наука и технологии ускорили свое развитие.

Список литературы

1. Официальный сайт «World Economic Journal» [Электронный ресурс]. URL: http://world-economic.com/ru/articles_wej-350.html.

2. Официальный сайт медиа компании «Deutsche Welle» [Электронный ресурс]. URL: http://www.dw-world.de.

3. Официальный сайт газеты «人民日报» онлайн на китайском языке [Электронный ресурс]. URL: http://www.people.com.cn/.

4. Официальный сайт газеты «The Guardian» онлайн на английском языке [Электронный ресурс]. URL: https://www.theguardian.com/us.

5. Официальный сайт «Национального исследовательского института генома человека» на английском языке [Электронный ресурс]. URL: https://www.genome.gov/human-genome-project.

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

УДК 614

ВИДЫ ХОЛЕСТЕРИНА (ЛПНП И ЛПВП) В ОРГАНИЗМЕ ЧЕЛОВЕКА

Абайханова Лаура Муратовна

студентка

Северо-Кавказская государственная академия, город Черкесск

Аннотация: *холестерин – совершенно уникальное органическое соединение, изучение которого началось во второй половине восемнадцатого века и продолжается по сей день. Холестерин принимает активной участие в укреплении структуры клеточных мембран, стабилизируя ее текучесть и уплотняя слой фосфолипидов. Холестерин является основой биосинтеза всех стероидных гормонов, в том числе женских половых гормонов эстрогена и прогестерона, мужского полового гормона тестостерона, таких гормонов надпочечников, как кортизол, кортизон, альдостерон. На основе молекулы холестерина синтезируются важные для пищеварения желчные кислоты и необходимый для роста и формирования костной системы витамин D. Имеется ряд научных подтверждений участия холестерина в деятельности синапсов головного мозга и в регуляции механизмов иммунитета, в том числе и защиты от онкологических заболеваний.*

Cholesterol is a completely unique organic compound, the study of which began in the second half of the eighteenth century and continues to this day. Cholesterol takes an active part in strengthening the structure of cell membranes, stabilizing its fluidity and tightening the layer of phospholipids. Cholesterol is the basis of the biosynthesis of all steroid hormones, including the female sex hormones estrogen and progesterone, the male sex hormone testosterone, such adrenal hormones as cortisol, cortisone,

aldosterone. On the basis of the cholesterol molecule, bile acids important for digestion and vitamin D, necessary for the growth and formation of the skeletal system, are synthesized. There is a number of scientific evidences of the participation of cholesterol in the activity of brain synapses and in the regulation of immunity mechanisms, including protection against cancer.

Ключевые слова: *холестерин, липопротеин, ЛПНП, ЛПВП, триглицериды, инсульт.*

Keywords: *cholesterol, lipoprotein, LDL, HDL, triglycerides, stroke.*

Холестерин — это жировое вещество, широко распространенное в организме и необходимое для образования клеток, метаболизма витаминов, выработки гормонов и других жизненно важных функций. Хотя это чрезвычайно полезное вещество, при его избытке холестерин может откладываться на стенках кровеносных сосудов. Этот процесс называется атеросклерозом и является основным фактором риска сердечно-сосудистых заболеваний, таких как инсульт и сердечные приступы. В целом, пациенты с высоким уровнем плотности ЛПНП (плохой холестерин) и низким уровнем плотности ЛПВП (хороший холестерин) - это пациенты с самым высоким риском сердечно-сосудистых заболеваний. Двумя основными липопротеинами нашего организма являются ЛПНП - липопротеин низкой плотности и ЛПВП - липопротеин высокой плотности.

ЛПНП — это липопротеин, который переносит холестерин, вырабатываемый печенью, к остальным клеткам и тканям организма. Если в вашем организме холестерина содержится больше, чем необходимо, со временем избыток циркулирующего ЛПНП оседает на стенках кровеносных сосудов и накапливается в виде холестериновых бляшек. По мере того, как отложение растет, стенка увеличивается и сужается просвет сосуда настолько, что блокирует кровоток, вызывая ишемию. Вот почему холестерин ЛПНП часто называют плохим холестерином. Именно поэтому избыток холестерина ЛПНП увеличивает риск инсульта и сердечных приступов.

ЛПВП — это липопротеин, функция которого противоположна ЛПНП. ЛПВП действует как «сборщик» холестерина, чтобы вернуть его в печень, где он будет «демонтирован», добавлен в желчь и выведен с калом. Следовательно, чем выше уровень холестерина ЛПВП, тем ниже риск образования бляшек холестерина в кровеносных сосудах. Таким образом, холестерин ЛПВП считается хорошим или здоровым холестерином.

В общем, чем выше ЛПВП, тем лучше. Классификация холестерина ЛПВП по уровню в крови производится следующим образом: Мужчины: ЛПВП ниже 40 мг / дл - значения ниже желаемого; ЛПВП от 41 до 60 мг / дл - нормальные значения; ЛПВП более 60 мг / дл - идеальные значения.

Женщины: ЛПВП ниже 50 мг / дл - значения ниже желаемого; ЛПВП от 51 до 60 мг / дл - нормальные значения; ЛПВП более 60 мг / дл - идеальные значения.

В большинстве случаев низкие ЛПВП имеют генетическое происхождение. Кроме того, показатели снижаются из-за вредных привычек, таких как плохое питание, отсутствие физической активности и курение.

Повысить уровень холестерина ЛПВП возможно с помощью комплекса мер.

1. Физические упражнения. Частые занятия аэробикой, то есть, по крайней мере, от 20 до 30 минут от 4 до 5 раз в неделю, могут повышать уровень холестерина ЛПВП примерно на 5-10% у взрослых, ведущих сидячий образ жизни. Чем интенсивнее и чаще упражнение, тем лучше реакция. Примерами физических упражнений являются ходьба, бег трусцой, езда на велосипеде, плавание, игра в баскетбол, футбол или любые другие виды деятельности, которые постоянно повышают частоту сердечных сокращений.

2. Контроль над избыточным весом.

3. Отказ от курения. У людей с низким уровнем ЛПВП отказ от курения может поднять уровень ЛПВП до 10%.

4. Отказ от чрезмерного употребления алкогольных напитков.

5. Употребление моно и полиненасыщенных жиров, присутствующих в оливковом масле, оливках, грецких орехах, фундуке, каштанах, арахисе, рыбе, богатой омега-3, такой как лосось, тунец и сардины, семена подсолнечника, семена кунжута и авокадо, помогает снизить ЛПНП и поднять ЛПВП. С другой стороны, транс-жиры или насыщенные жиры, присутствующие в фаст-фуде, конфетах, шоколаде, масле, мясе и различных промышленных продуктах, вредны для здоровья, поскольку, помимо прочего, снижают ЛПВП и повышают ЛПНП.

6. Ежедневное потребление продуктов, богатых клетчаткой, таких как овсяные отруби, бобовые, фрукты и овощи, помогает снизить уровень холестерина ЛПНП и повысить уровень холестерина ЛПВП.

7. Чрезмерное потребление углеводов повышает уровень триглицеридов и снижает уровень ЛПВП.

8. Некоторые лекарства, широко используемые населением, могут вызывать снижение уровня ЛПВП. Антигипертензивные средства класса бета-блокаторов, такие как атенолол, пропранолол, бисопролол и являются примером. Другой пример - анксиолитические группы бензодиазепинов, такие как диазепам, мидазолам, алпразолам и бромазепам. Анаболические стероиды или другие лекарства, содержащие андрогены или их предшественники, также действуют для снижения уровня ЛПВП.

В то же время, большинство лекарств, используемых для лечения ЛПНП и триглицеридов, также вызывают повышение ЛПВП. Наиболее эффективными являются ниацин и гемфиброзил. Статины, такие как розувастатин, могут повышать уровень ЛПВП на 10%. Однако если у пациента нет повышенных ЛПНП или триглицеридов, нет указаний назначать препараты только для повышения ЛПВП.

В заключение хочется подчеркнуть, что наиболее эффективными мерами являются те, которые связаны с изменениями в жизненных привычках, которые большинство людей проявляют очень тяжело.

Список литературы

1. Марри Р., Греннер Д., Майес П., Родуэлл В. Биохимия человека, тт. 1–2. М., 1993.

2. Макдональд, Памела Генетическая диета Аро Е. Решение проблем веса, повышенного холестерина, сердечно-сосудистых заболеваний и болезни Альцгеймера / Памела Макдональд. - М.: ИГ "Весь", 2011.

УДК 614

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ПЕРИНАТАЛЬНОЙ СМЕРТНОСТИ

Гочияева Зарема Дагиповна

студентка

Северо-Кавказская государственная академия, город Черкесск

Аннотация: *к сожалению, на сегодняшний день перинатальная смертность все ещё остаётся проблемой общественного здравоохранения. Фактически, перинатальная смертность является более высокой в сельской местности. Реализация последовательной и эффективной стратегии ухода должна помочь в снижении высоких показателей перинатальной смертности.*

Unfortunately, perinatal mortality is still a public health problem today. In fact, perinatal mortality is higher in rural areas. Implementing a coherent and effective care strategy should help reduce high rates of perinatal mortality.

Ключевые слова: *перинатальная смертность, дистония, сельская среда.*

Keywords: *perinatal mortality, dystonia, rural environment.*

Беременность и роды — это физиологические явления, которые могут сопровождаться серьезными осложнениями и приводить к материнской или

перинатальной смертности. Основными причинами мертворождаемости в Российской Федерации являются осложнения со стороны плаценты и пуповины; осложнения беременности у матери; инфекции, врожденные аномалии развития плода, а также состояния матери, не связанные с настоящей беременностью. Очень часто причиной антенатальной смерти плода служат поздние токсикозы беременности, преждевременная отслойка плаценты, болезни матери (грипп, инфекционный гепатит, сердечно-сосудистые заболевания и др.), болезни плода (внутриутробная пневмония, листериоз, токсоплазмоз, цитомегалия, врожденные пороки развития, гемолитическая болезнь и др.).

Причинами интранатальной гибели плода со стороны матери обычно бывает патология плаценты (отслойка, предлежание и др.), пуповины, преждевременное отхождение околоплодных вод, слабость родовой деятельности, аномалии положения и предлежания плода и др., а ведущими причинами смерти со стороны ребенка — гипоксия и асфиксия в родах.

Основными причинами смерти ребенка в постнатальном периоде являются респираторный дистресс-синдром новорожденных, врожденные пороки развития, внутриутробные инфекции.

Перинатальная смертность (ПНМ) остается острой проблемой общественного здравоохранения. По данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), четыре миллиона новорожденных умирают в возрасте до одного месяца, из них две трети в течение первой недели жизни. Перинатальные патологии являются основной причиной смертности среди детей в возрасте до одного года. Перинатальная смертность состоит из мертворождений и ранней неонатальной смертности. Это создает проблему определения из-за специфики определения нижнего предела жизнеспособности плода в зависимости от страны. Именно для согласования этих определений Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) рекомендовала в 1993 году зарегистрировать детей весом не менее 500 г или не менее одного гестационного возраста, равного 22 SA, или ростом не менее 25 см.

Фактически, четырьмя смертельными патологиями для плодов и

новорожденных являются высокое артериальное давление и его осложнения, острый дистресс плода, неонатальные инфекции и недоношенность. Различие перинатальной смертности в сельской местности и городской объясняется, с одной стороны, социально-экономическим прогрессом, развитием санитарной инфраструктуры, сокращением числа рождений и увеличением образования в развитых странах, а с другой - критериями определения мертворождения. Сельская местность характеризуется недостаточным количеством квалифицированных кадров и низким уровнем технической платформы для управления неотложными состояниями новорожденных. В большинстве развивающихся стран существует серьезная проблема систематического сбора информации во время беременности, родов, а также после родов.

Эти характеристики связаны с низким социально-экономическим контекстом. Чем выше перинатальная смерть, тем ниже социально-экономический уровень. Исследования перинатальной смертности подтвердили, что во многих странах перинатальная смертность была высокой в социальных группах с самыми низкими доходами. В развивающихся странах низкие социально-экономические условия и низкий уровень образования были основными факторами риска. Факторами перинатальной смертности также являются преждевременные роды, возраст материнства, тип беременности, пол новорожденного.

Основные причины перинатальной смерти, следующие: HBP, AFD, неонатальная инфекция, анемия. Надлежащий мониторинг беременности и родов позволил бы снизить летальность, связанную с этими заболеваниями. Расстройство плода, задержка роста плода (вес при рождении <2500 г), неонатальная инфекция и низкий показатель Apgar (<7) составляют основные факторы перинатальной смерти. Все указанные причины можно было избежать, если проводить качественное пренатальное наблюдение за женщинами, вовремя направлять их к структурам родов, обеспечивать хорошее качество родов и хорошее ведение новорожденного. Реализация последовательной стратегии, основанной на эффективной помощи, должна позволить снизить показатели, которые все еще высоки.

Уровень перинатальной смертности позволяет оценить преемственность в оказании медицинской помощи беременным, роженицам и новорожденным специалистами акушерской и педиатрической служб.

Осознавая масштабы перинатальной и материнской смертности, в различных странах, в том числе и в России были определены стратегии борьбы со смертностью как матери, так и младенца. Фактически, в медицинских учреждениях реализуются такие стратегии борьбы с перинатальной смертностью как дородовое консультирование и неотложная помощь новорожденным.

Список литературы

1. Стародубов В. И., Суханова Л. П. Новые критерии рождения: медико-демографические результаты и организационные проблемы службы родовспоможения. ж. Менеджер здравоохранения. М., 2013

2. Глушенкова В. А., Цыбульская И. С., Суханова Л. П. Проблемы перинатальной смертности в России. ж. Менеджер здравоохранения. М., 2007

3. Князев С. А. Пути снижения перинатальной смертности и заболеваемости при абдоминальном родоразрешении. Итоги и перспективы. ж. Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Медицина. М., 2002

УДК 614

ОСНОВНЫЕ СИМПТОМЫ ТУБЕРКУЛЕЗА

Хапаева Залина Муратовна

студентка

Северо-Кавказская государственная академия, город Черкесск

Аннотация: *туберкулез является инфекционным заболеванием, вызываемым бактерией, известной как палочка Коха. Только у 10% людей, подвергшихся воздействию бактерии Коха, будут развиваться симптомы туберкулеза. В оставшиеся 90% бактерия контролируется иммунной системой, становится инактивированной, не может передаваться или вызывать какие-либо признаки заболевания. Эти пациенты могут заболеть туберкулезом, если их иммунная защита снизится, что позволит бактерии размножаться. Подавляющее большинство заболевают туберкулезом легких. Однако бациллы Коха могут поражать и другие органы тела, кроме легких. Выделяют туберкулез лимфатических узлов, туберкулез костей, туберкулез кожи, кишечный туберкулез, туберкулез головного мозга и т. д.*

В этой статье мы рассмотрим наиболее распространенные признаки и симптомы туберкулеза легких и внелегочных форм туберкулеза.

Tuberculosis is an infectious disease caused by a bacterium known as Koch's bacillus. Only 10% of people exposed to Koch bacteria will develop symptoms of tuberculosis. In the remaining 90%, the bacterium is controlled by the immune system, becomes inactivated, cannot be transmitted or cause any signs of the disease. These patients may become ill with tuberculosis if their immune defenses are reduced, allowing the bacteria to multiply. The vast majority fall ill with pulmonary tuberculosis. However, Koch bacilli can affect other organs of the body except the lungs. There are

tuberculosis of the lymph nodes, bone tuberculosis, skin tuberculosis, intestinal tuberculosis, brain tuberculosis, etc.

In this article, we will look at the most common signs and symptoms of pulmonary tuberculosis.

Ключевые слова: *туберкулез легких, палочка Коха, признаки и симптомы туберкулеза.*

Keywords: *pulmonary tuberculosis, Koch's wand, signs and symptoms of tuberculosis.*

Поскольку легочная форма является наиболее обычной, мы подчеркнем ее симптомы.

1. Лихорадка является одним из наиболее распространенных симптомов туберкулеза, как в легочной форме, так и при туберкулезе других органов. Как правило, температура высокая, выше 38ºС, ежедневно и с преобладанием в конце дня, называемая вечерней лихорадкой. Однако у пожилых людей туберкулез может протекать без температуры.

2. В дополнение к вечерней лихорадке пациенты также обычно испытывают повышенную ночную потливость. У некоторых пациентов с туберкулезом ночные поты могут возникать даже при отсутствии лихорадки.

3. Кашель является наиболее распространенным симптомом туберкулеза легких, но он обычно не встречается при других формах туберкулеза. Обычно он начинается как сухой кашель, ухудшающийся в течение нескольких дней, и может перерасти в гнойный кашель с желто-зеленой мокротой.

4. Мокрота с кровью. По прошествии дней гнойная мокрота может превратиться в кровавую мокроту, которая называется кровохарканьем. Передаваемая с кровью мокрота является типичным симптомом туберкулеза на более поздних стадиях.

5. Одышка и усталость. Одышка является распространенным симптомом туберкулеза легких и обычно возникает на более поздних стадиях, когда

поражение легких уже широко распространено. Одышка в начале состояния возникает только во время физической нагрузки, но по мере прогрессирования инфекции она начинает появляться даже в состоянии покоя. Одышка также может быть вызвана вовлечением легочной плевры, вызывающей плевральный выпот (вода в плевре) или пневмоторакс (воздух в плевре).

6. Боль в грудной области является еще одним распространенным симптомом туберкулеза легких. Она может быть вызвана хроническим кашлем, или инфекцией плевры, которая характеризуется болью, возникающей во время глубокого дыхания, называемой плевритной болью. Боль в груди в случаях легочной инфекции из-за туберкулеза, как правило, в области спины, как правило, на стороне наиболее пораженного легкого.

7. Потеря веса и отсутствие аппетита происходят при всех формах туберкулеза.

8. Увеличение лимфатических узлов. Наиболее распространенным проявлением является появление одного увеличенного, безболезненного лимфатического узла у молодого взрослого человека без других симптомов, таких как лихорадка, потеря веса, кашель или усталость. При осмотре лимфатического узла выявляется плотная, плотно прилегающая масса. Примерно в 70% случаев ганглии появляются в области шеи. Другими участками, где появляются лимфатические узлы при ганглионарном туберкулезе, являются подмышки, над ключицей, локтем или паховой областью. Рентгенологическое исследование может выявить увеличенные лимфатические узлы в более глубоких областях, таких как брюшная полость и область внутри грудной клетки.

9. Боль в костях. Туберкулез кости обычно проявляется в виде болей в костях, особенно в поясничной области. Туберкулез костей не очень распространенная форма, и боль обычно бывает легкой или умеренной в начале заболевания. Рентгенография позвоночника обычно нормальна на начальных этапах, и для ранней диагностики необходимо выполнить компьютерную томографию или магнитно-резонансную томографию.

10. Кровь в моче. Туберкулез мочевыделительной системы обычно представляет собой картину инфекции мочевыводящих путей, которая не излечивается традиционными антибиотиками и не идентифицируется урокультурами. Бактерия обычно располагается в одной из почек и вызывает боль в поясничной области. Если не лечить вовремя, это приводит к разрушению почек.

Более чем у 90% пациентов, инфицированных бациллами Коха, развивается легочная форма заболевания, при этом кашель, лихорадка и потеря веса являются наиболее распространенными симптомами заболевания. Поскольку внелегочные формы встречаются реже, установить диагноз может быть труднее, особенно если у пациента также нет типичных системных симптомов туберкулеза, таких как потеря веса, лихорадка и / или усталость. Существуют десятки форм внелегочного туберкулеза, что приводит к десяткам форм клинической картины заболевания. Мы рассмотрели выше только самые распространенные формы.

Список литературы

1. Абрамцева Е. П., Ариэль Б. М., Баринов В. С. и др.; Под ред. А.В. Васильева: Внелегочный туберкулез. - СПб.: Фолиант, 2000.

2. Визель А. А.: Туберкулез. - М.: Гэотар Медицина, 2000.

3. Галинская, Л. А.: Туберкулез:лечение и профилактика. - Ростов н/Д: "Феникс", 2000.

4. Митрофанова, Н. А.: Фтизиатрия. - Ростов н/Д: Феникс, 2007.

5. Пылаева, Ю. В.: Туберкулез. - Ростов н/Д: "Феникс", 2005.

6. Ткачук В. Н.: Туберкулез мочеполовой системы. - СПб.: СпецЛит, 2004.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 340

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ НАРУШЕННЫХ ВЕЩНЫХ ПРАВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Абрамов Станислав Владимирович

магистрант

ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»,

город Тюмень

Аннотация: *в данной статье будет рассмотрена тема способы защиты нарушенных вещных прав в гражданском праве Российской Федерации, а также рассмотрим, исследование правовой природы вещных прав и некоторых аспектов гражданско-правовых.*

Ключевые слова: *восстановление нарушенных прав, способы защиты вещных прав, надлежащие способы защиты, признание права собственности отсутствующим.*

Abstract: *this article will consider the topic methods of protection of violated property rights in the civil law of the Russian Federation, as well as consider the study of the legal nature of property rights and some aspects of civil law.*

Key words: *restoration of violated rights, methods of protection of property rights, proper methods of protection, recognition of property rights absent.*

Гражданский кодекс РФ, закрепив категорию вещных прав, особым образом выделил присущие вещным правам признак следования и абсолютный характер защиты. Право следования означает, что обладатель вещного права продолжает сохранять его и тогда, когда вещь переходит к новому владельцу, за

исключением случаев, прямо предусмотренных в законе. Однако ГК РФ устанавливая указанный признак следования, наряду с правом собственности, за всеми ограниченными вещными правами, поименованными в законе, распространяет его и в отношении залога, аренды, найма жилого помещения, безвозмездного пользования (ссуды), а также ренты, которые на наш взгляд к вещным правам отнести невозможно.

Обращаясь к вопросу о механизме вещно-правовой защиты, следует отметить, что гражданское право в ряде случаев предоставляет возможность обладателям обязательственных прав использовать вещно-правовые иски для защиты своих нарушенных прав. Налицо фактическая утрата значения гражданско-правовых особенностей защиты вещных прав в качестве его квалифицирующего признака, позволяющего отграничить их от прав обязательственных.

Таким образом, полагаем, что вычленение вещных прав в отдельную категорию посредством таких признаков, как право следования и абсолютная защита, не имеет своего практического значения, так как сам закон с позиции данных признаков характеризует и многие обязательственные права.

Вместе с тем, обращаясь к буквальному толкованию ст. 216 ГК РФ, следует отметить, что законодатель, выделяя право следования и абсолютную защиту, сказал лишь, что они присущи вещным правам, но не указал, что они не могут характеризовать права обязательственные [2].

Защита права собственности и иных вещных прав осуществляется в рамках общей гражданско-правовой защиты и связана с применением предусмотренных законодательством методов защиты гражданских прав (ст. 12 ГК РФ) [2]. Перечень их не считается полным. Закон учитывает право расширения круга методов защиты, а также наличие видов защиты отдельных гражданских прав.

Ст. 45 Конституции Российской Федерации учитывает, что «каждый имеет право защищать собственные права и свободы всеми методами, не воспрещёнными законом» [1]. Данное положение в равноправной степени принадлежит и к защите права собственности. Право собственности, как граждан, так и юр. лиц, а

также всех субъектов правоотношений захватывает основное место в гражданском праве.

Право собственности предполагает собой права владения, пользования и распоряжения имущества. Недвижимое имущество считается одним из наиболее дорогих объектов права собственности в правоотношениях, каждое изменение статус подобных вещей подлежит общегосударственной регистрации. Непосредственно поэтому защищать право собственности на недвижимое имущество труднее всего с адвокатской точки зрения.

Совокупность средств, которые предусмотрены гражданским законодательством и составляют гражданско-правовую защиту вещных прав. Данные средства образуют систему защиты вещных прав. В ГК РФ (перечень является исчерпывающим). [2]

Перечень включает в себя следующие способы защиты:

- виндикационный иск об истребовании своей вещи из чужого незаконного владения;

- негаторный иск об устранении нарушений вещного права, не связанных с лишением владения;

- иск о признании вещного права.

Особенности защиты вещных прав:

- вещно-правовые способы защиты применяются при непосредственном нарушении вещного права, когда стороны не связаны друг с другом какими- либо обязательствами. Внедоговорной иск, сторон не связан договорным отношениям. Например, при похищении, самоуправстве, незаконном присвоении находки и др.;

- вещно-правовым способам защиты подлежат только вещные права, иные имущественные права охраняются ГК РФ путем подачи других исков, которые называются обязательственно-правовыми исками (когда стороны связаны обязательствами, есть договорные отношения) [2];

- на лице, обратившемся за защитой вещного права, лежит бремя

доказывания, что данное право ему принадлежит (что он собственник);

- объектом этих способов защиты является только индивидуальная вещь.

К вещно-правовым способам защиты законодательство предусматривает подачу исков двух видов: виндикационных и негаторных.

Самым древним и вместе с тем эффективным гражданско-правовым способом защиты права собственности и вещных прав является виндикационный иск. Его название происходит от лат. vim dicere - «объявляю о применении силы» и обусловлено правом собственника по розыску и возвращению своей вещи — где нахожу свою вещь, там ее и забираю. Виндикационный иск — это иск собственника об истребовании своего имущества из чужого незаконного владения. Право на предъявление такого иска предусмотрено статьей 301 ГК РФ [2].

Ответчиком по виндикационному иску является лицо, которое владеет вещью против воли ее собственника и при отсутствии для владения правовых оснований (незаконный владелец), а истцом - собственник вещи.

Арендатор здания, получивший его во владение от собственника, является законным владельцем, поскольку наличие воли арендодателя (собственника) на передачу имущества выражено им в договоре аренды - законном гражданско - правовом основании для передачи имущества во временное владение другому лицу (ст. 650 ГК) [2].

Напротив, кража вещи основанием для возникновения законного владения быть не может, потому что такой способ приобретения права на вещь не только не предусмотрен ГК, но и считается уголовно - наказуемым деянием (ст. 158 УК РФ) [3].

Виндикационный иск всегда направлен на изъятие имущества у незаконного владельца и передачу имущества собственнику. Поэтому в исковом заявлении о виндикации должны содержаться сведения, подтверждающие право собственности истца на имущество.

Иски о виндикации не удовлетворяются, если собственник вещи и незаконный владелец состоят или состояли между собой в договорных отношениях по

поводу спорной вещи. В этих случаях для возвращения имущества собственнику кодексом предусмотрены специальные правовые нормы, отличные от статей 301-302 ГК. [2] Эти нормы служат материально - правовыми основаниями для истребования имущества и специальными способами защиты нарушенных прав.

Например, если имущество оказалось в незаконном владении в результате признания договора о передаче имущества недействительным, иск собственника, кроме требования о признании договора недействительным, снабжается и требованием о реституции - возврате имущества (ст. 167, п. 2 ГК). В спорах по названному основанию вопросы собственности истцов на спорное имущество исследованию судами не подлежат. Истцам следует доказать только факт передачи имущества во исполнение недействительного договора.

При удержании арендатором здания после окончания срока действия договора аренды его владение этим зданием также становится незаконным. Между тем истребование здания должно производиться арендодателем не на основании статей кодекса о виндикации, а в силу статьи 622 ГК, которая предписывает арендатору при прекращении договора аренды вернуть имущество арендодателю [2].

Несоблюдение указанных прав связано с попыткой лишения владения объектом недвижимости, а чаще с препятствием права владельца на распоряжение и управление подобным объектом. В данном случае владелец имущества вправе дать негаторный иск от латинского -«actio negatoria»(отрицающий иск) - требование устранения любых нарушений осуществления права собственности. Негаторный иск предполагает собой требование об устранении препятствий в осуществлении прав собственности, не связанных с нарушением правомочия владения, то есть иск о прекращении подобных нарушений, которые, несмотря на то не соединены с лишением собственника владения имуществом, но препятствуют ему в реализации иных правомочий владельца (ст. 304 ГК) [2].

Образцом таких нарушений может являться тот факт, если преградой к осуществлению правомочий владельца сельскохозяйственного участка явилась прокладывание трубопровода, владелец способен опровергать законность

действий трубопрокладчика. Ответчик способен представлять подтверждения того, что его поступки не ограничивают право владельца использовать участок в соответствии с назначением и выставлять ответные требования об установлении сервитута, реализуя собственное право на владельческую защиту [4, с. 831].

Другой пример - строительство соседом постройки, из-за которого освещение не поступает в жилье владельца [5, с. 266].

Негаторный иск дает возможность защищать собственные права, как и от имеющихся препятствий, так и от будущих: к примеру, с его помощью возможно достичь отмены строительства здания либо сооружения еще в период проектирования.

Субъектом права в таком иске считается владелец, чьи права нарушаются; субъектом обязанности становится лицо, противозаконные действия которого ограничивают права истца. Важный момент: действия ответчика обязаны быть именно противозаконными; осуществление строительных работ на основании разрешения и государственного нормативного акта не считаются причиной подавать в суд негаторный иск. Объектом требования по иску считается устранение имеющихся нарушений прав в отношении имущества истца, которые существуют в период предъявления искового заявления. В отношении негаторного иска не применяется понятие исковой давности, так как действует правило: имеется нарушения - имеется основания для требования; нет нарушений на этот период - нет оснований для подачи иска.

Еще одним основанием для подачи негаторного иска считается наложение ареста на недвижимое имущество в порядке исполнительного либо уголовно-процессуального производства. Аналогичные споры рассматриваются только в судебном порядке; владелец недвижимости может действовать собственноручно, или через доверенное лицо. Для аналогичных процессов следует дать пакет бумаг, подтверждающих право собственности истца на арестованное недвижимое имущество.

Если рассматривать закон, то удовлетворение негаторного иска не

обозначает виновность ответчика, который собственным действием создал преграды для осуществления прав владельца. В случае, если подобные действия ответчика причинили истцу убытки, то они могут быть компенсированы только в случае наличия вины ответчика, которую необходимо обосновать в соответствии с гражданским законодательством.

Следовательно, можно сказать об абсолютной (вещно-правовой) защите не только права собственности и других вещных прав, но и любого законного (титульного) владения.

Гражданское право не учитывает подобного метода защиты, как требование о признании недействительным зарегистрированного права на недвижимое имущество. Право возможно обжаловать, предъявив иск о признании подобного права за собой. Практике известны также случаи предъявления негаторного иска об аннулировании зарегистрированного права ответчика на недвижимое имущество (об исключении записи из реестра) [6, с. 241].

Таким образом, система гражданского права в Российской Федерации включает ряд методов защиты собственных вещных прав. Благодаря наличию подобных исков владелец имущества, чьи права были нарушены, может не только возобновить справедливость, но и компенсировать издержки, связанные с защитой собственных прав.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации. (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 18.03.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2019).

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 16.10.2019).

4. Афанасьев И. В. Сервитут в системе ограниченных вещных прав //

Актуальные проблемы российского права.2017. N 7. С. 831-835.

5. Мозолин В. П., Масляев А. И. Гражданское право России. В 2-х частях. Ч. 1. - М.: Юристъ, 2017. С. 266.

6. Шевцов С. Г. Проблема конкуренции способов защиты вещных прав // Арбитражный и гражданский процесс, 2018. № 10. С. 241-242.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 336

СПОСОБЫ ОРГАНИЗАЦИИ КОММУНИКАТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ДЕТЕЙ С РДА

Рапша Полина Сергеевна
студентка
Лебеденко Инна Юрьевна
кандидат педагогических наук, доцент
Армавирский государственный педагогический университет,
г. Армавир

Аннотация: *в статье рассмотрены способы организации коммуникативного поведения детей с ранним детским аутизмом. Отмечено, что для успешной работы с данной группой детей, необходимо четко знать особенности их проблем в поведении, и эмоциональное состояние при различных ситуациях. Особое внимание уделяется организации деятельности детей с аутизмом.*

Abstract: *the article considers the ways of organizing the communicative behavior of children with early childhood autism. It is noted that for successful work with this group of children, it is necessary to clearly know the features of their problems in behavior, and emotional state in different situations. Special attention is paid to the organization of activities of children with autism.*

Ключевые слова: *ранний детский аутизм, расстройства аутистического спектра, инклюзивное образование.*

Keywords: *early childhood autism, autism spectrum disorders, inclusive education.*

Ранний детский аутизм на сегодняшний день является довольно

распространенным синдромом. С каждым годом наблюдается тенденция увеличения количества детей, которые страдают этим расстройством. В России на период 2015 года было зарегистрировано около 18 тысяч детей с ранним детским аутизмом, однако за период 2016 года эта цифра значительно возросла до 22 тысяч случаев. В отличие от детей с другими видами расстройств (например, с умственной отсталостью), большая часть детей с ранним детским аутизмом, могут успешно обучаться по предлагаемой программе. Сохранный интеллект, хорошая память, нормальное визуальное восприятие позволяют ребенку успешно осваивать материал. Но, с другой стороны, коммуникативные, речевые расстройства и нарушения в сенсорном восприятии и обработке сенсорных стимулов становятся причиной тревоги или могут привести к истерике, агрессии и крикам, тем самым становясь преградой для обучения ребенка. В свою очередь, инклюзивная среда обучения – это именно та среда, в которой особенности детей с ранним детским аутизмом могут найти поддержку. Для получения положительных результатов в инклюзивном образовании, необходимо знать специально адаптированные способы организации коммуникативного поведения детей, имеющими ранний детский аутизм, именно поэтому представленный нами материал достаточно актуален.

В. И. Селиверстов в своей книге отмечает, что аутизм (греч. autos сам) — это состояние погружения в мир личных переживаний при ослаблении или потере контакта с окружающем миром, утратой интересов к реальности [4, 59 с.]. Основными проявлениями аутизма выступают: снижение возможности установления эмоционального контакта и коммуникации, нарушение социального развития и стремление к одиночеству. На фоне этого затрудняется использование мимики, жестов, интонации и установление зрительного контакта. Также имеются определенные трудности в проявлении ребенком своих эмоций и понимании эмоций других людей. Эти сложности возникают не только по отношению к посторонним людям, но и к близким [3].

Следует отметить, что в настоящее время ранний детский аутизм

понимается как сложное нарушений психического развития, при котором проявляются прежде всего нарушения коммуникационных процессов, несоответствие социальным нормам поведение, сложности в формировании эмоциональных контактов с внешним миром и людьми, и как следствие нарушение социальной адаптации.

Инклюзия детей с расстройством аутистического спектра предполагает наличие различных организационных подходов педагогов при взаимодействии с детьми с РАС, в основе которых лежит видоизменение их поведения. Первоначально необходимо организовать обучающую среду и определить последовательность учебной деятельности. Следует отметить, что переход от одного вида деятельности в другую бывает проблематичным для ребёнка и может сопровождаться агрессией или неадекватным поведением. Чтобы избежать такой реакции можно использовать визуальное расписание, которое представляет собой наглядные инструкции распорядка проведения урока. Это помогает ребенку во время урока мысленно подготовиться к предполагаемой деятельности и к ее смене на другую. Также следует учесть появление сложных ситуаций, которые могут возникнуть в инклюзии, к ним нужно подготовить ребенка с аутизмом посредством предварительного обучения навыкам, которые необходимы ребенку при общении и обучении по школьной программе. Данный способ поможет предотвратить поведенческие проблемы, которые могут возникнуть в процессе инклюзии, и помочь аутичному ребенку успешно обучаться [5].

К. С. Лебединская и О. С. Никольская отмечают, что подсказки помогают более быстро приобретать навыки детям с расстройством аутистического спектра и являются незаменимым элементом для овладения навыками проявления инициативы и обращения к окружающим. Наиболее часто в инклюзии применяют следующие виды подсказок: вербальные подсказки, которые напоминают ребенку в определенной ситуации о том, что нужно сделать или как отреагировать; визуальные подсказки помогают ребенку понять абстрактные речевые понятия, они могут быть представлены в виде карточек, символов; моделирование,

то есть когда ребенок воспроизводит нужное действие в нужных обстоятельствах, представлено в виде показа ребенку необходимых действий. Но для эффективности использования подсказок, необходимо постепенное прекращение их применения, чтобы ребенок умел правильно реагировать без подсказок в определенных ситуациях и таким образом повысится уровень навыков обучения и самостоятельности [1].

При работе с аутичными детьми необходимо применять отсроченное поощрение для стимуляции дальнейшей деятельности. Они могут быть представлены в виде системы жетонов (значок, наклейка и д. р.). Собрав определенное количество жетонов, ребенок может выбрать тот мотивационный предмет или действие, которое является для него самым ценным на данный момент. Например, если на протяжении всего занятий в школе ребенок вел себя адекватно, без проявления агрессивного поведения, то в конце дня он получает жетон. Более мелкие поощрения, такие как похвала или жетоны на начальном этапе обучения могут использоваться часто, для того чтобы повысить мотивацию ребенка к обучению и создать условия, в которых он научится взаимодействовать с окружающими его людьми. Однако, чтобы не возникла потребность в постоянных поощрениях, от них необходимо постепенно отказываться, как и от подсказок [2].

Можно применять социальные истории, которые предполагают описание той или иной ситуации, в которой требуется адекватное поведение на основе социальных правил. Аутичные дети затрудняются в соблюдении и понимании социальных правил, а данный способ позволяет изложить социальную ситуацию в доступной форме и позволяет научить ребенка, как правильно вести себя в ней. Применение социальной истории в инклюзии может способствовать уменьшению социально неадекватного поведения, как, например, неуместные вербальные замечания или вокализации, и увеличить частоту приемлемого поведения, такого как обращение с просьбой или комментарием к сверстнику [5].

Следует выделить характерные черты, присущие ученикам с аутизмом: отсутствие либо недоразвитие навыков самоуправления, к примеру, трудности в

направлении, контролировании, подавлении или поддержании, а также обобщении поведения, что является необходимым для приспособления в классовой среде, без поддержки другими людьми. Стратегия самоуправления включает в себя обучение ребенка тому, как отличать желательное поведение от нежелательного, оценивать свое поведение, контролировать его и подкреплять собственное поведение при предварительно заданных критериях [2].

Таким образом, специальные способы организации коммуникативного поведения детей с расстройством аутистического спектра способствуют преодолению вышеизложенных трудностей, что положительно влияет на уровень коммуникативного общения, мотивации при обучении и самостоятельности в различной деятельности.

Список литературы

1. Лебединская К. С., Никольская О. С. Диагностика раннего детского аутизма: Нач. проявления. / К. С. Лебединская, О. С. Никольская. - М.: Просвещение, 1991. - 53 с.

2. Мамайчук И. И. Помощь психолога детям с аутизмом/ И. И. Мамайчук. – СПб.: Речь, 2007.- 288 с.

3. Основы специальной психологии: Учеб. пособие для студ. сред. пед. учеб. заведений / Л. В. Кузнецова, Л. И. Переслени, Л. И. Солнцева и др.; под ред. Л. В. Кузнецовой - М.: Академия, 2002. — 480 с

4. Понятийно-терминологический словарь логопеда / Под ред. В. И. Селиверстова - М.: ВЛАДОС, 1997. - 400 с.

5. Щипицина Л. М. Детский аутизм. Хрестоматия: Учебное пособие для студентов высших и средних педагогических, психологических и медицинских учебных заведений/ Л. М. Щипицина. – СПб.: Дидактика Плюс, - 2001. – 368 с.

УДК 37:159.9(075.8)

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ИНКЛЮЗИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЕТЕЙ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Нечаева Виктория Юрьевна

студент

научный руководитель: Кобазова Юлия Владимировна

к.п.н., доцент

ТИ (ф) ГАОУ ВПО «СВФУ им. М. К. Аммосова», в г. Нерюнгри

Аннотация: *в статье рассматриваются основные концептуальные научно - методологические положения инклюзивного образования детей с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ). Обращается внимание на идеи интегрированного обучения детей с ОВЗ, условия интеграции, подходы к образованию детей с ОВЗ. Рассматриваются методологические основы содержания и обучения детей с ОВЗ, главные задачи деятельности педагога и специалистов, компетенции.*

The article deals with the main conceptual scientific and methodological provisions of inclusive education of children with disabilities (HIA). Attention is drawn to the ideas of integrated education of children with disabilities, the conditions of integration, approaches to education of children with disabilities. The methodological basis of the content and education of children with disabilities, the main tasks of the teacher and specialists, competence.

Ключевые слова: *инклюзивное образование, обучение, специалисты, дети ОВЗ, методы, технологии, внимание.*

Keywords: inclusive education, training, specialists, children HIA, methods,

technologies, attention.

В настоящее время наблюдаются позитивные изменения в отношении внимания к детям с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ), у которых особые образовательные возможности и степень нарушений, подтвержденные психолого - медико-педагогической комиссией. Описаны различные модели интеграции детей с ОВЗ (Н. Н. Малофеев, Н. Д. Шматко, Н. М. Шипицина, А. В. Ястребова и другие), дано обоснование необходимости внедрения инклюзивного образования, выработаны нормативно-правовые основы инклюзивного образования, идет поиск решений проблем здоровья, адаптации, социализации детей с ОВЗ в условиях образовательных организаций (школьных, дошкольных, дополнительного образования), проводятся исследования в выборе форм, методов, технологий, которые могут обеспечить доступность и успешность инклюзии интеграции детей [1].

Образование детей в условиях инклюзии направлено на признание всех детей индивидуумами с различными потребностями и, исходя из идеи принятия индивидуальности каждого обучающегося, должно обеспечить удовлетворение особых потребностей интегрированного ребенка с ОПП. Следовательно, каждый ребенок должен быть обеспечен психологической поддержкой, вниманием, необходимыми условиями, которые будут способствовать достижению лучших результатов в его развитии, обучении [2].

Одним из первых авторов, обосновавшим идеи интегрированного обучения, был Л. С. Выготский. Он указывал на необходимость создания такой системы обучения, в которой удалось бы органически увязать специальное обучение с обучением детей с нормальным развитием, отмечая при всех достоинствах специальной школы ее недостатки: замыкает своего воспитанника в узкий круг школьного коллектива; создает отрезанный и замкнутый мирок, в котором все приноровлено и приспособлено к дефекту ребенка; фиксирует его внимание на телесном недостатке и не вводит его в настоящую жизнь; развивает в этом ребенке навыки, которые ведут его к еще большей изолированности и усиливают

его сепаратизм. Считал, что задачей воспитания ребенка с проблемами в развитии является его интеграция в общество и компенсация его недостатка, прежде всего в социальном аспекте.

Н. Н. Малофеев считает наиболее оправданным рассматривать интеграцию как лишь один из возможных и необходимых подходов к образованию детей с отклонениями в развитии [3].

В. В. Коркунов подчеркивал, что интеграция — это не цель, а инструмент для реабилитации и нормализации многих и многих детей [4].

К образованию детей с ОВЗ существует три подхода:

1) дифференцированное обучение - обучение детей по адаптированным основным образовательным программам;

2) интегрированное обучение (обучение в отдельных классах на базе образовательных учреждений при выборе различной доли интеграции: комбинированная, частичная, временная, эпизодическая);

3) инклюзивное обучение (обучение в одном классе детей с ОВЗ совместно с обычными детьми).

Современные подходы направлены на формирование и развитие социально адаптированной личности, обладающей навыками социально-адаптивного поведения. Особую значимость приобретает создание охранительно-педагогической и предметно-развивающей среды для ребенка, адекватной его возможностям, условий, позволяющих полноценно развиваться всем видам деятельности, корригировать отклонения высших психических функций, становления личности ребенка.

Основными принципами психолого-педагогического сопровождения являются непрерывность, систематичность, мультидисциплинированность сопровождения, индивидуальный подход, опора на наличные силы и потенциальные возможности ребенка [5].

При выборе вариантов и форм необходимо учитывать:

1) особенности развития и возможности каждого отдельно взятого

ребенка;

2) готовность образовательного учреждения к обучению ребенка с ОВЗ.

Образовательная инклюзия рассматривается, прежде всего, как средство социальной реабилитации ребенка и его семьи, обеспечивает равные права, доступность, возможность выбора образовательного маршрута для ребенка в зависимости от его физических и других возможностей [6].

В соответствии с принципом «нормализации» инклюзивное образование ориентируется на индивидуальные интересы, склонности, потребности каждого интегрированного ребенка, предоставляя ему равные права, адекватные условия для его личностного развития. Включение интегрированного ребенка в совместную деятельность должно способствовать повышению его активности в познании предмета деятельности, формированию мотивации на успешную деятельность. Только специально подготовленный педагог может обеспечить возможность решения таких задач, как принятие индивидуальности каждого ребенка, удовлетворение особых потребностей каждого ребенка [7].

Взаимодействие специалистов на основе интеграции должно быть направлено на решение проблемы социальной адаптации каждого включенного ребенка в педагогический процесс. Сопровождение ребенка с ОВЗ представляется как комплексная деятельность специалистов, направленная на решение задач коррекции, развития, обучения, воспитания, социализации детей с ОВЗ, движение вместе с ребенком, рядом с ним. Основополагающим, приоритетным принципом является принцип соблюдения интересов ребенка.

Главная задача всех субъектов сопровождения заключается в получении информации о ребенке и ее обработке для организации индивидуального направленного обучения и воспитания, слежения за ходом формирования новообразований личностного развития динамикой имеющегося потенциала, оценки нормативности развития и выбора основных направлений.

Таким образом, анализ научных исследований и опыта практической деятельности показывает, что решение проблем развития детей с ОВЗ в условиях

инклюзивного образования зависит от создания модели образовательного пространства, представляющего образовательный комплекс. В пределах прогнозируемой модели для каждого интегрированного ребенка должно быть определено создание таких условий, которые позволят обеспечить нормативный уровень развития процессов познания, саморегуляции, самоконтроля, потребностей.

Конкретно это должно выразиться в умениях организовать свою деятельность, приобретать необходимые общеинтеллектуальные, предметные умения и навыки, придерживаться нормативного поведения в условиях социальных ролей. В рамках инклюзивного образовательного пространства акцент определяется персонализацией процесса обучения, разработки коррекционно-развивающих программ с учетом специфики проблем ребенка и его резервов.

Список литературы

1. Малофеев Н. Н., Гончарова Е. Л., Никольская О. С. Специальный Федеральный государственный стандарт общего образования детей с ограниченными возможностями здоровья: основные положения концепции: Федеральная целевая программа развития образования на 2006–2010 гг. // Дефектология: научно-методический журнал. - 2009. - № 1. - С. 5 - 19.

2. Грибукова О. Г., Шкатова Е. А. Тьюторство как технология сопровождения детей с речевыми нарушениями в процессе педагогической практики вуза // Prospects for development of education and science: Collection of scientific articles / Science editor: S. I. Drobyazko. – Academic Publishing House of the Agricultural University, 2016. - P. 294 - 299.

3. Малофеев Н. Н., Гончарова Е. Л., Никольская О. С. Указ. соч.

4. Алексеев О. Л., Коркунов В. В. Системный подход как методологическая основа научного познания // Специальное образование. – 2002. – № 1. – С. 5 - 9.

5. Шкатова Е. А. Педагогический аспект абилитации детей раннего возраста с отклонениями в развитии // Современные направления психолого-педагогического сопровождения детства: материалы научно-практического семинара

/ под ред. Г. С. Чесноковой, И. А. Федорченко; Министерство образования и науки РФ, Новосибирский государственный педагогический университет. – Новосибирск, 2015. - С. 171 - 174.

6. Шкатова Е. А. Современные подходы к определению направленности образовательного процесса детей с ограниченными возможностями здоровья // Современные направления психолого-педагогического сопровождения детства: материалы науч.-практ. конф. - Новосибирск, 2017. - С. 223 - 225.

7. Шкатова Е. А. Педагогическая среда как фактор инклюзии и интеграции детей с ОВЗ в условиях массового детского сада // Дошкольное образование в современном изменяющемся мире: теория и практика: сб. ст. по материалам II Междунар. науч. - практ. конф. - Чита, 2013. - С. 106 -109.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 621.74

БЕЗКОВШЕВОЕ ЛИТЬЁ

Максутов Иван Михайлович
магистрант
ВлГУ «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых», город Владимир
Сакланов Сергей Александрович
магистрант
«Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС»»
Институт «Экотехнологий и инжиниринга», г. Москва
Шаршин Владимир Николаевич
кандидат технических наук, доцент
Христофоров Александр Иванович
доктор технических наук, профессор
ВлГУ «Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых», город Владимир

Аннотация: *отливка детали «Кронштейн» является особо ответственной деталью целого узла. Базовая технология изготовления её отливки на предприятии в течение длительного времени не позволяла получить 100% качественную продукцию по эксплуатационным, металлургическим и технологическим параметрам. Изучив все проблемы и причины возникновения брака изготовления отливки детали «Кронштейн», был полностью проработан и перепроектирован технологический процесс изготовления отливки методом литья в песчано-глинистые формы.*

Abstract: *casting details "Bracket" is a particularly critical part of the whole unit. The basic technology of production of its casting at the enterprise for a long time did not allow to receive 100% qualitative production on operational, metallurgical and technological parameters. Having studied all the problems and causes of manufacturing defects casting parts "Bracket", was fully developed and redesigned the technological process of manufacturing casting by casting in sand and clay molds.*

Ключевые слова*: отливка, «Кронштейн», Сталь 35Л.*

Keywords: *casting, "Bracket", 35L Steel.*

В настоящее время литейное производство занимает значительную долю в общем объеме производства заготовок в машиностроении. Металлы и их сплавы являются основой промышленности, но несмотря на века, сталь так и остаётся основополагающим материалом в современной жизни, военной технике, транспорте и инфраструктуре. Так как её основа железо распространено и дешево по сравнению с цветными металлами, сталь не теряет своей актуальности, и не потеряет её ещё длительное время. В настоящее время многие предприятия сталкиваются с серьезными проблемами в литейной сфере в виде различных видов брака и устраняют их путем внедрения новых технологических процессов и инновационных методов.

Так предприятие, изготовляющее отливку «Кронштейн» столкнулось с проблемами приводящими отливку к браку до 30% от партии, при использовании базовой технологии, что вызвало необходимость полностью переработать и перепроектировать технологический процесс изготовления отливки.

Отливка детали «Кронштейн» является ответственной частью узла, на неё приходится большая часть нагрузки при эксплуатации, особенно в местах сварки. Также в эксплуатационные функции детали «Кронштейн» заложена работа в условиях суровой зимы от -50°С и жаркого лета до +50°С. Масса отливки 67 кг. Материал для изготовления требуемой отливки используется Сталь 35Л – конструкционная нелегированная сталь, изготовляемая по ГОСТ 977-88, которая

относится к среднеуглеродистым сталям, термически улучшаемая и цементуемая, по структуре феррито-перлитного класса [1].

К Стали 35Л предъявляются достаточно жесткие требования по качеству, по этому при проведении исследования плавок было обращено особое внимание на содержание серы, фосфора, газов и неметаллических включений.

Рисунок 1 - Деталь «Кронштейн»

При проведении содержательного анализа базовой технологии изготовления отливок было выявлено, что одной из причин брака является некачественное проведение плавки – в виде постоянного перегрева металла.

Для повышения качества отливки «Кронштейн» было принято решение изменить скорость ведения плавки. Так, в базовой технологии металл перегревали до критической температуры 1660-1680°С, после чего металл сливали в разливочный ковш чайникового типа (прогретый до 800°С), который вручную транспортировали на заливочный плац и заливали опоку при температуре 1610-1630°С, для обеспечения проливаемости отливки.

Рисунок 2 - Выпуск металла из плавильного агрегата в ковш

Для решения этой проблемы решили убрать из технологического процесса разливочный ковш, то есть заливать опоку сразу из под агрегата. Таким образом, был исключён излишний перегрев металла, то есть выпуск металла из агрегата стали осуществлять при температуре 1540-1570°С. Это нововведение сразу дало положительные результаты:

- снизился контакт заливаемого металла с атмосферой, а также исключен контакт с огнеупорами ковша, тем самым сократилось площадь насыщения металла кислородом, водородом и азотом – металлургический эффект;

- снизился период процесса расплавления и раскисления металла с 60 минут до 50 минут, а также затраты на разогрев ковша, тем самым достигнуты временной и экономический (энергетические затраты) эффекты;

- исключение затрат на футеровочные материалы ковша и его амортизацию – экономический эффект;

- облегчение труда плавильщиков-заливщиков (на данном предприятии эта профессия смежная), так как разливочные ковши транспортировали и разливали вручную.

Рисунок 3 - Выпуск металла из плавильного агрегата в опоку

Данная технология безковшевого литья для изготовления отливки детали «Кронштейн» была признана рационализаторской, перспективной и сразу внедрена в производство.

Список литературы

1 Золоторевский В. С. Металловедение. Том 2. Термическая обработка. Сплавы. Учебное пособие для вузов. – М.: МИСиС, 2014 – 528 с.

УДК 620.9

СОЗДАНИЕ УНИВЕРСАЛЬНОЙ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ ЭНЕРГОСИСТЕМЫ ДЛЯ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ГОРНЫХ ТЕРРИТОРИЙ

Цгоев Таймураз Федорович

канд. техн. наук, доцент

Северо - Кавказский горно-металлургический институт (Государственный технологический университет), г Владикавказ

Аннотация: *в работе рассматриваются альтернативные источники электроэнергии (ветер, солнечное излучение и речной сток) и создание на их базе универсальной системы энергоснабжения. В основе такой системы лежит одновременное использование ветрового и водяного потоков для получения вращающего момента на вал генератора тока, а также использование солнечного излучения.*

Annotation: *the paper considers alternative sources of electricity (wind, solar radiation and river runoff) and the creation of a universal power supply system on their basis. The basis of such a system is the simultaneous use of wind and water flows to obtain torque on the shaft of the current generator, as well as the use of solar radiation.*

Ключевые слова: *источники энергии, ветер, солнечная энергия, горные территории, ротор, турбина.*

Keywords*: energy sources, wind, solar energy, mountain areas, rotor, turbine.*

Современные основные источники получения энергии (особенно ископаемое топливо) можно рассматривать в качестве средства решения энергетических проблем на ближайшую перспективу. Это связано с их исчерпанием и

неизбежным загрязнением среды. В этой связи важно познакомиться с возможностями использования новых источников энергии, которые позволили бы заменить существующие. К таким источникам относится энергия солнца, ветра, малых рек и других источников.

Каждый из этих видов источников энергии имеет свои достоинства и недостатки.

Солнечную энергию преобразовывают в электрическую посредством использования фотоэлементов, в которых получаем из солнечной энергии электрический ток, не применяя дополнительные устройства. Коэффициент полезного действия этих устройств невелик, но они медленно изнашиваются из-за отсутствия подвижных частей. Но в связи с тем, что фотоэлементы очень дорогие и при размещении занимают значительные территории применение их на современном этапе в некоторых случаях затруднено [1, с.100].

Сила ветра и воды рек являются наиболее традиционными источниками энергии. К настоящему времени испытаны ветродвигатели различной мощности, вплоть до гигантских [1, с.111]. Но установлено, что гигантские ветроустановки являются дорогими сооружениями, вызывают сильные вибрации и шумы, часто выходят из строя из-за наличия значительного количества подвижных частей. Поэтому стали применять более экономичные комплексы из небольших ветротурбин, объединяемых в одну систему.

Энергетические ресурсы рек продолжают оставаться важным потенциальным источником энергии если использовать более экологичные, чем современные, методы их получения. По настоящее время акцент делается на использование энергии крупных рек, а энергия малых рек практически не используется. В то же время только на территории РСО-Алания их количество составляет более 600, а в России таких рек имеется более 150 тысяч. При этом необходимо учитывать, что горные реки обладают большей энергией, чем равнинные и их использование будет эффективным. Небольшие плотины на реках не столько нарушают, сколько оптимизируют гидрологический режим рек и прилежащих

территорий. Их можно рассматривать как пример экологически обусловленного природопользования, мягкого вмешательства в природные процессы.

Поэтому для горных территорий, каким является Республика Северная Осетия-Алания, архиважное значение приобретает применение выше указанных видов энергии [3, с. 1].

Горы предоставляют много возможностей для альтернативных, децентрализованных энергетических станций, которые, однако, на данный момент не реализованы. Это происходит из-за централизованности производства электроэнергии, из-за больших потерь на пути к потребителю. При этих условиях любая альтернативная энергетическая станция будет невыгодной или ей придётся конкурировать с высоко субсидированными общественными станциями. Поэтому альтернативная децентрализованная энергетическая станция выгодна только в отдалённых местностях, где отсутствует связь с общественной сетью, где она, может служить «запасным» вариантом, из-за невозможности использовать государственную сеть энергоснабжения.

Заслуживает внимание создание и применение универсальной энергетической установки, работающей одновременно благодаря силе ветряного потока, потока горных малых рек и солнечного света. При этом практически до нуля снижается негативное влияние на окружающую природную среду и уменьшается себестоимость получаемой электроэнергии.

В этих целях на Кафедре экологии и техносферной безопасности СКГМИ (ГТУ) был разработан дипломный проект по созданию альтернативной энергосистемы (ветер, солнечное излучение и речной сток) для хозяйственного использования в условиях горных регионов РСО-Алания.

Данный проект основан на идее объединения нескольких так называемых альтернативных источников энергии в единую энергосистему. В основе такой системы лежит одновременное использование ветрового и водяного потоков для получения вращающего момента на вал генератора тока, а также использование солнечного излучения для подзарядки аккумуляторов через солнечные батареи.

Разрабатываемая установка имеет обозначение ВЕВОС-ГОРН-0020. Аббревиатура составлена из первых букв используемых источников: ветер, вода и солнце. «ГОРН» кодовое наименование [5, с. 27]. А цифровой индекс – это обозначение номинальной мощности установки, в данном проекте это 20 кВт.

Горные территории Северного Кавказа, в частности Северной Осетии, являются наиболее подходящими для реализации подобного проекта по следующим причинам:

- Скорость ветра, необходимая для вращения лопастей ветряка составляет 4м/с и более;

- Напор воды в горных реках также позволяет использовать работу воды для вращения лопастей;

- Количество солнечной радиации на квадратный метр достаточно для подпитки аккумуляторов.

Проектируемая энергосистема представляет собой гибридную установку, состоящую главным образом из двух синхронных генераторов, которые приводятся во вращение лопастями под силой ветряного потока и напором воды в речном потоке [5, с. 29]. Генераторы установлены на железобетонном фундаменте. Ротор первого генератора через цилиндрический редуктор соединен с главным валом ветряка, которым и приводится во вращение. Второй генератор соединен с валом гидротурбины также редуктор с высоким передаточным числом, как показано на рисунке 1.

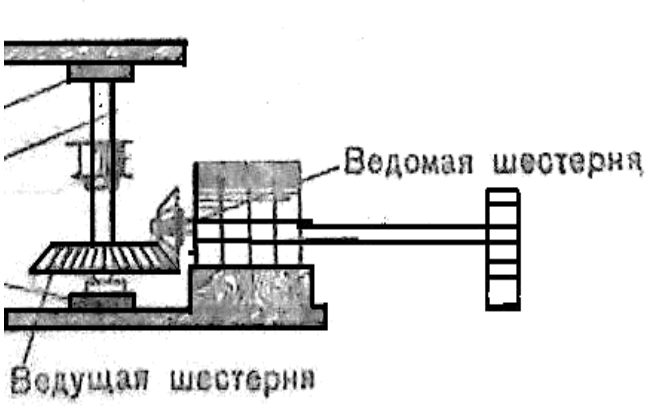

Рисунок 1. Схема зацепления ротора генератора и вала гидротурбины

Солнечная батарея в этой системе используется для подзарядки аккумуляторов. Это необходимо для того, чтобы в случае аварийной остановки работы обоих генераторов потребителя не оставался без электроэнергии. Переключение на потребление от аккумуляторов осуществляется с помощью реле контроля напряжения, то есть при падении напряжения на выходе генераторов срабатывает датчик, и система начинает подавать накопленный в этих аккумуляторах заряд потребителю. Такой подход делает работу установки ВЕВОС практически бесперебойной.

Лопасти ветряка представляют собой турбину Дарье (рис. 2). Это тип турбины низкого давления, ось вращения которой перпендикулярна потоку жидкой или газовой среды. Ротор Дарье представляет собой симметричную конструкцию, состоящую из двух и более аэродинамических крыльев, закреплённых на радиальных балках. На каждое из крыльев, движущихся относительно потока, действует подъёмная сила, величина которой зависит от угла между вектором скорости потока и мгновенной скорости крыла. Работа ротора Дарье не зависит от направления потока. Следовательно, турбина на его основе не требует устройства ориентации.

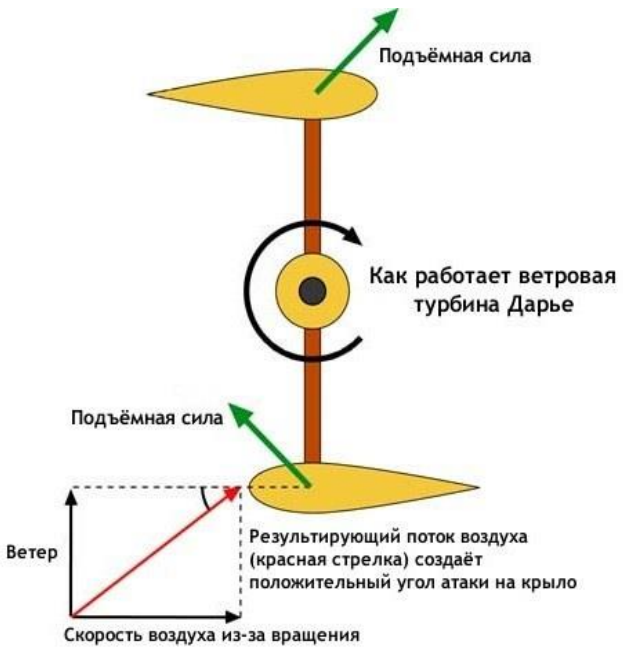

Рисунок 2 - Турбина Дарье

Симметричный профиль с четырехзначным кодом считается по формуле:

$$y = c\frac{t}{0{,}20}\left[0{,}2969 \cdot \sqrt{\frac{x}{c}} - 0{,}1260\left(\frac{x}{c}\right) - 0{,}3516\left(\frac{x}{c}\right)^2 + 0{,}2843\left(\frac{x}{c}\right)^3 - 0{,}1015\left(\frac{x}{c}\right)^4\right]$$

где:

c — длинна хорды лопасти

x — позиция по оси x для которой считаем значение y

y — половина толщины лопасти в позиции x

t — максимальная толщина лопасти, как доля от длины хорды.

Величина t в формулы пишется как доля (0,15), но в жизни обычно указывается в процентах (15 %). Эти две цифры и отображаются в коде профиля. То профиль – это симметричный профиль с соотношением толщины к хорде — 15%.

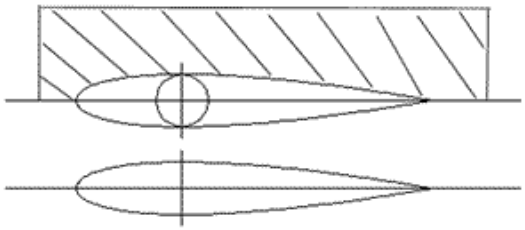

Рисунок 3 - Лопасть Дарье

Лопасти гидротурбины представляют собой лопатки, закреплённые по окружности ротора, и приводимые в движение напором воды. В данном случае отсутствует необходимость строительства плотины или отводного рукава, в силу того, что скорость течения горных рек велика и высота падения участка придают водному потоку достаточное количество кинетической энергии. В отдельных случаях, возможен вариант создания водопадов на подобии естественных. Так же важная роль уделяется шестеренчатой передаче зацепления вала турбины с ротором генератора. Увеличение передаточного числа увеличивает вращающий момент при условии, что мощность водяного напора мала для придания генератору необходимого количества оборотов.

- диаметр окружности вращения лопастей ветряка: 7,0 м

- длина лопасти ветряка: 5,0 м
- передаточное число редуктора 3
- опора: Тип Ферма
- высота опоры: 15 м
- диаметр окружности вращения лопастей гидротурбины: 4,0 м
- передаточное число редуктора: 16

Схематически установка **ВЕВОС-ГОРН-0020** представлена на рисунке. 4

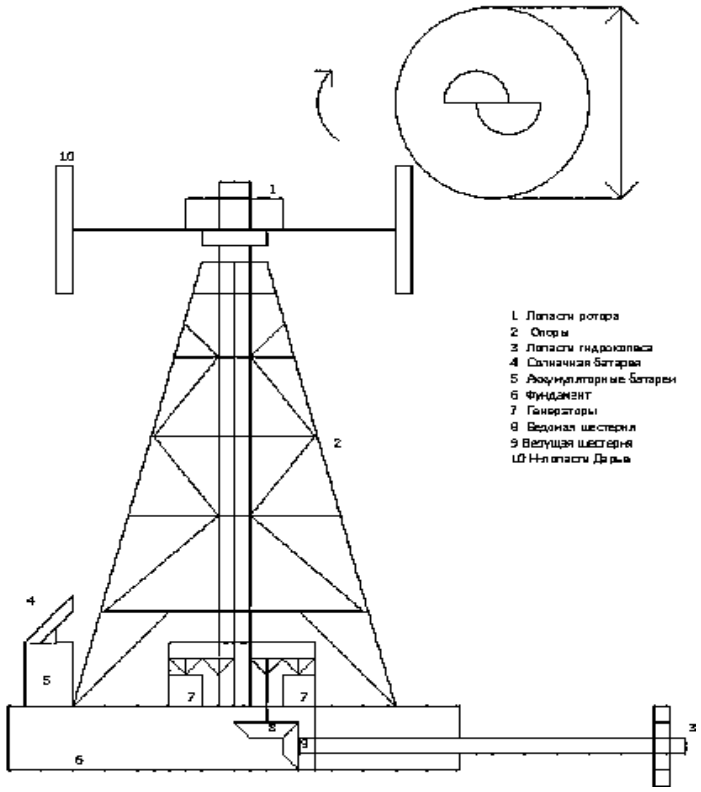

Рисунок 4 Схема установки ВЕВОС-ГОРН-0020

В работе приводятся расчеты и схемы проектируемой установки, в том числе:

1. Расчет ветровой нагрузки, действующей на опору
2. Расчет скорости ветра. Коэффициент использования энергии ветра.
3. Расчет напора и расхода воды
4. Расчет потребления электроэнергии для одного дома
5. Расчет электромагнитного реле постоянного тока типа ЕЛ-15Е

Технические характеристики ВЕВОС-ГОРН-0020 следующие:

- Номинальная мощность 20,0 кВт
- Пусковая скорость ветра 4,0 м/с
- Номинальная скорость ветра 12,0 м/с
- Максимальная рабочая скорость ветра 20,0 м/с
- Буревая (расчетная по прочности) скорость ветра 56 м/с
- Ротор:
- Тип, скорость вращения Вертикально-осевой, 2-х лопастной Н-ротор Дарье, 45-95 об/мин
- Диаметр окружности вращения лопастей: 7,0 м
- Длина лопасти: 5,0 м
- Ометаемая площадь: 38,4 м^2
- Материал лопасти: Алюминиевый сплав
- Передаточное число 3
- Генератор: Тип Синхронный, 3-х фазный.

Список литературы

1. Альтернативные энергоносители, М. В. Голицын, А. М. Голицын, Н. М. Пронина, – М.: 2004. – 159 с.

2. Перспективы ветроэнергетического рынка в России. Режим доступа: https://wwindea.org/wp-content/uploads/2017/06/170612-FES-Windenergie-rus-print.pdf.

3. Хузмиев И. Роль малой гидроэнергетики в энергоснабжении отдаленных территорий на примере горных районов РСОА. Режим доступа: http://www.energosovet.ru/stat478.html.

4. Каргинов К. Г. Концепция реформирования электроэнергетического комплекса Республики Северная Осетия-Алания; Регион. энергет. комис. РСО-Алания, Энергет. центр "Энергосбережение". – Владикавказ: Ремарко, 2001. - 137 с.

5. Дипломная работа на тему: «Создание альтернативной энергосистемы (ветер, солнечное излучение и речной сток) для хозяйственного использования в условиях горных регионов РСО-Алания». Студент Иликоев Г. В., научный руководитель Цгоев Т. Ф. – Владикавказ: 2012. – 81 с.

РЕГИОНАЛЬНАЯ (ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ) ЭКОНОМИКА

УДК 332

ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ И ИНВЕСТИЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДГОРНОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА

Найдёнова Анна Евгеньевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»,

г. Ставрополь

Аннотация: *в статье приведен анализ территориального и инвестиционного развития Предгорного района Ставропольского края.*

The article provides an analysis of the territorial and investment development of the Piedmont region of the Stavropol Territory.

Ключевые слова: *территориальное планирование, инвестирование, инвестиционная стратегия, территориальное развитие.*

Keywords: *territorial planning, investment, investment strategy, territorial development.*

Особенностью развития экономики Предгорного района является аграрная направленность ее специализации. Окруженность городами-курортами федерального значения обусловила некоторые особенности социально-экономического и территориального развития.

Земельный фонд района составляет – 204723 тыс. га, или 3,1% от общей земельной площади края, при этом в структуре земельного фонда района по категориям земель преобладают земли сельскохозяйственного назначения – 120,0

тыс. га или 58,6 % от общей площади земельного фонда. Однако при этом Предгорный район имеет пониженный потенциал земель сельскохозяйственного назначения, - по сравнению с долей в среднем по Ставропольскому краю – 92,3%. В структуре земельного фонда района по видам угодий преобладают сельскохозяйственные угодья, их площадь составляет 120,0 тыс. га что составляет 58,6% территории района из которых 80,4 тыс. га пашни, 11,2 тыс. га сенокосы, 26,6 тыс. га пастбищ, 1,5 тыс. га многолетние насаждения, залежь 6,6 тыс. га. Площадь орошаемых земель составляет 2,4 тыс. га. Посевная же площадь занимает 70,9 тыс. га, преобладающая доля которой, а именно 78 %, находится в пользовании сельскохозяйственных предприятий, а 20,1 % – в пользовании фермерских и личных подсобных хозяйств. В районе насчитывается 12,8 тыс. собственников земельных долей

Пахотные земли, занимая менее половины площади земельного фонда района, отличаются высоким природным плодородием. Основу почвенного покрова составляют различные типы черноземов, и, что характерно для этого типа почв, содержание гумуса составляет 4 и более процентов Среди сельхозугодий площадь пашни составляет 80,4 тыс. га или 67 % площади всех сельхозугодий, площадь естественных кормовых угодий – 37,8 тыс. га или 31,5 % площади сельскохозяйственных угодий.. Земли поселений занимают 8769 тыс. га, что составляет 4,3 % от общей площади земель района.

Земли промышленности, энергетики, транспорта, связи, радиовещания, телевидения, информатики, земли для обеспечения космической деятельности, связи, радиовещания, телевидения, информатики, обороны, безопасности и иного специального назначения, занимают 1822 тыс. га, что составляет 0,9 % от общей площади.

Агропромышленный комплекс – доминирующий в экономике района и ключевой сектор инвестиционной активности. Сельскохозяйственное производство традиционно имеет положительную рентабельность, в первую очередь, благодаря растениеводству, которое и определяет общий уровень рентабельности. В

период с 2015-2018 гг. рентабельность в целом по отрасли на территории района оставалась на уровне 18– 20 %, а в растениеводстве достигала – 26 %. Основная масса посевных площадей занята зерновыми культурами – 68 % кормовыми – 6%, техническими-21,0 %, картофелем и овощами – 5,0 %. Сельскохозяйственные предприятия считаются основными производителями зерна (более 90 %). В структуру сельского хозяйства района входят: 40 сельскохозяйственных организаций, более 300 крестьянских (фермерских) хозяйств, и свыше 33,0 тыс. личных подсобных хозяйств.

Территория Предгорного муниципального района практически полностью входит во вторую и третью зону округов санитарной и горно-санитарной охраны лечебно-оздоровительных местностей и курортов федерального значения. Во II зоне запрещено размещение любых объектов, не относящихся к сфере курортного лечения и отдыха, а в III зоне также установлены ограничения на развертывание промышленных объектов.

На территорию Предгорного муниципального района приходится 10% от жилищного фонда Ставропольского края. Отмечается слабое развитие периферийных территорий: населенные пункты в поселениях, представлены в основном малоэтажной частной застройкой, не обеспечены инфраструктурой в достаточной степени.

Предгорный муниципальный район в настоящее время отличается относительно небольшой концентрацией туристских потоков и невысоким уровнем инвестиционной привлекательности. Развитие туристско-рекреационного комплекса в районе потребует активного привлечения инвестиций и определения новых предложений в сфере развития материально-технической базы туризма и рекреации.

Потребительский рынок торговли и услуг насчитывает 1405 предприятий, в том числе 1098 объектов торговли, с объемом торговых площадей более 149,1 тыс. кв., 75 объектов общественного питания, 232 объектов бытового обслуживания и 10 розничных рынков с общим количеством торговых мест – 9 187.

Оборот розничной торговли в 2018 году составил 13,6 млрд руб. или 103,0 % к уровню 2017 года. Предгорный район занимает одну из лидирующих позиций по обеспеченности населения торговыми площадями, которая составляет 1442,6 м^2 на 1000 жителей, что значительно превышает средне-краевой норматив 374 м^2.

За период 2014-2018 гг. количество субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – МСП) находятся в пределах от 4 819 до 5 234 единиц. Максимальное значение данного показателя отмечено в 2016 году. На 10 тыс. населения района приходится 452,1 субъектов МСП. По данному показателю Предгорный район имеет наибольшее значении среди муниципальных районов Ставропольского края и незначительно уступает городам: Ставрополь, Пятигорск, Железноводск и Лермонтов. Доля занятых на предприятиях малого и среднего бизнеса среди всех занятых в районе равна 39,7 %.

Инвестиционная активность предприятий низка и проявляется в незначительном использовании собственных средств и кредитов коммерческих банков, за исключением крупных организаций АПК, которые являются основными инициаторами реализации инвестиционных проектов. Структура инвестиций в основной капитал подтверждает исключительную зависимость района от агропромышленного комплекса. 91 % от общего объема инвестиций в основной капитал направляется либо непосредственно в сельскохозяйственный сектор, либо в связанные с ним сектора. В 2018 году инвестиции в основной капитал (без учета субъектов малого предпринимательства) района составили 2402,4 млн рублей (в текущих ценах), что выше значения 2017 года в 1,9 раза. Одним из факторов, сдерживающих инвестиционную активность, является нехватка подготовленных инвестиционных площадок.

Список литературы

1. Материалы по обоснованию схемы территориального планирования Предгорного муниципального района Ставропольского края: том 2/Е. Г. Кузьмина, руководитель, главный архитектор проекта – Москва, 2012. – 192 с.

2. Портал органов государственной власти Ставропольского края, [Электронный ресурс] URL: http://stavregion.ru (дата обращения 14.06.2019).

3. Официальный сайт Предгорного муниципального района Ставропольского края, [Электронный ресурс] URL: http://www.predgor-ray.ru (дата обращения 14.06.2019).

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 376.37

МОТОРНЫЙ КОМПОНЕНТ ЗВУКОСЛОГОВОЙ СТРУКТУРЫ СЛОВА, КАК МЕТОД ИССЛЕДОВАНИЯ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ОБЩИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ

Черепанова Людмила Александровна
студент 2 курса напр. «Логопедия»,
Курганский государственный университет, г. Курган

Аннотация: *данная статья посвящена подбору методик исследования звукослоговой структуры слова для детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи третьего уровня, в статье описано обследование моторного компонента звукослоговой структуры слова.*

Ключевые слова: *общее недоразвитие речи (ОНР), звукослоговая структура слова, моторный компонент.*

Данные многих авторов (Э. А. Арутюнян, Г. В. Дедюхина, А. Р. Лурия, Р.В. Тонкова-Ямпольская, И. Т. Власенко, Т. В. Ахутина и др.) к предпосылкам формирования слоговой структуры слова относят пространственный, динамический и ритмический факторы психической деятельности. Их зрелость проявляется в способности ребёнка к последовательной переработке звуковых сигналов (при восприятии) и к линейному построению артикуляционных движений (при проговаривании) [1, 3, 6, 7].

Существует зависимость овладения слоговой структурой слова от состояния фонематического восприятия, артикуляционных возможностей,

семантической недостаточности, мотивационной сферы ребёнка; а по данным последних исследований – от особенностей развития неречевых процессов: оптико-пространственной ориентации, ритмической и динамической организации движений, способности к серийно-последовательной обработке информации.

Показателем сформированности оптико-пространственной ориентации, ритмического и динамического построения движений являются продуктивные виды деятельности, связанные с практическим освоением пространства и формированием пространственных представлений. (А.В. Венгер, Г. В. Бабина).

Таким образом, для выявления особенностей нарушения звукослоговой структуры слова необходимо обследование по компонентам указанным в схеме № 1.

Схема 1 - Компоненты обследования звукослоговой структуры слова

Для обследования детей можно использовать методические рекомендации Р. И. Лалаевой, Л. С. Волковой, В. С Коноваленко, Г. А. Волковой в адаптированном варианте. Предлагаемые методики включают в себя

комплексы заданий, направленных на выявления нарушений слухового и фонематического восприятия; звукопроизношения; состояния артикуляционной моторики, особенностей слогового оформления слов разной степени сложности его звукового состава [2, 4, 5]. Пример методики обследования звукослоговой структуры слова моторного компонента представлены в таблице № 1.

Таблица 1 – Методики обследования моторного компонента

Компонент	Параметры	Методики	Уровни	Характеристика уровней
Моторный компонент	Кинетическая основа артикуляционных движений	Н.В. Микляева Матерьалы методики позволяют выявить состояние сложного двигательного акта церебральных уровней. (Я. А. Бернштейн).	5баллов – 4 балла – 3 балла – 2 балла – 1 балл –	правильное выполнение упражнений правильное выполнение упражнений с логопедом незначительное нарушение значительное нарушение неумение выполнить движение
	Ритмическая организация движений	Г.А.Волковой Методика позволяет выявить нарушения в ритмической организации движений.	5 баллов - 4 балла — 3 балла — 2 балла —	правильное восприятие и воспроизведение простых и сложных ритмов имеются единичные случаи ошибок правильное восприятие и воспроизведение ритмов со второго предъявления нарушение воспроизведения простых ритмов

			1 балл —	невозможность воспроизведения
	Динамическая организация движений	Г.А.Волкова Методика предполагает выявление нарушений в динамической организации движений. Изначально все пробы проводятся по показу, а затем по словесной инструкции при многократном повторении проводимого комплекса движений.	5 баллов - 4 балла - 3 балла – 2 балла – 1 балл –	самостоятельное, правильное и быстрое выполнение правильно и быстрое выполнение с небольшой помощью логопеда правильное, но медленное выполнение с помощью логопеда персеверации , застревание отказ от выполнения

Упражнения по методикам исследования представлены в приложении № 1.

Таким образом, применяя рассмотренные нами методики, можно изучить компонентный состав, влияющий на формирование звукослоговой структуры слова.

Список литературы

1. Арутюнян, Э. А. О физиологических механизмах реализации логических ударений. //Механизмы речеобразования и восприятия сложных звуков. - М.-Л.: Наука, 2000. – 204 с.

2. Волкова Г. Л. Психолого-логопедическое исследование детей с нарушениями речи. - СПб.: Книгоиздательство "Сайма", 2006 – 53с.

3. Дедюхина Г. В. Работа над ритмом в логопедической практике: метод, пособие / — М.: Айрис-пресс, 2006. — 64 с.

4. Лалаева Р. И., Серебрякова Н. В. Формирование лексики и грамматического строя у дошкольников с общим недоразвитием речи. – СПб.: Союз, 2006. – 222 с.

5. Логопедия: Учебник. для студ. дефектол. фак. пед. высш. уч. заведений. / Под ред. Л. С. Волковой, С. Н. Шаховской. – М.: ВЛАДОС, 2004. – 680 с.

6. Лурия А. Р. Язык и сознание / А. Р. Лурия. - М.: МГУ, 2000. – 320 с.

7. Тонкова-Ямпольская Р. В. Развитие речевой интонации у детей первых двух лет жизни // Вопросы психологии. – 1995. – № 3. – С. 94–101.

«Инновационное развитие современной науки»

XVII Международная научно-практическая конференция

Научное издание

Издательство «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»)
353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82
Подписано к использованию 14.11.2019 г.
Объем 2,15 Мбайт. Электрон. текстовые данные