

Научно-исследовательский центр «Иннова»



ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

Сборник научных трудов по материалам
VII Международной научно-практической конференции,
21 июля 2020 года, г.-к. Анапа

Анапа
2020

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

П26

Ответственный редактор:

Скорикова Екатерина Николаевна

Редакционная коллегия:

Бондаренко С.В., к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.**, д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.**, д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.**, к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.**, к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.**, к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

П26 ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ. Сборник научных трудов по материалам VII Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 21 июля 2020 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2020. – 33 с.

ISBN 978-5-95283-364-7

В настоящем издании представлены материалы VII Международной научно-практической конференции «ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ», состоявшейся 21 июля 2020 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных, естественных и других науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:
www.innova-science.ru.

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89
ББК 94.3 + 72.4: 72.5**ISBN 978-5-95283-364-7**

© Коллектив авторов, 2020.
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2020.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

ОПТИМИЗАЦИЯ РАСХОДОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И КОМПЛЕКСОВ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ

Боев Алексей Геннадьевич..... 4

ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА КРЕДИТОВ И ЗАЙМОВ И ЗАТРАТ ПО ИХ ОБСЛУЖИВАНИЮ

Мирошниченко Татьяна Александровна..... 9

MINIMUM ACCOUNTING REQUIREMENTS FOR FEDERAL COMPANY ACCOUNTING STANDARDS

Молчанова Светлана Маратовна..... 15

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СУБЪЕКТА ТУРИСТСКОЙ ОТРАСЛИ

Скорикова Екатерина Николаевна 19

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338;658

ОПТИМИЗАЦИЯ РАСХОДОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И КОМПЛЕКСОВ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ

Боев Алексей Геннадьевич

канд. экон. наук, заместитель руководителя

АУ ВО «АЦП», г. Воронеж

***Аннотация:** статья посвящена актуальным вопросам оптимизации и сокращения расходов промышленных компаний в период экономического кризиса. Рассмотрена проблематика финансовой экономики в промышленности. Предложен и обоснован перечень приоритетных направлений для оптимизации расходов промышленных комплексов и предприятий.*

***Abstract:** the article is devoted to topical issues of optimization and reduction of expenses of industrial companies during the economic crisis. The problems of financial economy in industry are considered. A list of priority directions for optimizing the costs of industrial complexes and enterprises is proposed and justified.*

***Ключевые слова:** оптимизация расходов, промышленный комплекс, предприятие, стратегическое прогнозирование, экономический кризис, финансовая экономия, преобразования.*

***Key words:** cost optimization, industrial complex, enterprise, strategic forecasting, economic crisis, financial savings, transformation.*

В условиях экономического кризиса важнейшим инструментом сохранения конкурентоспособности для промышленных предприятий и комплексов является оптимизация расходов.

Необходимо отметить, что финансовая экономия должна носить

обоснованный, продуманный и последовательный характер и не приводит к дестабилизации деятельности предприятия вследствие упразднения критически значимых структурных элементов, функций и процессов.

К сожалению, мировая и отечественная практика антикризисного управления показывает, что решения по сокращению расходов на предприятиях и промышленных комплексах в период кризиса принимаются в условиях ограниченного времени и дефицита аналитических данных. В результате этого они часто не только не способствуют разрешению кризисных ситуаций, но и, наоборот, усугубляют имеющиеся проблемы и деморализуют сотрудников.

В целях повышения качества антикризисного планирования и реализации эффективной финансовой экономии менеджменту индустриальных компаний следует использовать потенциал всех рабочих кадров и активно вовлекать их в стратегию преобразований. Указанный подход позволит руководителям получить более полную картину о том, какие действия и инициативы уже реализуются в компании. Они также смогут лучше понять, какие виды деятельности важны со стратегической точки зрения, а какие — можно автоматизировать, отдать подрядчикам (или вообще отказаться о них) [1, 2].

П. Дауст (партнер операционной практики в консалтинговой компании Oliver Wyman) и П. Саймон (старший консультант Oliver Wyman) отмечают, что при таком подходе «снизу вверх» руководителям бизнеса удастся не только существенно сократить затраты, но и реализовать свои цели гораздо быстрее, поскольку и менеджеры среднего звена, и рядовые сотрудники стремятся оказывать поддержку, а изменения, получаемые в результате, имеют более долгосрочный эффект [1].

Для оптимизации расходов промышленных комплексов и предприятий в период кризиса предлагаются следующие приоритетные направления и подходы.

1. Сокращение административных и управленческих затрат, которые имеют опосредованное влияние на финансовые результаты и стратегическую

конкурентоспособность компаний.

2. *Сохранение полноценного финансирования перечня критически значимых функций, процессов и проектов*, которые обеспечивают устойчивость, сбалансированность и работоспособность экономической модели промышленных компаний.

Каждому предприятию и промышленному комплексу целесообразно выработать собственные критерии для определения перечня критически значимых (системообразующих) бизнес-процессов и проектов. Утверждение указанного перечня должно носить коллегиальный характер и учитывать позиции всех подразделений компании.

3. *Оптимизация трудозатрат на выполнение операций и проектов*. В период кризиса трудовая нагрузка на структурные подразделения предприятий сильно меняется. В каких-то отделах и управлениях происходит высвобождение кадров, а в каких-то – нагрузка многократно увеличивается. В данных условиях менеджменту индустриальных компаний следует грамотно перераспределить нагрузку персонала, исходя из фактической трудоемкости выполняемых операций, функций, процессов и проектов. Например, возможна ситуация, когда в результате анализа будет установлено, что на выполнение обеспечивающих и второстепенных функций тратятся чрезмерные ресурсы, а для реализации критически важных операций не хватает средств и кадров [1, 3].

4. *Переоценка стратегических приоритетов компании*. Основные приоритеты промышленных предприятий и комплексов целесообразно отранжировать с точки зрения полезности (ценности) для долгосрочного развития компаний. Отдельные эксперты предлагают для решения этой задачи разделить проекты и процессы по трем категориям: «ключевые», «вспомогательные» и «незначительные» [1].

Ключевые процессы и проекты требуют первоочередного инвестирования, так как представляют собой важнейшие направления развития и стратегического преобразования предприятий.

Вспомогательные процессы и проекты не имеют безусловной стратегической значимости и могут быть частично пересмотрены, оптимизированы или упразднены.

Если какие-либо процессы не создают добавочной стоимости с точки зрения стратегии компании или не являются для нее релевантными, их необходимо признать незначительными и отказаться от них [1, 4].

5. Повышение инновационности и технологичности операционной модели. Важнейшим резервом сокращения затрат промышленных комплексов является внедрение цифровых технологий, инноваций и новых технологических разработок в текущую деятельность. Например, перевод рутинных бизнес-процессов и операций в цифровой вид позволяет достигать существенной экономии времени и ресурсов предприятия, высвобождать персонал для выполнения более важных функций и задач.

Менеджмент и сотрудники предприятий должны находиться в постоянном поиске инновационных решений и новых технологий, которые позволят повысить производительность труда и скорость выполнения операций, а также создадут условия для технологической модернизации производства.

Список литературы

1. Дауст П., Саймон П. Как правильно оптимизировать расходы во время кризиса URL: <https://hbr-russia.ru/management/upravlenie-izmeneniyami/831244> [дата обращения: 12.07.2020]
2. Арутюнян, Ю. И., Силаева, Э. Е. Некоторые вопросы управления затратами предприятия / Ю. И. Арутюнян, Э. Е. Силаева / В сборнике: Наука в современном информационном обществе Материалы XIII международной научно-практической конференции. н.-и. ц. «Академический». North Charleston, SC, USA, 2017. С. 109-112.
3. Мамедова, В. В., Возлюбленный, Е. С. Актуальные проблемы управления затратами промышленных предприятий в современных экономических

реалиях / В. В. Мамедова, Е. С. Возлюбленный / В сборнике: Проблемы управления устойчивым развитием бизнес структур разных сфер деятельности Сборник научных трудов Международного экономического форума. Под общей редакцией Н. А. Лытневой. 2017. С. 262-267.

4. Болатбиев, А. К., Миркина, О. Н. Управление затратами как фактор влияния на финансовые результаты деятельности предприятия / А. К. Болатбиев, О. Н. Миркина / В сборнике: Теоретические и прикладные аспекты научных исследований Сборник статей по материалам II научно-практической конференции. 2017. С. 8-13.

УДК 631.16

ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА КРЕДИТОВ И ЗАЙМОВ И ЗАТРАТ ПО ИХ ОБСЛУЖИВАНИЮ

Мирошниченко Татьяна Александровна

кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики
и менеджмента,

ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет»,

п. Персиановский, Россия

***Аннотация:** коммерческие предприятия для обеспечения непрерывного финансирования своей деятельности прибегают к привлечению заемных средств. При этом возникает обязательство организации перед кредиторами по возврату основного долга и процентов по нему. В бухгалтерском учете отражение операций по привлечению, обслуживанию и возврату кредитов и займов имеет некоторые отличия, связанные с их особенностями и целями, на которые они предоставляются.*

Commercial enterprises use borrowed funds to ensure continuous financing of their activities. In this case, the organization has an obligation to creditors to return the principal debt and interest on it. In accounting, the reflection of operations for attracting, servicing and returning loans and loans has some differences related to their features and the purposes for which they are provided.

***Ключевые слова:** кредит, заем, бухгалтерский учет, учет займов, учет кредитов.*

***Keywords:** loan, loan accounting, loans, account loans.*

Непрерывное финансирование деятельности коммерческих предприятий, как правило, обеспечивается за счет собственных и заемных средств.

Привлечение займов и кредитов обеспечивает предприятие необходимыми средствами и в тоже время приводит к дополнительным расходам.

Привлечение средств по договорам займа и кредитным договорам имеют много общего, но в то же время обладают своими особенностями и отличиями, которые отражаются в конечном итоге на порядке ведения бухгалтерского учета обязательств по ним.

В главе 42 Гражданского кодекса Российской Федерации (ГК РФ) даются основные понятия, касающиеся договора займа и кредитного договора. Их сравнительная характеристика приведена в таблице 1.

Таблица 1- Сравнительная характеристика договора займа и кредитного договора (составлено автором на основе: [1])

| № п/п | Признаки сравнения | Договор займа | Кредитный договор |
|-------|--|--|---|
| 2. | Предмет договора | Денежные средства и другие вещи, определенные родовыми признаками или ценные бумаги (ст. 807 ГК РФ) | Денежные средства (ст. 819 ГК РФ) |
| 3. | Сторона договора: заимодавец / кредитор | Любое юридическое или физическое лицо (ст. 807 ГК РФ) | Исключительно банк или иная кредитная организация (ст. 819 ГК РФ) |
| 4. | Форма договора | Должен быть заключен в письменной форме (ст. 808 ГК РФ) | Должен быть заключен в письменной форме (ст. 820 ГК РФ) |
| 5. | Характер предоставления предмета договора | а) Возмездный, если иное не предусмотрено законом или договором (ст. 809 ГК РФ); б) безвозмездный, если в нем прямо не предусмотрено иное, в случаях, когда: – договор заключен между индивидуальными предпринимателями, на сумму, не превышающую 100 тыс. руб.; – по договору заемщику передаются не деньги, а другие вещи, определенные родовыми признаками (ст. 809 ГК РФ) | Возмездный – всегда предполагается взимание процентов на сумму кредита и иных платежей, предусмотренных кредитным договором (ст. 819 ГК РФ) |
| 6. | Отказ заимодавца от предоставления займа / кредита | Возможен отказ от исполнения договора полностью или частично (ст. 807 ГК РФ). | Возможен отказ предоставить полностью или частично сумму кредита (ст. 821 ГК РФ) |
| 7. | Сроки возврата займа / кредита | Устанавливается самим договором. Если срок возврата не установлен или определен моментом востребования, сумма займа должна быть возвращена заемщиком в течение 30 дней со дня | Срок устанавливается самим договором (ст. 819 ГК РФ). |

| | | | |
|----|--|--|--|
| | | предъявления займодавцем требования, если иное не предусмотрено договором (ст. 810 ГК РФ). | |
| 8. | Ответственность за невозврат займа и кредита | а) По договору вещного займа стороны сами определяют последствия невозврата займа в срок; б) по договору денежного процентного займа уплачиваются проценты за пользование чужими денежными средствами (п. 1 ст. 395 ГК РФ) за период превышающий срок возврата, указанный в договоре. | Аналогично договору денежного процентного займа. |

При организации бухгалтерского учета по договорам займа необходимо учитывать следующее:

– заем считается предоставленным, а договор займа заключенным в момент передачи заемщику денежных средств или иного имущества, которые являются предметом договора займа (но не ранее момента подписания договора обеими сторонами);

– размер займа определяется величиной денежных средств или иного имущества, переданных заемщику, которые являются предметом договора займа (но не более суммы, указанной в договоре);

– если денежные средства или иное имущество передавались несколько раз (траншами), то все передачи рассматриваются как увеличение суммы предоставленного займа (но не более суммы, указанной в договоре).

В бухгалтерском учете поступление привлеченных средств и образование кредиторской задолженности следует отразить в момент поступления и на сумму фактически поступивших денежных средств или иного имущества.

В зависимости от сроков предоставления различают краткосрочные и долгосрочные кредиты и займы:

- краткосрочные предоставляется на срок до одного года;
- долгосрочные – на срок свыше одного года.

Краткосрочные кредиты и займы организации привлекают, как правило, для пополнения оборотных средств и погашения текущей задолженности. Долгосрочные кредиты и займы чаще всего выдаются на капитальное строительство,

реконструкцию и другие капиталовложения [3, 5, 7].

Положение по бухгалтерскому учету «Учет расходов по займам и кредитам» ПБУ 15/2008 (Приказ Минфина России от 06.10.2008 г. № 107 н) разъясняет особенности формирования в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности информации о расходах, связанных с выполнением обязательств по полученным займам и кредитам для организаций, являющихся юридическими лицами (за исключением кредитных организаций и бюджетных учреждений). Оно также применяется и к договорам беспроцентного займа и договорам государственных займов [4, с. 161].

Для обобщения информации о состоянии краткосрочных и долгосрочных кредитов и займов, полученных организацией, предназначены пассивные счета 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам» и 67 «Расчеты по долгосрочным кредитам и займам».

Займы и кредиты, полученные в денежной форме, отражаются по кредиту счетов 66 и 67 и дебету счетов 50 «Касса», 51 «Расчетные счета», 52 «Валютные счета». Если предметом договора займа являются вещи, определенные родовыми признаками, то счета 66 и 67 кредитуются в корреспонденции с дебетом счетов полученных материальных ценностей: 10 «Материалы», 41 «Товары» и др. Суммы краткосрочных коммерческих кредитов, а также списание средств по овердрафту в оплату счетов поставщиков отражаются по кредиту счета 66 «Расчеты по краткосрочным кредитам и займам» и дебету счета 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками». Данные записи подтверждаются первичными документами, соответствующими предмету договора (накладными на отпуск материала на сторону, выписками банка из расчетного счета и др.).

Расходы по кредитам и займам (проценты, причитающиеся к оплате займодавцу (кредитору) и дополнительные расходы) признаются в бухгалтерском учете в том отчетном периоде, к которому они относятся (п. 6 ПБУ 15/2008). По общему правилу данные расходы признаются прочими расходами и отражаются по кредиту счетов 66 и 67 и дебету счета 91 «Прочие доходы и расходы». Однако

в случае, когда заемные средства привлекаются для приобретения, сооружения и изготовления инвестиционного актива, то проценты по ним относят на счет 08 «Вложения во внеоборотные активы» [6].

В стоимость инвестиционного актива включаются только проценты по кредитам и займам, дополнительные же расходы по привлечению денежных средств учитываются в общем порядке в составе прочих расходов.

Согласно п. 5 ПБУ 15/2008 возврат заемных средств отражается в бухгалтерском учете организации-заемщика как полное погашение или частичное уменьшение кредиторской задолженности.

Таким образом, порядок ведения первичного документального, синтетического и аналитического учета полученных кредитов и займов и затрат по их обслуживанию осуществляется с учетом их особенностей и целей, на которые они были получены.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020).
2. Приказ Минфина России от 06.10.2008 № 107 н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов по займам и кредитам» (ПБУ 15/2008)».
3. Бдайдиева, Л. Ж. Бухгалтерский учет: учебник / Л. Ж. Бдайдиева. – М.: Издательство Юрайт, 2011. – 735 с.
4. Ефимовых Е. А. Учет кредитов и займов и затрат по их обслуживанию и пути его совершенствования / Е. А. Ефимовых, Т. А. Мирошниченко / Современная экономическая политика: приоритеты, стратегии, механизм: материалы Международной научно-практической конференции, 24-26 апреля 2013 г.- пос. Персиановский, ФГБОУ ВПО ДГАУ, 2013. – С. 161-165.
5. Керимов, В. Э. Бухгалтерский учет: учебник / В. Э. Керимов. – 7-е изд., испр. и доп. – Москва: Дашков и К, 2017. – 584 с.

6. Мирошниченко Т. А. Развитие методики аудита учета расчетов по кредитам и займам / Современные подходы в развитии аграрной экономики и образования : материалы всероссийской (национальной) научно-практической конференции «Инновационные пути решения актуальных проблем АПК России» 20 декабря 2019 г. – Персиановский: Донской ГАУ, 2019. – С. 162-168.

7. Осипова А. И. Бухгалтерский финансовый учет: практикум / А. И. Осипова, И. М. Бортникова, Е. С. Чепец, - Персиановский: Донской ГАУ, 2013. – 130 с.

УДК 338

**MINIMUM ACCOUNTING REQUIREMENTS FOR FEDERAL
COMPANY ACCOUNTING STANDARDS****Молчанова Светлана Маратовна**

К.Э.Н., доцент, доцент

ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет

аэрокосмического приборостроения»,

г. Санкт-Петербург, РФ

***Annotation:** regulatory documents include requirements for the methods of accounting in organizations, and federal laws establish requirements for the preparation, presentation and disclosure of consolidated financial statements by enterprises, assuming that consolidated financial statements are unified, systematized information reflecting the financial position, financial results of operations and changes in financial organization position.*

***Keywords:** sources of funding, assets, income, expenses, liabilities, federal standards, foreign currency, reporting (accounting, financial), accounting registers, conditions for acceptance and write-off, the procedure for recalculating the value, inventory of assets and liabilities.*

The economic elements of accounting include the facts of economic life, sources of financing for its activities, assets, income, expenses, liabilities and other objects. Companies and enterprises maintain accounting records from the date of registration until the termination of activities, which may occur as a result of the liquidation or reorganization of a legal entity.

Organizations engaged in research, development and activities, in accordance with Federal Law of 28.10.2010 N 244-FZ "On the Skolkovo Innovation Center", non-

profit organizations, small businesses can keep accounting in a simplified way, using simplified financial statements, if It is worth clarifying that this method of conducting does not apply to non-profit organizations - foreign agents (Federal Law of 12.01.1996 N 7-FZ "On Non-profit Organizations"), organizations subject to audit, housing construction cooperatives, notary chambers, credit consumer cooperatives, bar associations, bureaus, legal consultations, budget organizations, chambers of law, organizations providing microfinance services.

Accounting policies [1] include the way companies keep their books. The accounting policy is formed independently by the economic entity, in accordance with the legislation of the Russian Federation (federal, industry standards), while the method of accounting that is allowed by federal standards is chosen, or it is developed independently, based on the requirements established by the legislation of the Russian Federation and is applied by the enterprise for all subsequent years. The accounting policy is adjusted when changing legal and regulatory requirements, choosing a new method of accounting, as well as when there are significant changes in the conditions of the company.

Primary accounting [2] documents are drawn up on any fact of the organization's activities, or after its completion, by the timely transfer of data to the accounting registers for registration and accumulation, by means of double entry in the accounting accounts, while the details include: name, date of preparation of the document, name of the entity fixing the fact of economic activity, units of measurement in physical or monetary terms, the name of the person responsible for registration and his signature with decoding.

The assets and liabilities of the organization are subject to an inventory, in which the actual presence with the data of the accounting registers is revealed, and the discrepancies are subject to mandatory registration by the date the inventory was taken.

All accounting objects are subject to mandatory monetary measurement in the currency of the Russian Federation, the value expressed in foreign currency must be converted into the national currency.

Reporting (accounting, financial), compiled on the basis of the information contained in the accounting registers, determined by the standards (federal, industry), should give an accurate picture of the financial situation of the enterprise, its financial condition, the final result and cash flow, for an objective management decision users of information.

As a rule, the company prepares financial statements for the reporting year (annual accounting, financial statements), and the interim is prepared for the reporting period less than the reporting year at the decision of the owner.

Federal standards establish the minimum requirements for accounting, defining the characteristics of accounting objects, their classification, conditions for acceptance and write-off, as well as acceptable methods of monetary measurement of objects.

Federal standards establish the procedure for converting the value in foreign currency into the currency of the Russian Federation and the requirements for changes, inventory of assets and liabilities, the chart of accounts and the procedure for its application, composition, content, procedure for generating information disclosed in financial statements, conditions for presenting reliable information, composition the last and the first accounting statements during the reorganization or liquidation of an enterprise, simplified methods of accounting for companies. Industry standards include the specifics of using federal standards in certain types of economic activities of the state. Questions of efficiency are considered in the writings of the author [3-9].

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.12.2011 года N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020) / СПС КонсультантПлюс URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 12.07.2020).
2. Федеральный закон от 27.07.2010 года N 208-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О консолидированной финансовой отчетности» / СПС КонсультантПлюс URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 12.07.2020).
3. Молчанова С. М. Нормативно-правовое регулирование формирования

консолидированной финансовой отчетности организации / Учет и контроль. 2020. № 1 (51). С. 12-17.

4. Молчанова С. М. Венчурное финансирование как основной элемент инновационного развития / В сборнике: Актуальные проблемы развития экономики и управления в современных условиях. Материалы II Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор И. Л. Сураг. 2019. С. 180-185.

5. Молчанова С. М. Повышение эффективности управления качеством функционирования промышленных предприятий в условиях инновационной экономики / В сборнике: Управление инновационными и инвестиционными процессами и изменениями в условиях цифровой экономики. Сборник научных трудов по итогам II международной научно-практической конференции. Под ред. Г. А. Краюхина, Г. Л. Багиева. 2019. С. 207-214.

6. Молчанова С. М. Integration of Russia into the global processes of creating and using a national innovation system / В сборнике: Сборник научных трудов по материалам XIII Международной научно-практической конференции. 2019. С. 38-41.

7. Молчанова С.М. The need for application of modern methods of energy efficiency of fuel and energy resources at the regional level / В сборнике: Материалы Международной научно-практической конференции. Москва, 2019. С. 204-205.

8. Молчанова С. М. Специфические особенности планирования деятельности отечественных предприятий / Актуальные проблемы экономики и управления. 2018. № 3 (19). С. 7-9.

9. Молчанова С. М. Специфика планирования деятельности российских предприятий на современном этапе / В сборнике: Становление и развитие предпринимательства в России: история, современность и перспективы. Сборник материалов ежегодной Международной научно-практической конференции. 2017. С. 154-160.

УДК 330

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СУБЪЕКТА ТУРИСТСКОЙ ОТРАСЛИ

Скорикова Екатерина Николаевна

ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО

***Аннотация:** В статье рассмотрен анализ финансового состояния на примере организации туристской отрасли.*

The article examines the analysis of the financial condition on the example of the organization of the tourism industry.

***Ключевые слова:** анализ, финансовое состояние, платежеспособность, ликвидность, рентабельность, финансовая устойчивость.*

***Keywords:** analysis, financial condition, solvency, liquidity, profitability, financial stability.*

В современных условиях существенно возрос интерес к объективной и достоверной информации о финансовом состоянии и деловой активности организации. Все субъекты рыночных отношений – собственники (акционеры), инвесторы, банки, биржи, поставщики, покупатели, заказчики, страховые компании, рекламные агентства заинтересованы в однозначной оценке конкурентоспособности и надежности своих партнеров.

Финансовый анализ проводится по-разному, в зависимости от поставленной задачи. Он может: использоваться для выявления проблем управления производственно-коммерческой деятельностью; служить для оценки деятельности руководства организации; быть использован для выбора направлений инвестирования капитала, наконец, выступать в качестве инструмента прогнозирования отдельных показателей и финансовой деятельности в целом.

Проведем анализ финансового состояния на примере организации туристской отрасли – ООО «МСП-Юг».

ООО «МСП-Юг» является частной собственностью и не имеет филиалов (обособленных подразделений), представительств, а также дочерних организаций.

В организации разработаны должностные инструкции по распределению обязанностей работников, которые утверждены генеральным директором.

Руководство ООО «МСП-Юг» осуществляется генеральным директором, который наделен всеми полномочиями и осуществляет общее руководство организацией. Ему подчиняются: бухгалтерия, медицинский отдел, отдел реализации и пляжное хозяйство. Его решения, передаваемые по цепочке «сверху-вниз», обязательны для выполнения всеми нижестоящими подразделениями. Функции управления закреплены за конкретными работниками.

Каждый отдел тесно связан с генеральным директором, что помогает ему быть в курсе каждого шага, а также поддерживать связь с подчиненными.

Все отделы организации при выполнении своих функций нацелены на достижение общей цели – эффективная работа организации, поэтому их деятельность взаимозависима.

Очень важно учитывать при выстраивании организационной структуры управления организации, чтобы деятельность отделов секторов не дублировала друг друга, поскольку это сопровождается дополнительными затратами рабочего времени и затрудняет процесс принятия решений.

Рассмотрим статистику кадров в таблице 1.

Таблица 1 – Статистика кадров ООО «МСП-Юг» за 2019 г.

| Головная организация / подразделение организации | Количество физических лиц | Количество работающих по основному месту | Количество работающих не по основному месту | Количество работающих по внутреннему совместительству |
|--|---------------------------|--|---|---|
| ООО «МСП-Юг» | 51 | 39 | 11 | 1 |
| - администрация | 9 | 9 | 2 | - |
| - пляжное хозяйство | 42 | 30 | 9 | 1 |
| Итого | 51 | 39 | 11 | 1 |

Общество самостоятельно планирует свою деятельность, а также социальное развитие коллектива. Основу планов составляют договоры, заключаемые с потребителями услуг, а также с поставщиками.

Выполнение работ и оказание услуг осуществляется по ценам и тарифам, устанавливаемым самостоятельно.

ООО «МСП-Юг» хорошо зарекомендовало себя в своей сфере деятельности. Благодаря востребованию в курортном городе, организация приносит прибыль, особенно популярны услуги пляжного характера в летний период.

За продолжительный период времени работы, у организации появились инвестиционные ресурсы, постоянная клиентская база и лучшие поставщики в соотношении цены и качества. Менялись рабочие места, что привело к затруднению в плане обучения новых работников, но это не повлияло на хозяйственную деятельность.

Организация в процессе своей деятельности совершает материальные и денежные затраты на воспроизводство основных фондов и оборотных средств, оказание услуг, социальное развитие трудового коллектива и др. Эффективно управлять затратами означает, прежде всего, контролировать, то есть своевременно выявлять факт отклонения, его причины и виновников, давать им объективную оценку. Полный и своевременный контроль за отклонениями затрат способствует оперативному принятию управленческих решений.

Ресурсы – это денежные и приравненные к ним средства, используемые с целью финансирования деятельности организации.

Деятельность любой организации связана с привлечением необходимых ресурсов, использованием их в производственном процессе, продажей произведенных товаров (работ, услуг) и с получением финансовых результатов.

Рассмотрим подробнее, ресурсы и затраты в таблице 2.

По данным из таблицы 2 видно, что среднегодовая численность работников на протяжении всего периода не менялась, также как и общая площадь организации. Это говорит, о некоторой стабильности в ООО «МСП-Юг».

Среднегодовая стоимость основных средств по темпу прироста, в 2019 г. по сравнению с 2015 г. уменьшилась на 4,5 %, а в 2019 г. к 2018 г. на 1,8 %. Это произошло из-за того, что задействованы были не все основные средства. Для повышения данного показателя, стоит принять в оборот новые средства, или же использовать на полную все старые.

Таблица 2 – Ресурсы и затраты ООО «МСП-ЮГ»

| Показатель | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Темп роста, 2019 г. к, % | |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|--------------------------|--------|
| | | | | | | 2018 г. | 2015г. |
| Среднегодовая численность персонала, чел. | 3 | 3 | 4 | 4 | 4 | 133,3 | 100 |
| Общая площадь организации, кв. м. | 325 | 325 | 325 | 325 | 325 | 100 | 100 |
| Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб. | 810,0 | 755,5 | 845,5 | 788,5 | 774,0 | 95,6 | 98,2 |
| Затраты на производство | 11272,0 | 10649,0 | 10586,0 | 13468,0 | 13314,0 | 118,1 | 98,9 |
| Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб. | 2492,5 | 1714,5 | 2017,0 | 2453,0 | 2369,0 | 95,0 | 96,6 |
| Наличие пляжного инвентаря, шт. | 940,0 | 940,0 | 900,0 | 950,0 | 950,0 | 106,1 | 100,0 |
| Наличие холодильного оборудования, шт. | 45,0 | 45,0 | 40,0 | 50,0 | 50,0 | 111,1 | 100,0 |
| Наличие хозяйственного инвентаря, шт. | 550 | 550 | 500 | 550 | 550 | 100 | 100 |

Затраты на производство в 2019 г. к 2015 г. увеличились на 2042 тыс. руб., это связано с повышением цен на продукцию, однако в 2019 г. к 2018 г. затраты уменьшились на 154,0 тыс. руб., что положительно повлияло на прибыль.

Наличие пляжного инвентаря в организации практически не изменилось, так в 2019 г. по сравнению с 2015 г. количество увеличилось на 10 шт. Из-за повышения заказов, количество инвентаря также возрастает.

Количество холодильного оборудования не значительно увеличилось в 2019 г. к 2015 г. на 5 шт. Увеличение объема оказанных услуг зависит от роста его имущества, т.е. активов. Для этого требуются дополнительные финансовые ресурсы.

Для экономии денежных средств, стоит задуматься о возможном закупае инвентаря и прочего оборудования у других поставщиков, с альтернативой в цене. Тогда есть вероятность, что произойдет уменьшение затрат.

Рассмотрим основные экономические показатели работы организации за 2015-2019 гг., а также их отклонение и темпы прироста показателей (таблица 3).

Таблица 3 – Результаты деятельности ООО «МСП-Юг» за 2015-2019 гг.

| Показатель | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Темп роста, 2019 г. к, % | |
|--|---------|---------|---------|---------|---------|--------------------------|---------|
| | | | | | | 2015 г. | 2018 г. |
| Выручка, тыс. руб. | 11562,0 | 10711,0 | 10801,0 | 14061,0 | 13265,0 | 114,7 | 94,3 |
| Себестоимость продаж, тыс. руб. | 7046,0 | 7020,0 | 7084,0 | 9092,0 | 9245,0 | 131,2 | 101,7 |
| Прибыль от продаж, тыс. руб. | 290,0 | 62,0 | 215,0 | 603,0 | 49,0 | 16,9 | 8,1 |
| Валовая прибыль, тыс. руб. | 4416,0 | 3691,0 | 3717,0 | 4969,0 | 4020,0 | 91,0 | 80,9 |
| Прибыль до налогообложения, тыс. руб. | 153,0 | 45,0 | 47,0 | 121,0 | 26,0 | 17,0 | 21,5 |
| Чистая прибыль, тыс. руб. | 103,0 | 13,0 | 5,0 | 21,0 | 2,0 | 1,9 | 9,5 |
| Текущий налог на прибыль, тыс. руб. | 47,0 | 27,0 | 29,0 | 95,0 | 24,0 | 51,1 | 25,3 |
| Рентабельность продаж, % | 2,5 | 0,6 | 2,0 | 4,3 | 0,4 | × | × |
| Среднесписочная численность работников, чел. | 43,0 | 43,0 | 51,0 | 51,0 | 51,0 | 118,6 | 100,0 |
| Расходы на оплату труда, тыс. руб. | 3950,0 | 3880,0 | 4590,0 | 4555,0 | 5961,0 | 150,9 | 130,9 |
| Производительность труда, тыс. руб. | 269,0 | 249,0 | 212,0 | 276,0 | 260,0 | 96,7 | 94,2 |

По данным из таблицы 3, видно, что выручка увеличилась, за счет роста цен и повышения объема оказанных услуг, так в 2017 г. по сравнению с 2016 г. она увеличилась на 90,0 тыс. руб., а в 2018 г. по сравнению с 2017 г. на 3260,0

тыс. руб., это способствовало росту прибыли. Однако чистая прибыль организации в 2017 г. по сравнению с 2016 г. снизилась на 8,0 тыс. руб., но в 2018 г. снова увеличилась на 16,0 тыс. руб. Во избежание банкротства, организации стоит уделять больше внимания изменению чистой прибыли, особенно ее снижению, а также контролировать уплату налогов в срок.

Численность работников в 2019 г. по сравнению с 2015 г. увеличилась на 8 человек, что увеличило затраты на оплату труда.

Рост себестоимости продукции обусловлен рядом причин. Прежде всего, это удорожание средств производства (рост цен на оборудование, электроэнергию и др.). Кроме того, возросла сумма оплаты услуг и работ сторонним организациям, что существенно отразилось на себестоимости продукции. Так себестоимость прироста в 2019 г. по сравнению с 2015 г. увеличилась на 31,2 %, а в 2019 г. к 2018 г. на 1,7 %. Одной из причин роста себестоимости является снижение количества предоставляемых услуг.

Расходы на оплату труда с каждым годом растут, хотя в 2018 г. по сравнению с 2017 г. они уменьшились на 35,0 тыс. руб., что оказалось не значительной разницей, если сравнивать с 2015 г., расходы составили 3950,0 тыс. руб., темп прироста 50,9 %. Затраты на оплату труда возросли, поскольку средняя заработная плата одного работника растет быстрее производительности труда. Что говорить о производительности труда, то в 2019 г., если сравнивать с 2016 г. или с 2017 г., она увеличилась на 27,0-64,0 тыс. руб., это является хорошим показателем и показывает на сколько ответственно организация подходит к выполнению поставленных задач.

Имея не малые затраты на предоставление своей деятельности, связанные с повышением цен, организации приходится их снижать, а также повышать цены на оказанные услуги, однако все расходы окупаются за сезон и увеличивается прибыль в 1,5-2 раза, что позволяет не нести убытки и приносить хорошую выручку.

Чем больше организация реализует рентабельной продукции, тем больше

прибыли получает, следовательно, тем лучше ее финансовое состояние. Это зависит от производственной, снабженческой, маркетинговой и финансовой деятельности организации, т.е. охватывает все стороны хозяйствования. А в данном случае рентабельность продаж показала значительное снижение в 2019 г., что негативно влияет на прибыль.

Для того чтобы иметь полное представление об изменениях в организации, представим динамику основных показателей ООО «МСП-Юг», за 2015-2019 гг. в виде диаграммы (рисунок 1).

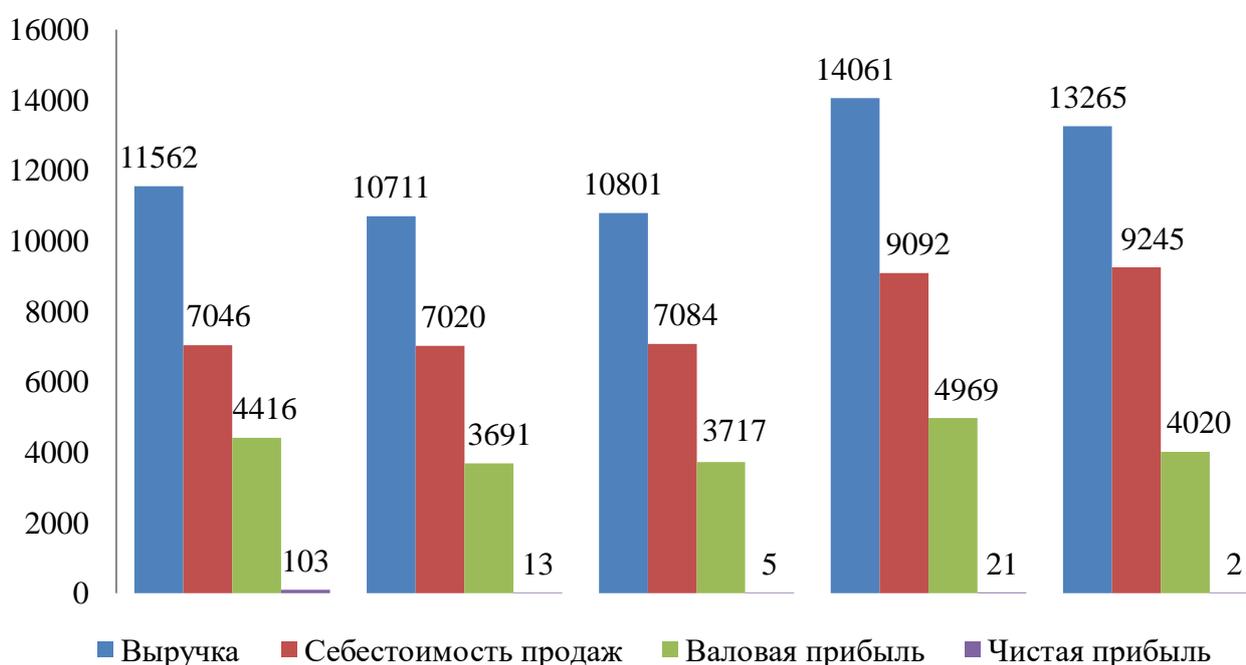


Рисунок 1 – Динамика основных показателей деятельности ООО «МСП-Юг» за 2015-2019 гг.

Таким образом, в целом за периоды 2015-2019 гг. наблюдается тенденция снижения основных показателей деятельности организации.

Стабильность финансового положения организации в условиях рыночной экономики обуславливается в немалой степени его деловой активностью.

Деловая активность организации в финансовом аспекте проявляется прежде всего в скорости оборота его средств. Рентабельность организации отражает степень прибыльности его деятельности. Анализ деловой активности и рентабельности заключается в исследовании уровней и динамики разнообразных

финансовых коэффициентов оборачиваемости и рентабельности, которые являются относительными показателями финансовых результатов деятельности организации.

Коэффициенты деловой активности позволяют проанализировать, насколько эффективно организация использует свои средства.

Показатели деловой активности организации рассмотрим в таблице 4.

Проанализировав фондоотдачу можно сказать, что в 2019 г. по сравнению с 2015 г. произошло увеличение на 12,5 тыс. руб., это положительный фактор, означающий, что объем валовой продукции опережает рост стоимости основных производственных фондов, а в 2019 г. к 2018 г. уменьшение на 0,7 тыс. руб., из-за опережения роста стоимости основных средств по сравнению с ростом стоимости оказания услуг.

Таблица 4 – Показатели, характеризующие деловую активность ООО «МСП-Юг»

| Показатель | 2015г. | 2016г. | 2017г. | 2018г. | 2019г. | Отклонение, +/- 2019 г. от | |
|--|--------|--------|--------|--------|--------|----------------------------|--------|
| | | | | | | 2015г. | 2018г. |
| Средняя величина всего капитала, тыс. руб. | 10 | 10 | 10 | 10 | 10 | 0 | 0 |
| Выручка от продаж, тыс. руб. | 11562 | 10711 | 10801 | 14061 | 13265 | 1703 | -796 |
| Чистая прибыль (убыток), тыс. руб. | 103 | 13 | 5 | 21 | 2 | -101 | -19 |
| Фондоотдача, тыс. руб. | 4,6 | 14,2 | 12,8 | 17,8 | 17,1 | 12,5 | -0,7 |
| Число оборотов: | | | | | | | |
| всего капитала | 1156,2 | 1071,1 | 1080,1 | 1406,1 | 1326,5 | 170,3 | -79,6 |
| собственного капитала | 7,7 | 7,2 | 7,7 | 9,9 | 9,3 | 1,6 | -0,6 |
| оборотных средств | 6,7 | 6,3 | 5,4 | 5,7 | 5,6 | -1,1 | -0,1 |
| оборотных запасов и затрат | 420,4 | 595,1 | 354,1 | 461,0 | 510,2 | 89,8 | 49,2 |
| Дебиторской задолженности | 7,4 | 6,7 | 5,5 | 5,9 | 5,7 | -1,7 | -0,2 |
| кредиторской задолженности | 15,8 | 10,8 | 7,4 | 7,7 | 7,7 | -8,0 | 0,0 |
| Период оборота, дн. | | | | | | | |
| всего капитала | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| собственного капитала | 49 | 51 | 47 | 37 | 39 | -10 | 2 |
| оборотных средств | 54 | 59 | 68 | 64 | 65 | 11 | 1 |
| оборотных запасов и затрат | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| дебиторской задолженности | 50 | 54 | 66 | 62 | 64 | 14 | 2 |

| | | | | | | | |
|----------------------------|------|-----|-----|-----|-----|-------|------|
| кредиторской задолженности | 23 | 34 | 49 | 47 | 47 | 24 | 0 |
| Рентабельность, % | | | | | | | |
| -всего капитала | 10,3 | 1,3 | 0,5 | 2,1 | 0,2 | -10,1 | -1,9 |
| -собственного капитала | 6,9 | 0,9 | 0,4 | 1,5 | 0,1 | -6,7 | -1,3 |

Оборачиваемость всего капитала, как и оборачиваемость собственного капитала в 2019 г. к 2015 г. увеличилась, что показывает хорошую эффективность использования капитала, но в 2019 г. к 2018 г. оборачиваемость уменьшилась, это говорит о бездействии части собственных средств.

Оборачиваемость оборотных средств снизилась, как в 2019 г. к 2015 г., так и в 2019 г. к 2018 г., из-за увеличения производственных запасов и незавершенного производства.

Оборачиваемость оборотных запасов и затрат увеличилась в 2019 г. по сравнению с 2015 г. и в 2019 г. к 2018 г., это означает увеличение спроса на оказание услуг.

Рассматривая оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженности можно сказать, что уменьшение дебиторской задолженности хорошо сказывается на прибыли организации, также как и уменьшение кредиторской задолженности. Однако оборачиваемость кредиторской задолженности в 2019 г. по сравнению с 2018 г. стала равна 0,0 оборота.

Если рассматривать рентабельность капитала по деловой активности, то можно сказать, что снижение произошло из-за возможной неэффективности использования всего имущества организации.

Анализ деловой активности был рассчитан с точностью до десятых. В общем он показал, что динамика коэффициентов оборачиваемости оказалась в минусе из-за неправильного распоряжения денежными средствами. Это свидетельствует о замедлении производственного цикла и необходимости привлечения новых средств в оборот.

Финансовое состояние любой организации находится в непосредственной зависимости от оборачиваемости активов, т.е. от того, насколько быстро средства, вложенные в активы, превращаются в деньги.

При анализе финансового состояния организации, необходимо знать запас его финансовой устойчивости. Для анализа финансовой устойчивости применяется целый ряд коэффициентов. Они в определенной степени показывают уровень финансовой устойчивости (таблица 5).

Таблица 5 – Показатели, характеризующие финансовую устойчивость и платежеспособность ООО «МСП-Юг»

| Показатель | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Темп прироста 2019 г. к, % | |
|---|---------|---------|---------|---------|---------|----------------------------|--------|
| | | | | | | 2015 г. | 2018г. |
| Собственные средства – всего, тыс. руб. в том числе: | 1102,0 | 337,0 | 775,0 | 482,0 | 829,0 | -24,8 | 72,0 |
| оборотные средства | 1102,0 | 337,0 | 775,0 | 482,0 | 829,0 | -24,8 | 72,0 |
| Заемные средства – всего, тыс. руб. в том числе: | 779,0 | 1211,0 | 1711,0 | 1981,0 | 1445,0 | 85,5 | -27,1 |
| кредиторская задолженность | 779,0 | 1211,0 | 1711,0 | 1981,0 | 1445,0 | 85,5 | -27,1 |
| Коэффициенты: концентрации собственного капитала | 0,7 | 0,5 | 0,5 | 0,4 | 0,5 | -25,4 | 19,1 |
| соотношения заемных и собственных средств | 0,5 | 0,9 | 1,2 | 1,4 | 1,0 | 102,0 | -27,3 |
| обеспеченности запасов и затрат собственными средствами | 78,7 | 15,3 | 19,9 | 21,9 | 27,6 | -64,9 | 26,1 |
| обеспеченности всех оборотных средств собственными средствами | 0,2 | 0,2 | 0,3 | 0,2 | 0,7 | 63,6 | 89,5 |
| абсолютной ликвидности | 0,2 | 0,0 | 0,0 | 5,1 | 6,9 | 3360,0 | 37,0 |
| быстрой ликвидности | 2,4 | 1,2 | 1,4 | 1,2 | 1,6 | -34,0 | 26,0 |
| текущей ликвидности | 2,4 | 1,3 | 1,5 | 1,2 | 1,6 | -34,4 | 27,4 |

Из таблицы 5 видно, что собственные средства ООО «МСП-Юг» в 2019 г. по сравнению с 2015 г. уменьшились на 273,0 тыс. руб. (темп прироста -24,8), это негативно повлияло на финансовое положение организации. Однако в 2019 г. к 2018 г. показатель увеличился на 347,0 тыс. руб. (72,0%), это говорит о том, что финансовое положение организации нормализовалось.

Коэффициент абсолютной ликвидности за исследуемый период был

значительно ниже нормы в 2016 г. и в 2017 г., что говорит о снижении платежеспособности организации. Однако в 2015 г коэффициент увеличился, это значит, что часть краткосрочных обязательств может быть погашена за счет имеющейся денежной наличности. Чем выше его величина, тем больше гарантия погашения долгов.

Заёмные средства в организации отсутствуют, однако есть кредиторская задолженность, и она в 2019 г. по сравнению с 2015 г. увеличилась на 666,0 тыс.руб. (85,5 %), это не малая сумма для данной организации. Несмотря на ее уменьшение в 2019 г. к 2018 г. на 536,0 тыс. руб. (27,1 %), организации все-таки стоит обратить внимание на возможность снизить дебиторскую задолженность, и покрыть остаток кредиторской задолженности.

Коэффициент концентрации собственного капитала в 2015 г. уменьшился на 0,8 %, это значит, что в этом году не хватало средств, для погашения долгов. Замедление оборачиваемости капитала требует дополнительного привлечения средств, для обеспечения объема оказания услуг. В 2019 г. по сравнению с 2018 г. произошло его увеличение на 0,1 %, это значит, что организация смогла погасить долги за счет собственных средств. Чем быстрее оборачивается капитал, тем меньше его требуется для создания запланированного объема услуг.

По своему смысловому значению коэффициент быстрой ликвидности аналогичен коэффициенту текущей ликвидности, однако вычисляется по более узкому кругу оборотных активов (из расчета исключена наименее ликвидная часть - производственные запасы). Коэффициент быстрой ликвидности в 2019 г. к 2018 г. вырос на 0,3 %, это свидетельствует о положительной тенденции в развитии организации. Данный коэффициент в пределах нормы, а точнее – выше нормы, это могло быть хорошим показателем, если бы большую часть не занимала дебиторская задолженность, которую довольно сложно взыскать. В таких случаях требуется большее соотношение.

Коэффициент текущей ликвидности в 2015 г. был выше нормы, это значит, что запасов было достаточно для погашения долгов. Однако в 2019 г. этот

показатель снизился, и оказался ниже нормы, что говорит о тревожном сигнале для кредиторов, т.к. погашение долгов для организации затруднительно.

Повышение платежеспособности с помощью увеличения стоимости оборотных активов возможно только при росте выручки и прибыли от продаж. Однако прибыль должна обеспечить необходимое увеличение собственного капитала.

Обобщающая оценка финансового состояния организации достигается на основе таких результативных показателей, как прибыль и рентабельность.

Рентабельность отражает степень прибыльности деятельности организации.

Показатель, характеризующий доходность деятельности или, по-другому, экономическую эффективность – это и есть понятие рентабельности.

Наглядно представим анализ рентабельности в виде диаграммы (рисунок 2)

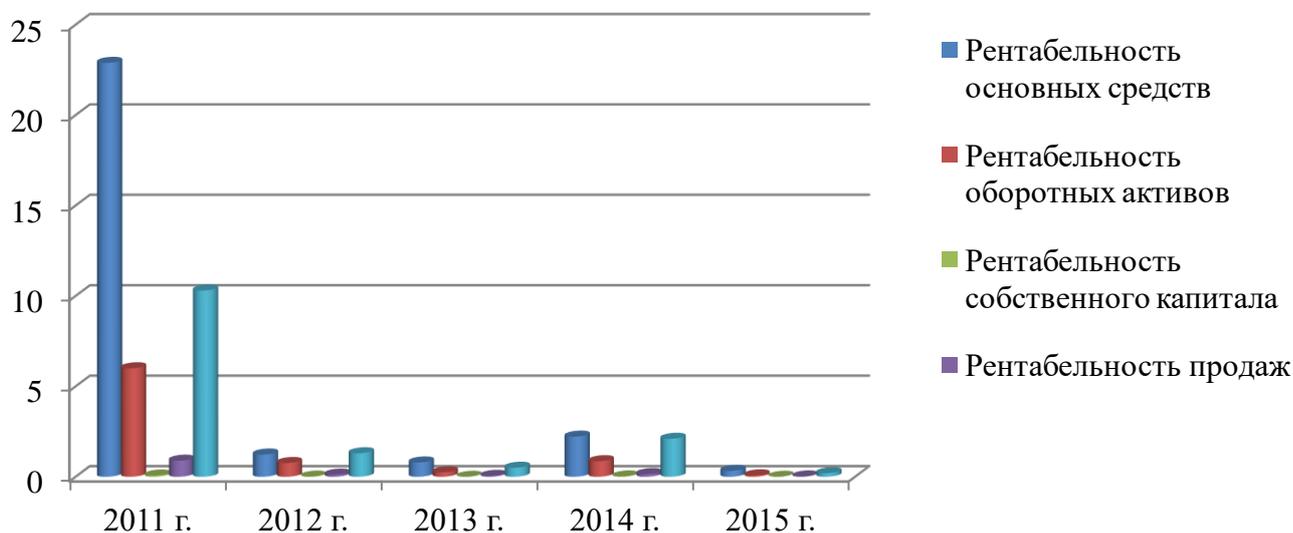


Рисунок 2 – Динамика показателей рентабельности ООО «МСП-Юг» за 2015-2019 гг.

Рассмотрим анализ рентабельности ООО «МСП-Юг» за 2015-2019 гг. в таблице 6.

Таблица 6 – Анализ рентабельности ООО «МСП-Юг»

| Показатель | 2015 г. | 2016 г. | 2017 г. | 2018 г. | 2019 г. | Отклонение +/- 2019 г. от | |
|---|---------|---------|---------|---------|---------|---------------------------|---------|
| | | | | | | 2015 г. | 2018 г. |
| Рентабельность основных средств | 22,89 | 1,23 | 0,79 | 2,22 | 0,33 | -22,56 | -1,89 |
| Рентабельность оборотных активов | 6,00 | 0,76 | 0,25 | 0,86 | 0,08 | -5,92 | -0,77 |
| Рентабельность собственного капитала | 0,07 | 0,01 | 0,00 | 0,02 | 0,00 | -0,07 | -0,02 |
| Рентабельность продаж | 0,89 | 0,12 | 0,05 | 0,15 | 0,02 | -0,88 | -0,13 |
| Рентабельность всего (совокупного) капитала | 10,30 | 1,30 | 0,50 | 2,10 | 0,20 | -10,10 | -1,90 |

Анализ рентабельности более полно, чем прибыль, характеризует окончательные результаты деятельности организации, потому что его величина показывает соотношение эффекта с наличными или использованными ресурсами. Его применяют для оценки деятельности организации и как выгоду в ценообразовании. Рентабельность основных средств показывает уровень доходности организации, а также экономическую эффективность ее деятельности. Из расчетов данного показателя видно, что в 2019 г. по сравнению с 2015 г., а также с 2018 г. рентабельность оказалась в минусе, что отрицательно влияет на доходность ООО «МСП-Юг».

Рентабельность оборотных активов, как и рентабельность продаж, показали минусовое значение. Это говорит о том, что упускается некая выгода, или организация ее недополучает, а также это свидетельствует о снижении конкурентоспособности услуг на рынке, так как говорит о сокращении спроса на оказание услуг. Чтобы повысить уровень доходности продаж, организация должна ориентироваться на изменения конъюнктуры рынка, наблюдать за изменениями цен на услуги, и осуществлять постоянный контроль над уровнем затрат.

Если рассматривать рентабельность всего капитала, то в 2019 г. к 2015 г. наблюдается снижение, а рентабельность собственного капитала в 2019 г. к 2015 г. уменьшилась. Отрицательность этих показателей говорит о том, что

вложенные в организацию собственные денежные средства не эффективны.

Список литературы

1. Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: утв. приказом Минфина РФ от 29 июля 1998 г.- М.: Эксмо, 2011. – 21 с.
2. Чернышева, Ю. Г. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учеб. пособие / Ю. Г. Чернышева. – Ростов-н/Д: Феникс, 2010. – 222 с.
3. Шеремет, А. Д. Методика финансового анализа: учебно-практ. пособие / А. Д. Шеремет, Е. В. Негашев, - М.: ИНФРА-М, 2008. – 237 с.
4. Патров, В. В. Бухгалтерский учет: учеб, пособие / В. В. Патров. - М.: ИПБ-БИНФА. – 2008. - 320 с.

**«ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ»
VII Международная научно-практическая конференция
*Научное издание***

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО
(Подразделение НИЦ «Иннова»)
353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,
ул. Крымская, 216, оф. 32/2
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82
Подписано к использованию 22.07.2020 г.
Объем 282 Кбайт. Электрон. текстовые данные

