

Научно-исследовательский центр «Иннова»



ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ

Сборник научных трудов по материалам
XVI Международной научно-практической конференции,
10 октября 2019 года, г.-к. Анапа

Анапа
2019

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

И66

Ответственный редактор:
Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.**, д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

И66 Инновационное развитие современной науки. Сборник научных трудов по материалам XVI Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 10 октября 2019 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО (НИЦ «Иннова»), 2019. - 46 с.

ISBN 978-5-95283-167-4

В настоящем издании представлены материалы XVI Международной научно-практической конференции «Инновационное развитие современной науки», состоявшейся 10 октября 2019 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

© Коллектив авторов, 2019.
© ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО

ISBN 978-5-95283-167-4

(Научно-исследовательский центр «Иннова»), 2019.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ЗАКОНОМЕРНОСТИ В ДВИЖЕНИИ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Гатауллин Венир Зинурович 5

ПОВЫШЕНИЕ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

АГГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

Ештокина Юлия Игоревна

Федотова Елена Борисовна..... 9

СПЕЦИФИКА РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ ТРАНСПОРТА В СФЕРЕ

ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗОК

Маевская Анастасия Михайловна 16

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ АВИАКОМПАНИИ

НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ

Тешебаев Акмалжон Анварович 23

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

МОНИТОРИНГ ВРЕМЕННЫХ И КОЛИЧЕСТВЕННЫХ

ХАРАКТЕРИСТИК ПОТЕРЬ В РАБОТЕ СОРТИРОВОЧНОЙ СТАНЦИИ

Бутунов Дилмурод Баходирович..... 28

ОБЩАЯ ЭКОЛОГИЯ И БИОЛОГИЧЕСКОЕ

РАЗНООБРАЗИЕ

ПОТЕНЦИАЛ ЧЕРНОМОРСКОГО ПОБЕРЕЖЬЯ СОЧИ

В ДЕТСКОМ САНАТОРНО-КУРОРТНОМ ЛЕЧЕНИИ

Жарина Ольга Юрьевна..... 32

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

СДЕЛКИ, КАК ОСНОВАНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПРАВА

ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК

Попова Ольга Петровна 36

**НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРИЗНАНИЯ БЕСХОЗЯЙНЫМИ
ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, ЯВЛЯЮЩИХСЯ ПРЕДМЕТОМ
ПРЕСТУПЛЕНИЯ**

Степанова Тамара Рубеновна 41

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330

ЗАКОНОМЕРНОСТИ В ДВИЖЕНИИ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Гатауллин Венир Зинурович

кандидат экономических наук, доцент

кафедры финансов и экономического анализа

ФГОУ ВО «Уфимский государственный авиационный технический
университет»

***Аннотация:** важным и самостоятельным фактором динамики в условиях расширенного воспроизводства основных фондов, выступает капитальное строительство, его фондоемкость.*

***Ключевые слова:** фондоемкость, капиталоемкость, закономерность, технический прогресс, производительность труда, трудоемкость.*

Производства, его эффективность, экономия прошлого труда еще в большей степени оказываются зависимыми от квалификации живого труда, его активности, изобретательности, инициативы и повышения организаторских функций.

Ошибкой, на наш взгляд, и точки зрения тех экономистов, которые преувеличивают значения экономии живого труда, игнорируя значения экономии прошлого труда в повышении эффективности общественного производства. Сторонники этой точки зрения считают, что, если производство национального дохода в расчете на единицу живого труда растет – хозяйство развивается нормально и его эффективность повышается. Они утверждают, что существуют фондоемкие,

трудоемкие и материалоемкие варианты экономического развития, любой из которых может быть одинаково эффективным. По их мнению, при наличии дефицита в трудовых ресурсах, страна может, в целях экономии живого труда, пойти по пути фондоемкого варианта развития, т.е. сознательно выбрать вариант технического прогресса, когда фондовооруженность растет быстрее его производительности. Такая точка зрения не только преувеличивает значение экономии живого труда, но и отрывает его от естественной связи с затратами прошлого труда. По существу, указанная теория, на наш взгляд, узаконивает применение малопродуктивной и экономически не эффективной техники. Утверждение об эффективности фондоемкого варианта экономического развития – это, по нашему мнению, стремление оправдать теоретически фактически сложившиеся в народном обществе и ее основных отраслях – повышение фондоемкости производства, которая совершенно правильно рассматривается большинством советских экономистов как явление проходящее, вызванное признаками временного характера.

Придавая огромное значение экономии живого труда и его активной роли во всем производственном процессе, нельзя игнорировать все увеличивающееся по мере повышения уровня экономического развития значение экономии овеществленного труда [1].

Современная научно-техническая революция не только способствует повышению доли овеществленного труда в совокупных трудовых затратах общества, но и предоставляет средства для экономии овеществленного труда.

Это овладение более совершенными, производительными машинами, методами обработки материалов и организацией труда. Экономическая сущность технического прогресса заключается в том, что он обеспечивает создание принципиально новой техники, производительность которой вырастает быстрее, чем увеличивается ее стоимость. В действительности многие достижения технического прогресса в своей основе содержат возможность экономии как живого, так и овеществленного труда, т. е. представляют собой единый процесс экономии

совокупных затрат труда на производство продукта. Нельзя не заметить, что в нашей стране эти возможности еще недостаточно используются. Из сказанного можно сделать вывод: экономия затрат живого и овеществленного труда представляют собой единый взаимосвязанный и взаимообусловленный процесс; экономия прошлого труда может быть осуществлена лишь по средством экономии труда живого.

Тесная взаимосвязь и взаимообусловленность имеется не только между экономией затрат живого овеществленного труда, но между показателями, характеризующими эффективность самого овеществленного труда. Изменение эффективности затрат овеществленного труда, как известно характеризуют снижение или повышение трех показателей – капиталоемкости, фондоемкости и материалоемкости. Несмотря на специфический характер каждого вида прошлых затрат труда, все они взаимосвязаны. Специфической чертой капитальных затрат является их целевая направленность. От того, насколько правильно определено направление капиталовложений – новое строительство или реконструкция и модернизация, вид технического прогресса, отраслевое и территориальное размещение и т. д. – зависит изменение коэффициента капиталоемкости.

Спецификой основных производственных фондов и главным фактором их эффективности является использование этих фондов по мощности и по времени. Эта черта вытекает из разницы между объемом применяемых и потребляемых в процессе труда основных производственных фондов. В 1968 году, например, в создании продукции промышленности СССР участвовало основные производственные фонды на сумму 190 миллиардов рублей, а их потребленная часть, вошедшая в стоимость промышленной продукции в виде амортизационных отчислений, составили лишь 13 миллиардов рублей[3]. Причем, с развитием общественного производства разница между суммой применяемых и потребляемых основных производственных фондов все увеличивается. Только за 1960 – 1968 годы выросло почти в 2 раза. Повышение степени использования основных производственных фондов повышает производительность живого труда., но

обеспечивают снижение фондоемкости производства. Но, главное, по нашему мнению, заключается в другом. Повышение степени эксплуатации основных производственных фондов способствует ускорению физического износа машин и оборудования, сокращению сроков их восстановления в суммах амортизационных отчислений, что создает материальные условия для ускорения темпов технического прогресса, обновления орудий труда, повышение производительности труда и ускорение темпов экономического роста с меньшими затратами капиталовложений[2]. Вместе с тем удачно выбранное направление капиталовложений способствует не только снижению коэффициента капиталоемкости, но и улучшению использования основных производственных фондов и снижению фондоемкости продукции. В свою очередь, высокое использование основных производственных фондов, увеличивая выработку валовой продукции, создает условия для снижения коэффициента капиталоемкости. Такая связь наблюдается и между материалоемкостью, с одной стороны, и фондоемкостью и капиталоемкостью продукции, с другой стороны. Снижение материалоемкости ведет к уменьшению затрат на продукцию так и уменьшение, потребность в капиталовложениях и наоборот.

Теоретический анализ взаимосвязи показателей эффективности общественного производства позволяет сделать следующий вывод: в процессе повышения эффективности овецественных затрат труда решающее значение имеет учет специфики каждого вида этих затрат. Правильное решение этого, безусловно, сложного вопроса, благодаря показанной выше взаимосвязи показателей эффективности овецественного труда, будет служить главным фактором улучшения каждого из них. Неизбежный и естественный ее колебания, возможно, подчинены даже какой-то цикличности.

Список литературы

1. Гатауллин В. З. Сущность и методы оценки экономической эффективности общественного производства // Вестник БИСТ (Башкирского института

социальных технологий). — 2017. — № 1 (34). — С. 63–72.

2. Куклина Н. Н. Амортизация основного капитала производительности в США. М., 1967. стр. 23).

3. СССР в 1968 году, Статистический сборник М., 1969. стр. 50.

УДК 336

ПОВЫШЕНИЕ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

Ештокина Юлия Игоревна

магистрант

Федотова Елена Борисовна

к.э.н., доцент кафедры экономического анализа, статистики и финансов

Кубанский государственный университет (г. Краснодар)

***Аннотация:** кредитоспособность рассматривается в статье с точки зрения зависимости этой категории от финансовой устойчивости организации. Представлены факторы, определяющие уровень показателей финансовой устойчивости, непосредственно влияющие на уровень кредитоспособности организации. Предложены меры, определяющие эффективность функционирования предприятий аграрного сектора экономики и уровень их кредитоспособности в стратегической перспективе.*

Creditworthiness is considered in the article from the point of view of dependence of this category on financial stability of the organization. The factors determining the level of indicators of financial stability, directly affecting the level of creditworthiness of the organization are presented. The measures determining the efficiency of functioning of enterprises of the agricultural sector of the economy and

the level of their creditworthiness in the strategic perspective are proposed.

Ключевые слова: *аграрный сектор, кредитоспособность, механизмы кредитования, финансовая устойчивость организации, методика расчета платежеспособности и финансовой устойчивости.*

Keywords: *agricultural sector, creditworthiness, credit mechanisms, financial stability of the organization, methods of calculation of solvency and financial stability.*

Вопросы, касающиеся кредитоспособности организации, как системы условий, определяющих ее способность привлекать заемный капитал и своевременно возвращать его в полном объеме с процентами, издавна занимают важное место в мировой экономической литературе. Впервые понятие «кредитоспособность клиента» как целостное определение стало применяться в экономической литературе еще в XVIII веке. Его использовали в своих трудах великие английские экономисты-теоретики А. Смит, Д.М. Кейнс [1].

На современном этапе вопросам кредитоспособности организаций по-прежнему посвящаются многие труды зарубежных и отечественных экономистов.

Ведущий историк бизнеса, специализирующаяся на кредитной истории США и эволюции категории кредитоспособности в различных странах, Ровена Олега́рио в книге «Культура кредита» объяснила, как люди, занятые в сфере кредитования, решают проблему определения клиентов, которым можно доверить денежные средства, кто из них достоин этой чести и за сколько процентов. Автор прослеживает путь сопротивления, взаимных подозрений, зарождающийся при этом скептицизм в отношениях между кредитором и заемщиками. Р. Олега́рио описывает юридические проблемы, возникающие в неустанных поисках правильных решений, отвечающие на вопросы о том, как сделать информацию о заемщике денежных средств банка более точной и доступной [2].

Кредитоспособность тесно связана с финансовой устойчивостью

организации. Она показывает, обладает ли компания способностью мобилизовать денежные средства из разных источников. Исследованиями в рассматриваемой области занимался известный французский экономист профессор Даниэль Коэн. Его статья «Как оценить платежеспособность задолжавшего нации» полностью посвящена данной проблеме [2].

Американский экономист, лауреат Нобелевской премии по экономике за 2006 год, Эдмунд Фелпс в книге «Эффективная работа» [3] говорит о том, что оценка кредитоспособности компании позволяет прогнозировать ее перспективную платежеспособность. Анализ кредитоспособности связан с анализом платежеспособности, финансовой устойчивости и прибыльности капитала. Определенным гарантом возврата кредита является стабильная работа организации и высокий уровень рентабельности, высокая оборачиваемость оборотных средств.

Современные российские специалисты, в частности доктор экономических наук М.В. Чараева, адаптируют идеи зарубежных коллег к реалиям отечественной экономики. М.В. Чараева подчеркивает, что финансовая устойчивость организации определяется правилами, направленными одновременно на поддержание равновесия финансовых структур и на избежание рисков для кредиторов, а также инвесторов. Финансовую устойчивость она оценивает с помощью показателей, характеризующих различные виды соотношения собственных и заемных средств, используемых для формирования имущества, стоимость которого отражена в активе баланса [5].

Таким образом, кредитоспособность тесно связана с финансовой устойчивостью организации. Между тем оценка кредитоспособности в процессе кредитования заемщиков в нашей стране проводится сравнительно недавно.

В процессе деятельности предприятия, когда производство уже налажено и организация получает текущую прибыль, также может возникнуть множество трудностей, связанных с нехваткой оборотных средств. Кредит на их пополнение призван помочь предприятию стабилизировать свою деятельность. Если имеется

возможность воспользоваться кредитными средствами и есть основания полагать, что эти средства будут своевременно возвращены, тогда необходимо привлекать именно их.

Российская практика и зарубежный опыт свидетельствуют, что финансы предприятий аграрного сектора экономики отличаются определенной спецификой и нуждаются в постоянном притоке заемного капитала. Из-за длительности производственного цикла, сезонности производства и связанного с этим характера формирования затрат и запасов в сельскохозяйственных организациях отсутствуют источники для непрерывного финансирования. Использование заемного капитала позволяет существенно расширить объем хозяйственной деятельности организации, обеспечить более эффективное использование собственных средств, ускорить обновление основных фондов. В связи с этим привлечение и использование заемных финансовых ресурсов является важнейшим аспектом финансовой деятельности организации, направленной на достижение высоких конечных результатов хозяйствования [8].

Однако существует ряд причин, из-за которых многие предприятия аграрного сектора экономики не могут быть обеспечены кредитными ресурсами, они отражены на рисунке. Недостатки системы кредитования сельскохозяйственных товаропроизводителей России: неразвитая сеть кредитных учреждений;

- несовершенство организационной составляющей системы кредитования;
- высокая процентная ставка;
- непродолжительный срок инвестиционного кредитования;
- неразвитость системы ипотечного кредитования;
- неразвитость залоговых операций с зерном.

При поступлении заявки на получение кредита банк проверяет кредитоспособность предприятий аграрного сектора экономики путем оценивания соответствующего набора финансовых показателей, которые рассчитываются по данным его бухгалтерской отчетности. К таким показателям

могут относиться ликвидность баланса, коэффициент обеспеченности собственными средствами, удельный вес собственных средств, рентабельность продукции и другие. В зависимости от значений указанных показателей, предприятие-заемщика можно отнести к одному из следующих классов кредитоспособности [9]:

- класс кредитоспособных предприятий (высокий уровень ликвидности и обеспеченности собственными средствами),
- класс предприятий с достаточной степенью надежности;
- класс предприятий ограниченной кредитоспособности;
- класс некредитоспособных предприятий (неликвидность баланса, низкая обеспеченность собственными средствами).

Применяемые методы оценки кредитоспособности преследуют цель предотвратить неизбежный субъективизм в принятии решений о предоставлении кредитов на тех или иных конкретных условиях (сумма кредита, сроки погашения, процентные ставки, периодичность подтверждения целевого характера расходования предоставленных кредитов, формы и масштабы залогов, гарантий и поручительств). Строгое следование стандартным аналитическим методам оценки не позволяет банковским работникам принимать необоснованные решения по кредитованию заемщика.

Содержание и направления организационно-управленческих мероприятий, которые предприятию аграрного сектора экономики необходимо осуществить, можно свести к четырем основным блокам верхнего уровня, каждый из которых, в свою очередь, включает в себя по четыре мероприятия второго, нижнего уровня, что отражено в работе [10].

Первое комплексное мероприятие высшего уровня обозначено как меры организационно-экономического характера. Это, во-первых, реструктуризация налоговых долгов предприятия.

Во-вторых, это усиление связи оплаты труда работников с уровнем конечных результатов производственно-финансовой деятельности предприятия.

В-третьих, это внедрение на предприятии управленческого учета, усиливающего контрольно-аналитические возможности всей системы управления производственной и реализационной деятельностью предприятия.

В-четвертых, это углубление производственно-экономической, а частично и производственно-технологической интеграции предприятия с личными подсобными хозяйствами граждан.

Второй блок мероприятий охватывает направления предстоящей деятельности предприятия, которые обозначены как совершенствование его инвестиционной политики. Сюда входят такие меры, как создание и рациональное использование на предприятии фонда финансовой стабилизации и инвестиций; постепенное обновление парка эксплуатируемых на предприятии технических средств, увязка их структуры и численности с потребностями выполняемых технологических процессов; рационализация инвестиционных затрат для создания не снижающихся объемов производственных запасов (нефтепродуктов, запчастей, удобрений, средств защиты растений, семян), существенное улучшение использования технических средств, расходуемых топливно-энергетических и материальных ресурсов, как и расходов на оплату труда персонала.

Третий блок – это мероприятия по дальнейшему улучшению маркетинговой деятельности предприятия, или, если применить традиционный отечественный термин, – его сбытовой и снабженческой деятельности. Здесь имеется в виду дальнейшее улучшение работы созданной на предприятии службы хранения, доработки и реализации продукции.

Одним из важных маркетинговых мероприятий является значительное увеличение выручки и прибыли путем выполнения более значительных объемов услуг сторонним заказчикам – по транспортировке грузов, строительству и ремонту жилья и других объектов, ремонту и техобслуживанию транспортных средств.

Четвертый блок – это мероприятия по улучшению управления качеством

труда и продукции: разработка и освоение стандартов качества работ и продукции, надлежащая подготовка техники к полевым работам, а также ее высококачественной и высокопроизводительной эксплуатации в ходе работ, строгий повседневный контроль над соблюдением стандартов качества.

Таким образом, все вышесказанное будет способствовать повышению кредитоспособности предприятий аграрного сектора экономики. Подобный путь должен применяться и в других хозяйствах с недостаточной платежеспособностью.

Список литературы

1. Абрамов, В.Г. От неплатежеспособности – к устойчивому росту / В.Г. Абрамов, В.Ф. Бирман. – Ростов-на-Дону: ООО «Терра»; НПК «Гефест», 2015. – 400 с.
2. Бирман, В.Ф. Стратегия защиты внутрироссийского рынка зерна / В.Ф. Бирман, И.Б. Рудская. – зерноград: ФГБОУ ВПО АЧГАА, 2016. – 207 с.
3. Вакуленко, Т.Г. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности для принятия управленческих решений / Т.Г. Вакуленко, Л.Ф. Фомина. – Санкт-Петербург: Издательский торговый дом «Герда», 2016. – 298 с.
4. Мадера, А.Г. Прогнозирование кредитной благонадежности заемщика / А.Г. Мадера // Финансы и кредит. – 2016. – № 12. – С. 2-10.
5. Чараева, М.В. Исследование финансовой устойчивости, ее влияние на инвестиционный потенциал / М.В. Чараева // Финансы и кредит. – 2016. – № 5. – С. 11-16.
6. Olegario, R. A Culture of Credit Embedding Trust and Transparency in American Business. – Harvard University Press, 2016. – 288 с.

УДК 336

**СПЕЦИФИКА РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ ТРАНСПОРТА В СФЕРЕ
ПАССАЖИРСКИХ ПЕРЕВОЗОК****Маевская Анастасия Михайловна**

студентка 2 курса

ВША СПбГУГА, г. Санкт - Петербург

***Аннотация:** актуальность. Пассажирский транспорт занимает важное место в транспортной системе каждой страны и имеет не только экономическое, но и социальное значение, поскольку является важнейшим элементом жизнеобеспечения общества. В настоящее время Российская Федерация все еще переживает период неравномерного экономического развития в регионах и регионах народного хозяйства. В результате чего происходит постоянное изменение транспортной мобильности населения, что неуклонно приводит к необходимости формирования механизмов выбора наиболее эффективных пассажирских перевозок.*

Цель. Глобализация экономики и связанные с ней процессы улучшения внешнеэкономических связей требуют разработки и опробования принципиально нового подхода к обновлению транспортной системы Российской Федерации.

Методология. В процессе исследования проблемы о необходимости формирования механизмов выбора наиболее эффективных пассажирских перевозок использовались методы логического, статистического анализа.

Результаты. На данный момент конкуренция между железнодорожным, воздушным и автомобильным транспортом значительно увеличилась в организации пассажирских перевозок. Все это обеспечивает дополнительный стимул

для разработки и тестирования инновационных технологий, внедрения нового формата предоставления транспортных услуг, рационального применения правил и основ логистики при организации пассажирских перевозок. Это упростит выбор подходящего и удовлетворяющего потребителя транспорта с учетом его технических, экономических и эксплуатационных особенностей, а также уровня конкурентоспособности.

Экспертная оценка важности различных факторов доказывает, что при выборе вида транспорта основными показателями для потребителя являются: безопасность и надежность, соблюдение графика движения транспорта, транспортные расходы, а также спектр комфорта и сервиса. Однако в каждом конкретном случае ранжирование факторов осуществляется в соответствии с требованиями покупателя.

Вывод. На данный момент конкуренция между железнодорожным, воздушным и автомобильным транспортом значительно увеличилась в организации пассажирских перевозок. Все это обеспечивает дополнительный стимул для разработки и тестирования инновационных технологий, внедрения нового формата предоставления транспортных услуг, рационального применения правил и основ логистики при организации пассажирских перевозок. Это упростит выбор подходящего и удовлетворяющего потребителя транспорта с учетом его технических, экономических и эксплуатационных особенностей, а также уровня конкурентоспособности.

Ключевые слова: *общественный транспорт, международные перевозки, железнодорожный, автомобильный, воздушный, водный транспорт.*

Транспорт обслуживает практически все сферы международных отношений. Расширение областей национального сотрудничества, стимулирование интеграционных процессов и увеличение объема международных перевозок требуют подходящих условий для беспрепятственной работы при прохождении транзитных грузовых и пассажирских потоков, которые связаны с межгосударственными экономическими связями [1,3]. Рост международных перевозок

приносит положительный эффект от использования национальной транспортной системы, стимулируя ее воспроизводство и совершенствование.

Пассажирские перевозки осуществляются различными видами транспорта: железнодорожным, автомобильным, морским, речным, воздушным, городским электрическим, специальным. Основной задачей пассажирских перевозок является максимальное удовлетворение спроса и потребностей населения при рациональных экономических затратах. Каждый вид транспорта имеет свои особенности и особенности в сфере пассажирских перевозок.

В системе мировой торговли транспорт играет важную роль и выступает в качестве посредника, связывающего поставщика с покупателем продукта или услуги. Значительная часть транспортных операций связана с использованием транспортных средств различных типов для доставки груза от источника сырья до конечного потребителя, а также пассажиров от пункта отправления до пункта назначения.

Российский транспорт как интегрированная система состоит из трех подсистем: общественного транспорта, негосударственного транспорта и индивидуального транспорта:

– Общественный транспорт — это та отрасль народного хозяйства, которая удовлетворяет потребности различных секторов экономики и населения страны в перевозках грузов и пассажиров. Общественный транспорт включает в себя: автомобильный, железнодорожный, водный (морской и речной), воздушный и трубопроводный транспорт.

– Негосударственный транспорт — это сфера внутреннего транспорта, объединяющая транспортные средства всех видов, которые принадлежат не транспортным предприятиям. Часто это неотъемлемая часть различных производственных систем.

– Индивидуальный транспорт — означает транспортные средства, принадлежащие гражданам государства, которые используются ими в личных целях.

Каждый вид транспорта также имеет свои особенности и особенности в

сфере пассажирских перевозок. Тип подвижного состава, технические и эксплуатационные характеристики, стоимость, маневренность, степень рентабельности и окупаемости, длительность перевозки и др.

Различаются:

1. Автомобильный транспорт - характеризуется высокой степенью маневренности и неограниченной географией перевозок: он может доставлять грузы и пассажиров от двери до двери без привлечения дополнительных посредников.

Также автомобильный транспорт считается универсальным, благодаря широкому диапазону вариантов подвижного состава от марки автомобиля до грузоподъемности и грузоподъемности. Автомобильный транспорт отличается разнообразным уровнем комфорта, что выражается в удобствах и дополнительных услугах: в классе автомобилей и в профессионализме водителя.

Из минусов: ограниченная грузоподъемность из-за определенной нагрузки на каждую ось колеса и на дорожное полотно. Нужно не забывать, что цена автомобильного транспорта зависит от стоимости топлива, которое, к сожалению, неуклонно растет в цене. Поэтому, несмотря на свою маневренность, автомобильный транспорт является дорогостоящим видом транспорта.

Перечисленные выше преимущества и недостатки играют важную роль в формировании рынка пассажирских автомобильных перевозок.

2. Воздушный транспорт - является лидером в сфере пассажирских перевозок на дальние расстояния.

Воздушный транспорт имеет два преимущества: скорость и бездорожье. Высокая скорость присущи воздушному транспорту, основываясь на технических характеристиках. В воздушном транспорте транспортное обслуживание займет меньше времени по сравнению с другими видами транспорта. Термин «бездорожье» означает отсутствие дорог в их обычном смысле.

Однако воздушный транспорт является энергоемким, поэтому из-за огромного расхода топлива резко возрастает стоимость одного процесса перевозки. Помимо зависимости стоимости от цены топлива, воздушный транспорт

согласно техническому плану, имеет четкие ограничения, а точнее, ограничения по вместимости, определяемые размерами пассажирского и грузового отсеков и общей перевозкой, мощность самолета, которая ни при каких условиях не может быть изменена. Это впоследствии также увеличивает стоимость полета пассажира, покупающего билет.

Воздушный транспорт является лидером по объему пассажирских перевозок в международном сообщении и остается основным конкурентом железнодорожного транспорта.

3. Водный транспорт считается менее популярным по сравнению с другими видами транспорта из-за продолжительного времени в пути и достаточного ограниченного использования.

В сфере пассажирских перевозок морской и речной транспорт занимает менее 10 % туристического рынка в разрезе российского транспортного сектора [2, 4]. Эта непопулярность обусловлена отсутствием развитой инфраструктуры водных путей, судов и причалов.

Конечно, несмотря на негативную динамику дистрибуции, компании, занимающиеся обслуживанием и продажей туристических пакетов, делают все возможное, чтобы поддерживать жизнеспособность рынка и повышать качество предоставляемых услуг.

4. Железнодорожный транспорт может гарантировать практически бесперебойную перевозку грузов и их сохранность в большей степени, чем водный или воздушный транспорт, поскольку это наземный транспорт, и перевозка зависит только от природной среды.

В отличие от автомобильного, железнодорожный транспорт предназначен для перевозки большого количества товаров на большие расстояния.

Высокая пропускная способность считается основным техническим преимуществом железнодорожного транспорта, поэтому он играет важную роль в странах с огромной территорией, таких как Россия.

Масштаб железнодорожных перевозок обеспечивает относительную

дешевизну как пассажирских, так и грузовых перевозок.

Также железнодорожный транспорт является наиболее капиталоемким, поскольку стоимость строительства инфраструктуры напрямую отражается в транспортных тарифах в виде амортизационных отчислений. А масштаб перевозок позволяет устанавливать тарифы на более низком уровне с учетом данных отчислений.

Из минусов железнодорожного транспорта:

- недостаточная маневренность, из-за которой необходимо использовать дополнительный вид транспорта, обычно автомобильный, для доставки пассажира или груза до конечного пункта назначения;
- медленная окупаемость проектов, около 6 - 10 лет;
- производительность труда ниже, чем на воздушном транспорте;
- недостаточный уровень качества предоставляемых транспортных услуг, предоставляемых клиентам.

Проблема выбора пассажирских способов перевозки является одной из исходных в формировании и последующем управлении производственно-хозяйственными системами и поселениями государства. Это связано с тем, что транспортная система городов отличается друг от друга в силу таких особенностей, как: география, план расположения зданий и сооружений, расположение природных ресурсов, экономические и социальные

приоритеты. В результате выбор каждого пассажира в конкретных и уже известных обстоятельствах происходит путем анализа преимуществ и недостатков каждого вида транспорта в контексте построенного маршрута.

Экспертная оценка важности различных факторов доказывает, что при выборе вида транспорта основными показателями для потребителя являются: безопасность и надежность, соблюдение графика движения транспорта, транспортные расходы, а также спектр комфорта и сервиса. Однако в каждом конкретном случае ранжирование факторов осуществляется в соответствии с требованиями покупателя.

Каждый вид транспорта характеризуется определенной сферой и географической областью его использования с учетом технико-экономических особенностей, расположения транспортной инфраструктуры на территории государства. Транспорт — это целостная система взаимосвязанных транспортно-логистических комплексов, занимающихся перевозкой пассажиров и грузов.

Делая вывод о специфике, целях и возможностях каждого вида транспорта, их конкурентных преимуществ и потенциальных горизонтов для инновационного развития становятся очевидными.

Список литературы

1. Евразийская экономическая интеграция: перспективы развития и стратегические задачи для России [текст]: отчет к XX апр. Int. научная конф. о проблемах экономики и социального развития, Москва, 9-12 апреля. 2019 / Т. В. Бордачев, К. О. Вишневецкий, М. К. Глазатова и др.; ответственное изд. Т. А. Мешкова; Университет «Высшая школа экономики». - Москва: Издательский Дом Высшей школы экономики, 2019 - 123, [1] с. - 250 экз. - номер ISBN 978-5-7598 - 1978-3 (в регионе). - ISBN 978-5-7598-2002-4 (Электронная книга).

2. Обзор результатов деятельности / характеристики транспортной системы-Кет / межвидовая конкуренция: преимущества ОАО «Российские железные дороги» [электронный ресурс.] - Режим доступа: [http://ar2013.rzd.ru/en/performance-overview/market- обзор / межвидовая конкуренция/](http://ar2013.rzd.ru/en/performance-overview/market-обзор/межвидовая_конкуренция/) (дата обращения: 18.03.2019).

3. Правовое регулирование международных железнодорожных перевозок / / международное право и другие международные организации. Н. Ю. Ерпилева, Д. М. Максимов / Международное Право и международных организаций. - 2012 - № 3-С. 104-107.

4. Транспорт в России. 2018: Stat.sb. / Росстат. - Т65 М., 2018-101 с.-ISBN 978-5-89476-454-2-текст: электронный // Федеральная служба государственной статистики [сайт]. -URL-адрес: [http://www.gks.ru/wps/wcm /connect /rosstat_main](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main)

/rosstat/ru/statistics/publicatons / catalog / doc_1136983505312 (дата обращения:
15.04.2019).

УДК 330

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ АВИАКОМПАНИИ НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ

Тешебаев Акмалжон Анварович

магистрант

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет
гражданской авиации»

***Аннотация:** в данной статье представлен обзор ключевых вопросов, оказывающее влияние на конкурентоспособность авиакомпаний, ее текущее состояние и проблемы, с которыми она сталкивается: колебание цен на топливо, экономический спад, ужесточение правил, оплата труда.*

***Ключевые слова:** конкурентоспособность, авиакомпания, пассажиропоток.*

Большое внимание, которое уделяется конкурентным отношениям в последние годы, связано с увеличением степени непредсказуемости и нестабильности рынка, быстрыми изменениями технологий и активизацией конкурентной борьбы. В настоящее время в научной литературе существует достаточно большое количество определений и различных способов оценки конкурентоспособности. В основном теоретические разработки направлены на рассмотрение конкурентоспособности непосредственно выпускаемого компанией товара или конкурентоспособности страны, что не позволило в

диссертационной работе в полной мере применить эти подходы к анализу конкурентоспособности авиакомпаний и потребовало, в свою очередь, развить данные подходы применительно к условиям авиарынка и уточнить специфику их применения в исследовании конкурентоспособности авиакомпаний.

Европейский форум по проблемам управления определил, что конкурентоспособность - это реальная и потенциальная возможности фирм в существующих для них условиях проектировать, изготавливать и сбывать товары, которые по ценовым и неценовым характеристикам более привлекательны для потребителя, чем товары их конкурентов. К сожалению, в определении содержится только термин товар, не затрагивая услуги.

В своем диссертационном исследовании Криворотов А.К. предложил следующее определение конкурентоспособности фирмы, как способность производить и сбывать товары, конкурентоспособные на соответствующем рынке. Конкурентоспособность обеспечивает фирме допустимую норму прибыли (не менее средней по отрасли) и зависит от наличия у фирмы мобильных факторов производства, более эффективных по сравнению с конкурентами. Здесь интересным представляется мысль о том, что у компаний конкурентными преимуществами являются ликвидные активы, на которые компания так или иначе может влиять.

Конкурентоспособность компании — это способность использовать свои сильные стороны и концентрировать свои усилия в той области производства товаров или услуг, где она может занять лидирующие позиции на внутреннем и внешнем рынках. То есть — это обладание свойствами, создающими преимущества для субъекта экономического соревнования.

Таким образом, конкурентоспособность определяет способность выдерживать конкуренцию по сравнению с аналогичными субъектами на данном рынке.

К основным факторам, определяющим конкурентоспособность компании, относятся: стратегия фирмы, наличие материальных, трудовых и финансовых

ресурсов, инновационный потенциал, эффективность менеджмента.

Все факторы, воздействующие на рост и конкурентоспособность компании, можно разделить на:

- внутренние, относящиеся к продукту, технологии его производства и управленческому процессу:

- управление издержками,
- управление персоналом,
- управление качеством продукции,
- освоение новых географических рынков,
- инновационная политика,
- система взаимодействия с потребителями и контрагентами - внешние:
- политика в области слияний и поглощений,
- рыночная конъюнктура,
- нерыночные методы конкурентной борьбы,
- возможность использования административного ресурса,
- доступ к внешним финансовым ресурсам и др.

Определяя конкурентоспособность компании, эти факторы прямым образом влияют и на перспективу ее роста. Также следует отметить, что конкурентоспособность компаний в настоящее время все меньше зависит от конъюнктуры, внешней среды и все больше - от эффективности использования внутренних ресурсов.

Конкурентные преимущества компании определяются эффективностью управления, прибыльностью, ликвидностью, рыночной устойчивостью, качеством предоставляемых услуг, экономичностью (низкими издержками), имиджем (бренд компании) и рядом других параметров. Конкурентоспособность авиаперевозки компании отражает ее способность более полно отвечать требованиям потребительского спроса в сравнении с аналогичными услугами других компаний, представленных на рынке, и для авиакомпаний, предоставляющих услуги по авиаперевозке пассажиров, определяется, в первую

очередь, следующими основными факторами: ценой, ассортиментом и качеством предоставляемых услуг, объемом продаж мест на свои рейсы, системой сбыта авиабилетов, эффективностью рекламы, имиджем авиакомпании.

Специализация маршрутов авиакомпаний по направлениям, диверсификация предлагаемых видов перевозок, использование преимуществ дерегулирования рынка, позволяющих с меньшими препятствиями привлекать различные финансовые средства, снижение издержек компании за счет экономии на масштабах, в случае вступления в альянс и участия в процессах интегрирования на рынке, использование более тесных деловых связей с предприятиями смежных отраслей и так далее, неизбежно ведет к повышению конкурентоспособности авиакомпаний.

Ведущими специалистами авиационной промышленности были рассмотрены общие тенденции развития российского рынка авиаперевозок, возможности российских авиакомпаний конкурировать с зарубежными коллегами, основные параметры их конкурентоспособности на мировом рынке. В частности, к последним, по мнению экспертов, относятся: состояние авиапарка; маршрутная сеть; частота рейсов; безопасность полетов; качество сервиса; тарифы и ценовые характеристики; имидж компании и ее маркетинговая политика; наземная инфраструктура.

В исследовании приведены условия, при которых ведущие пять российских авиакомпаний имеют потенциальную возможность стать конкурентоспособными на мировом рынке, а именно:

- располагать эффективной авиационной техникой,
- иметь высокий уровень сервиса,
- обладать новейшими технологиями, включая информационные,
- осуществлять управление на базе современных методов менеджмента.

Несмотря на то, что при содействии развитию конкуренции на рынках, в частности ЕС, запрещается непосредственная поддержка компаний своими

государствами, конкурентоспособность компании на международных рынках также во многом зависит и от этой поддержки, и от содействия со стороны государства путем предоставления различных льгот, кредитов, субсидий, обеспечения необходимой информацией о конъюнктуре рынков.

По мнению специалистов, для обеспечения конкурентных позиций компании на мировом рынке, прежде всего, необходимо обладать конкурентными преимуществами на национальном рынке. Компания должна обладать прочным положением на внутреннем рынке, умело использовать все его ресурсы и возможности¹². Однако на практике это не всегда так. Например, зачастую авиакомпании могут делать ставку только на международный рынок, не пытаясь занять лидирующее положение на внутреннем рынке.

Список литературы

1. Аакер Д. А. Бизнес-стратегия: от изучения рыночной среды до выработки беспроигрышных решений. - М.: Эксмо, 2007.
2. Азоев Г. Л. Конкуренция: анализ, стратегия и практика. / Г. Л. Азоев - М.: Центр экономики и маркетинга, 1996.
3. Азоев Г. Л. Челенков А. П. Конкурентные преимущества фирмы. - М.: Международные отношения, 2000.
4. Александровская С. Ю. Технологизированные процедуры автоматизированной системы расчета тарифов AIRFARE. - М.: НОУ ВКШ «Авиабизнес», 2003.
5. Артамонов Б. В. Рынок международных воздушных перевозок: особенности и проблемы развития. - М.: Воздушный транспорт, 1992.

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 656.212.5

МОНИТОРИНГ ВРЕМЕННЫХ И КОЛИЧЕСТВЕННЫХ ХАРАКТЕРИСТИК ПОТЕРЬ В РАБОТЕ СОРТИРОВОЧНОЙ СТАНЦИИ

Бутунов Дилмурод Баходирович

аспирант, Петербургский государственный университет путей сообщения
Императора Александра I, г. Санкт-Петербург

***Аннотация:** введено понятие явных и скрытых потерь при переработке вагонов на сортировочной станции. Определены основные причины потерь. Проведен мониторинг временных и количественных характеристик причин потерь в работе сортировочной станции с целью определения узких мест при переработке вагонов на станции.*

***Abstract:** the concept of explicit and hidden losses during the processing of cars at the marshalling yard is introduced. The main causes of losses are identified. Monitoring of the temporal and quantitative characteristics of the causes of losses in the marshalling yard was carried out in order to identify bottlenecks in the processing of cars at the station.*

***Ключевые слова:** Сортировочная станция, явные и скрытые потери, причина потерь, характеристик потерь, переработка вагонов.*

***Key words:** Sorting station, overt and covert losses, cause of losses, loss characteristics, processing of cars.*

В работе любой железнодорожной станции имеется некоторый уровень потерь [1-3]. Для сортировочной станции очень важно уметь исчислять величину потерь для всех стадий технологического процесса, вести их мониторинг, а также своевременно прогнозировать изменения причин их появления и величины с

целью эффективного снижения их уровня.

По своему характеру потери в работе сортировочной станции, согласно [1, 2] можно разделить на две группы: явные и скрытые.

К явным потерям, как правило, относят потери, полученные в результате:

- нахождения вагонов в ожидании;
- аварии, браков и отказов в работе технических устройств;
- повреждений вагонов (например, при роспуске с горки) и т. п.

На практике их легко отследить при выполнении эксплуатационной работы.

К скрытым потерям можно отнести потери, полученные в результате:

– увеличения вагонопотока до размеров, превышающих возможности его переработки на станции;

– перемещения маневровых локомотивов по станции с заниженной скоростью;

– нерациональных маневровых передвижений (из-за занятости путей в парках, перекрытия горловин длинносоставными поездами и т.п.);

– нерациональных перемещений работников до места работ;

– повторной переработки вагонов из-за ошибок персонала;

– повторных возвращений в ходе осмотров;

– повторных осмотров составов после формирования и др.

В отличие от явных потерь величина скрытых потерь менее очевидна и, если не проводить специальных мероприятий она становится неизбежной частью технологического процесса.

В этой связи выявление и сокращение таких потерь в процессе переработки вагонов становится важной проблемой работы сортировочной станции.

На основе ежесуточных справок о ожиданиях транзитных вагонов при переработке проведен мониторинг для изучения временных и количественных характеристик причин потерь в работе сортировочной станции «Ч» узбекские железные дороги за месяц январь 2018 год.

Частота возникновения причины потерь и их суммарное время представлены на рисунке 1, а, б, в.

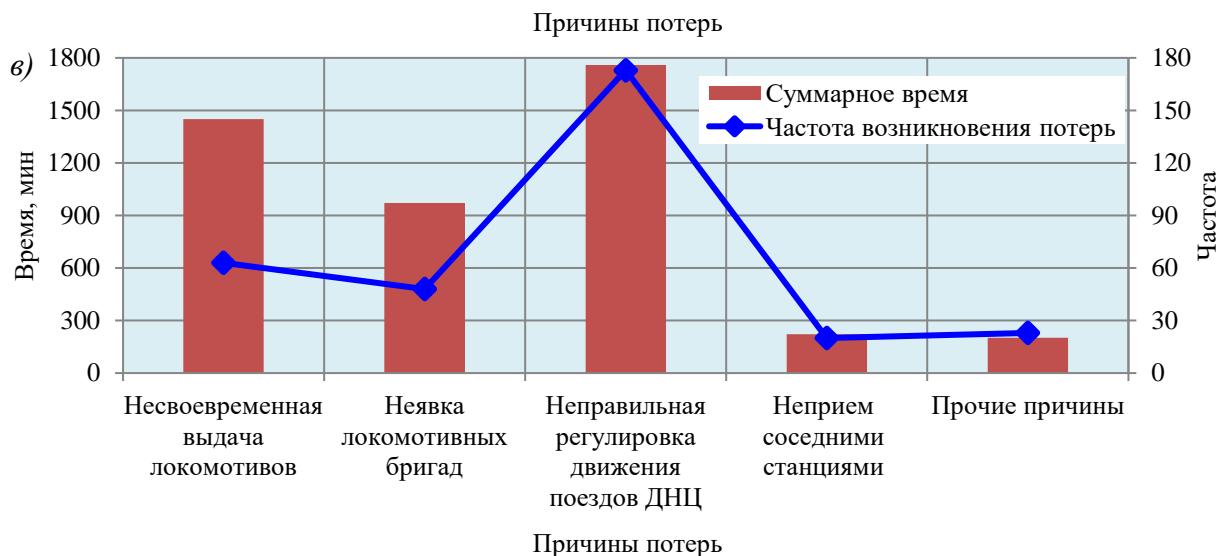
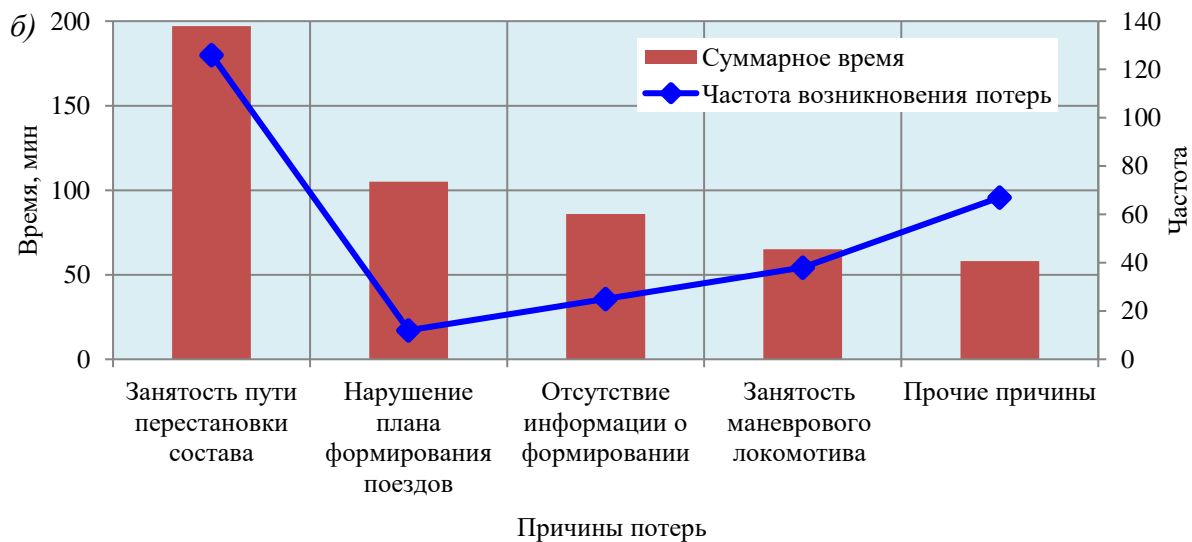
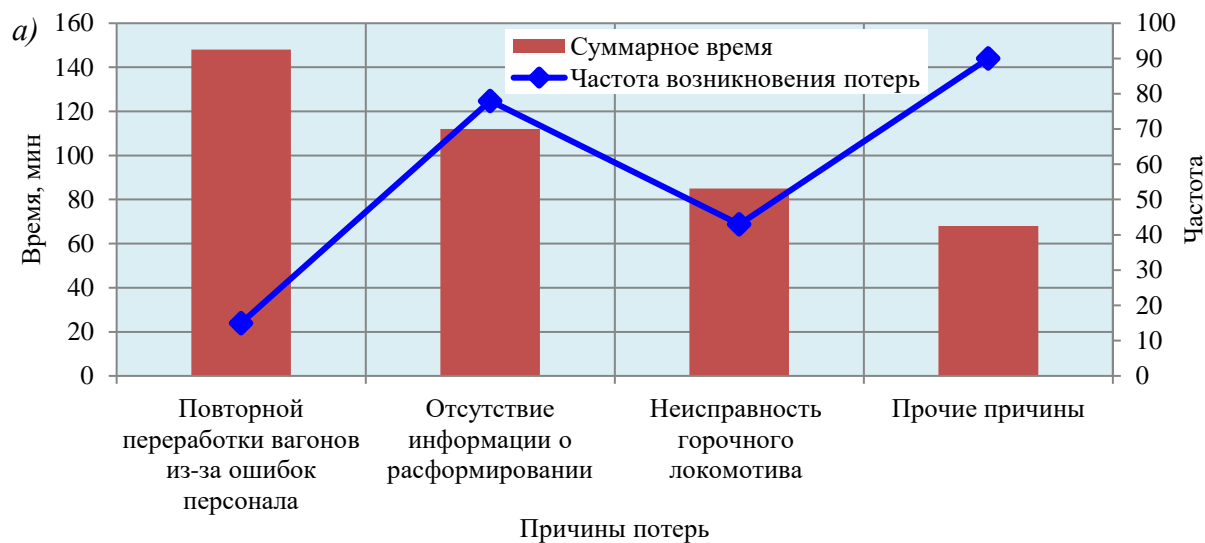


Рисунок 1. Месячная частота возникновения причины потерь и их суммарная время в парке приема (а), сортировочном парке (б) и парке отправления (в) сортировочной станции «Ч».

Тщательно изучив характер причины потерь, можно сделать вывод, что некоторые причины потерь (например, повторной переработки вагонов из-за ошибок персонала) и их значений в работе сортировочной станции очень заметно. Поэтому в работе сортировочной станции необходимо уделять внимание таким причинам потерь.

Таким образом, регулярно провести мониторинг в работе сортировочной станции позволяет выстроить технологические процессы переработки вагонов, не имеющие потерь, и как следствие это дает возможность повысить перерабатывающую способность сортировочной станции. Кроме этого, появляется возможность своевременно и обоснованно разработать мероприятий по сокращению величину потерь.

Список литературы

1. Методическое руководство по применению бережливого производства на станциях от 25.06.2012 г. № 1254 р М ЦД 2.10.009. – М.: ОАО «РЖД», 2012. – 44 с.
2. Методические рекомендации по оптимизации трудозатрат работников железнодорожных станций при внедрении бережливого производства. – Утв. распоряжением ОАО «РЖД» от 23.04.2012 г. № 805 р. – М.: ОАО «РЖД», 2012. – 76 с.
3. Бутунов Д. Б. Оценка непроизводительных потерь в работе сортировочной станции / Д. Б. Бутунов, А. Г. Котенко // Известия ПГУПС. – 2018. – № 4. – С. 498-512.

ОБЩАЯ ЭКОЛОГИЯ И БИОЛОГИЧЕСКОЕ РАЗНООБРАЗИЕ

УДК 574

ПОТЕНЦИАЛ ЧЕРНОМОРСКОГО ПОБЕРЕЖЬЯ СОЧИ В ДЕТСКОМ САНАТОРНО-КУРОРТНОМ ЛЕЧЕНИИ

Жарина Ольга Юрьевна

студентка 3 курса

ФГБОУ ВО «Краснодарский государственный институт культуры»,
город Краснодар

***Аннотация:** статья посвящена рассмотрению и анализу природного потенциала черноморского побережья в районе г-к Сочи, в целях проведения на этой территории санаторно-курортного лечения для детей. В ходе исследования были выделены и раскрыты основные лечебные факторы территории.*

***Ключевые слова:** Сочи, санаторно-курортное лечения, детский туризм, бальнеология, Черноморское побережье.*

***Annotation:** the article is devoted to the consideration and analysis of the natural potential of the Black Sea coast in the region Sochi, in order to conduct spa treatment for children on this territory. During the study, the main therapeutic factors of the territory were identified and disclosed.*

***Key words:** Sochi, spa treatment, children's tourism, balneology, Black Sea coast.*

Один из основоположников отечественной медицины, а именно Мудров Матвей Яковлевич считал, что «Вся природа должна быть аптекой». Эта фраза в полном объёме олицетворяет лечебный потенциал черноморского побережья, так как уже долгое время природные богатства сочинского Причерноморья

поставлены на службу здоровья взрослых и детей.

Однако, когда речь идёт о лечении детского организма, тут следует быть крайне внимательным. Ведь организм ребёнка можно рассматривать как уменьшенную в физических параметрах модель взрослого. Учёными выявлен у детей целый комплекс качественных отличий, тем более выраженных в раннем возрасте. Особенности анатомно-физиологических различий и возрастной реактивности детского организма обуславливают необходимостью исключительно дифференцированного выбора физических и лечебных факторов с учётом степени их раздражающего действия на организм. Учёными поставлено, что рост и развитие ребёнка, как медленный процесс, осуществляется неравномерно на различных этапах жизни [4, с. 15].

К основным лечебным факторам черноморского побережья относят:

- морскую воду;
- минеральные воды;
- климат.

Основное лечебно-профилактическое применение морской воды – наружное в виде купаний в море или бассейнах с подогретой водой и тёплых морских ванн. Купания и ванны – самый популярный способ оздоровления организма, известный ещё в Древней Греции. В настоящее время морские купания назначаются на строгой научной основе, разработанной в научно-исследовательских институтах, курортологии и физиотерапии Сочи, Ялты, Одессы, Сухуми и подтверждены многолетним практическим опытом курортов Черноморского побережья при различных заболеваниях детей [4, с. 39].

Применение живых сульфидных минеральных вод открывает одну из первых страниц бальнеологии. В настоящее время состав и механизм действия сульфидных вод хорошо изучены и лечение ими осуществляется по научно-обоснованным методикам. Мировую известность приобрела в этом деле мацестинская сульфидная вода курорта Сочи. Кроме сульфидных вод, на Черноморском побережье также имеются сероводородные источники. Действие такой воды на

организм связано в основном со способностью растворенного сероводорода проникать через кожу и слизистые внутрь организма [4, с. 48].

Федеральный горноклиматический курорт Сочи располагает на своей территории порядка шести местонахождений, специализирующихся на лечебных и лечебно-питьевых водах [2, с. 33].

Климатотерапия так же активно процветает на курорте. Это обусловлено тем, что Сочи – это город, в котором нет зимы. В летний сезон столбик термометра стабильно держится на уровне 27 градусов, в зимнее же время практически не опускается ниже 8 градусов [1].

Кроме того, в Сочи уже на протяжении многих лет успешно излечиваются:

1. Общая слабость организма и кахексия;
2. Золотуха и рахит;
3. Малокровия и хлороз;
4. Ларенгит и бронхит;
5. Болезни сердца;
6. Болезни почек;
7. Ожирение и подагру;
8. Ревматизм;
9. Болезни нервной системы [3, с. 297].

Нельзя забывать о том, что кроме процедур, воздействующих напрямую на организм, можно «лечить душу ощущениями», какие легко можно приобрести в Сочи. Положительные эмоции от смены обстановки и посещения местных достопримечательностей благоприятно воздействуют на нервную систему подрастающего организма и восстановление моральных сил. Совместить приятное с полезным можно в Дендрарии, расположенном в Хостинском районе. Детям будет особенно интересно изучить этот памятник парковому искусству, где собрано более полутора тысяч видов растений. Кроме того, этому месту уже более 100 лет, что делает его посещение ещё более увлекательным, так как человек погружается в древнюю историю данной территории [1].

Благоприятные условия для отдыха и лечения, обширность климатических зон территории, богатство растительного и животного мира – вот совокупность тех факторов, что позволяет Сочи на протяжении многих лет лечить людей со всей России. Этот уникальный район идеально подходит для бальнеологического лечения детей, ведь неокрепший организм нуждается в достаточном количестве солнечного света, незагазованного воздуха, и вод, обогащенных полезными минералами.

Список литературы

1. Официальный сайт Русского бальнеологического общества [Электронный ресурс]. – URL: <http://russbalneo.ru/resorts/sochi>
2. Старикова, Ю. А. Санаторно-курортное дело: Конспект лекций / Ю. А. Старикова. – Москва: А-Приор, 2010. – 95 с.
3. Черноморское побережье Кавказа / сост. В. П. Доброхотов; под ред. Н. И. Воробьева. – Краснодар: Традиция, 2009. – 124 с.: ил.
4. Шестиалтынова О. В. «Черноморские курорты – детям». – Краснодар: Кн. изд-во, 1987 – 144 с.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 347.451.41

СДЕЛКИ, КАК ОСНОВАНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПРАВА ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК

Попова Ольга Петровна

магистрант

«Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации» Волгоградский институт управления,
г. Волгоград

***Аннотация:** в данной статье рассмотрены гражданско-правовые сделки как одно из оснований возникновения права частной собственности на земельный участок, а также законодательное регулирование данного вопроса. Выявлены и детально рассмотрены особенности, возникающие при предоставлении и приобретении земельных участков, являющиеся основанием возникновения права на землю.*

This article deals with civil transactions as one of the grounds for the emergence of the right of private ownership of land, as well as legislative regulation of this issue. Identified and considered in detail the features arising from the provision and acquisition of land, which are the basis of the right to land.

***Ключевые слова:** гражданское право/ частная собственность/ земельный участок/ сделка/ договор купли-продажи.*

***Keywords:** civil law/ private property/ land plot/ deal/ contract of sale.*

Возникновение права частной собственности дало гражданам и юридическим лицам достаточно широкие права и полномочия в отношении различных

видов имущества, в том числе и земельных участков. У данного вида права есть определенные особенности, которые касаются как его возникновения и законодательного регулирования, так и субъектов и объектов, особенно если речь идет о таком особенном виде имущества, как земельный участок. Поэтому стоит рассмотреть основания возникновения права частной собственности на земельный участок, а также законодательное регулирование данного вопроса. И одним из оснований возникновения права собственности на земельный участок являются гражданско-правовые сделки.

В качестве примера договоров и иных сделок, служащих основанием возникновения прав на земельные участки, можно назвать, в частности, договоры купли-продажи, мены, дарения земельного участка, договор ренты или пожизненного содержания с иждивением, передачу земельного участка по наследству на основании завещания, любые другие сделки, предметом которых может быть земельный участок или право на земельный участок (например, передача, в том числе возмездная, прав и обязанностей по договору аренды земельного участка).

Вопрос о правовой природе сделок с земельными участками в науке земельного и гражданского права является дискуссионным. Так Г. Н. Эйриян считает, что сделка с земельными участками, с точки зрения их отраслевой принадлежности, является гражданско-правовой и поэтому введение земельных участков как недвижимости в гражданский оборот привело к появлению особого рода гражданско-правовых сделок. При этом родовым понятием в отношении сделок с земельным участком является такое понятие, как сделка с недвижимостью [4;24].

Оппоненты данной точки зрения придерживаются точки зрения, что сделки с земельными участками являются земельно-правовыми и выступают как особый род сделок.

Но говорить о гражданско-правовой или земельно-правовой природе сделок с земельными участками не совсем корректно, так как, основания для возникновения гражданских прав и обязанностей определены гражданским

законодательством. Земельное законодательство данные основания не предусматривает.

Таким образом, устанавливается гражданско-правовая природа сделок с земельными участками, так как других сделок действующим законодательством Российской Федерации (далее – РФ) не предусмотрено. Поэтому с правовой точки зрения разумнее говорить о сделках, объектом которых является один из видов недвижимого имущества – земельный участок [2;45].

Сделки с земельными участками должны соответствовать требованиям, присущим любым другим сделкам: а) содержание не должно противоречить закону; б) стороны должны обладать необходимым объемом правоспособности и дееспособности; в) воля и волеизъявление сторон сделки должны совпадать; г) форма сделки должна отвечать требованиям закона.

В соответствии с нормами гражданского законодательства сделки с недвижимостью, как правило, совершаются в письменной форме, путем составления одного документа, выражающего определенное содержание и подписанного сторонами договора (ст. 160, 339, 434, 550 ГК РФ). Удостоверение сделок у нотариуса обязательно в случаях, когда это прямо прописано в законе или с соглашения сторон. В отношении оформления сделок с земельными участками к таким договорам относятся, например, договоры ипотеки и ренты.

Наиболее распространенный вид сделок на практике — это договор купли-продажи земельного участка, который является возмездным, двусторонне-обязывающим. Его заключение, изменение расторжение определяется нормами ст. 454-491 и 549-558 ГК РФ, но также особенности этого договора определяться ст. 37 ЗК РФ. Так, объектом купли-продажи могут быть только земельные участки, которые прошли государственный кадастровый учет, а при заключении договора продавец обязан предоставить покупателю имеющуюся у него информацию об обременениях земельного участка и ограничениях его использования. Договор купли-продажи земельного участка должен быть заключен в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами.

В силу ст. 554 ГК РФ в договоре купли-продажи земельного участка должны быть указаны данные, позволяющие определенно установить земельный участок, который подлежит передаче покупателю по договору. К таким данным будут относиться кадастровый номер земельного участка, его местоположение, площадь, категория земли (целевое назначение) и вид разрешенного использования. Если такие данные отсутствуют, то договор будет считаться незаключенным.

Также договор будет считаться незаключенным, если в договоре отсутствует условие о цене земельного участка, а общие правила определения цены, которые установлены п. 3 ст. 424 ГК РФ не применяются.

На сегодняшний день в действующем законодательстве прямо не предусмотрено требование об указании качественных характеристик земельного участка. Качество земельных участков изначально устанавливается в земельно-кадастровой документации, в которой отражены неплодородные земли, заброшенные сельскохозяйственные угодья, а также земли, загрязненные опасными веществами. Все эти характеристики должны быть отражены в договоре купли-продажи [3; 71].

Согласно ст. 552 ГК РФ при продаже недвижимости, покупателю одновременно с передачей права собственности на такую недвижимость передаются права на земельный участок, занятый такой недвижимостью и необходимый для ее использования, а если продавец является собственником земельного участка, на котором находится продаваемая недвижимость, покупателю передается право собственности на земельный участок.

Вместе с тем значение имеет передача земельного участка, которая в соответствии со ст. 556 ГК РФ подлежит оформлению в виде передаточного акта. Уклонение одной из сторон от подписания документа о передаче недвижимости на условиях, предусмотренных договором, считается отказом, соответственно, продавца от исполнения обязанности передать имущество, а покупателя - от обязанности принять имущество.

Правовым последствием сделок с земельным участком является необходимость государственной регистрации возникновения или прекращения права на земельный участок в связи с совершением сделки. В соответствии со ст. 551 ГК РФ договор продажи земельного участка сам по себе государственной регистрации не подлежит, однако, государственная регистрация необходима для перехода (передачи) соответствующего права. В то же время в случаях дарения земельного участка государственной регистрации подлежит как сам договор дарения (ст. 574 ГК РФ), так и передача права собственности на основании договора.

Таким образом, право частной собственности на земельный участок предоставляет его обладателю наиболее широкие полномочия в отношении данного объекта недвижимости, поэтому многие землевладельцы стремятся оформить не него именно этот вид права. И происходит это путем совершения ряда сделок, предусмотренных в гражданском законодательстве. Приобретенные права собственности закрепляются путем прохождения процедуры государственной регистрации и после ее окончания, они вступают в законную силу.

Список литературы

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30.11.1994 № 51-ФЗ. (ред. от 03.08.2018 г. с изм., вступившими в силу с 01.01.2019 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1994. - № 32.
2. Зиннатуллин А. З. Приобретение права частной собственности на земельные участки//дис. канд. юрид. наук. - Казань, 2005. -145 с.
3. Ковалева И. С. Особенности возникновения и реализации прав на землю// дис. канд. юрид. наук. - М., 2008. - 482 с.
4. Эйриян Г. Н. Основания возникновения прав на землю//дис. канд. юрид. наук. – М., 2011. - 190 с.

УДК 347.232.11

**НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ПРИЗНАНИЯ БЕСХОЗЯЙНЫМИ
ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, ЯВЛЯЮЩИХСЯ ПРЕДМЕТОМ
ПРЕСТУПЛЕНИЯ**

Степанова Тамара Рубеновна

магистрант

Крымский юридический институт (филиал) ФГКОУ ВО

«Университет прокуратуры Российской Федерации», город Симферополь

***Аннотация:** в статье рассмотрены проблемные вопросы признания бесхозяйными денежных средств, являющихся предметом преступления. На примере участия прокурора в деле о признании права собственности на бесхозяйную вещь, показано, что судом не корректно разрешен вопрос о выборе порядка судопроизводства.*

The article discusses the problematic issues of recognition of ownerless funds, which are the subject of a crime. On the example of the participation of the prosecutor in the case on the recognition of the right of ownership to an ownerless thing, it is shown that the court did not correctly resolve the issue of choosing the procedure for legal proceedings.

***Ключевые слова:** бесхозяйные вещи, прокурор, гражданское судопроизводство, денежные средства, предмет преступления.*

***Keywords:** ownerless things, the prosecutor, civil proceedings, money, subject of crime.*

В соответствии с п. 1 ст. 225 ГК РФ бесхозяйной является вещь, которая не имеет собственника или собственник которой неизвестен либо, если иное не

предусмотрено законами, от права собственности, на которую собственник отказался. Согласно пунктам 3 и 4 данной статьи бесхозные недвижимые вещи принимаются на учет органом, осуществляющим государственную регистрацию прав на недвижимое имущество, по заявлению органа местного самоуправления, на территории которого они находятся [1].

Судья при подготовке дела к судебному разбирательству выясняет, какие лица (собственники, фактические владельцы и другие) могут дать сведения о принадлежности имущества, а также запрашивает об имеющихся о нем сведениях соответствующие организации.

Заявление о признании вещи бесхозной или о признании права собственности на бесхозную недвижимую вещь рассматривается судом с участием заинтересованных лиц.

В делах о признании права собственности на бесхозную движимую вещь достаточно часто участвуют прокуроры. Например, прокурор г. Арсеньева обратился в суд с заявлением в интересах Российской Федерации о признании денежных средств бесхозными и обращении их в доход федерального бюджета, указав, что 15 мая 2011 г. следователем СО при ОВД по Анучинскому муниципальному району по факту незаконной рубки деревьев на территории участкового лесничества Анучинского района Приморского края возбуждено уголовное дело по признакам преступления, предусмотренного частью 3 статьи 260 УК РФ [2]. В ходе осмотра места происшествия изъято 25 сортиментов породы дуб, которые постановлением следователя от 28 июля 2011 г. признаны и приобщены к делу в качестве вещественного доказательства. Поскольку древесина является скоропортящейся продукцией ввиду существенного ухудшения ее потребительских свойств и длительному хранению не подлежит, постановлением Анучинского районного суда Приморского края от 19 сентября 2011 г. указанное вещественное доказательство было передано для реализации в Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Приморском крае. После реализации древесины денежные средства поступили

на счет по учету денежных средств, поступающих во временное распоряжение уполномоченного органа, открытый МОМВД России «Арсеньевский».

Между тем постановлением следователя от 27 сентября 2011 г. предварительное следствие по уголовному делу приостановлено в связи с неустановлением лица, подлежащего привлечению в качестве обвиняемого. Поскольку собственник древесины, признанной вещественным доказательством по уголовному делу, не установлен, вырученные от ее реализации денежные средства подлежат признанию бесхозными и обращению в доход федерального бюджета путем их зачисления на открытый для этих целей счет Департамента лесного хозяйства Приморского края.

По изложенным основаниям прокурор просил суд признать денежные средства, вырученные от реализации древесины, изъятой при производстве по уголовному делу №, и хранящиеся на счете МОМВД России «Арсеньевский» по учету средств, поступающих во временное распоряжение, бесхозными и обратиться их в доход федерального бюджета путем перечисления на расчетный счет Департамента лесного хозяйства Приморского края в течение месяца со дня вступления решения суда в законную силу.

Определением Арсеньевского городского суда Приморского края от 15 апреля 2015 г. производство по делу прекращено на основании абз. 2 статьи 220 ГПК РФ в связи с тем, что заявленные прокурором требования подлежат рассмотрению и разрешению в порядке уголовного судопроизводства [2].

В представлении прокурора ставится вопрос об отмене определения суда, как незаконного, вынесенного с нарушением норм процессуального права.

Денежные средства, которые прокурор просит признать бесхозными и обратиться в доход федерального бюджета, получены от реализации древесины, являющейся предметом преступления - незаконной рубки деревьев, по факту которой возбуждено уголовное дело.

В соответствии с пунктом 2 части 1 статьи 81 УПК РФ предметы, на которые были направлены преступленные действия, признаются по уголовному делу

вещественными доказательствами.

Древесина, признанная вещественным доказательством по уголовному делу, реализована на основании подпункта «б» пункта 2 части 2 статьи 82 УПК РФ [3]. В соответствии с данной нормой средства, вырученные от реализации, зачислены на депозитный счет органа, принявшего решение об изъятии вещественных доказательств. Срок хранения таких денежных средств определяется частью 1 статьи 82 УПК РФ, в силу которой вещественные доказательства должны храниться при уголовном деле до вступления приговора в законную силу либо до истечения срока обжалования постановления или определения о прекращении уголовного дела.

При этом вопрос о вещественных доказательствах подлежит разрешению при вынесении приговора, а также определения или постановления о прекращении уголовного дела в соответствии с правилами части 3 статьи 81 УПК РФ.

С учетом указанных норм суд первой инстанции пришел к выводу о том, что вопрос о денежных средствах, полученных от реализации предметов преступного посягательства, подлежит разрешению в порядке уголовного судопроизводства.

Между тем судом не учтено, что согласно пункту 6 части 3 статьи 81 УПК РФ споры о принадлежности вещественных доказательств по уголовному делу разрешаются в порядке гражданского судопроизводства.

Из материалов дела следует, что производство по уголовному делу по факту незаконной рубки деревьев постановлением следователя от 27 сентября 2011 г. приостановлено на неопределенный срок на основании пункта 1 части 1 статьи 208 УПК РФ в связи с неустановлением лица, подлежащего привлечению в качестве обвиняемого.

Мы считаем, что поскольку при производстве по уголовному делу права на древесину, являющуюся предметом преступления, и денежные средства, полученные от ее реализации, никем не были предъявлены, деньги, хранящиеся на счете МОМВД России «Арсеньевский», отвечают признакам, указанным в статье

225 ГК РФ, поэтому вопрос об их принадлежности может быть разрешен в порядке, установленном главой 33 ГПК РФ [4]. При таких обстоятельствах определение суда о прекращении производства по делу не может быть признано обоснованным и заявленные прокурором требования должны быть разрешены по существу.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
2. Определение Приморского краевого суда от 23.07.2015 по делу №33-5717/2015 // Судебные и нормативные акты РФ. – Режим доступа: <https://sudact.ru>
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

«Инновационное развитие современной науки»
XVI Международная научно-практическая конференция
Научное издание

ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Научно-исследовательский центр «Иннова»)
353440, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8 (918) 38-75-390; 8 (861) 333-44-82
Подписано к использованию 12.10.2019 г.
Объем 1,03 Мбайт. Электрон. текстовые данные

ISSN 978-5-95283-167-4



9 785952 831674 >