

Научно-исследовательский центр «Иннова»



НАУКА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Сборник научных трудов по материалам
II Международной научно-практической конференции,
8 октября 2019 года, г.-к. Анапа



Анапа
2019

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

НЗ4

Ответственный редактор:

Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.**, д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.**, к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.**, к.ю.н., доцент (Москва).

НЗ4 НАУКА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ. Сборник научных трудов по материалам II Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 8 октября 2019 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО (НИЦ «Иннова»), 2019. – 73 с.

ISBN 978-5-95283-166-7

В настоящем издании представлены материалы II Международной научно-практической конференции «Наука в современном мире», состоявшейся 8 октября 2019 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5

© Коллектив авторов, 2019.
© ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО

ISBN 978-5-95283-166-7

(Научно-исследовательский центр «Иннова»), 2019.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНАЯ АКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Гатауллин Венир Зинурович 5

МОДЕЛИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Гречишников Дарья Александровна

Чугунов Андрей Валентинович 10

ПРИРОДНО-РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ В СОСТАВЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РФ КАК ГОСУДАРСТВА-ЧЛЕНА ЕАЭС

Каменская Евгения Александровна, 17

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И ВЕДЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Меджидова Мадина Курбановна

Папалашев Арсен Абдулбасырович 21

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА КАК ТЕХНОГЕННЫЙ СПОСОБ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Омарова Зайнаб Омаровна

Гасанова Джамия Халидовна 26

СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ КАК ИСТОЧНИК ФОРМИРОВАНИЯ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Омарова Зайнаб Омаровна

Гасанова Джамия Халидовна 32

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ ТЕХНОЛОГИЙ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ ДЛЯ ЗАЩИТЫ РЕСУРСОВ

Унижаев Николай Владимирович 36

**ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ НАЛОГА НА ДОХОДЫ
ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ**

Холиков Илхомджон Хуршедович..... 41

ОНЛАЙН-КАССЫ В 2019 ГОДУ:

ИЗМЕНЕНИЯ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Масальская Марина Викторовна

Шибзухова Аделина Руслановна 46

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

ЗДОРОВЬЕСБЕРЕГАЮЩИХ ТЕХНОЛОГИЙ

Деревнина Оксана Владимировна, Киреева Ольга Владимировна

Чешева Виктория Алексеевна, Чешев Алексей Романович 51

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПАРЛАМЕНТСКОГО

КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Коньшин Андрей Сергеевич..... 56

ПРАВО ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК

В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: ПОНЯТИЕ, СУБЪЕКТЫ И СОДЕРЖАНИЕ

Попова Ольга Петровна 60

О НАДЕЛЕНИИ ПРОКУРОРА ПРАВОМ НА ПОЛУЧЕНИЕ В СУДЕ

ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ЛИСТА И НА ОБРАЩЕНИЕ С ЗАЯВЛЕНИЕМ

О ВОЗБУЖДЕНИИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Степанова Тамара Рубеновна 66

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330

ИНВЕСТИЦИОННО-СТРОИТЕЛЬНАЯ АКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Гатауллин Венир Зинурович

кандидат экономических наук, доцент

кафедры финансов и экономического анализа

ФГОУ ВО «Уфимский государственный авиационный
технический университет»

***Аннотация:** необходимым условием устойчивого экономического роста является оживление инвестиционной деятельности. Именно приток инвестиций обеспечивает расширение масштабов производства, позволяет вывести экономику на более высокий уровень развития.*

***Ключевые слова:** экономический рост, инвестиционная активность, инвестиционный климат, наблюдение, риски.*

В данной работе представлены результаты выборочного обследования инвестиционной активности организаций, осуществляющих деятельность в сфере добывающих, обрабатывающих производств, обеспечения электрической энергией, газом и паром; кондиционирования воздуха, водоснабжения; водоотведения, организации сбора и утилизации отходов и ликвидации загрязнений[^] в -2018 г. и инвестиционно-строительных- прогнозах на 2019 г. Наблюдение осуществлялось на основе формы федерального статистического наблюдения № ИАП «Обследование инвестиционной активности организаций на 10 октября 2017 г.»[2], утвержденной приказом Росстата от 04.09.2014 № 548. В рамках

обследования проводилось взвешивание ответов респондентов и распространение итогов на всю совокупность единиц статистического наблюдения.

Ряд показателей приведен в сравнении с регионами Приволжского федерального округа.

Необходимым условием устойчивого экономического роста является оживление инвестиционно-строительной деятельности. Именно приток инвестиций обеспечивает расширение масштабов производства, позволяет вывести экономику на более высокий уровень развития.

На развитие экономики и социальной сферы республики организациями всех форм собственности в январе-сентябре 2018 г. направлено 159 Д млрд. рублей, из которых 96,5 млрд. рублей составляют инвестиции крупных и средних предприятий. На долю таких видов экономической деятельности, как добыча полезных ископаемых, обрабатывающие производства, обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха, водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений приходится более 62 % освоенных инвестиций крупных и средних предприятий и организаций.

Было проведено выборочное обследование инвестиционной активности 499 организаций (включая организации малого бизнеса), осуществляющих деятельность в вышеуказанной сфере.

В результате проведенного обследования были количественно формализованы цели и направления инвестиций в основной капитал; факторы, стимулирующие или сдерживающие инвестиционную деятельность; получена характеристика видов приобретаемого оборудования и масштабов развития вторичного рынка оборудования; проанализированы "состояние" основных фондов и потребности в инвестициях.

Основными целями обследования являлись: получение информации об инвестиционной активности предприятий и организаций в 2018 г. и инвестиционных прогнозах на 2019 г., и оценка взглядов руководителей на процессы,

происходящие в инвестиционной сфере и перспективы их развития.

В динамике инвестиционного развития, как в целом в экономике республики, так и по обследованным видам деятельности в последнее время наблюдается некоторый спад. Объем инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования в январе-сентябре 2018 г. составил 74,5 % к уровню аналогичного периода 2017 г., по предприятиям и организациям без субъектов малого предпринимательства - 75,5 %, из них по виду деятельности «добыча полезных ископаемых» - 79,5 %. Проведенное обследование позволило установить, что для большинства предприятий 2018 г. стал периодом «серьезных вызовов», оказывающих сдерживающее влияние на инвестиционно-строительную активность предпринимателей республики, работающих на рынке производства товаров. Формирование инвестиционного климата проходило под давлением тех проблем, которые характерны в последнее время для экономики в целом и для отдельных предприятий в частности.

Основными барьерами, ограничивающими инвестиционную активность предприятий, являются: «высокий процент коммерческого кредита» (82 %), «механизм получения кредитов для реализации инвестиционных проектов» (75 %), «инфляционная политика в стране» (73 %), «инвестиционные риски» (69 %), «объем собственных финансовых средств» (68 %).

К другим значимым факторам, существенно сдерживающим инвестиционную активность, но с меньшим удельным весом, чем перечисленные выше, можно отнести следующие: «параметры курсовой политики в стране», «экономическая ситуация (внутренняя) в стране», «существующий налоговый режим для инвестиционно-строительной деятельности».

Наблюдаемое ослабление инвестиционно-строительной активности, зафиксированное многими участниками обследования, не оказало принципиального влияния на цели и направления деятельности предприятий. Согласно результатам обследования, в 2015-2018 гг. преобладающей целью вложения средств на предприятиях, осуществляющих инвестиционную деятельность,

стало обновление технической базы. Так, на замену изношенной техники и оборудования, как на основную цель инвестирования в основной капитал в 2018 г., указали 75 % респондентов. К другим целевым приоритетам руководители также отнесли комплекс мер, направленных на повышение эффективности производства, заключающихся в автоматизации или механизации существующего производственного процесса (47 % респондентов), и снижении себестоимости продукции (46 %).

Проведенное обследование свидетельствует о том, что сохранение такой приоритетной цели инвестирования, как замена изношенных агрегатов и оборудования обусловлено невозможностью их дальнейшей эксплуатации в основном по причине физической изношенности. Так, в течение последних трех лет продолжалось устойчивое выбытие основных средств по причинам физической изношенности. Согласно результатам текущего опроса, 65 % руководителей указали на данный факт, как главную причину выбытия машин, оборудования и транспортных средств.

Второе место по оценке причин выбытия основных средств устойчиво закрепилось за продажей машин и оборудования на вторичном рынке. Практику перепродаж старого оборудования констатировали 43 % руководителей.

Распределение организаций по оценке причин выбытия машин, оборудования и транспортных средств

Эффективность работы организаций, уровень их конкурентоспособности во многом зависит от состояния основных фондов. Анализ возрастной структуры зданий, сооружений, машин и оборудования, транспортных средств, свидетельствует, что в отчетном периоде доля организаций, располагающих машинами и оборудованием в возрасте свыше 10 лет, составила 63 %, до 10 лет - всего 29 %.

Средний возраст машин и оборудования в обследованных организациях к концу 2018 г. в республике составил 15 лет. Среди регионов Приволжского федерального округа это 2 место. Сложная ситуация с возрастом машин и оборудования наблюдается также в организациях Пермского края, Саратовской и

Пензенской областей.

Сложившиеся приоритеты и оценки респондентов относительно ключевых параметров инвестирования связаны с возможностями финансового потенциала предприятий. Основным источником финансирования инвестиций в основной капитал для большинства организаций являлись собственные средства. В анализируемом периоде об их использовании сообщили 87 % респондентов. Одновременно, 35 % руководителей указали на использование кредитных и заемных средств, бюджетные средства использовали только 13 % организаций.

Список литературы

1. Строительный комплекс: развитие, функционирование, оценка, эффективность. Гатауллин В. З. Башкирского института социальных технологий. Уфа. 2019. 235 с.

2. Форма федерального статистического наблюдения № ИАП «Обследование инвестиционной активности организаций на 10 октября 2017 г.», утвержденной приказом Росстата от 04.09.2014 № 548. Электронный ресурс. Режим доступа-rulaws.ru/acts/Prikaz-Rosstata.

УДК 330

МОДЕЛИ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Гречишников Дарья Александровна

магистрант

Чугунов Андрей Валентинович

научный руководитель кандидат экономических наук

доцент кафедры экономики и основ предпринимательства

Воронежский государственный технический университет, Воронеж

***Аннотация:** рассматриваются различные модели ипотечного кредитования, анализируется мировой опыт функционирования ипотеки, как инструмента финансирования рынка жилья и обеспечения его доступности, с целью использования в России, как наиболее эффективного в контексте текущих экономических условий.*

***Ключевые слова:** ипотечное кредитование, строительный кооператив, ипотечный лист, система строительных сбережений, кредитный риск.*

***Keywords:** mortgage lending, building society, mortgage list, building savings system, credit risk.*

Анализ концепций, обобщающих принципов и механизма трансформации ипотечного кредитования в зарубежных странах (США, Германия, Великобритания, Испания, Израиль и пр.) позволили выделить несколько ипотечных моделей, проиллюстрированных в таблице 1.

Конъюнктура финансового рынка оказывает влияние на то, как строится сбалансированная автономная модель, в связи с тем, что заемные средства

накапливаются за счет привлечения сбережений будущих заемщиков (принцип фонда взаимной помощи). Эта модель может представлять интерес для России, поскольку стоимость жилой недвижимости в новостройках ниже, чем на вторичном рынке [2]. Рыночная стоимость на строительство существенно меньше стоимости на рынке недвижимости.

Таблица 1 - Модели ипотечного кредитования в развитых странах

Наименование модели	Страны, внедряющие модель	Описание
Модель уменьшенная открытая	Великобритания, Израиль, Испания	Собственный капитал банка, депозиты и межбанковские кредиты - источники денег, используемые для выдачи ипотечных кредитов. Скорость определяется текущим бизнес-климатом.
Модель расширенная открытая	Соединенные Штаты Америки	Выдача заемщику кредита банковской организацией с учетом данных о его уровне дохода и кредитной истории.
Модель сбалансированная автономная	Германия	Граждане создают кооператив и делают взносы в течение определенного периода. По мере накопления половины стоимости будущей жилой недвижимости участник кооператива получает право на покупку недвижимости в порядке очередности. Остальное оплачивается в течение 10 лет.

Другой уровень систем ипотечного кредитования включает в себя одноуровневые и двухуровневые модели ипотеки. Выбор той или иной модели зависит от особенностей национального развития и истории развития финансовой или ипотечной системы государства. Внедрение процедуры рефинансирования кредита также является важным процессом. Исходя из вышеизложенного, принято считать, что в США применяется двухуровневая модель, а в европейских странах - одноуровневая.

Двухуровневая модель ипотеки сложилась исторически из-за возросшей потребности в кредитных операциях, зафиксированных на национальном уровне. Эти меры были введены с целью увеличения ликвидности кредита и его рефинансирования в будущем.

В случае двухуровневой ипотечной модели ожидается, что кредиты первичного ипотечного рынка будут переведены на открытый рынок при поддержке

государственного ипотечного агентства.

Агентство по ипотеке в праве формировать ипотечный пул основываясь на идентичных кредитах и реализовать их вторичным инвесторам. Вырученные средства могут незамедлительно быть переданы на распоряжение вторичных инвесторов [1; 99]. Финансовые ресурсы, вырученные посредством таких операций, также могут быть направлены на выпуск и размещение ипотечных ценных бумаг. Это обуславливает развитие фондового рынка и операции с ипотечными ценными бумагами. Эти операции обеспечивают постоянное движение финансовых потоков на мировом финансовом рынке. Одноуровневая и двухуровневая модель показали, что они имеют существенные различия в зависимости от их исторического развития.

Анализ разработки модели двухуровневого ипотечного кредитования в США показал, что эта система ипотеки формировалась как эффективная модель в течение длительного периода времени. Однако его развитие замедлилось из-за войн и кризисов.

Проанализируем одноуровневую модель ипотечного кредитования, на которой ориентируются в европейских странах. Содержание её состоит в том, что банк, предоставивший ипотечный кредит, может выпускать ценные бумаги по ссудам, в обеспечении которых играет роль выданный ипотечный кредит и залоговое недвижимое имущество. Лист ипотеки бизнеса управляется специальным законодательством. Указанный в законодательстве эмитент (в основном банки) может выдавать ипотечные списки. Деятельность ипотечного банка строго контролируется государством и банковскими надзорными органами.

Одноуровневая модель ипотечного кредитования внедряется в Венгрии, Германии, Дании, Польше, Словакии, Франции, Чехии и других европейских странах. Анализ одноуровневой модели ипотеки позволяет выделить ее преимущества и недостатки по сравнению с двухуровневой моделью.

Его преимущества:

1. Низкая стоимость внедрения.

2. Упрощенное законодательное регулирование.

В то же время, двухуровневая модель ипотеки также имеет преимущества, которые считаются недостатками одноуровневой модели:

1. Кредитные риски, не покрываемые страховкой и гарантиями, распределяются между всеми кредитами вследствие формирования ипотечных пулов.

2. Государственные учреждения предоставляют гарантии для определенных видов ипотеки и помогают конкретным категориям граждан получать льготную ипотеку.

3. Государственные органы проводят конкретную политику стимулирования предоставления страхования и гарантий, как для граждан, так и других образцовых участников посредством законодательной и финансовой поддержки. Одновременно правительство разрабатывает систему регулирования и контроля, чтобы стабилизировать эффект модели.

4. Модель позволяет участвовать в операциях на фондовом рынке и пользоваться более отчетливыми механизмами ценообразования, что дает участникам рынка оценить риски и выгоду от инвестиций в определенные ипотечные продукты.

В одноуровневой модели ипотечного кредитования система сбережений на строительство является наиболее распространенной.

На первом этапе деньги накапливаются: вкладчик заключает договор со строительным сберегательным банком, а последний привлекает средства. Таким образом, система сбережений в жилищном строительстве не зависит от рынков ценных бумаг и банков, колебаний процентных ставок и ставок по ценным бумагам. Деньги накапливаются на 5-10 лет. В результате вкладчик накапливает 40-50% от суммы, указанной в договоре. Процент внесенного сберегательного депозита значительно меньше рыночного. Ипотека выдается в порядке очереди. Система строительных сбережений будет функционировать даже в случае отсутствия массового спроса на ипотечные кредиты среди людей благодаря низким процентным ставкам [3; 15].

Немецкая ипотечная система является наиболее развитой, поскольку в государстве есть ипотечные банки, которые имеют право выпускать ипотечные списки, только если они являются ценными. Такие банки могут служить поглотителями ипотеки. В Германии также хорошо развита система строительных сбережений. Это прототип для аналогичных систем в других странах, внедряющих его.

Помимо общих гарантий надежности ипотечных банков, присущих европейской модели, немецкая система имеет два дополнительных преимущества:

1. Система банковского надзора время от времени проводит выборочные проверки.

2. Менеджер ипотечного банка назначается в качестве наблюдателя для этого конкретного банка.

Выдача кредита в размере 100% от цены покупки недвижимости (реже 98%) является существенным преимуществом немецкой модели. Однако сумма кредита не превышает 80% от стоимости заложенного имущества, а процентная ставка составляет 4-7% годовых. Ставка по кредиту фиксирована на срок действия договора, но может быть ниже, чем на срок, предусмотренный для полного погашения кредита. В этом случае кредитор может предложить новую ставку в конце согласованного периода, и заемщик определяет, есть ли необходимость в его принятии [4; 115].

Опыт США показал, что ипотечная система, которая начала активно развиваться во время Великой депрессии после серьезных кризисов, перешла от механизма со строгим государственным регулированием к саморегулирующейся экономической системе. Государство поддерживает ипотечную систему в связи с необходимостью обеспечения граждан доступным жильем. Американская ипотечная система является одной из самых быстро восстанавливающихся и развивающихся моделей. Несмотря на 20% падение цен на жилье во время мирового финансового кризиса, американские граждане потеряли почти 5 триллионов долларов США. Надежные заемщики довольно быстро столкнулись с проблемами

кредитования (Рынок недвижимости). Таким образом, ипотечный кризис затронул почти 40% совокупных рыночных кредитов. Тем не менее, модель ипотеки в США работает эффективно. Несмотря на серьезные последствия кризиса, ипотечный рынок США восстанавливается быстрыми темпами. Однако мы не можем сказать то же самое о российском рынке, который по-прежнему имеет довольно высокие ставки по ипотечным кредитам.

Полученные данные показывают, что система строительных сбережений может принести значительный прогресс в обеспечении граждан доступным жильем, а банкам дополнительные ресурсы, кредитные продукты, в том числе ипотечные кредиты, могут быть обеспечены долгосрочными деньгами.

Таким образом, могут быть успешно реализованы два направления: ипотечное кредитование и система строительных сбережений.

Подводя итог, можно сказать, что национальные модели ипотеки (сокращенные открытые, расширенные и сбалансированные автономные модели) формировались в течение длительного периода. Сравнительный функциональный анализ позволил выявить преимущества и недостатки каждой модели. Мы также определили, что в сбалансированной автономной модели представлен интерес для России, ориентируясь на сравнительную стоимость жилья в новостройках, где величина ниже относительно вторичного рынка. Рыночная стоимость на строительство существенно меньше стоимости на рынке недвижимости. Строительная сеть кооперативов должна быть расширена, так как это улучшит систему финансирования рынка жилья. На наш взгляд, есть смысл использовать элементы каждой рассмотренной модели для улучшения системы финансирования рынка жилья и развития системы ипотечного кредитования.

Список литературы

1. Кирпичников В.П., Давыдов А.М., Николаева А.В. Модель системной динамики рынка ипотечного кредитования в России / В.П.Кирпичников, А.М.Давыдов, А.В.Николаева - 2016. – 116 с.
2. Федеральное Собрание Российской Федерации. Российская Федерация

сегодня. <http://archive.russia-toda>.

3. Мазур Г. Тенденции развития рынка ипотечного кредитования в условиях мирового финансового кризиса. Материалы конференции по экономической науке для развития сельских районов / Мазур Г. 2012 – 28 с.

4. Хван М. Финансирование развития недвижимости: тематическое исследование рынка недвижимости США в 2000-х годах. Глобальный финансовый кризис и жилье: новая политическая парадигма / М.Хван 2014 – 149 с.

УДК 330.15(470+571)

**ПРИРОДНО-РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ В СОСТАВЕ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РФ КАК
ГОСУДАРСТВА-ЧЛЕНА ЕАЭС**

Каменская Евгения Александровна, к.э.н.

ФГБОУ ВО «Великолукская государственная сельскохозяйственная академия»,
г. Великие Луки

***Аннотация:** в статье рассматривается природно-ресурсный потенциал, проводится анализ экспорта важнейших природных ресурсов РФ за 2012-2018 гг. и даются выводы по результатам анализа.*

***Annotation:** the article considers the natural resource potential, analyzes the export of the most important natural resources of the Russian Federation for 2012-2018 and gives conclusions on the results of the analysis.*

***Ключевые слова:** природно-ресурсный потенциал; экономический потенциал; анализ экспорта природных ресурсов.*

***Keywords:** natural resource potential; economic potential; analysis of natural resources exports.*

Одной из составляющих экономического потенциала является природно-ресурсный потенциал, который представляет собой совокупность природных ресурсов, являющихся основой экономической развития страны. Природно-ресурсный потенциал является важной составляющей экономического потенциала для каждой страны и ее регионов и отражает размещение природных ресурсов, обеспеченность ими отдельных отраслей народного хозяйства и то, как они влияют на формирование хозяйственной специализации и пространственной организации территории.

Природные ресурсы РФ характеризуются значительной величиной и разнообразием, при этом недостаточной изученностью и неравномерностью размещения по территории нашей страны. При этом наибольшая концентрация природных ресурсов наблюдается в слабообжитых районах с неблагоприятными природными условиями, а истощение запасов идет в хорошо освоенных районах [1].

Для оценки природно-ресурсного потенциала РФ как государства-члена ЕАЭС был проведен анализ экспорта важнейших природных ресурсов за 2012-2018 гг. (см. табл. 1-2). Данные для анализа динамики экспорта важнейших ресурсов взяты с сайта ФТС РФ из раздела, содержащего официальную таможенную статистику внешней торговли Российской Федерации по экспорту важнейших товаров [2].

Таблица 1 - Анализ динамики экспорта важнейших природных ресурсов РФ
(в абсолютном выражении)

Наименование товара	2013 год		2014 год		2015 год		2016 год		2017 год		2018 год	
	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США
Фосфаты кальция	574,9	58,3	86,0	-87,7	-244,1	-25,8	515,0	53,5	124,6	-42,8	78,4	-19,2
Руды и концентраты железные	147,0	-105,7	-2 682,8	-437,4	-1 742,9	-937,3	-2 707,5	-211,5	2517,5	786,1	-1650,8	9,7
Уголь каменный	8 576,4	-1 193,9	14 178,4	-176,3	-500,4	-2 164,6	13 466,3	-573,1	15277,0	4622,8	18132,0	3507,5
Нефть сырая	-3 330,5	-7 247,6	-13 199,9	-19 790,0	21 069,7	-64 301,8	10 282,3	-15 900,2	-2130,1	19630,1	7920,8	35895,0
Газ природный, млрд. куб. м	17,7	4 245,6	-23,8	-12 501,9	12,9	-12 886,1	13,2	-10 563,9	11,5	6866,4	10,4	11001,2

Таблица 2 - Анализ динамики экспорта важнейших природных ресурсов РФ
(в % к предыдущему году)

Наименование товара	2013 год		2014 год		2015 год		2016 год		2017 год		2018 год	
	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США	тыс. тонн	млн. долл. США
Фосфаты кальция	136,9	115,2	104,0	80,2	89,0	92,7	126,1	116,3	105,0	88,8	103,0	94,3
Руды и концентраты железные	100,6	95,8	89,6	81,7	92,4	52,0	87,3	79,1	113,6	198,0	92,2	100,6
Уголь каменный	106,6	90,8	110,2	98,5	99,7	81,4	108,8	94,0	109,2	151,9	110,0	125,9
Нефть сырая	98,6	96,0	94,4	88,6	109,4	58,2	104,2	82,2	99,2	126,6	103,1	138,5
Газ природный, млрд. куб. м	109,9	106,7	87,9	81,4	107,5	76,5	107,1	74,8	105,8	122,0	104,9	128,8

Из полученных в результате анализа данных в таблицах 1-2 можно сделать выводы, что экспорт анализируемых природных ресурсов за период с 2012 по 2018 гг. по каждому из анализируемых видов ресурсов то увеличивался, то уменьшался. В 2013 году по всем видам природных ресурсов было увеличение в тыс. тонн, кроме сырой нефти, в млн. долларов США было уменьшение, кроме фосфатов кальция и природного газа; в 2014 году происходило снижение экспорта в тыс. тонн, кроме фосфатов кальция и каменного угля, в млн. долларов США в этот год было только уменьшение экспорта; в 2015 году в тыс. тонн было уменьшение, кроме сырой нефти и природного газа, в млн. долларов США только уменьшение; в 2016 году в тыс. тонн было увеличение, кроме руд и железных концентратов, в млн. долларов США уменьшение, кроме фосфатов кальция; в 2017 году в тыс. тонн было увеличение, кроме сырой нефти, в млн.

долларов США увеличение, кроме фосфатов кальция; в 2018 году в тыс. тонн было увеличение, кроме руд и железных концентратов, в млн. долларов США было также увеличение, кроме фосфатов кальция.

Наибольшее увеличение экспорта фосфатов кальция наблюдалось в 2013 году и составило 574,9 тыс. тонн (36,9 %), в 2016 году 53,5 млн. долларов США (16,3 %). Наибольшее увеличение экспорта руд и концентратов железных было в 2017 году и составило 2517,5 тыс. тонн (13,6 %) и 786,1 млн. долларов США (98,0 %). Наибольшее увеличение экспорта каменного угля отмечалось в 2014 году и составило 14178,4 тыс. тонн (10,2 %), в 2017 году 4622,8 млн. долларов США (51,9 %). Наибольшее увеличение экспорта сырой нефти наблюдалось в 2015 году и составило 21069,7 тыс. тонн (10,2 %), в 2018 году 35895,0 млн. долларов США (38,5 %). Наибольшее увеличение экспорта природного газа было в 2013 году и составило 17,7 млрд. куб. м (9,9 %), в 2018 году 11001,2 млн. долларов США (28,8 %).

Таким образом, показатель экспорта природных ресурсов характеризует природной-ресурсный потенциал как одну из составляющих экономического потенциала таможенной территории. Если страна способна не только обеспечивать себя природными ресурсами, но еще и экспортировать их, значит, она обладает достаточным потенциалом в этой области.

Список литературы

1. Вавилова Е. В. Экономический потенциал территории Российской Федерации: учебное пособие/ Е. В. Вавилова. - Москва: КНОРУС, 2017. - 270 с.
2. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. – 2019. – Режим доступа: <http://customs.ru/>, свободный. – Загл. с экрана. – Яз. рус.

УДК 338

**ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И ВЕДЕНИЯ
УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ****Меджидова Мадина Курбановна**

магистрант кафедры «Учет, анализ и аудит»

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет».

г. Махачкала

Папалашев Арсен Абдулбасырович

старший преподаватель кафедры «Бухгалтерский учет-2»

ГАОУ ВО «ДГУНХ»

***Аннотация:** в данной статье автором рассмотрено понятие управленческого учета, изучены научные точки зрения. Раскрыты особенности организации и ведения управленческого учета и его роль на малых предприятиях.*

***Abstract:** in this article, the author considered the concept of management accounting, studied scientific points of view. The features of the organization and management accounting management and its role in small enterprises are disclosed.*

***Ключевые слова:** управленческий учет, малое предприятие, учетная политика, план счетов, организация.*

***Key words:** management accounting, small business, accounting policy, chart of accounts, organization.*

Постановка системы управленческого учета на предприятиях малого бизнеса является весьма нелегкой задачей, поскольку она требует определенной технологии организации и ведения, которой практически на малых предприятиях не существует. Если и ведется управленческий учет, то он ведется по методу

«колдовства», директор компании по каким-то своим соображениям и принципам составляет управленческую отчетность. Это связано, прежде всего, с тем, что управленческий учет отличается от бухгалтерского учета, является более детализированным, не закрепленным на законодательном уровне.

На большинстве малых предприятиях не ведется управленческий учет, поскольку он является более запутанным, сложным по своему составу и очень часто при ее составлении допускаются много ошибок.

Управленческий учет формируется из двух источников: на основе данных бухгалтерского учета и на основе информации, содержащейся в различных электронных таблицах, используемых на малых предприятиях. Зачастую, что на малых предприятиях и сама система бухгалтерского учета несовершенна, ведется потому, что этого требует законодательство и не отражает реальной экономической ситуации на предприятии. Достоверность обоих этих источников весьма сомнительная. Даже если бухгалтерский учет ведется так, что он максимально точно отражает экономическую суть всех хозяйственных операций, но не является детальным, то каждый раз при формировании управленческой отчетности приходится вручную "шерстить" все операции, чтобы составить управленческие отчеты с нужной степенью детализации. Поэтому проведение управленческого учета становится еще более не реальным.

Теперь рассмотрим, что же представляет собой система управленческого учета на малом предприятии с научной точки зрения.

Вахрушева О. Б. в своей работе «Развитие методологии и практики управленческого учета в коммерческой организации» дает следующее определение категорию «управленческий учет»:

- эта система, гармонизирующая подсистемы учета затрат и результатов, анализа, контроля, бюджетирования и мониторинга для эффективного управления бизнес-процессами в рамках организации и формирования информативной, достоверной и полной финансовой отчетности коммерческой организации [1, с. 16].

В связи с тем, что управленческий учет связан с системой бухгалтерского учета, в научной литературе сложились две основные точки зрения о взаимосвязи управленческого и бухгалтерского учета:

1) управленческий учет рассматривается как система, включающая функции традиционного бухгалтерского учета (наблюдение, измерение, систематизацию и отражение на счетах), экономического анализа и планирования;

2) управленческий учет рассматривается как составная часть традиционного бухгалтерского учета [4, с. 126]. Следствием такого многообразия подходов является множество определений управленческого учета.

Автор придерживается первой точки зрения, поскольку считает, что система управленческого учета более обширна, трудоёмка, требует больше профессионализма, затрат времени и денег нежели бухгалтерский учет. Система управленческого учета строится на основе данных бухгалтерского учета.

Управленческий учет играет весьма важную роль, как для крупных предприятий, так и для предприятий малого бизнеса. Руководители малых предприятий стремятся к увеличению прибыли; расширению объемов производства и продажи товаров, работ, услуг; финансовой независимости; достижению лидирующих позиций в своем сегменте и долгосрочному развитию. Поэтому на малом предприятии тоже необходима система управления, включающая управленческую отчетность, для принятия качественных и своевременных управленческих решений [2, с. 24].

Управленческий учет на малом предприятии выполняет следующие задачи:

- определение цены или торговой наценки на продукцию;
- оценка перспектив развития направления деятельности организации;
- определение оптимальной структуры принимаемых заказов на основе выявленных перспектив развития направлений деятельности.

Цель управленческого учета – предоставить руководству предприятия всю необходимую ему информацию.

Организация системы управленческого учета на малом предприятии необходимо начинать с формирования грамотно составленной учетной политики для целей управленческого учета, которая бы документально закрепляла принципы и методы учета различных операций, на который основывается управленческий учет.

Так как речь идет о малых предприятиях, то уместно говорить о высокой конкуренции, а значит и о больших рисках, которые необходимо принять во внимание. Регламентированное понятие учетной политики для целей управленческого учета не закреплено, следовательно, малые предприятия, решившие формировать подобную учетную политику, должны разработать ее самостоятельно, учитывая специфику отрасли и рынка, где сосредоточена их деятельность.

Учетная политика для целей управленческого учета может включать в себя следующие основные разделы и элементы, которые аналогичны бухгалтерской учетной политике: организационный (финансовая структура предприятия, структура службы управленческого учета), технический (план счетов для целей управленческого учета, документооборот) и методический (переоценка ОС и НМА, оценка отпущенных МПЗ в производство, ценообразование, бюджетирование).

В учетной политике малого предприятия обычно регламентируется ведение учета по небольшой номенклатуре затрат. На практике на малом предприятии отсутствует управленческий аппарат, ведением учета занимается бухгалтер-аналитик и используется сокращенный план счетов. Чаще всего на малых предприятиях переоценка ОС и НМА не ведется, поскольку это достаточно трудоемкий процесс. Что касается оценки МПЗ, отпущенных в производство, то предпочтительно использование: по себестоимости каждой единицы, по средней себестоимости, ФИФО. Бюджет на малом предприятии функционирует в сокращенном варианте или вовсе отсутствует. Документооборот на малом предприятии включает все в себя использование унифицированных первичных форм и составление плана-графика документооборота.

На сегодняшний день не существует научно обоснованного концептуального подхода к созданию предприятиями подсистемы управленческого учета. Поэтому многие предприятия не в состоянии применять целостную форму управленческого учета, а используют, в лучшем случае, лишь его разрозненные элементы. В то же время для организации эффективного функционирования управленческий учет должен базироваться на определенной организационно-методической основе, включающей множество элементов, находящихся в отношениях и связях друг с другом, в совокупности образующих определенную единую целостность» [13].

Итак, можно сделать вывод, что основной целью малых предприятий является безубыточность деятельности, и получение максимальной прибыли. Наличие системы управления на малом предприятии и организованной системы управленческого учета положительно повлияет на успешное развитие бизнеса и поможет прогнозировать расходы и доходы предприятия. Управленческая отчетность является информационной базой принятия эффективных управленческих решений. Грамотное и правильное составление управленческой отчетности зависит от принятой учетной политики на предприятии. Грамотно составленная учетная политика способствует оптимизации затрат по материалам и трудовым ресурсам. Позволяет направить нераспределенную прибыль на расширение деятельности малого предприятия.

Список литературы

1. Вахрушева О. Б. Развитие методологии и практики управленческого учета в коммерческой организации: автореф. дис. док. эк. наук: 08.00.12 / Ольга Борисовна Вахрушева – Воронеж. 2012. С. 48;
2. Говдя В. В., Шулепина С. А. Учетная политика в условиях конвергенции систем учета / В. В. Говдя, Шулепина С. А. // Актуальные вопросы экономических наук. – 2016. – №15-2. – С. 23-27;
3. Денисова Е. А. Основные направления управленческого анализа //

Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2017. № 1–2. С. 43–47;

4. Керимов, В. Э. Бухгалтерский управленческий учет: Учебник для бакалавров / В. Э. Керимов. - М.: Дашков и К, 2016. С. 356-358.

УДК: 332.368

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА КАК ТЕХНОГЕННЫЙ СПОСОБ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Омарова Зайнаб Омаровна

студентка 4 курса ФИСФиА, группа Ф 631

Гасанова Джамиля Халидовна

студентка 4 курса ФИСФиА, группа Ф 631

Дагестанский государственный технический университет,

г. Махачкала

***Аннотация:** экологические проблемы занимают все более важное место в системе мировых приоритетов. В качестве главного виновника экологической деградации часто называют экономику. Человеческая деятельность нанесла негативный отпечаток на состояние окружающей среды. Пока не поздно, нужно заняться решением глобальных и локальных экологических проблем.*

***Ключевые слова:** экологическая экономика интенсивный, экстенсивный, истощаемость ресурсов.*

***Summary:** environmental problems take more and more important place in the system of world priorities. As the main responsible for ecological degradation often call economy. Human activity has applied a negative print on state of environment. While the getting is good, it is necessary to be engaged in the solution of global and*

local environmental problems.

Keywords: *ecological economy intensive, extensive, exhaustion of resources.*

В условиях, когда масштабы антропогенного воздействия на окружающую среду достигли такого уровня, что жизнь на планете находится под угрозой, защита окружающей среды и рациональное природопользование выходят на первый план. Основными компонентами окружающей среды являются природные экологические системы: земля, ее недра, поверхностные и подземные воды, атмосферный воздух, флора и фауна, природные заповедники и национальные парки - все это называется природной средой.

Текущее состояние окружающей среды и проблемы, связанные с загрязнением воздуха, почвы, поверхностных и подземных вод, что делает экологические и экономические проблемы актуальными. Человечество переживает экологический кризис, связанный с развитием экономической активности людей. Растущее население планеты, чрезмерное использование природных ресурсов, появление новых синтетических материалов и последствия научно-технической революции объясняют сложную экологическую и экономическую ситуацию в мире.

Проблемы истощения ресурсов не новы. В каком-то смысле вся история развития человечества — это история все возрастающего воздействия на биосферу. Грубо говоря, человечество в своем развитии перешло от одного экологического кризиса к другому. Но раньше эти кризисы носили локальный характер и не угрожали людям смертью. Современные экологические проблемы в какой-то степени вызваны отставанием экономической мысли. Ни классики экономической науки А. Смит, ни Д. Рикардо, ни последующие экономические школы и ученые, в том числе К. Маркс и А. Маршалл, не придавали значения экологическим ограничениям в экономическом развитии. И не так давно, когда экологические проблемы резко обострились, ученые поставили перед экономической наукой задачу понять современные тенденции экологического и экономического развития и разработать принципиально новые концепции развития.

В последнее время экологическая экономика, которая является

междисциплинарной областью знаний, приобрела популярность и изучает взаимосвязь между экосистемами и экономическими системами в самом широком их представлении. Экономика окружающей среды является своего рода синтезом традиционной неоклассической экономики и экономики ресурсов в сочетании с оценкой воздействия на окружающую среду (ОВОС), с одной стороны, и экономикой природопользования с ОВОС, и традиционной экологией, с другой. Устойчивая экономическая и экологическая система находится в центре экологической экономики, и временные рамки, как правило, считаются более широкими, чем в традиционной экономике.

Одним из существенных различий между этой синтетической наукой и традиционной экономикой и экологией является более широкий и долгосрочный подход к деятельности человечества в пространстве и времени, который включает в себя целую сеть взаимодействий между экономическими и экологическими системами на различных уровнях. Центральными объектами традиционной экономики являются индивидуальные потребители. Их вкусы и предпочтения считаются решающими и, следовательно, доминирующими. Природные ресурсы, благодаря техническому прогрессу и, казалось бы, бесконечной взаимозаменяемости, по существу, не ограничены. Но, в отличие от биоцентрической экологической точки зрения, экологическая экономика считает, что человеческие предпочтения, отношения, технологии и культура должны развиваться вместе с природой и отражать широту экологических возможностей и, что более важно, экологические ограничения, то есть взаимную важность культурного и биологического развития. Чтобы жить достойно, согласно экологической экономике, люди должны научиться лучше смотреть на биоцентрическую перспективу и общаться с другими биологическими партнерами на основе уважения и справедливости.

Основной задачей экологической экономики является стабильность интегрированной эколого-экономической системы планеты. Традиционные науки чаще всего рассматривают поведение систем на макроуровне как простую

интеграцию большого числа микропотоков. Экологическая экономика исходит из признания двусторонних зависимостей микро- и макроуровней: социальная организация и культурные институты на более высоких уровнях иерархии пространства-времени должны сглаживать конфликты, возникающие при достижении целей микроразвития на более низких уровнях и наоборот.

Современный тип эколого-экономического развития экономики можно определить как техногенный тип экономического развития. Это деструктивный тип развития, основанный на использовании искусственных средств производства, созданных без экологических ограничений. Характерными чертами техногенного типа разработки являются быстрое и исчерпывающее использование не возобновляемых видов природных ресурсов (прежде всего полезных ископаемых) и чрезмерная эксплуатация возобновляемых ресурсов (почвы, леса) со скоростью, превышающей возможности их воспроизводства и восстановления. В то же время наносится значительный экономический ущерб, который представляет собой оценку деградации природных ресурсов и загрязнения окружающей среды в результате деятельности человека. Для техногенного типа экономического развития существуют значительные внешние эффекты (последствия) экономической деятельности, которые положительно или отрицательно влияют на субъектов этой деятельности.

Кроме того, в защите природы подавляющее большинство воздействий на окружающую среду связано с негативными внешними эффектами: различными видами загрязнения, отходами, разрушением природных объектов. И здесь последствия характеризуются как негативные экологические и экономические последствия хозяйственной деятельности человека, которые часто не учитываются.

Во все времена почти во всех странах не хватало природных ресурсов, что побуждало лидеров этих стран решать данную проблему по-разному. И как мы можем видеть, что она была решена довольно успешно. Существует два способа решения продовольственной проблемы: 1) интенсивный тип предполагает механизацию, химизацию, орошение сельского хозяйства, а также увеличение его

удельного веса, использование новых высокоурожайных сортов сельскохозяйственных культур и продуктивных пород домашних животных; 2) экстенсивный способ включает производство продуктов питания за счет расширения сельскохозяйственных угодий. Все развитые страны теперь следуют первому пути развития, поскольку экстенсивный путь, в отличие от интенсивного, оказывает пагубное воздействие на окружающую среду, истощая природные ресурсы.

На всех этапах развития общества природные ресурсы получали экономическую оценку только в случае их экономического использования. В то же время в работе любого природного ресурса и объекта ему подвергается ряд пространственно-связанных природных ресурсов. А поскольку такое воздействие в соответствии с традиционными представлениями ничего не стоит производителю, у него не возникает необходимой экономической мотивации и потребности бережно относиться к этим природным ресурсам.

С другой стороны, очевидно, что до тех пор, пока общественные экологические потребности, а после них и спрос не достигают определенного уровня, трудно рассчитывать на радикальные изменения в экономическом механизме улучшения окружающей среды.

Экономика и экология — это неразрывное единство и взаимосвязь. В свою очередь, экологические и экономические системы приблизились ко многим порогам, поэтому важной задачей является создание системы экологических ограничений, в рамках которых экономика должна развиваться.

Очевидно, что экономический рост после превышения предела допустимых воздействий стал действовать в качестве основного дестабилизирующего фактора для окружающей среды, а через него - для людей.

Учитывая глобальный характер меняющегося состояния окружающей среды, реальность экологического кризиса и необратимые экологические последствия, которые произошли в ряде регионов в результате загрязнения окружающей среды и истощения природных ресурсов, получил развитие «антропоцентрический» или утилитарный подход к проблеме. Этот подход основан на

требованиях человека к качеству среды обитания и фокусируется на потенциальной полезности природных объектов для людей и удовлетворении их потребностей, чтобы признать, что люди находятся в центре внимания, которые должны иметь право на здоровую и плодотворную жизнь в гармонии с природой. Охрана окружающей среды должна быть неотъемлемым компонентом развития и не может рассматриваться изолированно от него, а право на развитие должно осуществляться таким образом, чтобы оно в равной мере отвечало потребностям экономического развития и сохранения окружающей среды; производства и средств к существованию населения. Состояние окружающей среды, качественный уровень использования, защиты и воспроизводства ее ресурсов во многом определяют темпы экономического роста и эффективности производства в целом. Поэтому задача улучшения состояния окружающей среды, сохранения и умножения природных ресурсов, основанная на признании жизненно важной потребности в решении этих проблем для нынешнего и будущих поколений, имеет важное экономическое значение. Для рационального природопользования важно рассматривать окружающую среду не столько как хранилище природных ресурсов, сколько как «природный капитал», как единое целое. В этой связи целью является изучение теоретических подходов к социально-экономической оценке природных ресурсов.

Список литературы

1. Экология и экономика - Москва, изд. «Закон и право» 2014 г.
2. Аналитические справки о состоянии окружающей среды - Отчеты ОТУ-ООС, - 2011.
3. Экономика природопользования. Аналитические и нормативно-методические материалы 2015. - Аверченков А. А., Шевчук А. В., Грошев В. Л.

УДК 338

**СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ КАК ИСТОЧНИК
ФОРМИРОВАНИЯ РЕСУРСНОЙ БАЗЫ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ****Омарова Зайнаб Омаровна**

студентка 4 курса ФИСФиА, группа Ф631

Гасанова Джамиля Халидовна

студентка 4 курса ФИСФиА, группа Ф631

Дагестанский государственный технический университет,
г. Махачкала

***Аннотация:** важнейшей составляющей всей банковской политики является политика формирования ресурсной базы. Специфика банковского учреждения состоит в том, что подавляющая часть его ресурсов формируется не за счет собственных, а за счет заемных средств. Проблема привлечения свободных денежных средств физических лиц – одна из наиболее актуальных сегодня, как для отдельно взятого банка, так и для банковской системы в целом, которая должна опираться на интересы вкладчиков, чтобы максимально заинтересовать их в хранении средств на банковских счетах. Привлеченные средства банков покрывают свыше 90 % всей потребности в денежных ресурсах для осуществления активных операций.*

The most important component of the whole banking policy is the policy of forming the resource base. The specificity of a banking institution is that the vast majority of its resources are formed not from its own, but from borrowed funds. The problem of attracting free cash funds of individuals is one of the most urgent today, both for a single bank and for the banking system as a whole, which should be based on the

interests of depositors in order to maximize their interest in storing funds in bank accounts. The borrowed funds of banks cover over 90% of the total need for cash resources for the implementation of active operations.

Ключевые слова: банки, ресурсы, вклады, депозиты.

Keywords: banks, resources, deposits.

Первоочередная значимость в современных рыночных отношениях принадлежит ресурсам частных кредитно-финансовых учреждений. Они являются важнейшим активным составляющим компонентом банковской деятельности. С одной стороны, коммерческий банк привлекает временно свободные денежные средства юридических и физических лиц, создавая таким образом собственную ресурсную базу, а с другой - размещает ее от своего имени на условиях возвратности, срочности и платности.

Принимая во внимание при этом, что банки по традиции привлекают свободные средства юридических и физических лиц одновременно всевозможными способами, а население так же по традиции ограничивает с банками свои взаимоотношения едва ли не одной вкладной операцией, то становится ясно, что рынок вкладов - это центральная площадка конкурентоспособной борьбы за средства населения.

Преимущественно ресурсная база коммерческих банков в основном складывается за счет средств на счетах (расчетных, текущих, депозитных) клиентов, доля каковых составляет 50 – 70 %. Среди их особенностей можно выделить такие, как значительная мобильность, риск изъятия клиентами в любой момент времени, и, как следствие, и риск потери платежеспособности банка. Их невысокая стоимость привлечения для банков - следующая отличительная черта данного источника ресурсов. Обычно банки не платят клиентам по остаткам средств на счетах.

При наличии такого обстоятельства, как конкурентоспособная борьба, коммерческие банки на рынке кредитных ресурсов обязаны своевременно

заботиться как о качественном, так и о количественном совершенствовании своих депозитов. Для достижения данной цели они применяют различные средства - процентную ставку, льготы вкладчикам, разнообразные услуги и др.

Усиление конкурентоспособной борьбы между банками и иными финансовыми структурами за вклады граждан и организаций привело к возникновению большого числа различных разновидностей депозитов, тарифов, цен на них и методов обслуживания. Согласно сведениям иностранных специалистов, на сегодняшний день существует более 30 видов банковских вкладов. При всем этом каждый из них обладает своими характерными особенностями, которые дают возможность клиентам выбирать для себя наиболее соответствующие интересам и потребностям формы накопления денег и вид оплаты за товары и услуги.

Таким образом, вовлечение денег населения и предприятий во вклады (до востребования и на определенный срок) является депозитной пассивной банковской операцией, вследствие которой банк становится должником; при этом формирование денежной базы под активные банковские операции, где банк будет выступать в роли кредитора, будет являться главной хозяйственной целью проводимой процедуры.

Кредитно-финансовые учреждения в данное время производят процедуры по привлечению денег клиентов в депозиты на разнообразные виды вкладов, которые с позиции способа изъятия и в соответствии с этим перспектив их применения как базиса кредитных ресурсов можно разбить на две важные категории: вклады до востребования; срочные вклады.

Для физических лиц значимость вкладов до востребования обуславливается тем, что они содействуют рациональности платежного оборота и семейных финансовых сбережений вкладчиков, а также дают вероятность надежно хранить деньги и обширно применять возможности безналичных расчетов и перечислений.

Сберегательные вклады для вкладчиков являются объектами заинтересованности вследствие того, что они: считаются наиболее надежной формой

хранения сбережений, в связи с тем, что возврат вкладов в Сберегательном банке гарантируется государством, а кроме того они выступают как одна из наиболее прибыльных форм вложения денежных сбережений, из-за того, что по ним обычно выплачивается более высокий процент, нежели по иным вкладам.

Соответствующим образом, важнейшим источником формирования ресурсов банка являются накопления населения. Непосредственно по этой причине банкам попросту следует для их нормального функционирования осуществлять активную депозитную политику, стимулируя население вкладывать свои свободные денежные средства в тот или иной банк, что в дальнейшем принесет выгоду абсолютно всем участникам депозитного договора.

Список литературы

1. Карандаев Г.Н. Управление банковскими депозитами. – М., 2008. – С.76.
2. Пыхтин. С.В. Депозитные операции кредитных организаций. // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2013. - № 4. – С. 107.
3. Шульков С.А. Депозитная политика и ее роль в обеспечении устойчивости коммерческого банка. // Банковское дело. – 2011. - № 4. – С. 57.

УДК 334.01

**ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ ТЕХНОЛОГИЙ
ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ ДЛЯ ЗАЩИТЫ РЕСУРСОВ****Унижаев Николай Владимирович**

к.т.н., доцент, профессор

кафедры «Безопасность и информационные технологии»

Национальный исследовательский университет «МЭИ», город Москва

***Аннотация:** использование технологий цифровой экономики для защиты ресурсов требует научных проработок. Это обстоятельство вызвано революционным внедрением новых информационных технологий. Первоначальная эйфория от внедрения отдельных элементов прошла, наступил этап планового внедрения. Использование технологий цифровой экономики для защиты ресурсов должно основываться на понимании суверенности, в других случаях может быть получен обратный эффект.*

***Ключевые слова:** цифровые технологии; информационная безопасность; экономические отношения; технологии блокчейн; регламент безопасности.*

***Keywords:** digital technology; information security; economic relations; block chain technology; safety regulations.*

Ставка развивающихся стран на эффект от широкого внедрения цифровой экономики логична. Однако следует понимать, что широкое внедрение цифровых технологий может дать не только положительный, но и отрицательный эффект. Электронные базы данных значительно уязвимее, чем традиционные хранящиеся в бумажном документообороте. О вопросах защиты ресурсов необходимо думать на этапе внедрения. В другом случае издержки на внедрение систем

защиты будут значительно выше.

В базовом руководящем документе «Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года», заостряется внимание на неудержимом стремлении некоторых высокоразвитых государств использовать современные информационные технологии в своих интересах [1]. Из этого можно сделать вывод, о том, что при планировании защиты ресурсов следует учитывать возможности атак не только со стороны отдельных физических лиц, но и недружественных или высокоразвитых стран. Новые события, в которых оказалась Российская Федерация, показали высокую зависимость от других стран. После поэтапного введения экономических санкций потребовался незамедлительный ответ в виде программы импортозамещения [2]. Стремление вернуть страну в статус «сырьевого придатка» подкреплялось идеями об удаленном блокировании операционных систем или Интернет. На современном этапе эти идеи сложно осуществимы, но возможны. Прорабатывается возможность отключения отдельных стран от всемирного межбанковского финансового канала связи СВИФТ (SWIFT) или мировых платежных систем. Поэтому актуальным является предложение по использованию технологий цифровой экономики для защиты ресурсов.

Беспрецедентная работа по созданию национальной платежной системы «Мир» частично защищает финансовые ресурсы от некоторых угроз, но не закрыли проблему полностью. Развитию экономики мешает отстранение Российской Федерации от важности международного кредитования.

Для защиты ресурсов от таких угроз требуются новые, современные подходы, например, использование технологий блокчейн (*blockchain*) или искусственного интеллекта. Сегодня многие специалисты спорят вокруг новой технологии блокчейн. Собственно, данная технология не новая, ей более десяти лет. Однако, взгляды были обращены на эту технологию, когда деньги, вложенные в криптовалюту использующую данную технологию, за год позволили увеличить капитал более, чем в десять раз [3].

Во многих источниках блокчейн определен как выстроенная по определённым правилам непрерывная последовательная цепочка блоков или связанных списков, содержащих информацию. Чаще всего копии цепочек блоков хранятся на множестве разных компьютеров независимо друг от друга [4].

Принятие идеи внедрения новых технологий всех странах различно. Республика Корея ввела запрет на внедрение технологии блокчейн. Правительство Китайской Народной Республики разрешило внедрение и оплату налогов. Европейские страны и Япония частично разрешили использование и работу финансовых обменных бирж на своей территории. Венесуэла с февраля 2018 года запустила собственные проект, подкрепленный нефтяными запасами. Великобритания пытается создать собственную технологию с внедрением криптофунта (*Crypto Pound*) или криптостерлинга (*Crypto-Sterling*). Неоднозначное и настороженное отношение у Российской Федерации и США. При том, что США инкогнито профинансировали проект Рипл (*Ripple*) [5].

Современные события подтверждают тренд на возрастающую значимость новых информационных технологий [3]. Ранее приносящие максимальные прибыли нефтегазовые ресурсы, ушли на дальние планы. Во множестве стран появилось большое количество «долларовых миллиардеров и миллионеров», за короткое время заработавших деньги, внедряя новые информационные технологии. Новые события разделили экспертов, использующих различные технологии цифровой экономики для защиты ресурсов на группы. Одни из них, частично погрузившиеся в ситуацию, поспешно сделали выводы, о том, что это очередная финансовая пирамида, другие в использовании новых технологий увидели революционное будущее. Однако и те, и другие пришли к выводу, что технологию надо изучать с позиции защиты ресурсов.

Возможно ли использование технологий цифровой экономики, например, блокчейн или систем искусственного интеллекта для снижения рисков экономической безопасности? Поиск ответа на этот вопрос требует уточнения. В уточнениях требуется конкретизировать риски и требования к используемым

технологиям. Если для определения рисков можно использовать различные классы, например, риски, связанные с инсайдом, то требования к технологиям должны быть определены на этапе планирования. Прежде всего необходимо выработать требования по информационной безопасности и надежности новых технологий.

Требования к безопасности информации могут быть частично получены из руководящих документов ФСТЭК России [6].

К основным требованиям относятся:

- сохранность и неизменность обрабатываемой в цифровых технологиях информация;
- беспрепятственный доступ всех пользователей цифровым технологиям;
- защита от действий инсайда, в том числе хакерских групп.

Требования по надежности цифровых технологий, используемых различных хозяйствующих субъектах можно определить, основываясь на стандарте [5] определяющем требования по надежности информационной системы.

Требования по надежности – совокупность количественных или качественных требований к безотказности, долговечности, ремонтпригодности, сохраняемости, выполнение которых обеспечивает эксплуатацию изделий с заданными показателями эффективности, безопасности, экологичности, живучести и других составляющих качества [5].

Все это показывает, что от экономической устойчивости, полученной в результате внедрения цифровых технологий, может дать синергетический эффект. И это еще не все.

Внедрения цифровых технологий позволяет получить устойчивое горизонтальное управление экономическими процессами. В результате такого управления могут быть исключены такие вековые явления как коррупция или бюрократия. Управление экономическими процессами становится более стабильным. Отсутствие централизации позволяет более широко применять демократическое управление.

Применение технологий цифровой экономики для защиты ресурсов повышает доверие и меняет отношение между контрагентами. Технологии цифровой экономики для защиты ресурсов контролирует возможности партнеров, что не позволит создавать мошеннические схемы.

Выводы.

Использование технологий цифровой экономики для защиты ресурсов не является универсальным механизмом от всех проблем в экономике, но они могут позволить решить многие сложные задачи.

Широкое внедрение технологий цифровой экономики для защиты ресурсов, используемой с целью снижения рисков экономической безопасности, может осуществляться исключительно в рамках крупных корпоративных или государственных систем. Все программное обеспечение и техническая часть должны быть подконтрольны. Из данного проекта должны быть удалены все неподконтрольные технологии и процессы, особенно созданные в других высокоразвитых странах. Формирование и использование технологий цифровой экономики для защиты ресурсов должно соответствовать основным требованиям.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 13.05.2017 N 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года. [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/ (дата обращения: 7.10.2019).

2. Потехецкий С. В., Капгер И. В. Определение актуальных угроз безопасности информации для автоматизированных систем, обрабатывающих коммерческую тайну. Журнал-Вопросы защиты информации. 2018. № 4 (123). С. 74-77.

3. Унижаев Н. В. Статья «Методика расчета затрат необходимых для обучения технологии блокчейн». Научная конференция Наука, образование, общество: тенденции и перспективы» Секция 18. Экономические науки// Научное

издательство «АР-Консалт» – 2018. –№ 2. –С. 133.

4. Власенко М. Н., Потехецкий С. В., Унижаев Н. В. Системный подход к управлению сложными процессами. Журнал - Территория науки. 2016. № 4. С. 75-80.

5. Пашинин В. А., Татаринцов В. В. Правовые основы управления системой удаления сбросов в ОАО "РЖД". Технологии техносферной безопасности. 2015. № 5 (63). С. 273-278.

6. Приказ ФСТЭК России от 11 февраля 2013 г. N 17. [Электронный ресурс]: Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_147084/ (дата обращения: 7.10.2019).

УДК 336.14

ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Холиков Илхомджон Хурshedович

магистрант

ФГБОУ ВПО «Алтайский государственный университет», г. Барнаул

***Аннотация:** в статье рассмотрены основные проблемы налога на доходы физических лиц. Актуальность темы вызвана необходимостью изучения нерешенных вопросов в сфере налогообложения физических лиц, не занимающихся предпринимательской деятельностью, так как потенциал налогов с физических лиц в современной налоговой системе России реализован не полностью. Они еще не стали главными источником формирования доходов бюджетной системы, слабо влияют на регулирование имущественного расслоения населения,*

устранение острых социальных проблем в стране.

Abstract: *The article considers the main problems of personal income tax. The relevance of the topic is caused by the need to study unresolved issues in the field of taxation of individuals who are not engaged in entrepreneurial activity, since the potential of taxes on individuals in the modern tax system of Russia is not fully realized. They have not yet become the main source of revenue generation for the budget system, have little effect on the regulation of property stratification of the population, and the elimination of acute social problems in the country.*

Ключевые слова: *налог на доходы физических лиц, прогрессивная школа налогообложения.*

Keywords: *personal income tax, progressive taxation school.*

Во всем мире существует широко разветвленная система налогообложения с физических лиц, Россия не является исключением.

Налоги с граждан, осуществляют все функции, присущие налогам вообще. Но при этом они служат и средством непосредственной связи гражданина, причем субъективной, с государством, отражают его личную причастность к государственным делам, позволяют ощущать себя активно действующим членом общества по отношению к этим делам, дают основание для контроля за ними.

Разумеется, в таком аспекте можно рассматривать взаимоотношения и с юридическими лицами, однако именно с гражданами эти особенности проявляются особенно четко. Принято считать, что налоги – это та цена, которую мы платим за возможность жить в цивилизованном обществе.

Налоги с физических лиц призваны обеспечивать государство необходимыми финансовыми ресурсами и содействовать решению социально - экономических проблем в обществе.

Подходный налог практически во всех странах имеет схожее название, но взимается по-разному [2, 30], в частности, в России налог одинаков для всех слоев населения – 13 %. Есть, конечно, исключения. Так, 35 % отчисляется с выигрышей в лотерею и любых других призов, а 9 % – ставка на доходы от долевого

участия в деятельности организаций, полученных в виде дивидендов.

В России перечислением налога в бюджет занимается работодатель, а во многих странах этим занимается сам работник. К примеру, в США все налоги гражданин платит за себя самостоятельно. «Заработную плату он получает в полном объеме, после чего садится за компьютер и с банковского счета переводит отчисления в бюджет по разным видам налогов. При этом процент «уклонистов», не исполняющих свои обязанности перед государством, очень мал. Секрет содержится в системе контроля, которая позволяет быстро выявить должников и напомнить им о необходимости заплатить налоги» [4].

Недоимка по НДФЛ в России составляет порядка 127 млрд. руб. данная цифра очень огромная, это колоссальный удар по бюджету, таким образом, фискальный потенциал этого налога в нашей стране задействован не в полном объеме. Это главным образом обусловлено: низким уровнем доходов основной массы населения, ввиду отсутствия легализации заработной платы; очень низкой грамотностью налогоплательщиков; низким уровнем налоговых ставок в отношении высоких доходов физических лиц.

На законодательном уровне данную проблему пытаются решить в виде налог с самозанятого населения, проверки личных счетов физических лиц, однако, успех пока недостаточен. На наш взгляд, необходимо в вести прогрессивную шкалу налогообложения и на это указывают следующие причины: необходимость выравнивания доходов граждан и сокращения разрыва в доходах между самыми высоко- и низкооплачиваемыми категориями работающих лиц; обеспечение принципов социальной справедливости; увеличение налоговых поступлений в консолидированный бюджет; накопленная положительная мировая практика применения прогрессивных ставок по налогу на доходы физических лиц [1].

В нашей стране создавалось множество законопроектов о введение прогрессивной шкалы, однако Государственная Дума регулярно их отклоняет.

С 1990 года по 2000 в нашей стране действовали прогрессивные ставки, хотя и многочисленно претерпевали изменения, с 2000 года было принято

решение на радикальную налоговую реформу, которая выражалась, в том числе во введении «плоской шкалы» (единой ставки) подоходного налога.

18 февраля 2005 Дума рассматривала законопроект Г. Н. Селезнева о возвращении к прогрессивной ставке налога: до 60 тыс. руб./год – 6 %, до 360 – 13 %, до 1,2 млн. – 20 %, свыше 1,2 – 30 %. Проект не набрал необходимого числа голосов - «за» [3].

Таким образом, наша страна имеет довольно большой и разнообразный опыт в развитии подоходного налогообложения. Во всем есть как преимущество, так и недостатки. Например, среди преимуществ прогрессивного налогообложения можно выделить следующие: дополнительные поступления в бюджет; увеличение налогов для богатых; общая справедливость данной системы налогообложения. Но также имеются и недостатки, такие как: сокрытие доходов; уклонение от уплаты; пострадают простые граждане, честные налогоплательщики.

Таким образом, в современной налоговой системе России потенциал налогов с физических лиц реализован не полностью. Они еще не стали ведущим источником формирования доходов бюджетной системы, не оказывают существенного воздействия на процессы перераспределения валового внутреннего продукта в России, слабо влияют на регулирование имущественного расслоения населения, устранение острых социальных проблем в стране: безработицы, низкой рождаемости граждан, высокой доли граждан, получающих доходы ниже прожиточного минимума.

Проблем в сфере налогообложения накопилось слишком много, чтобы их можно было решить в том порядке, в котором они решались – отдельными указами и поправками. Наша налоговая система в настоящее время практически не способна выполнять те функции, которые на нее возложены, что в свою очередь препятствует экономическому развитию страны.

Для решения накопленных проблем, можно применить следующий комплекс мероприятий: на основе практики Республики Казахстан рекомендуем применить индивидуальный вычет в размере прожиточного минимума;

целесообразно вести мероприятия по улучшению налоговой грамотности населения, например, через средство массовой информации и социальной рекламы напоминать налогоплательщикам о праве воспользоваться налоговыми вычетами; для упрощения процедуры возврата НДС по социальным налоговым вычетам, используя практику имущественного вычета, рекомендуем возложить следующую обязанность на налогового агента: налогоплательщик приносит все необходимые документы работодателю, а он как налоговый агент осуществляет данный вычет; используя международный опыт, перейти к семейному налогообложению, за основу можно взять практику Германии, но внести особенности, такие как, например, общий доход семьи уменьшать на сумму прожиточного минимума на каждого члена семьи.

Список литературы

1. Векленко М. В., Тихонов Ю. А., Экономическое обоснование эффективности введения прогрессивной шкалы налогообложения доходов физических лиц// IV студенческая международная заочная научно-практическая конференция «Научное сообщество студентов XXI столетия». 2012 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sibac.info/files/2012_10_18_StudEconomy/StudEconomy18.10.2012.pdf#20 (04.10.2019).
2. Гражданкина О. А., Гражданкин В. А., Шапошникова С. В., Сравнительный анализ потенциалов НДС в различных странах//Вестник Алтайской академии экономики и права. 2013 № 4 с. 30-32.
3. Налоговые новости // Вестник о событиях в сфере налогов, права, бизнеса. 21.04.2016 №677 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cnfp.ru/nalogovye-novosti/_aview_b944/ (04.10.2019).
4. Подоходный налог в РФ// ПОЛИТИКА [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.politika.su/raznoe/nalpod.html> (04.10.2019).

УДК 336.63

**ОНЛАЙН-КАССЫ В 2019 ГОДУ:
ИЗМЕНЕНИЯ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА****Масальская Марина Викторовна**кандидат экономических наук, доцент, доцент Института по кафедре
бухгалтерского учета, анализа, финансов и налогообложения**Шибзухова Аделина Руслановна**

студент 451 учебной группы

Академия ФСИН России, г. Рязань

***Аннотация:** изменения в экономике влекут за собой определённые нововведения. В частности, с 2017 года организации и предприниматели должны применять онлайн-кассы, имеющие возможность передавать данные как покупателю, так и в Федеральную налоговую службу. Поскольку этот механизм взаимодействия хозяйствующих субъектов достаточно новый, то в процессе его применения возникает потребность в корректировке законодательства.*

***Abstract:** changes in the economy entail certain innovations. In particular, since 2017, organizations and entrepreneurs must use online cash registers that have the ability to transfer data to both the buyer and the Federal tax service. Since this mechanism of interaction of economic entities is quite new, in the process of its application there is a need to adjust the legislation.*

***Ключевые слова:** кассовый аппарат, онлайн-касса, малый бизнес, фискальный чек.*

***Keywords:** cash register, online cash register, small business, fiscal receipt.*

С момента внедрения онлайн-касс прошло уже три года, за это время объем платежей через эти кассовые аппараты превысил 14 триллионов рублей.

Только в Москве насчитывается 313 тысяч аппаратов, это каждое десятое устройство по стране. Всего же на новые образцы перешли 130 тысяч налогоплательщиков.

Онлайн-касса – это кассовый аппарат, который отвечает следующим требованиям:

- печатает qr-код и ссылку на чеке,
- отправляет электронные копии чеков к оператору фискальных данных (ОФД) и покупателям,
- имеет встроенный в корпус фискальный накопитель,
- свободно взаимодействует с аккредитованными ОФД.

С 1 июля 2019 года вступили в силу изменения по онлайн кассам, чекам ККТ, БСО и безналичным расчетам.

Онлайн-кассы применяет большая часть компаний и предпринимателей. С 1 июля 2019 года к ним присоединились те, кто ранее получил отсрочку, в соответствии с Федеральным законом от 22.05.2003 г. № 54-ФЗ:

- ИП на патентной системе налогообложения (далее – ПСН) или едином налоге на вмененный доход (далее – ЕНВД), кроме предпринимателей, работающих в общественном питании и розничной торговле, которые используют онлайн-кассы с 01.07.2018;
- ИП без сотрудников в розничной торговле и общепите, работающие на ЕНВД или ПСН;
- ИП без сотрудников, торгующие через торговые автоматы (вендинг);
- организации на ЕНВД, чья деятельность не связана с розничной торговлей и общественным питанием;
- организации и ИП, которые оказывают услуги населению и вместо чеков выдают бланки строгой отчетности.

Начинающие предприниматели, чей вид деятельности не освобожден от применения онлайн-кассы, обязаны пробить чек уже при первом расчете с покупателем или заказчиком. Отсрочек нет.

Онлайн-кассы становятся не просто аппаратом для пробивания чеков, а порталом для взаимодействия предпринимателя с самыми разными сервисами и продуктами для бизнеса, будь то эквайринг и другие современные виды платежей, кредитование, доступ к товарной аналитике и так далее.

«Кассовая» революция коснулась даже бланков строгой отчетности. Теперь по общему правилу «строгие» бумаги положено выдавать только с применением новых касс, работающих в фискальном режиме и имеющих возможность передавать данные как покупателю, так и в Федеральную налоговую службу (далее – ФНС).

Общий приблизительный объем нового рынка за три квартала 2018 года составил 18,084 млрд. При том на долю вендоров, указавших данные о продажах, приходится 12,417 млрд., а на долю других участников рынка – 5,667 млрд). Для расчетов брались данные по объему рынка исходя из потребности в 948 тысячах устройств, товарообороту вендоров (число проданных единиц) и средняя стоимость единицы продукта, взятая из открытых источников. Полученные суммы округлялись в сторону увеличения.

Наибольшую совокупную выручку за этот период принесли смарт-терминалы (7,917 млрд), на втором месте оказались фискальные регистраторы (3,233 млрд) [2].

При этом рынок онлайн-касс для малого и микробизнеса пока популярен: его делят крупные профильные компании (АТОЛ, «СКБ Контур») с оборотами от 11 млрд. в год (по данным вендоров за 2017 год) и свежие игроки (до 200 млн. в год) – представители ИТ, телекома и банковского сегментов (например, «МодульКасса»), которые осваивают новую перспективную отрасль.

Стоит отметить, что кассовая реформа – возможность для развития бизнеса. Можно улучшить качество обслуживания, сэкономить на эксплуатационных расходах, повысить уровень информатизации фирмы и уменьшить риск проверок кассовой дисциплины.

Больше не нужно везти кассовый аппарат в налоговую, чтобы поставить

его на учет: онлайн-кассы регистрируются на сайте ФНС без визита в налоговую инспекцию. Теперь не понадобится заключать договор с Центром технического обслуживания касс, а значит, можно сэкономить на ежегодных техосмотрах оборудования. Кассовые чеки отправляются покупателю на электронную почту или телефон.

Новые кассы можно использовать через мобильный телефон или планшет. Руководитель, товаровед или бухгалтер имеют удаленный доступ к остаткам на складе, ценникам, кассовым приходным операциям. Это удобно для оперативного контроля за деятельностью и анализа ее результатов.

Кассовая реформа в самом разгаре, но не все налогоплательщики знают, за какие нарушения грозит наказание и как его избежать.

В соответствии со ст. 14.5 КоАП РФ, неприменение ККТ в установленных законом случаях влечет штраф, размер которого зависит от суммы операций, которая проведена мимо кассы.

Для ИП это $\frac{1}{4}$ часть неучтенных денег, но не меньше 10 000 рублей. Для ООО — $\frac{3}{4}$ суммы, но не менее 30 000 рублей. Если инспекторы выявят несколько одинаковых нарушений, то могут приостановить торговлю на срок до 90 суток.

Например, в 2018 году ГП ЕАО «Облэнергоремонт» за подобное нарушение назначен штраф в размере 7 226 200 рублей. Отменить штраф в судебном порядке предприятию не удалось [1].

Преимущества перехода на ККТ, безусловно, значительные. С помощью онлайн-кассы малый бизнес может перевести бизнес-процессы на более технологичный уровень. Вместо ручного учета становится автоматизированным, предприниматель может наладить поступление данных о полученной выручке в свою систему учета или бухгалтерию. Электронный учет помогает получать актуальную статистику о продажах и расходах предприятия. За счет этих выгод затраты на кассу и программное обеспечение быстро окупаются. Экономить можно с помощью налогового вычета, который предоставляется ИП на ЕНВД и патенте.

В целом же все изменения в сфере кассовых расчетов направлены на

обеление рынка. Есть вероятность, что на первых порах они способны дать обратный эффект – мотивировать предпринимателей к уходу в тень. Но с повышением прозрачности в сфере кассовых расчетов, с развитием технологий растет и гражданская ответственность. Покупатели все чаще прибегают к бесплатному мобильному приложению, которое позволяет отсканировать полученный чек и, если обнаружится отклонение, уведомить об этом налоговую одним кликом.

Таким образом, для малого бизнеса теперь не существует альтернативы онлайн-кассе и каких-либо послаблений в этой сфере пока не ожидается.

Список литературы

1. Коснова И. Штраф в 7 миллионов за неправильную ККТ: подробности дела // Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2019/01/11/791159> (дата обращения: 15.09.2019).

2. CNews Analytics опубликовал результаты первого исследования рынка онлайн-касс // Режим доступа: <http://www.cnews.ru/articles/2019-03-25> (дата обращения: 10.09.2019).

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 613

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗДОРОВЬЕСБЕРЕГАЮЩИХ ТЕХНОЛОГИЙ

Деревнина Оксана Владимировна

преподаватель

Киреева Ольга Владимировна

преподаватель

ОГАПОУ «Белгородский индустриальный колледж

Чешева Виктория Алексеевна

инструктор по физической культуре МАОУ

"Центр образования № 1", г. Белгород

Чешев Алексей Романович

инструктор по физической культуре

МБДОУ детский сад комбинированного вида № 36 «Росинка», г. Белгород

***Аннотация:** в статье рассматриваются задачи и компоненты здоровьесберегающей компетенции, мероприятия направленные на формирование культуры здоровья студентов, их потребности, способности и умения заботиться о собственном здоровье, духовном и телесном благополучии.*

***Annotation:** The article examines the tasks and components of health-saving competence, activities aimed at creating a culture of students' health, their needs, abilities and skills to take care of their own health, spiritual and bodily well-being.*

***Ключевые слова:** здоровьесберегающая компетенция, мотивационно-ценностное отношение к здоровью, компетентностный подход.*

***Key words:** health-saving competence, motivation-value attitude to health,*

competence approach.

С каждым годом ухудшается экологическая обстановка среды, в которой живет человек. И, в связи с этим актуальным становится вопрос состояния здоровья детей. Термин "культура здоровья" был введен философом Климовой В. К. в 80-х годах, однако не был раскрыт и обоснован. На сегодняшний день накоплен значительный исследовательский материал по формированию культуры здоровья школьников в области педагогического, культурологического и валеологического образования и воспитания, но, тем не менее, ещё не сложилась целостная картина научных взглядов на эту проблему. Так, например, В. Н. Ирхин под культурой здоровья человека, понимает сложноструктурное образование личности, которое характеризуется определенным уровнем валеологической образованности и развития личности, овладение опытом человечества по сохранению и укреплению своего здоровья, принятием и повседневным ведением здорового образа жизни. Проблема состояния физического и психического здоровья молодого поколения принимает новое значение в современных условиях. Состояние здоровья является одним из решающих факторов формирования личности детей. Уровень здоровья влияет на общую подготовленность человека, на его духовное и физическое развитие, будущие достижения в сфере профессиональной деятельности. Поэтому проблема сохранения и укрепления здоровья детей и молодежи требует особого внимания и должна решаться как на государственном, так и на региональном и местном уровнях, в частности начиная с детского сада, школы, в средних профессиональных заведениях и в высших учебных заведениях.

По определению Всемирной организации здравоохранения здоровье — это состояние полного физического, психического и социального благополучия, а не просто отсутствие болезней или физических дефектов.

Или можно рассматривать здоровье, как состояние полного духовного, физического, социального, интеллектуального, психоэмоционального благополучия, а не только отсутствие болезней и физических дефектов.

Существуют много форм и видов деятельности, направленные на сохранение и укрепление здоровья воспитанников.

Главное назначение таких технологий – объединить педагогов, психологов, медиков, родителей и самое главное – самих детей на сохранение, укрепление и улучшение здоровья.

Здоровьесберегающая технология — это целостная система воспитательно-оздоровительных, коррекционных и профилактических мероприятий, которые осуществляются в процессе взаимодействия подрастающего поколения и педагога, ребёнка и родителей, ребёнка и врача.

Целью таких технологий является: сохранение и коррекция здоровья детей.

Задачами соответственно:

- обеспечение условий для сохранения и совершенствования здоровья,
- формирование необходимых знаний здорового образа жизни,
- умение использовать полученные знания и навыки в повседневной жизни.

Критериями оценки здоровья служат: рациональное питание, оптимальный двигательный режим, закаливание и личная гигиена, положительные эмоции, социальное благополучие, уровень работоспособности.

Основные принципы здоровьесберегающих технологий: системность и последовательность, принцип сознательности, активности и непрерывности здоровьесберегающего процесса, учет доступности, индивидуальных и возрастных особенностей ребенка.

Физкультурно-оздоровительные технологии в дошкольном образовании должны быть направлены на физическое развитие и укрепление здоровья ребёнка, развитие физических качеств, двигательной активности и становление физической культуры дошкольников. В эту сферу деятельности относят закаливание, зарядку, физкультурные занятия, спортивные праздники, спортивные развлечения и досуги; кружки, недели здоровья, соревнования, прогулки-походы.

Среди здоровьесберегающих технологий, применяемых в системе образования, можно выделить несколько групп, в которых используется разный подход к охране здоровья, а именно:

1. Медико-гигиенические технологии. К медико-гигиеническим технологиям относятся контроль и помощь в обеспечении надлежащих гигиенических условий в соответствии с регламентациями СанПиНов.

2. Физкультурно-оздоровительные технологии. Направлены на физическое развитие занимающихся: закаливание, тренировку силы, выносливости, быстроты, гибкости и других качеств.

3. Экологические здоровьесберегающие технологии. Ресурсы этой области здоровьесбережения пока явно недооценены и слабо задействованы. Направленность этих технологий - создание природосообразных, экологически оптимальных условий жизни и деятельности людей, гармоничных взаимоотношений с природой.

4. Технологии обеспечения безопасности жизнедеятельности (ТОБЖ). Их реализуют специалисты по охране труда, защите в чрезвычайных ситуациях.

От правильной организации урока, уровня его рациональности во многом зависят функциональное состояние обучающегося в процессе учебной деятельности, возможность длительно поддерживать умственную работоспособность на высоком уровне и предупреждать преждевременное наступление утомления.

Одна из успешно применяемых здоровьесберегающих технологий это «технология раскрепощённого развития детей», разработанную физиологом, хирургом-офтальмологом, доктором медицинских наук Владимиром Филипповичем Базарным. Нагрузка на глаза у современного ребёнка огромная, а отдыхают они только во время сна. Гимнастика для глаз полезна всем в целях профилактики нарушений зрения. Поэтому гимнастику для глаз необходимо начинать с детского сада, продолжать в школе, а затем в средних и высших учебных заведениях.

Таким образом, главная задача реализации здоровьесберегающих

технологий - такая организация образовательного пространства на всех уровнях, при которой качественное обучение, развитие, воспитание подрастающего поколения не сопровождается нанесением ущерба их здоровью.

Список литературы

1. Гарифуллин Р. Р. Некоторые особенности психолого-педагогического подхода к профилактике наркомании среди учащихся. - Интернет-ресурс. [Режим доступа]: <http://www.ymbaby.ru/vred-privych/item/1103-profilaktika-narkomaniya.html>

2. Матрос Д. Ш., Полев Д. М., Мельникова Н. Н. Управление качеством образования на основе новых информационных технологий и образовательного мониторинга. Издание 2-е, исправленное и дополненное. – М.: Педагогическое общество России, 2001. – 128 с.

3. Ирхин, В. Н. Здоровьеориентированная дидактическая система учителя физической культуры // Физическая культура: воспитание, образование, тренировка. - 2005. -№ 4. - С. 54-56.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 342.537

НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПАРЛАМЕНТСКОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Коньшин Андрей Сергеевич

магистрант

ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва», город Саранск

***Аннотация:** в статье исследовано законодательство, регулирующее институт парламентского контроля в Российской Федерации. Проведен анализ Федерального закона «О парламентском контроле», выявлены основные положения, которые регулирует данный закон.*

The article examines the legislation governing the institution of parliamentary control in the Russian Federation. The analysis of the Federal Law “On Parliamentary Control” is carried out, the main provisions that govern this law are identified.

***Ключевые слова:** парламентский контроль, Конституция РФ, нормативно-правовое регулирование.*

***Keywords:** parliamentary control, the Constitution of the Russian Federation, legal regulation.*

В современной России парламентский контроль - является одной из наиболее важных функций законодательных органов государственной власти Российской Федерации. Необходимо выделить приоритетную роль Конституции Российской Федерации в регулировании осуществления парламентского контроля в России.

По нашему мнению, именно конституционное законодательство по масштабу и сути применения является наиболее весомым в регулировании института парламентского контроля в Российской Федерации.

В Конституции Российской Федерации отражены нормы, непосредственно относящиеся к парламентскому контролю в форме выражения Государственной Думы недоверия к правительству. А также контрольные полномочия в сфере бюджетной политики страны. Как нами было отмечено, нормы определяющие формы и порядок осуществления парламентского контроля, не прописаны в Конституции Российской Федерации. А в других различных нормативно правовых актах.

До принятия базового Федерального закона «О парламентском контроле в Российской Федерации» [2] отдельные формы парламентского контроля установлены были в Федеральном законе от 27.12.2005 № 196-ФЗ «О парламентском расследовании Федерального Собрания Российской Федерации» [3]. Также закреплялись в регламентах палат Федерального Собрания (правительственный час) [6, с. 15].

Отдельные формы парламентского контроля закрепляются в следующих нормативно правовых актах Федеральный закон от 08.05.1994 № 3-ФЗ «О статусе члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» [4], Федеральный закон от 5 апреля 2003 г. № 41-ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации» [5].

В 2013 году был принят Федеральный закон от 07 мая 2013 года № 77-ФЗ «О парламентском контроле» [2]. Данный закон раскрыл основание и порядок его осуществления, содержание и систему парламентского контроля в Российской Федерации, дополнил организационно-правовые формы парламентского контроля.

На основании проведенного нами исследования мы пришли к выводу, о том, что, хотя базовый закон перечисляет достаточно подробно формы парламентского контроля, он не детально не прорабатывает их. За пределами

законодательно установленных форм парламентского контроля остался и правовой мониторинг.

Хотя закон вводит новые формы парламентского контроля. К примеру, увеличен контроль за нормотворческой деятельностью Правительства РФ посредством регламентации обязательного ежеквартального направления Правительством РФ в палаты Федерального собрания информации о ходе разработки и предполагаемых сроках принятия нормативно-правовых актов, разработка и принятие которых предусмотрены федеральными законами.

Если в целом давать характеристику данного закона, то данный нормативно правовой акт носит обобщенный характер. Федеральный закон «О парламентском контроле» не содержит понятия, что под собой подразумевает парламентский контроль.

Мы пришли к выводу что, в законе отсутствуют такие важные категории, как объект, основания осуществления, права и обязанности участников парламентского контроля, ответственность и ее виды.

Также основным важным недостатком является то, что законодатель ограничил региональные органы государственной власти в осуществлении правового регулирования данного института. То есть законодательные представительные органы власти субъектов РФ не являются субъектом парламентского контроля.

Мы считаем, что влияние на эффективность осуществления парламентского контроля в Российской Федерации, оказывают недочеты и пробелы в Федеральном законе «О парламентском контроле». Однако, принятие Федерального Закона восполняет положения Конституции РФ и является существенным шагом к совершенствованию функционирования законодательной власти в целом.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014

№ 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2014. № 31, ст. 4398.

2. О парламентском контроле: федер. закон от 07.05.2013 № 77-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федер. 2013. №19. Ст. 2304.

3. О парламентском расследовании Федерального Собрания Российской Федерации: федер. закон от 27.12.2005 - № 196-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федер. 2006. № 1.

4. О статусе члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации: федер. закон от 08.05.1994 № 3-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федер. 1994. № 2, ст. 74.

5. О Счетной палате Российской Федерации»: федер закон от 5 апреля 2003 г. № 41-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федер. 2013. № 14, ст. 1649.

6. Фадеев В. И. Парламентский контроль в системе разделения властей в Российской Федерации // Конституционное развитие России и Украины: сборник научных трудов. Харьков, 2011. вып. 1.

УДК 347.233.2

ПРАВО ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: ПОНЯТИЕ, СУБЪЕКТЫ И СОДЕРЖАНИЕ

Попова Ольга Петровна

магистрант

«Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации» Волгоградский институт управления,
г. Волгоград

***Аннотация:** в статье дано определение права частной собственности на земельный участок. Далее приводятся определения субъективного и объективного права собственности на земельный участок. Раскрываются особенности пределов правомочий, когда объектом собственности является земельный участок, дается определение права частной собственности на земельный участок с учетом указанных в статье правовых предписаний, запретов и ограничений.*

In this article defines the right of private ownership of land plot. More general definitions of subjective and objective land ownership are given. Reveal what is the feature of the limits of the powers when an object property is land, they give a definition of property rights to land plot, taking into account the legal regulations, prohibitions and restrictions mentioned in article.

***Ключевые слова:** гражданское право/ частная собственность/ земельный участок/ правомочия владения, пользования, распоряжения.*

***Keywords:** civil law/ private property/ land plot/ competences of possession, use, disposition.*

Впервые нормы о понятии и содержании института права частной собственности на земельный участок были разработаны в римском праве,

включавшем положения о порядке приобретения права собственности, о способах его защиты, о правомочиях собственника земельного участка, об ограничениях права собственности на землю в интересах третьих лиц. Со времен римского права институт права частной собственности рассматривается в качестве базового гражданско-правового института, поскольку, как справедливо считает Д. В. Дождев, «лишь непосредственность связи индивида с вещью наделяет собственность свойствами первичного и основополагающего частного права: все другие права в обороте и групповые формы собственности имеют индивидуальную собственность своей предпосылкой» [4;377].

Частная собственность на земельный участок в Российской Федерации – это собственность граждан и юридических лиц, они становятся собственниками, приобретая земельный участок, находящийся в государственной и муниципальной собственности или в результате гражданско-правовых сделок.

Понятие «частная собственность на земельный участок» может употребляться в нескольких аспектах: экономическом и юридическом.

Собственность на земельный участок, в экономическом смысле, возникла еще до появления государства и права. Главный признак в экономической категории – это присвоение. Собственность как экономическое явление представляет отношение между людьми по поводу земельных участков, заключающееся в присвоении этого материального блага одним лицом и отчуждения этого же блага от других.

Собственность на земельный участок, как юридическая категория, возникла вместе с появлением государства и права. В романо-германской правовой системе право собственности рассматривается как наиболее полное господство лица над вещью.

Право частной собственности на земельный участок можно рассматривать в объективном и субъективном смысле. В объективном смысле право собственности на землю представляет совокупность правовых норм, которые регулируют отношения собственности на земельный участок, определяют способы и

пределы осуществления права собственности, основания его возникновения, изменения и прекращения, и содержаться в различных отраслях права (гражданского, конституционного, земельного и т.д.).

В субъективном смысле право частной собственности на земельный участок – это юридическая возможность, закрепленная за собственником, по владению, пользованию, распоряжению принадлежащим ему конкретным земельным участком своей властью, а также в своем интересе, путем совершения в отношении этого земельного действий, которые не противоречат закону и не нарушают права и законные интересы других лиц [7;119].

Содержание права собственности, согласно ст. 209 ГК РФ, исчерпывается тремя правомочиями: владение, пользование, распоряжение.

Правомочие владения — это фактическое обладание земельным участком, а именно: входить беспрепятственно на участок, находиться на этом земельном участке, держать его под контролем, а также право не допускать на него иных лиц. Помимо собственника владеть землей может не собственник в соответствии с законом, например, арендатор земельного участка. Различает фактическое и юридическое владение. Фактическое владение земельным участком, без юридического основания, является правонарушением. Например, наложение административного штрафа влекут самовольное занятие земельного участка или части земельного участка, в том числе использование земельного участка лицом, не имеющим предусмотренных законодательством Российской Федерации прав на указанный земельный участок (ст. 7.1 КоАП РФ) [2]. Правомочие владения должно быть юридически обоснованным, т. е. необходимо наличие правового основания владения земельным участком. Этими основания могут быть правоустанавливающие документы или, например, решение суда.

Под правомочием пользования понимается, что собственник имеет возможность извлекать выгоду, полезные свойства из земельного участка. Правомочие пользования земельным участком имеется либо у собственника земельного участка, либо у его владельца.

Правомочие распоряжения означает, что собственник имеет возможность юридически распоряжаться земельным участком, а именно: право отчуждать земельный участок путем совершения сделок мены, купли-продажи, дарения, в том числе право передавать земельный участок в пользование либо по наследству, а также право залога. У владельца, который не является собственником либо этого правомочия нет вообще, либо он обладает им ограниченно только с согласия собственника. Пределы этого правомочия не безграничны. В Конституции РФ в п. 2 ст. 36 указано, что собственники распоряжаются землей свободно, если это не наносит ущерба окружающей среде и не нарушает прав и законных интересов иных лиц. Право на распоряжение может быть ограничено на основании федерального закона, но только в той случае, когда это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Все три указанных правомочия юридически существуют как единство и закрепляются за соответствующими субъектами в виде права собственности на основании различных нормативных и ненормативных актов. Юридическим основанием для реализации любого из трех правомочий собственности является наличие документа, который удостоверяет право собственности. Так, свидетельства о государственной регистрации права собственности на земельный участок достаточно для того, чтобы собственник мог входить на участок и находиться на нем, использовать его для разрешенных целей, продавать или иным образом отчуждать земельный участок.

Собственник не обязан всегда сам владеть, пользоваться и распоряжаться принадлежащим ему земельным участком, он вправе передать часть своих правомочий другому лицу в соответствии с законом, при этом собственник не теряет право собственности, а только ограничивает это право. Так, собственник может передать свой земельный участок другому лицу в пользование, при этом ограничивая свои правомочия по владению и пользованию.

В то же время следует обратить внимание на имеющуюся в юридической

литературе проблему неточности и неоднозначности трактовки законодателем содержания права собственности и таким образом, и созданного на нем права собственности на земельный участок.

Неточность, по мнению, Н. Н. Агафоновой выражается в том, что при передаче другому субъекту права владения, пользования и распоряжения имуществом, право собственности, согласно п. 2. ст. 209 ГК РФ, продолжает оставаться у собственника, в итоге получается право собственности без правомочий [3; 243]. Данная позиция кажется правильной, поскольку даже при доверительном управлении данные правомочия передаются в рамках, установленных законом и договором, т. е. основная власть, касающаяся правомочий, всё равно остается у собственника [6; 79].

Право собственности на земельный участок имеет бессрочный характер, потому что оно существует на протяжении всего времени существования земельного участка.

Право собственности имеет абсолютный характер, это значит, что собственник имеет право защищать свои права от посягательств любых лиц. Другие лица обязаны воздержаться от совершения действий, которые нарушают права собственника либо ограничивают каким-то образом его правомочия по владению, пользованию и распоряжению, принадлежащим ему земельным участком [5;132].

Таким образом, земельный участок является основой института собственности и всей экономики в целом и проблема правового регулирования отношений, связанных с земельными участками, является достаточно актуальной. Понятие права частной собственности на земельный участок употребляется в юридическом и экономическом аспекте. Так же данное право рассматривается в объективном и субъективном смысле, но традиционно право собственности на земельный участок рассматривается как раз в субъективном смысле и включает в себя три правомочия по владению, пользованию и распоряжению, принадлежащим собственнику земельным участком и совершения в отношении этого

земельного участка действий, не противоречащих закону и иным нормативно-правовым актам и не нарушающих права и охраняемые законом интересы других лиц, а также возможность устранять вмешательство всех третьих лиц в сферу его хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30.11.1994 № 51-ФЗ. (ред. от 03.08.2018 г. с изм., вступившими в силу с 01.01.2019 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1994. - № 32.

2. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 06.02.2019) // «Российская газета». - 31.12.2001. - № 256.

3. Агафонова Н. Н., Артеменков С. В., Безбах В. В. и др. Гражданское право: учебник / отв. ред. В. П. Мозолин. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2015. - 816 с.

4. Дождев Д. В. Римское частное право: учебник / под общ. ред. В. С. Нерсесянца. — 3-е изд., испр. и доп. — М.: Норма: ИНФРА-М, 2018. — 784 с.

5. Крассов О. И. Земельное право: учебник / О. И. Крассов. – 4-е изд., переработано и дополнено. – М.: ИНФА-М. - 2014. - 608 с.

6. Мустакимов Н. С., Попрухина Е. А. проблемы понятия и содержания права собственности на землю: Марийский юридический вестник. - № 2(17)/2016.- 77-80 с.

7. Нецветаев А. Г. Земельное право: Учебно-методический комплекс/ А. Г. Нецветаев. – М.: Изд. Центр ЕАОИ, - 2008. – 386 с.

УДК 347.9

**О НАДЕЛЕНИИ ПРОКУРОРА ПРАВОМ НА ПОЛУЧЕНИЕ В СУДЕ
ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ЛИСТА И НА ОБРАЩЕНИЕ С ЗАЯВЛЕНИЕМ
О ВОЗБУЖДЕНИИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА**

Степанова Тамара Рубеновна

магистрант

Крымский юридический институт (филиал) ФГКОУ ВО

«Университет прокуратуры Российской Федерации», город Симферополь

***Аннотация:** в статье рассмотрены некоторые проблемные вопросы участия прокурора в гражданском судопроизводстве по делам, которые рассматриваются в порядке особого производства. Предложено предоставить прокурору право на получение в суде исполнительного листа и на обращение с заявлением о возбуждении исполнительного производства с целью восстановления нарушенных прав и законных интересов несовершеннолетних.*

The article discusses some of the problematic issues of the participation of the prosecutor in civil proceedings in cases that are considered in the special proceedings. It is proposed to provide the prosecutor with the right to obtain a writ of execution in court and to file a petition to institute enforcement proceedings in order to restore the violated rights and legitimate interests of minors.

***Ключевые слова:** прокурор, особое производство, исполнительный лист, исполнительное производство.*

***Keywords:** prosecutor, special proceedings, writ of execution, enforcement proceedings.*

Осуществление прокурором предоставленных ему полномочий, вступление его в процесс и участие в рассмотрении и разрешении гражданских дел в

порядке особого производства возможно только при наличии определенных оснований.

Основанием участия прокурора в гражданском процессе является прямое указание закона либо так называемое мнение прокурора, которое также ограничено процессуальным законодательством. В соответствии с п. 3 ст. 35 ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» [1] прокурор участвует в рассмотрении судами гражданских дел, если того требует защита прав граждан и охраняемых законом интересов общества и государства. Из этого следует, что основанием участия прокурора в гражданском судопроизводстве является осуществление им надзорной и законоохранительной функции.

Допуская участие прокурора в гражданском процессе в целом, закон предусматривает обязательное участие прокурора по ряду категорий гражданских дел, таких как: дела о защите избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации (гл. 24 КАС) [2], о признании гражданина безвестно отсутствующим или объявлении его умершим (гл. 30 ГПК), о усыновлении (удочерении) ребенка (гл. 29 ГПК), признании гражданина ограниченно дееспособным, недееспособным или лишении несовершеннолетнего в возрасте от 14 до 18 лет права самостоятельно распоряжаться своими доходами (гл. 31 ГПК) [3]; о лишении родительских прав (ст. 70 СК РФ) [4].

Участвуя в гражданском судопроизводстве, прокурор использует правовые средства, которые всегда имеют ненадзорный характер. Особенностью содержания указанных средств является отсутствие властных полномочий у прокурора как участника процесса и, как следствие, реализации прокурором принципа равенства всех перед судом. Правовые средства прокурора в гражданском процессе следует подразделять на процессуальные, то есть регламентированные процессуальным законодательством РФ, и непроцессуальные.

Следует отметить, что практически все средства, используемые прокурором в гражданском процессе в силу своего процессуального правового статуса, являются процессуальными, например, обращение в суд с заявлением в защиту

интересов других лиц и дача заключения по делу. К непроцессуальным ненадзорным средствам прокурорского реагирования относятся сообщения, письма, информации и доклады прокурора о нарушениях законности, применяемые в отношениях с органами местного самоуправления, органами субъектов РФ, судебными органами.

Степень обязательности указанных средств не регламентирована законодательством, однако в прокурорской практике указанные средства используются как дополнительные (факультативные) способы устранения нарушений закона. Что касается классификации правовых средств прокурора на средства по выявлению и устранению нарушений закона, то необходимо заметить, что в научной литературе нет единого мнения об их составе.

К средствам по выявлению нарушений закона как в первой, так и во второй форме относятся все полномочия, предоставленные прокурору как лицу, участвующему в деле, не связанные с вынесением какого-либо акта и направленные на выявление правонарушений: право прокурора задавать вопросы, делать выписки, участвовать в исследовании доказательств, представлять доказательства, делать копии, знакомиться с материалами дела.

Прокурор имеет право участвовать в гражданском процессе в двух формах: в так называемой инициативной (обращение в суд с заявлением в защиту интересов других лиц) и вторая форма – вступление в дело с целью дачи заключения. Каждая из них приемлема для участия прокурора в делах, рассматриваемых в порядке особого производства. Вместе с тем, как справедливо указывает Алиева И. Д., некоторые нормативные акты, сложившаяся практика их применения затрудняют реализацию прокурором их полномочий в суде. В данном случае сосредоточим внимание на проблемах применения процессуальных норм [5, с. 48].

Инициативная форма участия прокурора в суде может быть реализована путем предъявления заявлений, рассматриваемых в порядке производства, возникающего из публичных правоотношений и особого производства. В ГПК РФ участию прокурора специально посвящена ст. 45. При введении в действие ГПК

РФ данная норма обязывала прокурора, обращаясь в суд с заявлением в защиту прав и законных интересов граждан, обосновывать отсутствие возможности у гражданина самостоятельно обратиться в суд (а именно по состоянию здоровья, возраста, недееспособности и иным причинам, уважительность которых оценивал непосредственно суд).

Важно учитывать, что прокурор не обязан пояснять, по какой причине гражданин проявляет гражданско-процессуальную пассивность, если заявления подаются в сфере наиболее значимых сфер жизни. К таковым законодатель отнес трудовую деятельность, сферу семейных отношений, социальную защиту и социальное обеспечение, обеспечение права на жилье в государственных и муниципальных фондах, охрану здоровья, благоприятную окружающую среду и образование. Как видим, законодатель вводит два процессуальных критерия, которыми руководствуется прокурор при обращении в суд: первый – если имеется уважительная причина, по которой гражданин сам затрудняется реализовать свое право на судебную защиту, прокурор вправе сам, без инициативы со стороны гражданина обратиться в суд за защитой его интереса; второй – наличие обращения к прокурору гражданина, считающего, что нарушены его права из числа перечисленных в ч. 1 ст. 45 ГПК РФ.

В первом случае поводами для обращения прокуроров в суд, как правило, являются результаты общенадзорных прокурорских проверок соблюдения законодательства о несовершеннолетних, а также сообщения граждан учреждений, организаций, объединений о нарушении прав детей. Во втором случае прокурор основывается на обращении (заявлении, жалобе) законных представителей несовершеннолетних и самих несовершеннолетних.

Рассмотрение с участием прокурора дел о защите прав и законных интересов несовершеннолетних, например, дела об усыновлении (удочерении) ребенка, дела об объявлении несовершеннолетнего полностью дееспособным (эмансипации) еще и имеют определенные процессуальные особенности.

По общему правилу права, свободы и законные интересы

несовершеннолетних в возрасте от 14 до 18 лет защищают в процессе их законные представители. Однако суд обязан привлекать к участию в таких делах самих несовершеннолетних (ч. 3 ст. 37 ГПК РФ).

Несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет вправе лично защищать в суде свои права, свободы и законные интересы в случаях, предусмотренных федеральными законами. Это относится к заявленным несовершеннолетними требованиям о лишении родительских прав, если родители злоупотребляют своими правами (п. 2 ст. 56, ст. 69 СК РФ); об установлении отцовства в отношении своих детей (п. 3 ст. 62 СК РФ); об отмене усыновления (ст. 142 СК РФ).

Права, свободы и законные интересы несовершеннолетних, не достигших возраста 14 лет, защищают в процессе их законные представители или иные лица, которым это право предоставлено федеральным законом (ч. 5 ст. 37 ГПК РФ).

Само по себе участие прокурора в рассмотрении дела о защите прав и законных интересов несовершеннолетних и принятие по делу законного решения окончательно не решают задачу по их защите. Говорить о восстановлении нарушенных прав и интересов несовершеннолетнего в полном объеме можно, безусловно, только тогда, когда состоявшееся по делу судебное решение реально, своевременно и надлежащим образом исполнено.

Конституция РФ исходит из того, что защита нарушенных прав не может быть признана действенной, если судебный акт или акт иного уполномоченного органа своевременно не исполняется. Этому корреспондирует и п. 1 ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод.

Вместе с тем прокурор, по заявлению которого принято и вступило в законную силу судебное решение, восстанавливающее нарушенные права и законные интересы несовершеннолетних, не имеет права в целях исполнения такого решения получить в суде исполнительный лист и, соответственно, обратиться с заявлением о возбуждении исполнительного производства, а в дальнейшем и участвовать в этом исполнительном производстве. Лишен он такого права и в

случаях участия в рассмотрении дела о защите прав и интересов несовершеннолетних для дачи заключения.

Правом на получение исполнительного листа и на обращение с заявлением о возбуждении исполнительного производства, в соответствии с ч. 1 ст. 428 ГПК РФ и ст. 30 Федерального закона от 2 октября 2007 г. № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» [6] обладает только взыскатель (т.е. сам несовершеннолетний) или его законные представители. Прокурор, по смыслу ч. 1 ст. 29 Закона об исполнительном производстве, взыскателем не является и в числе лиц, участвующих в исполнительном производстве, не указан. Однако нередки случаи, когда несовершеннолетние или их законные представители в силу тех или иных причин не обращаются за исполнительным листом и в дальнейшем не инициируют исполнение решения суда. Это мог бы сделать прокурор, но он такого права не имеет. В результате решение суда может остаться неисполненным.

В целях реального исполнения состоявшегося судебного решения и восстановления нарушенных прав и законных интересов несовершеннолетних предлагаем предоставить прокурору право на получение в суде исполнительного листа и на обращение с заявлением о возбуждении исполнительного производства, независимо от наличия или отсутствия у несовершеннолетних их законных представителей. Считаем, что прокурор должен обладать таким правом по любым делам о защите прав и законных интересов несовершеннолетних и не только тогда, когда он участвовал в рассмотрении дела. В первую очередь это относится к тем случаям, когда несовершеннолетние или их законные представители не получают исполнительный лист и не обращаются с заявлением о возбуждении исполнительного производства.

Список литературы

1. О прокуратуре Российской Федерации: Федеральный закон от 17.01.1992 №2202-1 (ред. от 26.07.2019) // СПС «КонсультантПлюс» – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
2. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от

08.03.2015 § 21-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

4. Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 # 223-ФЗ (ред. от 29.05.2019 // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

5. Алиева И. Д. Защита гражданских прав прокурором и иными уполномоченными органами / И. Д. Алиева. – Москва: Волтерс Клувер, 2006. – 116 с.

6. Об исполнительном производстве: Федеральный закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 06.03.2019) // СПС «КонсультантПлюс» – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

«НАУКА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ»

II Международная научно-практическая конференция

Научное издание

ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Научно-исследовательский центр «Иннова»)
353440, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8 (918) 38-75-390; 8 (861) 333-44-82
Подписано к использованию 10.10.2019 г.
Объем 464 Кбайт. Электрон. текстовые данные

ISSN 978-5-95283-166-7



9 785952 831667 >