

Научно-исследовательский центр «Иннова»



# СОВРЕМЕННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

Сборник научных трудов по материалам  
XVI Международной научно-практической конференции,  
17 января 2020 года, г.-к. Анапа

Анапа  
2020

УДК 00(082) + 001.18 + 001.89

ББК 94.3 + 72.4: 72.5

C56

**Ответственный редактор:**

Скорикова Екатерина Николаевна

**Редакционная коллегия:**

**Бондаренко С.В.** к.э.н., профессор (Краснодар), **Дегтярев Г.В.** д.т.н., профессор (Краснодар), **Хилько Н.А.** д.э.н., доцент (Новороссийск), **Ожерельева Н.Р.** к.э.н., доцент (Анапа), **Сайда С.К.** к.т.н., доцент (Анапа), **Климов С.В.** к.п.н., доцент (Пермь), **Михайлов В.И.** к.ю.н., доцент (Москва).

**C56 Современные научные исследования.** Сборник научных трудов по материалам XVI Международной научно-практической конференции (г.-к. Анапа, 17 января 2020 г.). [Электронный ресурс]. – Анапа: Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО, 2020. - 103 с.

**ISBN 978-5-95283-230-5**

В настоящем издании представлены материалы XVI Международной научно-практической конференции «Современные научные исследования», состоявшейся 17 января 2020 года в г.-к. Анапа. Материалы конференции посвящены актуальным проблемам науки, общества и образования. Рассматриваются теоретические и методологические вопросы в социальных, гуманитарных и естественных науках.

Издание предназначено для научных работников, преподавателей, аспирантов, всех, кто интересуется достижениями современной науки.

Материалы публикуются в авторской редакции. За содержание и достоверность статей, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности ответственность несут авторы. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов статей. При использовании и заимствовании материалов ссылка на издание обязательна.

Информация об опубликованных статьях размещена на платформе научной электронной библиотеки (eLIBRARY.ru). Договор № 2341-12/2017К от 27.12.2017 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте:  
[www.innova-science.ru](http://www.innova-science.ru).

**УДК 00(082) + 001.18 + 001.89**

**ББК 94.3 + 72.4: 72.5**

**ISBN 978-5-95283-230-5**

© Коллектив авторов, 2020.  
© Изд-во «НИЦ ЭСП» в ЮФО  
(подразделение НИЦ «Иннова»), 2020.

## СОДЕРЖАНИЕ

### ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

#### **К ВОПРОСУ О НЕЗАВИСИМОСТИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Байрамов Бахрам Эльчин оглы*

*Газизулина Ирина Александровна*..... 6

#### **ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕХНОЛОГИЙ ВОЗВЕДЕНИЯ МНОГОСЛОЙНЫХ СТЕН**

*Бовтало Анатолий Олегович*..... 12

#### **ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ, СТРОИТЕЛЬСТВА И ЭКСПЛУАТАЦИИ ЗДАНИЙ ПО СТАНДАРТАМ «ЗЕЛЕНОГО» СТРОИТЕЛЬСТВА**

*Илюшкина Алина Ильясовна*..... 20

#### **СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В РЕГИОНАХ РОССИИ**

*Камалутдинова Нурьяна Камалутдиновна*..... 24

#### **СТРАТЕГИЯ ФОРМИРОВАНИЯ МЕХАНИЗМА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Каримова Арина Ахмедовна*

*Алиев Олег Магомедович* ..... 31

#### **АНАЛИЗ ПРИБЫЛЬНОСТИ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Назарова Дарья Андреевна*..... 37

#### **НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ЗАКУПКАМИ**

*Николаева Виктория Игоревна*..... 45

#### **СОСТОЯНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Прядко Надежда Юрьевна* ..... 49

**РОЛЬ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ  
В ФОРМИРОВАНИИ РАЗВИТИЯ КОМПАНИЙ**

*Раджабова Сакинат Джамаладиновна*

*Алиев Олег Магомедович* ..... 63

**ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ КООПЕРАЦИИ  
И ЭКСПОРТА В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО  
РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ**

*Тишаев Владимир Владимирович*

*Кретова Анастасия Станиславовна*..... 67

**ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**ПРОФИЛАКТИКА ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ  
У СПЕЦИАЛИСТОВ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ,  
РЕАЛИЗУЮЩИХ ИНКЛЮЗИВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ**

*Ивахник Юлия Анатольевна*..... 73

**СУЩНОСТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ И КЛАССИФИКАЦИИ  
МЕТОДОВ АКТИВНОГО ОБУЧЕНИЯ**

*Чумакова Татьяна Николаевна* ..... 77

**ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**ИЗВЕЩЕНИЕ ОТВЕТЧИКА ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ В СУДАХ  
ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ И АРБИТРАЖНЫХ СУДАХ ПО ДЕЛАМ  
С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННЫХ ЛИЦ**

*Козловцева Анастасия Андреевна* ..... 82

**СОВЕРШЕНИЕ ДОЛЖНОСТНЫМИ ЛИЦАМИ МЕСТНОГО  
САМОУПРАВЛЕНИЯ НОТАРИАЛЬНЫХ ДЕЙСТВИЙ**

*Козловцева Анастасия Андреевна* ..... 87

**ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**ОПРЕДЕЛЕНИЕ СУММЫ ФЛАВОНОИДОВ В ДОННИКЕ  
ЖЁЛТОМ, ПРОИЗРАСТАЮЩЕМ НА ТЕРРИТОРИИ**

## **АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ**

*Круглова Наталья Владимировна*..... 91

### **ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ**

#### **ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

*Магомедова Камилла Магомедовна*

*Омарова Патимат Зубаиловна* ..... 95

### **ПОЛИТОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

#### **РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ АВИАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

#### **ПУТЕМ ПРОФИЛАКТИКИ АКТОВ НЕЗАКОННОГО**

#### **ВМЕШАТЕЛЬСТВА В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ**

*Накрохина Полина Владимировна*

*Козырев Владислав Васильевич*..... 99

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

---

УДК 330

### К ВОПРОСУ О НЕЗАВИСИМОСТИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Байрамов Бахрам Эльчин оглы**

студент 4 курса факультета корпоративной экономики и предпринимательства

**Газизулина Ирина Александровна**

Кандидат экономических наук, доцент кафедры финансового рынка  
и финансовых институтов

Новосибирский государственный университет экономики и управления  
«НИНХ», г. Новосибирск

***Аннотация:** в работе рассматривается вопрос о независимости Центрального Банка, рассматриваются критерии независимости и законодательные основы независимости Банка России.*

***Abstract:** the paper deals with the issue of the Central Bank's independence, the criteria for independence and the legal basis for the Bank of Russia's independence.*

***Ключевые слова:** денежно-кредитная политика, инструменты денежно-кредитной политики, независимость Центрального банка, центральный банк.*

***Keywords:** monetary policy, monetary policy instruments, Central Bank independence, Central Bank.*

Поддержание стабильного положения финансового сектора страны возможно через инструменты воздействия на ее денежно-кредитную политику (ДКП). Все инструменты этого воздействия находятся в руках главного банка страны, называемого «центральным». Уровень владения центральным банком этими инструментами, а также ответственность за эффективность их

применения, включает в себя определенные требования по независимости этого органа при проведении им денежно-кредитной политики. Другими словами, независимость центрального банка определяется, как возможность самостоятельно реализовывать ДКП с помощью соответствующих инструментов, в свою очередь, обеспечивая ценовую стабильность в стране, которая оказывает существенное влияние на благосостояние населения.

Не во всех странах центральный банк обладает полной независимостью при проведении своей политики, в той или иной мере на нее оказывают влияние правительственные органы в лице министерства финансов, как в Италии или законодательные органы в лице парламентов или правящих партийных органов, как в Китае. Особым статусом обладает и наднациональный Европейский Центральный Банк, созданный в рамках Европейского Союза, включающий в себя 19 национальных центральных банков Европы. Независимость центрального банка, его юридический статус и полномочия в каждой стране опираются на исторические и экономические особенности этой страны и закрепляются законодательно.

Ключевым элементом правового статуса Банка России является принцип независимости, который проявляется, прежде всего, в том, что Банк России выступает как особый публично—правовой институт, обладающий исключительным правом денежной эмиссии и организации денежного обращения.

Функции и полномочия, предусмотренные Конституцией Российской Федерации и настоящим Федеральным законом, Банк России осуществляет независимо от других федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления [1].

Зафиксированная законодательством возможность Банка России обеспечивать выполнение стоящих перед ним задач государственной важности, являясь при этом свободным от политической власти, является ярким подтверждением его независимости. Перед Банком России стоят следующие задачи: обеспечивать

с помощью различных инструментов денежно-кредитной политики – устойчивость национальной валюты, стабильность банковской системы, эффективность расчетов и развитие финансового рынка. К инструментам, используемым Банком России при реализации ДКП, относятся: рефинансирование кредитных организаций, эмиссия облигаций от своего имени, обязательные резервные требования, установка ориентиров увеличения денежной массы, процентные ставки по операциям Банка России, операции на открытом рынке, валютная интервенция и др. [1].

В свою очередь, степень независимости Центрального Банка определяется как объективными, так и субъективными условиями. К объективным относится то, что Центральный Банк фактически считается денежно-кредитным институтом России, и он должен учитывать экономические цели. Но следует отметить, что Центральный Банк подотчетен Государственной Думе.

К субъективным условиям относится репутационный фактор. А именно то, что Центральный Банк считается неким авторитетом, поэтому к нему имеется определенное доверие со стороны других финансовых институтов [2].

Критерии независимости Центрального Банка:

- 1) функциональная – самостоятельное проведение определенных функций, без какого-либо участия государственных органов;
- 2) персональная – индивидуальная независимость управляющих лиц центрального банка;
- 3) финансовая – наличие частного имущества и, так скажем, самофинансирования.

Независимость Центрального Банка играет важную роль для выработки ДКП. Хотя и уже было отмечено, что Центральный Банк независим от органов государственной власти, но все же для эффективной денежно-кредитной политики необходима координация между самостоятельностью Центрального Банка и экономической политикой государства [3].

Независимость центрального банка имеет свои разновидности.

Существует независимость целей ДКП; операционная независимость; независимость инструментов ДКП, иначе говоря, инструментальная независимость. Разберем каждый вид:

1) Независимость целей ДКП подразумевает за собой теорию о том, как центральный банк самостоятельно разрабатывает свои задачи и решает их. То есть имеется в виду, что если конечная цель ДКП четко не рассмотрена, то центральный банк должен уметь разработать цель, а также методы и направления по достижению данной цели.

2) Операционная независимость. В данном случае предполагается, что центральный банк сам вырабатывает дополнительные и операционные цели, которые помогут ему в достижении конечной цели ДКП. Такая тактика необходима для регулятора, чтобы не быть зависимым от правительства, которая может в своих интересах осуществлять инфляционную политику.

3) Инструментальная независимость подразумевает свободный выбор центральным банком тех инструментов, которые позволят приблизиться к конечной цели по ДКП, при этом следует отметить, что целевое значение по инфляции устанавливается либо правительством, либо центральным банком совместно с правительством. Именно опираясь на идею инструментальной независимости, центральный банк формирует таргетированный уровень инфляции.

К сведению, в Российской Федерации инфляционный «таргет» составляет 4 %. Центральный банк наделяется всеми возможными полномочиями для обеспечения ценовой стабильности.

Но стоит отметить, что функции и цели центрального банка определяются внутристрановым законодательством, но цели могут быть прописаны в законе не совсем точно.

К примеру, в законодательстве Федеральной Резервной Системы (ФРС) США определено следующее: ее главной целью является способствование максимальной занятости населения, а также устойчивости цен, но не говорится о конкретных значениях показателей. ФРС США самостоятельно определяет эти

показатели.

Охарактеризуем статус Банка России на основе следующих элементов:

- 1) Специфический самостоятельный статус;
- 2) Осуществление функций вне зависимости от какого-либо органа;
- 3) Единство управления деятельностью;
- 4) Самостоятельность в имущественном и ресурсном плане;
- 5) Гражданская правоспособность.

Разберем каждый из элементов. В первом случае можно определить то, насколько широко обособлен Банк России от органов власти. Данный фактор играет решающую роль для того, чтобы гарантировать его независимость.

Во втором случае для выполнения функций необходимы четко установленные права и обязанности для ЦБ.

В третьем случае определяется то, насколько организовано и четко структурировано Банк России может выполнять свою деятельность, при этом регулируя внутренние конфликты, которые могут повлиять на осуществление функций. Ведь если в центральном банке будет наблюдаться ситуация, в рамках которого происходит конфликт, к примеру, между органами управления банка, то это вовлечет за собой вмешательство государственных органов власти.

В четвертом параметре говорится о том, насколько снабжен материальными средствами и гарантиями финансовой независимости Банк России.

В пятом случае – определяется возможность участия Банка России в гражданско-правовых процедурах. Ведь при ограничении гражданской правоспособности у центрального банка появляется риск того, что он не сможет выполнить определенные функции и тем самым может произойти снижение его финансовой и имущественной независимости, самостоятельности.

Обобщая вышесказанное, следует отметить, что независимость Центрального Банка определяется с одной стороны важностью возложенных на него задач, с другой стороны ответственностью за принятие решений, влияющих на важнейшие области экономики, такие как устойчивость национальной валюты,

уровень инфляция и степень благосостояния населения.

### Список литературы

1. Федеральный закон от 10 июня 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп.) / [Электронный ресурс]. Режим доступа [http://www.cbr.ru/Content/Document/File/36338/law\\_cb.pdf](http://www.cbr.ru/Content/Document/File/36338/law_cb.pdf) (дата обращения 14. 01. 2020 г).

2. Неверова Н. В. / О принципе независимости в Центральном Банка Российской Федерации / Ленинградский журнал, 2017 г.

3. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: [www.cbr.ru](http://www.cbr.ru) (дата обращения 14. 01. 2020 г).

УДК 69.003

**ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕХНОЛОГИЙ  
ВОЗВЕДЕНИЯ МНОГОСЛОЙНЫХ СТЕН****Бовтало Анатолий Олегович**

магистрант

Южно-Уральский государственный университет, г. Челябинск

***Аннотация:** в статье выполнен анализ технологий возведения теплоэффективных наружных стен многоэтажных зданий на основе штучных стеновых материалов без использования лесов, и выполнен оценка экономической эффективности данных.*

*The article analyzes the technologies of construction of heat-efficient external walls of multi-storey buildings based on piece wall materials without the use of scaffolding and assesses the economic efficiency of these data.*

***Ключевые слова:** многослойные стены, вибропрессованные бетонные блоки.*

***Key words:** multi-layered walls, vibro-pressed concrete blocks.*

Объемы жилищного строительства в 2018 году снизились на 5% по отношению к итогам 2017 года. Падение объемов в России продолжается третий год подряд, 2016 г. – 79,8 млн. м<sup>2</sup>, 2017 г. – 79,2 млн. м<sup>2</sup>, 2018 г. – 75,3 млн. м<sup>2</sup>. Снижение объемов в 2018 году связано с последствиями кризиса 2013-2015 годов [1].

В жилищном строительстве сохраняются тенденции, характерные для отрасли в целом. В последние годы на фоне общего спада строительного производства отмечается рост темпов индивидуального строительства. Если в 2018 году в целом по Российской Федерации спад производства в жилищном строительстве составил 5%, то применительно к жилью, вводимому индивидуальными

застройщиками, рост производства составил 11%. Эта тенденция, влечет за собой повышение спроса на мелкоштучные стеновые материалы, широко используемые в индивидуальном строительстве.

Производство мелкоштучных стеновых материалов в 2017 году по сравнению с 2016 годом сократилось на 3,3%, составив 8,5 млрд. условных кирпичей. Однако на фоне общего снижения объемов производства отмечена динамика увеличения производственных мощностей по выпуску мелкоштучных стеновых материалов. К 2025 году намечается тенденция роста производства мелкоштучных стеновых материалов, сопровождающиеся повышающимся спросом на данную продукцию [2].

Изменение структуры производства отечественного строительного комплекса, обусловленное, с одной стороны, макроэкономическими факторами развития отрасли, с другой стороны, изменением требований к качеству конечного продукта строительного производства, привело, в частности, к перераспределению соотношения доли сборных железобетонных и каменных стеновых конструкций в общем объеме строительно-монтажных работ.

На основании анализа динамики показателей производства стеновых материалов можно сделать вывод об устойчивой тенденции роста доли каменных конструкций в общем объеме стеновых строительных конструкций.

В общем случае каменная кладка представляет собой композитную конструкцию, образованную кладочными элементами – камнями, соединенными между собой кладочным раствором. В качестве кладочных элементов используются стеновые изделия на основе природных и искусственных каменных материалов.

Рассматривается технология строительных процессов при возведении жилых и гражданских зданий с наружными многослойными стенами на основе мелкоштучных стеновых материалов (вибропрессованные бетонные блоки, производимые на оборудовании фирмы «Бессер» (BESSER) [3-6], традиционный керамический и силикатный кирпич). В зависимости от этажности возводимого

здания и соответственно толщины конструктивной части стены технология ее кладки возможна на основе двух принципиальных схем:

- 1) с лесов;
- 2) с перекрытия.

Первая схема (с лесов) возведения многослойных стен, именуемая в дальнейшем как «разновременная» технология является двухстадийной. На первой стадии возводится несущая (самонесущая) внутренняя стена с инвентарных подмостей по традиционной технологии кладки монослойной стены.

На второй стадии – после завершения кладки внутреннего слоя стен и монтажа перекрытий всего здания, осуществляется цикл работ по утеплению несущего слоя и кладке облицовочного слоя стены.

Данный технологический цикл работ требует проведения подготовительного этапа по возведению инвентарных наружных лесов по периметру здания и на всю его высоту. Монтаж и последующий демонтаж лесов требуют дополнительных затрат труда, повышения стоимости производства работ, что соответственно отражается на итоговых показателях работы строительной организации.

Преимуществами этой принципиальной технологической схемы являются:

- 1) более высокое качество работ по теплоизоляции и облицовке, выполняемых способом последовательного наращивания слоев утепление-облицовка в условиях хорошего визуального контроля исполнителем качества работ;
- 2) более высокий уровень безопасности и удобства выполнения работ;
- 3) высота зданий, строящихся по «разновременной» технологии, регламентируется допустимой отметкой применяемых лесов.

Вторая (с перекрытия) предусматривает одновременное возведение всех слоев наружных стен с использованием междуэтажных перекрытий и традиционных средств подмащивания при поэтапном наращивании стен.

Данная технологическая схема именуется далее, как «одновременная технология». Очередность кладки многослойных наружных стен по одновременной технологии принимается от наружного облицовочного слоя к внутреннему

несущему (самонесущему) слою, то есть в такой последовательности, при которой обеспечиваются необходимые условия труда каменщиков и безопасность работ.

Устойчивость однорядной кладки облицовки обеспечивается рациональной высотой яруса. Такая высота наружной версты, исходя из прочностных характеристик кладочных растворов в каменной конструкции, находится в пределах 400-600 мм.

Таким образом, технология одновременной кладки многослойной стены с перекрытия и внутренних подмостей предусматривает поярусное развитие следующей технологической цепочки операций: облицовка, несущий слой, слой утеплителя, армирование кладки выполненного яруса и устройство опорных столиков под облицовочный слой.

Преимущества одновременной технологии заключаются в том, что:

- 1) обеспечиваются минимальные затраты на монтажную оснастку и нормокомплект бригады каменщиков;
- 2) законченный цикл работ по кладке одного этажа позволяет передавать готовый фронт работ последующим исполнителям (отделочному циклу), что сокращает общий срок строительства объекта.
- 3) высота зданий не влияет на ее применение, в отличие от предыдущей «разновременной» технологии.

Далее выполним анализ экономической эффективности выбранного метода.

Основной экономический эффект предлагаемой технологии обусловлен отказом от использования тяжелых инвентарных трубчатых лесов при возведении здания, что позволяет сократить общие сметные затраты объекта на стоимость монтажа и демонтажа этих средств подмащивания.

Расчет экономической эффективности, в качестве примера, производится по одному из возведенных объектов, по ул. Энтузиастов, г. Челябинск.

Количество наращиваемых ярусов лесов с нормальной высотой 16 м до

проектной отметки здания определяется по формуле:

$$n = \frac{H_{зд} - H_{16}}{H_4} \quad (1)$$

где  $n$  – количество наращиваемых ярусов лесов с нормальной высотой 16 м до проектной отметки здания, ярусов;

$H_{зд}$  – высота возводимого по предлагаемой технологии здания, м;

$H_{16}$  – нормативная высота лесов, м;

$H_4$  – доборная высота до проектной отметки, м.

$$n = \frac{44,8 - 16}{4} = 7 \text{ ярусов}$$

Полная удельная стоимость затрат на монтаж/демонтаж лесов, соотнесенных к 1 м полезной площади здания (ГЭСН 81-02-08-2001 [8]) определяется по формуле:

$$\overline{C'_{уд}} = \frac{(C_{рас}^{16} + C_{рас}^4 \cdot n) \cdot \frac{F_{лес}}{F_{100}}}{F_{зд}} \quad (2)$$

где  $\overline{C'_{уд}}$  – полная удельная стоимость затрат на монтаж/демонтаж лесов, соотнесенных к 1 м полезной площади здания, руб./м<sup>2</sup>;

$C_{рас}^{16}$  – стоимость единичной расценки монтажа/демонтажа лесов при кладке стен до 16 м, руб.;

$C_{рас}^4$  – стоимость единичной расценки на монтаж/демонтаж каждого последующего, после 16 м, яруса высотой 4м, руб.;

$n$  – количество наращиваемых ярусов лесов с нормальной высотой 16 м до проектной отметки здания, ярусов;

$F_{лес}$  – общая площадь лесов на объекте по ул. Энтузиастов, г. Челябинск, м<sup>2</sup>;

$F_{100}$  – измеритель расценки, 100 м<sup>2</sup>;

$F_{зд}$  – полезная площадь здания, м<sup>2</sup>.

$$\overline{C'_{уд}} = \frac{(993,17 + 227,71 \cdot 7) \cdot \frac{9497}{100}}{45\,000} = 5,46 \text{ руб./м}^2$$

Удельная стоимость в ценах 2018 г. (ГЭСН 81-02-08-2001 [8]) определяется по формуле:

$$\overline{C_{уд}} = \overline{C'_{уд}} \cdot k_{пер} \quad (3)$$

где  $\overline{C_{уд}}$  – удельная стоимость, руб./м<sup>2</sup>;

$\overline{C'_{уд}}$  – полная удельная стоимость затрат на монтаж/демонтаж лесов, соотнесенных к 1 м полезной площади здания, руб./м<sup>2</sup>;

$k_{пер}$  – переводной коэффициент единой расценки в цены 2018 г.

$$\overline{C_{уд}} = 5,46 \cdot 2,78 = 15,17 \text{ руб./м}^2$$

Полная сметная стоимость экономии денежных средств при возведении проекта строительства жилых зданий по предлагаемой технологии определяется по формуле:

$$C_{пол} = \overline{C_{уд}} \cdot F_{лес}^{пр} \quad (4)$$

где  $C_{пол}$  – полная сметная стоимость экономии денежных средств при возведении проекта строительства жилых зданий по предлагаемой технологии, руб.;

$\overline{C_{уд}}$  – удельная стоимость, руб./м<sup>2</sup>;

$F_{лес}^{пр}$  – проекция общей площади лесов по зданию, возведенном с использованием новой технологии, м<sup>2</sup>.

$$C_{пол} = 15,17 \cdot 140\,000 = 2\,102\,380 \text{ руб.}$$

Полная сметная стоимость составила 2 102 380 руб. Таким образом, экономия предлагаемой технологии только по части объектов, возведенных с ее использованием, составляет более 2 100 000 руб.

Расчет экономии денежных затрат на приобретение, модернизацию и эксплуатацию трубчатых лесов:

1. По высоте это 10 ячеек лесов по вертикали (20/2=10).
2. По горизонтали это 12 ячеек (25/2=12,5).
3. Для одного комплекта лесов, таким образом, потребуется смонтировать

$12+1=13$  ячеек лесов по 20 м.

4. Длина диагональных раскосов 2,8 м.

5. Общая длина труб в комплекте:  $13 \cdot ((20 \cdot 4) + (8 \cdot 10) + (2,8 \cdot 10)) = 188$  п. м. (13 труб диаметром 60 мм, толщиной 8 мм), что составляет 25 т – вес одного комплекта лесов.

6. Вес труб необходимого количества комплектов лесов составит:  $25 \cdot 20 = 500$  т.

7. Стоимость изготовления лесов:

$$C_{\text{мет}} = 500 \cdot 25000 = 12\,500\,000 \text{ руб.}$$

$$C_{\text{нас}} = 112 \cdot 5000 = 560\,000 \text{ руб.}$$

где 25000 и 5000 – стоимость 1 т горячекатаных металлических труб и 1 м<sup>3</sup> древесины для настила соответственно.

$$C_{\text{общ}}^{\text{лес}} = 12\,500\,000 + 560\,000 = 13\,060\,000 \text{ руб.}$$

Итого, сметная стоимость трубчатых лесов типа «Промстройпроект» составит примерно 13 млн. руб.

Расчет экономической эффективности от досрочной сдачи жилых объектов в эксплуатацию.

Досрочный ввод в эксплуатацию жилых зданий обусловлен сокращением продолжительности строительства объектов, равной 8-10%. Тогда общая площадь досрочно введенной в эксплуатацию (только для ОАО «КПД») составит:

$$F_{\text{доср}} = F_{\text{общ}}^{\text{МН}} \cdot \frac{T_{\text{рек}}}{T_{\text{сущ}}} \quad (5)$$

где  $F_{\text{доср}}$  – площадь жилья, досрочно введенного в эксплуатацию, м<sup>2</sup>;

$F_{\text{общ}}^{\text{МН}}$  – общая площадь зданий с многослойными стенами, построенными в течение года подразделениями ОАО «КПД», м<sup>2</sup>;

$T_{\text{рек}}$  – продолжительность строительства надземного цикла здания по рекомендуемой технологии, год;

$T_{\text{сущ}}$  – продолжительность строительства надземного цикла по

существующей канадско-американской технологии, год.

$$F_{\text{доср}} = 300 \cdot 0,5 \cdot \left(1 - \frac{0,4}{1,0}\right) = 15\,000 \text{ м}^2$$

Экономия от досрочного ввода в эксплуатацию жилых объектов, как сумма средств от квартиросъемщиков за жилищно-коммунальные услуги, составит:

$$C_{\text{бюд}} = F_{\text{общ}}^{\text{МН}} \cdot \bar{C} \quad (6)$$

где  $C_{\text{бюд}}$  – сумма средств, поступивших в бюджет при эксплуатации досрочно введенных жилых объектов, руб.;

$F_{\text{общ}}^{\text{МН}}$  – общая площадь зданий с многослойными стенами, построенными в течение года подразделениями ОАО «КПД», м<sup>2</sup>;

$\bar{C} = \overline{C_{\text{мес}}} \cdot n$  – средняя стоимость оплаты услуг квартиросъемщика за 1 м<sup>2</sup> жилой площади в течение года, руб.

$$C_{\text{бюд}} = 15\,000 \cdot 24 \cdot 12 = 4\,320\,000 \text{ руб.}$$

Таким образом, стоимость поступления денежных средств за счет досрочного ввода составит 4,3 млн. руб.

### Список литературы

1. Единый реестр застройщиков. Динамика ввода жилья в 2018 году. Электронный ресурс: <https://erzrf.ru/news/prognoz-portala-yez-pv-vvodu-zhilya-v-2018-godu>
2. Факт-прогноз рынка мелкоштучных стеновых материалов РФ 2000-2025 гг. Электронный ресурс: [https://cmpro.ru/rus/catalog/stenovie\\_materiali/issledovaniya/Godovoi\\_otchet\\_Rinok\\_kirpicha\\_2018.html](https://cmpro.ru/rus/catalog/stenovie_materiali/issledovaniya/Godovoi_otchet_Rinok_kirpicha_2018.html)
3. Производственно-строительный холдинг БЕССЕР. Электронный ресурс: <http://bessernn.ru/technical.html>
4. Технические рекомендации (извлечение). Технология кладки стен из блоков «BESSER» со сквозными пустотами.
5. ТТК. Кладка из бетонных блоков со сквозными пустотами фирмы «BESSER».
6. Технические рекомендации (извлечение). Архитектурно-технические

решения применения изделий по технологии «BESSER».

7. Альбом технических решений SAINT-GOBAIN: материалы для проектирования и чертежи узлов. Том 5. Многослойные конструкции стен из штучных материалов.

8. ГЭСН 81-02-08-2001 Конструкции из кирпича и блоков. Сметные нормы.

---

УДК 69.003

**ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ, СТРОИТЕЛЬСТВА  
И ЭКСПЛУАТАЦИИ ЗДАНИЙ ПО СТАНДАРТАМ «ЗЕЛЕНОГО»  
СТРОИТЕЛЬСТВА**

**Илюшкина Алина Ильясовна**

магистрант

Южно-Уральский государственный университет, Высшая школа экономики и управления, кафедра «Прикладная экономика», город Челябинск

*Аннотация:* в статье представлен анализ особенностей проектирования, строительства и эксплуатации зданий по стандартам «зеленого» строительства и без их учета.

*The article presents an analysis of the design, construction and operation of buildings according to the standards of «green» construction and without their consideration.*

**Ключевые слова:** проектирование зданий, «зеленое» строительство, «зеленый» стандарт, аккредитованный специалист, эксплуатация, строительный процесс.

**Keywords:** building design, "green" construction, «green» standard, accredited

*specialist, operation, construction process.*

Рассматривая проектирование зданий в соответствии с «зелеными» стандартами, процедура организации строительного производства отличается от традиционной схемы.

Рассмотрим особенности в организации строительства в соответствии со стандартом BREEAM. В данном случае появляются новые участники и элементы строительного производства:

- аккредитованный специалист breeam.
- целевые показатели, относящиеся к breeam.
- концептуальные решения (эскизный проект).
- стратегия коммуникаций
- консультационное взаимодействие
- проектная документация
- управление объектами
- официальное согласование
- независимая сторона
- встречи ключевых участников проектной команды

Определение ключевых этапов осуществления проекта включает следующее: концептуальный проект → проектная документация → строительство → независимая приемка систем и передача объекта в эксплуатацию → эксплуатация в действии [1].

Рассмотрим особенности в организации строительства в соответствии со стандартом LEED.

Самым главным отличием от традиционной системы организации строительства является наличие консультанта, как и в системе BREEAM, однако сама процедура сертификации отличается, что меняет порядок строительного производства.

На этапе проектирования происходит построение энергетической модели здания (энергомоделирование). Здесь есть отличия от энергопаспорта и

традиционной оценки энергопотребления здания. Энергомоделирование – это создание математической модели поведения здания во времени. Тот же самый энергопаспорт, но только в динамике, т. е. в проект изначально закладываются наиболее выгодное энергосберегающее решение и выводят наиболее приближенный к реальности результат.

На этапе строительства кроме реализации всех проектных решений происходит первая комиссия в рамках электронной проверки. Очно встречаться специалистам со стороны заказчика и исполнителя с экспертами не нужно. Проверка происходит автоматически после загрузки модели. Сертификат на здание выдается не сразу, а только после 10 месяцев его эксплуатации.

На этапе эксплуатации в течение 10 месяцев служба эксплуатации осуществляет контроль за поведением здания. При этом специальная комиссия оценивает фактическое поведение здания, потребление электроэнергии, воды и т.д. Только после этого выдается сертификат.

Работа по сертификации LEED проходит в несколько этапов. Условно можно выделить 7 важных этапов работ:

1. создание энергетической модели здания;
2. разработка рекомендаций по внесению изменений в проект для снижения энергопотребления;
3. разработка рекомендаций по оптимизации инженерного оборудования;
4. систематический контроль качества строительных работ.
5. сбор подтверждающих актов для сертификации (фотосъемка, акты осмотра и. д.)
6. подготовка отчетов на двух языках (русском и английском) по результатам каждой проверки.
7. прохождение двух экспертиз (на проектной стадии и на стадии строительства и сдачи объекта в эксплуатацию).

В ходе проведенного анализа были выявлены отличительные особенности проектирования, строительства и эксплуатации зданий по стандартам «зеленого»

строительства и без их учета, определены новые лица – участники строительного процесса. В результате анализа выявлено, что в инвестиционно-строительном происходят обширные изменения: от новых квалифицированных кадров, до передовых технологий «зеленого» строительного производства [3].

### Список литературы

1. Хамзин С. К., | Карасев А. К. Технология строительного производства. Курсовое и дипломное проектирование. Учеб. пособие для строит, спец. вузов. — М.: ООО «БАСТЕТ», 2006. - 216 с.: ил
2. Абрамян С. Г., Бурлаченко О. В., Чередниченко Т. Ф. Технология и организация монтажа железобетонных конструкций зданий и сооружений (учебно-методическое пособие по составлению технологических карт) / Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. – № 6. – С. 78-79.
3. Электронный ресурс <http://elibrary.ru/item.asp?id=24194245>

УДК 330

**СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В РЕГИОНАХ РОССИИ****Камалутдинова Нурьяна Камалутдиновна**

ст-ка 1к. магистратуры направления Менеджмент, факультет Управления,  
научный руководитель Алиев Олег Магомедович, к. э. н., доцент  
ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»

Федеральный закон РФ № 132 – ФЗ от 04.10.1996 г. «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» определяет понятие туризма, как – временные выезды (путешествия) граждан Российской Федерации, иностранных граждан и лиц без гражданства (далее – лица) с постоянного места жительства в лечебно-оздоровительных, рекреационных, познавательных, физкультурно-спортивных, профессионально-деловых, религиозных и иных целях без занятия деятельностью, связанной с получением дохода от источников в стране (месте) временного пребывания.

Туризм – представляет собой отрасль экономики непродуцированной сферы, которой призвана удовлетворять потребности населения (туристов) в материальных и нематериальных услугах, т.е. создать для них возможности и основу для отдыха и рекреации. Туризм – это временное перемещение людей с постоянного места своего проживания в другую местность или страну в свое свободное время с целью получения оздоровительных, познавательных услуг, а также получения удовольствия и отдыха.

В экономике большого числа стран туристско-рекреационный комплекс играет все более важную роль. Туризм является главным видом специализации ряда стран мира. Он является фундаментальной основой экономики многих развитых и развивающихся стран мира. В настоящее время, он буквально

превратился в индустрию мирового уровня. Сегодня, среди отраслей экономики туризм находится на третьем месте в мире после торговли нефтью и нефтепродуктами и экспорта автомобилей. Туризм уже давно можно рассматривать, как одну из интенсивно развивающихся и наиболее доходных отраслей мирового хозяйства. Об этом свидетельствует тот факт, что на долю туризма, на сегодня, приходится более 10% мирового валового национального дохода [1, с. 82-86] .

Влияние туризма на Россию является пока еще незначительным. Сегодня оно адекватно вкладу государства в развитие отрасли и сдерживается, главным образом, неразвитой туристской инфраструктурой, недостаточным количеством гостиничных мест и дефицитом квалифицированных кадров, низким уровнем гостиничного сервиса и отсутствием реальных государственных и частных инвестиций, направляемых в данную отрасль. Длительный и достаточно устойчивый миф о России, как о зоне повышенного риска (криминально, политически и экономически нестабильного) привел в конечном к тому, что в настоящее время на нашу страну приходится всего лишь 1% мирового туристского потока [1, с. 134].

Однако каждому региону Российской Федерации свойственны особенности состояния туристического комплекса.

Туризм связующим звеном между коммерческими интересами различных сфер бизнеса, приоритетами государственной политики и культурными потребностями общества, конечной целью которой является обеспечение социально-экономического прогресса в регионах Российской Федерации и страны в целом. При этом развитие туризма в регионах характеризуется, главным образом, сложившейся специализацией туристско-рекреационного комплекса и появлением новых направлений развития туризма [3, с. 15-20].

В средней полосе и на юге России остаются приоритетными направлениями туризма в стране: отдых в курортных местах России (Сочи, Геленджик, Дагомыс и т.д.), познавательный туризм в культурно-исторических центрах России («Золотое кольцо России», Нижний Новгород, Москва, Санкт-Петербург,

Карелия). Наряду с ними разрабатываются и внедряются более дорогие и элитарные виды — экологические и сафари туры на базе богатых рекреационных ресурсов Смоленской, Калининградской областей, Карелии, прибрежных районов Балтийского и Белого морей. Появление в последние годы новых туристских продуктов в регионах Севера, Урала и Сибири наряду с традиционными туристическими регионами усиливает конкурентные преимущества России. Тенденции развития туризма в мире показывают, что по мере того, как мир станет более изученным, и будет появляться все меньше новых туристских центров, усилится тенденция к путешествиям в более отдаленные, менее известные и малодоступные места.

Существенным толчком к развитию туризма для ряда регионов стало проведение Зимних Олимпийских игр в Сочи (2014), Чемпионата Мира по футболу (2018) и других значимых культурных и спортивных мероприятий.

Вместе с тем следует отметить, что уникальные природные ресурсы и культурное наследие, которыми обладает наша страна, не могут рассматриваться в качестве единственного и достаточного условия для обеспечения успешного развития туризма в стране, так как представляют собой лишь один из элементов туристского предложения. В мире имеется ряд примеров исключительно успешных в развитии туризма стран, обладающих природными или культурными ресурсами, относительно сравнимыми с Россией, но вместе с тем имеющих развитую качественную туристскую инфраструктуру.

В большинстве своем туристские предпочтения как иностранных туристов, так и отечественных, связаны с высоким уровнем сервиса и разумным соотношением цены и качества. Эти условия в настоящее время и в ближайшем будущем будут являться предпочтительными при выборе туристских поездок. Общей тенденцией является поляризация туристских предпочтений, с одной стороны, характеризующаяся укреплением позиций массового туризма в развитых туристских странах, а с другой, увеличением спроса на индивидуальный или специализированный туристский продукт [4].

Системная проблема состоит в том, что при сохранении сложившегося уровня конкурентоспособности России на мировом туристском рынке возможности развития отечественного туристского рынка будут недостаточными для повышения уровня жизни и увеличения занятости населения, удовлетворения растущего спроса на качественные туристские услуги.

Анализ конкурентных преимуществ и слабостей Российской Федерации на рынке въездного и внутреннего туризма показывает на необходимость активных действий, прежде всего со стороны государства, направленных на создание условий для устойчивого развития туризма в России.

На основании изложенного основными направлениями стратегии развития туризма в регионах Российской Федерации является формирование современного эффективного конкурентоспособного туристского рынка, обеспечивающего широкие возможности для удовлетворения потребностей российских и иностранных граждан в туристских услугах, повышение занятости и уровня доходов населения.

В качестве мер по достижению устойчивого и комплексного развития туризма в регионах России, что позволит укрепить международный авторитет страны и, главное, повысить качество жизни населения, предлагаем:

1. создание благоприятной конкурентной среды для развития туризма малого и среднего бизнеса;
2. совершенствование нормативного правового регулирования в сфере туризма: основные направления совершенствования нормативного правового регулирования в сфере туризма предполагают разработку правовых актов, касающихся всех секторов развития индустрии туризма. К ним относятся вопросы совершенствования федерального и регионального законодательства, стимулирования инвестиционной активности, повышения качества туристских услуг, государственной поддержки внутреннего туризма.
3. развитие и совершенствование туристской инфраструктуры, в том числе сопутствующей (транспорт, общественное питание, индустрия развлечений и

др.), улучшение состояния пляжей, их обустройство для туристов.

Развитие социальной инфраструктуры должно отвечать высоким стандартам обслуживания, ведь турист, удаленный от постоянного места жительства и максимально освобожден от повседневных забот, требует эффективного обслуживания в свободное времяпровождение. Здесь важное место принадлежит заведениям размещения туристов, общественному питанию, бытовому обслуживанию. Именно они могут создавать качественные параметры личного потребления человека.

Система общественного питания образуется за счет ресторанов разного класса, баров, кафе и столовых, пунктов быстрого приготовления пищи и самообслуживания.

Важное место в предоставлении услуг занимают объекты размещения туристов. К основным таким учреждениям относятся гостиницы и аналогичные заведения, коммерческие и социальные учреждения размещения и специализированные учреждения размещения. В туристической инфраструктуре весомым сегментом считают транспортную систему, сформированную из дорожной сети, транспортных средств, устройств. Дорожно-транспортная сеть в туристических регионах преимущественно комплексная, ведь здесь существуют многоцелевые связи - производственные, трудовые, туристические, созданные на основе железнодорожных, автомобильных, водных, воздушных дорог.

4. создание новых приоритетных туристских центров;

5. рекламно-информационное имиджевое продвижение России как страны, благоприятной для туризма, на мировом и внутреннем туристских рынках;

6. повышение качества туристских и сопутствующих услуг, улучшение санитарного и экологического состояния туристических объектов;

7. совершенствование визовой политики, в том числе в направлении упрощения условий въезда в нашу страну туристов из стран, безопасных в миграционном отношении;

8. обеспечение условий для личной безопасности туристов;

9. унификация качества туристских услуг в стране, приведение их в соответствие с международными стандартами.

Развитие туристско-рекреационного сектора экономики в регионах России обязательно предполагает создание современной туристско-рекреационной инфраструктуры, новых конкурентоспособной турпродуктов и интеграцию с туристским рынком ближних стран. Необходима реализация таких проектов, как создание современных рекреационно-оздоровительных центров на базе термоминеральных источников и лечебных грязей; создание пляжной туристской зоны и т. д. [6].

Использование инновационных технологий позволит качественно повысить уровень создаваемой и действующей туристско-рекреационной инфраструктуры; а также оказать положительное влияние на имидж регионов, на его привлекательность для туристов, для жизни населения, для развития социальной сферы [5].

Основные направления развития туристского комплекса России во многом зависят от регулирования туристской сферы на общенациональном уровне, которое должно сочетаться с современной стратегией продвижения региональных турпродуктов. Исходя из этого, для успешного развития туризма в нашей стране необходима адекватная туристская индустрия с хорошо развитой материально-технической базой. Иными словами, это средства производства туристских услуг и необходимая для них производственная инфраструктура, а также, безусловно, специально подготовленные профессиональные кадры и прогрессивные технологии, которые обеспечивают высокое качество обслуживания туристов, соответствующее мировым стандартам.

### **Список литературы**

1. Атаева Т. А. Маркетинг территорий как инструмент социально-экономического развития региона / Теория и практика общественного развития. 2014. № 16. С. 81-86.

2. Атаева Т. А. Маркетинг территорий как инструмент социально-

экономического развития региона / Теория и практика общественного развития.  
2014. № 16. С 134.

3. Журнал «Туризм: практика, проблемы, перспективы» №100 с. 15-20

4. Стратегия развития туризма в России: понятие, цели и задачи/[Электронный ресурс]/URL:<https://studopedia.ru/>.

5. Атаева Т. А./Научная статья «Формирование и развитие туристско-рекреационного кластера РД» 2018 /Электронный ресурс - Cyberleninka/URL:<https://cyberleninka.ru/>.

6. Романов М. Т., Золотова В. И., Соколенко В. О. ./Научная статья «О направлениях развития туризма в регионах Тихоокеанской России» 2015/Электронный ресурс - Cyberleninka/ URL:<https://cyberleninka.ru/>.

УДК 33

**СТРАТЕГИЯ ФОРМИРОВАНИЯ МЕХАНИЗМА  
РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ****Каримова Арина Ахмедовна**

магистрант 1 курса, направление – «Менеджмент»

**Алиев Олег Магомедович**кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента,  
Дагестанский государственный университет «ДГУ», г. Махачкала

***Аннотация:** в современных условиях целью предпринимательской деятельности является получение прибыли. Прибыль является основным источником финансовых ресурсов предприятия. В статье рассмотрена стратегия формирования механизма распределения прибыли.*

*In modern conditions, the goal of business is to make a profit. Profit is the main source of the company's financial resources. The article deals with the strategy of forming a profit distribution mechanism.*

***Ключевые слова:** прибыль, доходы, расходы, формирование и распределение прибыли, предприятие.*

***Keywords:** profit, income, expenses, formation and distribution of profit, enterprise.*

Получение прибыли является обязательным условием обеспечения самофинансирования и укрепления конкурентоспособности предприятия на рынке. Главная роль прибыли состоит в развитии предприятия и в удовлетворении интересов его собственников, что определяет необходимость эффективного и непрерывного управления прибылью как на стадии формирования, так и распределения и использования.

Сложность категории «прибыль» сопровождается актуальностью исследований в части проблемы формирования и повышения прибыли. Прежде всего актуальность этой проблемы определяется необходимостью повышения эффективности субъектов хозяйствования на основе обеспечения роли и значимости прибыли в современной экономике. Высокая роль прибыли определяется ее теоретической и практической значимостью. Теоретическая значимость прибыли в экономике определяется тем, что она является главной целью предпринимательской деятельности, основным мотивом осуществления любого бизнеса и критерием эффективности производственной деятельности предприятия [4, с. 215].

Практическая значимость прибыли и актуальность исследований проблемы ее формирования и повышения определяются тем, что она, являясь главной движущей силой экономики, обеспечивает оптимальность в достижении экономических интересов государства, предприятия (собственников) и его персонала. Прибыль создает базу социального и экономического развития предприятия, а также страны, и в целом характеризует уровень богатства граждан [2, с. 21]. При наличии и росте прибыли она является основным источником: формирования финансовых ресурсов предприятия, обеспечивающих его развитие на основе активизации инновационной и инвестиционной деятельности и повышения конкурентоспособности товаров; предохранения предприятий от угрозы банкротства; возрастания рыночной стоимости предприятия на основе ее капитализации [4, с. 214]. Низкая прибыль является причиной «перелива» капитала и рабочей силы в отрасли с более эффективным их использованием.

Актуальность проблемы управления формированием прибыли и ее повышения особенно возрастает в условиях ее снижения, прежде всего по причине отсутствия системной разработки методологических основ и организационно-экономических механизмов управления формированием прибыли в условиях ограниченных ресурсов и ужесточения конкуренции. При этом рост прибыли является следствием повышения конкурентоспособности экономики и перехода ее на инновационный тип развития, понимания цели, системы принципов,

факторов, глобализации мировой экономики и основных тенденций в управлении прибылью [1, с. 68].

Вопросы разработки механизма распределения и управления прибылью предприятия на этапах ее формирования, распределения и использования исследовали многие отечественные и зарубежные ученые - экономисты: Ф. Баста, И. А. Бланк, Ю. В. Богатин, Ф. Кенэ, В. В. Ковалев, Г. А. Костырко, Ф. Найт, В. П. Привалов, Р. С. Сайфулин, Г. В. Савицкая, А. Д. Шеремет и др.

Однако, отдавая должное глубине и разноплановости проведенных исследований, отметим, что развитие экономических отношений в России характеризуется многими нерешенными проблемами, которые возникают перед предприятиями, что необходимо учитывать при формировании и распределении прибыли. К важнейшим проблемам относятся следующие: необходимость быстрого реагирования на нестабильность и неопределенность условий хозяйствования, на разнообразие социально – экономических процессов, динамичность внутренней и внешней среды, необходимость обработки больших объемов информационных потоков и т.п. Обеспечение формирования предприятием оптимальной прибыли в условиях кризисных явлений в экономике требует выделения и более детального обоснования теоретических основ построения именно механизма управления формированием и распределением прибыли предприятия.

В соответствии с законодательством валовая прибыль за вычетом всех налогов на прибыль, полученную от различных форм хозяйственной деятельности, называется чистой прибылью, которая остается в распоряжении предприятия, используется им самостоятельно и направляется на дальнейшее развитие предпринимательской деятельности.

Однако не вся чистая прибыль используется предприятием по собственному усмотрению. За счет чистой прибыли уплачиваются некоторые виды сборов и налогов (например налог на имущество предприятий, сбор за право торговли и др.), штрафы при несоблюдении требований по охране окружающей среды, санитарных норм и правил, а также в случае утаивания прибыли от

налогообложения, другие платежи.

Стратегия формирования механизма распределения прибыли должна быть построена таким образом, чтобы способствовать повышению эффективности производства, стимулировать развитие новых форм хозяйствования, а также производственное, научно-техническое и социальное развитие предприятий и отрасли в целом.

Проблемы формирования прибыли связаны прежде всего с установлением уровня налогооблагаемой прибыли.

Распределение прибыли касается проблем взаимоотношений с фискальными органами и акционерами. Таким образом, в финансовой политике первоначально стоит задача определить принципы формирования прибыли от производства и реализации продукции и внереализационной прибыли [6, с. 89].

Основными проблемами управления формированием и распределением прибыли являются:

1) проблема обеспечения максимальной прибыли на основе оптимизации структуры ресурсов предприятия и повышения эффективности их использования с учетом потенциала предприятия и рыночной конъюнктуры;

2) проблема обеспечения оптимальной пропорциональности между уровнем формируемой прибыли и допустимым уровнем риска, который определяет выбор одного из видов политики деятельности предприятия (агрессивную, компромиссную или консервативную);

3) проблема обеспечения высокого качества формируемой прибыли за счет реализации комплекса резервов текущей, инвестиционно - инновационной, коммерческой и финансовой деятельности предприятия, повышения качества продукции, оптимизации цен, расширения объема выпуска и реализации инновационных продуктов;

4) проблема обеспечения эффективного использования прибыли в инвестирование капитала предприятия, прибыльность которого должна быть не ниже средней нормы доходности на рынке капитала при условии предотвращения

предпринимательских рисков и возмещения инфляционных потерь;

5) проблема обеспечения развития предприятия в условиях самофинансирования на основе повышения прибыли, формирования оптимальной структуры фондов накопления, потребления и резервного фонда, формируемых за счет прибыли, и эффективного их использования;

6) проблема обеспечения постоянного возрастания рыночной стоимости предприятия на основе капитализации определенной доли прибыли при соблюдении оптимальных пропорций ее распределения на капитализируемую и потребляемую часть;

7) проблема обеспечения эффективного участия персонала в формировании прибыли и капитала с целью: гармонизировать интересы собственников и наемных работников; стимулировать трудовой вклад этих работников и достичь приемлемого уровня их социальной защиты [4, с. 214].

Чтобы быть эффективной, система управления прибылью на предприятии должна включать мероприятия по:

- 1) строгому исполнению законодательства;
- 2) организационному обеспечению, при котором во взаимодействии находятся все центры ответственности (доходов, инвестиций, инноваций, затрат, конкурентоспособности и прибыли);
- 3) информационному обеспечению, включающему полноту и качество используемой информационной базы при управлении прибылью;
- 4) использованию современных методов анализа прибыли;
- 5) применению научных методов планирования прибыли;
- 6) комплексной подсистеме внутреннего контроля за процессами формирования, распределения и использования прибыли на предприятии.

Проблема получения и распределения прибыли является актуальной на сегодняшний день, потому что функционирование субъекта хозяйствования в целом зависит от того, насколько правильно на предприятии формируется и используется прибыль. Это в значительной мере влияет на экономическое

положение предприятия и частично влияет на экономическую ситуацию в стране. Формирование прибыли связано с управлением доходами, расходами, ресурсным потенциалом предприятия. Управление распределением и использованием прибыли связано с выработкой налоговой, дивидендной, инвестиционной, социальной политики, а также политики формирования капитала.

Таким образом, в настоящее время необходимо, чтобы руководство предприятием основывалось не столько на получении максимальной прибыли, сколько на получении максимального дохода. Как уже упоминалось, максимальное получение прибыли в основном связывается со снижением производственных издержек. Однако в условиях, когда управление затратами в основном сводится к контролю их количества, а цена за каждый входной материал (ресурс) практически неуправляема, когда инфляция не замедляется и бесконтрольна, предприятие крайне ограничено в возможности снижать производственные издержки. Поэтому возникает необходимость переоценить другие качественные характеристики, влияющие на увеличение доходов предприятия.

### Список литературы

1. Андрияш А. С. Особенности управления прибылью предприятия / А. С. Андрияш, А. Ю. Могилова / Молодой ученый. – 2016. – №6(1). – С. 68 - 70.
2. Безбородова Т. В. Совершенствование механизма управления прибылью предприятий / Т. В. Безбородова / Государство и регионы. – 2016. – № 5. – С. 21 - 23.
3. Белов В. С. Управление прибылью: проблемы выбора, принятие финансовых решений / В. С. Белов, Н. Н. Селезнева, И. П. Скоблева. – СПб.: Приоритет, 2016. – 101 с.
4. Ногина С. А. Пути совершенствования формирования и распределения прибыли / С. А. Ногина / Экономический анализ. – 2016 – №8 – С. 283 - 286.
5. Сабирова А. Р., Посная Е. А. Проблемы формирования и распределения прибыли на предприятии / В сборнике: Новая наука: финансово-экономические основы международного научного периодического издание по итогам

Международной научно-практической конференции. 2017. С. 214-218.

6. Шеина Е. Г., Кошелева В. И. Политика формирования и распределения прибыли на предприятии / Вестник Прикамского социального института. 2017. № 3 (78). С. 89-98.

---

УДК 339.15

## АНАЛИЗ ПРИБЫЛЬНОСТИ ТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Назарова Дарья Андреевна

студент

научный руководитель Ковтуненко А. В., кандидат экономических наук,  
старший преподаватель

ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный университет сервиса», г. Тольятти

*Аннотация:* статья посвящена исследованию особенностей формирования прибыли торговой организации на основе общих характеристик данной экономической категории.

*The article is devoted to the study of the features of profit formation of a trade organization based on the General characteristics of this economic category.*

**Ключевые слова:** экономика организации, прибыль, торговая организация, финансовый результат, максимизация прибыли.

**Keywords:** organization's Economy, profit, trade organization, financial result, profit maximization.

Актуальность исследования процесса формирования прибыли в организациях, которые занимаются торговой деятельностью, заключается в том, что в современной цифровой экономике значение такой экономической категории как

«прибыль» приобретает новые стороны. Торговые организации преследуют цель максимизации прибыли, которая обеспечивает развитие предприятия за счет финансирования различных мероприятий и увеличения сбережений, которые могут быть направлены на оплату труда работников. Однако прибыль может выступать не только источником нормального функционирования торговой организации, но и посредником в формировании ресурсов, поступающих в бюджет государства, а также внебюджетных и благотворительных фондов. Помимо получения наибольшей прибыли посредством продажи рационального объема продукции, торговое предприятие должно обеспечивать положительную динамику развития производства. Однако для организаций торговли главным вопросом остается образование доходов и его правильное распределение. Данный вопрос остается актуальным и в современном мире, поскольку исследование прибыли дает возможность выяснить результаты деятельности организации наряду с определением перспектив ее развития.

С развитием экономической теории изменялось и содержание категории «прибыль», которое усложнялось и приобретало новые черты. Так, в общем виде, под прибылью понимают ту часть выручки, из которой вычли совокупность затрат на производство и хранение товаров. Для торговых организаций, как и для всех коммерческих организаций, данное понятие отражает главную конечную цель деятельности [4, с. 120 - 123]. Это положение обуславливается тем, что прибыль определяет состояние оборотных производственных фондов предприятия. Как следствие это порождает совершенствование хозяйственной деятельности и заинтересованность работников. Также с помощью величины прибыли можно оценить эффективность торговой деятельности в целом или операционную эффективность использования ресурсов в организации.

На современном этапе развития общества выделяют следующие виды прибыли, расчет которых применяется в практике экономической деятельности:

- балансовая прибыль;
- валовая прибыль;

- налогооблагаемая прибыль;
- чистая прибыль;
- нераспределенная прибыль.

Балансовая прибыль представляет собой общую выручку за вычетом общих затрат. Валовой доход исчисляется как разница между продажной и покупной стоимостью товаров с учетом уплаченных налогов. Налогооблагаемая прибыль же является валовой прибылью за минусом вложений и отчислений в резервные фонды. Чистая прибыль – это доход организации с учетом косвенных налогов, но без учета скидок на реализованную продукцию. Помимо представленных разновидностей прибыли, существуют и другие классификации, однако они редко применяются в управленческом учете действующих организаций [1, с. 316].

Как экономическая категория, прибыль отражает финансовый результат деятельности торговых организаций и является показателем, который наиболее полно отражает эффективность продаж продукции, состояние производительности труда, уровень издержек обращения. Так, финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности торговых организаций Российской Федерации представлен в таблице [5, с. 240 - 243]:

Таблица 1 - Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности торговых организаций Российской Федерации

Вид экономической деятельности	2017 г.	2018 г.
1	2	3
Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов, млн. рублей <i>в том числе:</i>	1439570	2274193
1) торговля оптовая и розничная автотранспортными средствами и мотоциклами и их ремонт, млн. рублей	66825	138121
2) торговля оптовая, кроме оптовой торговли автотранспортными средствами и мотоциклами, млн. рублей	1025019	1929045
3) торговля розничная, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами, млн. рублей	347726	207027

Таким образом, в России прибыль торговых организаций за два последних года возросла почти на 1 млн. рублей и держится на довольно высоком уровне. Если рассмотреть каждый вид торговли по отдельности, то схожая тенденция наблюдается в торговле транспортными средствами: за 2017 – 2018 г. прибыль имела тенденцию к росту и возросла с 66825 до 138121 млн. рублей. Стоит отметить, что и прибыль оптовой торговли имеет динамику к росту – увеличение за анализируемый период составило 88,2 %. Несмотря на данные положительные результаты торговых организаций, потери в прибыли понесла розничная торговля – если в 2017 г. финансовый результат составил 347726 млн. рублей, то к 2018 г. данный показатель снизился на 40,46 %.

Данные изменения связаны с тем, что на формирование и размер прибыли торговой организации могут оказывать влияние следующие параметры:

- объем производства;
- размер закупочной цены проданных товаров;
- структура оборотных средств, их оборачиваемость и размер затрат;
- обеспеченность работников средствами производства;
- количество рабочих в торговом предприятии.

Все эти факторы взаимодействуют друг с другом. Однако для формирования прибыли торговой организации должны выполняться следующие условия: прибыль должна расти более быстрыми темпами, чем затраты на оборачиваемость средств производства, в свою очередь издержки должны увеличиваться раньше, чем фондовооруженность и численность работников [2, с. 131].

Порядок формирования прибыли торговых организаций отражен в нормативно-правовых документах Российской Федерации, в общем виде он представлен на рисунке 1. Торговые организации получают основной доход от продажи товаров и оказания услуг. Данный доход формируется посредством торговых надбавок, которые представляют собой сумму увлечения продажной цены по сравнению с ценой приобретения. За счет торговых надбавок формируется валовой доход. Так, в первую очередь, для получения прибыли торговым

организациям необходимо определить валовой доход, который является одним из ее основных источников и характеризует финансовый результат торговой деятельности [3, 98 с.]. Как уже было отмечено выше, основная цель функционирования торговых организаций заключается в достижении максимальной прибыли, однако в некоторых случаях достаточно просто достигнуть стабильной прибыли. Это обстоятельство зависит от наличия ресурсов у организации и длительности периода.

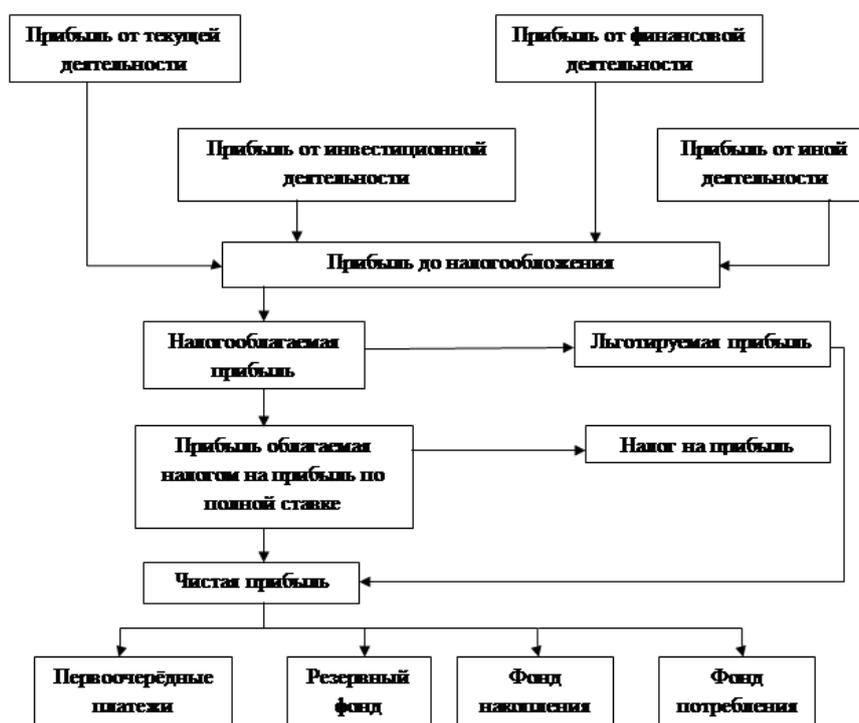


Рисунок 1 – Механизм формирования прибыли в торговых организациях

В долгосрочном периоде главная цель торговых предприятий – получение наибольшей прибыли, а в краткосрочном – достижение безубыточности. Однако существует и общая цель во все периоды – обеспечение конкурентоспособности организации. Прибыль является показателем уровня развития организации, который по средствам денежных масс позволяет приобретать более современную материально-техническую базу. Размер прибыли организации определяется с помощью следующих факторов:

- внедрение новаций;
- рискованность;

- разумное использование ресурсов;
- производство товаров с минимальными затратами.

Рассмотрим статистику удельного веса прибыльных и убыточных торговых организаций Российской Федерации. Число торговых организаций, которые понесли убытки в Российской Федерации за анализируемый период, уменьшилось на 4,6 %, что говорит о положительной динамике развития экономики торговой сферы. Стоит отметить, что также увеличили свою прибыль к 2018 г. организации оптовой и розничной торговли по каждому из видов деятельности – удельный вес убыточных организаций имеет тенденцию к снижению (таблица 2)

Таблица 2 - Удельный вес убыточных торговых организаций Российской Федерации и сумма убытка [7, с. 244 - 249]

Вид экономической деятельности	2017 г.		2018 г.	
	Удельный вес убыточных организаций, %	Сумма убытка, млн руб.	Удельный вес убыточных организаций, %	Сумма убытка, млн руб.
1	2	3	4	5
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов в том числе:	24,6	673629	20,0	470995
1. торговля оптовая и розничная автотранспортными средствами и мотоциклами и их ремонт	28,0	49016	19,9	15685
2. торговля оптовая, кроме оптовой торговли автотранспортными средствами и мотоциклами	22,9	545907	16,3	353346
3. торговля розничная, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами	29,7	78706	29,5	101964

Таблица 3 - Удельный вес прибыльных торговых организаций Российской Федерации и сумма прибыли [6, с. 250 - 255]

Вид экономической деятельности	2017 г.		2018 г.	
	Удельный вес прибыльных организаций, %	Сумма прибыли, млн руб.	Удельный вес прибыльных организаций, %	Сумма прибыли, млн руб.
1	2	3	4	5
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов в том числе:	74,5	2113199	80,0	2745188

1. торговля оптовая и розничная автотранспортными средствами и мотоциклами и их ремонт	72,0	115841	80,1	153806
2. торговля оптовая, кроме оптовой торговли автотранспортными средствами и мотоциклами	77,1	1570926	83,7	2282391
3. торговля розничная, кроме торговли автотранспортными средствами	70,3	426432	70,5	308991

Проанализировав статистические данные, можно сделать вывод, что в России ежегодно увеличивается число торговых предприятий, которые приносят прибыль. Данная тенденция касается всех видов торговой деятельности. Если в 2017 г. прибыль составила 2113199 млн. рублей, то к 2018 г. её сумма увеличилась до 2745188 млн. рублей. Самой малоприбыльной является деятельность розничной торговли, а своего пика к 2018 г. достигла торговля транспортными средствами – прибыль в данном сегменте увеличилась на 10 %.

Подводя итоги, следует отметить, что для торговых организаций, действующих в Российской Федерации, по-прежнему на первом месте остается образование доходов и их правильное распределение. Поэтому прибыль является важнейшим показателем, который показывает уровень развития торговой деятельности. Если рассматривать видовую структуру торговых организаций, то можно констатировать, что почти по всем сегментам торговли имеются положительные результаты. Отрицательные тенденции наблюдаются в сфере розничной торговли, здесь сумма убытков в сравнении с предыдущим годом увеличилась на 29,56%. Несмотря на это, финансовый результат всех торговых организаций РФ в совокупности на 2018 год вырос в сравнении с предыдущим годом на 57,98 %. Кроме того, в России ежегодно увеличивается число торговых предприятий, которые приносят прибыль, это свидетельствует, что при дальнейшем внедрении мер государственной правовой поддержки убыточных отраслей, торговля способна достигнуть более высокого уровня прибыльности.

### Список литературы

1. Дерен, В. И. Экономика: экономическая теория и экономическая политика [Текст]: учеб. пособие / В. И. Дерен. – М.: Юрайт, 2019. – 586 с.

2. Ковнир, В. Н. Основы экономической теории [Текст]: учеб. пособие / В. Н. Ковнир, В. Р. Антропов. – М.: Юрайт, 2019. – 148 с.

3. Петрученя, И. В. Экономика предприятия: организационно-практические аспекты [Текст]: учеб. пособие / И. В. Петрученя, Ю. Ю. Сулова, Е. В. Белоногова. – Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2017. – 156 с.

4. Чернухина, Г. Н. Организация торговли [Текст]: учеб. пособие / Г. Н. Чернухина. – М: Московский финансово-промышленный университет «Синергия», 2017. – 120 – 192 с.

5. Сборник «Россия в цифрах». Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности организаций по видам экономической деятельности [Электронный ресурс]: статистический сборник / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – М.: Росстат, 2019. – 548 с.

6. Сборник «Россия в цифрах». Удельный вес прибыльных организаций и сумма прибыли по видам экономической деятельности [Электронный ресурс]: статистический сборник / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – М.: Росстат, 2019. – 548 с.

7. Сборник «Россия в цифрах». Удельный вес убыточных организаций и сумма убытка по видам экономической деятельности [Электронный ресурс]: статистический сборник / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – М.: Росстат, 2019. – 548 с.

УДК 338

## НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ЗАКУПКАМИ

**Николаева Виктория Игоревна**

магистрант

научный руководитель Коваженков Михаил Александрович, кандидат  
философских наук, доцент

Волжский политехнический институт (филиал)  
ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный технический университет»,  
город Волгоград

***Аннотация:** в статье исследованы основные направления совершенствования управления государственными закупками. Рассмотрены общие проблемы, существующие при внедрении системы государственных закупок. На основе изучения представленных проблем, предложены основные рекомендации по совершенствованию закупочной системы.*

*The article explores the main directions of improving public procurement management. The general problems existing in the implementation of the public procurement system are considered. Based on the study of the problems presented, the basic recommendations for improving the procurement system are proposed.*

***Ключевые слова:** государственные закупки, финансовый контроль, бюджетные средства, эффективность, экономия, конкурентоспособность.*

***Keywords:** state procurements, financial control, budget resources, efficiency, saving, competitiveness.*

С 1 января 2014 года вступил в силу Федеральный закон от 04.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее - ФЗ-44). Как показывает практика применения ФЗ-44, этот федеральный закон не решил существующие

проблемы в сфере государственных закупок, что обусловлено рядом причин, как объективных, так и субъективных.

Среди общих проблем, которые существуют при внедрении системы государственных закупок, можно выделить следующие:

- перегрузка правовых норм ФЗ-44, сложность их толкования, что проявляется в правоохранительной и судебной практике. Также необходимо знание многочисленных подзаконных актов, различных классификаторов, что усложняет работу как заказчиков, так и поставщиков. Государство должно быть заинтересовано, прежде всего, не в выявлении правонарушений в сфере государственных закупок и привлечении к ответственности виновных, а в их предупреждении;

- различные транзакционные издержки являются чрезмерными, например, при оплате различных сборов за получение информации и других формальных процедур;

- при проведении государственных закупок количество жалоб, связанных с ограничением конкуренции, не уменьшалось;

- нарушения государственных закупок также связаны с неправомерными действиями поставщиков, заключивших сговор с целью заключения государственного контракта по максимальной цене [1;302].

В то же время количество принятых нормативных правовых актов в этой области не указывает на эффективность системы государственных закупок, а только на практическое применение законодательных положений, возникающую экономию бюджетных средств, своевременное выявление правонарушений и привлечение виновных к предусмотренной законом ответственности.

За последние несколько лет функционирования ФЗ-44, количество закупок у единственного поставщика увеличилось. Причина этого заключается, прежде всего, в том, что клиенты стремятся обойти конкурентные процедуры. В результате наблюдается снижение уровня прозрачности и уровня конкуренции в сфере государственных закупок.

Считается, что институт единых поставщиков был сформирован в отношении естественных монополий, действующих на неконкурентном рынке. Но в настоящее время единственные поставщики работают, захватывая конкурентные рынки, поэтому государственные ресурсы в больших количествах обходят конкурентные процедуры.

Результат покупки выражается в цене, параметрах, объемах закупаемых товаров, а также их качестве. В настоящее время, чтобы заказчик не завышал цену, необходимо участие государственных структур и организаций в мониторинге закупок. Прежде всего, чтобы повысить эффективность законодательства о закупочной деятельности, необходимо проводить заседания конкурсных комиссий в формате автоматизированной системы в режиме онлайн.

Требования к участникам закупки, к заказчику должны устанавливаться только в строгом соответствии с Федеральным законом № 44-ФЗ. На практике встречаются случаи, когда заказчик устанавливает ограничения для компаний из числа субъектов малого предпринимательства (СМП), действия которых ограничены требованиями Федерального закона от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Примером является указание заказчиком условий о сроках осуществления организацией своей деятельности, а также предоставление иной информации и документов. Органы контроля рассматривают эти требования как намеренное сокращение заказчиком количества участников [2;41].

При осуществлении закупок необходимо обратить особое внимание на порядок оценки заявок участников, при разработке которых необходимо учитывать Правила оценки.

Среди основных рекомендаций по совершенствованию системы закупок:

1. Снять существующие ограничения по осуществлению общественного контроля для граждан и некоммерческих организаций, субъектов общественного контроля.
2. Дополнить административный регламент органов контроля закупок

процедурами взаимодействия с гражданами, общественными объединениями и объединениями юридических лиц, осуществляющих общественный контроль в контрактной системе.

3. Утвердить общие требования к порядку контроля за соблюдением Федерального закона N 44-ФЗ органами государственного (муниципального) финансового контроля, являющимися органами исполнительной власти (должностными лицами) субъектов Российской Федерации (местных администраций).

4. Утвердить порядок ведения реестра жалоб, плановых и внеплановых проверок, принятых по ним решений и выданных распоряжений.

5. Федеральный закон № 44-ФЗ дополнить положением, предусматривающим обязательное размещение информации об осуществлении ведомственного контроля в ЕИС.

6. Указать в Федеральном законе N 44-ФЗ порядок и критерии признания покупки необоснованной.

7. Для ведения реестра недобросовестных поставщиков в отношении случаев принятия заказчиком решения об одностороннем отказе от исполнения контракта предусмотреть обязанность ФАС России проверить факт существенного нарушения поставщиком условий контракта [3;21].

Таким образом, использование этих рекомендаций при реализации комплекса мер по повышению эффективности закупочной деятельности позволит государству контролировать процесс управления закупками.

### **Список литературы**

1. Василевич, С. Г. Государственное управление. Проблемы и пути повышения эффективности. Монография / С. Г. Василевич. - М.: Юнити, 2019. – 544 с.

2. Катвалян А. Э. Развитие системы правового регулирования государственных закупок в России / Финанс. право. - 2019. - N 1. - С. 39-43.

3. Терещенко Д. С. О новых подходах к определению эффективности государственных закупок / Финанс. право. - 2018. - N 9. - С. 20-23.

УДК 336.66

## СОСТОЯНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Прядко Надежда Юрьевна**

студент

научный руководитель Ковтуненко А. В., кандидат экономических наук,  
старший преподаватель  
ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный университет сервиса»,  
город Тольятти

***Аннотация:** статья посвящена исследованию структурных и отраслевых характеристик основных фондов коммерческих предприятий Российской Федерации. Сравнивая их с полученной прибылью организации, достигается цель работы – выявление состояния основных фондов коммерческих организаций.*

*The article is devoted to the study of structural and industry characteristics of fixed assets of commercial enterprises of the Russian Federation. Comparing them with the received profit of the organization, the goal of the work is achieved – to identify the state of fixed assets of commercial organizations.*

***Ключевые слова:** основные фонды, прибыль, отрасль, износ основных фондов, амортизация.*

***Keywords:** fixed assets, profit, industry, depreciation of fixed assets, depreciation and amortization.*

Актуальность изучения основных фондов обусловлена тем, что при возникновении экономических отношений между производителями, продавцами, покупателями и потребителями, особое внимание уделяется качеству и безопасности продукции. Это в свою очередь зависит от состояния и эффективного использования основных фондов организации, поскольку их совершенствование напрямую влияет на увеличение эффективности всего производства.

Основные фонды предприятия – это та часть имущества организации, которая используется в процессе производства длительное время, не изменяя своей вещественной формы, при этом первоначальная стоимость переносится на готовую продукцию по частям по мере износа. Период, в течение которого применение основных фондов приносит прибыль, составляет более 1 года. Существует множество классификаций основных фондов, однако каждое отдельное предприятие придерживается классификации основных средств, которая более точно описывает деятельность организации. Рассмотрим более подробно типологию основных средств по назначению. Так, основные фонды подразделяются на производственные и непроизводственные [1, с. 234]. Основные производственные фонды играют важную роль в производстве товара, его транспортировке и хранении, а также в оказании услуг и других видов деятельности при создании материальных благ. Основные непроизводственные фонды представляют собой ту часть имущества, которая не участвует в процессе производства и отвечает за интересы, связанные с нуждами развития работников. Основные фонды являются важным фактором для обеспечения роста экономики производственных предприятий страны.

К структуре основных фондов относятся здания, сооружения, машины и оборудование, транспортные средства, производственный и хозяйственный инвентарь и прочие основные фонды, процентное соотношение которых представлено на рисунке:

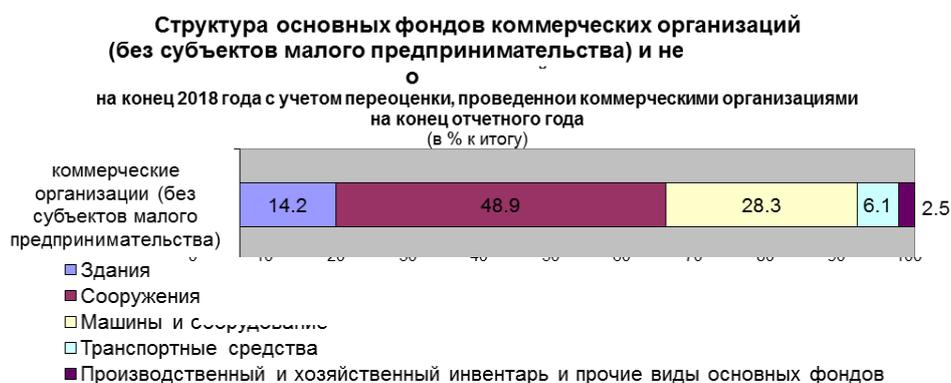


Рисунок 1 - структура основных фондов коммерческих в Российской Федерации [6]

Рассмотрим структуру основных фондов коммерческих организаций в Российской Федерации по видам экономической деятельности на 2018 г., представленных в Федеральной службе государственной статистики (таблица 1).

Таблица 1 - Структура основных фондов коммерческих организаций в Российской Федерации по видам экономической деятельности на 2018 г.

	Всего основных фондов		из них:									
			здания		сооружения		машины и оборудование		транспортные средства		прочие виды основных фондов	
	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	в % к итогу
Всего	120286518	100	17053796	14,2	58762629	48,9	34090993	28,3	7388407	6,1	2990693	2,5
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	3119725	100	978127	31,4	368742	11,8	1265587	40,6	266233	8,5	241036	7,7
добыча полезных ископаемых	20232342	100	1268416	6,3	13834095	68,4	4191585	20,7	658773	3,2	279473	1,4
обрабатывающие производства	18804859	100	3678130	19,6	4099074	21,8	10015951	53,3	647398	3,4	364306	1,9
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	13128129	100	1734335	13,2	5475249	41,7	5197284	39,6	126033	1,0	595228	4,5
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	1707152	100	206591	12,1	1223886	71,7	212432	12,4	56035	3,3	8208	0,5
строительство	1241298	100	296279	23,9	158355	12,7	528836	42,6	232191	18,7	25637	2,1
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и	24276929	100	2297059	9,5	17302766	71,3	4204512	17,3	319720	1,3	152872	0,6

мотоциклов												
транспортировка и хранение	20431488	100	1578510	7,7	12305429	60,2	3006044	14,7	3426215	16,8	115290	0,6
деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	495967	100	332578	67,1	47357	9,5	96817	19,5	8940	1,8	10275	2,1
деятельность в области информации и связи	4198481	100	210796	5,0	892346	21,3	2578883	61,4	27802	0,7	488654	11,6
деятельность финансовая и страховая	3618786	100	1113140	30,8	106623	2,9	940862	26,0	1050102	29,0	408059	11,3
деятельность по операциям с недвижимым имуществом	3746269	100	2359883	63,0	829599	22,1	460536	12,3	45239	1,2	51012	1,4
деятельность профессиональная, научная и техническая	3854527	100	669945	17,4	1833794	47,6	1047137	27,2	102673	2,6	200978	5,2
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	968133	100	99002	10,2	240443	24,9	200667	20,7	396168	40,9	31853	3,3
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	21374	100	3074	14,4	4216	19,7	5432	25,4	8542	40,0	110	0,5
образование	3096	100	2014	65,0	234	7,6	703	22,7	49	1,6	96	3,1
деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	255039	100	119340	46,8	23498	9,2	96523	37,8	10152	4,0	5526	2,2
деятельность в области	139077	100	87239	62,7	11750	8,5	26837	19,3	4062	2,9	9189	6,6

культуры, спорта, организации досуга и развлечений												
предоставление прочих видов услуг	43847	100	19338	44,1	5173	11,8	14365	32,8	2080	4,7	2891	6,6

На конец 2018 г. стоимость основных фондов составила 120286518 млн. рублей. К наиболее важным для Российской Федерации основным фондам можно отнести сооружения – 58762629 млн. рублей, наибольшая доля которых используется в организациях водоснабжения и утилизации отходов, а в наименьшей степени в финансовой и страховой деятельности. Производственный и хозяйственный инвентарь занимают незначительное место в структуре основных фондов, составив стоимость в размере 2990693 млн. рублей. Здания имеют огромное значение для организаций, которые занимаются следующими видами экономической деятельности: деятельность гостиниц и предприятий общественного питания, деятельность по операциям с недвижимым имуществом, образование, деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений. Без такого вида основных фондов, как оборудование в большей степени не смогут функционировать обрабатывающие производства и предприятия, которые занимаются деятельностью в области информации и связи. Транспортные же средства в наибольшей мере используются в государственном управлении, а именно в обеспечении военной безопасности и в административной деятельности [5].

Главной целью организаций является достижение максимальной прибыли по средствам эффективного производства. В свою очередь основные фонды выступают материальной базой производства и важнейшей составной частью производительных сил. Именно поэтому рассмотрение основных фондов по отраслям и по составу имеет большое значение для анализа прибыли организаций. Для сопоставления значений основных фондов, рассмотрим объем прибыли

коммерческих организаций, получаемый в различных отраслях (таблица 2).

Таблица 2 - Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности организаций по видам экономической деятельности [2, с. 240-244]

Вид экономической деятельности	2017 г., млн. рублей	2018 г., млн. рублей
1	2	3
Всего	9036848	13797163
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	246946	349823
добыча полезных ископаемых	2556284	4815404
обрабатывающие производства	2294789	3409893
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	536946	611482
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	16113	42183
строительство	-30377	133637
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	1439570	2274193
транспортировка и хранение	929122	887280
деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	-60251	18326
деятельность в области информации и связи	335845	358593
деятельность финансовая и страховая	243977	170542
деятельность по операциям с недвижимым имуществом	181512	226872
деятельность профессиональная, научная и техническая	273633	355330
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	40684	85020
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	16323	19965
образование	3480	4679
деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	20525	25518
деятельность в области культуры, спорта, организации	-5659	7789

досуга и развлечений		
предоставление прочих видов услуг	-2614	634

Прибыль также является важным параметром при анализе эффективности основных фондов. Таким показателем выступает фондорентабельность, которая показывает размер прибыли, приходящейся на 1 рубль стоимости ОФ. Рассчитаем фондорентабельность современных предприятий по видам экономической деятельности (таблица 3), используя следующую формулу [3, с. 47]:

$$Roф = (П/ОФ) * 100\%$$

Таблица 3 - Фондорентабельность основных фондов коммерческих организаций Российской Федерации по видам экономической деятельности

Вид экономической деятельности	Фондорентабельность, 2017 г.	Фондорентабельность, 2018 г.	Изменения, +/-
Всего	4642,64	6681,86	2039,22
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	4263,57	5529,92	1266,35
добыча полезных ископаемых	10685,02	18312,31	7627,29
обрабатывающие производства	12105,23	16392,14	4286,91
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	3913,03	4140,87	227,84
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	596,78	1417,92	821,14
строительство	-1386,00	5591,51	6977,51
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	30300,36	44202,00	13901,64
транспортировка и хранение	2119,78	1939,88	-179,9
деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	-4453,14	1295,12	5748,26
деятельность в области информации и связи	6521,26	6503,32	-17,94
деятельность финансовая и страховая	6385,16	4157,53	-2227,63
деятельность по операциям с недвижимым	467,02	574,27	107,25

имуществом			
деятельность профессиональная, научная и техническая	5718,56	6971,36	1252,8
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	2059,95	4040,87	1980,92
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	140,02	161,28	21,26
образование	72,38	90,61	18,23
деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	506,29	594,13	87,84
деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	-299,74	385,59	685,33
предоставление прочих видов услуг	-617,97	140,58	758,55

Показатели прибыли и основных фондов играют огромную роль для определения эффективности организации любого вида деятельности. Это обуславливается тем, что рост показателя фондорентабельности в динамике характеризует улучшение использования основных фондов, а уменьшение показателя в динамике при одновременном увеличении фондоотдачи говорит об увеличении затрат предприятия. Так, при соотношении прибыли и параметров основных фондов можно сделать вывод, что в Российской Федерации в 2018 г. увеличилась эффективность и результативность использования производственных фондов, а, следовательно, и прибыль от продаж, в коммерческих организациях следующих видов деятельности:

1. сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство
2. добыча полезных ископаемых
3. обрабатывающие производства
4. обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха
5. водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений

6. строительство
7. торговля оптовая и розничная;
8. ремонт автотранспортных средств и мотоциклов
9. деятельность гостиниц и предприятий общественного питания
10. деятельность по операциям с недвижимым имуществом
11. деятельность профессиональная, научная и техническая
12. деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги
13. государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение
14. образование
15. деятельность в области здравоохранения и социальных услуг
16. деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений
17. предоставление прочих видов услуг

По средствам анализа полученных показателей фондорентабельности также можно выявить организации, у которых ухудшилось использование основных фондов и как следствие, увеличились капитальные затраты. К ним в 2018 г. относят следующие виды деятельности:

1. транспортировка и хранение
2. деятельность в области информации и связи
3. деятельность финансовая и страховая

Таким образом, можно сделать вывод о том, что сравнение прибыли и показателей основных фондов дают возможность оценить эффективность организации по средствам расчета и анализа фондорентабельности.

Функционирование основных фондов организаций имеет некоторые границы, которые выражаются такой характеристикой как «износ». Под износом основных фондов понимают полную или частичную потерю качеств и стоимости при их использовании в процессе производства. Стоит отметить, что основные

производственные фонды изнашиваются как при использовании, так и при бездействии. Износ основных фондов говорит об необходимости их замены на новые. Степень износа основных фондов РФ по видам экономической деятельности представлена в таблице 4 [7]:

Таблица 4 - Степень износа основных фондов на конец года по видам экономической деятельности

	2017	2018	Изменения, +/-
<b>Все основные фонды</b>	<b>47,3</b>	<b>46,6</b>	<b>-0,7</b>
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	38,2	38,2	0
добыча полезных ископаемых	57,7	56,0	-1,7
обрабатывающие производства	49,6	50,6	1,0
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	45,2	45,5	0,3
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	41,3	41,0	-0,3
строительство	48,4	46,1	-2,3
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	37,8	39,8	2,0
транспортировка и хранение	56,8	55,5	-1,3
деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	33,1	34,8	1,7
деятельность в области информации и связи	60,5	61,5	1,0
деятельность финансовая и страховая	40,1	40,9	0,8
деятельность по операциям с недвижимым имуществом	33,0	30,9	-2,1
деятельность профессиональная, научная и техническая	43,5	43,1	-0,4
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	45,8	44,3	-1,2
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	44,7	42,8	-1,9
образование	49,1	47,6	-1,5
деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	53,0	52,5	-0,5
деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	39,7	38,5	-1,2
предоставление прочих видов услуг	41,4	41,0	-0,4

На 2018 г. общий износ основных средств составил 46.6 %, то есть их состояние находится в пределах нормы. Однако поскольку показатель износа основных фондов приближающегося к 50 %, необходимо оценить состояние

фондов отдельно по каждой отраслевой группе. Критическое значение показателя износа имеет деятельность, связанная с добычей полезных ископаемых – 56 %, однако данный показатель сократился в сравнении с 2017 г., поэтому возможно в будущем значение показателя износа снизится и достигнет нормы. Похожая ситуация прослеживается и у показателя износа средств транспортировки и хранения, а также деятельности в области здравоохранения и социальных услуг, который составляет более 50 %. Тоже самое нельзя сказать о потере потребительских свойств средств обрабатывающих производств – значение износа имеет тенденцию к ежегодному росту. Что касается остальных видов экономической деятельности, то износ их производства не выходит за рамки нормы. В Российской Федерации имеются и основные фонды, которые полностью изношены. Их доля на 2018 г. составила 18.7 %, при этом наибольший износ понесла деятельность, связанная с торговлей и ремонтом автотранспортных средств и мотоциклов – 29.8 %.

Амортизация – это способ переноса части стоимости основных фондов на новый продукт. Она дает возможность ко времени полного выхода из строя основного средства накопить денежные средства для возобновления процесса производства. В Федеральной службе государственной статистики представлены данные об амортизации основных фондов, которая начислена за отчетный год в коммерческих организациях (таблица 5) [4].

Таблица 5 - Амортизация основных фондов, начисленная за отчетный год в коммерческих организациях (без субъектов малого предпринимательства) по видам экономической деятельности

	2017		2018	
	миллионов рублей	в процентах к наличию основных фондов на начало отчетного года по полной учетной стоимости	миллионов рублей	в процентах к наличию основных фондов на начало отчетного года по полной учетной стоимости
Все основные фонды	6300564	6,3	6940069	6,3
По видам экономической деятельности:				
сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	209888	8,6	236961	8,4
добыча полезных ископаемых	1395248	8,5	1577507	8,6

обрабатывающие производства	1219813	7,7	1293091	7,6
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	569809	5,5	714669	5,8
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	62850	4,3	65535	4,1
строительство	93504	9,1	100610	9,2
торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	881589	4,0	928937	4,0
транспортировка и хранение	739465	4,6	790820	4,3
деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	27072	6,4	29084	6,6
деятельность в области информации и связи	321102	8,7	323240	8,1
деятельность финансовая и страховая	345950	11,7	363950	11,1
деятельность по операциям с недвижимым имуществом	172734	5,0	193193	5,4
деятельность профессиональная, научная и техническая	181073	5,5	220069	6,2
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	53586	6,7	64468	6,8
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	1585	6,3	1640	7,2
образование	205	4,6	260	6,1
деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	15318	7,5	23989	10,8
деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	7276	7,5	9217	7,3
предоставление прочих видов услуг	2497	7,0	2829	7,5

Так, общая стоимость амортизации в России на момент 2018 г. составила 6940069 млн. рублей, при этом наибольшей амортизации подлежит деятельность финансовая и страховая, деятельность в области здравоохранения и социальных услуг, а наименьшей - торговля оптовая и розничная, ремонт автотранспортных средств и мотоциклов; деятельность, связанная с водоснабжением и водоотведением.

В современном мире каждая организация стремится к повышению эффективности и качества производства при увеличении отдачи основных фондов. Это делает необходимым изучение основных фондов с целью максимально эффективного их использования. Для достижения этого, необходимо знать состояние

основных фондов организации, анализировать её структуру с сопоставлением прибыли организаций, степени износа и значения амортизации. Состояние основных фондов организаций Российской Федерации находится в пределах нормы и прослеживается тенденция к снижению общего износа основных средств. По увеличению фондорентабельности можно проследить, что у коммерческих организаций России почти по всем видам экономической деятельности увеличилась эффективность и результативность использования производственных фондов. Это является положительным моментом в масштабах функционирования экономики России, но для дальнейшего роста экономической эффективности производственных процессов нужно и дальше снижать износ основных фондов, и увеличивать эффективность их использования.

### Список литературы

1. Бизнес-статистика [Текст]: учеб. и практикум для академического бакалавриата / М. В. Боченина [и др.]; под ред. И. И. Елисеевой. - М.: Изд-во Юрайт, 2018. - 411 с.
2. Малков, П. В. Россия в цифрах 2019. Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) деятельности организаций по видам экономической деятельности [Текст]: краткий статистический сборник / П. В. Малков. – М: Росстат, 2019. – 240 – 244 с.
3. Митрофанова, И. А. Повышение экономической эффективности деятельности предприятия на основе оптимизации системы налогообложения [Текст]: монография / И. А. Митрофанова, М. И. Кузьмина, А. А. Башлаев. – М.: Директ – медиа, 2017. – 47 с.
4. Амортизация основных фондов, начисленная за отчетный год в коммерческих организациях по видам экономической деятельности [Электронный ресурс] / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – М.: Росстат, 2018. – Режим доступа: [https://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site/business/osnfond/amort\\_11\\_ved.htm](https://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/osnfond/amort_11_ved.htm)

5. Видовая структура основных фондов в Российской Федерации на конец отчетного года по видам экономической деятельности по коммерческим организациям (регламентная таблица) [Электронный ресурс] / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – М.: Росстат, 2018. – Режим доступа: <https://www.gks.ru/folder/14304?print=1#>

6. Видовая структура основных фондов в Российской Федерации на конец отчетного года по видам экономической деятельности по коммерческим организациям (график) [Электронный ресурс] / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – М.: Росстат, 2018. – Режим доступа: <https://www.gks.ru/folder/14304?print=1#>

7. Степень износа основных фондов на конец года [Электронный ресурс] / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – М.: Росстат, 2018. – Режим доступа: [http://old.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/fund/#](http://old.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/fund/#)

УДК 33

## РОЛЬ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ФОРМИРОВАНИИ РАЗВИТИЯ КОМПАНИЙ

**Раджабова Сакинат Джамаладиновна**

магистрант 1 курса, направление – «Менеджмент»

**Алиев Олег Магомедович**

кандидат экономических наук, доцент кафедры менеджмента,  
Дагестанский государственный университет «ДГУ», г. Махачкала

***Аннотация:** в статье исследуется теоретический аспект корпоративной социальной ответственности. Также актуализируется значимость КСО в деятельности современных компаний, характеризуются сущность КСО, дается зависимость между реализацией концепции КСО и устойчивым развитием компании.*

***Abstract:** the article investigates the theoretical aspect of corporate social responsibility. Also, the importance of CSR in the activities of modern companies is updated, the essence of CSR is characterized, the dependence between the implementation of the concept of CSR and sustainable development of the company is given.*

***Ключевые слова:** КСО, имидж, репутация, ответственность, сотрудничество.*

***Keywords:** CSR, image, reputation, responsibility, cooperation.*

В последние десятилетия ведущие компании мира сознательно стремятся быть все более социально ответственными, выделяя из собственных бюджетов все больше средств на поддержку социальной инфраструктуры, образовательные и экологические программы, поддержку здравоохранения, спорта, науки и культуры. Хотя, конечно, прежде всего ответственность предприятий перед обществом и государством – своевременная выплата налогов, зарплат и иных выплат сотрудникам, обеспечение техники безопасности труда, но компании хотят

выйти за эти рамки. Это не подмена функций государства, а желание внести мощный вклад в рост качества жизни своих сотрудников и общества в целом, и в том числе инвестиции в собственную репутацию.

Корпоративная социальная ответственность бизнеса (далее КСО) — это добровольный вклад бизнеса в развитие общества в социальной, экономической и экологической сферах, связанный напрямую с основной деятельностью компании и выходящий за рамки определенного законом минимума.

По мнению сторонников КСО, корпоративная социальная ответственность — не благотворительность, не бремя и не бессмысленные расходы. Однако есть и важные отличия, ведь главные задачи любой корпорации — не рост влияния, а максимизация доходов инвесторов (если она работает честно) или же максимизация доходов топ-менеджмента (если корпорация коррумпирована).

С одной стороны, организация часто работает в ущерб видимых экономических интересов, с другой, она делает ненужными госучреждения в отношении относительно повышения уровня жизни, принимает сама первенство, что освобождает её от негативных последствий правовых решений, диктуемых политическими партиями, не принимая во внимание реальное экономическое состояние субъекта, исходя из электоральной поддержки. Формирование новой корпоративной модели социальной политики влечет ответственность за судьбу своих сотрудников, является корпорацией, компанией, организацией или учреждением, где сотрудник эффективно работает. Компания, поощряя сотрудников к созданию максимального вклада в работу, предлагает различные виды соцгарантий. Финансовой основой являются средства предприятий и корпоративных фондов [2, с. 66].

КСО бизнеса следует понимать как новый формат взаимодействия и взаимовыгодного сотрудничества на основе положительного позиционирования для компании. На практике необходимо понимание механизмов и инструментов сотрудничества. Бизнесмены и бизнес среда давно поняли зависимость эффекта позитивного имиджа и репутации компании на котировки и продажи в том числе

через общественное участие в делах государства, но до сих пор нет четкой точки отсчета конкретным действиям в рамках КСО, которая помогала бы повысить эффективность компании. Чтобы сделать это, КСО должна управляться систематически и неуклонно. Использовать зарубежный опыт и международные стандарты – потребность времени.

Существует ошибочное мнение, что стандарты КСО можно использовать только крупным компаниям из реального сектора, в то время как для средних и малых предприятий они не подходят. Это в корне неправильно, так как есть возможности использования стандартов КСО в работе любого предприятия [3, с. 49].

Существует зависимость между благоприятным вкладом для социально-экономического благополучия страны, так и для развития самих компаний в целом, таких как:

- репутационный эффект, т. е. повышение имиджа и бренда компании как результат политики в области КСО;

- выстраивание отношений с заинтересованными сторонами, что формирует вокруг компании позитивную среду и обеспечивает бизнес поддержкой широкого круга заинтересованных сторон;

- внедрение инноваций, так как знание потребностей заинтересованных сторон позволяет бизнесу предлагать востребованные обществом товары и услуги;

- повышение лояльности персонала как результат создания благоприятных условий труда и формирования корпоративной культуры;

- повышение инвестиций и выход на мировые рынки, так как эффективность политики КСО компании повышает её инвестиционную привлекательность.

Таким образом, очевидна прямая зависимость между реализацией концепции КСО и устойчивым развитием компании [1, с. 149].

### Список литературы

1. Гареева А. Р. Корпоративная социальная ответственность как фактор устойчивого развития компании [Текст] / Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2014 г.). — Казань: Бук, 2014. — С. 147-150.
2. Колбасенко О. Е. Корпоративная социальная ответственность как фактор развития социального капитала организации / Наука и общество. 2015. С 61-66.
3. Куликова Н. Н. Корпоративная социальная ответственность как главный фактор устойчивого развития организации // Инновационное развитие. 2017. С 48-49.

УДК 330.3

**ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ В СФЕРЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ КООПЕРАЦИИ  
И ЭКСПОРТА В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО  
РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ**

**Тишаев Владимир Владимирович**

доцент, кандидат экономических наук

**Кретьева Анастасия Станиславовна**

студентка

РАНХиГС ФГБОУ ВПО Среднерусский институт управления - филиал  
«Российская академия народного хозяйства и государственной службы  
при Президенте РФ»

***Аннотация:** в настоящее время политика Российской Федерации ориентирована на занятие новых, устойчивых позиций на международном рынке. В этой связи Россия заинтересована в увеличении объёма экспорта несырьевых неэнергетических товаров, в том числе, в повышении доли в экспорте продукции обрабатывающей промышленности и сельскохозяйственной продукции. В статье анализируются актуальные проблемы реализации государственной политики, направленной на решение указанных задач.*

*Currently, the policy of the Russian Federation is focused on taking new, stable positions in the international market. In this regard, Russia is interested in increasing the volume of exports of non-primary non-energy goods, including increasing the share in exports of manufacturing and agricultural products. The article analyzes the actual problems of implementation of state policy aimed at solving these problems.*

***Ключевые слова:** мировая торговля, экспорт, кооперация, национальный*

*проект, финансирование.*

***Key words:*** *world trade, export, cooperation, national project, financing.*

Одним из важных направлений решения задачи обеспечения устойчивости роста национальной экономики является изменение структуры экспорта.

В этой связи Российская Федерация стратегически заинтересована в закреплении своего присутствия на иностранных рынках путем увеличения экспорта несырьевых неэнергетических товаров. Решение данной задачи предполагает значительное увеличение уровня конкурентоспособности российских несырьевых товаров, расширение их экспортной номенклатуры с целью ускорения роста отечественной экономики и обеспечения его устойчивости.

Данные цели были положены в основу национального проекта «Международная кооперация и экспорт» на 2018 год и плановые 2019-2024 гг. Среди приоритетных задач проекта можно выделить формирование эффективной системы разделения труда и производственной кооперации в рамках Евразийского союза, что позволит в перспективе в два или несколько раз увеличить объем торговли между заинтересованными странами[3]. Другой значимой целью является увеличение в полтора раза объема накопленных взаимных инвестиций.

Реализуя данный проект, правительство планирует к 2024 году достичь следующих показателей:

- объем экспортируемых несырьевых неэнергетических товаров должен достигнуть 250 млрд. долл. США в год;
- экспорт продукции агропромышленного комплекса должен составить в сумме 45 млрд. долл. США в год;
- экспорт оказываемых услуг должен составить в сумме 100 млрд. долл. США в год [2].

На реализацию национального проекта «Международная кооперация и экспорт» за счет федерального бюджета и иных источников в соответствии с Паспортом национального проекта предусмотрено выделение в общей сумме 956,8 млрд. руб. на период 2018-2024 гг.

В структуру национального проекта входят пять федеральных проектов, а именно:

1. Промышленный экспорт;
2. Экспорт продукции АПК;
3. Экспорт услуг;
4. Логистика международной торговли;
5. Системные меры содействия международной кооперации и экспорта.

Структура бюджета национального проекта в разрезе входящих в него федеральных проектов представлена на рисунке 1.

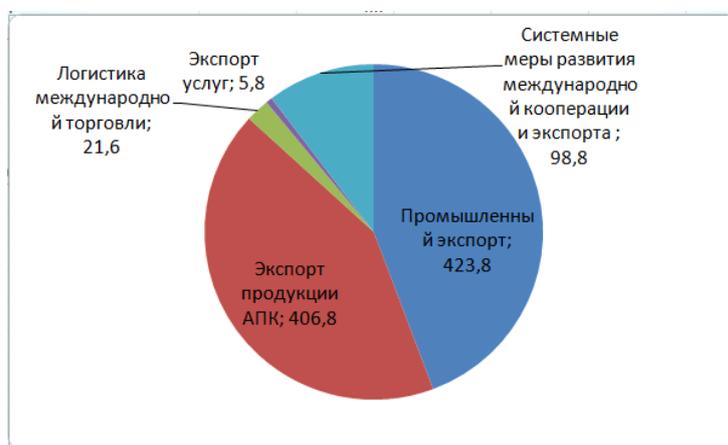


Рисунок 1 – Структура финансирования национального проекта и «Международная кооперация и экспорт» входящих в него федеральных проектов, млрд. руб.

Выделенные средства будут направлены на технологическое перевооружение агропромышленного комплекса, организацию экспортно-ориентированной инфраструктуры, устранение логистических ограничений, развитию и модернизацию российской лабораторной базы, создание единой системы институтов продвижения экспорта и выполнение ряда других мер. Кроме того, с целью облегчения вывода российской продукции на мировые рынки предусматривается: сокращение административных процедур и барьеров в сфере международной торговли, включая отмену избыточных требований при лицензировании экспорта и осуществление валютного контроля, а также устранение тарифных и нетарифных барьеров для обеспечения лучшего доступа продукции

отечественного агропрома на целевые международные рынки.

В результате реализации проектных мероприятий должны произойти существенные изменения как в объемах экспортных поставок, так и в структуре экспорта. В таблице 1 отображены достигнутые и планируемые объем и структура экспортируемой продукции в 2018 - 2024 гг.

Таблица 2 - Объем и структура экспортируемой продукции в 2018 - 2024 гг. млрд. долл. США

Год	Общий объем экспорта товаров	Объем экспорта несырьевых неэнергетических товаров	Доля несырьевых неэнергетических товаров в общем объеме экспорта	Объем конкурентоспособной промышленной продукции	Доля конкурентоспособности промышленной продукции в общем объеме экспорта
2018	450,0 <sup>1</sup>	149	33,0	126	28,0
2019	437,0 <sup>2</sup>	160	36,6	136	31,1
2021	444,5	181	40,7	153	34,4
2024	505,5	250	49,5	205	40,6

<sup>1</sup>По данным Федеральной службы государственной статистики [5]

<sup>2</sup>2019 год и далее по данным базового сценария социально-экономического развития Российской Федерации до 2024 года [4]

Анализ данных, приведенных в таблице 1, показывает, что национальный проект, в большей степени, ориентирован на увеличение экспорта именно несырьевых неэнергетических товаров и повышение конкурентоспособности промышленной продукции предприятий-экспортеров.

Планируется увеличить с 33 % в 2018 г. до 49,5 % в 2024 г. долю несырьевых неэнергетических товаров в общем объеме экспорта, долю конкурентоспособности промышленной продукции в общем объеме экспорта с 28 % в 2018 г. до 40,6 % в 2024 г. продукции в общем объеме экспорта.

Так, для достижения такого результата должен значительно возрасти уровень конкурентоспособности несырьевой продукции Российской Федерации на

мировом рынке и нормализоваться международная торговля.

В настоящее время наращиванию экспорта данной продукции препятствуют множество политических и экономических факторов. Среди них: пакет международных санкций, направленных против Российской Федерации; торговые войны; высокая конкуренция на мировом рынке. Другими препятствиями для наращивания объемов несырьевого экспорта являются отсутствие у потенциальных отечественных экспортеров компетенций по продвижению своей продукции на внешних рынках и наличие существенных различий в техническом регулировании производства высокотехнологичной продукции в России и за рубежом.

Благодаря реализации предусмотренных национальным проектом мероприятий, повысится ориентированность промышленной, аграрной и торговой политики на международную кооперацию и внешние рынки, будет обеспечено сокращение действующих и предотвращение возникновения новых барьеров при экспорте продукции, ликвидация избыточных требований валютного контроля, внедрение новых, усовершенствованных программ конкурентоспособности на большом количестве отечественных несырьевых предприятий, формирование единой системы поддержки экспорта на территории страны.

Таким образом, успешная реализация национального проекта «Международная кооперация и экспорт» позволит Российской Федерации значительно улучшить структуру внешней торговли, упрочить позиции отечественных производителей на мировом рынке и повысить устойчивость роста национальной экономики.

### **Список литературы**

1. «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». Указ Президента РФ от 07.05.2018 № 204:/СПС КонсультантПлюс.

2. Паспорт национального проекта «Международная кооперация и экспорт»: Утвержден президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому

развитию и национальным проектам (протокол от 24 декабря 2018 г. № 16) [Электронный ресурс]. Официальный сайт Правительства РФ. Режим доступа: <http://government.ru/info/35564/> (Дата обращения 11.12.2019).

3. Национальный проект «Международная кооперация и экспорт» [Электронный ресурс]. Сайт Стратегия 24 Режим доступа: <https://strategy24.ru/rf/industry/projects/natsionalnyy-proekt-mezhdunarodnaya-kooperatsiya-i-eksport> (Дата обращения 19.12.2019).

4. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации до 2024 года [Электронный ресурс]. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации Режим доступа: <http://economy.gov.ru/> (Дата обращения 18.12.2019).

5. О состоянии внешней торговли в 2018 году [Электронный ресурс]. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Режим доступа: [https://www.gks.ru/bgd/free/B04\\_03/IssWWW.exe/Stg/d04/35.htm](https://www.gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d04/35.htm) (Дата обращения 18.12.2019).

## ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

---

УДК 371

### ПРОФИЛАКТИКА ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У СПЕЦИАЛИСТОВ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, РЕАЛИЗУЮЩИХ ИНКЛЮЗИВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

**Ивахник Юлия Анатольевна**

магистрант

ФГБОУ ВО «Северо – Кавказский федеральный университет»,  
город Ставрополь

*Аннотация:* в статье изучена проблема профилактики эмоционального выгорания у специалистов общеобразовательных организаций, реализующих инклюзивное образование. Изучена острота данной проблемы и обоснована, в первую очередь, быстро негативными результатами в социально - психической сфере личной единства, профессионального развития, межличностных отношениях с окружающими (близкие, коллеги), а еще в работе. Раскрыв понятия синдром эмоционального выгорания, в статье был сделан вывод о том, что неизбежно тянет за собой ощущение личной несостоятельности, апатичное отношение к профессиональной сфере, утрату или же искажение актуальных установок (ориентиров), уменьшение внутреннего ресурса, проявление психосоматических болезней и почти все другое.

*The article deals with the problem of prevention of emotional burnout in specialists of General education organizations that implement inclusive education. The acuteness of this problem is studied and justified, first of all, by its negative results in the socio-psychological sphere of personal unity, professional development, interpersonal relations with others (relatives, colleagues), and even in work. Revealing the*

*concept of emotional burnout syndrome, the article concluded that it inevitably leads to a sense of personal insolvency, apathetic attitude to the professional sphere, loss or distortion of current attitudes (guidelines), a decrease in internal resources, the manifestation of psychosomatic diseases, and almost everything else.*

**Ключевые слова:** синдром эмоционального выгорания педагогов, инклюзивное образование, внутренние ресурсы.

**Keywords:** teachers ' emotional burnout syndrome, inclusive education, internal resources.

Явление профессионального выгорания не теряет актуальности в наше время, хотя изучается еще с 60-х годов XX века. Изучением этого вопроса в разное время занимались В. В. Бойко, Н. Е. Водопьянова, А. А. Рукавишников, Т. И. Рогинская, В. Е. Орел и множество других исследователей. Из зарубежных исследователей феномена выгорания можно выделить работы К. Маслач, П. Брилл, Э. Аронсон, С. Джексон, А. Пинс и другие.

В работах отечественных исследователей эмоциональное выгорание личности рассматривается в контексте определения сущности явления, описания его структуры и причин возникновения, а также проявлений и развития синдромов. Здесь наиболее значимыми являются работы М. В. Борисовой, В. Е. Орела и Т. В. Форманюк. Начиная с 90-х годов прошлого века, выгорание рассматривается в профессиональных сферах деятельности человека и первые исследования в этой области проводятся на педагогических работниках. В дальнейшем изучение проводилось и в других сферах деятельности: у работников медицинских учреждений, психологов и др.

На основе этих исследований были выделены стрессогенные факторы социальных профессий, которые становились причиной появления и развития синдрома эмоционального выгорания у специалистов. В качестве стрессогенной, в первую очередь, рассматривается педагогическая деятельность, которая изучается с позиций возможных причин синдрома выгорания (исследованиями в этом направлении занимались М. М. Рубинштейн, В. Е. Орел, Т. Ю. Овсянникова, Е.

Ю. Компан, Н. В. Костина и др.). Интерес исследователей в данной области обусловлен повышенными требованиями общества к профессиональным навыкам специалистов сферы образования, реализующих инклюзивное образование, увеличением суточной учебной нагрузки и интенсивности труда. Нередкими становятся и психоэмоциональные перегрузки преподавателя, а также огромное количество межличностных контактов, следствием которых становятся возросшие нагрузки на зрительный, слуховой и голосовой аппараты. Все это напрямую ведет к формированию у личности синдрома выгорания.

В современном мире активно модернизируется система образования, повышаются требования к педагогу общеобразовательных организаций, реализующих инклюзивное образование: компетентность уровня знаний, педагогическое мастерство, заинтересованность и профессиональная мотивированность, освоение новых граней своей профессии и самореализация. Эти обстоятельства, как нам кажется, могут играть важную роль в предупреждении синдрома профессионального выгорания.

Анализ психологической литературы по проблеме мотивации в профессиональной деятельности педагогов общеобразовательных организаций, реализующих инклюзивное образование, позволил сформулировать следующие выводы:

1. Мотивация в профессиональной деятельности понимается как процесс активизации мотивов работников (внутренняя мотивация) и создания стимулов (внешняя мотивация) для их побуждения к эффективному труду.

2. Процесс мотивации упрощенно может быть разбит на следующие этапы: выявление потребностей, формирование и развитие мотивов, управление ими с целью изменения поведения людей, необходимого для реализации целей, а также корректировка мотивационного процесса в зависимости от степени достижения результатов.

3. Система мотивации персонала может быть основана на самых разнообразных принципах и методах, выбор которых зависит от проработанности системы стимулирования на предприятии, общей системы управления и

особенностей деятельности самого предприятия. Поэтому построение эффективной системы мотивации требует изучения теоретических основ мотивации и применяемых в настоящее время систем стимулирования.

### Список литературы

1. Абабков, В. А., Перре, М. Адаптация к стрессу [Текст] / В. А. Абабков, М. Перре. - СПб.: Питер, 2004.
2. Абрамова, Г. С. Нравственный аспект мотивации учебной деятельности подростков [Текст] / Г. С. Абрамова // Вопросы психологии. – 1995.- №6. – С. 38-45.
3. Абульханова-Славская, К. А. Стратегия жизни [Текст] / К. А. Абульханова-Славская. – М.: Мысль, 1991. – 301 с.
4. Абульханова-Славская, К. А. Личность в процессе деятельности [Текст] / К. А. Абульханова-Славская / Психология личности / Хрестоматия. - Самара: Изд. Дом «Бахрах», 1999. - С. 240.
5. Айламадян, А. М. Выбор мотивов деятельности: теоретические аспекты проблемы и экспериментальное изучение [Текст] / А. М. Айламадян / Вопросы психологии. - 2007. - № 4.
6. Н. А. Аминов. – М.: Институт практической психологии; Воронеж: МОДЭК, 1997. – С. 206.
7. Антоненко, М. И. Проблема феномена «выгорания» у консультантов и волонтеров в работе телефона доверия [Текст] / М. И. Антоненко. – Казань, 2001. - 65 с.
8. Безносков, С. П. Профессиональная деформация личности [Текст] С. П. Безносков. - СПб.: Речь, 2004. - 271 с.
9. Бжалова, И. Г. Установка и поведение [Текст] / И. Г. Бжалова - М., 2003. – 347 с.

УДК 378

## СУЩНОСТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ И КЛАССИФИКАЦИИ МЕТОДОВ АКТИВНОГО ОБУЧЕНИЯ

**Чумакова Татьяна Николаевна**

кандидат педагогических наук, доцент,

ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет»,

п. Персиановский

***Аннотация:** в статье описаны особенности активных методов обучения, представлены различные классификации активных методов обучения. Рассмотрены методы, которые будут использованы при проектировании занятий по дисциплине «Психология личности и группы» в ФГБОУ ВО «Донской ГАУ».*

***Annotation:** the article describes the features of active teaching methods, presents different classifications of active teaching methods. The methods that will be used in the design of the discipline "Psychology of Personality and Group" in the "Donskoy GAU" discipline are considered.*

***Ключевые слова:** обучение, активные методы обучения, имитационные и неимитационные методы, метод анализа конкретных ситуаций, деловые игры, проблемный семинар, тематическая дискуссия.*

***Keywords:** training, active teaching methods, simulation and non-simulation methods, method of analysis of specific situations, business games, problem seminar, thematic discussion.*

Активные методы обучения – это методы, которые побуждают студентов к активной мыслительной и практической деятельности в процессе овладения учебным материалом. М. Новикова выделяет следующие отличительные особенности активных методов обучения: принудительная активизация мышления;

длительное время вовлечения обучаемых в учебный процесс; самостоятельная творческая выработка решений, повышенная степень мотивации и эмоциональности учащихся; постоянное взаимодействие обучаемых и преподавателя с помощью прямых и обратных связей [1].

Если говорить о классификациях методов активного обучения, то существуют разные подходы [2]:

1) по степени активизации слушателей выделяют методы, построенные на: проектировании и конструировании объектов; выборе тактики действий в управлении, общении в конфликтных ситуациях; решении инженерно-конструкторской, исследовательской, управленческой или социально-психологической задачи; демонстрации навыков внимания, выдумки, оригинальности, быстроты мышления.

2) по численности участвующих выделяют: индивидуальные и групповые методы. Групповые применимы одновременно к некоторому числу участников (группе), индивидуальные - к конкретному человеку, осуществляющему свою общую, специальную, профессиональную или иную подготовку вне непосредственного контакта с другими учащимися.

3) по характеру учебно-познавательной деятельности: имитационные методы, базирующиеся на имитации профессиональной деятельности, и неимитационные.

Ю. Н. Емельянов предлагает условно объединить активные групповые методы в три основных блока:

1) дискуссионные методы: групповая дискуссия, разбор казусов из практики, анализ ситуаций морального выбора и др.;

2) игровые методы: дидактические и творческие игры, в том числе деловые (управленческие) игры, ролевые игры, контригра;

3) сенситивный тренинг (тренировка межличностной чувствительности и восприятия себя как психофизического единства) [3]. Петрушин С. В. предлагает основные методы активного социально-психологического обучения

подразделять по основным направлениям психологии и выделяет тренинг-группы, группы встреч, психодраму, гештальт-терапию.

А. М. Смолкин делит активные методы на две основные группы: неимитационные и имитационные [4]. В состав неимитационных методов входят: активные проблемные лекции; дискуссии; мозговой штурм; выездные занятия с дискуссией; программированное обучение; стажировка без выполнения должностной роли. К имитационным методам относится: игровое проектирование, стажировка с выполнением должностной роли, разыгрывание ролей, паратеатр, психодрама, деловая игра.

Наиболее полную классификацию методов активного обучения, на наш взгляд, описала М. Новик, выделяя, как и предыдущий автор, неимитационные и имитационные активные группы обучения. Характерной чертой неимитационных занятий является отсутствие модели изучаемого процесса, активизация обучения осуществляется через установление прямых и обратных связей между преподавателем и обучаемым. Отличительной чертой имитационных занятий является наличие модели изучаемого процесса. Особенность имитационных методов – это разделение их на игровые и неигровые. М. Новик указывает на высокий эффект игровых методов при усвоении материала, поскольку достигается существенное приближение учебного материала к конкретной практической или профессиональной деятельности.

Рассмотрим те методы, которые будем использовать при проектировании занятий по дисциплине «Психология личности и группы»:

- Метод анализа конкретных ситуаций. Он развивает способность к анализу жизненных и производственных задач. Сталкиваясь с конкретной ситуацией, обучаемый должен определить, есть ли в ней проблема, в чем она состоит, определить ее отношение к ситуации.

- Деловые игры представляют собой искусственные ситуации со специально разработанными правилами, в процессе игры участника ставят в неожиданное положение, принуждают разрешать конфликты, улаживать проблемы.

Наличие личностной вовлеченности участников в разыгрываемые ситуации, выраженность и глубина переживаний в ходе имитаций являются ярким эмпирическим фактором, повышающим мотивацию к обучению, интерес к изучаемому предмету [5]. Блиц-игра - анализ конкретной профессиональной ситуации в игровой форме, имитирующей фрагмент профессиональной деятельности. Способ представления ситуации может быть самым разным: устное описание, письменный текст, «живая» демонстрация с помощью кинофильма, видеозаписи.

- Тематическая дискуссия – это всестороннее обсуждение спорного вопроса в публичном собрании, в частной беседе, споре. Цели проведения дискуссии могут быть очень разнообразными: обучение, тренинг, диагностика, преобразование, изменение установок, стимулирование творчества.

- Проблемный семинар приобщает слушателей к объективным противоречиям развития научного знания и способам их разрешения. В сотрудничестве с преподавателем учащиеся «открывают» для себя новые знания, постигают теоретические особенности отдельной науки.

Активные методы обучения являются перспективными, поскольку позволяют значительно активизировать познавательный интерес обучаемых, способствуют интенсификации процесса обучения и развитию творческого потенциала личности, что позволяет существенно повысить качество знаний участников педагогического процесса.

### Список литературы

1. Педагогические технологии [Текст] / Под общ. ред. В. С. Кукушина. – Ростов на Дону, 2002.
2. Абульхамова, К. А. Психология и педагогика [Текст] / К. А. Абульхамова, Н. В. Васина, Л. Г. Лаптев [и др.]. - Москва, 1998. - С. 33.
3. Погребная, Е. Н. Психолого-педагогические основы активных методов обучения [Электронный ресурс] / Е. Н. Погребная. - Режим доступа: <http://tnaia.narod.ru/sk/>

4. Смолкин, А. М. Методы активного обучения [Текст]. / А. М. Смолкин. - Москва, 1991. - С. 21.

5. Семушина, Л. Г. Содержание и технологии обучения [Текст] / Л. Г. Семушина, Н. Г. Ярошенко. – Москва: Мастерство, 2001. - С. 37.

## ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

---

УДК 341.942.3

### ИЗВЕЩЕНИЕ ОТВЕТЧИКА ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ В СУДАХ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ И АРБИТРАЖНЫХ СУДАХ ПО ДЕЛАМ С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННЫХ ЛИЦ

**Козловцева Анастасия Андреевна**

магистрант

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования «Челябинский государственный университет»,  
г. Челябинск

***Аннотация:** работа посвящена вопросу извещения иностранных лиц при производстве в судах общей юрисдикции и арбитражных судах. Проведён анализ примеров судебной практики применения некоторых способов извещения; достоинства, недостатки их использования.*

***Annotation:** the paper addresses the issue of the notice of foreign persons. Proven primer analysis of judicial practice of application of certain means of notification and the pros and cons of their use.*

***Ключевые слова:** суд, надлежащее извещение, способы извещения, иностранные лица, находящиеся или проживающие вне пределов Российской Федерации.*

***Key concepts:** court, proper notice, means of notification, foreign persons located or residing outside the Russian Federation.*

Институт судебных извещений призван обеспечить возможность личного участия или участия через представителя в судебном заседании при рассмотрении дела, в котором реализуются процессуальные права [11].

Существенным является то, что ненадлежащее извещение участника процесса признается лишением возможности защищать свои права и является основанием для отмены судебного акта (п п. 2 п. 2 ст. 270 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации (далее – АПК РФ) [1]., п п. 2 п. 4 ст. 330 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее – ГПК РФ) [2].

В связи с тем, что все больше в судах рассматриваются дела с участием иностранных лиц, находящихся или проживающих вне пределов Российской Федерации (далее – РФ), внимания заслуживает вопрос об их надлежащем извещении. Особенность извещения данных лиц выражается в особом порядке направления извещений.

Правовое регулирование порядка судебного извещения определяется национальным законодательством и международными актами, среди которых особое значение имеет Гаагская конвенция о вручении за границей судебных или внесудебных документов по гражданским или торговым делам от 15.11.1965 г. [3], Соглашение Содружества Независимых Государств от 20.03.1992 г. [4], Минская Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г. [5] и др.

На основе указанных правовых актов можно выделить способы извещения иностранных лиц. Первый способ связан с осуществлением извещения через центральные органы. Так, например, по делу № А78-12229/2015 был отправлен запрос на основании определения суда о вручении за границей определения российского суда в адрес Верховного Суда Республики Сейшельские острова для извещения стороны по делу [9]. Рассматриваемый способ нашел отражение в ч. 3 ст. 253 АПК РФ, которая предусматривает, что иностранные лица, находящиеся или проживающие вне пределов РФ, извещаются путем направления поручения, обладающего рядом особенностей: язык составления текста; какой орган запрашиваемого государства уполномочен на принятие поручений.

Российским законом (ч. 4 ст. 256 АПК РФ), нормами международных

договоров, при наличии договоренности между государствами допустимо направлять судебные поручения непосредственно в суды. При наличии такой договоренности, процедура надлежащего извещения иностранного лица, находящегося или проживающего за пределами РФ, значительно упрощается, сроки извещения сокращаются. Так, например, в рамках дела № А05-5563/2017 ответчик был уведомлен о времени и месте компетентным судом Республики Казахстан – процесс извещения о дне судебного разбирательства занял четыре месяца [10]. В другом деле процесс извещения ответчика через Специализированный межрайонный экономический суд Павлодарской области занял почти один месяц [8]. Из приведенных материалов судебной практики следует, что рассматриваемый порядок обладает большей эффективностью в сравнении с представленными выше, обусловлен меньшими временными затратами.

Следующий способ предусмотрен в ст. 15 Конвенцией о вручении документов – заключается в непосредственном отправлении извещения иностранному лицу. Это допускается, если запрашиваемое государство не заявляет возражений. Так, направление извещения иностранному лицу напрямую, стало причиной для пересмотра дела по вновь открывшимся обстоятельствам. Все процессуальные документы и судебные повестки направлялись Арбитражным судом г. Москвы не в учреждение юстиции (Винницкий городской суд), как это предусматривается в соответствии с соглашением государств, а непосредственно ответчику, по его фактическому адресу. Украинский суд установил, что несмотря на то, что извещение было получено в течение двух месяцев, с точки зрения норм АПК РФ ответчик не был извещен о судебном разбирательстве [6].

Допускается также извещение иностранных лиц путем размещения информации о времени и месте судебных заседаний, совершении отдельных процессуальных действий на официальном сайте суда в сети «Интернет». Данный способ имеет ограниченный характер, речь идет об извещении иностранного лица о рассмотрении дела судом апелляционной, кассационной, надзорной инстанций, при рассмотрении судом первой инстанции заявления по вопросу о судебных

расходах. При этом в материалах дела должны быть доказательства, подтверждающие вручение иностранному лицу копии первого судебного акта по рассматриваемому делу в установленном ч. 3 ст. 253 АПК РФ порядке. Иные случаи указания на извещение с помощью сети «Интернет» не обозначены [7].

Подводя итог, следует отметить, что каждый способ извещения ответчика, находящегося или проживающего вне пределов РФ, имеет свои достоинства и недостатки. Извещение через центральные органы используется наиболее часто, при этом далеко не всегда удается надлежащим образом известить ответчика в установленные сроки, что приводит к продлению рассмотрения дела. В допустимых случаях отправление извещений непосредственно в суд является наиболее благоприятным способом. Представляется, что для упрощения процесса извещения иностранных лиц международные отношения должны быть направлены на создание условий сотрудничества между судами непосредственно. Извещение иностранного лица лично несмотря на быстрые сроки извещения, не настолько надежны, как через центральные органы или суд.

Предлагается для упрощения этого процесса расширить при извещении иностранных лиц применение технических средств: электронной почты; информационных ресурсов и электронных систем.

### **Список литературы**

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 24 июля 2002 г. № 95-ФЗ / Собрание законодательства РФ 29 июля 2002 г. № 30. Ст. 3012.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ / Собрание законодательства РФ 18 ноября 2002 г. № 46. Ст. 4532.

3. Конвенция о вручении за границей судебных или внесудебных документов по гражданским или торговым делам от 15 ноября 1965 г. / Федеральный сайт ФССП России / URL: [http://fssprus.ru/convens\\_sud\\_i\\_vnesud](http://fssprus.ru/convens_sud_i_vnesud) (дата обращения: 14.01.2020 г.).

4. О порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности: Соглашение стран СНГ от 20 марта 1992 г. / Закон. 1993 г. № 1.

5. Минская Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам / Собрание законодательства РФ. 24 апреля 1995 г. № 17. Ст. 1472.

6. Постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 28 сентября 2017 г. по делу № А 40-205905/2014 URL: <http://sudact.ru/arbitral/doc/Zyh9z1osZpZb> (дата обращения: 14.01.2020 г.).

7. Решение Арбитражного суда Омской области от 16 ноября 2017 г. по делу № А46-10300/2017 URL: <http://sudact.ru/arbitral/doc/aX9KDIXXuBN> (дата обращения: 14. 01.2020 г.).

8. Решение Арбитражного суда Алтайского края от 16 октября 2017 г. по делу № А03-6334/2017 URL: <http://sudact.ru/arbitral/doc/foq9dWlgAbJj> (дата обращения: 14.01.2020 г.).

9. Решение Арбитражного суда Забайкальского края от 20 октября 2017 г. по делу № А78-12229/2015 URL: <http://sudact.ru/arbitral/doc/G5pikJBCiWYS> (дата обращения: 14.01.2020 г.).

10. Решение Арбитражного суда Архангельской области от 27 октября 2017 г. по делу № А05-5563/2017 URL: <http://sudact.ru/arbitral/doc/e0TvatvUnkNn> (дата обращения: 14.01.2020 г.).

11. Цуцкова М. Г. О реализации института судебных извещений и вызовов при пересмотре вступивших в законную силу судебных постановлений в порядке гражданского судопроизводства / Аналитический портал «Отрасли права» /URL: <http://xn----7sbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/335> (дата обращения: 14.01.2020 г.).

УДК 347.6

**СОВЕРШЕНИЕ ДОЛЖНОСТНЫМИ ЛИЦАМИ МЕСТНОГО  
САМОУПРАВЛЕНИЯ НОТАРИАЛЬНЫХ ДЕЙСТВИЙ****Козловцева Анастасия Андреевна**

магистрант

ФГБОУ ВО «Челябинский государственный университет», г. Челябинск

***Аннотация:** в статье рассматривается вопрос о совершении должностными лицами органов местного самоуправления нотариальных действий. Приведен анализ редакций норм «Основы законодательства Российской Федерации о нотариате», закрепляющих перечень возможных нотариальных действий осуществляемых должностными лицами органов местного самоуправления, выявлены тенденции по увеличению и сокращению таких полномочий в разные периоды. Отмечены положительные стороны последних изменений в указанной сфере.*

***Abstract:** the article deals with the issue of notarial actions performed by officials of local self-government bodies. The analysis of the redactions of the norms «Fundamentals of the legislation of the Russian Federation on notaries», which fix the list of possible notarial actions performed by officials of local self-government bodies, reveals trends in increasing and reducing such powers in different periods. The positive aspects of recent changes in this area are noted.*

***Ключевые слова:** нотариус, нотариальное действие, должностные лица органов местного самоуправления.*

***Keywords:** notary, notary action, officials of local self-government bodies.*

Основы законодательства Российской Федерации о нотариате [1] (далее – Основы) содержат положение, согласно которому нотариальные действия

вправе осуществлять определённый законном круг лиц. К их числу, ст. 1 Основ относит, во-первых, непосредственно нотариусов; во-вторых, должностных лиц местного самоуправления.

Осуществление данных полномочий не нотариусами возможно только в случае отсутствия нотариуса в поселении и расположенном на межселенной территории населенном пункте, во входящем в состав территории муниципального округа, городского округа населенном пункте, не являющемся его административным центром. Такого рода нормативное предписание продиктовано жизненными условиями и необходимостью получения гражданами, проживающими в поселении или расположенном на межселенной территории населенном пункте и не имеющими высоких доходов.

В процессе реформирования ст. 37 Основ перечень вопросов, отнесенных к компетенции должностных лиц местного самоуправления при совершении ими нотариальных действий, с принятием новых редакций претерпел изменения.

Так, с 2011 по 2019 год наблюдается последовательное расширение перечня нотариальных действий. Но последние изменения, которые были введены Федеральным законом от 26.07.2019 года № 226-ФЗ [2], установили, что такие нотариальные действия, как составление завещания, оформление наследства и удостоверение доверенности на распоряжение имуществом, требующие специальных знаний, теперь можно совершить только в нотариальной конторе. Законодатель ввел подобные ограничения, чтобы избежать ошибок при составлении юридически сложных документов и совершении значимых нотариальных действий. Кроме того, нотариус несет материальную ответственность за совершенные нотариальные действия.

Во исполнение положений, закрепленных ч. 3 ст. 39 Основ была принята Инструкция, регулирующая порядок совершения нотариальных действий должностными лицами местного самоуправления [3]. Но в Указанной Инструкции в перечень нотариальных действий, совершаемых должностными лицами местного самоуправления не внесены изменения, исключая удостоверение

завещаний, доверенностей и управление наследственным имуществом. Законодательство о нотариате находится в постоянной динамике и положения действующей Инструкции вступают в противоречие с Основами законодательства о нотариате. Инструкцию необходимо привести в соответствие с законодательством о нотариате, исключив соответствующие полномочия.

Следующим немаловажным упущением является то, что должностные лица местного самоуправления, осуществляющие нотариальные действия в пределах своих полномочий, фактически «приравниваются» к нотариусам, а удостоверяемые ими документы имеют такую же юридическую значимость, что и оформленные нотариусами. Однако к желающим стать нотариусом предъявляется ряд серьезных квалификационных требований. В отношении должностных лиц местного самоуправления подобных требований и ограничений нет, что отражается на уровне и качестве производимой ими работы. Стоит отметить, что имеется обширная судебная практика по оспариванию нотариальных действий, совершенных должностными лицами местного самоуправления [5].

Заслуживает внимания точка зрения С. Н. Шевченко о целесообразности предъявления к должностным лицам местного самоуправления требований о наличии высшего или среднего специального юридического образования, прохождении подготовки на специальных курсах по совершению нотариальных действий [6, с. 5]. Указанные преобразования позволят сократить количество ошибок и судебных споров.

Последние несколько лет Российской Федерацией были предприняты меры, направленные на разрешение существующих проблем в указанной сфере. В 2014 г. была принята Государственная программа Российской Федерации «Юстиция», которая предусматривает до 31 декабря 2026 года поэтапное снижение нотариальных округов, в которых отсутствует нотариус [4]. Этот шаг направлен на подтверждение доступности качественных нотариальных услуг для всех жителей Российской Федерации независимо от места их проживания, климатических условий, уровня развития инфраструктуры региона. Кроме того, в ст. 11.2

Основ закреплено положение о поддержке нотариата в малонаселенных и труднодоступных местностях, направленное на решение проблем заполнения вакантных должностей нотариуса в «сложных» регионах, сокращение населенных пунктов, в которых нотариальные действия осуществляются должностными лицами.

### Список литературы

1. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате: от 11.02.1993 № 4462-1 / Ведомости СНД и ВС РФ от 11 марта 1993 г. № 10. ст. 357.
2. О внесении изменений в Основы законодательства Российской Федерации о нотариате и статью 16.1 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»: Федеральный закон № 226-ФЗ от 26 июля 2019 года / Собрание законодательства РФ. 2019. № 30. Ст. 4128.
3. Об утверждении Инструкции о порядке совершения нотариальных действий главами местных администраций поселений и специально уполномоченными должностными лицами местного самоуправления поселений, главами местных администраций муниципальных районов и специально уполномоченными должностными лицами местного самоуправления муниципальных районов: Приказ Минюста России № 97 от 06 июня 2017 года / Российская газета. 133. 2017.
4. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Юстиция»: Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. № 312/ Собрание законодательства РФ от 5 мая 2014 г. № 18 (часть II). Ст. 2158.
5. Решение Нижнетавдинского районного суда п. Нижней Тавды от 26 марта 2015 г. по делу № 2-43/2015 URL: <http://sudact.ru/regular/doc/jYka29vSrabO/> (дата обращения: 08.01.2020 г.).
6. Шевченко, С. Н. Орган местного самоуправления как субъект, осуществляющий нотариальную деятельность / Нотариус. 2014 г. №3. С. 4-7.

## ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ

---

УДК 615

### ОПРЕДЕЛЕНИЕ СУММЫ ФЛАВОНОИДОВ В ДОННИКЕ ЖЁЛТОМ, ПРОИЗРАСТАЮЩЕМ НА ТЕРРИТОРИИ АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ

**Круглова Наталья Владимировна**

магистрант

ФГБОУ ВО «Астраханский государственный университет», город Астрахань

***Аннотация:** в ходе работы были подобраны оптимальные условия для экстракции флавоноидов из растительного сырья донника желтого. Наибольший выход показала экстракция 60 %м этиловым спиртом. Определено количественное содержание флавоноидов спектрофотометрическим методом, которое составило 1,2 % от массы абсолютно сухого сырья.*

***Abstract:** in the course of the work, optimal conditions were selected for the extraction of flavonoids from the plant raw materials of yellow clover. The highest yield was shown by extraction with 60% m ethyl alcohol. The quantitative content of flavonoids was determined by the spectrophotometric method, which amounted to 1.2 % of the mass of completely dry raw materials.*

***Ключевые слова:** донник желтый, флавоноиды, биологически активные вещества, антиоксидантное действие.*

***Keywords:** melilotus officinalis, flavonoids, biologically active substances, anti-oxidant effect.*

Под термином флавоноиды объединены различные соединения, генетически связанные друг с другом и обладающие различным фармакологическим действием.

Свое название они получили от латинского слова «flavus» - желтый, поскольку первые выделенные из растений флавоноиды имели желтую окраску.

Флавоноиды широко распространены в высших растениях, значительно реже встречаются флавоноиды в микроорганизмах и насекомых.

Около 40 % флавоноидов приходится на группу производных флавонола, несколько меньше группа производных флавона, значительно реже встречаются флавононы, халконы, ауроны.

Эти биологически активные вещества обладают антиоксидантным действием, способным нейтрализовать негативные эффекты свободных радикалов, которые образуются в организме в процессе жизни. Флавоноиды усиливают стенки капилляров, участвуют в метаболических процессах, связанных с абсорбцией витамина С, и обладают противовоспалительным, седативным, желчегонным и противоопухолевым действием [1, с. 343].

В качестве сырья использовали траву донника желтого, собранную на участке в Володарском районе Астраханской области в 2018г., и высушенную до воздушно-сухого состояния.

Числовые показатели качества сырья определяли в аналитических пробах исследуемого объекта, изготовленного в лабораторных условиях в пяти повторях. Образцы хранили в сухом, чистом, хорошо вентилируемом помещении, без прямого попадания солнечных лучей. Для травы донника желтого определяли показатель влажности сырья, который учитывали при расчетах количественного содержания действующих веществ.

В связи с тем, что флавоноиды имеют значительную интенсивность поглощения в УФ-области спектра с максимумами, связанными с (320-380) полосами поглощения, их количественное определение было выполнено наиболее точным и чувствительным методом - спектрофотометрическим [2, с. 120]. Оптическую плотность измеряли при длинах волн от 330 нм. до 400 нм. - максимум для рутина, поскольку при добавлении раствора хлорида алюминия к экстракции наблюдается батохромный сдвиг максимума поглощения на 52 нм (таблица 1).

Таблица 2 - Зависимость оптической плотности комплекса флавоноидов с хлоридом алюминия от длины волны

$\lambda$	330	340	350	360	370	380	390	400
A	0,187	0,193	0,171	0,159	0,138	0,121	0,112	0,101

В ходе проведенного эксперимента установили, что максимальная оптическая плотность (60% этаноловой р-р.) была достигнута при длине волны  $\lambda = 340$  нм. (Рисунок 1).

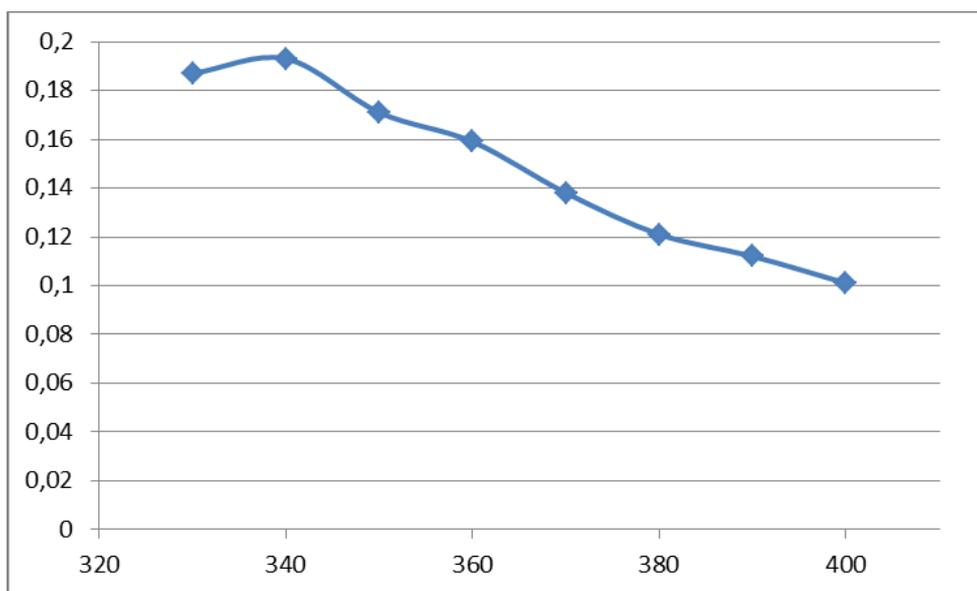


Рисунок 1. Зависимость оптической плотности комплексов флавоноидов с хлоридом алюминия от длины волны

Экспериментальным путем была определена оптимальная концентрация этанола, необходимая для наиболее полного извлечения флавоноидов из растительного сырья (таблица 2).

Таблица 3 - Количество флавоноидов в траве донника желтого

	Этиловый спирт в качестве экстрагента (%)			
	60%	70%	80%	96%
Количество флавоноидов (%)	1,2	0,9	0,5	0,3

Было выявлено, что наиболее оптимальной концентрацией экстрагента является 60 % этиловый спирт.

### Список литературы

1. Ковалев В. Б., Котова В. Ю., Зайнутдинов Д. Р., Илиясов Т. М., Фадеева

М. В./ Определение суммы флавоноидов в сусаке зонтичном (*Bumus Umbellate L.*) / Сборник материалов IV Всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Инновации в здоровье нации» Санкт-Петербургская государственная химико-фармацевтическая академия. 2016. С. 343-347.

2. Ладыгин Е. Я., Сафронич Л. Н., Отряшенков В. Э. и др. По ред. Гринкеви Н. И., Сафрони Л. Н. / Химический анализ лекарственных растений: Учеб. пособие для фармацевтических вузов. — М.; Высш, школа, 1983. — 176 с.

## ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

---

УДК 004.9

### ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

**Магомедова Камилла Магомедовна**

магистрант

**Омарова Патимат Зубаиловна**

магистрант

ФГБОУ ВО «Дагестанский государственный университет»,  
город Махачкала

***Аннотация:** в статье рассматривается потенциал использования цифровых технологий в образовательном процессе. Дается анализ особенностей массовых открытых онлайн курсов и их разграничение, приводятся преимущества и недостатки их использования в образовательном процессе. Актуальность темы заключается в исследовании возможностей современных цифровых технологий, описании целесообразности их применения для совершенствования сферы образования.*

*The potential of using digital technologies in the educational process is available in the article. This leads to the appearance of advantages and disadvantages of their use in the educational process. The relevance of the topic is to study the capabilities of modern digital technologies, a description of the appropriateness of their use to improve the education sector.*

***Ключевые слова:** образование, цифровизация образования, цифровая информационная среда.*

***Keywords:** education, digitalization of education, digital information environment.*

Цифровые технологии активно входят во все сферы жизни общества. Образовательные учреждения являются основой кадрового обеспечения цифровой экономики, и, сфера образования, в свою очередь, является одной из ключевых областей для обеспечения высокого уровня цифровой грамотности населения. Для достижения этой цели необходимо изменение методов, средств и форм обучения.

На сегодняшний день разработаны различные информационно технологические платформы для организации обучения и управления учебным процессом с использованием цифровых технологий и электронных учебных материалов. Платформа представляет собой программный комплекс, обеспечивающий образовательный, управленческий и коммуникативный функционал обучения.

Внедрение цифровых технологий позволяет: перейти от обучения в учебной аудитории к обучению в любом месте и в любое время; проектировать индивидуальный образовательный маршрут, тем самым удовлетворять образовательные потребности личности обучающегося; превратить обучающихся не только в активных потребителей электронных ресурсов, но и создателей новых ресурсов.

Исходя из того, что в настоящее время предоставляют информационные технологии, наиболее перспективными для реализации в образовательной деятельности являются возможности работы с большими данными; глубинного погружения в профессиональную среду; облачные и блокчейн-технологии [2].

Возможность работы с большими данными позволяет использовать потенциал искусственного интеллекта для сопровождения образовательной, научной и творческой деятельности студентов [1, 302]. Такие попытки сегодня предпринимаются энтузиастами по созданию роботизированных программ для подготовки к экзаменам в ГИБДД, ЕГЭ, ИГА.

Глубинное погружение в профессиональную среду представляет особый интерес в связи с развитием виртуальных машин дополненной реальности (VR), позволяющих моделировать в виртуальном пространстве технологические

процессы. Главное в том, что в этом случае предоставляется возможность увидеть, почувствовать и оценить свои действия в профессиональной среде (при этом, что важно, не нанося возможного ущерба как себе, так и окружающим). Вполне вероятно, что будет реализован ряд ранее не изученных образовательных возможностей, позволяющих дополнить спектр известных ранее методов обучения. Это должно стать основой отечественной smart-дидактики, опирающейся на возможности цифровых технологий в освоении культуры профессиональной деятельности. С этой точки зрения, smart-дидактика представляет собой совокупность принципов, закономерностей и методов формирования личной и профессиональной успешности обучаемого в образовательном процессе на основе открытого диалогического взаимодействия с преподавателем, профессиональной и образовательной средой, интеллектуальными информационными системами поддержки (искусственным интеллектом), а также на основе внутреннего диалога, позволяющих стимулировать активность в освоении ценностей культуры и достижения профессионализма.

Облачные технологии дают возможность не только объединить информационные ресурсы и упростить пользование ими. Технология блокчейн активно начинает применяться в зарубежных вузах при подготовке выпускных квалификационных работ. Это позволяет преподавателям, работодателям в открытой информационной среде отслеживать продвижение студента в выполнении ВКР, оценить его перспективные возможности для привлечения на работу в компании.

Блокчейн в образовании представляет собой открытую саморазвивающуюся систему, где в качестве параметра порядка выступает определенная цель (обеспечение качественной подготовки специалиста, выполнение проекта, развитие личности и т.д.), для выполнения которой реализуется диалогическое активное взаимодействие всех участников образовательного процесса с использованием облачного информационного пространства, позволяющее обеспечить достижение поставленной цели [2].

Система образования в настоящее время испытывает существенную

потребность в качественных цифровых образовательных ресурсах, которые на практике позволили бы:

1. организовать разнообразные формы деятельности обучаемых по самостоятельному извлечению и представлению знаний;

2. применять весь спектр возможностей современных информационных и телекоммуникационных технологий в процессе выполнения разнообразных видов учебной деятельности, в том числе, таких как регистрация, сбор, хранение, обработка информации, интерактивный диалог, моделирование объектов, явлений, процессов, функционирование лабораторий (виртуальных, с удаленным доступом к реальному оборудованию) и др.;

3. привнести в учебный процесс наряду с ассоциативной прямую информацию за счет использования возможностей технологий мультимедиа, виртуальной реальности, гипертекстовых и гипермедиа систем;

4. объективно диагностировать и оценивать интеллектуальные возможности обучаемых, а также уровень их знаний, умений, навыков, уровень подготовки к конкретному занятию по дисциплинам общеобразовательной подготовки, соизмерять результаты усвоения материала в соответствии с требованиями государственного образовательного стандарта;

5. управлять учебной деятельностью обучаемых адекватно интеллектуальному уровню конкретного учащегося, уровню его знаний, умений, навыков, особенностям его мотивации с учетом реализуемых методов и используемых средств обучения.

### Список литературы

1. Стефанова Н. А., Рахманова Т. Э. Оценка эффективности цифровой экономики / Карельский научный журнал. 2017. Т. 6. № 4 (21). С. 301-304.

2. Блокчейн: уровень и перспективы развития: [Электронный ресурс]. URL: <https://bitnovosti.com/> (дата обращения: 10.12.2019).

## ПОЛИТОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

---

УДК 32

### РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ АВИАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПУТЕМ ПРОФИЛАКТИКИ АКТОВ НЕЗАКОННОГО ВМЕШАТЕЛЬСТВА В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ

**Накрохина Полина Владимировна**

студент

**Козырев Владислав Васильевич**

студент

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет гражданской авиации», г. Санкт-Петербург

***Аннотация:** в статье изучена проблема авиационной безопасности в аэропортах и пути ее решения. Сделан вывод о том, что не только инновационное оборудование может распознать незаконную деятельность пассажира, но и правильно обученный персонал, деятельность которого направлена на изучение психоэмоционального настроения пассажира.*

*The article examines the problem of aviation security at airports and ways to solve it. It is concluded that not only innovative equipment can detect illegal passenger activity, but also properly trained personnel whose activities are aimed at studying the passenger's psycho-emotional mood.*

***Ключевые слова:** авиационная безопасность, акт незаконного вмешательства, гражданская авиация, пассажир, сотрудник.*

***Keywords:** aviation security, act of unlawful interference, civil aviation, passenger, employee.*

Террористическая активность за последние 15 - 20 лет резко возросла во

многих регионах мира, являясь одной из основных угроз национальной безопасности государства и международной безопасности в целом. Террористические акции носят политический характер и используются как способ давления на Правительство.

Особенно привлекательны для террористов объекты транспорта, так как они собирают людей с разных уголков земли в одном месте, имея массовый характер. Терракты на транспорте зачастую парализуют деятельность важнейших сфер экономики, вызывают огромный резонанс, дестабилизируют положение в обществе [1].

В результате терактов только на воздушных судах и в аэровокзалах за последние двадцать лет погибло более тысячи человек, а из-за их последствий - более трех тысяч человек, причинен огромный материальный ущерб. Общее количество таких актов сократилось, но они стали более значительны по масштабам и количеству человеческих жертв. Не уменьшается число угонов и попыток угона воздушных судов, захватов в заложники авиапассажиров и членов экипажей.

Эти преступления представляют повышенную социальную опасность. Они посягают на жизнь и здоровье людей, грубейшим образом нарушают международное право, государственный суверенитет, обостряют международные отношения. Поэтому борьба с терроризмом в самых разных его проявлениях остается одной из главных задач любого государства. В этом и заключается актуальность работы, ведь борьба с терроризмом продолжается и на сегодняшний день, злоумышленники находят новые способы атаки и обмана систем безопасности в аэропорту [2].

В современных условиях функционирования единой транспортной системы России безопасность отдельно взятого гражданина и различных микрогрупп становится одним из главных факторов деятельности государства в рамках реализации Стратегии национальной безопасности.

На современном этапе развития гражданской авиации требования по

обеспечению безопасности воздушного транспорта существенно возросли и функционально трансформировались, что неотвратимо ставит задачу принципиального переосмысления и пересмотра проблем, задач и подходов к их решению с точки зрения соответствия новым реальностям.

Сегодня становятся наиболее актуальными проблемы, связанные с человеческим фактором, а именно — грамотное и качественное распознавание противоправного замысла, готовящегося АНВ (акта незаконного вмешательства) у потенциально опасных пассажиров (субъектов) [3].

Отметим несколько принципиально важных моментов. Первостепенное место занимает качественная профессиональная подготовка (переподготовка) сотрудника службы авиационной безопасности, ориентированного на выявление среди пассажиропотока потенциально опасного субъекта. Современный рынок услуг предлагает разнообразные технологии и методики: от технологических (с использованием только аппаратных технологий) и психологических (фиксирование эмоций) до биологических (изменение биопоказателей — пульса, ритма сердца, вегетативных реакций).

АНО НИЦКБ совершенствует достижения психологической науки, дополняя ее собственными исследованиями в вопросах изучения эмоционального реагирования пассажиров в процессе прохождения досмотра перед вылетом.

С сожалением можно констатировать, что все системы безопасности, используемые в транспортном комплексе, имеют уязвимое место — это «человеческий фактор». Все системы программирует и создает человек, но он же может запрограммировать их на ошибку или на некачественную интерпретацию фиксируемых результатов. В этой связи подготовка специалиста-аналитика для служб безопасности становится актуальной и своевременной. Наличие компьютерного программного обеспечения должно стать лишь инструментом помощи в оперировании многочисленными данными и фактами в целях выявления потенциально опасного субъекта в пассажиропотоке.

Пассажиропоток представляет собой толпу людей, наделенных общим

социальным статусом «пассажиры», где может находиться потенциально опасный пассажир, имеющий намерение незаконно вмешаться в деятельность гражданской авиации.

Каждый пассажир, находящийся в аэровокзале, как и полагается, проявляет весь спектр (комплекс) поведенческих (моторно-двигательных), эмоциональных (мимических), психофизиологических реакций, которые при анализе помогут сформировать наброски к психологическому портрету пассажира. Группировка проявляемых симптомов даст возможность отнести данного пассажира к категории потенциально опасного.

Решение задачи по выявлению потенциально-опасного субъекта в пассажиропотоке путем прямого анализа обеспечивает реализацию одной из актуальных проблем транспортной безопасности – упреждения противоправного действия.

### **Список литературы**

1. Сайт <https://studopedia.ru>. Статья Введение. Активность террористической деятельности во многих регионах мира за последние 15-20 лет резко возросла и грозит стать глобальной угрозой.
2. Сайт <https://helpiks.org>. Статья История терроризма. Терроризм на воздушном транспорте. Борьба с терроризмом.
3. Статья «О профилактике актов незаконного вмешательства в деятельность гражданской авиации». В. Подосинов, А. Кулик.

«Современные научные исследования»  
**XVI Международная научно-практическая конференция**  
*Научное издание*

Издательство ООО «НИЦ ЭСП» в ЮФО  
(Подразделение НИЦ «Иннова»)  
353440, Россия, Краснодарский край, г.-к. Анапа,  
ул. Крымская, 216, оф. 32/2  
Тел.: 8-800-201-62-45; 8 (861) 333-44-82  
Подписано к использованию 17.01.2020 г.  
Объем 505 Кбайт. Электрон. текстовые данные

ISBN 978-5-95283-230-5



9 785952 832305 &gt;